

INTER CARS S.A.

**SKONSOLIDOWANY RAPORT ROCZNY
ZA OKRES OD 1 STYCZNIA DO 31 GRUDNIA 2012 ROKU**



SPIS TREŚCI

CZĘŚĆ I	PISMO PREZESA ZARZĄDU.....3
	OŚWIADCZENIE CZŁONKÓW ZARZĄDU.....5
	WYBRANE DANE FINANSOWE.....6
CZĘŚĆ II	ROCZNE SKONSOLIDOWNE SPRAWOZDANIE FINANSOWE ZA OKRES
	od 1 STYCZNIA do 31 GRUDNIA 2012 roku.....7
CZĘŚĆ III	SPRAWOZDANIE Z DZIAŁALNOŚCI EMITENTA.....60
CZĘŚĆ IV	RAPORT Z BADANIA ROCZNEGO SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA
	FINANSOWEGO.....110

**Pismo Prezesa Zarządu
Inter Cars S.A.**

Drodzy Akcjonariusze,

Rok 2012 nie był łatwym rokiem dla rynku usług serwisowych i dystrybucji części samochodowych. Po raz pierwszy od 1990 roku, a więc od uwolnienia gospodarki, doświadczyliśmy zahamowania wzrostu rynku, być może nawet lekkiego spadku. Na tym tle Inter Cars S.A. przy prawie 9% wzroście obrotów pokazuje słuszność obranej strategii dystrybucji. Historyczna decyzja o skierowaniu swojej oferty bezpośrednio do warsztatów, sprawiła że Inter Cars S.A. stał się niekwestionowanym liderem dystrybucji części zamiennych do samochodów w Polsce. Kolejna decyzja o ekspansji na rynki wschodzące Europy sprawia że nawet w czasach bessy rynkowej możemy generować solidne wzrosty. Dzięki zwiększaniu przychodów przez spółki zagraniczne nasza spółka uniezależnia się od koniunktury na naszym największym rynku w Polsce. Spodziewamy się że do roku 2017 nasze spółki zagraniczne będą stanowiły 50% w naszych przychodach ze sprzedaży części zamiennych.

Celem Inter Cars S.A. jest posiadanie jak najbardziej kompleksowej oferty produktów – jednym słowem wszystkiego, co może być niezbędne w pracy nowoczesnego warsztatu motoryzacyjnego. Już teraz nasza oferta części motoryzacyjnych jest najszerza w Europie, jednak nie oznacza to, że powinniśmy zaprzestać dalszego rozwoju, ponieważ wciąż istnieją grupy produktowe, w których Inter Cars S.A. może zwiększyć swój asortyment, oraz udział w rynku.

Posiadamy w sprzedaży zarówno produkty marek premium, od dostawców, którzy dostarczają swoje części na pierwszy montaż do fabryk samochodów, jak również tańsze części tak zwanych marek ekonomicznych.

Dzięki tak skonstruowanej ofercie, jesteśmy w stanie sprostać zróżnicowanym oczekiwaniom rynku: klienci wymagający najwyższej jakości oryginalnych części zamiennych, w Inter Cars S.A. mają do dyspozycji szeroką gamę produktów marek premium, które stanowią atrakcyjną alternatywę dla zazwyczaj droższych części dostępnych w ASO. Natomiast klienci poszukujący oszczędności, chętnie korzystają z oferty porównywalnej jakości, tańszych części zamiennych, które są rozsądnym wyborem w przypadku serwisowania starszych pojazdów.

Taki podział oferty części dostępnych w Inter Cars S.A., w pewnym stopniu uodparnia firmę na ryzyko spadków sprzedaży spowodowanych zmianami w parku samochodowym i ogólnej kondycji finansowej społeczeństwa. W przypadku kiedy kierowcy poszukują oszczędności, zmniejsza się popyt na droższe części, co jest jednak kompensowane wzrostem zapotrzebowania na tańsze produkty.

Drugim równie ważnym dla naszej spółki celem jest rozwój logistyki. W czasach dużej konkurencji, dzięki sukcesywnemu rozwojowi daliśmy się poznać na rynku jako firma, która jest w stanie najszybciej dostarczyć części do warsztatu w każdym regionie kraju. Wraz z rozwojem naszych spółek zagranicznych w naturalny sposób zwiększyliśmy swój zasięg o obiecujące rynki Europy Środkowo-Wschodniej.

Aby w pełni wykorzystać potencjał tego, co udało nam się stworzyć przez lata, podjęliśmy decyzję o stworzeniu niezależnego podmiotu jakim jest ILS, który będzie w stanie zaoferować naszym partnerom biznesowym usługi logistyki i magazynowania na najwyższym poziomie. W dzisiejszych czasach chyba nikogo nie trzeba przekonywać do korzyści jakie płyną z outsourcingu tego typu usług. Jednak tym co wyróżnia ILS na tle konkurencji jest doskonała znajomość potrzeb branży części motoryzacyjnych.

W naszej strategii na najbliższe lata stawiamy na rozwój sprzedaży asortymentu, spoza obszaru głównej działalności czyli sprzedaży części do samochodów osobowych. Widzimy tu duże przestrzenie do wzrostu zarówno w kraju jak i zagranicą, między innymi ze względu na to że zagraniczne spółki jak do tej pory głównie realizowały sprzedaż części do samochodów osobowych.

Wydaje się że okres szalonych, dwucyfrowych wzrostów mamy już za sobą. Chociaż rynki ościenne mogą jeszcze sprawić wiele miłych niespodzianek, to jednak wolumen obrotów jaki osiągnęliśmy oraz pozycja na poszczególnych rynkach sprawia że widzimy nasz przyszły rozwój raczej jako stabilną działalność skoncentrowaną na optymalizacji zysków. Nie oznacza to jednak że nie będziemy inwestować w innowacje takie jak choćby kanał e-commerce. Żyje bowiem w nas stale pasja bycia pionierem, zgodna z filozofią naszego założyciela Krzysztofa Oleksowicza. Inter Cars S.A. to firma zrodzona z pasji, pasji ciągłego przekraczania siebie i poszerzania możliwości.



Robert Kierzek

Prezes Zarządu

**Oświadczenie członków Zarządu
Inter Cars S.A.**

Zgodnie z wymogami Rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 19 lutego 2009 r. w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych, Zarząd Inter Cars S.A. niniejszym oświadcza, że:

- zgodnie z jego najlepszą wiedzą, roczne skonsolidowane sprawozdanie finansowe Inter Cars S.A. („Inter Cars”) i dane porównawcze zostały sporządzone zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej zatwierdzonymi przez Unię Europejską, wydanymi i obowiązującymi na dzień sporządzenia niniejszych sprawozdań finansowych oraz odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową oraz wynik finansowy Grupy Kapitałowej Inter Cars S.A.
- Komentarz do raportu rocznego, stanowiący roczne sprawozdanie z działalności Grupy Kapitałowej Inter Cars zawiera prawdziwy obraz rozwoju i osiągnięć oraz sytuacji Grupy Kapitałowej Inter Cars S.A.
- KPMG Audyt Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością spółka komandytowa, podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych dokonujący badania rocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Inter Cars został wybrany zgodnie z przepisami prawa oraz że podmiot ten oraz biegły rewident dokonujący tego badania spełniali warunki do wydania bezstronnego i niezależnego raportu z badania, zgodnie z właściwymi przepisami prawa.

Warszawa, 26 kwietnia 2013 roku

Robert Kierzek

Prezes Zarządu

Krzysztof Oleksowicz

Członek Zarządu

Wojciech Milewski

Członek Zarządu

Krzysztof Soszyński

Wiceprezes Zarządu

Witold Kmiecik

Członek Zarządu

Wybrane dane finansowe

(w tys.)	za okres 12 miesięcy zakończony		za okres 12 miesięcy zakończony	
	31.12.2012	31.12.2011	31.12.2012	31.12.2011
	zł	zł	euro	Euro
Dane dotyczące wzrostu i zysków				
Marża na sprzedaży	30,9%	32,4%		
EBITDA	185 850	195 386	44 530	47 194
EBITDA jako procent sprzedaży	6,2%	7,1%		
Dług netto/EBITDA	2,47	2,25		
Podstawowy wskaźnik zysku na 1 akcję	7,07	7,37	1,73	1,67
Rozwodniony wskaźnik zysku na 1 akcję	7,07	7,37	1,73	1,67
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	149 931	160 998	35 924	38 887
Zysk (strata) netto	100 175	104 376	24 002	25 211
Przepływy pieniężne				
Przepływy pieniężne z działalności operacyjnej	76 990	54 326	18 447	13 121
Przepływy pieniężne z działalności inwestycyjnej	(58 797)	(47 788)	(14 088)	(11 543)
Przepływy pieniężne z działalności finansowej	(41 941)	19 370	(10 049)	4 679
Zatrudnienie i ilość filii na dzień				
	31.12.2012	31.12.2011		
Pracownicy				
jednostka dominująca	1 340	1 333		
spółki powiązane	1 064	935		
Filie				
jednostka dominująca	152	147		
spółki powiązane	122	102		
Sprawozdanie z sytuacji finansowej (na dzień)				
	31.12.2012	31.12.2011	31.12.2012	31.12.2011
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	36 948	60 696	9 038	13 742
Suma bilansowa	1 548 391	1 547 470	378 746	350 360
Kredyty, pożyczki, leasing finansowy	495 383	501 015	121 174	113 434
Kapitał własny przypadający na akcjonariuszy podmiotu dominującego	757 247	668 804	185 227	151 423

Do wyliczenia wybranych danych finansowych w EUR zastosowano następujące kursy:

- dla pozycji bilansowych – kurs NBP z dnia 31 grudnia 2012 roku – 1 EUR = 4,0882 PLN, oraz kurs NBP z dnia 31 grudnia 2011 roku – 1 EUR = 4,4168 PLN
- dla pozycji rachunku zysków i strat i przepływów pieniężnych – kurs wyliczony jako średnia kursów NBP, obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca 4 kwartałów 2012 i 2011 roku, odpowiednio: 1 EUR = 4,1736 PLN i 1 EUR = 4,1401 PLN

CZĘŚĆ II

SKONSOLIDOWANY RAPORT ROCZNY ZA OKRES OD 1 STYCZNIA DO 31 GRUDNIA 2012 ROKU

OPINIA BIEGŁEGO REWIDENTA	8
Informacje o INTER CARS S.A.	10
1. Przedmiot działalności	10
2. Siedziba	10
3. Dane kontaktowe	10
4. Rada Nadzorcza (stan na dzień zatwierdzenia sprawozdania finansowego)	10
5. Zarząd (stan na dzień zatwierdzenia sprawozdania finansowego)	10
6. Biegły rewident	10
7. Prawnicy	10
8. Banki (stan na dzień zatwierdzenia sprawozdania finansowego)	11
9. Spółki zależne Inter Cars – podmioty objęte konsolidacją na 31 grudnia 2012 roku	11
10. Spółki stowarzyszone	12
11. Notowania na giełdach	12
12. Data zatwierdzenia sprawozdania finansowego do publikacji	12
ROCZNE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ	13
ROCZNE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z CAŁKOWITYCH DOCHODÓW	14
ROCZNE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE ZE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM	15
ROCZNE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE ZE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM (CD)	16
Informacje objaśniające do rocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego	18
1. Podstawa sporządzania rocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego	18
2. Opis ważniejszych stosowanych zasad rachunkowości	25
3. Segmenty operacyjne	33
4. Rzeczowe aktywa trwałe	35
5. Wartości niematerialne	38
6. Nieruchomości inwestycyjne	40
7. Inwestycje w jednostkach stowarzyszonych	40
8. Inwestycje dostępne do sprzedaży	41
9. Podatek odroczony	41
10. Zapasy	42
11. Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	42
12. Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych	44
13. Kapitał własny	44
14. Zysk netto na 1 akcję	45
15. Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek oraz leasingu finansowego	45
16. Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	47
17. Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych	48
18. Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego	48
19. Płatności w formie akcji własnych	48
20. Przychody ze sprzedaży	48
21. Koszt własny sprzedaży	49
22. Koszty sprzedaży i ogólnego zarządu	49
23. Pozostałe przychody operacyjne	50
24. Pozostałe koszty operacyjne	50
25. Przychody i koszty finansowe	50
26. Struktura środków pieniężnych do sprawozdania z przepływów pieniężnych	51
27. Podatek dochodowy	52
28. Propozycja Zarządu co do podziału zysku za bieżący rok obrotowy	53
29. Dywidenda na 1 akcję	53
30. Zobowiązania warunkowe oraz nieujęte zobowiązania wynikające z zawartych umów	53
Spółka nie posiada istotnych zobowiązań warunkowych wymagających ujawnienia	53
31. Leasing operacyjny	53
32. Transakcje z jednostkami powiązanymi	53
33. Zarządzanie ryzykiem finansowym	54
34. Zdarzenia po dacie bilansu	57
35. Istotne oceny i oszacowania	57
36. Sprawozdanie skonsolidowane	58

OPINIA NIEZALEŻNEGO BIEGŁEGO REWIDENTA

Dla Walnego Zgromadzenia Inter Cars S.A.

Opinia o skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym

Przeprowadziliśmy badanie załączonego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Kapitałowej, której jednostką dominującą jest Inter Cars S.A. z siedzibą w Warszawie, ul. Powsińska 64 („Grupa Kapitałowa”), na które składa się skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej sporządzone na dzień 31 grudnia 2012 r., skonsolidowane sprawozdanie z całkowitych dochodów, skonsolidowane sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym oraz skonsolidowane sprawozdanie z przepływów pieniężnych za rok obrotowy kończący się tego dnia oraz informacje dodatkowe zawierające opis istotnych zasad rachunkowości oraz inne informacje objaśniające.

Odpowiedzialność Zarządu oraz Rady Nadzorczej

Zarząd jednostki dominującej jest odpowiedzialny za sporządzenie i rzetelną prezentację tego skonsolidowanego sprawozdania finansowego zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej, które zostały zatwierdzone przez Unię Europejską i innymi obowiązującymi przepisami prawa oraz sporządzenie sprawozdania z działalności. Zarząd jednostki dominującej jest odpowiedzialny również za kontrolę wewnętrzną, którą uznaje za niezbędną, aby sporządzane skonsolidowane sprawozdania finansowe były wolne od nieprawidłowości powstałych wskutek celowych działań lub błędów.

Zgodnie z ustawą z dnia 29 września 1994 r. o rachunkowości (Dz. U. z 2013 r. poz. 330) („ustawa o rachunkowości”), Zarząd jednostki dominującej oraz członkowie Rady Nadzorczej są zobowiązani do zapewnienia, aby skonsolidowane sprawozdanie finansowe oraz sprawozdanie z działalności spełniały wymagania przewidziane w tej ustawie.

Odpowiedzialność Biegłego Rewidenta

Naszym zadaniem jest, w oparciu o przeprowadzone badanie, wyrażenie opinii o tym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym. Badanie skonsolidowanego sprawozdania finansowego przeprowadziliśmy stosownie do postanowień rozdziału 7 ustawy o rachunkowości, krajowych standardów rewizji finansowej wydanych przez Krajową Radę Biegłych Rewidentów oraz Międzynarodowych Standardów Rewizji Finansowej. Regulacje te nakładają na nas obowiązek postępowania zgodnego z zasadami etyki oraz zaplanowania i przeprowadzenia badania w taki sposób, aby uzyskać racjonalną pewność, że skonsolidowane sprawozdanie finansowe jest wolne od istotnych nieprawidłowości.

Badanie polega na przeprowadzeniu procedur mających na celu uzyskanie dowodów badania dotyczących kwot i informacji ujawnionych w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym. Wybór procedur badania zależy od naszego osądu, w tym oceny ryzyka wystąpienia istotnej

nieprawidłowości skonsolidowanego sprawozdania finansowego na skutek celowych działań lub błędów. Przeprowadzając ocenę tego ryzyka bierzemy pod uwagę kontrolę wewnętrzną związaną ze sporządzeniem oraz rzetelną prezentacją skonsolidowanego sprawozdania finansowego w celu zaplanowania stosownych do okoliczności procedur badania, nie zaś w celu wyrażenia opinii na temat skuteczności działania kontroli wewnętrznej w jednostce. Badanie obejmuje również ocenę odpowiedniości stosowanej polityki rachunkowości, zasadności szacunków dokonanych przez Zarząd oraz ocenę ogólnej prezentacji skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

Wyrażamy przekonanie, że uzyskane przez nas dowody badania stanowią wystarczającą i odpowiednią podstawę do wyrażenia przez nas opinii z badania.

Opinia

Naszym zdaniem, załączone skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej Inter Cars S.A. przedstawia rzetelnie i jasno sytuację majątkową i finansową Grupy Kapitałowej na dzień 31 grudnia 2012 r., wynik finansowy oraz przepływy pieniężne za rok obrotowy kończący się tego dnia, zostało sporządzone, we wszystkich istotnych aspektach, zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej, które zostały zatwierdzone przez Unię Europejską oraz jest zgodne z wpływającymi na treść skonsolidowanego sprawozdania finansowego przepisami prawa obowiązującymi Grupę Kapitałową.

Szczególne objaśnienia na temat innych wymogów prawa i regulacji

Sprawozdanie z działalności Grupy Kapitałowej

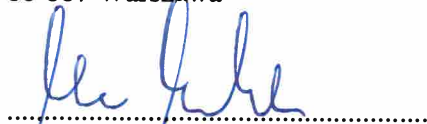
Zgodnie z wymogami ustawy o rachunkowości, stwierdzamy, że sprawozdanie z działalności Grupy Kapitałowej uwzględnia, we wszystkich istotnych aspektach, informacje, o których mowa w art. 49 ustawy o rachunkowości oraz w rozporządzeniu Ministra Finansów z dnia 19 lutego 2009 r. w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych oraz warunków uznawania za równoważne informacji wymaganych przepisami prawa państwa niebędącego państwem członkowskim (Dz. U. z 2009 r., nr 33, poz. 259 z późniejszymi zmianami) i są one zgodne z informacjami zawartymi w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym.

W imieniu KPMG Audyt Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością sp.k.

Nr ewidencyjny 3546

ul. Chłodna 51

00-867 Warszawa



Mirosław Matusik

Kluczowy biegły rewident

Nr ewidencyjny 90048

Komandytariusz, Pełnomocnik

26 kwietnia 2013 r.

Informacje o INTER CARS S.A.

1. Przedmiot działalności

Podstawową działalnością Inter Cars Spółka Akcyjna („Inter Cars”) jest import i dystrybucja części zamiennych do samochodów osobowych oraz pojazdów użytkowych.

2. Siedziba

ul Powsińska 64
02-903 Warszawa
Polska
Magazyn Centralny:
ul. Gdańska 15
05-152 Czosnów k/Warszawy

3. Dane kontaktowe

tel. (+48-22) 714 19 16
fax. (+48-22) 714 19 18
bzarzadu@intercars.eu
relacje.inwestorskie@intercars.eu
www.intercars.com.pl

4. Rada Nadzorcza (stan na dzień zatwierdzenia sprawozdania finansowego)

Andrzej Oliszewski, Przewodniczący
Piotr Płoszajski
Maciej Oleksowicz
Michał Marczak
Jacek Klimczak

5. Zarząd (stan na dzień zatwierdzenia sprawozdania finansowego)

Robert Kierzek, Prezes
Krzysztof Soszyński, Wiceprezes
Krzysztof Oleksowicz
Wojciech Milewski
Witold Kmiecik

6. Biegły rewident

KPMG Audyt Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością spółka komandytowa
ul. Chłodna 51
00-867 Warszawa

7. Prawnicy

W. Olewniczak i Doradcy Kancelaria Prawna Spółka Komandytowa
ul. Marszałkowska 115
Warszawa

8. Banki (stan na dzień zatwierdzenia sprawozdania finansowego)

Bank Pekao S.A.
ul. Grzybowska 53/57
00-950 Warszawa

Bank Handlowy w Warszawie S.A.
ul. Senatorska 16
00-923 Warszawa

ING Bank Śląski S.A.
Pl. Trzech Krzyży 10/14
00-499 Warszawa

RBS Bank (Polska) S.A.
ul. 1-go Sierpnia 8A
02-134 Warszawa

BRE Bank S.A.
Ul. Królewska 14
00-065 Warszawa

Raiffeisen Bank Polska S.A.
ul. Piękna 20
00-549 Warszawa

9. Spółki zależne Inter Cars – podmioty objęte konsolidacją na 31 grudnia 2012 roku

Inter Cars Ukraina LLC
29009 Chmielnicki, Tolstego 1/1
Ukraina

Inter Cars Česká republika s.r.o.
Novodvorská 1010/14
Praga 4, Czechy

Lauber Sp. z o.o.
ul. Braci Staniuków 40
76-200 Słupsk

Inter Cars Lietuva UAB
Titnago 6
LT – 02300 Wilno, Litwa

JC Auto s.r.l.
Viale A. Doria 48/A
20124 Mediolan, Włochy

Inter Cars d.o.o.
Velimira Škorpika 3a/1
1000 Zagrzeb, Chorwacja

JC Auto S.A.
Avenue de l'Artisanat 2B
1420 Brain L'Allued, Belgia

INTER CARS LATVIJA SIA
Dike iela 44
LV-1004 Riga, Łotwa

Inter Cars Cyprus Limited
12 Esperidon Street
1087 Nicosia, Cypr

Cleverlog-Autoteile GmbH
Meinekestrase 27
10719 Berlin, Niemcy

ILS Sp. z o.o.
ul. Klonowa 48, Kajetany
05-830 Nadarzyn

Feber Sp. z o.o.
ul. Powsińska 64
02-903 Warszawa

Q-Service Sp. z o.o.
ul. Gdańska 15
05-152 Częstków Mazowiecki

Inter Cars Slovenská republika s.r.o.
Ivánska cesta 2
Bratysława, Słowacja

IC Development & Finance Sp. z o. o.
ul. Powsińska 64
02-903 Warszawa

Armatus sp. z o.o.
ul. Powsińska 64
02-903 Warszawa

Inter Cars Hungária Kft
Frangepan 44/B
H-1139 Budapeszt, Węgry

JC Auto s.r.o.
Lazensky park 10, c.p. 329
735 03 Karvina- Darkom, Czechy

Inter Cars Romania s.r.l.
Str. Campul Painii 3-5
400058 Cluj-Napoca, Rumunia

Inter Cars Bulgaria Ltd.
Alexander Malinov # 91 4/404
1715 Sofia, Bułgaria

Inter Cars Marketing Services Sp. z o.o.
Ul. Płowiecka 57
04-501 Warszawa

10. Spółki stowarzyszone

Od 30 października 2008 roku Spółka posiada udziały w SMiOC FRENOPLAST Bułhak i Cieślowski S.A. Korpele 75 12-100 Szczytno.

11. Notowania na giełdach

Akcje Inter Cars są notowane na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. w systemie notowań ciągłych.

12. Data zatwierdzenia sprawozdania finansowego do publikacji

Niniejsze roczne skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało zatwierdzone do publikacji przez Zarząd Inter Cars S.A. w dniu 26 kwietnia 2013 r.

(w tys. zł)

ROCZNE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ

	nota	31.12.2012	31.12.2011
AKTYWA			
Aktywa trwałe			
Rzeczowe aktywa trwałe	4	226 030	205 831
Wartości niematerialne	5	141 845	141 718
Inwestycje w jednostkach stowarzyszonych	7	3 795	7 510
Inwestycje dostępne do sprzedaży	8	301	43
Nieruchomości inwestycyjne	6	27 229	46 355
Należności	11	13 050	11 102
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	9	19 771	10 328
		432 021	422 887
Aktywa obrotowe			
Zapasy	10	734 967	735 350
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	11	343 522	327 493
Należności z tytułu podatku dochodowego		933	1 044
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	12	36 948	60 696
		1 116 370	1 124 583
AKTYWA RAZEM		1 548 391	1 547 470
PASYWA			
Kapitał własny			
Kapitał zakładowy	13	28 336	28 336
Kapitał zapasowy z emisji akcji powyżej wartości nominalnej		259 530	259 530
Kapitał zapasowy		373 750	258 686
Pozostałe kapitały rezerwowe		5 935	5 935
Różnice kursowe z przeliczenia		(2 400)	(838)
Zyski zatrzymane		92 096	117 155
Kapitał własny przypadający na akcjonariuszy podmiotu dominującego		757 247	668 804
Udziały niekontrolujące		-	(3 853)
Kapitał własny ogółem		757 247	664 951
Zobowiązania długoterminowe			
Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek oraz leasingu finansowego	15	34 997	240 986
Pozostałe zobowiązania długoterminowe		322	1 133
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	9	6 130	88
		41 449	242 207
Zobowiązania krótkoterminowe			
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	16	277 876	359 592
Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek, papierów dłużnych oraz leasingu finansowego	15	460 386	260 029
Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych	17	5 716	5 779
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego	18	5 717	14 912
		749 695	640 312
PASYWA RAZEM		1 548 391	1 547 470

(w tys. zł)

ROCZNE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z CAŁKOWITYCH DOCHODÓW

	nota	1.01.2012- 31.12.2012	1.01.2011 - 31.12.2011
Przychody ze sprzedaży	20	3 003 106	2 764 514
Koszt własny sprzedaży	21	(2 074 992)	(1 869 879)
Zysk brutto ze sprzedaży		928 114	894 635
Pozostałe przychody operacyjne	23	10 713	7 119
Koszty sprzedaży i ogólnego zarządu	22	(441 491)	(389 484)
Koszty usługi dystrybucyjnej realizowanej przez filiantów	22	(316 149)	(315 302)
Pozostałe koszty operacyjne	24	(31 256)	(35 970)
Zysk na działalności operacyjnej		149 931	160 998
Przychody finansowe	25	2 386	2 413
Różnice kursowe	25	(292)	(611)
Koszty finansowe	25	(32 381)	(32 691)
Zysk z tytułu udziału w jednostkach stowarzyszonych		-	156
Zysk przed opodatkowaniem		119 644	130 265
Podatek dochodowy	27	(19 469)	(25 889)
Zysk netto		100 175	104 376
INNE CAŁKOWITE DOCHODY			
Różnice kursowe z przeliczenia		(1 562)	940
Efektywna część zmian wartości godziwej instrumentów zabezpieczających przepływy pieniężne		-	1 100
Inne całkowite dochody netto za okres sprawozdawczy		(1 562)	2 040
CAŁKOWITE DOCHODY OGÓŁEM ZA OKRES SPRAWOZDAWCZY		98 613	106 416
Zysk netto przypadający:			
- akcjonariuszom podmiotu dominującego		100 790	108 229
- udziałowcom niekontrolującym		(615)	(3 853)
		100 175	104 376
Całkowite dochody przypadające na:			
- akcjonariuszy podmiotu dominującego		99 228	110 269
- udziały niekontrolujące		(615)	(3 853)
		98 613	106 416
Zysk netto		100 175	104 376
Średnioważona liczba akcji		14 168 100	14 168 100
Zysk na jedną akcję zwykłą (w zł)	14	7,07	7,37
Średnioważona rozwodniona liczba akcji		14 168 100	14 168 100
Rozwodniony zysk na jedną akcję (w zł)		7,07	7,37

(w tys. zł)

ROCZNE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE ZE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM

	Kapitał zakładowy	Kapitał z emisji akcji powyżej wartości nominalnej	Kapitał zapasowy	Różnice kursowe z przeliczenia	Pozostałe kapitały rezerwowe	Zyski zatrzymane	Kapitał własny przypadający na akcjonariuszy podmiotu dominującego	Udziały niekontrolujące	Kapitał własny razem
Kapitał własny na dzień 1 stycznia 2012 roku	28 336	259 530	258 686	(838)	5 935	117 155	668 804	(3 853)	664 951
Całkowite dochody za okres sprawozdawczy									
Zysk netto za okres sprawozdawczy	-	-	-	-	-	100 790	100 790	(615)	100 175
Inne całkowite dochody									
Zwiększenia i zmniejszenia w okresie, z tytułu:	-	-	-	-	-	-	-	-	-
- różnic kursowych z przeliczenia	-	-	-	(1 562)	-	-	(1 562)	-	(1 562)
Całkowite dochody ogółem za okres sprawozdawczy	-	-	-	(1 562)	-	100 790	99 228	(615)	98 613
Transakcje z akcjonariuszami jednostki ujęte bezpośrednio w kapitale własnym									
Dywidendy	-	-	-	-	-	(4 250)	(4 250)	-	(4 250)
Odkupienie udziałów niekontrolujących	-	-	-	-	-	(6 535)	(6 535)	4 468	(2 067)
Całkowite dopłaty od i wyплаты do właścicieli									
Podział zysku z poprzedniego okresu - przeniesienie na kapitał zapasowy	-	-	115 064	-	-	(115 064)	-	-	-
Na 31 grudnia 2012 roku	28 336	259 530	373 750	(2 400)	5 935	92 096	757 247	-	757 247

(w tys. zł)

ROCZNE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE ZE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM (CD)

	Kapitał zakładowy	Kapitał z emisji akcji powyżej wartości nominalnej	Kapitał zapasowy	Różnice kursowe z przeliczenia	Pozostałe kapitały rezerwowe	Zyski zatrzymane	Kapitał własny przypadający na akcjonariuszy podmiotu dominującego	Udziały niekontrolujące	Kapitał własny razem
Kapitał własny na dzień 1 stycznia 2011 roku	28 336	259 530	198 387	(1 778)	4 835	69 225	558 535	-	558 535
Całkowite dochody za okres sprawozdawczy									
Zysk netto za okres sprawozdawczy	-	-	-	-	-	108 229	108 229	(3 853)	104 376
Inne całkowite dochody									
Zwiększenia i zmniejszenia w okresie, z tytułu:	-	-	-	-	-	-	-	-	-
- różnic kursowych z przeliczenia	-	-	-	940	-	-	940	-	940
- Inne całkowite dochody z wyceny instrumentów zabezpieczających	-	-	-	-	1 100	-	1 100	-	1 100
Całkowite dochody ogółem za okres sprawozdawczy	-	-	-	940	1 100	108 229	110 269	(3 853)	106 416
Transakcje z akcjonariuszami jednostki ujęte bezpośrednio w kapitale własnym									
Dywidendy	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Emisja akcji z tytułu realizacji opcji menadżerskich	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Całkowite dopłaty od i wyплаты do właścicieli	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Podział zysku z poprzedniego okresu - przeniesienie na kapitał zapasowy	-	-	60 299	-	-	(60 299)	-	-	-
Na 31 grudnia 2011 roku	28 336	259 530	258 686	(838)	5 935	117 155	668 804	(3 853)	664 951

Informacje objaśniające stanowią integralną część rocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego

(w tys. zł)

ROCZNE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH

	nota	1.01.2012- 31.12.2012	1.01.2011 - 31.12.2011
Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej			
Zysk przed opodatkowaniem		119 644	130 265
Korekty:			
Amortyzacja rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych	22	35 919	34 388
(Zysk)/strata z tytułu różnic kursowych		1 848	(611)
(Zysk)/strata na sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych	23	(1 690)	(351)
Odsetki, netto	26	28 644	25 914
(Zysk)/Strata z tytułu przeszacowania nieruchomości inwestycyjnych	23	(197)	4 545
Przekwalifikowanie nieruchomości na zapasy i pozostałe pozycje netto	26	18 571	1 816
		202 739	195 966
Zmiany pozycji kapitału obrotowego			
Zmiana stanu zapasów		383	(124 158)
Zmiana stanu należności	26	(12 399)	(56 262)
Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych		(81 779)	66 347
Środki pieniężne wygenerowane w toku działalności operacyjnej		108 944	81 893
Podatek dochodowy zapłacony	26	(31 954)	(27 567)
Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej		76 990	54 326
Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej			
Wpływy ze sprzedaży aktywów trwałych, wartości niematerialnych i nieruchomości inwestycyjnych		6 880	6 167
Nabycie rzeczowych aktywów trwałych, wartości niematerialnych i nieruchomości inwestycyjnych	4,5,6	(62 072)	(45 733)
Nabycie / zbycie udziałów w pozostałych jednostkach	7	3 516	(3 718)
Nabycie / zbycie udziałów w jednostkach zależnych		(2 067)	-
Splata pożyczek udzielonych	26	3 089	5 072
Pożyczki udzielone	26	(8 243)	(9 768)
Odsetki otrzymane	26	100	192
Środki pieniężne netto z działalności inwestycyjnej		(58 797)	(47 788)
Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej			
(Splaty) / wpływy z tytułu kredytów, pożyczek i papierów dłużnych	26	(3 137)	81 745
Płatności zobowiązań z umów leasingu finansowego	26	(5 333)	(6 007)
Zapłacone odsetki	26	(29 221)	(26 368)
Wyplacona dywidenda		(4 250)	-
(Wykup) z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych (obligacji)		-	(30 000)
Środki pieniężne netto z działalności finansowej		(41 941)	19 370
Zmiana stanu środków pieniężnych i ekwiwalentów środków pieniężnych netto		(23 748)	25 908
Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych na początek okresu			
		60 696	34 788
Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych na koniec okresu			
	12	36 948	60 696

(w tys. zł)

Informacje objaśniające do rocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego

1. Podstawa sporządzania rocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego

a) Oświadczenie o zgodności

Roczne skonsolidowane sprawozdanie finansowe („sprawozdanie finansowe”) zostało sporządzone zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej, które zostały zatwierdzone przez Unię Europejską, zwanymi dalej „MSSF UE”.

MSSF UE zawierają wszystkie Międzynarodowe Standardy Rachunkowości, Międzynarodowe Standardy Sprawozdawczości Finansowej oraz związane z nimi Interpretacje poza wymienionymi poniżej Standardami oraz Interpretacjami, które oczekują na zatwierdzenie przez Unię Europejską oraz Standardami i Interpretacjami, które zostały zatwierdzone przez Unię Europejską, ale nie weszły jeszcze w życie.

Grupa nie skorzystała z możliwości wcześniejszego zastosowania nowych Standardów i Interpretacji, które zostały już opublikowane oraz zatwierdzone przez Unię Europejską, a które wejdą w życie po dniu sprawozdawczym. Ponadto na dzień sprawozdawczy Grupa nie zakończyła jeszcze procesu oszacowania wpływu nowych Standardów i Interpretacji, które wejdą w życie po dniu sprawozdawczym.

