

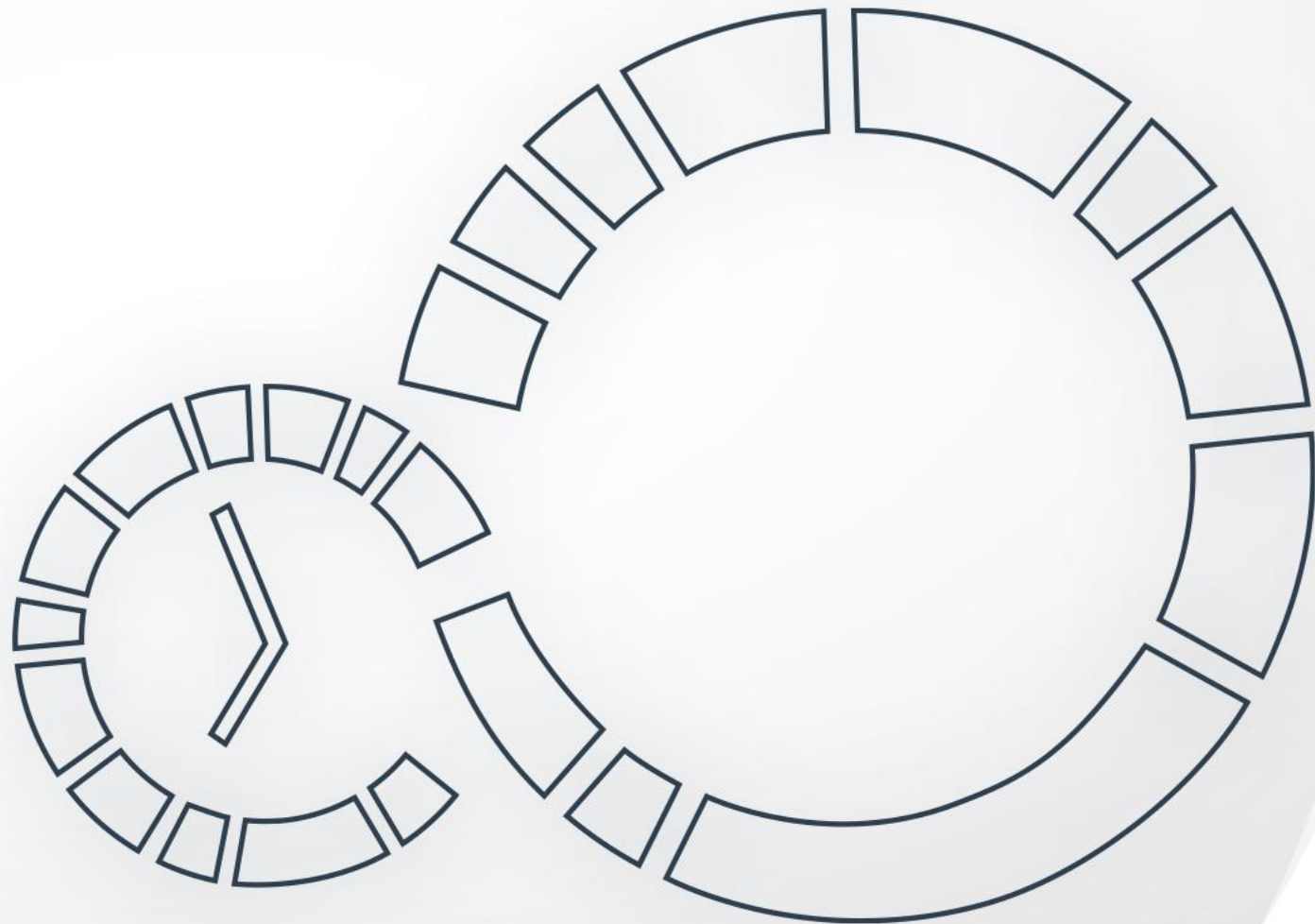


UWALNIAMY

**CZAS,**

NAPĘDZAMY

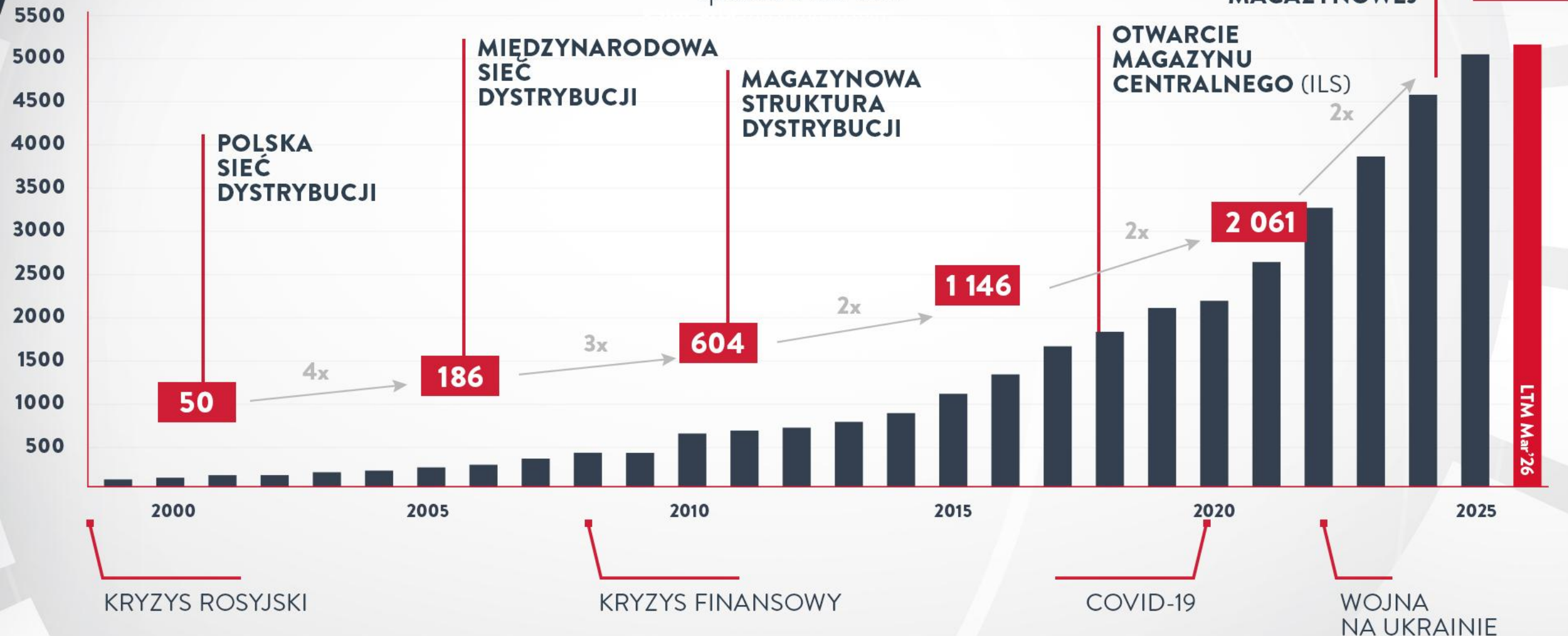
**ROZWÓJ**



# NASZ WSPÓLNY ROZWÓJ

DROGA NIE ZAWSZE BYŁA ŁATWA.

sprzedaż w mln EUR



# WYDAJNOŚĆ INTER CARS W CIĄGU OSTATNICH 13 LAT

1.

W EUROPIE ŚR-WSCH  
(CZĘŚCI - POJ. OSOBOWE)



1.

W UE  
(CZĘŚCI - POJ. CIĘŻAROWE)



21<sup>1</sup>

RYNKÓW  
W EUROPIE



2.

W UE



6.