Standardy i Interpretacje zatwierdzone przez Unię Europejską, ale nie obowiązujące i nie uwzględnione w rocznym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym

Standardy i Interpretacje zatwierdzone przez UE	Rodzaj przewidywanej zmiany w zasadach rachunkowości	Data wejścia w życie dla okresów rozpoczynających się w dniu oraz później
Zmiany do MSR 1 <i>Prezentacja sprawozdań finansowych:</i> <i>Prezentacja pozycji innych całkowitych dochodów</i>	Zmiany wymagają, aby: - jednostka prezentowała osobno te pozycje innych całkowitych dochodów, które mogą w przyszłości być przeklasyfikowane na zyski lub straty, od tych, które nigdy nie będą przeklasyfikowane na zyski lub straty. Jeśli pozycje innych całkowitych dochodów są prezentowane przed ich odpowiednimi skutkami podatkowymi, wówczas łączne kwoty podatku powinny być zaalokowane do poszczególnych części innych całkowitych dochodów. - zmienić nazwę tytułu „sprawozdanie z całkowitych dochodów” na „sprawozdanie z zysków lub strat i innych całkowitych dochodów”, inne tytuły również mogą być używane.	1 lipca 2012 r.
MSR 19 (2011) <i>Świadczenia pracownicze</i>	- Zmiany wymagają aby zyski i straty aktuarialne były ujmowane bezpośrednio w innych całkowitych dochodach. - Zmiany usuwają metodę korytarza stosowaną w przeszłości przez do ujmowania zysków i strat aktuarialnych, oraz eliminują możliwość ujmowania w wyniku finansowym wszystkich zmian w zobowiązaniach z tytułu określonych świadczeń i w aktywach programu świadczeń pracowniczych, co jest aktualnie dozwolone zgodnie z wymogami MSR 19. Zmiany wymagają również aby spodziewany zwrot z aktywów programu świadczeń rozpoznawany w rachunku zysków i strat był obliczany w oparciu o wskaźnik użyty do dyskontowania zobowiązania z tytułu określonych świadczeń.	1 stycznia 2013 r.
Zmiany do MSSF 7 <i>Instrumenty finansowe:</i> <i>ujawnianie informacji –</i> <i>Kompensowanie aktywów finansowych i zobowiązań finansowych</i>	Zmiany zawierają nowe wymagania w zakresie ujawniania informacji dla aktywów i zobowiązań finansowych, które: - są kompensowane w sprawozdaniu z sytuacji finansowej, lub - podlegają ramowym umowom dotyczącym kompensat lub innym podobnym umowom.	1 stycznia 2013 r.
MSSF 13 <i>Ustalanie</i>	MSSF 13 zastąpi wskazówki dotyczące ustalania wartości godziwej zawarte w poszczególnych standardach jednym	1 stycznia 2013 r.

(w tys. zł)

Standardy i Interpretacje zatwierdzone przez UE	Rodzaj przewidywanej zmiany w zasadach rachunkowości	Data wejścia w życie dla okresów rozpoczynających się w dniu oraz później
wartości godziwej	Źródłem wskazówek w zakresie ustalania wartości godziwej. Definiuje on pojęcie wartości godziwej, ustala ramy ustalania wartości godziwej oraz określa wymagania, co do ujawniania informacji dotyczących ustalania wartości godziwej. MSSF 13 wyjaśnia „jak” ustalić wartość godziwą, jeśli jest to wymagane lub dozwolone przez inne standardy. MSSF 13 nie wprowadza nowych wymagań w zakresie wyceny aktywów lub zobowiązań w wartości godziwej, ani nie eliminuje wyjątków niewykonalności w praktyce wyceny według wartości godziwej, które obecnie istnieją w pewnych standardach. Standard zawiera szczegółową strukturę ujawnień, która dodaje do istniejących wymogów ujawnienia w celu dostarczenia informacji, które umożliwią użytkownikom sprawozdań finansowych ocenę metod i danych wykorzystanych przy ustalaniu wartości godziwej a dla powtarzalnego ustalania wartości godziwej, które wykorzystuje nieobserwowalne dane, wpływ ustalania wartości godziwej na wynik finansowy lub inne całkowite dochody.	
Zmiany do MSSF 1 Zastosowanie Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej po raz pierwszy Pożyczki rządowe	Zmiany wprowadzają nowe zwolnienie dotyczące retrospektywnego zastosowania innych MSSF. Jednostka stosująca MSSF po raz pierwszy, może zastosować wymagania w zakresie wyceny, wynikające ze standardów dotyczących instrumentów finansowych (MSR 39 lub MSSF 9) dla pożyczek rządowych udzielonych poniżej rynkowej stopy procentowej prospektywnie od daty przejścia na MSSF. Alternatywnie, jednostka stosująca MSSF po raz pierwszy, może zdecydować, że zastosuje wymagania w zakresie wyceny dla pożyczek rządowych retrospektywnie, jeśli niezbędne informacje do wyceny były dostępne na moment ujęcia pożyczki po raz pierwszy. Wyboru jednostka dokonuje dla każdej pożyczki indywidualnie.	1 stycznia 2013 r.
Zmiany do MSR 12 Podatki – Odroczony podatek dochodowy: Przyszła realizacja składnika aktywów	Zmiana wprowadza domniemanie, iż wartość bilansowa nieruchomości inwestycyjnej wycenianych w wartości godziwej będzie zrealizowana wyłącznie poprzez ich sprzedaż. Zamiary zarządu w tym zakresie nie będą miały znaczenia, chyba, że nieruchomość inwestycyjna będzie <i>podlegała amortyzacji</i> i będzie utrzymywana w ramach modelu biznesowego, którego celem będzie skonsumowanie zasadniczo wszystkich korzyści ekonomicznych płynących z danego składnika aktywów przez okres jego życia. Stanowi to jedyny przypadek, kiedy to ww. domniemanie będzie mogło zostać odrzucone.	1 stycznia 2013 r.
MSSF 10 Skonsolidowane sprawozdania finansowe	MSSF 10 przewiduje jeden nowy model analizy kontroli w odniesieniu do wszystkich podmiotów, w które dokonano inwestycji, włączając w to podmioty, które aktualnie jako JSP są w zakresie SKI-12. MSSF 10 wprowadza nowe wymagania, co do oceny kontroli, które różnią się od dotychczasowych wymogów z MSR 27 (2008). W nowym modelu kontroli inwestor kontroluje podmiot, w którym dokonał inwestycji, jeśli (1) jest narażony na lub ma prawo do zmiennych zwrotów z tytułu zaangażowania w ten podmiot, (2) ma zdolność wpływania na te zwroty poprzez władzę nad podmiotem inwestycji oraz (3) istnieje związek pomiędzy ww. władzą a zwrotami. Nowy standard zawiera również wymogi, co do ujawnień oraz wymogi odnoszące się do sporządzania skonsolidowanych sprawozdań finansowych. Wymogi te przeniesiono z MSR 27 (2008).	1 stycznia 2014 r.
MSSF 11 Wspólne ustalenia umowne	MSSF 11 <i>Wspólne ustalenia umowne</i> zastępuje MSR 31 <i>Udziały we wspólnych przedsięwzięciach</i> . MSSF 11 nie wprowadza zasadniczych zmian co do ogólnej definicji porozumienia pod wspólną kontrolą, chociaż definicja kontroli i pośrednio współkontroli uległy zmianie w związku z MSSF 10. Zgodnie z nowym standardem wspólne ustalenia umowne są podzielone na 2 rodzaje, dla których zdefiniowano następujące modele ujmowania: wspólne działania to takie, w których współkontrolujące je	1 stycznia 2014 r.

(w tys. zł)

Standardy i Interpretacje zatwierdzone przez UE	Rodzaj przewidywanej zmiany w zasadach rachunkowości	Data wejścia w życie dla okresów rozpoczynających się w dniu oraz później
	podmioty, zwane wspólnikami wspólnego działania, mają udział w aktywów oraz udział w zobowiązaniach związanych z wspólnych działaniem. wspólne przedsięwzięcie to takie, w którym współkontrolujące podmioty, zwane wspólnikami przedsięwzięcia, mają prawo do aktywów netto porozumienia. MSSF 11 faktycznie wyłącza z zakresu MSR 31 te przypadki, gdy wspólne przedsięwzięcia, pomimo ich istnienia w formie odrębnych podmiotów nie mogą być faktycznie rozdzielone. Porozumienia takie są traktowane podobnie do współkontrolowanych aktywów/działalności zgodnie z MSR 31 i określane terminem wspólnego działania. Dla pozostałych jednostek współkontrolowanych wg MSR 31, określanych teraz wspólnymi przedsięwzięciami (joint ventures), należy stosować metodę praw własności. Nie ma możliwości zastosowania konsolidacji proporcjonalnej.	
MSSF 12 <i>Ujawnianie informacji na temat udziałów w innych jednostkach</i>	MSSF 12 zawiera dodatkowe wymogi związane z ujawnianiem informacji dotyczących znaczących osądów, przy określaniu charakteru posiadanych udziałów w innych jednostkach, wspólnych ustaleniach umownych, jednostkach stowarzyszonych i / lub jednostkach strukturyzowanych niepodlegających konsolidacji.	1 stycznia 2014 r.
MSR 27 (2011) <i>Jednostkowe sprawozdania finansowe</i>	MSR 27 (2011) pozostawia istniejące wymagania MSR 27 (2008) co do rachunkowości i ujawnień w jednostkowych sprawozdaniach finansowych wprowadzając jedynie kilka drobnych uściśleń. Obowiązujące obecnie wymogi MSR 28 (2008) i MSR 31 w zakresie jednostkowych sprawozdań finansowych również zostały włączone do MSR 27 (2011). Standard nie zawiera już kwestii kontroli i wymagań dotyczących sporządzania skonsolidowanych sprawozdań finansowych, które zostały przeniesione do MSSF 10 <i>Skonsolidowane sprawozdania finansowe</i> .	1 stycznia 2014 r.
MSR 28 (2011) <i>Inwestycje w jednostkach stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięciach</i>	W MSR 28 (2011) dokonano ograniczonych zmian: <i>Jednostki stowarzyszone i wspólne przedsięwzięcia przeznaczone do sprzedaży.</i> MSSF 5 <i>Aktywa trwałe przeznaczone do sprzedaży oraz działalność zaniechana</i> jest stosowany do inwestycji, lub jej części, w jednostkę stowarzyszoną lub wspólne przedsięwzięcie, które spełnia kryteria zaklasyfikowania jako przeznaczone do sprzedaży. Do zatrzymanej części inwestycji, której nie zaklasyfikowano jako przeznaczone do sprzedaży, stosuje się metodę praw własności aż do momentu zbycia części przeznaczonej do sprzedaży. Po jej zbyciu zatrzymana część inwestycji ujmowana jest metodą praw własności, jeśli zatrzymana inwestycja nadal stanowi inwestycję w jednostkę stowarzyszoną lub wspólne przedsięwzięcie. <i>Zmiany w inwestycjach w jednostkach stowarzyszonych lub wspólnych przedsięwzięciach.</i> Uprzednio zgodnie z MSR 28 (2008) i MSR 31, ustanie znaczącego wpływu lub współkontroli powodowało we wszystkich przypadkach konieczność ponownej wyceny zatrzymanych udziałów, nawet w przypadku, gdy znaczący wpływ zamieniał się we współkontrolę. MSR 28 (2011) wymaga, aby w takich sytuacjach zatrzymane inwestycje nie były ponownie wyceniane.	1 stycznia 2014 r.
Zmiany do MSR 32 <i>Instrumenty finansowe: prezentacja –</i> Kompensowanie aktywów finansowych i zobowiązań	Zmiany nie wprowadzają nowych zasad dotyczących kompensowania aktywów i zobowiązań finansowych; Wyjaśniają one natomiast kryteria dotyczące kompensat, co ma na celu usunięcie niespójności w ich stosowaniu. Zmiany objaśniają, że jednostka posiada tytuł prawny do kompensaty, jeśli tytuł ten: nie jest uwarunkowany wystąpieniem określonego	1 stycznia 2014 r.

(w tys. zł)

Standardy i Interpretacje zatwierdzone przez UE	Rodzaj przewidywanej zmiany w zasadach rachunkowości	Data wejścia w życie dla okresów rozpoczynających się w dniu oraz później
finansowych	zdarzenia w przyszłości; oraz jest egzekwowalny zarówno w zwykłym trybie prowadzenia działalności jak i w przypadku niewywiązania się z płatności lub w przypadku niewypłacalności lub upadłości jednostki i wszystkich kontrahentów.	
Zmiany do Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej 2009-2011	Zmiany do Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej (2009-2011) zawierają 7 zmian do 5 standardów, oraz wynikające z nich zmiany do innych standardów i interpretacji. Główne zmiany dotyczą: - powtórne zastosowania MSSF 1 – jednostka stosująca powtórnie MSSF, która decyduje się nie stosować powtórnie MSSF 1 powinna zastosować MSSF retrospektywnie zgodnie z MSR 8, jak gdyby nie zaprzestała stosowania MSSF; - doprecyzowania, iż jednostka stosująca MSSF po raz pierwszy i korzystająca ze zwolnienia dotyczącego kosztów finansowania nie powinna przeliczać kosztów finansowania aktywowanych zgodnie z poprzednio stosowanymi zasadami rachunkowości oraz powinna ująć koszty finansowania poniesione na dzień przejścia na MSSF lub po tej dacie (lub na datę wcześniejszą, jak dopuszcza to MSR 23) zgodnie z MSR 23; - doprecyzowania, iż jeden, bezpośrednio poprzedzający, okres porównawczy jest wymagany w pełnym sprawozdaniu finansowym; jednakże jeśli dodatkowe dane porównawcze są zaprezentowane, powinny być dołączone do nich odpowiednie informacje objaśniające i powinny być one zgodne z MSSF; - doprecyzowania, iż sprawozdanie otwarcia z sytuacji finansowej jest wymagane jedynie w sytuacji, gdy zmiana polityki rachunkowości, retrospektywne przekształcenie lub reklasyfikacja mają istotny wpływ na to informacje zawarte w tym sprawozdaniu z sytuacji finansowej oraz iż poza ujawnieniami wymaganymi przez MSR 8, inne informacje objaśniające dotyczące sprawozdania otwarcia z sytuacji finansowej nie są wymagane; - doprecyzowania klasyfikacji i ujęcia księgowego części zamiennych, oraz urządzeń serwisowych; - wyeliminowania niezgodności pomiędzy MSR 32 i MSR 12 w zakresie wypłaty zysków dla posiadaczy instrumentów kapitałowych oraz kosztów transakcyjnych związanych z instrumentami kapitałowymi, poprzez doprecyzowanie, że w zakresie podatku dochodowego związanego z tymi transakcjami zastosowanie ma MSR 12; - dodanie wymogu ujawnienia wartości całkowitych aktywów i zobowiązań dla poszczególnych segmentów sprawozdawczych w śródrocznej informacji finansowej.	1 stycznia 2013 r.
Zmiany do MSSF 10, MSSF 11 i MSSF 12: Skonsolidowane Sprawozdania Finansowe, Wspólne ustalenia umowne, Ujawnienia informacji na temat udziałów w innych jednostkach	Zmiany: - definiują datę początkowego zastosowania MSSF 10 jako początek rocznego okresu sprawozdawczego, w którym standard został zastosowany po raz pierwszy (tj. 1 stycznia 2013 r. jeśli nie został zastosowany wcześniej). Na ten dzień jednostka weryfikuje czy nastąpiła zmiana osądów w stosunku do konieczności konsolidacji posiadanych inwestycji w inne jednostki; - ograniczają wymóg przekształcenia danych porównawczych do okresu bezpośrednio poprzedzającego dzień pierwszego zastosowania, co ma zastosowanie do wszystkich omawianych standardów. Jednostki, które przedstawiają dobrowolnie dane porównawcze za więcej niż jeden okres, mogą pozostawić dodatkowe okresy	1 stycznia 2014 r.

(w tys. zł)

Standardy i Interpretacje zatwierdzone przez UE	Rodzaj przewidywanej zmiany w zasadach rachunkowości	Data wejścia w życie dla okresów rozpoczynających się w dniu oraz później
	porównawcze nieprzekształcone; - wymagają ujawnień wpływu zmiany w polityce rachunkowości dla okresu bezpośrednio poprzedzającego dzień pierwszego zastosowania (tj. ujawnienie wpływu zmian na bieżący okres nie jest wymagane); - usuują wymóg przedstawienia danych porównawczych w odniesieniu do ujawnień dotyczących niekonsolidowanych ustrukturyzowanych jednostek, dla któregośkolwiek okresu poprzedzającego roczny okres, w którym MSSF 12 został zastosowany po raz pierwszy.	

Standardy i Interpretacje oczekujące na zatwierdzenie przez Unię Europejską.

Standardy i Interpretacje oczekujące na zatwierdzenie przez UE	Rodzaj przewidywanej zmiany w zasadach rachunkowości	Data wejścia w życie dla okresów rozpoczynających się w dniu oraz później
MSSF 9 <i>Instrumenty Finansowe (2009)</i>	Nowy Standard zastępuje wytyczne zawarte w MSR 39 Instrumenty Finansowe: ujmowanie i wycena, na temat klasyfikacji oraz wyceny aktywów finansowych. Standard eliminuje istniejące obecnie w MSR 39 kategorie: utrzymywane do terminu wymagalności, dostępne do sprzedaży oraz pożyczki i należności. W momencie początkowego ujęcia aktywa finansowe będą klasyfikowane do jednej z dwóch kategorii: - aktywa finansowe wyceniane według zamortyzowanego kosztu; lub - aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej. Składnik aktywów finansowych jest wyceniany według zamortyzowanego kosztu, jeżeli spełnione są następujące dwa warunki: - aktywa utrzymywane są w ramach modelu biznesowego, którego celem jest utrzymywanie aktywów w celu uzyskiwania przepływów pieniężnych wynikających z kontraktu; oraz, - jego warunki umowne powodują powstanie w określonych momentach przepływów pieniężnych stanowiących wyłączenie spłatę kapitału oraz odsetek od niespłaconej części kapitału. Zyski i straty z wyceny aktywów finansowych wycenianych w wartości godziwej ujmowane są w wyniku finansowym bieżącego okresu, z wyjątkiem sytuacji, gdy inwestycja w instrument kapitałowy nie jest przeznaczona do obrotu. MSSF 9 daje możliwość dokonania nieodwracalnej decyzji o wycenie takich instrumentów finansowych, w momencie ich początkowego ujęcia, w wartości godziwej przez inne całkowite dochody. Wyboru takiego można dokonać dla każdego instrumentu osobno. Wartości ujęte w innych całkowitych dochodach nie mogą w późniejszych okresach zostać przekwalifikowane do rachunku zysków i strat.	1 stycznia 2015 r.
Zmiany do MSSF 9 <i>Instrumenty Finansowe (2010)</i>	Zmiany do MSSF 9 z 2010 roku zmieniają wskazówki zawarte w MSR 39 Instrumenty Finansowe: ujmowanie i wycena na temat klasyfikacji i wyceny zobowiązań finansowych oraz wyłączenia aktywów finansowych oraz zobowiązań finansowych. Standard zachowuje prawie wszystkie dotychczasowe wymogi MSR 39 w zakresie klasyfikacji i wyceny zobowiązań finansowych oraz wyłączania aktywów finansowych i zobowiązań finansowych. Standard wymaga, aby zmiana wartości godziwej dotycząca zmiany ryzyka kredytowego zobowiązania finansowego wyznaczonego w momencie początkowego ujęcia jako wyceniane według wartości godziwej przez wynik finansowy były	1 stycznia 2015 r.

(w tys. zł)

Standardy i Interpretacje oczekujące na zatwierdzenie przez UE	Rodzaj przewidywanej zmiany w zasadach rachunkowości	Data wejścia w życie dla okresów rozpoczynających się w dniu oraz później
	prezentowane w ramach innych całkowitych dochodów. Jedynie pozostała część zysku lub straty z wyceny do wartości godziwej ma być ujmowana w zysku lub stracie bieżącego okresu. W przypadku jednak, gdyby zastosowanie tego wymogu powodowało brak współmierności przychodów i kosztów, cała zmiana wartości godziwej byłaby ujmowana w zysku lub stracie bieżącego okresu. Wartości zaprezentowanych w innych całkowitych dochodach nie przeklasyfikowuje się w późniejszych okresach do zysku lub straty bieżącego okresu. Mogą one być jednak przeklasyfikowane w ramach kapitału własnego. Zgodnie z MSSF 9 wycena pochodnych instrumentów finansowych, które związane są z nienotowanymi instrumentami kapitałowymi i które muszą być uregulowane poprzez dostarczenie nienotowanych instrumentów kapitałowych, których wartość nie może zostać wiarygodnie ustalona, powinna nastąpić według wartości godziwej.	
Zmiany do MSSF 9 Instrumenty finansowe i MSSF 7 Instrumenty finansowe: ujawnienia	Zmiany te zmieniają wymogi dotyczące ujawnień oraz przekształcania danych porównawczych dotyczących początkowego zastosowania MSSF 9 Instrumenty finansowe (2009) oraz MSSF 9 Instrumenty finansowe (2010). Zmiany do MSSF 7 wymagają ujawnienia szczegółów dotyczących skutków początkowego zastosowania MSSF 9, w sytuacji kiedy jednostka nie przekształca danych porównawczych zgodnie ze wymaganiami zmienionego MSSF 9. Jeśli jednostka zastosuje MSSF 9 od 1 stycznia 2013 r. lub później, wówczas nie jest wymagane przekształcenie danych porównawczych dla okresów przed datą początkowego zastosowania. Jeśli jednostka dokona wcześniejszego zastosowania MSSF 9 w 2012 r., wówczas ma możliwość przekształcenia danych porównawczych bądź przedstawienia dodatkowych ujawnień, zgodnie z wymaganiami zmienionego MSSF 7. Jeśli jednostka dokona wcześniejszego zastosowania MSSF 9 przed 2012 r., wówczas nie ma ona obowiązku przekształcania danych porównawczych ani przedstawiania dodatkowych ujawnień wymaganych przez zmieniony MSSF 7.	1 stycznia 2015 r.

b) Podstawa wyceny

Sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z zasadą kosztu historycznego, za wyjątkiem:

- aktywów finansowych dostępnych do sprzedaży oraz,
 - nieruchomości inwestycyjnych
- wycenianych w wartości godziwej.

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej Inter Cars SA („Grupa”) obejmuje sprawozdania: Inter Cars S.A., Inter Cars Ukraine LLC, Inter Cars Ceska Republika s.r.o., Lauber Sp. z o.o., Feber Sp. z o.o., Inter Cars Slovenska Republika s.r.o., Q-Service Sp. z o.o., Inter Cars Lietuva UAB, IC Development & Finance Sp. z o.o., Inter Cars d o.o., Inter Cars Hungaria kft., JC Auto s.r.o., Inter Cars Romania s.r.l., JC Auto S.A., JC Auto s.r.l., Armatus Sp. z o.o., Inter Cars Cyprus Limited, Inter Cars Latvija SIA, Inter Cars Bulgaria Ltd., Cleverlog-Autoteile GmbH, Inter Cars Marketing Services Sp. z o.o. i ILS Sp. z o.o.. Podmiotem dominującym jest Inter Cars S.A. („Spółka / Jednostka dominująca”).

Przedstawione zasady rachunkowości zostały jednolicie zastosowane przez wszystkie jednostki należące do Grupy Kapitałowej i nie zmieniły się w stosunku do zasad zastosowanych w sprawozdaniu za rok 2011. Konsolidacja prowadzona jest metodą pełną. Jednostka stowarzyszona SMiOC FRENOPLAST Buňhak i Cieślowski S.A. wyceniana jest metodą praw własności.

(w tys. zł)

Waluta funkcjonalna i prezentacji

(a) Waluta funkcjonalna i waluta prezentacji

Wszystkie wartości w sprawozdaniu finansowym zostały przedstawione w tysiącach złotych polskich, o ile nie wskazano inaczej. Złoty polski jest walutą funkcjonalną Inter Cars S.A.

Aktywa i zobowiązania jednostek działających za granicą, włączając wartość firmy i korekty do wartości godziwej na dzień nabycia dokonywane przy konsolidacji, są przeliczane według średniego kursu NBP obowiązującego na koniec okresu sprawozdawczego. Przychody i koszty jednostek działających za granicą, wyłączając jednostki działające w warunkach hiperinflacji, są przeliczane według średniego kursu NBP obowiązującego w dniu przeprowadzenia transakcji. Różnice kursowe powstałe przy przeliczeniu są ujmowane w innych całkowitych dochodach i prezentowane jako różnice kursowe z przeliczenia jednostek działających za granicą (kapitał rezerwowy). Jednak, jeśli Grupa nie posiada wszystkich udziałów w jednostce działającej za granicą, proporcjonalna część różnic kursowych z przeliczenia jest ujmowana w udziałach niekontrolujących. W sytuacji, gdy kontrola, znaczący wpływ lub wspólna kontrola nad jednostką działającą za granicą zostaje utracona, skumulowana wartość różnic kursowych z przeliczenia jest przeklasyfikowywana do zysku lub straty bieżącego okresu i ujmowana w zysku lub stracie na sprzedaży tej jednostki. Jeśli Grupa wyłącza jedynie część swoich udziałów w jednostce zależnej posiadającej jednostki działające za granicą, ale utrzymuje kontrolę nad pozostałą częścią udziałów, odpowiednia część skumulowanej wartości jest przypisywana do udziałów niekontrolujących. Jeśli Grupa wyłącza jedynie część swojej inwestycji w jednostce stowarzyszonej lub współkontrolowanej posiadającej jednostki działające za granicą, ale utrzymuje znaczący wpływ lub współkontrolę nad pozostałą częścią, odpowiednia część skumulowanej wartości jest przeklasyfikowywana do zysku lub straty bieżącego okresu.

Wynik finansowy oraz aktywa i pasywa jednostek, których walutami funkcjonalnymi są waluty inne niż PLN, przelicza się na PLN z zastosowaniem następujących procedur:

- aktywa i pasywa każdego prezentowanego bilansu przelicza się po kursie zamknięcia na dany dzień sprawozdawczy,
- przychody i koszty w każdym sprawozdaniu z całkowitych dochodów przelicza się po średnich kursach wymiany w okresie,
- powstałe różnice kursowe ujmuje się w oddzielnej pozycji kapitału własnego – jako różnice kursowe z przeliczenia.

(b) Transakcje w walucie obcej

Transakcje wyrażone w walutach obcych są ujmowane według kursu obowiązującego na dzień zawarcia transakcji. Różnice kursowe powstające na skutek rozliczenia tych transakcji oraz wyceny na dzień sprawozdawczy, po kursie średnim NBP na ten dzień, pieniężnych aktywów i zobowiązań, ujmowane są jako zysk lub strata bieżącego okresu, przy czym różnice kursowe powstające na skutek rozliczenia zobowiązań handlowych korygują koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów a pozostałe różnice kursowe wykazywane są w oddzielnej pozycji.

Niepieniężne pozycje bilansowe wyrażone w walucie obcej wyceniane według wartości godziwej są przeliczane według średniego kursu NBP (lub innego banku w przypadku innej waluty funkcjonalnej) obowiązującego na dzień szacowania wartości godziwej. Pozycje niepieniężne wyceniane według kosztu historycznego w walucie obcej Grupa przelicza używając kursu wymiany z dnia zawarcia transakcji. Różnice kursowe z przeliczenia ujmuje się w zysku lub stracie bieżącego okresu, z wyjątkiem różnic powstających na przeliczeniu instrumentów kapitałowych zakwalifikowanych jako dostępne do sprzedaży, zobowiązań finansowych wyznaczonych jako zabezpieczenie udziału w aktywach netto w jednostce działającej za granicą, które są efektywne, oraz kwalifikowanych zabezpieczeń przepływów pieniężnych, które Grupa ujmuje jako inne całkowite dochody.

c) Zmiany w polityce rachunkowości

W okresie sprawozdawczym nie miały miejsca zmiany w polityce rachunkowości.

d) Zasady konsolidacji

(a) Jednostki zależne

Jednostkami zależnymi są jednostki kontrolowane przez Spółkę Dominującą. Kontrola ma miejsce wtedy, gdy Spółka Dominująca posiada zdolność kierowania bezpośrednio lub pośrednio polityką finansową i operacyjną danej jednostki, w celu uzyskiwania korzyści płynących z jej działalności.

(w tys. zł)

Przy ocenie stopnia kontroli bierze się pod uwagę wpływ istniejących i potencjalnych praw głosu, które na dzień sprawozdawczy mogą zostać zrealizowane lub mogą podlegać konwersji.

Sprawozdania finansowe spółek zależnych uwzględniane są w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym począwszy od dnia uzyskania nad nimi kontroli aż do momentu jej wygaśnięcia.

b) Jednostki stowarzyszone

Inwestycje w jednostkach stowarzyszonych i współkontrolowanych wyceniane są w sprawozdaniu finansowym metodą praw własności (inwestycje wyceniane metodą praw własności), a w momencie początkowego ujęcia ujmowane są w cenie nabycia. Cena nabycia inwestycji zawiera koszty transakcyjne.

(c) Korekty konsolidacyjne

Salda rozrachunków wewnętrznych pomiędzy jednostkami Grupy, transakcje zawierane w obrębie Grupy oraz wszelkie wynikające stąd niezrealizowane zyski lub straty, a także przychody oraz koszty Grupy są eliminowane w trakcie sporządzania skonsolidowanego sprawozdania finansowego. Niezrealizowane zyski wynikające z transakcji z jednostkami stowarzyszonymi są wyłączone ze skonsolidowanego sprawozdania proporcjonalnie do wysokości udziału Grupy w tych jednostkach. Niezrealizowane straty są wyłączone ze skonsolidowanego sprawozdania finansowego na tej samej zasadzie co niezrealizowane zyski, do momentu wystąpienia przesłanek wskazujących na utratę wartości.

2. Opis ważniejszych stosowanych zasad rachunkowości

Zasady (polityka) rachunkowości przedstawione poniżej stosowane były w odniesieniu do wszystkich okresów zaprezentowanych w sprawozdaniu finansowym.

a) Rzeczowe aktywa trwałe

Rzeczowe aktywa trwałe obejmują środki trwałe własne, inwestycje w obcych środkach trwałych, środki trwałe w budowie oraz obce środki trwałe przyjęte do używania przez jednostkę (gdy warunki umowy przenoszą zasadniczo całe potencjalne korzyści oraz ryzyko wynikające z ich posiadania na jednostkę) i stanowią środki wykorzystywane przy dostawach towarów lub świadczeniu usług oraz do celów administracyjnych bądź do celów wynajmu na rzecz osób trzecich, a oczekiwany czas ich użytkowania przekracza jeden rok.

Rzeczowe aktywa trwałe wycenia się według cen nabycia lub kosztu wytworzenia, pomniejszonych o skumulowane odpisy amortyzacyjne oraz odpisy z tytułu utraty wartości. Grunty nie podlegają amortyzacji.

Cena nabycia lub koszt wytworzenia obejmuje koszty bezpośrednio związane z nabyciem lub wytworzeniem rzeczowych aktywów trwałych, w tym aktywowane odsetki naliczone do momentu uznania środka trwałego za zdolny do użytkowania. Nakłady poniesione w terminie późniejszym uwzględnia się w wartości bilansowej, jeżeli jest prawdopodobne, że nastąpi wpływ korzyści ekonomicznych do Grupy. Koszty bieżącego utrzymania rzeczowych aktywów trwałych ujmowane są jako zysk lub strata bieżącego okresu.

Na cenę nabycia lub koszt wytworzenia pozycji rzeczowych aktywów trwałych składa się cena zakupu, łącznie z cłami importowymi i bezzwrotnymi podatkami od zakupu pomniejszona o opusty handlowe i rabaty, wszystkie inne pozwalające się bezpośrednio przyporządkować koszty poniesione w celu dostosowania składnika aktywów do miejsca i stanu niezbędnego do rozpoczęcia jego używania zgodnie z zamierzeniami kierownictwa oraz szacunkowe koszty demontażu i usunięcia składnika aktywów i koszty przeprowadzenia renowacji miejsca, w którym się znajdował, do których jednostka jest zobowiązana.

Rzeczowe aktywa trwałe, za wyjątkiem środków trwałych w budowie oraz gruntów podlegają amortyzacji. Podstawą naliczania amortyzacji jest cena nabycia lub koszty wytworzenia pomniejszone o wartość końcową, na podstawie przyjętego przez jednostkę i okresowo weryfikowanego okresu użytkowania składnika aktywów. Amortyzacja następuje od momentu gdy składnik aktywów dostępny jest do użytkowania i dokonywana jest do wcześniejszej z dat: gdy środek trwały zostaje zaklasyfikowany jako przeznaczony do sprzedaży, zostaje usunięty z bilansu, wartość końcowa składników aktywów przewyższa jego wartość bilansową lub został już całkowicie zamortyzowany.

(w tys. zł)

Ustalone odpisy dokonywane są metodą liniową według następujących okresów:

Budynki oraz inwestycje w budynkach obcych	10 - 40 lat
Urządzenia techniczne i maszyny	3 - 16 lat
Środki transportu	5 - 7 lat
Pozostałe środki trwałe	1 - 5 lat

Zyski i straty wynikające z usunięcia składnika rzeczowych aktywów trwałych z bilansu, ustalane są jako różnica między przychodami netto ze zbycia a wartością bilansową i ujmowane jako zysk lub strata bieżącego okresu.

b) Wartość firmy

Wartość firmy, która powstaje w związku z przejęciem jednostek zależnych jest ujmowana jako składnik wartości niematerialnych. Wartość godziwa przekazanej zapłaty nie zawiera kwot związanych z rozliczeniem wcześniej istniejących powizań. Kwoty te zasadniczo są ujmowane w zysku lub stracie bieżącego okresu. Koszty związane z nabyciem, inne niż odnoszące się do emisji instrumentów dłużnych lub kapitałowych, które Grupa ponosi w związku z połączeniem jednostek rozlicza się jako koszt okresu, w którym zostały poniesione.

Po początkowym ujęciu wartość firmy jest wykazywana według ceny nabycia pomniejszonej o skumulowane odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości. W przypadku inwestycji wycenianych metodą praw własności, wartość firmy jest ujęta w wartości bilansowej inwestycji, a odpisu aktualizującego z tytułu utraty wartości tej inwestycji nie alokuje się do żadnego składnika aktywów, w tym również do wartości firmy, która stanowi część wartości tej inwestycji. Nabycie udziałów niekontrolujących jest ujmowane jako transakcje z właścicielami, w wyniku czego przy tego rodzaju transakcjach nie jest ujmowana wartość firmy. Korekty do udziałów niekontrolujących są oparte na proporcjonalnej wartości aktywów netto jednostki zależnej.

c) Wartości niematerialne

Jako wartości niematerialne ujmowane są możliwe do zidentyfikowania niepieniężne składniki aktywów nie posiadające postaci fizycznej o wiarygodnie ustalonej cenie nabycia lub koszcie wytworzenia, z których jednostka prawdopodobnie osiągnie przyszłe korzyści ekonomiczne, przyporządkowywane danemu składnikowi. Składniki wartości niematerialnych o określonym okresie użytkowania podlegają amortyzacji, przez okres ich ekonomicznej użyteczności, od momentu, gdy składnik aktywów jest dostępny do użytkowania. Amortyzacji zaprzestaje się na wcześniejszą z dat: gdy składnik wartości niematerialnych zostaje zaklasyfikowany jako przeznaczony do sprzedaży (lub zawarty w grupie do zbycia, która jest zaklasyfikowana jako przeznaczona do sprzedaży) zgodnie z MSSF 5 „Aktywa trwałe przeznaczone do sprzedaży i działalność zaniechana” lub zostaje usunięty z ewidencji bilansowej lub jest całkowicie umorzony. Podlegającą amortyzacji wartość składnika aktywów niematerialnych ustala się po odjęciu jego wartości końcowej.

Relacje z dostawcami

Relacje z dostawcami nabywane w wyniku nabycia lub połączenia jednostek, są początkowo ujmowane według ceny nabycia. Cena nabycia relacji z dostawcami nabytych w transakcji połączenia jest równa ich wartości godziwej na dzień połączenia.

Po początkowym ujęciu, relacje z dostawcami są wykazywane w cenie nabycia pomniejszonej o umorzenie i odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości. Relacje z dostawcami nabyte w transakcji połączenia z JC Auto S.A. są amortyzowane przez okres zgodny z ich okresem ekonomicznej użyteczności, oszacowanym przez Zarząd Spółki.

Programy komputerowe

Licencje na programy komputerowe są wyceniane w wysokości kosztów poniesionych na ich nabycie oraz doprowadzenie do stanu umożliwiającego ich użytkowanie.

Koszty związane z rozwojem i utrzymaniem programów komputerowych są ujmowane w kosztach okresu, w którym są ponoszone. Koszty związane bezpośrednio z wytworzeniem unikalnych programów komputerowych na potrzeby jednostki, które z dużym prawdopodobieństwem przyniosą ekonomiczne korzyści przewyższające koszty w okresie dłuższym niż rok są ujmowane jako składnik wartości niematerialnych i są amortyzowane w okresie ich użytkowania, lecz nie dłużej niż przez okres trwania umowy leasingu.

(w tys. zł)

d) Nieruchomości inwestycyjne

Nieruchomości inwestycyjne stanowią nieruchomości, które traktowane są jako źródło przychodów z czynszów lub utrzymywane są w posiadaniu ze względu na przyrost ich wartości, względnie z uwagi na obie te korzyści i nie są wykorzystywane w działalności operacyjnej ani też nie są przeznaczone na sprzedaż w ramach zwykłej działalności. Nieruchomości inwestycyjne są początkowo ujmowane po cenie nabycia powiększone o koszty transakcji. Po początkowym ujęciu wykazywane są według wartości godziwej weryfikowanej na koniec każdego roku obrotowego na podstawie wycen sporządzanych przez niezależnego rzeczoznawcę a zyski lub straty wynikające ze zmian wartości godziwej nieruchomości inwestycyjnych są ujmowane jako zysk lub strata w okresie, w którym powstały.

Przeniesienia aktywów do nieruchomości inwestycyjnych dokonuje się tylko w przypadku zmiany sposobu ich użytkowania i spełnienia warunków ujmowania nieruchomości jako nieruchomości inwestycyjnej. W odniesieniu do tej nieruchomości stosuje się zasady opisane w części Rzeczowe aktywa trwałe aż do dnia zmiany sposobu użytkowania tej nieruchomości. Wszelkie różnice między wartością godziwą nieruchomości ustaloną na ten dzień a jej poprzednią wartością bilansową ujmuje się w innych całkowitych dochodach.

Przeniesienia aktywów z nieruchomości inwestycyjnych dokonuje się tylko wówczas, gdy nastąpiła zmiana sposobu ich użytkowania potwierdzona przez rozpoczęcie zajmowania nieruchomości do celów działalności operacyjnej lub rozpoczęcie dostosowywania nieruchomości z zamiarem jej sprzedaży.

W przypadku przeniesienia nieruchomości inwestycyjnej do nieruchomości wykorzystywanych w działalności operacyjnej lub do zapasów, koszt tej nieruchomości, który zostanie przyjęty dla celów jej ujęcia w innej kategorii aktywów jest równy wartości godziwej tej nieruchomości ustalonej na dzień zmiany jej sposobu użytkowania.

e) Aktywa finansowe nie będące instrumentami pochodnymi

Instrumenty finansowe klasyfikowane są w następujących kategoriach: (a) aktywa finansowe utrzymywane do terminu wymagalności, (b) pożyczki i należności, (c) aktywa finansowe dostępne do sprzedaży, (d) aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy.

W momencie początkowego ujęcia instrumenty finansowe wycenia się w wartości godziwej, powiększonej, w przypadku inwestycji nie zaklasyfikowanych jako wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy, o koszty transakcji, które mogą być bezpośrednio przypisane do nabycia lub emisji składnika aktywów finansowych.

Grupa zaprzestaje ujmować składnik aktywów finansowych w momencie wygaśnięcia praw wynikających z umowy do otrzymywania przepływów pieniężnych z tego składnika aktywów lub od momentu, kiedy prawa do otrzymywania przepływów pieniężnych z aktywa finansowego są przekazywane w transakcji przenoszącej zasadniczo wszystkie znaczące ryzyka i korzyści wynikające z ich własności. Każdy udział w przekazywanym składniku aktywów finansowych, który jest utworzony lub pozostaje w posiadaniu Grupy jest traktowany jako składnik aktywów lub zobowiązanie.

Wartość godziwą instrumentów finansowych, które są przedmiotem obrotu na aktywnym rynku ustala się w odniesieniu do ceny zamknięcia notowań z ostatniego dnia notowań.

Wartość godziwą instrumentów finansowych nie będących przedmiotem obrotu na aktywnym rynku o ile jest to możliwe ustala się przy wykorzystaniu technik wyceny, które obejmują porównanie z wartością rynkową innego instrumentu posiadającego zasadniczo takie same cechy, będącego przedmiotem obrotu na aktywnym rynku, w oparciu o prognozowane przepływy pieniężne lub modele wyceny opcji uwzględniających okoliczności specyficzne dla jednostki.

Na dzień sprawozdawczy Grupa dokonuje oceny czy nie zaszły obiektywne przesłanki utraty wartości przez poszczególne aktywa lub grupy aktywów.

(a) instrumenty finansowe utrzymywane do terminu wymagalności

Stanowią aktywa finansowe, inne niż instrumenty pochodne, o określonych lub możliwych do określenia płatnościach i określonym terminie zapadalności, które jednostka zamierza i ma możliwość utrzymać w posiadaniu do upływu terminu wymagalności, z wyłączeniem aktywów finansowych zaliczonych do kategorii instrumentów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy, inwestycji dostępnych do sprzedaży oraz pożyczek i należności.

Jako aktywa obrotowe ujmowane są te aktywa, których termin wymagalności przypada w okresie nie dłuższym niż 12 miesięcy od daty sprawozdawczej.

(w tys. zł)

Inwestycje utrzymywane do terminu wymagalności po początkowym ujęciu są wyceniane w wysokości zamortyzowanego kosztu, przy zastosowaniu efektywnej stopy procentowej po pomniejszeniu o ewentualne odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości.

(b) pożyczki i należności

Stanowią aktywa finansowe, inne niż instrumenty pochodne, o określonych lub możliwych do określenia płatnościach, które nie są przedmiotem obrotu na aktywnym rynku, powstałe w wyniku wydania środków pieniężnych, dostarczenia towarów lub realizacji usług na rzecz dłużnika bez intencji zaklasyfikowania tych należności do aktywów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy. Ujmowane są jako aktywa obrotowe, za wyjątkiem tych dla których termin zapadalności przekracza 12 miesięcy po dniu sprawozdawczym.

Należności z tytułu dostaw towarów i usług oraz pozostałe należności są wyceniane w wysokości amortyzowanego kosztu z zastosowaniem efektywnej stopy procentowej pomniejszonej o odpisy aktualizujące należności wątpliwe.

(c) aktywa finansowe dostępne do sprzedaży

Stanowią aktywa finansowe, inne niż pochodne, uznane za dostępne do sprzedaży lub inne niż ujęte w kategoriach (a), (b) lub (d). Ujmowane są jako aktywa obrotowe, o ile istnieje intencja ich zbycia w ciągu 12 miesięcy od dnia sprawozdawczego. Po początkowym ujęciu, aktywa finansowe dostępne do sprzedaży są wyceniane w wartości godziwej z wyjątkiem inwestycji w instrumenty kapitałowe nie posiadające kwotowań cen rynkowych z aktywnego rynku i których wartość godziwa nie może być wiarygodnie zmierzona przy wykorzystaniu innych technik wyceny.

Zyski lub straty z wyceny aktywów finansowych dostępnych do sprzedaży są ujmowane jako oddzielny składnik kapitałów do momentu ich zbycia lub do czasu, kiedy nastąpi utrata jej wartości, w którym to momencie skumulowany zysk lub strata poprzednio wykazana w innych całkowitych dochodach zostaje ujęta jako zysk lub strata bieżącego okresu.

(d) instrumenty finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy.

Instrument jest klasyfikowany jako inwestycja wyceniana według wartości godziwej przez wynik finansowy, jeśli jest przeznaczony do obrotu lub zostanie do takich zaliczony po początkowym ujęciu. Instrumenty finansowe są zaliczane do wycenianych według wartości godziwej przez wynik finansowy, jeśli Grupa aktywnie zarządza takimi inwestycjami i podejmuje decyzje odnośnie kupna i sprzedaży na podstawie ich wartości godziwej. Po początkowym ujęciu, koszty transakcyjne związane z inwestycją zostają ujęte w zysku lub stracie w dacie poniesienia.

Wartością godziwą instrumentów finansowych zaklasyfikowanych jako wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy lub dostępne do sprzedaży jest ich zgłoszona bieżąca oferta kupna na dzień sprawozdawczy.

f) Zobowiązania finansowe nie będące instrumentami pochodnymi

Wyemitowane instrumenty dłużne oraz zobowiązania podporządkowane są ujmowane przez Grupę na dzień ich powstania. Wszystkie pozostałe zobowiązania finansowe, w tym zobowiązania wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy, są ujmowane na dzień zawarcia transakcji, który jest dniem, w którym Grupa staje się stroną umowy zobowiązującej do wydania instrumentu finansowego.

Grupa wyłącza z ksiąg zobowiązanie finansowe, kiedy zobowiązanie zostanie spłacone, umorzone lub ulegnie przedawnieniu.

Aktywa i zobowiązania finansowe kompensuje się ze sobą i wykazuje w sprawozdaniu z sytuacji finansowej w kwocie netto, wyłącznie jeśli Grupa posiada ważny prawnie tytuł do kompensaty określonych aktywów i zobowiązań finansowych lub zamierza rozliczyć daną transakcję w wartości netto poddanych kompensacie składników aktywów i zobowiązań finansowych lub zamierza jednocześnie podlegające kompensacie aktywa finansowe zrealizować, a zobowiązania finansowe rozliczyć.

Grupa klasyfikuje zobowiązania finansowe nie będące instrumentami pochodnymi do kategorii innych zobowiązań finansowych. Tego typu zobowiązania finansowe początkowo ujmowane są w wartości godziwej powiększonej o dające się bezpośrednio przyporządkować koszty transakcyjne. Po początkowym ujęciu zobowiązania te wyceniane są według zamortyzowanego kosztu przy użyciu metody efektywnej stopy procentowej.

(w tys. zł)

Do innych zobowiązań finansowych zalicza się kredyty, pożyczki i inne instrumenty dłużne, kredyty w rachunku bieżącym, zobowiązania handlowe oraz pozostałe zobowiązania. Szczegóły odnośnie wyceny kredytów bankowych i pożyczek zostały zaprezentowane w punkcie I).

g) Utrata wartości składnika aktywów

Aktywa finansowe

Odpis z tytułu utraty wartości aktywów finansowych jest ujmowany w momencie, kiedy istnieją obiektywne przesłanki, że zaistniały zdarzenia, które mogą mieć negatywny wpływ na wartość przyszłych przepływów pieniężnych związanych z danym składnikiem aktywów.

Utrata wartości w odniesieniu do aktywów finansowych wycenianych według zamortyzowanego kosztu szacowana jest jako różnica między ich wartością bilansową, a wartością bieżącą przyszłych przepływów pieniężnych zdyskontowanych przy użyciu pierwotnej efektywnej stopy procentowej.

Wartość bilansowa poszczególnych aktywów finansowych o jednostkowo istotnej wartości poddawana jest ocenie na każdy dzień sprawozdawczy w celu stwierdzenia, czy występują przesłanki wskazujące na utratę ich wartości. Pozostałe aktywa finansowe są oceniane pod kątem utraty wartości zbiorczo, pogrupowane według podobnego poziomu ryzyka kredytowego.

Odpisy z tytułu utraty wartości ujmowane są w zysku lub stracie bieżącego okresu.

Odpisy z tytułu utraty wartości są odwracane, jeśli późniejszy wzrost wartości odzyskiwalnej może być obiektywnie przypisany do zdarzenia po dniu ujęcia straty z tytułu utraty wartości.

Utratę wartości aktywów finansowych dostępnych do sprzedaży ujmuje się poprzez przeniesienie do zysku lub straty bieżącego okresu skumulowanej straty ujętej w kapitale z wyceny do wartości godziwej. Wartość skumulowanej straty, o której mowa, oblicza się jako różnicę pomiędzy ceną nabycia, pomniejszoną o amortyzację i spłatę rat kapitałowych, a wartością godziwą pomniejszoną o straty z tytułu utraty wartości ujęte uprzednio w zysku lub stracie bieżącego okresu. Zmiany wartości odpisu z tytułu utraty wartości związane z zastosowaniem metody efektywnej stopy procentowej są ujmowane jako przychody z tytułu odsetek.

Jeżeli w kolejnych okresach wartość godziwa odpisanych dłużnych papierów wartościowych zakwalifikowanych jako dostępne do sprzedaży wzrośnie, a jej wzrost może być obiektywnie przypisany do zdarzenia po ujęciu utraty wartości, to uprzednio ujętą stratę z tytułu utraty wartości odwraca się, odnosząc skutki tego odwrócenia do zysku lub straty bieżącego okresu. W przypadku instrumentów kapitałowych dostępnych do sprzedaży odwrócenie odpisu z tytułu utraty wartości ujmuje się w innych całkowitych dochodach.

Aktywa niefinansowe

Wartość bilansowa aktywów niefinansowych, innych niż nieruchomości inwestycyjne, zapasy i aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego poddawana jest ocenie na każdy dzień sprawozdawczy w celu stwierdzenia, czy występują przesłanki wskazujące na utratę ich wartości. W przypadku wystąpienia takich przesłanek Grupa dokonuje szacunku wartości odzyskiwalnej poszczególnych aktywów. Wartość odzyskiwalna wartości firmy, wartości niematerialnych o nieokreślonym okresie użytkowania oraz wartości niematerialnych, które nie są jeszcze zdolne do użytkowania jest szacowana na koniec każdego roku obrotowego.

Odpis z tytułu utraty wartości ujmowany jest w momencie, kiedy wartość bilansowa składnika aktywów lub ośrodka generującego środki pieniężne przewyższa jego wartość odzyskiwalną. Ośrodek generujący środki pieniężne jest definiowany jako najmniejsza identyfikowalna grupa aktywów, która wypracowuje środki pieniężne niezależnie od innych aktywów i ich grup. Odpisy z tytułu utraty wartości są ujmowane jako zysk lub strata bieżącego okresu. Utrata wartości ośrodka generującego środki pieniężne jest w pierwszej kolejności ujmowana jako zmniejszenie wartości firmy przypisanej do tego ośrodka (grupy ośrodków), a następnie jako zmniejszenie wartości bilansowej pozostałych aktywów tego ośrodka (grupy ośrodków) na zasadzie proporcjonalnej.

Wartość odzyskiwalna aktywów lub ośrodków generujących środki pieniężne definiowana jest jako większa z ich wartości netto możliwej do uzyskania ze sprzedaży oraz ich wartości użytkowej. Przy szacowaniu wartości użytkowej przyszłe przepływy pieniężne dyskontowane są przy użyciu stopy procentowej przed opodatkowaniem, która odzwierciedla aktualną rynkową ocenę wartości pieniądza w czasie oraz czynniki ryzyka charakterystyczne dla danego składnika aktywów. W przypadku aktywów, które nie generują niezależnych przepływów pieniężnych wartość użytkowa szacowana jest dla najmniejszego identyfikowalnego ośrodka generującego środki pieniężne, do którego dany składnik aktywów przynależy.

(w tys. zł)

Odpis wartości firmy z tytułu utraty wartości nie jest odwracany. W odniesieniu do innych aktywów, odpisy z tytułu utraty wartości rozpoznane w poprzednich okresach, są poddawane na każdy dzień sprawozdawczy ocenie, czy zaszyły przesłanki wskazujące na zmniejszenie utraty wartości lub jej całkowite odwrócenie. Odpis aktualizujący z tytułu utraty wartości jest odwracany, jeżeli zmieniły się szacunki zastosowane do szacowania wartości odzyskiwalnej. Odpis z tytułu utraty wartości odwracany jest tylko do wysokości wartości bilansowej składnika aktywów pomniejszonej o odpisy amortyzacyjne, jaka byłaby wykazana w sytuacji, gdyby odpis z tytułu utraty wartości nie został ujęty.

h) Leasing

a) jednostka jako leasingobiorca

Środki trwałe, które użytkowane są przez jednostkę na podstawie umów leasingu finansowego, przenoszące na jednostkę zasadniczo całe ryzyko i pożytki wynikające z tytułu ich posiadania, wykazywane są w bilansie według niższej z wartości godziwej tych środków trwałych lub wartości bieżącej minimalnych przyszłych płatności leasingowych. Opłaty leasingowe dzielone są między koszty finansowe i zmniejszenie niespłaconego salda zobowiązania, aby uzyskać stałą okresową stopę procentową w stosunku do niespłaconego salda zobowiązań. Koszty finansowe są ujmowane bezpośrednio jako zysk lub strata bieżącego okresu. W sytuacji braku uzasadnionego prawdopodobieństwa przejęcia własności na koniec okresu leasingowania, środki trwałe używane na podstawie umów leasingu finansowego są amortyzowane przez krótszy z dwóch okresów: okres leasingu lub okres użytkowania. W innych przypadkach środki trwałe są amortyzowane przez okres użytkowania.

Umowy dzierżawy i leasingu, które zasadniczo całe ryzyko i pożytki wynikające z tytułu posiadania aktywów, pozostawiają przy leasingodawcy są wykazywane jako umowy leasingu operacyjnego. Koszty opłat leasingowych są odnoszone liniowo jako zysk lub strata w okresie obowiązywania umowy.

(b) jednostka jako leasingodawca

Przychody z tytułu leasingu operacyjnego są ujmowane jako zysk lub strata przy zastosowaniu metody liniowej w okresie wynikającym z umowy. Aktywa będące przedmiotem umowy są ujmowane w bilansie i amortyzowane na zasadach tożsamych ze stosowanymi dla podobnych kategorii aktywów.

i) Zapasy

Zapasy są wykazywane według wartości niższej z ceny nabycia (kosztów wytworzenia) lub wartości netto możliwej do uzyskania w wyniku sprzedaży. Koszt zapasów obejmuje wszystkie koszty nabycia, koszty przetworzenia oraz inne koszty poniesione w celu doprowadzenia zapasów do stanu zdatnego do sprzedaży.

Wartość stanu zapasów ustala się przyjmując, że składniki, których dotyczy rozchód są tymi, które jednostka nabyła najwcześniej (metoda FIFO).

Kwoty wynikające z rabatów i opustów oraz innych płatności uzależnionych od wielkości zakupów ujmowane są jako zmniejszenie ceny zakupu niezależnie od daty faktycznego ich otrzymania pod warunkiem, że ich otrzymanie jest uprawdopodobnione.

Wartość netto możliwa do uzyskania jest ujmowana w wysokości szacunkowej ceny sprzedaży dokonywanej w toku zwykłej działalności gospodarczej pomniejszonej o szacunkowe koszty wykończenia i koszty niezbędne aby doprowadzić sprzedaż do skutku.

Wartość zapasów pomniejszają odpisy aktualizacyjne tworzone w przypadku, gdy możliwa do uzyskania cena sprzedaży netto (stanowiąca cenę pomniejszoną o opusty, rabaty oraz koszty związane z dokonaniem sprzedaży) jest niższa od ceny nabycia (kosztów wytworzenia) zapasów.

j) Środki pieniężne i ekwiwalenty

Środki pieniężne i ekwiwalenty obejmują środki pieniężne w kasie, na rachunkach bankowych oraz depozyty i krótkoterminowe papiery wartościowe z terminem zapadalności do trzech miesięcy.

k) Kapitał własny

W sprawozdaniu finansowym Grupy kapitał własny stanowią:

1. Kapitał zakładowy wykazywany jest w wysokości określonej w statucie i wpisanej w rejestrze sądowym,
2. Kapitał z emisji akcji po cenie przewyższającej ich wartość nominalną jest wykazywany jako oddzielna pozycja kapitałów własnych. Koszty emisji akcji pomniejszają wartość kapitałów,

(w tys. zł)

3. Kapitał zapasowy tworzony zgodnie z Kodeksem Spółek Handlowych,
4. Pozostały kapitał rezerwowy utworzony z wyceny opcji managerskich,
5. Zyski zatrzymane, w skład w których wchodzi zyski zatrzymane z lat ubiegłych oraz zysk lub strata bieżącego okresu obrotowego.
6. Różnice kursowe z przeliczenia - kapitał z przeliczenia jednostek działających zagranicą.
7. Udziały niekontrolujące – wartość kapitałów własnych przypisanych udziałowcom niekontrolującym.

l) Kredyty bankowe i pożyczki

Początkowo kredyty bankowe i pożyczki są ujmowane według ceny nabycia odpowiadającej wartości godziwej, przy ustalaniu której uwzględniane są koszty transakcyjne związane z uzyskaniem kredytu lub pożyczki oraz dyskonta lub premie uzyskane przy rozliczeniu zobowiązań.

W kolejnych okresach kredyty i pożyczki są wyceniane według zamortyzowanego kosztu, przy zastosowaniu efektywnej stopy procentowej.

m) Rezerwy

Rezerwy są tworzone wówczas, gdy na jednostce ciąży obecny obowiązek (prawny lub zwyczajowo oczekiwany) wynikający ze zdarzeń przeszłych, prawdopodobne jest, że wypełnienie obowiązku spowoduje konieczność wypływu środków zawierających w sobie korzyści ekonomiczne oraz można dokonać wiarygodnego szacunku kwoty tego zobowiązania.

n) Przychody

Przychody uznawane są w wartości godziwej korzyści ekonomicznych otrzymanych bądź należnych, których wysokość można określić w wiarygodny sposób.

(a) przychody ze sprzedaży towarów i produktów

Przychody są ujmowane, jeżeli:

- znaczące ryzyko i korzyści wynikające z praw własności zostały przekazane nabywcy,
- jednostka przestaje być trwale zaangażowana w zarządzanie sprzedanymi towarami, produktami i usługami w stopniu, w jakim zazwyczaj funkcję taką realizuje się wobec towarów, do których ma się prawo własności, ani też nie sprawuje nad nimi efektywnej kontroli,
- kwotę przychodów można wycenić w wiarygodny sposób,
- istnieje prawdopodobieństwo, że jednostka uzyska korzyści ekonomiczne z tytułu transakcji,
- koszty poniesione oraz te, które zostaną poniesione w związku z transakcją, można wycenić w wiarygodny sposób.

Przychody wykazuje się w wartości netto, tj. bez uwzględnienia podatku od towarów i usług oraz z uwzględnieniem wszelkich udzielonych rabatów.

Sprzedaż realizowana jest poprzez sieć filiantów oraz przez własną sieć sprzedaży. Przychód ze sprzedaży uznawany jest w momencie wydania towarów klientowi przez filianta lub z własnej sieci sprzedaży.

(b) świadczenie usług

Przychody z tytułu świadczenia usług są ujmowane na podstawie stopnia zaawansowania realizacji transakcji na dzień sprawozdawczy. Wynik transakcji oceniany jest jako wiarygodny, jeżeli spełnione są wszystkie następujące warunki:

- kwotę przychodów można wycenić w sposób wiarygodny,
- istnieje prawdopodobieństwo, że jednostka uzyska korzyści ekonomiczne z tytułu przeprowadzonej transakcji,
- stopień realizacji transakcji na dzień sprawozdawczy może być określony w wiarygodny sposób,
- koszty poniesione w związku z transakcją oraz koszty zakończenia transakcji mogą być wycenione w wiarygodny sposób.

(c) przychody odsetkowe

Przychody z tytułu odsetek są uznawane przy uwzględnieniu efektywnej stopy procentowej, jeżeli ich otrzymanie jest uprawdopodobnione a ich wysokość może być określona w wiarygodny sposób.

(d) dywidendy

(w tys. zł)

Przychody z tytułu dywidend są uznawane w momencie ustalenia praw do ich uzyskania, jeżeli ich otrzymanie jest uprawdopodobnione, a ich wysokość może być określona w wiarygodny sposób.

o) Koszty operacyjne

Koszty operacyjne są ujmowane w okresie, którego dotyczą, w takiej wysokości, w jakiej prawdopodobne jest, że nastąpi zmniejszenie korzyści ekonomicznych jednostki, które można wiarygodnie wycenić.

Koszty wynikające z obciążeń Grupy przez filiantów, z tytułu wynagrodzenia za dokonaną w imieniu jednostki sprzedaż towarów, są ujmowane w okresie, którego dotyczą.

Koszty z tytułu wynajmu powierzchni biurowej oraz magazynowej ujmowane są w zysku lub stracie okresu.

Kwoty refakturowane pomniejszają odpowiednie pozycje kosztów jednostki.

p) Koszty finansowe

Koszty finansowe obejmują głównie odsetki płatne z tytułu zadłużenia, odwracanie dyskonta z tytułu rezerw, straty z tytułu różnic kursowych, straty z tytułu zmiany wartości godziwej instrumentów finansowych wycenianych przez wynik finansowy, odpisy z tytułu utraty wartości aktywów finansowych oraz zyski i straty dotyczące instrumentów zabezpieczających, które ujmowane są w zysku lub stracie. Wszystkie koszty z tytułu odsetek są ustalane w oparciu o efektywną stopę procentową.

q) Podatek dochodowy

Podatek dochodowy obejmuje część bieżącą i część odroczoną. Kalkulacja podatku dochodowego bieżącego jest oparta na zysku danego okresu ustalonym zgodnie z obowiązującymi przepisami podatkowymi. Łącznie obciążenie podatkowe uwzględnia podatek bieżący i podatek odroczony ustalany metodą bilansową, który występuje w związku z przejściowymi różnicami między wykazywaną w księgach rachunkowych wartością aktywów i pasywów, a ich wartością podatkową.

Podatek odroczony ujmuje się w związku z różnicami przejściowymi pomiędzy wartością bilansową aktywów i zobowiązań i ich wartością ustalaną dla celów podatkowych. Odroczony podatek dochodowy nie jest ujmowany w przypadku:

- różnic przejściowych wynikających z początkowego ujęcia aktywów lub zobowiązań pochodzących z transakcji, która nie jest połączeniem jednostek gospodarczych i nie wpływa ani na zysk lub stratę bieżącego okresu ani na dochód do opodatkowania;
- różnic przejściowych wynikających z inwestycji w jednostkach zależnych w zakresie, w którym nie jest prawdopodobne, że zostaną one zbyte w dającej się przewidzieć przyszłości;
- różnic przejściowych powstałych w związku z początkowym ujęciem wartości firmy.

Podatek odroczony jest wyceniany z zastosowaniem stawek podatkowych, które według przewidywań będą stosowane wtedy, gdy przejściowe różnice odwrócą się, przy tym za podstawę przyjmowane są przepisy podatkowe obowiązujące prawnie lub faktycznie do dnia sprawozdawczego

Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego oraz zobowiązania z tytułu odroczonego podatku dochodowego są kompensowane, jeżeli Grupa posiada możliwy do wyegzekwowania tytuł prawny do przeprowadzania kompensaty bieżących zobowiązań i aktywów podatkowych i pod warunkiem, że aktywa i zobowiązania z tytułu odroczonego podatku dochodowego dotyczą podatku dochodowego nałożonego przez tą samą władzę podatkową na tego samego podatnika lub na różnych podatników, którzy zamierzają rozliczyć zobowiązania i należności z tytułu podatku dochodowego w kwocie netto lub jednocześnie zrealizować należności i rozliczyć zobowiązanie.

r) Wycena wartości udziałów w spółkach stowarzyszonych

Udziały w jednostkach stowarzyszonych wyceniane są metodą praw własności.

s) Różnice kursowe

Różnice kursowe powstające na skutek przeliczenia na PLN operacji gospodarczych ujmowane są w odrębnej pozycji sprawozdania z całkowitych dochodów, za wyłączeniem różnic kursowych dotyczących spłaty zobowiązań lub zapłaty należności związanych z dostawami lub sprzedażą towarów i usług, które są odnoszone na koszt sprzedanych produktów, towarów i materiałów.

t) Pochodne instrumenty finansowe, w tym rachunkowość zabezpieczeń

Grupa używa pochodnych instrumentów finansowych do zabezpieczenia ryzyka zmiany stóp procentowych. W momencie początkowego wyznaczania pozycji zabezpieczanej grupa formalnie dokumentuje powiązanie pomiędzy instrumentem zabezpieczającym a pozycją zabezpieczaną.

(w tys. zł)

Dokumentacja ta obejmuje cel zarządzania ryzykiem oraz strategię ustanawiania zabezpieczenia, jak również metody, jakie zostaną użyte przez Grupę do oceny efektywności instrumentu zabezpieczającego. Grupa ocenia, zarówno w momencie ustanowienia zabezpieczenia, jaki i na bieżąco w okresie późniejszym, czy uzasadnione pozostaje oczekiwanie, iż instrumenty zabezpieczające pozostają „wysoko efektywne” w kompensowaniu zmian wartości godziwej lub przepływów pieniężnych poszczególnych pozycji zabezpieczanych podczas całego okresu, na który zabezpieczenie zostało ustanowione, a także czy rzeczywisty poziom każdego zabezpieczenia mieści się w przedziale 80-125%. Zabezpieczenia przepływów pieniężnych przyszłych transakcji stosuje się dla przyszłych, wysoce prawdopodobnych transakcji, obarczonych ryzykiem zmian przepływów pieniężnych, których skutki zostałyby rozpoznane w zysku lub stracie bieżącego okresu.

3. Segmenty operacyjne

Podstawowym przedmiotem działalności Grupy Kapitałowej Inter Cars jest sprzedaż części zamiennych. Dodatkowo spółki Feber, Lauber, IC Development prowadzą działalność w innych, jednostkowo nieistotnych segmentach takich jak: produkcja naczip, regeneracja części zamiennych oraz prowadzenie działalności deweloperskiej. Segment ten prezentowany jest, jako sprzedaż pozostała.

Grupa Kapitałowa Inter Cars stosuje jednolite zasady księgowe dla wszystkich segmentów. Transakcje pomiędzy segmentami dokonywane są na warunkach rynkowych.

Informacje uzupełniające

Informacje na temat głównych produktów i usług oraz na temat geograficznego podziału sprzedaży zostały przedstawione w nocie numer 20.

Zdecydowana większość aktywów trwałych Spółki, skoncentrowana jest w Polsce. Informacja na temat geograficznej lokalizacji aktywów trwałych została przedstawiona w poniższej tabeli:

	31.12.2012	31.12.2011
Aktywa trwałe zlokalizowane w Polsce	389 797	400 059
Aktywa trwałe zlokalizowane za granicą	42 224	22 828
Razem aktywa trwałe	432 021	422 887

Ze względu na specyfikę działalności Spółka nie posiada kluczowych odbiorców. Więcej informacji na ten temat przedstawiono w nocie numer 11.

Informacje objaśniające do rocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego

(w tys. zł)

	Sprzedaż części zamiennych		Pozostałe		Wyłączenia		Suma	
	01.01.2012	01.01.2011	01.01.2012	01.01.2011	01.01.2012	01.01.2011	01.01.2012	01.01.2011
	-31.12.2012	-31.12.2011	-31.12.2012	-31.12.2011	-31.12.2012	-31.12.2011	-31.12.2012	-31.12.2011
Przychody segmentu od klientów zewnętrznych	2 941 545	2 697 964	61 561	66 550	-	-	3 003 106	2 764 514
Przychody pomiędzy segmentami	497 375	437 488	65 518	25 933	(562 893)	(463 421)	-	-
Przychody odsetkowe	5 693	6 282	47	28	(3 547)	(4 782)	2 193	1 528
Koszty odsetkowe	(29 222)	(28 472)	(2 676)	(3 315)	2 677	3 318	(29 221)	(28 469)
Amortyzacja	(32 762)	(31 412)	(9 453)	(2 976)	6 296	-	(35 919)	(34 388)
Zysk przed opodatkowaniem	94 375	148 927	22 607	(9 479)	2 662	(9 183)	119 644	130 265
Udziały w jednostkach stowarzyszonych rozliczanych metodą praw własności	3 795	7 304	-	-	-	-	3 795	7 304
Aktywa łącznie	2 374 943	1 924 603	147 552	124 188	(974 104)	(501 321)	1 548 391	1 547 470
Nakłady kapitałowe (wydatki na nabycie rzeczowych aktywów trwałych, wartości niematerialnych oraz nieruchomości inwestycyjnych)	(56 768)	(44 667)	(3 075)	(1 066)	(2 229)	-	(62 072)	(45 733)
Zobowiązania łącznie	1 084 923	1 231 540	90 970	94 379	(384 749)	(443 400)	791 144	882 519

(w tys. zł)

4. Rzeczowe aktywa trwałe

	31.12.2012	31.12.2011
Grunty	28 824	15 079
Budynki, lokale i obiekty inżynierii lądowej i wodnej	93 582	90 946
Urządzenia techniczne i maszyny	37 648	22 452
Środki transportu	20 762	22 525
Inne środki trwałe	28 907	36 321
Środki trwałe w budowie	16 307	18 508
	226 030	205 831

Rzeczowe aktywa trwałe w leasingu

Wartość bilansowa rzeczowych aktywów trwałych użytkowanych na podstawie umów leasingu finansowego na dzień:

- 31 grudnia 2012 roku – 35 970 tys. zł
- 31 grudnia 2011 roku – 37 669 tys. zł,

Umowy leasingu finansowego dotyczą leasingu sprzętu komputerowego, samochodów i obiektu w Kajetanach, wykorzystywanych w działalności Grupy.

W stosunku do żadnego ze składników posiadanych przez Grupę rzeczowych aktywów trwałych, z wyjątkiem objętych umowami leasingu finansowego, nie jest ograniczone prawo do dysponowania.

Koszty finansowania zewnętrznego

Koszty finansowania zewnętrznego odniesione na saldo rzeczowych aktywów trwałych za rok sprawozdawczy nie są istotne.