NA RYNKU  
ŚWIATOWYM



## WYNIKI W LICZBACH:

35 DOSTAWCÓW

realizuje 50% zamówień zakupowych

680+

fili

750 000+

aktywnych SKU

35 000+

użytkowników „platformy  
przekierowującej” Motointegrator

300 000

klientów wracających

## DOBRA SYTUACJA FINANSOWA:

PLN 21.9 MLD (EUR 5.1 MLD)

Sprzedaż LTM Mar'26

16.1%

2013 - LTM Mar'26 sprzedaż CAGR

58%

Konwersja gotówkowa<sup>2</sup> LTM Mar'26

16.5%

2013 - LTM Mar'26  
EBITDA CAGR

PLN 6.0 MLD (EUR 1.4 MLN)

Kapitał Q1 2026

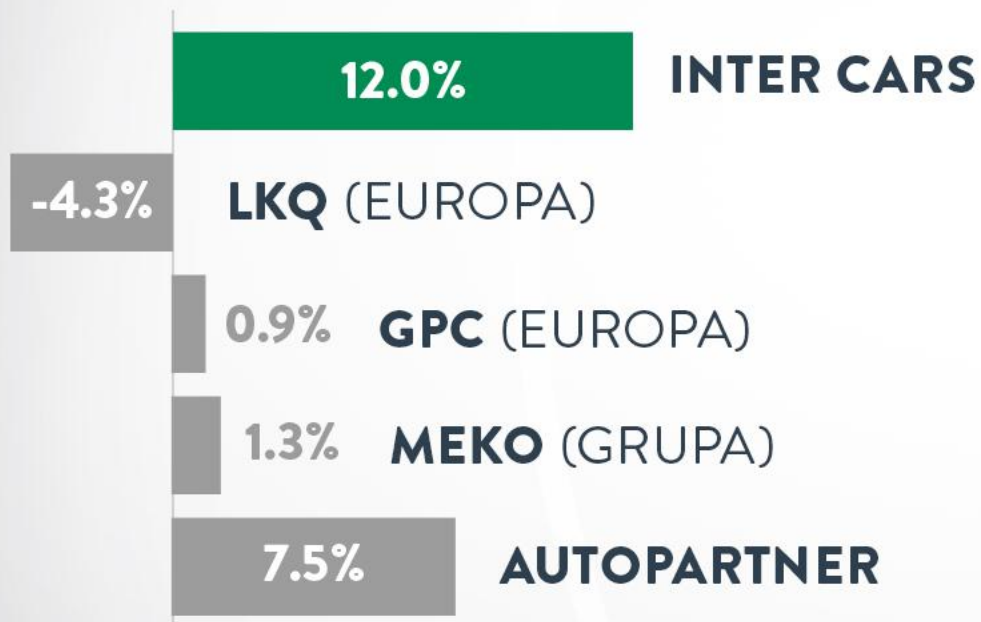
<sup>1</sup> Kraje, gdzie Inter Cars posiada fizyczną sieć dystrybucji