Informacje objaśniające do rocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego

(w tys. zł)

	Grunty	Budynki, lokale i obiekty inżynierii lądowej i wodnej	Urządzenia techniczne i maszyny	Środki transportu	Inne środki trwałe	Środki trwałe w budowie	Razem
WARTOŚĆ BRUTTO RZECZOWYCH AKTYWÓW TRWAŁYCH							
Wartość brutto na dzień 1 stycznia 2011 roku	14 848	114 559	54 392	40 781	78 071	4 989	307 640
Zwiększenia:	1 574	661	7 170	5 694	13 235	14 263	42 597
Nabycie	1	591	6 333	4 106	10 375	18 996	40 402
Przeniesienie	1 573	70	140	90	2 860	(4 733)	-
Leasing	-	-	697	1498	-	-	2 195
Zmniejszenia:	(1 057)	(96)	(199)	(7 568)	(668)	(74)	(9 662)
Sprzedaż	(85)	-	(109)	(7 503)	(636)	(74)	(8 407)
Likwidacja	-	(96)	(90)	(65)	(32)	-	(283)
Pozostałe	(972)	-	-	-	-	-	(972)
Różnice kursowe z przeliczenia	29	52	820	635	820	48	2 404
Wartość brutto na dzień 31 grudnia 2011 roku	15 394	115 176	62 183	39 542	91 458	19 226	342 979
Zwiększenia:	14 037	6 263	25 425	7 067	9 241	(2 949)	59 084
Nabycie	8 202	1 785	13 872	5 356	9 326	19 733	58 274
Przeniesienie	5 835	4 478	9 898	753	(85)	(22 682)	(1 803)
Leasing	-	-	1 655	958	-	-	2 613
Zmniejszenia:	(248)	(1 073)	(2 580)	(6 082)	(14 722)	(12)	(24 717)
Sprzedaż	-	(1 073)	(2 259)	(6 071)	(6 635)	-	(16 038)
Likwidacja	(248)	-	(321)	(11)	(8 087)	(1)	(8 668)
Pozostałe	-	-	-	-	-	(11)	(11)
Różnice kursowe z przeliczenia	(109)	(120)	(789)	(630)	(1 048)	42	(2 654)
Wartość brutto na dzień 31 grudnia 2012 roku	29 074	120 246	84 239	39 897	84 929	16 307	374 692

Informacje objaśniające do rocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego

(w tys. zł)

	Grunty	Budynki, lokale i obiekty inżynierii lądowej i wodnej	Urządzenia techniczne i maszyny	Środki transportu	Inne środki trwałe	Środki trwałe w budowie	Razem
UMORZENIE I ODPISY Z TYTUŁU UTRATY WARTOŚCI							
Umorzenie i odpisy z tytułu utraty wartości na dzień 1 stycznia 2011 roku	225	20 513	31 210	13 793	44 056	-	109 797
Amortyzacja za okres	92	3 631	8 642	6 361	10 630	470	29 826
Sprzedaż	(42)	-	(59)	(3 432)	(451)	-	(3 984)
Likwidacja	-	-	(64)	-	(31)	-	(95)
Pozostałe	40	-	(422)	-	645	-	263
Różnice kursowe z przeliczenia	-	86	424	295	288	248	1 341
Umorzenie i odpisy z tytułu utraty wartości na dzień 31 grudnia 2011 roku	315	24 230	39 731	17 017	55 137	718	137 148
Amortyzacja za okres	85	3 779	8 442	5 788	13 669	-	31 763
Sprzedaż	-	(872)	(1 455)	(3 211)	(4 888)	-	(10 426)
Likwidacja	(150)	(373)	(21)	(398)	(7 600)	-	(8 542)
Pozostałe	-	-	255	207	20	(482)	-
Różnice kursowe z przeliczenia	-	(100)	(361)	(268)	(316)	(236)	(1 281)
Skumulowana amortyzacja i odpisy z tytułu utraty wartości na dzień 31 grudnia 2012 roku	250	26 664	46 591	19 135	56 022	-	148 662
WARTOŚĆ NETTO:							
Na dzień 1 stycznia 2011 roku	14 623	94 046	23 182	26 998	34 015	4 989	197 843
Na dzień 31 grudnia 2011 roku	15 079	90 946	22 452	22 525	36 321	18 508	205 831
Na dzień 1 stycznia 2012 roku	15 079	90 946	22 452	22 525	36 321	18 508	205 831
Na dzień 31 grudnia 2012 roku	28 824	93 582	37 648	20 762	28 907	16 307	226 030

(w tys. zł)

5. Wartości niematerialne

	31.12.2012	31.12.2011
Oprogramowanie komputerowe	8 132	5 495
Wartość firmy, w tym:	124 130	124 130
- <i>wartość firmy z połączenia z JC Auto S.A. w 2008 roku</i>	124 130	124 130
Inne wartości niematerialne, w tym:	9 583	12 093
- <i>relacje z dostawcami</i>	6 726	11 365
- <i>pozostałe</i>	2 857	728
	141 845	141 718

Test na utratę wartości

Grupa przeprowadziła test na utratę wartości aktywów dla ośrodków generujących środki pieniężne do których przypisano wartość firmy. Wartość odzyskiwalna została oparta na oszacowaniu wartości użytkowej. Na podstawie powyższego testu stwierdzono, że nie wystąpiła utrata wartości.

Wartość użytkowa to szacunkowa bieżąca wartość przyszłych przepływów pieniężnych generowanych przez jednostkę. Istotne założenia przyjęte przy oszacowaniu wartości odzyskiwalnej zostały przedstawione poniżej:

- Projekcje przepływów pieniężnych użytych do oszacowania wartości w użytkowaniu oszacowanej oddzielnie dla segmentu Części zamienne jako jednego ośrodka generującego środki pieniężne (zawiera wartość firmy).
- Dane użyte do projekcji za lata 2013, 2014 oraz 2015 zostały opracowane na podstawie zatwierdzonego budżetu.
- Przepływy pieniężne na lata 2015-2016 zostały oszacowane na podstawie stopy wzrostu 4-5%, natomiast na pozostałe lata założono stopę wzrostu o wysokości 1,5%.
- Stopa dyskontowa użyta do wyliczenia wartości użytkowej wyniosła 8,3% i została oszacowana na podstawie średnio-ważonego kosztu kapitału (WACC).
- Nadwyżka wartości odzyskiwalnej nad wartością bilansową wyniosła ok. 465 mln zł. Zarząd Spółki nie zidentyfikował kluczowych założeń, których zmiany mogłyby istotnie wpłynąć na wynik testu.

Wartości niematerialne w leasingu

Wartość netto wartości niematerialnych użytkowanych na podstawie umów leasingu finansowego na dzień:

- 31 grudnia 2012 roku – 511 tys. zł,
- 31 grudnia 2011 roku – 194 tys. zł.

Umowy leasingu finansowego dotyczą oprogramowania wykorzystywanego w działalności Grupy.

Koszty finansowania zewnętrznego

Koszty finansowania zewnętrznego odniesione na saldo wartości niematerialnych za rok sprawozdawczy nie są istotne.

Informacje objaśniające do rocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego

(w tys. zł)

	Wartość firmy	Koszty zakończonych prac rozwojowych	Oprogramowanie komputerowe	Inne wartości niematerialne	Zaliczki na wartości niematerialne	Razem
WARTOŚĆ BRUTTO WARTOŚCI NIEMATERIALNYCH						
Wartość brutto na 1 stycznia 2011 roku	124 130	129	29 135	23 852	-	177 246
Nabycie	-	-	3 112	-	-	3 112
Pozostałe zmniejszenia	-	(129)	756	(627)	-	-
Różnice kursowe z przeliczenia	-	-	139	-	-	139
Wartość brutto na 31 grudnia 2011 roku	124 130	-	33 142	23 225	-	180 497
Nabycie	-	-	3 677	234	-	3 911
Leasing	-	-	516	-	-	516
Pozostałe zmniejszenia	-	-	(3)	(172)	-	(175)
Różnice kursowe z przeliczenia	-	-	(92)	-	-	(92)
Wartość brutto na 31 grudnia 2012 roku	124 130	-	37 240	23 287	-	184 657
UMORZENIE I ODPISY Z TYTUŁU UTRATY WARTOŚCI NIEMATERIALNYCH						
Umorzenie i odpisy z tytułu utraty wartości na dzień 1 stycznia 2011 roku	-	39	25 546	8 584	-	34 169
Amortyzacja za okres	-	-	2 014	2 548	-	4 562
Zmniejszenia	-	(39)	39	-	-	-
Różnice kursowe z przeliczenia	-	-	48	-	-	48
Umorzenie i odpisy z tytułu utraty wartości na dzień 31 grudnia 2011 roku	-	-	27 647	11 132	-	38 779
Amortyzacja za okres	-	-	1 556	2 714	-	4 270
Zmniejszenia	-	-	(3)	(142)	-	(145)
Różnice kursowe z przeliczenia	-	-	(92)	-	-	(92)
Umorzenie i odpisy z tytułu utraty wartości na dzień 31 grudnia 2012 roku	-	-	29 108	13 704	-	42 812
WARTOŚĆ NETTO						
Na dzień 1 stycznia 2011 roku	124 130	90	3 589	15 268	-	143 077
Na dzień 31 grudnia 2011 roku	124 130	-	5 495	12 093	-	141 718
Na dzień 1 stycznia 2012 roku	124 130	-	5 495	12 093	-	141 718
Na dzień 31 grudnia 2012 roku	124 130	-	8 132	9 583	-	141 845

(w tys. zł)

6. Nieruchomości inwestycyjne

	31.12.2012	31.12.2011
Stan na 1 stycznia	46 355	49 834
Zwiększenia z tytułu późniejszych wydatków	-	163
Zmiana wartości godziwej rozpoznana jako zysk/(strata) bieżącego okresu	197	(4 545)
Nabycie nieruchomości Starachowice	-	903
Przekwalifikowanie na zapasy	(19 323)	-
Stan na 31 grudnia	27 229	46 355

Grupa zleciła wycenę do wartości godziwej nieruchomości w Lublinie, Szczecinie, Gdańsku, Gorzowie, Starachowicach i na Mazurach. Wycena została przeprowadzona przez niezależnego rzeczoznawcę, posiadającego uznawane kwalifikacje zawodowe oraz legitymującego się doświadczeniem w wycenach nieruchomości inwestycyjnych.

W okresie sprawozdawczym przekwalifikowano z nieruchomości inwestycyjnych na zapasy nieruchomość w Warszawie i Bielsku Białej. Nie było zmiany klasyfikacji innych aktywów na nieruchomości inwestycyjne. Następnie Grupa sprzedała nieruchomości w Warszawie i Bielsku Białej. W wyniku tych transakcji Grupa odnotowała stratę w wysokości 413 tys. zł.

Grupa nie ma ograniczeń w dysponowaniu ww. nieruchomościami. Nieruchomości dotyczą nabytych gruntów na cele inwestycyjne (budowa filii lub wynajem).

Przychody z czynszu nieruchomości w Gdańsku uzyskane w 2012 roku wynoszą 150 tys. zł. z nieruchomości w Gorzowie 440 tys. zł, Starachowicach 92 tys. zł a w Szczecinie 425 tys. zł. Z pozostałych nieruchomości Grupa nie uzyskała żadnych przychodów z najmu.

7. Inwestycje w jednostkach stowarzyszonych

	2012	2011
Stan na 1 stycznia	7 510	3 734
Zwiększenia, w tym:	(199)	3 874
- nabycie udziałów Galt SPV 18 Y Sp. z o.o.	-	210
- nabycie udziałów Polmozbyt S.A.	-	3 508
- udział w wyniku Frenoplast	(199)	156
Zmniejszenia, w tym:	(3 516)	(98)
- sprzedaż udziałów Polmozbyt S.A.	(3 508)	-
- pozostałe	(8)	(98)
Stan na 31 grudnia	3 795	7 510

Udziały w jednostkach stowarzyszonych - stan na 31 grudnia 2012 roku

Nazwa (firma) jednostki ze wskazaniem formy prawnej	SMiOC FRENOPLAST Bułhak i Cieślowski S.A.(spółka nienotowana)
Siedziba	Szczytno
Wartość nabycia udziałów (tys. zł.)	3 782
Procent posiadanego kapitału/udział w głosach	49%
Aktywa jednostki	18 553 *
Zobowiązania	9 748 *
Przychody	11 449 *
Wynik netto	(426) *
* dane niebadane	

(w tys. zł)

8. Inwestycje dostępne do sprzedaży

	31.12.2012	31.12.2011
Stan na 1 stycznia	43	43
Zwiększenia, w tym:	258	-
- nabycie udziałów Partslife GmbH	258	-
Stan na 31 grudnia	301	43

Udziały w innych jednostkach stanowią udziały w ATR oraz Partslife GmbH, które nie są przedmiotem obrotu na żadnym rynku. Udział Grupy w kapitale zakładowym ATR wynosi 3,44%.

W roku 2012 Grupa nabyła 1 udział w kapitale zakładowym firmy Partslife GmbH (Niemcy) stanowiący 2,56% wartości kapitału spółki.

9. Podatek odroczony

Aktywa i rezerwa z tytułu podatku odroczonego

Aktywa z tytułu podatku odroczonego oraz rezerwa na podatek odroczony rozpoznane zostały w odniesieniu do poniższych pozycji aktywów i zobowiązań:

na dzień 31 grudnia 2012 roku	Aktywa	Zobowiązania
Wartości niematerialne	-	1 895
Rzeczowe aktywa trwałe	-	6 512
Nieruchomości inwestycyjne	-	332
Zapasy	7 776	455
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe	4 208	5 063
Straty podatkowe	7 368	-
Zobowiązania z tytułu leasingu finansowego	4 740	-
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe	11 237	7 431
Aktywa/rezerwa z tytułu podatku odroczonego	35 329	21 688
Kompensata	(15 558)	(15 558)
Aktywa/rezerwa z tytułu podatku odroczonego wykazana w bilansie	19 771	6 130

na dzień 31 grudnia 2011 roku	Aktywa	Zobowiązania
Wartości niematerialne	-	48
Rzeczowe aktywa trwałe	200	8 491
Nieruchomości inwestycyjne	239	-
Zapasy	6 995	-
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe	4 135	8966
Pożyczka	-	-
Straty podatkowe	7 522	-
Zobowiązania z tytułu leasingu finansowego	5 285	-
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe	10 666	7 297
Aktywa/rezerwa z tytułu podatku odroczonego	35 042	24 802
Kompensata	(24 714)	(24 714)
Aktywa/rezerwa z tytułu podatku odroczonego wykazana w bilansie	10 328	88

Podatek odroczony w prezentowanych okresach został rozpoznany w odniesieniu do wszystkich pozycji bilansu, które stanowią różnice przejściowe, z wyjątkiem nierozpoznanego aktywa z tytułu różnicy przejściowej, w kwocie 391 015 tys. zł, pomiędzy wartością podatkową i bilansową znaków towarowych ujętych w spółce zależnej Inter Cars Marketing Services Sp. z o.o. Na dzień 31 grudnia 2012 r. nierozpoznany składnik aktywów z tytułu podatku odroczonego związanego z korzyścią podatkową w postaci amortyzacji znaków towarowych w spółce zależnej wynosił 74 293 tys. zł. Powyższy składnik aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego nie został rozpoznany w związku z niepewnością odnośnie możliwości realizacji związanych z nim korzyści ekonomicznych.

(w tys. zł)

Zmiana stanu aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego	31.12.2012	31.12.2011
stan na początek okresu	35 042	24 946
Zwiększenie (zmniejszenie)	287	10 096
stan na koniec okresu	35 329	35 042
Zmiana stanu rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego	31.12.2012	31.12.2011
stan na początek okresu	24 802	20 604
(rozwiązanie) zawiązanie w okresie	(3 114)	4 198
stan na koniec okresu	21 688	24 802

	31.12.2011	Wpływ na zysk netto	31.12.2012
Aktywa z tytułu podatku odroczonego	35 042	287	35 334
Rezerwa z tytułu podatku odroczonego	(24 802)	3 114	(21 688)
	10 240	3 401	13 646

10. Zapasy

	31 12 2012	31.12.2011
Materiały	17 903	34 159
Półprodukty i produkty w toku	4 484	5 691
Produkty gotowe	8 294	5 318
Towary	704 286	690 182
	734 967	735 350
Towary	731 117	713 034
Rabaty odniesione na zapas	(25 697)	(20 766)
Odpisy	(1 134)	(2 086)
	704 286	690 182

Grupa Inter Cars otrzymuje rabaty od dostawców, które w części odpowiadającej zakupionym i sprzedanym towarom w danym okresie odnoszone są na zmniejszenie wartości sprzedanych towarów. Pozostała część uzyskanych rabatów pomniejsza wartość zapasów.

Zapasy w postaci towarów handlowych zlokalizowanych w magazynie centralnym, regionalnych centrach dystrybucji oraz filiach są ubezpieczone od ognia i innych żywiołów oraz od kradzieży z włamaniem i rabunkiem.

Zapasy o wartości 576 686 tys. zł stanowią zabezpieczenie kredytu bankowego (szczegóły, patrz nota 15 niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego).

Zmiana odpisów na zapasach

	31.12.2012	31.12.2011
stan na początek okresu	(2 086)	(654)
(zwiększenie) / zmniejszenie	952	(1 432)
stan na koniec okresu	(1 134)	(2 086)

11. Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności

	31.12.2012	31.12.2011
Z tytułu dostaw i usług	320 745	299 100
Z tytułu podatków, dotacji, ceł, ubezpieczeń społecznych i zdrowotnych oraz innych świadczeń	16 840	27 765
Pozostałe należności	16 232	15 937
Udzielone pożyczki	8 316	4 524
Krótkoterminowe należności z tytułu dostaw i usług oraz	362 133	347 326

(w tys. zł)

pozostałe należności, brutto

Należności z tytułu podatków, dotacji, ceł, ubezpieczeń społecznych i zdrowotnych oraz innych świadczeń na dzień 31 grudnia 2012 roku obejmowały głównie należności z tytułu VAT jednostki dominującej w kwocie 10 449 tys. zł (w 2011 roku 24 785 tys. zł).

Zmiana stanu odpisów aktualizujących należności z tytułu dostaw i usług

	31.12.2012	31.12.2011
Stan na początek okresu	(19 833)	(12 343)
Zwiększenie	(2 428)	(8 774)
Wykorzystanie	3 650	1 284
Stan na koniec okresu	(18 611)	(19 833)
Krótkoterminowe należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności, netto	343 522	327 493

Grupa ogranicza ryzyko kredytowe poprzez przeniesienie części odpowiedzialności za ściągальność należności z tytułu dostaw i usług na filiantów, którzy rozliczani są przez Grupę na zasadzie podziału marży.

Struktura wiekowa krótkoterminowych należności brutto z tytułu dostaw i usług oraz pozostałych

	31.12.2012	31.12.2011
Wymagalne do 12 miesięcy	362 133	347 326
Wymagalne powyżej 12 miesięcy	-	-
	362 133	347 326

Struktura walutowa krótkoterminowych należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałych należności (brutto)

Należności w walucie polskiej	244 322	205 945
Należności w walutach obcych	117 811	141 381
	362 133	347 326
Należności w EUR	48 233	71 650
Należności w USD	-	683
Należności w innych walutach	69 578	69 048
	117 811	141 381

Struktura wiekowa należności

	31.12.2012		31.12.2011	
	Brutto	Odpisy	Brutto	Odpisy
do 180 dni	334 822	-	321 808	-
-wymagalne	105 115	-	107 269	-
-niewymagalne	229 707	-	214 539	-
od 181 do 270 dni	2 267	290	3 396	626
od 271 do 360 dni	2 788	1 199	2 519	647
powyżej 1 roku	22 256	17 122	19 603	18 560
Razem	362 133	18 611	347 326	19 833

Udzielone pożyczki

	31.12.2012	31.12.2011
Pożyczki krótkoterminowe	8 316	4 524
Pożyczki długoterminowe	6 985	5 199
	15 301	9 723

Długoterminowe należności

	31.12.2012	31.12.2011
Należności od pracowników	-	229
Pożyczki długoterminowe	6 985	5 199
Kaucje	5 273	4 964
Pozostałe	792	710
	13 050	11 102

Koncentracja ryzyka kredytowego związanego z należnościami z tytułu dostaw i usług jest ograniczona ze względu na dużą ilość klientów Grupy oraz ich rozproszenie.

Ryzyko kredytowe i ryzyko walutowe omówione zostało w Nocie 33.

(w tys. zł)

Długoterminowe należności obejmują kwoty wpłaconych przez Grupę kaucji z tytułu najmu oraz długoterminowe pożyczki.

Pożyczki są oprocentowane w wysokości: WIBOR 1M albo LIBOR 3M (dla pożyczki w EUR) powiększonej o marżę w wysokości od 1% do 4%.

Pożyczki nie są zabezpieczone.

12. Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych

	31.12.2012	31.12.2011
W kasie	7 063	6 473
Na rachunkach bankowych	25 229	41 463
W drodze	3 907	11 595
Na rachunkach ZFŚS	749	1 165
Środki pieniężne	36 948	60 696
W walucie polskiej	16 519	18 799
W walutach obcych	20 429	41 897
	36 948	60 696

Poza środkami zgromadzonymi na rachunkach ZFŚS, Grupa nie posiada środków pieniężnych, których dysponowanie byłoby ograniczone.

Zgodnie z polskim prawem spółki zarejestrowane w Polsce, administrują ZFŚS w imieniu swoich pracowników. Składki płacone na ZFŚS są deponowane na oddzielnym koncie.

Koncentracja ryzyka kredytowego w odniesieniu do środków pieniężnych jest ograniczona, ponieważ Grupa lokuje środki pieniężne w kilku uznanych instytucjach finansowych.

13. Kapitał własny

Kapitał zakładowy jednostki dominującej Inter Cars, na dzień 31 grudnia 2012 roku stanowiło 14.168.100 akcji zwykłych na okaziciela nie ograniczonych w prawach serii od A do F o wartości nominalnej 2 zł każda. Wszystkie akcje są dopuszczone do publicznego obrotu decyzją Komisji Papierów Wartościowych i Giełd oraz wprowadzone do notowań na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie. Pierwsze notowanie akcji Inter Cars S.A. odbyło się na sesji giełdowej w dniu 26 maja 2004 roku.

	Liczba akcji (w sztukach)	Data dopuszczenia do obrotu	Prawo do dywidendy (od roku)	Wartość nominalna (w zł)	Cena emisyjna (w zł)	Agio (w zł)
akcje serii A	200 000	14.05.2004	1999	400 000	2,00	-
akcje serii B	7 695 600	14.05.2004	1999	15 391 200	2,00	-
akcje serii C	104 400	14.05.2004	1999	208 800	2,00	-
akcje serii D	2 153 850	14.05.2004	2001	4 307 700	6,85	10 448 676
akcje serii E	1 667 250	14.05.2004	2002	3 334 500	8,58	10 966 504
akcje serii G	1 875 000	14.03.2008	2007	3 750 000	122,00	225 000 000
akcje serii F1	10 001	06.08.2007	2008	20 002	33,59	315 900
akcje serii F2	30 000	25.06.2008	2008	60 000	37,13	1 053 900
akcje serii F1	147 332	06.08.2007	2009	294 664	33,59	4 654 249
akcje serii F2	127 333	25.06.2008	2009	254 666	37,13	4 473 208
akcje serii F3	157 334	21.12.2009	2009	314 668	18,64	2 618 038
	14 168 100			28 336 200		259 530 475

Udziały niekontrolujące

Stan na 1 stycznia 2012 roku

(3 853)

Udział w stracie przypadający mniejszości za okres do dni wykupu

(615)

Wykup udziałów niekontrolujących

4 468

Stan na 31 grudnia 2012 roku

0

W październiku 2012 roku zostały odkupione udziały niekontrolujące reprezentujące udziały, jakie posiadał Pan Siergiej Ovsijenko w kapitale Inter Cars Ukraine LLC (30% udziałów) za kwotę 2.067 tys. zł.

(w tys. zł)

14. Zysk netto na 1 akcję

Podstawowy zysk na 1 akcję

Zysk netto na 1 akcję obliczony na podstawie zysku netto w okresie w kwocie 100 175 tys. zł (2011: 104 376 tys. zł) oraz średniej ważonej liczby akcji jednostki dominującej 14 168 tys. akcji (2011: 14 168 tys. akcji) przedstawionej w poniższej kalkulacji:

<i>Średnio ważona liczba akcji</i>	2012	2011
Akcje wyemitowane na dzień 1 stycznia	14 168 100	14 168 100
Wpływ realizacji opcji na akcje	-	-
Średnioważona liczba akcji w roku	14 168 100	14 168 100
	2012	2011
Podstawowy zysk na 1 akcję		
Zysk netto w okresie	100 175	104 376
Średnioważona liczba akcji	14 168 100	14 168 100
Zysk netto na 1 akcję	7,07	7,37

Rozwodniony zysk na 1 akcję

W roku 2011 i 2012 nie było w Grupie otwartych programów motywacyjnych mających czynnik rozwadniający. W związku z powyższym rozwodniony zysk na jedną akcję jest równy podstawowemu zyskowi na jedną akcję.

15. Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek oraz leasingu finansowego

Nota prezentuje dane o zobowiązaniach jednostki z tytułu kredytów, pożyczek oraz leasingu finansowego wycenianych według zamortyzowanego kosztu. Informacje odnośnie ekspozycji jednostki na ryzyko kursowe, ryzyko stopy procentowej i ryzyko płynności przedstawia nota 33.

Umowa kredytu konsorcjalnego

W dniu 29 lipca 2009 roku została zawarta umowa kredytu konsorcjalnego pomiędzy Inter Cars S.A. (jako Kredytobiorcą) oraz Feber sp.z o.o., IC Development & Finance sp. z o.o., Inter Cars Ceska Republika s.r.o., Inter Cars Slovenska Republika s.r.o. (jako Współdłużnikami) a bankami: Bank Polska Kasa Opieki S.A., ABN AMRO Bank (Polska) S.A. oraz ING Bankiem Śląskim S.A., Bankiem Handlowym w Warszawie S.A., BRE Bankiem S.A..

22 listopada 2012 zostały podpisane aneksy do Umowy kredytu konsorcjalnego, na mocy których przedłużony został termin spłaty kredytu w ten sposób, iż w części długoterminowej spłata powinna nastąpić do dnia 29 listopada 2013 roku, natomiast w części krótkoterminowej spłata powinna nastąpić do dnia 23 listopada 2013 roku, co ilustruje poniższa tabela.

Dodatkowo, na mocy niniejszego aneksu do umowy kredytu dołączył współdłużnik – Inter Cars Marketing Services Sp. z o.o., o czym informowaliśmy w raporcie bieżącym nr 39/2012 z dnia 23 listopada 2012 roku.

Oprocentowanie kredytu jest zmienne i uzależnione będzie od stopy WIBOR, EURIBOR i LIBOR powiększonej o marżę banków (ustalone na zasadach rynkowych) dla każdego okresu odsetkowego.

Długoterminowe	31.12.2012	31.12.2011
Zabezpieczone kredyty bankowe	10 774	216 016
Zobowiązania z tytułu leasingu finansowego	24 223	24 970
	34 997	240 986
Krótkoterminowe	31.12.2012	31.12.2011
Zabezpieczone kredyty bankowe	457 829	255 917
Rozliczenie prowizji od zaangażowania	(1 389)	(1 291)
Zobowiązania z tytułu leasingu finansowego	3 946	5 403
	460 386	260 029

(w tys. zł)

Kredyty i pożyczki krótkoterminowe	kwota według umowy (limit)	Wykorzystanie	termin spłaty
Konsorcjum banków	480 000	457 352	23-11 oraz 29-11-2013
UniCredit Bank Hungary Zrt. (Inter Cars Hungaria)	477	477	31-12-2013
	480 477	457 829	
Kredyty i pożyczki długoterminowe	kwota według umowy (limit)	Wykorzystanie	termin spłaty
Raiffeisen a.s. (Inter Cars Czechy)	9 780	9 780	30-09-2015
UniCredit Bank Hungary Zrt. (Inter Cars Hungaria)	1 812	994	31-01-2016
	11 592	10 774	

Łączna kwota zobowiązań z tytułu kredytów i pożyczek na dzień bilansowy 31 grudnia 2012 r. wyniosła 468 603 tys. zł, z czego 416 616 tys. zł dotyczy zobowiązań z tytułu kredytów otrzymanych w złotych, 40 736 tys. zł dotyczy zobowiązań z tytułu kredytów otrzymanych w EUR, 1 471 tys. zł dotyczy zobowiązań z tytułu kredytów otrzymanych w CHF, zaś 9 780 tys. zł. dotyczy zobowiązań z tytułu kredytu otrzymanego w CZK.

Istotne warunki kredytu konsorcjalnego

Kredyt konsorcjalny został udzielony przez następujące banki (wraz z wykorzystaniem na dzień 31 grudnia 2012 r.):

	Wykorzystanie	udział w wykorzystaniu
Polska Kasa Opieki S.A	169 356	37%
ING Bank Śląski S.A.	116 527	25%
Bank Handlowy w Warszawie S.A.	90 101	20%
BRE Bank S.A.	81 368	18%
	457 352	100%

Zabezpieczeniem kredytu udzielonego przez konsorcjum banków są:

- hipoteka na nieruchomościach Inter Cars S.A. zlokalizowanych w Częstokowie Mazowieckim,
- zastaw rejestrowy na zapasach,
- poręczenie udzielone przez Inter Cars Ukraine LLC,
- zastaw rejestrowy na rachunkach bankowych.

Następujące istotne współczynniki (kalkulowane na podstawie skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Inter Cars S.A.) są zapisane w umowie i w przypadku niespełnienia przez Grupę mogą stanowić podstawę do wypowiedzenia umowy przez konsorcjum:

- współczynnik zysku operacyjnego Grupy w stosunku do zapłaconych odsetek od zadłużenia finansowego wszystkich członków Grupy,
- współczynnik długu netto do EBITDA,
- współczynnik kapitału własnego Grupy do łącznej sumy bilansowej Grupy,
- wartość zapasów stanowiących przedmiot zabezpieczenia w stosunku do wykorzystania kredytu.

Inter Cars może wyrazić zgodę i wypłacić dywidendę jedynie w przypadku gdy:

- łączna wysokość wypłaconej dywidendy za dany rok finansowy nie przekracza 20% zysku netto;
- współczynniki są na satysfakcjonującym poziomie i wypłata dywidendy nie spowoduje naruszenia któregokolwiek z istotnych współczynników.

Oprocentowanie kredytu jest zmienne i uzależnione będzie od stopy WIBOR, EURIBOR i LIBOR powiększonej o marżę banków (ustalone na zasadach rynkowych) dla każdego okresu odsetkowego.

Efektywna stopa procentowa na dzień sprawozdawczy wyniosła 6,04%.

Zabezpieczeniem kredytu udzielonego przez UniCredit Bank Hungary Zrt. są: hipoteka na nieruchomości oraz gwarancja udzielona przez Inter Cars S.A.

(w tys. zł)

Leasing finansowy	31.12.2012	31.12.2011
Suma płatności wynikająca z umów leasingu	32 340	35 738
Koszt finansowy	(4 171)	(5 365)
Wartość bieżąca zobowiązań leasingowych	28 169	30 373
<i>Suma płatności wynikająca z umów leasingu</i>	<i>31.12.2012</i>	<i>31.12.2011</i>
Poniżej 1 roku	6 157	7 092
Pomiędzy 1 a 5 lat	26 183	28 646
Więcej niż 5 lat	-	-
	32 340	35 738
<i>Wartość bieżąca zobowiązań leasingowych</i>	<i>31.12.2012</i>	<i>31.12.2011</i>
Poniżej 1 roku	3 946	5 403
Pomiędzy 1 a 5 lat	24 223	24 970
Więcej niż 5 lat	-	-
	28 169	30 373

Zobowiązania leasingowe dotyczą leasingu rzeczowych aktywów trwałych oraz wartości niematerialnych. Więcej informacji na ten temat przedstawiono w notcie 4 i 5.

16. Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania

	31.12.2012	31.12.2011
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług od pozostałych jednostek	223 872	294 945
Zobowiązania z tytułu podatków, ceł, ubezpieczeń i innych świadczeń	22 382	15 589
Pozostałe zobowiązania oraz rozliczenia międzyokresowe kosztów	31 622	49 058
	277 876	359 592
	31.12.2012	31.12.2011
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług przed pomniejszeniem o naliczone bonusy za okres	268 702	331 064
Pomniejszenie zobowiązań z tytułu bonusów należnych za okres oraz pozostających do rozliczenia w przyszłym okresie	(44 830)	(36 119)
Wartość bilansowa zobowiązań z tytułu dostaw i usług	223 872	294 945
Struktura wiekowa zobowiązań z tytułu dostaw i usług		
Wymagalne do 12 miesięcy	223 872	294 945
Wymagalne powyżej 12 miesięcy	-	-
	223 872	294 945

Zobowiązania z tytułu podatków, dotacji, ceł, ubezpieczeń i innych świadczeń na dzień 31 grudnia 2012 obejmowały głównie zobowiązania z tytułu VAT jednostki dominującej w kwocie 9 025 tys. zł i spółki ICMS Sp. z o.o. 5 172 tys. zł (2011: 10 889 tys. zł).

Najistotniejszymi pozycjami pozostałych zobowiązań oraz rozliczeń międzyokresowych kosztów na dzień 31 grudnia 2012 były: zobowiązania z tytułu bonusów dla klientów jednostki dominującej w kwocie 1 625 tys. zł (2011: 4 130 tys. zł) oraz zobowiązania z tytułu najmu w kwocie 1 787 tys. zł (2011: 3 371 tys. zł).

(w tys. zł)

Struktura walutowa zobowiązań z tytułu dostaw i usług, oraz pozostałych zobowiązań

	31.12.2012	31.12.2011
Zobowiązania w PLN	157 353	147 545
Zobowiązania w walutach obcych	120 523	212 047
	277 876	359 592
<i>równowartość w PLN</i>	31.12.2012	31.12.2011
Zobowiązania w EUR	98 063	141 407
Zobowiązania w USD	-	911
Zobowiązania w innych walutach	22 460	69 729
	120 523	212 047

17.Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych

	31.12.2012	31.12.2011
Z tytułu wynagrodzeń	5 032	4 561
Zakładowy fundusz świadczeń socjalnych	684	1 218
	5 716	5 779

18.Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego

Struktura wiekowa zobowiązań z podatków	31.12.2012	31.12.2011
Wymagalne do 12 miesięcy	5 717	14 912
Wymagalne powyżej 12 miesięcy	-	-
	5 717	14 912
Struktura walutowa zobowiązań z tytułu podatków		
Zobowiązania w walucie polskiej	2 756	10 731
Zobowiązania w walucie obcej, denominowane w złotych	2 961	4 181
	5 717	14 912

19.Płatności w formie akcji własnych

Program Motywacyjny w formie przyznanych opcji na akcje dla członków organów zarządzających, członków kadry kierowniczej oraz kluczowych pracowników zakończył się w 2009 roku.

20.Przychody ze sprzedaży

	1.1.2012- 31.12.2012	1.1.2011- 31.12.2011
Przychody ze sprzedaży produktów	62 982	80 106
Przychody ze sprzedaży towarów i materiałów	2 863 402	2 604 067
Przychody ze sprzedaży usług	76 000	79 619
Wynajem nieruchomości inwestycyjnych	722	722
	3 003 106	2 764 514

Struktura rzeczowa sprzedaży

	2012		2011	
	(tys. zł)	(%)	(tys. zł)	(%)
Części do samochodów osobowych	2 120 808	71%	1 941 480	70%
Części do samochodów użytkowych i autobusów	346 845	11%	324 345	12%
Części do motocykli, pojazdy jednośladowe	51 235	2%	54 120	2%
Pozostałe części	278 113	9%	273 830	10%
Pozostała sprzedaż	206 105	7%	170 739	6%
Przychody ze sprzedaży razem	3 003 106	100%	2 764 514	100%

Pozostała sprzedaż obejmuje przede wszystkim przychody z tytułu najmu powierzchni magazynowych oraz sprzedaż usług marketingowych związanych z podstawową działalnością.

(w tys. zł)

Informacje na temat geograficznej struktury sprzedaży

	2012		2011	
	(tys. zł)	(%)	(tys. zł)	(%)
Sprzedaż w kraju	2 049 224	68%	1 978 681	72%
Sprzedaż eksportowa	953 882	32%	785 833	28%
Razem	3 003 106	100%	2 764 514	100%

Sprzedaż eksportowa dotyczy przede wszystkim sprzedaży do klientów w krajach ościennych tj. przede wszystkim do Czech, Słowacji oraz na Litwę, Ukrainę a także do Rumunii.

21. Koszt własny sprzedaży

	1.01.2012 – 31.12.2012	1.01.2011 – 31.12.2011
Wartość sprzedanych towarów i materiałów	2 122 819	1 901 632
Wartość sprzedanych produktów	53 196	71 314
Pomniejszenie wartości sprzedanych usług, produktów, towarów i materiałów o rabaty należne za okres	(108 764)	(99 199)
(Dodatnie) / ujemne różnice kursowe	7 741	(3 868)
Koszt własny sprzedaży	2 074 992	1 869 879
Rabaty należne za okres	113 305	95 816
Odniesione na zapasy (do ujęcia w momencie sprzedaży)	(25 697)	(20 766)
Odniesione na zmniejszenie kosztu własnego sprzedaży	87 608	75 050
Rabaty z poprzedniego okresu odniesione na wartość sprzedanych produktów, usług, towarów i materiałów (powiększenie wartości zapasów)	20 766	19 565
Zmiana szacunków dotyczących rabatów poprzedniego okresu	390	4 584
Pomniejszenie kosztu własnego sprzedaży o rabaty należne za okres	108 764	99 199
Rabaty naliczone w okresie odniesione za zapas	25 697	20 766
Rabaty naliczone w okresie do ujęcia w wyniku przyszłych okresów	25 697	20 766

22. Koszty sprzedaży i ogólnego zarządu

	1.01.2012 - 31.12.2012	1.01.2011 - 31.12.2011
Amortyzacja	35 919	34 388
Zużycie materiałów i energii	74 657	84 895
Usługi obce	521 260	491 683
Podatki i opłaty	2 133	5 277
Wynagrodzenia	118 802	105 954
Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	29 937	26 285
Pozostałe koszty rodzajowe	28 128	27 618
Koszty według rodzaju, razem	810 836	776 100
(minus) Koszty sprzedanych produktów	(53 196)	(71 314)
(minus) Koszty usługi dystrybucyjnej realizowanej przez filiantów	(316 149)	(315 302)
Koszty sprzedaży i ogólnego zarządu	441 491	389 484

(w tys. zł)

23. Pozostałe przychody operacyjne

	1.01.2012 - 31.12.2012	1.01.2011 - 31.12.2011
Zysk na zbyciu niefinansowych aktywów trwałych	1 690	351
Otrzymane odszkodowania, kary i grzywny	2 895	2 647
Przychody z tytułu obciążenia filii	172	1 655
Upusty marketingowe	527	134
Skonto	141	240
Odpisanie przedawnionych zobowiązań	494	130
Wycena nieruchomości inwestycyjnych	197	-
Zapłata należności przeterminowanych po spisaniu	245	18
Rozwiązane rezerwy	-	300
Pozostała sprzedaż	1 496	1 140
Pozostałe	2 856	504
	10 713	7 119

24. Pozostałe koszty operacyjne

	1.01.2012 - 31.12.2012	1.01.2011 - 31.12.2011
Utworzone odpisy aktualizujące wartość należności	998	10 698
Różnice magazynowe	-	552
Uszkodzenia towarów	18 206	13 892
Koszty z tytułu reklamacji	2 300	2 469
Niedobory magazynowe	153	-
Odszkodowania	11	-
Straty z tytułu wyceny nieruchomości inwestycyjnych	-	4 545
Ubezpieczenia majątkowe	205	254
Opisanie przedawnionych należności	2 094	-
Zakończone inwestycje	208	-
Pozostałe	7 081	3 560
	31 256	35 970

25. Przychody i koszty finansowe

	1.01.2012 - 31.12.2012	1.01.2011 - 31.12.2011
Przychody finansowe		
Odsetki z tytułu pożyczek	577	362
Odsetki z innych tytułów	1 616	1 166
Pozostałe przychody finansowe	193	885
	2 386	2 413

	1.01.2012 - 31.12.2012	1.01.2011 - 31.12.2011
Koszty finansowe		
Koszty z tytułu odsetek od zaciągniętych kredytów bankowych	26 824	25 235
Odsetki z innych tytułów	2 397	2 101
Koszty zabezpieczenia IRS	-	1 133
Prowizje i opłaty	2 293	2 356
Pozostałe koszty finansowe	867	1 866
	32 381	32 691

(w tys. zł)

Różnice kursowe w okresie od 1.01.2012 do 31.12.2012	Odniesione na koszt własny sprzedaży	Prezentowane jako 'Różnice kursowe'	Łącznie różnice kursowe
Powstałe w związku ze spłatą zobowiązań i należności z tytułu dostaw towarów i usług	15 074	(2)	15 072
Zrealizowane różnice kursowe	15 074	(2)	15 072
Powstałe w związku z wyceną zobowiązań i należności z tytułu dostaw na dzień sprawozdawczy	(22 815)	(290)	(23 105)
Niezrealizowane różnice kursowe	(22 815)	(290)	(23 105)
Łącznie różnice kursowe	(7 741)	(292)	(8 033)

Różnice kursowe w okresie od 1.01.2011 do 31.12.2011	Odniesione na koszt własny sprzedaży	Prezentowane jako 'Różnice kursowe'	Łącznie różnice kursowe
Powstałe w związku ze spłatą zobowiązań i należności z tytułu dostaw towarów i usług	(17 001)	400	(16 601)
Zrealizowane różnice kursowe	(17 001)	400	(16 601)
Powstałe w związku z wyceną zobowiązań i należności z tytułu dostaw na dzień sprawozdawczy	20 869	(1 011)	19 858
Niezrealizowane różnice kursowe	20 869	(1 011)	19 858
Łącznie różnice kursowe	3 868	(611)	3 257

26. Struktura środków pieniężnych do sprawozdania z przepływów pieniężnych

Podatek dochodowy zapłacony

	31.12.2012	31.12.2011
Podatek dochodowy bieżący ujęty w sprawozdaniu z całkowitych dochodów	(22 870)	(31 787)
Zmiana stanu należności z tytułu podatku dochodowego	111	(1 044)
Zmiana stanu zobowiązań z tytułu podatku dochodowego	(9 195)	5 239
Podatek dochodowy zapłacony	(31 954)	(27 567)

Zmiana stanu należności

	31.12.2012	31.12.2011
Zmiana stanu należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałych należności	(16 029)	(57 274)
Zmiana stanu należności długoterminowych	(1 948)	(3 946)
Zmiana stanu pożyczek udzielonych	5 578	4 958
Zmiana stanu należności	(12 399)	(56 262)

Zmiana stanu pożyczek udzielonych

	31.12.2012	31.12.2011
Pożyczki udzielone	(8 243)	(9 768)
Spłata pożyczek udzielonych	3 089	5 072
Odsetki otrzymane	100	192
Odsetki naliczone	(524)	(454)
Zmiana stanu pożyczek udzielonych	(5 578)	(4 958)

(w tys. zł)

Zmiana stanu zobowiązań z tytułu kredytów, pożyczek, papierów dłużnych oraz leasingu finansowego

	31.12.2012	31.12.2011
Wpływy (Spłaty) z tytułu kredytów i pożyczek	(3 137)	51 745
Płatności zobowiązań z tytułu umów leasingu finansowego	(5 333)	(6 007)
Wpływy z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych (obligacji)	-	30 000
Wykup z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych (obligacji)	-	(30 000)
Leasingi udzielone	3 129	2 246
Wycena kontraktów IRS	-	(1 100)
Zmiana wyceny bilansowej	(344)	(611)
Zmiana stanu zobowiązań z tytułu kredytów, pożyczek, papierów dłużnych oraz leasingu finansowego	(5 685)	46 273

Odsetki netto

	31.12.2012	31.12.2011
Odsetki zapłacone	(29 221)	(26 368)
Odsetki otrzymane	577	454
Odsetki netto	(28 644)	(25 914)

Przekwalifikowanie nieruchomości na zapasy i pozostałe pozycje netto

	31.12.2012	31.12.2011
Różnice kursowe z przeliczenia	(1 562)	940
Zmiana pozostałych zobowiązań długoterminowych	811	876
Przekwalifikowanie nieruchomości na zapasy	19 323	
Przekwalifikowanie nieruchomości na zapasy i pozostałe pozycje netto	18 572	1 816

27.Podatek dochodowy

Podatek dochodowy ujęty jako zysk lub strata bieżącego okresu

	1.01.2012 - 31.12.2012	1.01.2011 - 31.12.2011
Podatek dochodowy bieżący	22 870	31 787
Zmiana stanu odroczonego podatku dochodowego	(3 401)	(5 898)
Podatek dochodowy wykazany w sprawozdaniu z całkowitych dochodów	19 469	25 889

Uzgodnienie kosztu podatkowego do wartości stanowiącej iloczyn zysku księgowego i odpowiednich stawek podatku przedstawia się następująco:

	1.01.2012 - 31.12.2012	1.01.2011 - 31.12.2011
Efektywna stopa podatkowa		
Zysk brutto (bez udziału wyniku jednostki stowarzyszonej)	119 644	130 265
Podatek w oparciu o obowiązujące stopy podatkowe (10%/19%/20%/23%)*	(18 899)	(25 864)
<u>Różnice trwałe</u>		
Koszty niestanowiące kosztów uzyskania przychodów	(570)	(25)
Podatek dochodowy bieżący wykazany w sprawozdaniu z całkowitych dochodów	(19 469)	(25 889)

- Polska 19%, Republika Słowacji 19%, Republika Czech 20%, Ukraina 23%, Litwa 20%, Cypr 10%

Organy podatkowe mają prawo dokonywania kontroli ksiąg i ewidencji rachunkowej. W ciągu pięciu lat od końca roku, w którym złożono deklarację podatkową, mogą nałożyć dodatkowe obciążenia podatkowe wraz z odsetkami i innymi karami. W ocenie Zarządu nie wystąpiły okoliczności, które mogłyby prowadzić do istotnych zobowiązań z tego tytułu.

(w tys. zł)

28.Propozycja Zarządu co do podziału zysku za bieżący rok obrotowy

Zarząd proponuje przeznaczyć zysk netto okresu bieżącego na kapitał zapasowy. W związku z zawartą umową kredytu konsorcjalnego z lipca 2009r. Grupa ma ograniczone możliwości wypłaty dywidendy. Szersze informacje znajdują się w nocie 15.

29.Dywidenda na 1 akcję

	1.01.2012 – 31.12.2012	1.01.2011 – 31.12.2011
Dywidenda uchwalona i wypłacona do dnia sprawozdawczego	4 250	-
Liczba akcji z przyznanym prawem do dywidendy zgodnie z uchwałą Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy	14 168 100	14 168 100
Dywidenda na 1 akcję (zł)	0,30	-

Zysk za rok obrotowy zakończony 31 grudnia 2011 roku został, uchwałą Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy, przeznaczony na zasilenie kapitału zapasowego w kwocie 100 088 570 zł., a pozostałą część zysku w kwocie 4 250 430 zł.tj. 0,30 zł. na jedną akcję przeznaczono na wypłatę dywidendy. Dywidendę wypłacono w dniu 1 sierpnia 2012 roku.

W związku z zawartą umową kredytu konsorcjalnego z lipca 2009r. jednostka dominująca ma ograniczone możliwości wypłaty dywidendy. Szersze informacje znajdują się w nocie 15.

30.Zobowiązania warunkowe oraz nieujęte zobowiązania wynikające z zawartych umów

Spółka nie posiada istotnych zobowiązań warunkowych wymagających ujawnienia.

31.Leasing operacyjny

Inter Cars wynajmuje powierzchnię magazynową podmiotom prowadzącym filie, przy czym nie są one własnością Grupy (poza powierzchnią w magazynie centralnym w Czosnowie, obiektem w Kajetanach i Gdańsku) lecz są przez Grupę wynajmowane. Wszelkie koszty wynajmu, pokrywane przez Grupę, są w całości refakturowane na końcowych użytkowników (podmioty prowadzące filie) przez cały okres wykorzystywania tej powierzchni (łącznie z okresem wypowiedzenia umowy). Na dzień 31 grudnia 2012 roku łączna wartość czynszów z umów na czas nieokreślony przypadających za okresy wypowiedzenia tych umów stanowiła 6.658 tys. zł. Łączna wartość czynszów z umów na czas określony 4.175 tys. zł. Na koniec 2011 wartość tych czynszów wynosiła odpowiednio 6.498tys. zł oraz 13.656 tys. zł.

Łączna wartość minimalnych przyszłych płatności z tytułu leasingu operacyjnego przypadająca do jednego roku wynosi 10.823 tys. zł (2011: 12.472 tys. zł), natomiast od jednego roku do pięciu lat 9 tys. zł (2011: 7.463 tys.zł.). Przyszłe minimalne płatności z tytułu leasingu operacyjnego powyżej pięciu lat nie wystąpiły (2011: 219 tys. zł).

Spółka refakturuje wymienione powyżej koszty czynszów na współpracujących filiantów.

32.Transakcje z jednostkami powiązanymi

Wszystkie transakcje ze spółkami powiązanymi przeprowadzane są na warunkach rynkowych. Jednostka dominująca dokonuje transakcji z podmiotami, które są powiązane z członkami Rady Nadzorczej i Zarządu oraz członkami ich rodzin. Wartość transakcji prezentuje poniższa tabela.

Zakup towarów i usług	2012	2011
ANPO Andrzej Oliszewski	159	158
FASTFORWARD Maciej Oleksowicz	1 777	1 968
P.H. AUTO CZĘŚCI Krzysztof Pietrzak	2 589	2 509
AK-CAR Agnieszka Soszyńska	4 075	4 497
BEST-CAR Justyna Pietrzak	2 197	2 230
	10 797	11 362

(w tys. zł)

Przychody ze sprzedaży	2012	2011
Inter Cars sp.j.	-	1
ANPO Andrzej Oliszewski	1	1
FASTFORWARD Maciej Oleksowicz	222	641
P.H. AUTO CZĘŚCI Krzysztof Pietrzak	213	213
AK-CAR Agnieszka Soszyńska	747	666
BEST-CAR Justyna Pietrzak	437	448
	1 620	1 970

Należności	31.12.2012	31.12.2011
Inter Cars sp.j.	56	56
FASTFORWARD Maciej Oleksowicz	47	83
BEST-CAR Justyna Pietrzak	119	95
P.H. AUTO CZĘŚCI Krzysztof Pietrzak	65	50
AK-CAR Agnieszka Soszyńska	301	121
	588	405

Zobowiązania	31.12.2012	31.12.2011
P.H. AUTO CZĘŚCI Krzysztof Pietrzak	10	59
BEST-CAR Justyna Pietrzak	171	69
AK-CAR Agnieszka Soszyńska	155	196
FASTFORWARD Maciej Oleksowicz	-	15
	336	339

Pożyczki udzielone	31.12.2012	31.12.2011
Frenoplast	3 000	1 370
	3 000	1 370

Wynagrodzenie Rady Nadzorczej i Zarządu jednostki dominującej kształtowało się w sposób następujący:

	1.1.2012 – 31.12.2012	1.1.2011 – 31.12.2011
Rada Nadzorcza	221	203
Zarząd	7 014	5 377
	7 235	5 580

33. Zarządzanie ryzykiem finansowym

Ryzyko kredytowe

Ryzyko kredytowe dotyczy pozostałych należności, środków pieniężnych i ich ekwiwalentów oraz należności z tytułu dostaw. Środki pieniężne i ich ekwiwalenty są lokowane w instytucjach finansowych o uznanej reputacji.

Grupa stosuje politykę kredytową, zgodnie z którą ekspozycja na ryzyko kredytowe jest monitorowana na bieżąco. Ocena wiarygodności kredytowej jest przeprowadzana w stosunku do wszystkich klientów wymagających kredytowania powyżej określonej kwoty. Grupa nie wymaga zabezpieczenia majątkowego od swoich klientów w stosunku do aktywów finansowych.

Grupa ogranicza ryzyko kredytowe poprzez przeniesienie części odpowiedzialności za ściągłość należności z tytułu dostaw i usług na filiantów, którzy rozliczani są przez Grupę na zasadzie podziału marży.

Na dzień sprawozdawczy nie występowała znacząca koncentracja ryzyka kredytowego. Wartość bilansowa każdego aktywa finansowego, również pochodnych instrumentów finansowych, przedstawia maksymalną ekspozycję na ryzyko kredytowe:

	31.12.2012	31.12.2011
Pożyczki udzielone	15 301	9 723
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	343 522	338 595
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	36 948	60 696
	395 771	409 014

(w tys. zł)

Ryzyko stopy procentowej

Narażenie Grupy na ryzyko stopy procentowej dotyczy przede wszystkim zobowiązań ze zmienną stopą procentową.

Grupa korzysta z zobowiązań o zmiennej stopie procentowej. Na dzień 31 grudnia 2012 roku Grupa nie korzystała z zobowiązań o stałej stopie procentowej.

Na dzień sprawozdawczy Grupa nie miała zawartych transakcji zabezpieczających ryzyko zmiany stopy procentowej.

Na koniec okresu sprawozdawczego struktura oprocentowanych instrumentów finansowych przedstawia się następująco:

	31.12.2012	31.12.2011
Instrumenty finansowe o zmiennej stopie procentowej		
Aktywa finansowe (pożyczki udzielone)	15 301	9 723
Zobowiązania finansowe (zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek, papierów dłużnych oraz leasingu finansowego pomniejszone o obligacje o stałej stopie dyskonta)	(495 383)	(501 015)
	(480 082)	(491 292)

Poniższa tabela przedstawia wrażliwość wyniku finansowego na możliwe zmiany stóp procentowych przy założeniu niezmienności innych czynników. Poniższe dane pokazują wpływ punktów bazowych na zysk lub stratę netto Grupy w okresie rocznym.

na dzień 31.12.2012	wzrost/spadek punkty bazowe	Wpływ na wynik netto
	+ 100 / -100	(3 945) / 3 945
	+ 200 / -200	(7 890) / 7 890
na dzień 31.12.2011	wzrost/spadek punkty bazowe	wpływ na wynik netto
	+ 100 / -100	(4 022) / 4 022
	+ 200 / -200	(8 044) / 8 044

Ryzyko zmian kursów walut

Istotna część zobowiązań z tytułu dostaw wyrażona jest w walutach obcych, w szczególności w EUR. Sprzedaż prowadzona jest przede wszystkim w PLN oraz w UAH, EUR, CZK, LTL, LVL, HUF, HRK, BGN oraz RON. Grupa nie zawierała w okresie od 1 stycznia do 31 grudnia 2012 roku transakcji terminowych zakupu lub sprzedaży walut.

	EUR	USD	Pozostałe	EUR	USD	pozostałe
	31 grudnia 2012 r.			31 grudnia 2011 r.		
Należności z tytułu dostaw i usług	48 233	-	69 578	71 650	683	69 048
Środki pieniężne	7 186	19	13 224	7 814	19	34 064
Kredyty bankowe	(40 736)	-	(11 251)	(7 560)	-	(2 100)
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	(98 063)	-	(22 460)	(141 407)	(911)	(69 746)
Ekspozycja bilansowa brutto	(83 380)	19	49 091	(69 503)	(209)	31 266

(w tys. zł)

Poniższa tabela przedstawia wrażliwość wyniku finansowego na możliwe wahania kursów walutowych przy założeniu niezmienności innych czynników (brak istotnego wpływu na kapitał własny).

wpływ na wynik netto			
	wzrost/spadek kursu	na dzień 31.12.2012	na dzień 31.12.2011
EUR	+ 5% / - 5%	(3 377) / 3 377	(2 815) / 2 815
	+ 10% / - 10%	(6 754) / 6 754	(5 630) / 5 630
USD	+ 5% / - 5%	-	(8) / 8
	+ 10% / - 10%	-	(16) / 16
Inne	+ 5% / - 5%	1 989 / (1 989)	1 266 / (1 266)
	+ 10% / - 10%	3 978 / (3 978)	2 532 / (2 532)

Do wyliczenia wybranych danych finansowych w EUR zastosowano następujące kursy:

- dla pozycji bilansowych – kurs NBP z dnia 31 grudnia 2012 roku – 1 EUR = 4,0882 PLN, oraz kurs NBP z dnia 31 grudnia 2011 roku – 1 EUR = 4,4168 PLN
- dla pozycji rachunku zysków i strat i przepływów pieniężnych – kurs wyliczony jako średnia kursów NBP, obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca 4 kwartałów 2012 i 2011 roku, odpowiednio: 1 EUR = 4,1736 PLN i 1 EUR = 4,1401 PLN

Ryzyko płynności

Działalność operacyjna prowadzona jest przy założeniu utrzymywania stałej nadwyżki płynnych środków pieniężnych oraz otwartych linii kredytowych.

Tabela poniżej przedstawia zobowiązania Grupy na dzień 31 grudnia 2012 roku wg daty zapadalności:

	bieżące	do 3 mies	od 3 do 12 mies	od 1 roku do 5 lat	pow 5 lat	Razem
oprocentowane pożyczki i kredyty	-	119	457 710	10 774	-	468 603
zobowiązania z tytułu leasingu finansowego	-	947	2 999	24 223	-	28 169
zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe	-	264 301	13 575	-	-	277 876
	-	265 367	474 284	34 997	-	774 648

Zobowiązania Grupy na dzień 31 grudnia 2011 roku wg daty zapadalności:

	bieżące	do 3 mies	od 3 do 12 mies	od 1 roku do 5 lat	pow 5 lat	Razem
oprocentowane pożyczki i kredyty	-	-	254 626	216 016	-	470 642
zobowiązania z tytułu leasingu finansowego	-	1 758	3 645	24 970	-	30 373
zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe	152 017	205 125	2 450	-	-	359 592
	152 017	206 883	260 721	240 986	-	860 607

Zarządzanie kapitałem

Podstawowym celem zarządzania kapitałem Grupy jest ciągłe utrzymanie dobrego ratingu kredytowego i wskaźników kapitałowych, wspierających działalność operacyjną i zwiększających wartość dla akcjonariuszy.

W zależności od zmian warunków ekonomicznych Grupa może zmieniać strukturę kapitałową w drodze wypłaty dywidendy, zwrotu kapitału lub emisji nowych akcji.

W prezentowanym okresie pewne ograniczenia w zarządzaniu kapitałem wprowadzono w związku z otrzymaniem kredytu konsorcjalnego, o czym więcej w nocie numer 15.

(w tys. zł)

Grupa analizuje stan kapitałów stosując wskaźnik dźwigni, liczony jako stosunek zadłużenia netto do sumy kapitałów powiększonych o zadłużenie netto. Do zadłużenia netto wliczane są oprocentowane zobowiązania z tytułu kredytów bankowych, obligacji i leasingu finansowego, zobowiązania z tytułu dostaw i usług i inne zobowiązania, pomniejszone o środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych. Kapitał obejmuje kapitał własny należny akcjonariuszom jednostki dominującej.

	31.12.2012	31.12.2011
Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek oraz leasingu finansowego	495 383	501 015
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania (minus) środki pieniężne i ich ekwiwalenty	277 876 (36 948)	359 592 (60 696)
Zadłużenie netto	736 311	799 911
Kapitał własny	757 247	664 951
Współczynnik zadłużenia netto do kapitału własnego	0,97	1,20

Wartość godziwa

Poniższa tabela zawiera zestawienie wartości godziwych aktywów i zobowiązań finansowych z wartościami bilansowymi.

	31.12.2012		31.12.2011	
	wartość bilansowa	wartość godziwa	wartość bilansowa	wartość godziwa
Pożyczki udzielone	15 301	15 301	9 723	9 723
Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży	301	*	43	*
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe (z wyjątkiem pożyczek udzielonych)	335 206	335 206	328 872	327 493
Środki pieniężne i ekwiwalenty	36 948	36 948	60 969	60 969
Zobowiązania z tytułu kredytów bankowych i pożyczek	(467 214)	(468 603)	(470 642)	(472 503)
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	(277 876)	(278 776)	(359 592)	(359 592)
Zobowiązania z tytułu leasingu finansowego	(28 169)	(28 169)	(30 373)	(30 373)
Ekspozycja netto	(385 503)	(388 093)	(459 353)	(464 283)

* Na aktywa dostępne do sprzedaży składają się udziały w spółce, które ze względu na specyfikę działalności tej spółki nie można w sposób wiarygodny wycenić do wartości godziwej.

34.Zdarzenia po dacie bilansu

W dniu 2 kwietnia 2013 roku spółka Inter Cars S.A. zbyła na rzecz spółki ILS Sp. z o.o. z siedzibą w Kajetanach (jednoosobowa spółka Inter Cars S.A.) zorganizowaną część przedsiębiorstwa w formie wyodrębnionego Pionu Logistyki. Zbycie nastąpiło w wyniku przekazania przez Inter Cars aportu na pełne pokrycie zwiększenia kapitału zakładowego o kwotę 56.995.000,00 zł w/w spółki ILS Sp. z o.o., dokonanego w dniu 2 kwietnia 2013 r. przy zachowaniu jednoosobowego charakteru spółki ILS Sp. z o.o.

W dniu 02 kwietnia 2013 roku został podpisany aneks do umowy kredytu konsorcjalnego, w którym do umowy jako współdłużnik przystąpiła spółka ILS Sp. z o.o.

W dniu 26 kwietnia 2013 Pan Wojciech Milewski złożył na ręce Przewodniczącego Rady Nadzorczej Spółki oświadczenie, iż z dniem 30.06.2013 r. rezygnuje ze sprawowanej funkcji Członka Zarządu Inter Cars S.A.

35.Istotne oceny i oszacowania

Sporządzenie sprawozdań finansowych zgodnie z MSSF UE wymaga od Zarządu Jednostki Dominującej użycia ocen i szacunków, które mają wpływ na zastosowane zasady rachunkowości oraz wykazywane aktywa, pasywa, przychody oraz koszty. Rzeczywiste wartości tych pozycji mogą się różnić od wartości szacowanych. Oceny i szacunki są weryfikowane na bieżąco. W zmianach szacunków są uwzględniane zysk lub strata okresu, w którym nastąpiła zmiana. Informacja na temat

(w tys. zł)

szczególnie istotnych obszarów podlegających ocenom i szacunkom, wpływających na sprawozdanie finansowe została ujawniona w notach:

- Nota 9 Podatek dochodowy (Zarząd dokonuje oceny czy realizacja różnic przejściowych oraz możliwość wykorzystania strat podatkowych w jednostkach zależnych jest prawdopodobna oraz szacuje niepewność dotyczącą przewidywanych zmian w obowiązujących przepisach podatkowych),
- Nota 10 Odpisy aktualizujące zapasy ((Zarząd dokonuje oceny, czy istnieją przesłanki wskazujące na możliwość utraty wartości zapasów; stwierdzenie utraty wartości wymaga oszacowania wartości netto możliwych do uzyskania),
- Nota 11 Odpisy aktualizujące należności (na dzień bilansowy Spółka ocenia czy istnieją obiektywne dowody utraty wartości składnika należności lub grupy należności; jeżeli wartość odzyskiwalna składnika aktywów jest niższa od jego wartości bilansowej jednostka dokonuje odpisu aktualizującego do poziomu bieżącej wartości planowanych przepływów pieniężnych),
- Nota 4/5 Utrata wartości rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych, szacunki odnośnie okresu ekonomicznej użyteczności rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych (wysokość stawek oraz odpisów amortyzacyjnych jest ustalana na podstawie przewidywanego okresu ekonomicznego użytkowania danego składnika rzeczowych aktywów trwałych lub wartości niematerialnych; okresy ekonomicznego użytkowania są weryfikowane przynajmniej raz w ciągu roku obrotowego; Zarząd Spółki dokonuje również oceny czy istnieją przesłanki wskazujące na możliwość wystąpienia utraty wartości składników aktywów; stwierdzenie utraty wartości wymaga oszacowania wartości odzyskiwalnej składników aktywów),

36.Sprawozdanie skonsolidowane

Konsolidacją objęte są sprawozdania Inter Cars oraz podmiotów zależnych. Konsolidacja dokonywana jest metodą pełną. SMiOC Frenoplast Buthak i Cieślowski S.A. (jednostka stowarzyszona), jest wyceniana metodą praw własności.

(a) Konsolidacja za okres od 1 stycznia do 31 grudnia 2012 roku

Konsolidacją zostały objęte sprawozdania finansowe:

- podmiot dominujący: Inter Cars S.A. z siedzibą w Warszawie,
- podmioty zależne:
 1. Inter Cars Ukraine LLC, podmiot prawa ukraińskiego, z siedzibą w Chmielnickim na Ukrainie (100% udziału Inter Cars S.A. w kapitale spółki),
 2. Lauber Sp. z o.o. z siedzibą w Słupsku (100%),
 3. Q-Service Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100%),
 4. Inter Cars Česká Republika z siedzibą w Pradze (100%),
 5. Feber Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100%),
 6. Inter Cars Slovenska Republika z siedzibą w Bratysławie (100%),
 7. Inter Cars Lietuva UAB z siedzibą w Wilnie (100%),
 8. IC Development & Finance Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100%),
 9. Armatus Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100%),
 10. JC Auto s.r.o. z siedzibą w Karvina - Darkow (100%),
 11. Inter Cars Hungária Kft z siedzibą w Budapeszcie (100%),
 12. JC Auto S.A. z siedzibą w Brain L'Allued (100%),
 13. Inter Cars d.o.o. z siedzibą w Zagrzebiu (100%),
 14. JC Auto s.r.l. z siedzibą w Mediolanie (99%) (1% posiada JC Auto s.r.o.),
 15. Inter Cars Romania, z siedzibą w Cluj Napoca (100%)
 16. Inter Cars Latvija SIA, z siedzibą w Rydze (100%)
 17. Inter Cars Cyprus Ltd., z siedzibą w Nicosia (100%)
 18. Inter Cars Bulgaria Ltd. z siedzibą w Sofii (100%)
 19. Cleverlog-Autoteile GmbH z siedzibą w Berlinie (100%)
 20. Inter Cars Marketing Services Sp. z o.o. (wcześniej Galt SPV 18 Y Sp. z o.o.) z siedzibą w Warszawie (100%)
 21. ILS Sp. z o.o. z siedzibą w Kajetanach (100%)

(w tys. zł)

(b) Konsolidacja za okres od 1 stycznia do 31 grudnia 2011 roku

Konsolidacją zostały objęte sprawozdania finansowe:

- podmiot dominujący: Inter Cars S.A. z siedzibą w Warszawie,
- podmioty zależne:
 1. Inter Cars Ukraine LLC, podmiot prawa ukraińskiego, z siedzibą w Chmielnickim na Ukrainie (70% udziału Inter Cars S.A. w kapitale spółki),
 2. Lauber Sp. z o.o. z siedzibą w Słupsku (100%),
 3. Q-Service Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100%),
 4. Inter Cars Česká Republika z siedzibą w Pradze (100%),
 5. Feber Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100%),
 6. Inter Cars Slovenska Republika z siedzibą w Bratysławie (100%),
 7. Inter Cars Lietuva UAB z siedzibą w Wilnie (100%),
 8. IC Development & Finance Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100%),
 9. Armatus Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100%),
 10. JC Auto s.r.o. z siedzibą w Karvina - Darkow (100%),
 11. Inter Cars Hungária Kft z siedzibą w Budapeszcie (100%),
 12. JC Auto S.A. z siedzibą w Brain-le-Chateau (100%),
 13. Inter Cars d.o.o. z siedzibą w Zagrzebiu (100%),
 14. JC Auto s.r.l. z siedzibą w Mediolanie (99%) (1% posiada JC Auto s.r.o.),
 15. Inter Cars Romania, z siedzibą w Cluj Napoca (100%)
 16. Inter Cars Latvija SIA, z siedzibą w Rydze (100%)
 17. Inter Cars Cyprus Ltd., z siedzibą w Nicosia (100%)
 18. Inter Cars Bulgaria Ltd. z siedzibą w Sofii (100%)
 19. Cleverlog-Autoteile GmbH z siedzibą w Reinbek (90%)
 20. Galt SPV 18 Y Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100%)

Robert Kierzek
Prezes Zarządu

Krzysztof Soszyński
Wiceprezes Zarządu

Krzysztof Oleksowicz
Członek Zarządu

Wojciech Milewski
Członek Zarządu

Witold Kmiecik
Członek Zarządu

Julita Pałyska
Osoba odpowiedzialna za
prowadzenie ksiąg
rachunkowych

Warszawa, 26 kwietnia 2013 r.

CZĘŚĆ III

SPRAWOZDANIE Z DZIAŁALNOŚCI EMITENTA

1.	Informacje o podstawowej działalności Grupy Inter Cars	62
1.1.	Podsumowanie	62
1.2.	Podstawowe towary i rynki zbytu Grupy Inter Cars	64
1.3.	Inter Cars – podmiot dominujący	65
1.4.	Inter Cars Ukraine LLC	68
1.5.	Inter Cars Ceska Republika.....	70
1.6.	Lauber	72
1.7.	Feber.....	73
1.8.	Q-Service	74
1.9.	Inter Cars Slovenska Republika	74
1.10.	Inter Cars Lietuva	75
1.11.	IC Development & Finance Sp. z o.o.	76
1.12.	Inter Cars Hungaria kft.....	76
1.13.	Inter Cars d o.o.	77
1.14.	JC Auto s.r.l.	77
1.15.	JC Auto S.A. (Belgia).....	78
1.16.	Armatus Sp. z o.o.	78
1.17.	Inter Cars Romania s.r.l.....	79
1.18.	JC Auto s.r.o.	79
1.19.	Inter Cars Latvija SIA.....	79
1.20.	Inter Cars Cyprus Limited	80
1.21.	Inter Cars Bulgaria Ltd.....	80
1.22.	Cleverlog-Autoteile GmbH.....	80
1.23.	Inter Cars Marketing Services Sp. z o.o.	80
1.24.	ILS Sp. z o.o.	80
2.	Źródła zaopatrzenia.....	80
3.	Umowy znaczące i istotne dla działalności oraz umowy ubezpieczenia.....	81
4.	Informacje o powiązaniach organizacyjnych lub kapitałowych emitenta z innymi podmiotami oraz określenie jego głównych inwestycji krajowych i zagranicznych (papiery wartościowe, instrumenty finansowe, wartości niematerialne i prawne oraz nieruchomości), w tym inwestycji kapitałowych dokonanych poza jego grupą jednostek powiązanych oraz opis metod ich finansowania.....	82
5.	Zmiany w powiązaniach organizacyjnych lub kapitałowych.....	82
6.	Informacje o istotnych transakcjach zawartych przez emitenta z podmiotami powiązanymi na innych warunkach niż rynkowe, wraz z ich kwotami oraz informacjami określającymi charakter tych transakcji.....	83
7.	Zaciągnięte kredyty i pożyczki.....	83
8.	Udzielone pożyczki.....	84
9.	Udzielone poręczenia i gwarancje.....	85
10.	Emisja papierów wartościowych.....	85
11.	Sezonowość lub cykliczność działalności	85
12.	Ocena zarządzania zasobami finansowymi	85
13.	Ocena możliwości realizacji zamierzeń inwestycyjnych.....	88
14.	Czynniki i nietypowe zdarzenia mające wpływ na wynik.....	89
15.	Czynniki ryzyka i zagrożenia, z określeniem, w jakim stopniu emitent jest na nie narażony..	91
16.	Strategia i perspektywy rozwoju w przyszłości	94
17.	Zmiany w podstawowych zasadach zarządzania Grupą	95
18.	Zmiany w składzie osób zarządzających i nadzorujących spółkę w ciągu ostatniego roku obrotowego, zasady powołania i odwołania osób zarządzających oraz uprawnienia osób zarządzających, w szczególności prawo do podjęcia decyzji o emisji lub wykupie akcji.....	95
19.	Umowy zawarte pomiędzy emitentem a osobami zarządzającymi.....	97
20.	Informacje na temat akcji	98
21.	Informacje o znanych emitentowi umowach (w tym również zawartych po dniu sprawozdawczym), w wyniku których mogą w przyszłości nastąpić zmiany w proporcjach posiadanych akcji przez dotychczasowych akcjonariuszy i obligatariuszy.	100
22.	Informacje o systemie kontroli programów akcji pracowników.....	100
23.	Podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych.....	100

24. Transakcje związane z pochodnymi instrumentami finansowymi i charakterystyka związanego z nimi ryzyka.....	100
25. Zatrudnienie.....	100
26. Polityka ochrony środowiska	100
27. Zdarzenia, które mogą w znaczący sposób wpłynąć na przyszłe wyniki finansowe emitenta oraz zdarzenia po dacie bilansu.....	101
28. Stanowisko Zarządu odnośnie możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz wyników na 2012 rok	101
29. Zmiany w strukturze jednostki gospodarczej, inwestycje długoterminowe, restrukturyzacja	101
30. Organy zarządzające i nadzorujące	101
31. Wskazanie postępowań toczących się przed sądem, których stroną jest Grupa	102
32. Wskazanie średnich kursów wymiany walut	102
33. Ład korporacyjny	102
ZAŁĄCZNIK DO SPRAWOZDANIA Z DZIAŁALNOŚCI EMITENTA	104

1. Informacje o podstawowej działalności Grupy Inter Cars**1.1 Podsumowanie**

Grupa Inter Cars jest importerem i dystrybutorem części zamiennych do samochodów osobowych oraz pojazdów użytkowych. Oferta Grupy obejmuje również wyposażenie warsztatowe oraz części do motocykli i tuningu. Grupa Kapitałowa Inter Cars jest największym w Polsce niezależnym dystrybutorem części zamiennych. Grupa prowadzi działalność operacyjną w Polsce, na Ukrainie, w Republice Czech, w Republice Słowacji, na Litwie, na Węgrzech, we Włoszech, w Chorwacji, w Belgii, w Rumunii, na Łotwie, Cyprze, w Bułgarii i Niemczech.