<sup>2</sup> Konwersja gotówkowa definiowana jako (EBITDA - capex) / EBITDA

# RZECZYWISTOŚĆ: OTOCZENIE RYNKOWE

DROGA DO 2030

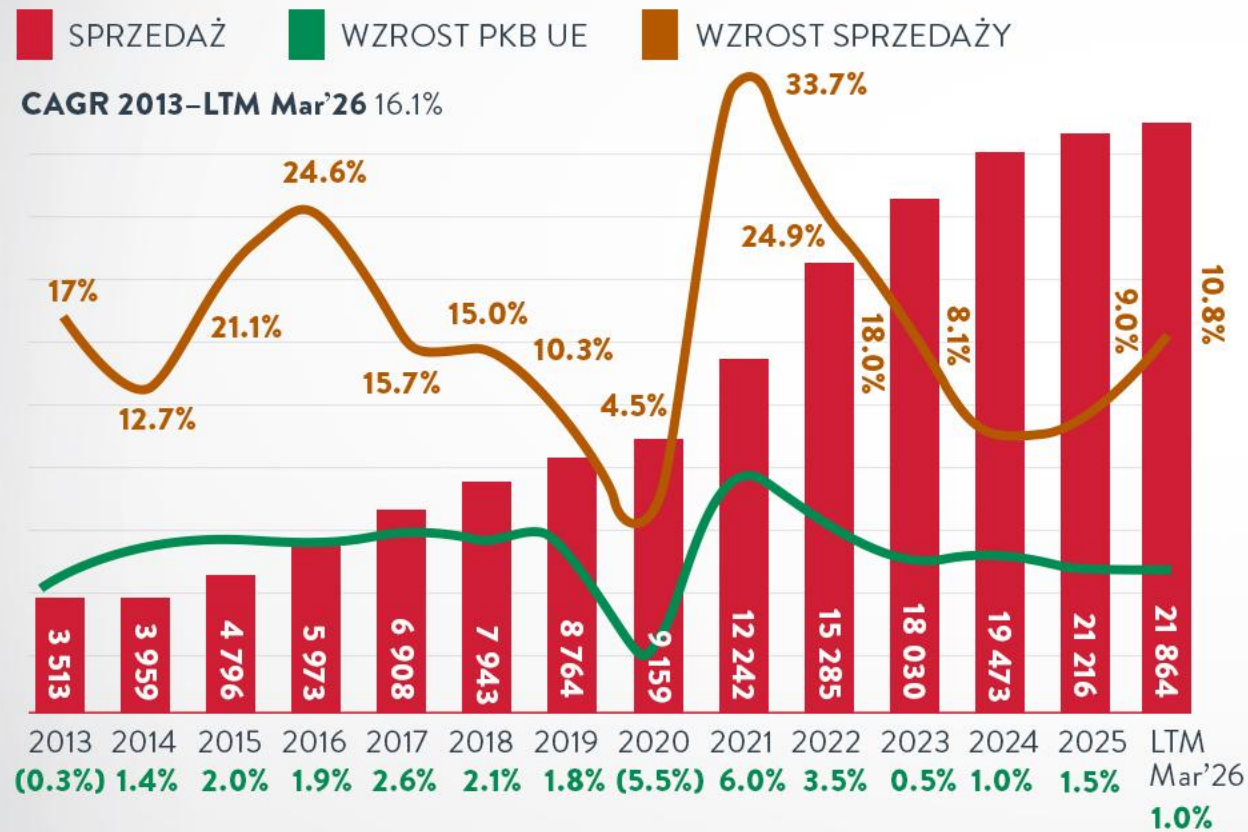
Q1 2026 do Q1 2025



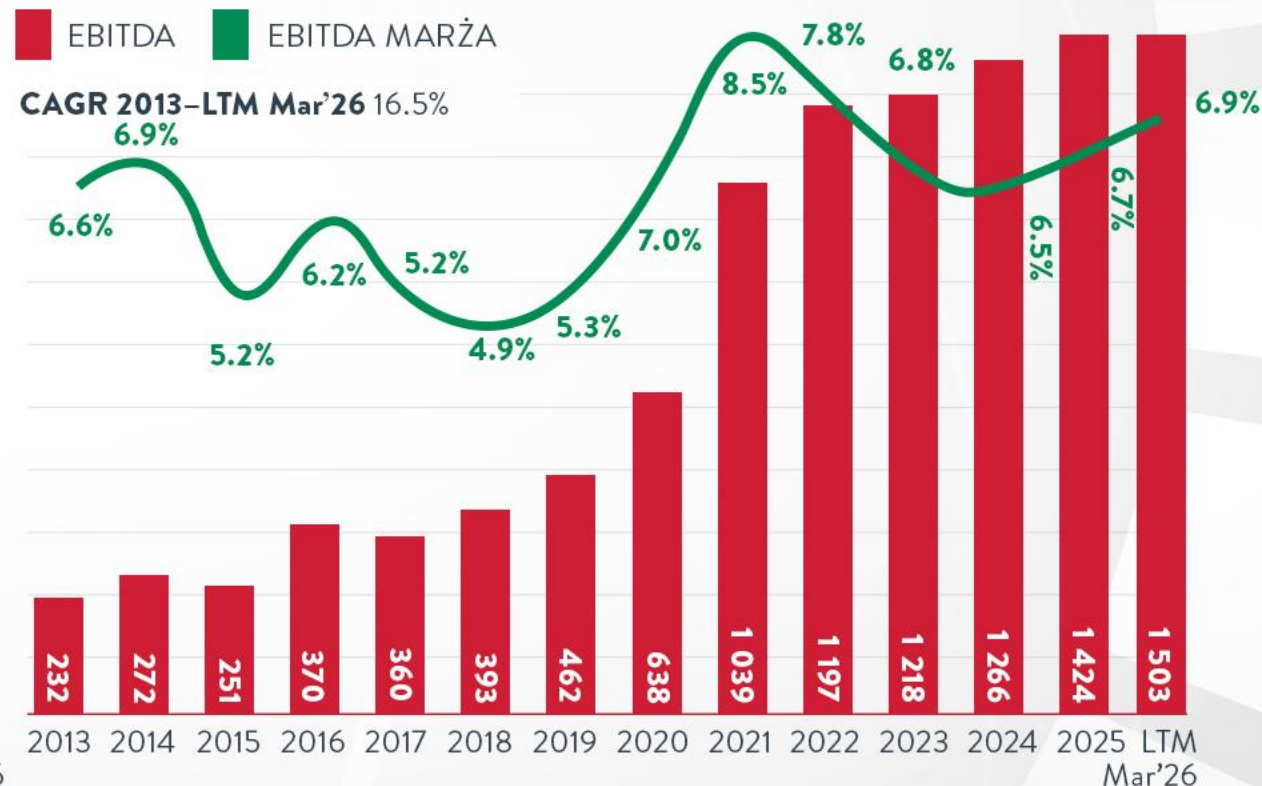
mio [EUR]	Q1 2026	Q1 2025	% ZMIANA
<b>INTER CARS</b>	<b>1 280</b>	<b>1 142</b>	<b>12.0%</b>
LKQ (EUROPA)	1 383	1 445	-4.3%
GPC (EUROPA)	932	924	0.9%
MEKO (GRUPA)	414	409	1.3%
AUTOPARTNER	276*	257	7.5%
<b>RAZEM</b>	<b>4 285</b>	<b>4 177</b>	<b>2.6%</b>