Grupa odnotowała prawie 9% wzrost przychodów ze sprzedaży w porównaniu z analogicznym okresem 2011 roku, co wynikało ze wzrostu skali działalności operacyjnej i geograficznego rozwoju sieci sprzedaży.

W 2012 roku Grupa otworzyła 25 nowych filii, co oznacza, iż na dzień 31 grudnia 2012 roku sieć sprzedaży liczyła łącznie 274 filie (2011: 249), na co składa się 152 filie polskie i 122 filie zagraniczne, oraz 147 filii polskich i 102 filie zagraniczne odpowiednio na koniec 2011 roku.

Zysk brutto ze sprzedaży również wzrósł o prawie 4% w 2012 roku w porównaniu do analogicznego okresu roku ubiegłego. Podobne tempo wzrostu przychodów ze sprzedaży w porównaniu do tempa wzrostu zysku wynikało z utrzymania wysokości **marży na sprzedaży** na poziomie 30,9%.

Podstawowe skonsolidowane dane finansowe prezentuje poniższa tabela.

(‘000)	2012	2011	struktura	2012
	PLN	PLN		Euro
Rachunek zysków i strat (za okres)				
Przychody ze sprzedaży	3 003 106	2 764 514	100,0%	719 548
Zysk (strata) brutto ze sprzedaży	928 114	894 635	30,9%	222 377
Przychody/koszty finansowe, netto	(30 287)	(30 733)	-1,0%	(7 257)
Zysk na działalności operacyjnej	149 931	160 998	5,0%	35 924
Zysk netto	100 175	104 376	3,3%	24 002
Bilans (na koniec okresu)				
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	36 948	60 696	2,4%	9 038
Suma bilansowa	1 548 391	1 540 470	100,0%	378 746
Kredyty, pożyczki, leasing finansowy	495 383	501 015	32,0%	121 174
Kapitał własny przypadający na akcjonariuszy podmiotu dominującego	757 247	668 804	48,9%	185 227
Udziały niekontrolujące	-	(3 853)	0,0%	-
Inne dane finansowe				
Przepływy pieniężne z działalności operacyjnej	76 990	54 326		18 447
Przepływy pieniężne z działalności inwestycyjnej	(58 797)	(47 788)		-14 088
Przepływy pieniężne z działalności finansowej	(41 941)	19 370		(10 049)
Podstawowy zysk na 1 akcję	7,07	7,37		1,73
Marża na sprzedaży (1)	30,90%	32,40%		
EBITDA jako procent sprzedaży (2)	6,20%	7,10%		

(1) Marża na sprzedaży została zdefiniowana jako iloraz zysku brutto na sprzedaży i przychodów.

(2) EBITDA została zdefiniowana jako zysk (strata) netto przed amortyzacją, przychodami (kosztami) finansowymi netto, różnicami kursowymi oraz podatkiem dochodowym.

Do wyliczenia wybranych danych finansowych w EUR zastosowano następujące kursy:

Sprawozdanie z działalności emitenta

(w tys. zł)

- dla pozycji bilansowych – kurs NBP z dnia 31 grudnia 2012 roku – 1 EUR = 4,0882 PLN, oraz kurs NBP z dnia 31 grudnia 2011 roku – 1 EUR = 4,4168 PLN
- dla pozycji rachunku zysków i strat i przepływów pieniężnych – kurs wyliczony jako średnia kursów NBP, obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca 4 kwartałów 2012 i 2011 roku, odpowiednio: 1 EUR = 4,1736 PLN i 1 EUR = 4,1401 PLN.

Przychody Inter Cars stanowiły około 87% przychodów Grupy Kapitałowej (przed wyłączeniami konsolidacyjnymi). **Podstawowym rynkiem sprzedaży** dla Grupy Kapitałowej jest rynek polski.

Rynek dystrybucji części zamiennych charakteryzuje się znaczącym potencjałem wzrostowym. Głównymi czynnikami kształtującymi wzrost rynku są **stały wzrost liczby samochodów** zarejestrowanych i poruszających się po drogach, **liberalizacja przepisów** otwierająca dostęp niezależnym dystrybutorom części zamiennych do autoryzowanych warsztatów, **zniesienie barier w imporcie** używanych samochodów, **rosnące skomplikowanie napraw** związane z coraz powszechniejszym wykorzystaniem zaawansowanych technologii do produkcji samochodów oraz **stały wzrost intensywności eksploatacji parku samochodowego** w szczególności wzrost średniego wieku zarejestrowanych samochodów oraz średnich stanów przebiegów. Najważniejsze **trendy na niezależnym rynku dystrybucji** części zamiennych to intensywny rozwój sieci sprzedaży, rozwój asortymentu, rozwój programów wspierających sprzedaż, własne linie towarowe oraz udoskonalanie systemów komputerowych.

Struktura Grupy Kapitałowej Inter Cars S.A. wynika ze strategii ekspansji geograficznej dystrybucji części zamiennych (Inter Cars Ukraine LLC, Inter Cars Ceska Republika s.r.o., Inter Cars Slovenska Republika s.r.o., Inter Cars Lietuva UAB, Inter Cars d.o.o, Inter Cars Hungaria Kft, JC Auto S.A, JC Auto s.r.l, Inter Cars Romania s.r.l., Inter Cars Latvija SIA, Inter Cars Bulgaria Ltd., Cleverlog-Autoteile GmbH) oraz rozwoju projektów wspomagających podstawową działalność (Lauber Sp. z o.o., Feber Sp. z o.o., Q-Service Sp. z o.o., IC Development & Finance Sp. z o.o., Armatus Sp. z o.o., Inter Cars Cyprus Limited, Inter Cars Marketing Services Sp. z o.o. i ILS Sp. z o.o.).

Podstawowym celem Grupy jest stałe podnoszenie jakości zarządzania przepływem towarów oraz osiągnięcie wiodącego udziału w rynku krajów Europy Środkowo-Wschodniej. Będzie się to odbywało w drodze uzupełniania istniejącego modelu dystrybucji o dodatkowe elementy (filie, magazyny regionalne, zależne spółki dystrybucyjne poza granicami Polski). Efektem tego będzie ugruntowanie pozycji Grupy jako najbardziej efektywnego i skutecznego kanału dystrybucji części zamiennych od ich producentów do końcowych odbiorców – warsztatów.

Strategia rozwoju oparta została na trzech zasadniczych elementach: (1) *rozwoju sieci dystrybucji* w Polsce oraz poza granicami kraju; (2) *rozwoju asortymentu* oraz (3) *rozwoju programów partnerskich*.

Celem strategicznym Grupy jest zbudowanie dominującej w Polsce sieci dystrybucyjnej części zamiennych do samochodów, z jednocześnie silną reprezentacją na nowych rynkach Europejskich. Grupa zamierza osiągnąć udział na polskim rynku na poziomie 25-30%.

1.2. Podstawowe towary i rynki zbytu Grupy Inter Cars

Przychody ze sprzedaży Grupy Kapitałowej Inter Cars w podziale na podstawowe **kategorie towarowe** przedstawia poniższa tabela.

	Sprzedaż części zamiennych		Pozostałe		Wyłączenia		Suma	
	01.01.2012	01.01.2011	01.01.2012	01.01.2011	01.01.2012	01.01.2011	01.01.2012	01.01.2011
	-31.12.2012	-31.12.2011	-31.12.2012	-31.12.2011	-31.12.2012	-31.12.2011	-31.12.2012	-31.12.2011
Przychody segmentu od klientów zewnętrznych	2 941 545	2 697 964	61 561	66 550	-	-	3 003 106	2 764 514
Przychody pomiędzy segmentami	497 375	437 488	65 518	25 933	(562 893)	(463 421)	-	-
Przychody odsetkowe	5 693	6 282	47	28	(3 547)	(4 782)	2 193	1 528
Koszty odsetkowe	(29 222)	(28 472)	(2 676)	(3 315)	2 677	3 318	(29 221)	(28 469)
Amortyzacja	(32 762)	(31 412)	(9 453)	(2 976)	6 296	-	(35 919)	(34 388)
Zysk przed opodatkowaniem	94 375	148 927	22 607	(9 479)	2 662	(9 183)	119 644	130 265
Udziały w jednostkach stowarzyszonych rozliczanych metodą praw własności	3 795	7 304	-	-	-	-	3 795	7 304
Aktywa łącznie	2 374 943	1 924 603	147 552	124 188	(974 104)	(501 321)	1 548 391	1 547 470
Nakłady kapitałowe (wydatki na nabycie rzeczowych aktywów trwałych, wartości niematerialnych oraz nieruchomości inwestycyjnych)	(56 768)	(44 667)	(3 075)	(1 066)	(2 229)	-	(62 072)	(45 733)
Zobowiązania łącznie	1 084 923	1 231 540	90 970	94 379	(384 749)	(443 400)	791 144	882 519

Spółki zależne, podobnie jak jednostka dominująca, posiadają w swojej ofercie zarówno części do samochodów osobowych jak i ciężarowych, przy czym w łącznej strukturze sprzedaży Grupy dominują części do samochodów osobowych.

Około 68% przychodów ze sprzedaży Grupy w 2012 roku pochodziło ze **sprzedaży w Polsce**.

1.3. Inter Cars – podmiot dominujący

Informacje o podstawowej działalności

Inter Cars jest importerm i dystrybutorem części zamiennych do samochodów osobowych oraz pojazdów użytkowych. Oferta Spółki obejmuje również wyposażenie warsztatowe oraz części do motocykli i tuningu. **Inter Cars oferuje najszerszy asortyment części samochodowych w Europie Wschodniej.** Posiada w swojej ofercie zarówno części oryginalne w opakowaniach wytwórców części (tzw. „części na pierwszy montaż”), jak również części o porównywalnej jakości (niezależni producenci deklarują „tę samą” jakość, jaką posiadają części oryginalne).

Przychody ze sprzedaży w IV kwartale 2012 roku były **o ponad 8,7% wyższe** niż w analogicznym okresie 2011 roku. Przy czym przychody ze sprzedaży za pierwszy miesiąc 4 kwartału 2012 r. wyniosły rekordowe 257,9 milionów złotych (najwyższa miesięczna sprzedaż w historii Inter Cars S.A.).

Szczególne **znaczenie dla wyników sprzedaży** w 2012 roku miały:

- (a) dalszy rozwój systemu regionalnego wsparcia sprzedaży (przedstawiciele handlowi), czego rezultatem było zwiększenie ilości czynnych klientów,
- (b) koncentracja na rynku krajowym,
- (c) znaczący wzrost sprzedaży towarów sezonowych dzięki wysokiej dostępności wybranych grup asortymentowych,
- (d) kontynuacja optymalizacji zarządzania zapasami obejmująca zarówno optymalizację stanów w poszczególnych grupach towarowych oraz optymalizację łańcucha dostaw, polegającą przede wszystkim na wzroście znaczenia regionalnych centrów dystrybucji oraz stopnia dostaw bezpośrednich od producentów.

Spółka **rozbudowuje sieć sprzedaży** (152 filie na koniec grudnia), stale **poszerza ofertę towarową** oraz wprowadza nowe formy wspierające sprzedaż. Dzięki temu, iż obecna struktura sprzedaży części zamiennych do samochodów odpowiada strukturze zarejestrowanego parku samochodowego w Polsce oraz dzięki wysokiej dostępności oferty towarowej, jak również stosowaniu nowoczesnych narzędzi sprzedaży, Spółka może zaoferować odbiorcom konkurencyjne warunki współpracy. Spółka jest liderem we wdrażaniu nowych rozwiązań wspomagających sprzedaż.

Rok 2012 to kolejny rok dynamicznego **rozwoju działalności spółek zależnych Inter Cars**. Zarząd oczekuje, iż podmioty zależne będą w najbliższych latach stanowiły istotny czynnik stymulujący dalszy rozwój Grupy.

Zysk brutto ze sprzedaży Inter Cars wzrósł o 0,3% w porównaniu do 2011 roku.

Rynek dystrybucji części zamiennych charakteryzuje się znaczącym potencjałem wzrostowym. Głównymi czynnikami kształtującymi wzrost rynku są **stały wzrost liczby samochodów** zarejestrowanych i poruszających się po drogach, **liberalizacja przepisów** otwierająca dostęp niezależnym dystrybutorom części zamiennych do autoryzowanych warsztatów, **zniesienie barier w imporcie** używanych samochodów, **rosnące skomplikowanie napraw** związane z coraz powszechniejszym wykorzystaniem zaawansowanych technologii do produkcji samochodów oraz **stały wzrost intensywności eksploatacji parku samochodowego**, w szczególności wzrost średniego wieku zarejestrowanych samochodów oraz średnich stanów przebiegów. Najważniejsze **trendy na niezależnym rynku dystrybucji** części zamiennych to intensywny rozwój sieci sprzedaży, rozwój asortymentu, rozwój programów wspierających sprzedaż, własne linie towarowe oraz udoskonalanie systemów komputerowych.

Zarząd szacuje, iż **udział Spółki w rynku** niezależnej dystrybucji części zamiennych do samochodów 'zachodnich' wzrośnie do 25% - 30%.

Sprawozdanie z działalności emitenta

(w tys. zł)

Podstawowe dane finansowe prezentuje poniższa tabela.

	2012	2011	2012	2011
	PLN	PLN	EURO	EURO
Jednostkowe sprawozdanie z całkowitych dochodów (za okres)				
Przychody ze sprzedaży	2 599 857	2 448 872	622 929	591 501
Zysk (strata) brutto ze sprzedaży	692 979	690 674	166 039	166 825
Oplaty licencyjne za znaki towarowe	(23 400)	-	(5 607)	-
Przychody/koszty finansowe, netto	(5 870)	(9 706)	(1 406)	(2 344)
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	92 318	138 449	22 120	33 441
Zysk (strata) netto	72 501	104 339	17 371	25 202
Jednostkowe sprawozdanie z przepływów pieniężnych				
Przepływy pieniężne z działalności operacyjnej	76 990	8 093	18 447	13 121
Przepływy pieniężne z działalności inwestycyjnej	(58 797)	(22 691)	(14 088)	(11 543)
Przepływy pieniężne z działalności finansowej	(41 941)	18 800	(10 049)	4 679
Jednostkowe sprawozdanie z sytuacji finansowej (na koniec okresu)				
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	12 790	18 147	3 129	4 109
Suma bilansowa	1 484 993	1 498 178	363 239	339 200
Kredyty, pożyczki, leasing finansowy	480 660	496 099	117 573	112 321
Kapitał własny	698 822	630 571	170 936	142 766
Podstawowy zysk na 1 akcję	5,12	7,36	1,23	1,78
Marża na sprzedaży ⁽¹⁾	26,7%	28,2%		
EBITDA jako procent sprzedaży ⁽²⁾	4,5%	6,7%		

(1) Marża na sprzedaży została zdefiniowana jako iloraz zysku brutto na sprzedaży i przychodów.

(2) EBITDA została zdefiniowana jako zysk (strata) netto przed amortyzacją, przychodami (kosztami) finansowymi netto, różnicami kursowymi oraz podatkiem dochodowym.

Podstawowe towaryPodstawowa **struktura kanałów dystrybucji** przedstawiona została w poniższej tabeli.

	2012		2011		2010	
	(tys. zł)	(%)	(tys. zł)	(%)	(tys. zł)	(%)
Sprzedaż w kraju	1 999 164	76,90%	1 921 677	78,47%	1 717 132	80,50%
Sprzedaż eksportowa, w tym:	600 693	23,10%	527 195	21,53%	415 918	19,50%
Inter Cars Ukraine LLC	23 850	0,92%	26 484	1,08%	20 892	0,98%
Inter Cars Ceska Republika	55 866	2,15%	50 894	2,08%	33 641	1,58%
Inter Cars Slovenska Republika	59 032	2,27%	54 621	2,23%	44 517	2,09%
Inter Cars Lietuva	82 045	3,16%	60 939	2,49%	38 129	1,79%
Inter Cars Croatia	21 183	0,81%	23 667	0,97%	15 924	0,75%
Inter Cars Hungaria	11 572	0,45%	13 920	0,57%	10 104	0,47%
Inter Cars Romania	72 552	2,79%	61 365	2,51%	30 503	1,43%
JC Auto Italy	7 855	0,30%	7 172	0,29%	7 952	0,37%
JC Auto Belgium	1	0,00%	3	0,00%	10	0,00%
Inter Cars Cyprus Limited	-	-	-	-	675	0,03%
Inter Cars Latvija SIA	14 848	0,57%	4 783	0,20%	601	0,02%
Inter Cars Bulgaria	2 175	0,08%	51	0,00%	-	-
Cleverlog	119	0,00%	9	0,00%	-	-
Razem	2 599 857	100%	2 448 872	100%	2 133 050	100%

(w tys. zł)

Rynki zbytu

Dominującym rynkiem sprzedaży dla Inter Cars jest rynek krajowy. Udział sprzedaży eksportowej w łącznej sprzedaży Spółki był na poziomie 23,1%. Sprzedaż w Polsce charakteryzowała się wyższą dynamiką wzrostu od sprzedaży eksportowej z kilku zasadniczych powodów. Po pierwsze sieć sprzedaży na rynku krajowym rozwijała się szybciej od sieci sprzedaży poza Polską, między innymi poprzez połączenie z JC Auto S.A. w roku 2008, a po drugie zmniejszył się import indywidualny na Ukrainie w związku z zaostrzeniem regulacji celnych i uszczelnieniem granicy Polsko-Ukraińskiej. Udział sprzedaży do spółek zależnych w łącznej wartości sprzedaży eksportowej stanowił 58,5 % w 2012 roku. W 2011 roku udział ten kształtował się na poziomie 57,6%.

Przychody ze sprzedaży Inter Cars w podziale na podstawowe **kategorie towarowe** przedstawiają poniższe tabele.

	2012		2011		2010	
	(tys. zł)	(%)	(tys. zł)	(%)	(tys. zł)	(%)
Sprzedaż części samochodowych i wyposażenia warsztatowego	2 486 593	95,6%	2 322 247	94,83%	2 033 009	95,31%
Krajowa	1 893 777	72,8%	1 814 084	74,08%	1 627 635	76,31%
Eksport	592 816	22,8%	508 163	20,75%	405 374	19,00%
Pozostałe	113 264	4,4%	126 625	5,17%	100 041	4,69%
Krajowa	105 388	4,1%	107 593	4,40%	89 497	4,20%
Eksport	7 876	0,3%	19 032	0,77%	10 544	0,49%
Przychody netto	2 599 857	100%	2 448 872	100%	2 133 050	100%

Sprzedaż pozostała obejmuje przychody z tytułu sprzedaży usług.

Sprzedaż części samochodowych oraz wyposażenia warsztatowego w 2012 roku była o ponad 7% wyższa niż w 2011 roku.

Spółka nie jest uzależniona od żadnego ze swoich odbiorców – żaden odbiorca nie przekracza udziału 10% przychodów ze sprzedaży ogółem.

Otoczenie rynkowe

Inter Cars działa w segmencie dystrybucji nowych części zamiennych, dostarczanych przede wszystkim niezależnym od producentów samochodów warsztatom. Jak wynika z danych Stowarzyszenia Dystrybutorów Części Motoryzacyjnych, niezależny segment dystrybucji stanowią łącznie około 51% wartości całego rynku części zamiennych w Polsce. **Spółka jest największym w Polsce podmiotem w swojej branży.**

Podstawowe czynniki kształtujące rozwój rynku

Wtórny rynek części samochodowych w naturalny sposób jest pochodną rynku samochodów, bowiem konieczność dokonywania napraw oraz wymiany części eksploatacyjnych ulegających zużyciu skutkuje ciągłym zapotrzebowaniem na części zamienne. W związku z kryzysem nastąpiła stagnacja w sprzedaży nowych samochodów, lub niewielki jej wzrost, a jednocześnie wydłuża się okres eksploatacji używanych pojazdów.

Głównymi czynnikami kształtującymi **wzrost rynku** są:

- **stały wzrost liczby samochodów** zarejestrowanych w Polsce i poruszających się po drogach,
- **liberalizacja przepisów** otwierająca dostęp niezależnym dystrybutorom części zamiennych do autoryzowanych warsztatów (*Rozporządzenie w sprawie wyłączenia określonych porozumień wertykalnych w sektorze pojazdów samochodowych spod zakazu porozumień ograniczających konkurencję* – weszło w życie 1 listopada 2003 roku),
- **zniesienie barier w imporcie** skutkujące wzrostem zapotrzebowania na części zamienne z racji wyższej awaryjności samochodów używanych w porównaniu do samochodów

(w tys. zł)

nowych, wzrostem zapotrzebowania na usługi niezależnych warsztatów samochodowych, stanowiących główną kategorię klientów Spółki oraz wzrostem wartości rynku Spółki poprzez przyspieszenie eliminacji segmentu rynku części zamiennych do samochodów z byłego bloku wschodniego,

- **rosnące skomplikowanie napraw** związane z coraz powszechniejszym wykorzystaniem zaawansowanych technologii do produkcji samochodów,
- **stały wzrost intensywności eksploatacji parku samochodowego** w szczególności wzrost średniego wieku zarejestrowanych samochodów oraz średnich stanów przebiegów.

Dystrybutorzy części zamiennych w Polsce

Rynek dystrybucji części zamiennych w Polsce pozostaje relatywnie rozdrobniony, przy czym zauważalne są tendencje konsolidacyjne. Jak wynika z danych Moto Focus najwięksi dystrybutorzy części zamiennych (segment samochodów osobowych) w Polsce to:

1. Inter Cars
2. Fota
3. AD Polska
4. Group Auto Union Polska

W segmencie dystrybucji części zamiennych do samochodów ciężarowych pierwsza czwórka dystrybutorów to:

1. Opoltrans
2. Suder&Suder
3. Autos
4. Inter Cars

Najważniejsze trendy na niezależnym rynku dystrybucji części zamiennych w 2012 są następujące:

- **intensywny rozwój sieci sprzedaży** – łącznie największe firmy dystrybucyjne w Polsce posiadają około 410 punktów sprzedaży w Polsce oraz poza granicami kraju,
- **rozwój asortymentu** – głównie poprzez wzbogacenie oferty o nowe linie towarowe jak: wyposażenie warsztatów i części powypadkowe,
- **rozwój programów wspierających sprzedaż** – jak przede wszystkim rozwój programów flotowych i programów lojalnościowych ('*Premium Clubs*'),
- **własne linie towarowe** – tj. poszerzanie oferty części sprzedawanych pod własną marką,
- **udoskonalanie systemów komputerowych** – będących warunkiem sprawnego zarządzania logistyką towarową oraz szybkiego generowania istotnych dla klienta danych.

Powyższe trendy wyraźnie wskazują na to, iż **o pozycji konkurencyjnej dystrybutorów decyduje coraz większa ilość czynników**. W szczególności, są to tradycyjne czynniki związane z dotarciem do klienta (lokalizacja punktów sprzedaży) i dostępność (czyli w efekcie – czas realizacji zamówienia) ale także czynniki związane z rozwojem cech jakościowych w dotarciu do klienta. W praktyce wzrost jakości obsługi oznacza rozbudowanie oferty towarowej o nowe linie umożliwiając klientowi zakupy „*pod jednym dachem*” oraz zapewnienie dostępu *on-line* do wszelkich niezbędnych informacji na temat towarów poczynając od określenia ich dostępności a kończąc na informacjach technicznych dotyczących ich montażu. Dla dystrybutorów oznacza to z jednej strony wzrost lojalności i skali zakupów klientów a z drugiej jest ogromnym wyzwaniem bowiem wymaga rozbudowy zaplecza logistycznego i wejścia na nowe segmenty rynku charakteryzujące się często znacząco odmienną 'filozofią' sprzedaży jak i konkurencją ze strony wyspecjalizowanych podmiotów.

Liczba i struktura użytkowanych pojazdów

Według stowarzyszenia ACEA, w roku 2012 sprzedaż nowych samochodów w Europie obniżyła się względem 2011 roku o -8,2%. Łącznie w Europie w minionym roku użytkownicy kupili 12,1 mln egzemplarzy nowych samochodów. Największym rynkiem motoryzacyjnym Europy są Niemcy a kolejne pod względem wielkości to Francja, Anglia, Francja i Włochy.

Sprawozdanie z działalności emitenta

(w tys. zł)

Park samochodów osobowych w Europie szacowany jest na 280 miliony pojazdów. W tym około 13,8 miliona stanowią samochody osobowe z Polski. Oznacza to, że samochody z naszego kraju stanowią około 5% europejskiego parku.

Średni wiek pojazdów w Europie szacowany jest na 8,2 lata. Samochody z Polski zawiązują te statystyki, ponieważ średni wiek pojazdu w Polsce szacowany jest na nieco ponad 11 lat.

Sprzedaż samochodów w Polsce

Dane dotyczące wielkości sprzedaży nowych samochodów w Polsce w podziale na poszczególne kategorie prezentuje poniższa tabela.

Sprzedaż nowych samochodów ('000)	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012
Osobowe	318	236	239	293	320	320	333	277	273
Użytkowe	49	47	56	79	81	52	88	43	39

źródło: Polski Związek Przemysłu Motoryzacyjnego

W 2012 roku sprowadzono do Polski o prawie 3% mniej nowych samochodów osobowych niż w 2011 roku.

Poniższa tabela prezentuje szczegółowe dane.

samochody osobowe w Polsce ('000)	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012
sprzedaż samochodów nowych	236	239	293	320	320	333	277	273
import samochodów używanych	871	817	995	1100	709	721	655	657
Razem	1 107	1 056	1 288	1420	1029	1 055	932	930
import używanych/sprzedaż nowych	3,7	3,4	3,4	3,4	2,2	2,2	2,4	2,4

źródło: Polski Związek Przemysłu Motoryzacyjnego

Łącznie podaż samochodów osobowych w 2012 roku była na porównywalnym poziomie jak w roku 2011. Jednocześnie jednak ponad 70% tej podaży stanowiły samochody używane, a więc takie, które relatywnie częściej ulegają awariom, jak również stanowią tradycyjną grupę docelową klientów Spółki.

W **strukturze samochodów używanych** importowanych do Polski przeważają samochody wyprodukowane w krajach Europy zachodniej. Jak podaje Instytut Badań Rynku Motoryzacyjnego Samar najchętniej importowane były w 2012 roku samochody marki Skoda, Volkswagen, Fiat, Toyota, Opel, oraz Ford.

Struktura parku samochodowego

Oferta towarowa Spółki jest dostosowana do zapotrzebowania rynku. Szczegółowe dane zaprezentowano poniżej.

(a) struktura parku samochodów osobowych

Struktura sprzedaży części zamiennych przez Spółkę odpowiada strukturze zarejestrowanego parku samochodowego. Zestawienie struktury sprzedaży części ze strukturą parku samochodowego zarejestrowanego w Polsce przedstawiono poniżej.

Samochody osobowe	Struktura sprzedaży części Spółki		
	2010	2011	2012
(a) Zachodnioeuropejskie	57%	52%	51%
(b) Wschodnioeuropejskie	0%	0%	0%
(c) Japońskie i Koreańskie	13%	10%	10%
(d) Pozostałe	30%	38%	39%

źródło: Spółka

Kategoria 'pozostałe' obejmuje również znaczącą wartościowo i ilościowo grupę części, które mają charakter uniwersalny, tj. wykorzystywane są do różnych typów i marek samochodów, w tym samochodów zachodnioeuropejskich oraz japońskich i koreańskich. W kategorii tej znajdują się takie towary jak opony i oleje oraz smary, których udział w sprzedaży Spółki systematycznie rośnie.

(w tys. zł)

1.4. Inter Cars Ukraine LLC

www.intercars.com.ua

Spółka została zawiązana w kwietniu 2000 roku – działalność rozpoczęła we wrześniu 2000 roku. Zasady funkcjonowania spółki są takie jak w Inter Cars S.A. Inter Cars Ukraine LLC zajmuje się dystrybucją części i akcesoriów na rynku Ukraińskim. Asortyment towarów nie różni się od oferowanego przez Inter Cars S.A. Spółka posiada w swojej ofercie towar markowy, o jakości identycznej z dostarczonym na pierwszy montaż do produkcji samochodów, jak też znacznie tańszy aczkolwiek dobry jakościowo, pochodzący od producentów dostarczających swoje produkty wyłącznie na potrzeby rynku wtórnego. Spółka zaopatruje się w Inter Cars oraz bezpośrednio u producentów.

Na dzień sprawozdawczy Inter Cars Ukraine LLC posiadała 20 filii.

W ofercie spółki znajdują się części do samochodów osobowych i samochodów użytkowych.

Podstawowym dostawcą spółki jest podmiot dominujący – Inter Cars. W 2012 roku około 30% zakupów Inter Cars Ukraine LLC stanowiły zakupy w Inter Cars.

Inter Cars Ukraine LLC jest drugim co do wielkości importerem części zamiennych na Ukrainie. Udział w rynku szacowany jest na około 5%.

Podstawowymi odbiorcami spółki są firmy spedycyjne, warsztaty, sklepy z częściami samochodowymi oraz duże hurtownie motoryzacyjne.

W październiku 2012 zostało odkupione 30% udziałów mniejszościowych od Pana Sergyeja Ovsijenko.

Spółka nie udzielała poręczeń ani gwarancji w 2012 roku.

W 2012 roku spółka nie emitowała żadnych papierów wartościowych.

Zjawisko sezonowości ma umiarkowany wpływ na wartość sprzedaży spółki. Relatywnie niższą sprzedaż spółka odnotowuje w pierwszym kwartale.

Na dzień 31 grudnia 2012 roku nie obowiązywały żadne umowy pomiędzy emitentem a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub gdy ich odwołanie lub zwolnienie następuje z powodu połączenia emitenta przez przejęcie.

Na dzień 31 grudnia 2012 roku spółka zatrudniała 130 osób. Na dzień 31 grudnia 2011 roku – 136 osób.

Spółka spełnia lokalne wymogi odnośnie ochrony środowiska. Zgodnie z przepisami ukraińskimi wnosi kwartalne opłaty za zanieczyszczanie środowiska powodowane przez flotę samochodową będącą w dyspozycji spółki.

Spółka nie wypłacała dywidendy w 2012 roku.

W skład Zarządu wchodzi:

Vasyl Holovach – Dyrektor Generalny

W dniu 12 lipca 2012 roku odbyło się Walne Zgromadzenie spółki. Przedmiotem obrad było zatwierdzenie sprawozdania finansowego za 2011 rok oraz podjęcie uchwały w sprawie pokrycia straty za rok 2011.

1.5. Inter Cars Ceska Republika

www.intercars.cz

Spółka została nabyta w kwietniu 2004 roku i rozpoczęła działalność operacyjną w zakresie dystrybucji części zamiennych w listopadzie 2004 roku. Prowadzi dystrybucję części zamiennych na rynku Czeskim. Oferta towarowa zbliżona jest do oferty Inter Cars. Większość sprzedaży stanowią części do samochodów osobowych – 60%, natomiast samochody użytkowe – 29%. Resztę sprzedaży stanowią inne produkty, takie jak opony, motocykle itp.

Na dzień sprawozdawczy spółka posiadała 15 filii, przy czym spółka prowadzi prace nad uruchomieniem kolejnych.

Sprawozdanie z działalności emitenta

(w tys. zł)

Mimo ogromnej konkurencji na rynku spółka odnotowuje wzrost sprzedaży w 2012 r. względem lat poprzednich. Dzięki otwarciu nowego magazynu regionalnego w Polsce spółka otwiera nowe filie w północnych Czechach i na Morawach.

Spółka wdrożyła nowoczesny, zintegrowany system informatyczny działający on-line we wszystkich filiach. Spółka oferuje swoim klientom IC-Katalog w czeskiej wersji językowej. Program ten pozwala im na bieżący podgląd dostępności pełnej oferty spółki.

Spółka udanie rozpoczęła również kilka projektów stanowiących dodatkowe działania do klasycznej sprzedaży. Najbardziej udane było wdrożenie systemu serwisowego AutoCrew. Ich wkład do całej działalności biznesowej sukcesywnie rośnie.

W ofercie spółki znajdują się części do samochodów osobowych i samochodów użytkowych.

Największym dostawcą spółki w roku 2012 był Inter Cars. Dostawy z Inter Cars stanowiły około 75% łącznych dostaw. Pozostałe zakupy realizowane były bezpośrednio u producentów części, głównie z terenu Unii Europejskiej. Dostawy z Inter Cars realizowane są poprzez magazyny regionalne, które jednocześnie służą jako podstawowe zaplecze magazynowe spółki.

W strukturze odbiorców spółki przeważają warsztaty. Liczną grupę stanowią także hurtownie części zamiennych.

Nie miały miejsca żadne zmiany w powiązaniach organizacyjnych lub kapitałowych. Inter Cars z siedzibą w Warszawie posiada 100% udziałów w kapitale spółki.

Spółka nie udzielała poręczeń ani gwarancji w prezentowanym okresie.

W 2012 roku spółka nie emitowała żadnych papierów wartościowych.

W ciągu roku wyróżnić można dwa zasadnicze okresy charakteryzujące się wyższą sezonową sprzedażą: wiosna i zima. Na wiosnę szczególnie zauważalny jest wzrost sprzedaży części mechanicznych, w tym szczególnie amortyzatorów i elementów hamulców. W zimie szczególnie rośnie sprzedaż podzespołów układów zapłonowych – akumulatorów, świec, kabli, itp., oraz opon zimowych. Poza tym można zaobserwować zwiększoną sprzedaż części z miesiąca na miesiąc na skutek udanych akcji marketingowych.

W podstawowych zasadach zarządzania spółką nie miały miejsca żadne istotne zmiany.

Na dzień 31 grudnia 2012 roku nie obowiązywały żadne umowy pomiędzy emitentem a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub gdy ich odwołanie lub zwolnienie następuje z powodu połączenia emitenta przez przejęcie.

Spółka nie przeprowadzała transakcji związanych z pochodnymi instrumentami finansowymi.

Na dzień 31 grudnia 2012 roku spółka zatrudniała 165 osób, natomiast na dzień 31 grudnia 2011 roku spółka zatrudniała 147 osób.

Spółka nie prowadzi działalności stwarzającej zagrożenie dla środowiska naturalnego. Wszelkie powstające odpady odbierane są przez zewnętrzną firmę wyspecjalizowaną w zagospodarowywaniu odpadów.

Spółka nie wypłacała dywidendy w 2012 roku.

Zdaniem zarządu spółki nie występują obecnie żadne zdarzenia które mogą w znaczący sposób wpłynąć na jej przyszłe wyniki finansowe.

Po dacie bilansu nie miały miejsca zdarzenia o istotnym wpływie na ocenę przedstawionych sprawozdań finansowych oraz pozycję finansową spółki.

W skład zarządu spółki wchodzi:

Martin Havlik - Dyrektor Zarządzający

Martin Havlicek - Dyrektor Sprzedaży

Emil Elner – Dyrektor Finansowy

W dniu 14 czerwca 2012 roku odbyło się Walne Zgromadzenie spółki. Przedmiotem obrad było zatwierdzenie sprawozdania finansowego za 2011 rok i przeznaczenie zysku z roku 2011 na zyski zatrzymane.

(w tys. zł)

W 2012 roku nie toczyło się i nie toczy się żadne postępowanie sądowe, arbitrażowe ani administracyjne, których stroną byłaby spółka.

1.6. Lauber

www.lauber.pl

Spółka została nabyta w lipcu 2003 roku. Przedmiotem działalności Lauber jest regeneracja części samochodowych, w tym: alternatorów, rozruszników, przekładni kierowniczych oraz pomp wspomagania. W 2012 roku dwoma podstawowymi grupami produktowymi były regenerowane rozruszniki oraz przekładnie kierownicze wspomagane. Trzecią, pod względem udziału w sprzedaży spółki, grupą towarową były pompy wspomagania. W lipcu 2007 roku dokonano zmiany firmy spółki z „Eltek” na „Lauber”.

Regeneracja polega na odbudowie zespołów mechanicznych przy zastosowaniu technologicznie zaawansowanych urządzeń tak, aby odbudowany produkt miał takie właściwości użytkowe jak produkt nowy. Regeneracja części pozwala uniknąć kosztownego zakupu nowej części oraz złomowania starej - jakość części regenerowanych nie odbiega od jakości części fabrycznie nowej.

Działalność gospodarcza Spółki prowadzona jest w jednym zakładzie produkcyjnym, zlokalizowanym w Słupskiej Strefie Ekonomicznej i opiera się o wiedzę, doświadczenie oraz wsparcie doradcze pozyskiwane w ramach współpracy z innymi firmami regeneracyjnymi z Europy Zachodniej.

Dla utrzymania mocnej pozycji rynkowej oraz możliwości oferowania produktów z dwuletnim okresem gwarancyjnym, Spółka stosuje zastrzone systemy kontroli jakości zgodne certyfikacją Systemu Zarządzania Jakością ISO 9001:2000.

Spółka na stałe współpracuje z dostawcami z Francji i Chin. Jednym z głównych dostawców Spółki jest Inter Cars SA. Jego udział w zakupach materiałów w roku 2012 wyniósł 27%.

W 2012 roku sprzedaż spółki dokonywana była głównie na rynku krajowym i ma on podstawowe znaczenie dla wielkości generowanych przez Lauber przychodów. Zgodnie z przyjętą strategią rozwoju Spółki, dystrybucja produktów spółki na rynku krajowym odbywa się głównie przez sieć Inter Cars SA. Udział tego kontrahenta w przychodach spółki ogółem w roku 2012 wyniósł 99%. Spółka prowadzi również sprzedaż internetową. Celem zwiększenia swojej konkurencyjności na rynku części samochodowych i poszerzenia asortymentu oferowanych wyrobów, spółka uruchomiła w roku 2011 specjalistyczną linię do regeneracji pomp wtryskowych i wtryskiwaczy diesla, a w roku 2012 kompresorów klimatyzacji. Przez pierwsze III kwartały 2012 roku działalność prowadzona była w obiektach własnych na terenie Słupskiej Specjalnej Strefy Ekonomicznej. Od IV kwartału produkcja odbywa się poza strefą w obiektach użytkowanych na podstawie umowy podpisanej z ich właścicielem, tj. fabryką mebli. Nowa lokalizacja - większe hale i magazyny - stwarza możliwości dalszego rozwoju spółki.

W 2012 roku nie miały miejsca żadne zmiany w powiązaniach organizacyjnych lub kapitałowych. Inter Cars z siedzibą w Warszawie posiada 100% udziałów w kapitale spółki.

Spółka nie udzielała poręczeń ani gwarancji w 2012 roku.

Do dnia sprawozdawczego spółka nie emitowała żadnych papierów wartościowych.

W sprzedaży spółki nie można jednoznacznie wskazać wpływu sezonowości na sprzedaż w poszczególnych okresach roku.

Spółka działa na rosnącym, perspektywicznym rynku. Tendencje wzrostowe wynikają z trzech podstawowych czynników – znaczący wzrost liczby użytkowanych samochodów, optymalizacji kosztów użytkowania pojazdów oraz rosnących wymogów związanych z ochroną środowiska.

W podstawowych zasadach zarządzania spółką nie miały miejsca żadne istotne zmiany.

Spółka nie przeprowadzała transakcji związanych z pochodnymi instrumentami finansowymi.

Na dzień 31 grudnia 2012 roku spółka zatrudniała 75 osób, natomiast na dzień 31 grudnia 2011 roku spółka zatrudniała 65 osób.

Sprawozdanie z działalności emitenta

(w tys. zł)

Lauber jako zakład produkcyjny zobowiązany jest do ewidencji wytwarzanych odpadów poprodukcyjnych, w tym niebezpiecznych. Spółka wywiązuje się z tego obowiązku. Ponadto jako producent wprowadzający na rynek wyroby w opakowaniach Lauber uiszcza opłaty od masy wprowadzonych na rynek opakowań.

Spółka nie wypłacała dywidendy w 2012 roku.

W 2012 roku nie miały miejsca żadne istotne zmiany w strukturze jednostki gospodarczej. Wprowadzane obecnie zmiany w strategii sprzedaży spółki, zmierzają do optymalizacji wykorzystania potencjału całej Grupy, w szczególności sieci sprzedaży podmiotu dominującego.

W skład zarządu wchodzi:

Wojciech Kilianek - Prezes Zarządu

Przemysław Wołosewicz - Członek Zarządu

Walne Zgromadzenie Udziałowców odbyło się 28 czerwca 2012 roku. Tematem spotkania było rozpatrzenie i zatwierdzenie sprawozdania zarządu z działalności spółki, sprawozdania finansowego oraz udzielenie absolutorium członkom zarządu z wykonania ich obowiązków oraz podjęcie uchwały w sprawie podziału zysku za rok 2011.

W 2012 roku nie toczyło się i nie toczy się żadne postępowanie sądowe, arbitrażowe ani administracyjne, których stroną byłaby spółka.

1.7. Feber

www.feber.com.pl

Spółka została utworzona we wrześniu 2004 roku. Prowadzi produkcję naczep, przyczep i zabudów na pojazdach ciężarowych.

Głównym produktem Spółki jest naczepa samowyładowcza. Oferowana jest w szczególności z zabudową (muldą) aluminiową, a także z muldą stalową. Dostępne są praktycznie we wszystkich rozmiarach przewidzianych w polskich przepisach o ruchu drogowym.

Większość sprzedaży ulokowana została na rynku krajowym. Spółka współpracuje z wieloma dostawcami w zakresie dostarczanych materiałów do produkcji. Nie występuje ryzyko uzależnienia się od poszczególnych kooperantów, gdyż rynek ten charakteryzuje się dużą konkurencyjnością. Żaden z dostawców nie jest formalnie powiązany bezpośrednio ani pośrednio ze Spółką.

Inter Cars z siedzibą w Warszawie posiada 100% udziałów w kapitale spółki.

Spółka nie udzielała poręczeń ani gwarancji do dnia sprawozdawczego 2012 roku.

Sezonowość nie ma istotnego wpływu na działalność spółki.

W podstawowych zasadach zarządzania spółką nie miały miejsca żadne istotne zmiany.

Spółka nie przeprowadzała transakcji związanych z pochodnymi instrumentami finansowymi.

Na dzień 31 grudnia 2012 roku spółka zatrudniała 145 osób, natomiast na dzień 31 grudnia 2011 roku spółka zatrudniała 174 osoby.

Spółka spełnia wymogi związane z ochroną środowiska.

Spółka nie wypłacała dywidendy w 2012 roku.

W skład zarządu spółki wchodzi:

Witold Kmiecik – Prezes Zarządu

Paweł Pietrzak – Wiceprezes Zarządu

Walne Zgromadzenie Udziałowców odbyło się 28 czerwca 2012 roku. Tematem spotkania było rozpatrzenie i zatwierdzenie sprawozdania zarządu z działalności spółki, sprawozdania finansowego oraz udzielenie absolutorium członkom zarządu z wykonania ich obowiązków oraz podjęcie uchwały w sprawie pokrycia straty za rok 2011.

(w tys. zł)

W roku 2012 roku nie toczyło się i nie toczy się żadne postępowanie sądowe, arbitrażowe ani administracyjne, których stroną byłaby spółka.

1.8. Q-Service

www.q-service.com.pl

Główną działalnością Spółki w 2012 roku jest doradztwo oraz organizacja szkoleń i seminariów w zakresie usług motoryzacyjnych i rynku motoryzacyjnego. Dobre wyniki Spółki uzyskano dzięki wykorzystaniu nowej formy doradztwa. Polegała ona na wykorzystywaniu ekspertów do wyszukiwania atrakcyjnych ofert zakupu towarów i części motoryzacyjnych.

Zakupu towarów w 2012 roku dokonywano zarówno w Polsce jak i poza granicami kraju. Wyłącznym odbiorcą Spółki są spółki z Grupy Inter Cars S.A.

W 2012 roku nie miały miejsca żadne zmiany w powiązaniach organizacyjnych lub kapitałowych. Inter Cars z siedzibą w Warszawie posiada 100% udziałów w kapitale Spółki.

Spółka nie udzielała poręczeń ani gwarancji w 2012 roku.

Sezonowość nie ma istotnego wpływu na działalność spółki.

W podstawowych zasadach zarządzania spółką nie miały miejsca żadne istotne zmiany.

Na dzień 31 grudnia 2012 roku nie obowiązywały żadne umowy pomiędzy emitentem a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub gdy ich odwołanie lub zwolnienie następuje z powodu połączenia emitenta przez przejęcie.

Spółka nie przeprowadzała transakcji związanych z pochodnymi instrumentami finansowymi.

Spółka spełnia wymogi związane z ochroną środowiska.

Na dzień 31 grudnia 2012 roku spółka zatrudniała 1 pracownika, podobnie jak w 2011 roku.

Spółka nie wypłacała dywidendy w 2012 roku.

W skład Zarządu wchodzi:

Kazimierz Neyman – Prezes Zarządu

Krzysztof Oleksowicz – Członek Zarządu

Robert Kierzek – Członek Zarządu

Walne zgromadzenie Spółki odbyło się 28 czerwca 2012 z następującym porządkiem: rozpatrzenie i zatwierdzenie sprawozdania Zarządu z działalności Spółki w 2011 rok, rozpatrzenie i zatwierdzenie sprawozdania finansowego spółki za rok obrotowy 2011, udzielenie absolutorium członkom Zarządu spółki z wykonania przez nich obowiązków w 2011 roku i podjęcie uchwały w sprawie podziału zysku za 2011 rok.

W roku 2012 nie toczyło się i nie toczy się żadne postępowanie sądowe, arbitrażowe ani administracyjne, których stroną byłaby Spółka.

1.9. Inter Cars Slovenska Republika

www.intercars.sk

Spółka rozpoczęła działalność operacyjną w zakresie dystrybucji części zamiennych w lipcu 2005 roku. Prowadzi dystrybucję części zamiennych na rynku słowackim. Spółka została utworzona w 2005 roku w czerwcu.

Na dzień sprawozdawczy spółka posiadała 13 filii. Dzięki rozwojowi i wzrostowi sprzedaży spółka stała się największą firmą sprzedającą części zamienne do samochodów na rynku Słowackim. Wzrost sprzedaży był spowodowany znaczącym wzrostem importu samochodów używanych, co pociągnęło za sobą wzrost popytu na części zamienne.

Do dnia sprawozdawczego utworzono 12 niezależnych warsztatów działających pod marką „Auto-Crew”.

W ofercie spółki znajdują się części do samochodów osobowych i samochodów użytkowych.

Sprawozdanie z działalności emitenta

(w tys. zł)

Głównym dostawcą Inter Cars Slovenska Republika jest Inter Cars. Dostawy z Inter Cars stanowiły około 77,6% łącznych dostaw. Pozostałe zakupy realizowane były bezpośrednio u producentów części, głównie z terenu Unii Europejskiej. Dostawy z Inter Cars realizowane są poprzez magazyn regionalny w Tychach, który jednocześnie służy jako podstawowe zaplecze magazynowe spółki.

W strukturze odbiorców przeważają warsztaty samochodowe. Drugą w kolejności znaczenia grupą są hurtownie części zamiennych.

Towary spółki objęte są umowami ubezpieczeniowymi, poza tym spółka posiada umowę ubezpieczenia majątku.

Spółka nie udzielała poręczeń ani gwarancji w roku sprawozdawczym.

Sezonowość nie wywiera dużego wpływu na sprzedaż spółki, zauważalny jest nieznaczny spadek sprzedaży w pierwszym kwartale.

W podstawowych zasadach zarządzania spółką nie miały miejsca żadne istotne zmiany.

Na dzień 31 grudnia 2012 spółka zatrudniała 62 osoby.

Spółka nie prowadzi działalności stwarzającej zagrożenie dla środowiska naturalnego. Wszelkie powstające odpady odbierane są przez zewnętrzną firmę wyspecjalizowaną w zagospodarowywaniu odpadów.

W bieżącym roku nie miały miejsca żadne istotne zmiany w strukturze jednostki gospodarczej. Podobnie nie były przeprowadzane żadne prace restrukturyzacyjne ani też czynione znaczące inwestycje długoterminowe.

W skład zarządu wchodzi:

Tomas Kastil - Dyrektor Zarządzający

Martin Havlik - Dyrektor Sprzedaży

Pan Branislav Bucko jest prokurentem Inter Cars Slovenska Republika.

W 2012 roku nie toczyło się i nie toczy się żadne postępowanie sądowe, arbitrażowe ani administracyjne, których stroną byłaby spółka.

W dniu 29 czerwca 2012 roku odbyło się Walne Zgromadzenie Spółki. Tematem spotkania było rozpatrzenie i zatwierdzenie sprawozdania zarządu z działalności spółki, sprawozdania finansowego oraz udzielenie absolutorium członkom zarządu z wykonania ich obowiązków oraz podjęcie uchwały o przeniesieniu zysku za rok 2012 na zyski zatrzymane.

1.10. Inter Cars Lietuva

www.intercars.lt

Inter Cars Litwa, który został utworzony we wrześniu 2006 roku. Działalność operacyjną rozpoczął w grudniu. Obecnie spółka dysponuje siedmioma filiami. Spółka oferuje części do samochodów osobowych.

Na dzień 31 grudnia 2012 roku spółka nie posiadała pożyczek udzielonych przez podmiot dominujący.

Spółka nie udzielała poręczeń ani gwarancji w 2012 roku.

Zjawisko sezonowości nie miało znaczącego wpływu na poziom sprzedaży spółki.

Na dzień 31 grudnia 2012 roku nie obowiązywały żadne umowy pomiędzy emitentem a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub gdy ich odwołanie lub zwolnienie następuje z powodu połączenia emitenta przez przejęcie.

Spółka nie przeprowadzała transakcji związanych z pochodnymi instrumentami finansowymi.

Na dzień 31 grudnia 2012 roku spółka zatrudniała 66 osób, natomiast na dzień 31 grudnia 2011 roku spółka zatrudniała 49 osób.

Na dzień bilansowy spółka posiadała 12 filii.

Spółka spełnia wymogi związane z ochroną środowiska.

(w tys. zł)

Spółka nie wypłacała dywidendy w 2012 roku.

W skład zarządu spółki wchodzi: Artur Ilkevic – Dyrektor

W 2012 roku nie toczyło się żadne postępowanie sądowe, arbitrażowe ani administracyjne, których stroną byłaby spółka.

W dniu 19 marca 2012 roku odbyło się Walne Zgromadzenie Spółki. Tematem spotkania było podjęcie uchwały o przeniesieniu zysku za rok 2011 na pokrycie strat z lat ubiegłych.

1.11. IC Development & Finance Sp. z o.o.

Udziały w Spółce zostały nabyte w dniu 2 października 2006 roku. IC Development & Finance z o.o. prowadzi obecnie działalność polegającą na wynajmie nieruchomości.

Obiekt w Warszawie spółka wynajmuje dwóm podmiotom, w tym podmiotowi dominującemu (powierzchnia magazynowa).

Na dzień 31 grudnia 2012 roku spółka posiadała pożyczki udzielone przez podmiot dominujący o łącznej wartości 27.124 tys. zł. Pożyczki zostały udzielone w celu nabycia nowych nieruchomości.

Na dzień 31 grudnia 2012 roku spółce nie były udzielone żadne poręczenia ani gwarancje.

Sezonowość nie ma istotnego wpływu na działalności spółki.

Na dzień 31 grudnia 2012 roku nie obowiązywały żadne umowy pomiędzy emitentem a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub gdy ich odwołanie lub zwolnienie następuje z powodu połączenia emitenta przez przejęcie.

Spółka nie przeprowadzała transakcji związanych z pochodnymi instrumentami finansowymi.

Na dzień 31 grudnia 2012 roku spółka zatrudniała 1 osobę.

Spółka spełnia wymogi związane z ochroną środowiska.

Spółka nie wypłacała dywidendy w 2012 roku.

W 2012 roku w skład zarządu spółki wchodził Pan Piotr Kraska – Prezes Zarządu, który jednocześnie pełnił funkcję Członka Zarządu Inter Cars. Z dniem 31 grudnia 2012 roku został odwołany z pełnionej funkcji. Jednocześnie na stanowisko Prezesa Zarządu powołano Pana Andrzeja Krzaka.

Po dniu bilansowym, 03 stycznia 2013 roku udzielono prokury Pani Barbarze Sobańskiej.

Walne Zgromadzenie Spółki odbyło się 28 czerwca 2012 roku. Tematem spotkania było rozpatrzenie i zatwierdzenie sprawozdania zarządu z działalności spółki, sprawozdania finansowego oraz udzielenie absolutorium członkom zarządu z wykonania ich obowiązków oraz podjęcie uchwały w sprawie pokrycia straty za rok 2011.

W roku 2012 nie toczyło się i nie toczy się żadne postępowanie sądowe, arbitrażowe ani administracyjne, których stroną byłaby spółka.

1.12. Inter Cars Hungaria kft

Jest to spółka, która została nabyta w wyniku połączenia Inter Cars S.A. z JC Auto S.A. dnia 29 lutego 2008 roku. Spółka posiadała pięć filii na dzień sprawozdawczy.

Głównym dostawcą Inter Cars Hungaria kft. jest Inter Cars.

Spółka, jako lider na rynku węgierskim w sprzedaży części zamiennych do samochodów japońskich, wprowadziła również do sprzedaży nowy szeroki asortyment oferowany przez Grupę. Sukcesem zakończyło się wprowadzenie IC_Katalogu w węgierskiej wersji językowej. Program ten pozwala na bieżący podgląd dostępności pełnej oferty spółki.

Na dzień 31 grudnia 2012 roku spółce było udzielone poręczenie kredytu długoterminowego na budowę magazynu.

Sezonowość nie ma istotnego wpływu na działalności spółki.

W podstawowych zasadach zarządzania spółką nie miały miejsca żadne istotne zmiany.

Na dzień 31 grudnia 2012 roku nie obowiązywały żadne umowy pomiędzy emitentem a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub

(w tys. zł)

zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub gdy ich odwołanie lub zwolnienie następuje z powodu połączenia emitenta przez przejęcie.

Spółka nie przeprowadzała transakcji związanych z pochodnymi instrumentami finansowymi.

Na dzień 31 grudnia 2012 spółka zatrudniała 107 osób, natomiast na dzień 31 grudnia 2011 roku spółka zatrudniała 105 osób.

Spółka spełnia wymogi związane z ochroną środowiska.

Spółka nie wypłacała dywidendy w 2012 roku.

W skład zarządu spółki wchodzi: Zsolt Bereczki – Dyrektor Zarządzający

W 2012 roku nie toczyło się i nie toczy się żadne postępowanie sądowe, arbitrażowe ani administracyjne, których stroną byłaby spółka.

1.13. Inter Cars d o.o.

Jest to spółka, która została nabyta w wyniku połączenia Inter Cars S.A. z JC Auto S.A. dnia 29 lutego 2008 roku.

Na dzień 31 grudnia 2012 roku spółka posiadała 12 filii.

Na dzień 31 grudnia 2012 roku spółka nie udzielała żadnych poręczeń ani gwarancji.

Sezonowość nie ma istotnego wpływu na działalność spółki.

Spółka zajmuje trzecie miejsce wśród firm sprzedających części zamienne na rynku chorwackim. Jest natomiast liderem w sprzedaży części do samochodów azjatyckich. Jednocześnie filia agencyjna w Rijeka jest pierwszym dystrybutorem oferującym na swoim terenie szeroki asortyment części zamiennych do samochodów osobowych i ciężarowych, olei, czy wyposażenia warsztatowego w jednym miejscu.

W podstawowych zasadach zarządzania spółką nie miały miejsca żadne istotne zmiany.

Na dzień 31 grudnia 2012 roku nie obowiązywały żadne umowy pomiędzy emitentem a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub gdy ich odwołanie lub zwolnienie następuje z powodu połączenia emitenta przez przejęcie.

Spółka nie przeprowadzała transakcji związanych z pochodnymi instrumentami finansowymi.

Na dzień 31 grudnia 2012 spółka zatrudniała 135 osoby, natomiast na dzień 31 grudnia 2011 roku spółka zatrudniała 104 osoby.

Spółka spełnia wymogi związane z ochroną środowiska.

Spółka nie wypłacała dywidendy w 2012 roku.

W skład zarządu spółki wchodzi: Robert Antoncic – Dyrektor Zarządzający.

W 2012 roku nie toczyło się i nie toczy się żadne postępowanie sądowe, arbitrażowe ani administracyjne, których stroną byłaby spółka.

W dniu 28 września 2012 roku odbyło się Walne Zgromadzenie Spółki. Tematem spotkania było rozpatrzenie i zatwierdzenie sprawozdania zarządu z działalności spółki, sprawozdania finansowego oraz udzielenie absolutorium członkom zarządu z wykonania ich obowiązków oraz podjęcie uchwały w sprawie pokrycia straty za rok 2011.

1.14. JC Auto s.r.l.

Jest to spółka, która została nabyta w wyniku połączenia Inter Cars S.A. z JC Auto S.A. dnia 29 lutego 2008 roku.

Dostawy z Inter Cars stanowiły około 50% łącznych dostaw. Sezonowość nie ma istotnego wpływu na działalność spółki.

W podstawowych zasadach zarządzania spółką nie miały miejsca żadne istotne zmiany.

Na dzień 31 grudnia 2012 roku nie obowiązywały żadne umowy pomiędzy emitentem a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub gdy ich odwołanie lub zwolnienie następuje z powodu połączenia emitenta przez przejęcie.

(w tys. zł)

Spółka nie przeprowadzała transakcji związanych z pochodnymi instrumentami finansowymi.

Na dzień 31 grudnia 2012 spółka zatrudniała 10 osób, natomiast na dzień 31 grudnia 2011 roku spółka zatrudniała 6 osób.

Spółka spełnia wymogi związane z ochroną środowiska.

Spółka nie wypłacała dywidendy w 2012 roku.

W skład zarządu spółki wchodzi: Carlo Scovenna – Dyrektor Zarządzający.

W 2012 roku nie toczyło się i nie toczy się żadne postępowanie sądowe, arbitrażowe ani administracyjne, których stroną byłaby spółka.

W dniu 26 kwietnia 2012 roku odbyło się Walne Zgromadzenie Spółki. Tematem spotkania było rozpatrzenie i zatwierdzenie sprawozdania zarządu z działalności spółki, sprawozdania finansowego oraz udzielenie absolutorium członkom zarządu z wykonania ich obowiązków oraz podjęcie uchwały w sprawie podziału zysku za rok 2011.

1.15. JC Auto S.A. (Belgia)

www.jcauto.be

Jest to spółka, która została nabyta w wyniku połączenia Inter Cars S.A. z JC Auto S.A. dnia 29 lutego 2008 roku.

Sezonowość nie ma istotnego wpływu na działalności spółki.

W podstawowych zasadach zarządzania spółką nie miały miejsca żadne istotne zmiany.

Na dzień 31 grudnia 2012 roku nie obowiązywały żadne umowy pomiędzy emitentem a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub gdy ich odwołanie lub zwolnienie następuje z powodu połączenia emitenta przez przejęcie.

Spółka nie przeprowadzała transakcji związanych z pochodnymi instrumentami finansowymi.

Na dzień 31 grudnia 2012 spółka zatrudniała 1 osobę, natomiast na dzień 31 grudnia 2011 roku spółka zatrudniała 2 osoby.

Spółka spełnia wymogi związane z ochroną środowiska.

Spółka nie wypłacała dywidendy w 2012 roku.

W skład zarządu spółki wchodzi: Karim Cheriha – Dyrektor Zarządzający

W 2012 roku nie toczyło się i nie toczy się żadne postępowanie sądowe, arbitrażowe ani administracyjne, których stroną byłaby spółka.

1.16. Armatus Sp. z o.o.

Jest to spółka, która została przejęta w wyniku połączenia Inter Cars S.A. z JC Auto S.A. dnia 29 lutego 2008 roku.

Spółka w 2009 rozpoczęła sprzedaż internetową.

Spółka jest stroną umowy pożyczki do Inter Cars. Szczegóły umowy zostały zaprezentowane w raporcie rocznym Inter Cars.

Na dzień 31 grudnia 2012 roku spółce nie były udzielone żadne poręczenia ani gwarancje.

Sezonowość nie ma istotnego wpływu na działalności spółki.

W podstawowych zasadach zarządzania spółką nie miały miejsca żadne istotne zmiany.

Na dzień 31 grudnia 2012 roku nie obowiązywały żadne umowy pomiędzy emitentem a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub gdy ich odwołanie lub zwolnienie następuje z powodu połączenia emitenta przez przejęcie.

Spółka nie przeprowadzała transakcji związanych z pochodnymi instrumentami finansowymi.

Spółka nie wypłacała dywidendy w 2012 roku.

Sprawozdanie z działalności emitenta

(w tys. zł)

W 2012 roku w skład zarządu spółki wchodził Pan Piotr Kraska – Prezes Zarządu, który jednocześnie pełnił funkcję Członka Zarządu Inter Cars. Z dniem 31 grudnia 2012 roku został odwołany z pełnionej funkcji. Jednocześnie na stanowisko Prezesa Zarządu powołano Pana Mariusza Mroczka.

W 2012 roku nie toczyło się i nie toczy się żadne postępowanie sądowe, arbitrażowe ani administracyjne, których stroną byłaby spółka.

W dniu 28 czerwca 2012 roku odbyło się Walne Zgromadzenie Spółki. Tematem spotkania było rozpatrzenie i zatwierdzenie sprawozdania zarządu z działalności spółki, sprawozdania finansowego oraz udzielenie absolutorium członkom zarządu z wykonania ich obowiązków oraz podjęcie uchwały w sprawie pokrycia straty za rok 2011.

1.17. Inter Cars Romania s.r.l.

Inter Cars Rumunia został utworzony w lipcu 2008 roku natomiast sprzedaż zaczęła się w sierpniu 2008 roku. Spółka oferuje części do samochodów osobowych. Na dzień bilansowy spółka posiada 32 filie.

Spółka nie udzielała poręczeń ani gwarancji w 2012 roku.

W 2012 roku spółka była na piątym miejscu w Rumunii pośród firm sprzedających części samochodowe.

Sezonowość nie ma istotnego wpływu na działalności spółki.

Na dzień 31 grudnia 2012 roku nie obowiązywały żadne umowy pomiędzy emitentem a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub gdy ich odwołanie lub zwolnienie następuje z powodu połączenia emitenta przez przejęcie.

Spółka nie przeprowadzała transakcji związanych z pochodnymi instrumentami finansowymi.

Na dzień 31 grudnia 2012 spółka zatrudniała 106 osób, natomiast na dzień 31 grudnia 2011 roku spółka zatrudniała 86 osób.

Spółka spełnia wymogi związane z ochroną środowiska.

Spółka nie wypłacała dywidendy w 2012 roku.

W skład zarządu wchodzi:

Mariusz Mujdei – Dyrektor Zarządzający

Alexandru Abahnenței – Dyrektor Sprzedaży

Ioana Platon – Dyrektor Finansowy

W 2012 roku nie toczyło się żadne postępowanie sądowe, arbitrażowe ani administracyjne, których stroną byłaby spółka.

W dniu 30 maja 2012 roku odbyło się Walne Zgromadzenie Spółki. Tematem spotkania było rozpatrzenie i zatwierdzenie sprawozdania zarządu z działalności spółki, sprawozdania finansowego oraz udzielenie absolutorium członkom zarządu z wykonania ich obowiązków oraz podjęto uchwałę o pokryciu straty za 2011 rok.

1.18. JC Auto s.r.o.

Spółka rozpoczęła działalność operacyjną w zakresie dystrybucji części zamiennych w 2003 roku. W wyniku połączenia grup kapitałowych Inter Cars i JC Auto podjęto decyzję o zawieszeniu działalności spółki i przeniesieniu sieci sprzedaży, majątku trwałego i obrotowego oraz pracowników do Inter Cars Ceska Republika.

1.19. Inter Cars Latvija SIA

Inter Cars Łotwa został utworzony w sierpniu 2010 roku. Spółka oferuje części do samochodów osobowych.

Spółka nie wypłacała dywidendy w 2012 roku.

(w tys. zł)

W 2012 roku spółka była na piątym miejscu na Łotwie pośród firm sprzedających części samochodowe.

Od października 2012 roku Spółka rozpoczęła sprzedaż części do samochodów użytkowych.

Dostawy z Inter Cars S.A. stanowiły 93,5% wszystkich dostaw w 2012 roku.

Na dzień 31 grudnia 2012 roku spółka zatrudniała 18 osób, natomiast na dzień 31 grudnia 2011 roku spółka zatrudniała 9 osób

W skład zarządu spółki wchodzi:

Kaspars Viļumsons – Dyrektor Zarządzający.

1.20. Inter Cars Cyprus Limited

Inter Cars Cypr został utworzony w październiku 2009 roku.

Na dzień 31 grudnia 2012 roku spółka zatrudniała 11 osób, podobnie jak na dzień 31 grudnia 2011 roku.

1.21. Inter Cars Bulgaria Ltd.

Inter Cars Bułgaria został utworzony w marcu 2011 roku, natomiast sprzedaż rozpoczął we wrześniu 2011 roku. Spółka oferuje części do samochodów osobowych.

Na dzień bilansowy spółka posiadała 3 filie.

Na dzień 31 grudnia 2012 roku spółka posiadała pożyczkę udzieloną przez podmiot dominujący o łącznej wartości 1.024 tys. zł.

Na dzień 31 grudnia 2012 roku spółka zatrudniała 8 osób, natomiast na dzień 31 grudnia 2011 roku zatrudniała 16 osób. Spadek ten jest spowodowany przejęciem jednej filii przez agenta zewnętrznego.

1.22. Cleverlog-Autoteile GmbH

Spółka Cleverlog-Autoteile została utworzona w marcu 2011 roku, jednostka dominująca objęła 90% udziałów w jej kapitale zakładowym i jest tym samym jej większościowym udziałowcem. Spółka oferuje części do samochodów osobowych. W grudniu 2012 Inter Cars wykupił udziały mniejszościowe.

Po dniu bilansowym 06 marca 2013 roku Prezesem spółki został Pan Mariusz Mroczek.

1.23. Inter Cars Marketing Services Sp. z o.o.

Spółka została utworzona w maju 2012 roku. Świadczy usługi z zakresu marketingu.

W skład Zarządu wchodzi:

Krzysztof Oleksowicz - Prezes Zarządu, Pan Krzysztof Oleksowicz jest równocześnie Członkiem Zarządu w Inter Cars S.A.

Radosław Grześkowiak - Członek Zarządu,

Piotr Zamora - Członek Zarządu,

1.24. ILS Sp. z o.o.

Spółka została utworzona w październiku 2012 roku. Ma na celu świadczyć usługi logistyczne.

W skład Zarządu wchodzi:

Prezes Zarządu - Wojciech Milewski, Pan Wojciech Milewski jest równocześnie Członkiem Zarządu w Inter Cars S.A.

Członek Zarządu – Wojciech Aleksandrowicz.

2. Źródła zaopatrzenia

Oferta Grupy obejmuje towary od kilkuset dostawców. Towary są dostarczane z obszaru całego świata, jednak w większości od dostawców z krajów UE i Azji. Dominującą kategorią dostawców towarów są międzynarodowe koncerny, dla których Spółka jest jednym z największych i najważniejszych klientów w regionie Europy Środkowo-Wschodniej. Duża dywersyfikacja

Sprawozdanie z działalności emitenta

(w tys. zł)

dostawców powoduje, że działalność spółki nie jest szczególnie uzależniona od jednego lub kilku dostawców - żaden dostawca nie przekracza udziału 10% przychodów ze sprzedaży ogółem.

3. Umowy znaczące i istotne dla działalności oraz umowy ubezpieczenia**Umowy znaczące**

Stosunki handlowe z dostawcami Inter Cars uregulowane są w formie umowy pisemnej jedynie w przypadku niektórych dostawców Spółki. W szczególności są to porozumienia określające warunki przyznawania dodatkowych rabatów przez dostawców Spółki. Zawarte umowy z dostawcami nie nakładają na Spółkę obowiązków realizacji określonych wartościowo obrotów.

Umowy istotne

Inter Cars jest stroną umów istotnych dla realizacji strategii rozwoju Grupy. Należą do nich w szczególności umowy z dostawcami części zamiennych określające warunki przyznania rabatów.