# HISTORIA SILNEGO I ZRÓWNOWAŻONEGO WZROSTU PRZYCHODÓW

## Historyczna sprzedaż (PLNmm)



## EBITDA - historycznie (PLNmm)



- Wieloletnie doświadczenie na wyżej wymienionym rynku zdobywane w drodze organicznego wzrostu
- Stałe zwiększanie udziału w kluczowych rynkach
- Skonsolidowana baza klientów zapewniająca powtarzalną sprzedaż

- Spółka oferuje działa jako one-stop shop (oferuje kompleksowe usługi i produkty) w branży o niskiej marży, w przeciwieństwie do Europy Zachodniej
- Spółka od początku działalności zorientowana była na wzrost ilości i umacnianie swojej pozycji na rynku jako lidera

# SKONSOLIDOWANE PRZEPIŁYWI PIENIĘŻNE

Q1 2026

## DZIAŁALNOŚĆ OPERACYJNA

Przeptywy pieniężne z działalności operacyjnej wynoszą 841 mln zł i są wyższe o 513 mln zł niż w analogicznym okresie roku ubiegłego.

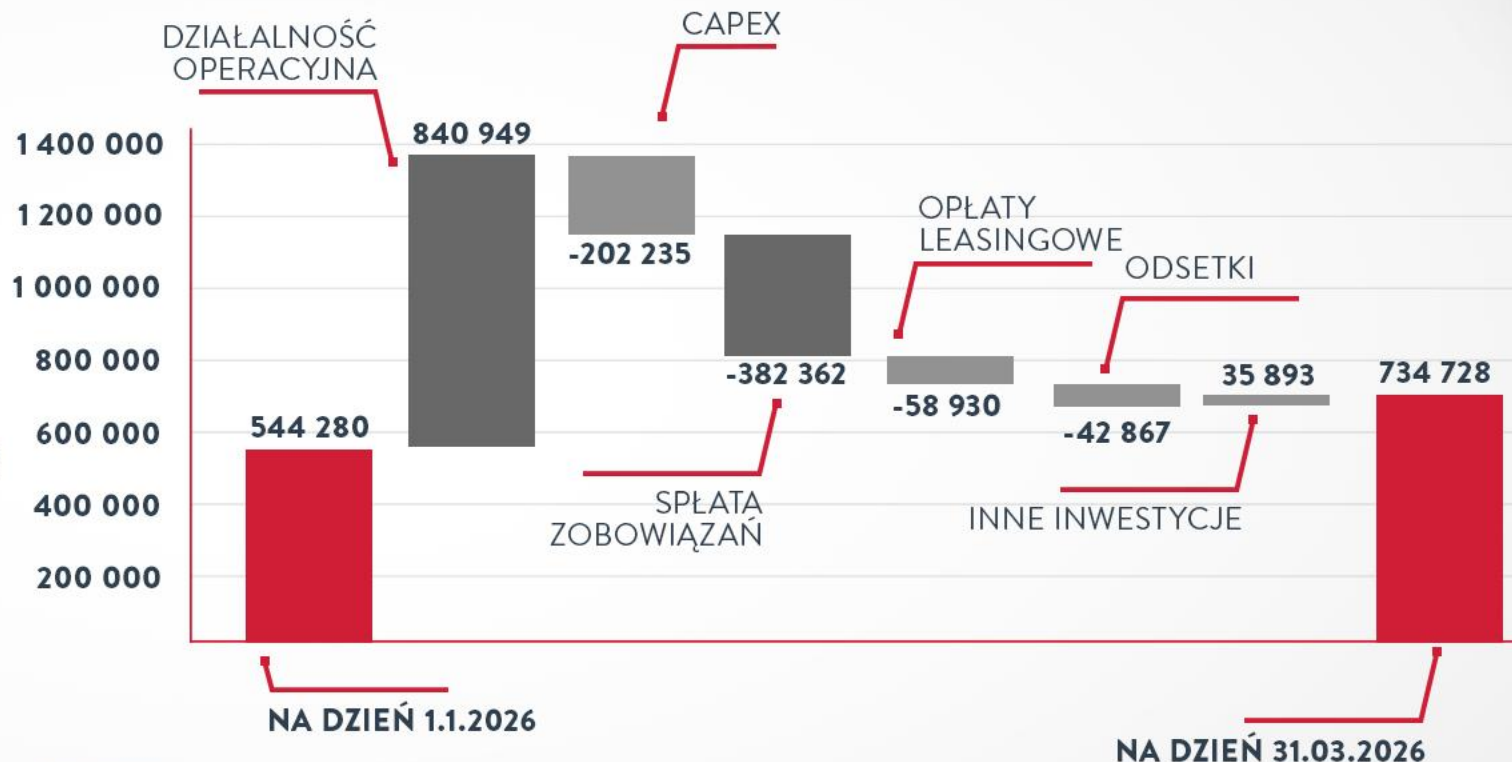
## DZIAŁALNOŚĆ INWESTYCYJNA

Wydatki na inwestycje wynoszą 202 mln zł vs. 85 mln zł w 1Q2025 roku.

## DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA

43 mln zł - zapłacone odsetki (49 mln zł w 1Q2025)

59 mln zł - spłata zobowiązań z tyt. Leasingu (51 mln zł w 1Q2025)



# ZARZĄD

& STRUKTURA WŁAŚCICIELSKA

## ZARZĄD



**MACIEJ OLEKSOWICZ**

PREZES ZARZĄDU



**KRZYSZTOF SOSZYŃSKI**

V-CE PREZES ZARZĄDU



**PIOTR ZAMORA**

CZŁONEK ZARZĄDU



**WOJCIECH TWARÓG**

CZŁONEK ZARZĄDU



**WOJCIECH ALEKSANDROWICZ**

CZŁONEK ZARZĄDU

## RADA DORADCZA

■ KRZYSZTOF OLEKSOWICZ ■ ALOIS LUDWIG



ZAŁOŻYCIELE: 35%

26%

RODZINA OLEKSOWICZ

9%

ANDRZEJ OLISZEWSKI

13%

ALLIANZ

10%

NATIONALE NEDERLANDEN

6%

GENERALI

5%

OFE PZU ZŁOTA JESIEŃ

31%

INNI