Najczęściej zawierane są na okres jednego roku. W okresie do dnia sprawozdawczego obowiązywały umowy zawarte z:

Lp.	Data zawarcia umowy	Strona umowy
1	24.02.2012	Contitech Antriebssysteme GmGH
2	Aneks 17.05.2012 do um. z 07.04.2011	Delphi Poland S.A.
3	06.02.2012	Egon von Ruville
4	11.04.2012	Federal Mogul
6	31.05.2012	Robert Bosch
7	21.05.2012	SKF
8	29.06.2012	Valeo
9	Aneks 03.01.2012 do um. handl. zaw. 02.01.2007	Wix-Filtron
10	11.06.2012	ZF Trading

Wśród umów istotnych zawartych dotyczących dostaw części zamiennych na czas nieokreślony:

Lp.	Data zawarcia umowy	Strona
1	26-01-2005	Triumph Motorcycles LTD
2	19-12-2008	Giantco Limited
3	05-11-2008	JIANGMEN DIHAO MOTORCYCLE COMPANY LTD
4	19-12-2008	CHONGQING HUANSONG INDUSTRIES (GROUP) CO., LTD
5	09-12-2009	CHONGQING YINXIANG MOTORCYCLE (GROUP) CO., LTD
6	09-12-2009	CHONGQING YUAN GROUP IMP.&EXP. CO., LTD.

Umowy ubezpieczenia

Lp.	Data zawarcia umowy	Strona umowy	Przedmiot umowy	Istotne warunki	Termin	Kryterium będące podstawą uznania umowy za znaczącą/istotną
1	09-08-2012	TU Compensa S.A.	ubezpieczenie majątku oraz środków obrotowych Spółki	ubezpieczenie od ognia i innych żywiołów, od kradzieży z rabunkiem i włamaniem	09-08-2012-08.08.2013	Łączna suma ubezpieczenia wynosi 629.405.000 zł

Umowy pomiędzy akcjonariuszami

Spółce nieznane są żadne umowy pomiędzy akcjonariuszami.

(w tys. zł)

4. Informacje o powiązaniach organizacyjnych lub kapitałowych emitenta z innymi podmiotami oraz określenie jego głównych inwestycji krajowych i zagranicznych (papiery wartościowe, instrumenty finansowe, wartości niematerialne i prawne oraz nieruchomości), w tym inwestycji kapitałowych dokonanych poza jego grupą jednostek powiązanych, opis metod ich finansowania oraz opis struktury głównych lokat kapitałowych lub głównych inwestycji kapitałowych dokonanych w ramach grupy kapitałowej emitenta w danym roku obrotowym.

Spółka Inter Cars S.A. jest jednostką dominującą w grupie kapitałowej, w której skład wchodzi i podlegają konsolidacji następujące podmioty:

1. Inter Cars Ukraine LLC, podmiot prawa ukraińskiego, z siedzibą w Chmielnickim na Ukrainie (100% udziału Inter Cars S.A. w kapitale spółki),
2. Lauber Sp. z o.o. z siedzibą w Słupsku (100%),
3. Q-Service Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100%),
4. Inter Cars Česká Republika s.r.o. z siedzibą w Pradze (100%),
5. Feber Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100%),
6. Inter Cars Slovenska Republika s.r.o. z siedzibą w Bratysławie (100%),
7. Inter Cars Lietuva UAB z siedzibą w Wilnie (100%),
8. IC Development & Finance Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100%),
9. Armatus Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100%),
10. JC Auto s.r.o. z siedzibą w Karvina - Darkow (100%),
11. Inter Cars Hungária Kft z siedzibą w Budapeszcie (100%),
12. JC Auto S.A. z siedzibą w Brain-le-Chateau (100%),
13. Inter Cars d.o.o. z siedzibą w Zagrzebiu (100%),
14. JC Auto s.r.l. z siedzibą w Mediolanie (99%) (1% posiada JC Auto s.r.o.),
15. Inter Cars Romania s.r.l., z siedzibą w Cluj Napoca (100%)
16. Inter Cars Latvija SIA, z siedzibą w Rydze (100%)
17. Inter Cars Cyprus Ltd., z siedzibą w Nicosia (100%)
18. Inter Cars Bulgaria Ltd. z siedzibą w Sofii (100%)
19. Cleverlog-Autoteile GmbH z siedzibą w Reinbek (100%)
20. Inter Cars Marketing Services Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100%)
21. ILS Sp. z o.o. z siedzibą w Kajetanach (100%)

Od 30 października 2008 roku Spółka posiada 49% udziałów w SMiOC FRENOPLAST Bułhak i Cieślowski S.A. Korpele 75 12-100 Szczytno – jednostka stowarzyszona.

W okresie sprawozdawczym powstała nowa spółka ILS Sp. z o.o., natomiast spółka Galt SPV 18Y Spółka z o.o. zmieniła nazwę na Inter Cars Marketing Services Sp. z o.o.. Wszystkie spółki są finansowane przez Spółkę dominującą poprzez pożyczki bądź kredyt kupiecki. Zestawienie udzielonych pożyczek zawiera nota 8 Sprawozdania z działalności.

5. Zmiany w powiązaniach organizacyjnych lub kapitałowych oraz wskazania ich skutków.

W okresie sprawozdawczym miały miejsce następujące zmiany w powiązaniach organizacyjnych lub kapitałowych: sprzedaż udziałów w Polmozbyt S.A, wniesienie aportu do spółki Inter Cars Marketing Services Sp. z o.o., podwyższenie udziałów i odkupienie udziałów mniejszościowych w Inter Cars Ukraina, nabycie udziałów w ILS Sp. z o.o. oraz wykup udziałów w Cleverlog Autoteile GMBH.

W dniu 2 października 2011 roku Inter Cars S.A. dokonał wyodrębnienia części działalności marketingowej / reklamowej i zarządzania własnością intelektualną wykorzystywaną w działalności marketingowej i reklamowej ze struktur Spółki. Oddział został zarejestrowany w Krajowym Rejestrze Sądowym.

Oddział realizował działania marketingowe i promocyjne na rzecz Spółki oraz jego klientów, a także będzie zarządzał znakami towarowymi (oraz marką) Spółki, dbał o ich ochronę i rozwój, generowanie przychodów z tytułu posiadanych znaków towarowych.

Poza działaniami w Polsce zadaniem Oddziału było także koordynowanie i ustalanie zasad wykorzystywania znaków towarowych przez spółki zależne działające na terytorium, na którym operuje Grupa Kapitałowa.

Sprawozdanie z działalności emitenta

(w tys. zł)

W dniu 30 maja 2012 roku Spółka wniosła składniki majątkowe Oddziału do spółki Inter Cars Marketing Services Sp. z o.o. (ICMS) tytułem wkładu niepieniężnego – aportu. W jednostkowym sprawozdaniu finansowym Inter Cars S.A. udziały w ICMS objęte za wniesione wkłady niepieniężne zostały wycenione w dotychczasowej wartości bilansowej aktywów netto wniesionych aportem. Aport w wysokości 488 486 tys. zł został przekazany na pełne pokrycie zwiększenia kapitału zakładowego w ICMS i obejmował przede wszystkim wycenione znaki towarowe oraz wartość firmy.

W październiku 2012 roku zostały odkupione udziały niekontrolujące reprezentujące udziały, jakie posiadał Pan Siergiej Ovsijenko w kapitale Inter Cars Ukraine LLC (30% udziałów) za kwotę 2.067 tys. zł.

6. Informacje o istotnych transakcjach zawartych przez emitenta z podmiotami powiązanymi na innych warunkach niż rynkowe, wraz z ich kwotami oraz informacjami określającymi charakter tych transakcji.

Wszystkie transakcje ze spółkami powiązanymi przeprowadzane są na warunkach rynkowych.

7. Zaciągnięte kredyty i pożyczki

Kredyty i pożyczki krótkoterminowe	kwota według umowy (limit)	wykorzystanie	termin spłaty
Konsorcjum banków	480 000	457 352	23-11 oraz 29-11-2013
UniCredit Bank Hungary Zrt. (Inter Cars Hungaria)	477	477	31-12-2013
	480 477	457 829	
Kredyty i pożyczki długoterminowe	kwota według umowy (limit)	wykorzystanie	termin spłaty
Raiffeisen a.s. (Inter Cars Czechy)	9 780	9 780	30-09-2015
UniCredit Bank Hungary Zrt. (Inter Cars Hungaria)	1 812	994	31-01-2016
	11 592	10 774	

Umowy zaciągniętych pożyczek i kredytów

Nr Umowy Bank	Data zawarcia	Termin ważności	Kwota limitu/kredytu (PLN)	Zabezpieczenia
Kredyt konsorcjalny Bank Polska Kasa Opieki S.A., ING Bank Śląski S.A., Bank Handlowy w Warszawie, BRE Bank S.A.,	29-07-2009	Jak wyżej	480 000 000,00	Hipoteka na nieruchomościach Inter Cars S.A. zlokalizowanych w Częstokowie Mazowieckim, zastaw rejestrowy na zbiorze rzeczy, poręczenie udzielone przez IC Ukraine LLC, zastaw rejestrowy na rachunkach bankowych.
UniCredit Bank Hungary Zrt., 1054 Budapest, Szabadsag ter 5-6	29-04-2011	31-01-2016	2 289 476,80	poręczenie spłaty kredytu przez podmiot dominujący
Raiffeisenbank AS Czechy	30-09-2012	30-09-2015	9 780 000,00	Zabezpieczeniem są należności w wysokości połowy wartości kredytu

Sprawozdanie z działalności emitenta

(w tys. zł)

Oprocentowanie kredytów jest zmienne i uzależnione od stopy WIBOR, LIBOR, powiększone o marżę banków (ustalone na zasadach rynkowych) dla każdego okresu odsetkowego.

Źródło finansowania	Kwota wykorzystania kredytu (PLN)	Oprocentowanie
Kredyt konsorcjalny		
Polska Kasa Opieki S.A.	169 356	Część krótkoterminowa - WIBOR 1M + marża banku
ING Bank Śląski S.A.	116 527	
Bank Handlowy w Warszawie S.A.	90 101	
BRE Bank S.A.	81 368	
Raiffeisenbank AS Czechy	9 780	PRIBOR 1M + marża
UniCredit Bank Hungary Zrt.	1 471	LIBOR + marża
Razem	468 603	

Kredyt konsorcjalny został przeznaczony na spłatę zadłużenia oraz finansowanie bieżącej działalności gospodarczej.

Spółka Inter Cars Hungaria Kft ma zaciągnięty kredyt na budowę nowego centrum logistycznego.

8. Udzielone pożyczki**Pożyczki dla jednostek powiązanych**

	1.1.2012 – 31.12.2012	1.1.2011– 31.12.2011
Na początek okresu	75 104	92 244
Udzielone pożyczki, oraz naliczone odsetki	10 802	7 019
Otrzymane spłaty	(24 503)	(24 286)
Wycena bilansowa	(75)	127
	61 328	75 104

Umowy udzielonych pożyczek

Data zawarcia umowy pożyczki	Termin wymagalności	Kwota pożyczki	Istotne warunki umowy
09-07-2007	31-12-2013	6 750 000 PLN	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej Lauber Sp. z o.o.
22-10-2007	31-12-2015	3 800 000 PLN	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej IC Development&Finance Sp. z o.o.
19-11-2007	31-12-2015	3 100 000 PLN	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej IC Development&Finance Sp. z o.o.
03-12-2007	31-12-2015	17 800 000 PLN	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej IC Development&Finance Sp. z o.o.
28-07-2008	31-12-2015	9 440 000 PLN	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej IC Development&Finance Sp. z o.o.
21-05-2010	31-12-2015	470 000 PLN	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej IC Development&Finance Sp. z o.o.
26-03-2008	31-12-2014	41 000 000 PLN	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej Feber Sp. z o.o.
29-10-2008	30-12-2013	1 150 000 PLN	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej Frenoplast S.A.
31-10-2012	30-03-2013	1 500 000 PLN	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej Frenoplast S.A.
06-04-2011	31-12-2013	35 000 EUR	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej Inter Cars Bulgaria Ltd
05-07-2011	31-12-2013	100 000 EUR	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej Inter Cars Bulgaria Ltd
24-08-2011	31-12-2013	90 000 EUR	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej Inter Cars Bulgaria Ltd

Saldo pożyczek dla podmiotów powiązanych na dzień 31 grudnia 2012 roku wynosiło 61.328 tys. zł a łączna wartość pożyczek udzielonych 5 jednostkom niepowiązanym osiągnęła wartość 6.813 tys. zł.

Pożyczki dla podmiotów powiązanych są oprocentowane w wysokości: WIBOR 1M albo LIBOR 3M (dla pożyczki w EUR) powiększonej o marżę.

9. Udzielone poręczenia i gwarancje oraz opis innych istotnych pozycji pozabilansowych w ujęciu podmiotowym, przedmiotowym i wartościowym

Na dzień 31 grudnia 2012 roku łączna wartość gwarancji i poręczeń osiągnęła wartość 7.072 tys. zł. i składały się na nią poręczenia umów leasingowych Lauber Sp. z o.o. i Inter Cars Bulgaria Ltd., poręczenia na rzecz dostawców Feber Sp. z o.o., IC Ukraina i Q-Service oraz poręczenie spłaty kredytu dla Inter Cars Hungaria Kft.

na rzecz	okres obowiązywania	kwota (tys. zł)
Inter Cars Hungaria Kft.	31-01-2016	2 289
Lauber Sp. z o.o.	13-01-2014	197
Feber Sp. zo.o.	Do odwołania	899
Feber Sp. z o.o.	14-04-2013	2 000
Inter Cars Bulgaria Ltd.	05-07-2015	257
Q-Service Sp. z o.o.	2012-12-31	1 226
Inter Cars Ukraina	2013-12-27	204
		7 072

Spółka posiada gwarancje udzielone przez Generali TU S.A. jako zabezpieczenie wniesienia vadium do przetargu oraz należytego wykonania umowy i usunięcia wad przy dostawach dla Policji i Wojska.

10. Emisja papierów wartościowych

W okresie sprawozdawczym Spółka nie emitowała obligacji.

11. Sezonowość lub cykliczność działalności

Całkowite przychody Grupy nie są w znaczący sposób podatne na zjawisko sezonowości. W szerokiej ofercie części występują towary, których sprzedaż jest uzależniona od pory roku, zwłaszcza zimy. Należą do nich między innymi opony zimowe, akumulatory, świece żarowe, felgi stalowe, filtry paliwa oraz płyny do chłodzi i spryskiwaczy. Towary najbardziej podatne na sezonową, krótkookresową sprzedaż, takie jak np. opony zimowe są zamawiane u dostawców kilka miesięcy przed planowanym okresem wzmożonej sprzedaży (przy czym wcześniejsze zakupy premiowane są przez dostawców dłuższymi terminami płatności oraz wyższymi rabatami).

Obserwowaną prawidłowością jest to, iż relatywnie najniższa sprzedaż osiągana jest w 1 kwartale roku.

12. Ocena zarządzania zasobami finansowymi

Oceny zarządzania zasobami finansowymi dokonano przy wykorzystaniu następujących wskaźników:

- *rentowność brutto na sprzedaży* – stosunek zysku brutto na sprzedaży do przychodów ze sprzedaży netto,
- *rentowność sprzedaży* - stosunek zysku brutto na sprzedaży do przychodów ze sprzedaży netto,
- *rentowność operacyjna* - stosunek zysku operacyjnego do przychodów ze sprzedaży netto, mierzy efektywność działalności operacyjnej Grupy,
- *EBITDA* - jako zysk (strata) netto przed amortyzacją, przychodami (kosztami) finansowymi netto, różnicami kursowymi oraz podatkiem dochodowym,

Sprawozdanie z działalności emitenta

(w tys. zł)

- *rentowność brutto* - stosunek zysku brutto do przychodów ze sprzedaży netto, mierzy efektywność działalności Grupy z uwzględnieniem wyniku osiągniętego na operacjach finansowych oraz salda strat i zysków nadzwyczajnych,
- *rentowność netto* - mierzony jako stosunek zysku pozostającego do dyspozycji Grupy po obligatoryjnych zmniejszeniach, do przychodów ze sprzedaży netto,
- *stopa zwrotu z aktywów (ROA)* - procentowy udział zysku netto w wartości aktywów, mierzący ogólną efektywność aktywów,
- *stopa zwrotu z kapitału własnego (ROE)* - udział zysku netto w wartości kapitału własnego, mierzy efektywność kapitałów zaangażowanych w firmie,
- *zadłużenia ogólne* - stosunek zobowiązań ogółem do wartości aktywów,
- *zadłużenia kapitału własnego* - stosunek zobowiązań ogółem do kapitału własnego.
- *cykl rotacji zapasów* - stosunek wartości zapasów na koniec okresu do wartości sprzedanych towarów i materiałów, wyrażony w dniach,
- *cykl rotacji należności z tytułu dostaw i usług* - stosunek wartości należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałych należności na koniec okresu do przychodów ze sprzedaży netto, wyrażony w dniach,
- *cykl operacyjny* - suma cyklu rotacji zapasów oraz cyklu rotacji należności,
- *cykl rotacji zobowiązań z tytułu dostaw i usług* - stosunek wartości zobowiązań z tytułu dostaw i usług oraz pozostałych zobowiązań na koniec okresu do wartości sprzedanych towarów i materiałów i kosztów usług obcych, wyrażony w dniach,
- *cykl konwersji gotówkowej* - różnica pomiędzy cyklem operacyjnym a cyklem rotacji zobowiązań z tytułu dostaw i usług,
- *wskaźnik bieżący*, obrazujący zdolność firmy do regulowania bieżących zobowiązań przy wykorzystaniu aktywów bieżących – stosunek stanu majątku obrotowego do stanu zobowiązań bieżących na koniec danego okresu,
- *wskaźnik szybki*, obrazujący zdolność zgromadzenia w krótkim czasie środków pieniężnych na pokrycie zobowiązań o wysokim stopniu wymagalności – stosunek stanu majątku obrotowego pomniejszonego o zapasy do stanu zobowiązań bieżących na koniec okresu,
- *wskaźnik natychmiastowy*, mierzący zdolność do pokrycia zobowiązań o natychmiastowej wymagalności – stosunek stanu środków pieniężnych do stanu zobowiązań bieżących na koniec okresu.

Podstawowe wielkości służące ocenie rentowności Grupy zostały przedstawione w poniższej tabeli.

	2012	2011
Przychody netto ze sprzedaży towarów i produktów	3 003 106	2 764 514
Zysk brutto na sprzedaży	928 114	894 635
<i>rentowność brutto na sprzedaży</i>	30,9%	32,36%
Zysk na działalności operacyjnej	149 931	160 998
<i>rentowność operacyjna</i>	4,99%	5,82%
EBITDA	185 850	195 386
Zysk brutto	119 644	130 265
Zysk netto	100 175	104 376
<i>rentowność netto</i>	3,34%	3,78%
Suma bilansowa	1 548 391	1 547 470
ROA	6,47%	6,74%
Aktywa trwałe	432 021	422 887
Kapitał własny przypadający na akcjonariuszy podmiotu dominującego	757 247	668 804
ROE	13,23%	15,60%

Przychody ze sprzedaży w 2012 roku były o **9% wyższe** niż w 2011 roku. Szczególne **znaczenie dla wyników sprzedaży** w 2012 roku miały:

- dalszy rozwój systemu regionalnego wsparcia sprzedaży (przedstawiciele handlowi), czego rezultatem było zwiększenie ilości czynnych klientów,
- otwarcie nowych filii oraz intensyfikacja działalności już istniejących,

Sprawozdanie z działalności emitenta

(w tys. zł)

- (c) otwarcie nowego centrum dystrybucyjnego w Rumunii,
- (d) znaczących wzrost sprzedaży towarów sezonowych dzięki wysokiej dostępności wybranych grup asortymentowych („Akcja Zima”),
- (e) optymalizacja systemu zarządzania zapasami obejmująca zarówno optymalizację stanów w poszczególnych grupach towarowych oraz optymalizację łańcucha dostaw, polegającą przede wszystkim na wzroście znaczenia regionalnych centrów dystrybucji oraz stopnia dostaw bezpośrednich od producentów.

Zysk brutto ze sprzedaży wzrósł o 4% w porównaniu do 2011 roku. **Marża na sprzedaży** w 2012 roku była na poziomie 30,9%.

Łącznie **koszty sprzedaży i ogólnego zarządu** wzrosły o 13,4% w porównaniu do 2011 roku. Największą pozycją kosztów ponoszonych przez Spółkę jest **usługa dystrybucji**, czyli udział filii w wypracowanej marży. Łącznie w 2012 roku, koszty dystrybucji osiągnęły wartość 316 149 tys. zł, tj. 39% łącznych kosztów rodzajowych.

Strukturę kosztów w **układzie rodzajowym** prezentuje poniższa tabela:

	2012	2011
Amortyzacja	35 919	34 388
Zużycie materiałów i energii	74 657	84 895
Usługi obce	521 260	492 683
<i>w tym: usługa dystrybucji</i>	<i>316 149</i>	<i>315 302</i>
Podatki i opłaty	2 133	5 277
Wynagrodzenia	118 802	105 954
Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	29 937	26 285
Pozostałe koszty rodzajowe	28 128	27 618
Łącznie koszty w układzie rodzajowym	810 836	776 100

Koszty usługi dystrybucji – udział podmiotu zarządzającego filią w zrealizowanej marży. Marża zrealizowana na sprzedaży przez filię dzielona jest między filiantem i Inter Cars w stosunku 50/50. System filii oparty jest na zasadzie powierzenia zarządzania punktem dystrybucyjnym (filia) zewnętrznym podmiotom. Sprzedaż dokonywana jest w imieniu Inter Cars. Zewnętrzne podmioty (filianci) zatrudniają pracowników i pokrywają bieżące koszty funkcjonowania z przychodów, którymi jest udział w zrealizowanej marży na sprzedaży towarów. Rozliczenie udziału w marży dokonywane jest w okresach miesięcznych. Spółka zapewnia wiedzę organizacyjną i logistyczną, kapitał, dostawców części, pełny asortyment i jego dostępność, znak firmowy. Filiant wnosi w struktury Inter Cars znajomość lokalnego rynku i doświadczenia pracowników. Ryzyko działalności danego podmiotu (filii) ponoszone jest przez przedsiębiorcę, który prowadząc własną działalność gospodarczą optymalizuje zasoby, jakie pozostają w jego dyspozycji.

Łącznie **koszty rodzajowe** w 2012 roku wzrosły o 4,5% w porównaniu do 2011 roku.

Przychody i koszty finansowe obejmują przede wszystkim koszty i przychody z tytułu odsetek. W szczególności w 2012 roku Grupa poniosła koszty z tego tytułu w wysokości 29 195 tys. zł. **Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek, papierów dłużnych oraz leasingu finansowego** na dzień 31 grudnia 2012 roku osiągnęły łączną wartość 495 383 tys. zł.

Obciążenia z tytułu podatku dochodowego obejmują naliczony podatek dochodowy w wysokości 22 875 tys. zł oraz zmiany wartości aktywów i rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego, zmniejszające obciążenia podatkowe w okresie o 3 406 tys. zł. Spadek zobowiązań z tytułu podatku dochodowego wynika z faktu, iż Spółka korzysta z możliwości ryczałtowego rozliczania podatku dochodowego.

Istotny wpływ na rentowność ma wielkość **rabatów** otrzymywanych przez Spółkę od dostawców. W 2012 roku Grupa ujęła w wyniku łącznie 96 097 tys. zł z tego tytułu. Należne Grupie rabaty ustalane są na koniec roku obrotowego w relacji do poczynionych w okresie zakupów i ujmowane w wyniku w stopniu zależnym od rotacji. Na zapasy zostało odniesione łącznie 25 697 tys. zł i jest to kwota która w 2013 roku wpłynie na pomniejszenie wartości sprzedanych towarów (przede wszystkim w pierwszym kwartale).

Przychody finansowe obejmują przede wszystkim przychody z tytułu odsetek (z tytułu środków na rachunkach bankowych, z tytułu pożyczek oraz przeterminowanych należności).

Sprawozdanie z działalności emitenta

(w tys. zł)

Koszty finansowe stanowią głównie koszty z tytułu kredytów i pożyczek. **Różnice kursowe** prezentowane są w dwóch pozycjach rachunku zysków i strat. Jako korekta wartości sprzedanych towarów, w części odpowiadającej zrealizowanym i niezrealizowanym różnicom kursowym związanym z rozliczeniem rozrachunków z tytułu dostaw towarów i usług w walutach obcych oraz pozostałe jako oddzielny składnik sprawozdania.

Zapotrzebowanie na kapitał obrotowy i inwestycje w majątek rzeczowy finansowane są wyłącznie poprzez zaangażowanie wypracowanego zysku oraz kredyty bankowe i leasing finansowy.

Wielkość, strukturę **kapitału obrotowego** oraz zapotrzebowanie na fundusze obrotowe zawiera poniższa tabela.

	2012	2011
Aktywa obrotowe	1 116 370	1 124 583
Środki pieniężne i papiery wartościowe	36 948	60 696
Zobowiązania krótkoterminowe	749 695	640 312
Krótkoterminowe zobowiązania kredytów, pożyczek, papierów dłużnych oraz leasingu finansowego	460 386	260 029
Skorygowane aktywa obrotowe	1 079 422	1 063 887
Skorygowane zobowiązania bieżące	289 309	380 283
Kapitał obrotowy netto	790 113	687 112

Wartość zaangażowanego kapitału obrotowego netto wzrosła o około 15%.

	2012	2011
Cykl rotacji zapasów w dniach	129	144
Cykl rotacji należności z tytułu dostaw i usług w dniach	42	43
Cykl operacyjny w dniach	171	187
Cykl rotacji zobowiązań z tytułu dostaw i usług w dniach	49	70
Cykl konwersji gotówkowej w dniach	122	117
Wskaźnik bieżący	1,49	1,76
Wskaźnik szybki	0,51	0,63
Wskaźnik natychmiastowy	0,05	0,09

Wskaźniki zadłużenia Grupy prezentuje poniższa tabela.

	2012	2011
Wskaźnik ogólnego zadłużenia	0,51	0,57
Wskaźnik zadłużenia kapitału własnego	1,04	1,24

Grupa finansuje rozwój działalności ze środków własnych oraz kredytów bankowych. Łącznie, na koniec 2012 roku zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek, papierów dłużnych i leasingów finansowych osiągnęły łączną wartość 495 383 tys. zł, a **wskaźnik ogólnego zadłużenia** obniżył się do 0,51 w porównaniu 0,57 w 2011 roku.

Inter Cars wywiązuje się na bieżąco ze swoich zobowiązań i zdaniem Zarządu, nie istnieją żadne przesłanki lub czynniki, które stanowiłyby jakiekolwiek zagrożenie w terminowym wywiązywaniu się ze zobowiązań.

	2012	2011
Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej	76 990	54 326
Środki pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	(58 797)	(47 788)
Środki pieniężne netto z działalności finansowej	(41 941)	19 370
Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych na koniec okresu	36 948	60 696

13. Ocena możliwości realizacji zamierzeń inwestycyjnych

Nakłady na zakupy i modernizację rzeczowych aktywów trwałych w 2012 roku wyniosły 58 161 tys. zł. Wydatki zostały poniesione przede wszystkim na zakup środków trwałych o charakterze odtworzeniowym.

(w tys. zł)

Inwestycje Grupy w 2012 roku zostały sfinansowane w całości ze środków własnych.

Plan inwestycyjny na rok 2013 przewidyuje nakłady inwestycyjne w rzeczowe aktywa trwałe, takie jak odtworzenie i unowocześnienie środków transportowych oraz modernizację systemu informatycznego wspomagającego zarządzanie.

14. Czynniki i nietypowe zdarzenia mające wpływ na wynik

Skonsolidowana EBITDA za okres 12 miesięcy narastająco za okres kończący się 31 grudnia 2012 roku wyniosła 185 850 tys. zł (liczona narastająco jako zysk na działalności operacyjnej plus amortyzacja).

W okresie 12 miesięcy 2012 roku nastąpiła poprawa rotacji zapasów w porównaniu do analogicznego okresu 2011 roku, poprawa rotacji ze 144 dni do 129 dni (poprawa o 10%).

W Feberze realizowany jest program naprawczy, którego pierwsze rezultaty są już widoczne. Celem programu jest zmniejszenie kosztów wytworzenia produktów oraz zwiększenie sprzedaży poprzez zwiększenie sił sprzedażowych w oparciu o zasoby Grupy Kapitałowej IC. Sprzedaż pojazdów wyprodukowanych w IV kwartale generuje dodatnią rentowność, przy czym wynik łączny kwartału obciąża sprzedaż wyrobów wyprodukowanych w okresach wcześniejszych. Zarząd oczekuje, iż Feber uzyska dodatnią rentowność netto w kwietniu 2011 i w całym 2011 roku.

Przychody ze sprzedaży za pierwszy miesiąc 4 kwartału 2012 r. wyniosły rekordowe 257,9 milionów złotych (najwyższa miesięczna sprzedaż w historii Inter Cars S.A.).

Zewnętrzne i wewnętrzne czynniki istotne dla rozwoju Grupy.

Wewnętrzne czynniki

Według Zarządu do najważniejszych wewnętrznych czynników wpływających na bieżące oraz przyszłe wyniki finansowe należą:

- (i) *rozwój sieci sprzedaży* – poprzez zwiększenie liczby filii oraz rozwój kontaktów handlowych z finalnymi odbiorcami – warsztatami;
- (ii) *zdolność do wyboru właściwej strategii rozwoju na konkurencyjnym i zmieniającym się rynku* – określająca zdolności rozwoju Spółki w długim okresie na rynku charakteryzującym się wysokim stopniem konkurencji oraz zmianami modelu dystrybucji części zamiennych w konsekwencji wprowadzenia nowych regulacji przez Unię Europejską oraz zmiany strategii działalności koncernów samochodowych oraz producentów części zamiennych;
- (iii) *rozwój programów lojalnościowych* – wprowadzanie nowych i rozwój dotychczasowych, określających zdolność Spółki do zwiększenia lojalności odbiorców i w rezultacie wielkości i wartości sprzedaży Grupy na tych rynkach;
- (iv) *ściśle określona grupa produktów oraz obszar aktywności* – precyzyjnie określona strategia rozwoju wykorzystująca w pełni potencjał Spółki i pozwalająca na pełne jego zaangażowanie w sferach, w których organizacja dysponuje największymi kompetencjami;
- (v) *znajomość rynku* – na którą składa się zdolność skutecznego dotarcia z ofertą do końcowych odbiorców i która dzięki doświadczeniu w tym zakresie oraz nowoczesnym metodom wspierania sprzedaży pozwala Inter Cars na osiągnięcie znaczącej przewagi konkurencyjnej;
- (vi) *rozwój narzędzi wsparcia sprzedaży* – stałe wprowadzanie narzędzi i rozwiązań podnoszących jakość obsługi klientów, w szczególności wprowadzenie w Czechach, na Słowacji i Węgrzech, znanego w Polsce programu, IC-Katalog, w lokalnych wersjach językowych;
- (vii) *wykwalfikowana kadra* – będąca jednym z najważniejszych czynników warunkujących możliwość utrzymania i dalszego wzrostu pozycji konkurencyjnej podmiotów Grupy;
- (viii) *sprawność systemu logistyki towarowej* – oznaczająca zdolność do ciągłej optymalizacji istniejących procesów oraz wprowadzania nowych rozwiązań, pozwalających z jednej strony skutecznie kontrolować i zmniejszać koszty obrotu towarowego w ramach rosnącej

Sprawozdanie z działalności emitenta

(w tys. zł)

sieci a z drugiej podnosić efektywność zaopatrzenia rosnącej sieci sprzedaży, w warunkach bardzo szerokiej oferty towarowej;

- (ix) *sprawność systemu informatycznego* – warunkującą możliwość ciągłego utrzymania pełnej zdolności systemu do obsługi zarówno obrotu towarowego jak i dostarczania informacji niezbędnych do zarządzania Grupą oraz wypełniania ciężących na niej obowiązków informacyjnych.

Zewnętrzne czynniki

Według Zarządu do najważniejszych zewnętrznych czynników wpływających na bieżące oraz przyszłe wyniki finansowe należą:

- (i) *sytuacja makroekonomiczna* – która poprzez poziom aktywności gospodarczej podmiotów i w efekcie poziom zatrudnienia w gospodarce narodowej, poziom dochodów ludności określa bieżące i przyszłe zdolności potencjalnych klientów do nabywania samochodów oraz ponoszenia kosztów ich eksploatacji i napraw;
- (ii) *sytuacja makroekonomiczna na Ukrainie, w Czechach, na Słowacji i na Litwie* – która poprzez poziom wydatków na samochody, zależnych od wielkości dochodów ludności oraz podmiotów gospodarczych, wpływać będzie na wartość rynku części zamiennych w tych krajach i tym samym wartość sprzedaży Grupy w tych krajach;
- (iii) *zmiany kursów EURO i USD* – wpływające na poziom cen towarów będących w ofercie Spółki oraz pośrednio na jej wyniki finansowe;
- (iv) *wzrost lojalności odbiorców* – w rezultacie zmniejszenia stopnia dywersyfikacji źródeł zaopatrzenia przez warsztaty, skutkujący wzrostem liczby i wartości zamówień ze strony poszczególnych odbiorców oraz zmniejszeniem ryzyka gwałtownego spadku sprzedaży;
- (v) *rozwój niezależnych warsztatów* – stanowiących podstawową grupę odbiorców Grupy, przed którymi stoją istotne wyzwania dotyczące konieczności dostosowania się do rosnących wymogów rynkowych na skutek wzrostu stopnia skomplikowania napraw;
- (vi) *zmiany w strukturze dystrybucji w rezultacie zmian w prawodawstwie Unii Europejskiej* – stawiające przed Grupą istotne wyzwania i szanse w zakresie dostępu do grupy odbiorców będących wyłącznymi klientami producentów samochodów w zakresie zaopatrzenia w części zamienne jak również poprzez dostęp niezależnych warsztatów do informacji technicznych producentów samochodów na równych prawach z warsztatami autoryzowanymi i w rezultacie usunięciem istotnych barier rozwoju niezależnych warsztatów, zwiększających szanse rozwoju sektora niezależnych usług naprawczych – głównego odbiorcy towarów Grupy;
- (vii) *zmiany w strukturze zapotrzebowania na części zamienne wynikające ze zmian w technologiach produkcji samochodów* – skutkujące oczekiwanym wzrostem zapotrzebowania na relatywnie droższe elementy samochodów oraz wzrostem zapotrzebowania na sprzęt służący wyposażeniu warsztatów;
- (viii) *wielkość sprzedaży samochodów* – określająca popyt na części zamienne w średnim i długim okresie, poprzez wpływ na liczbę samochodów użytkowanych w krajach w których Grupa prowadzi działalność operacyjną;
- (ix) *wielkość importu samochodów używanych* – który łącznie ze sprzedażą nowych samochodów ma decydujący wpływ na przyrost liczby zarejestrowanych samochodów i w konsekwencji na popyt na usługi naprawcze i części zamienne, przy czym skala importu samochodów używanych, z uwagi na ich wiek i przebieg, szybciej przyczyni się do wzrostu popytu na części lecz wpłynie również na strukturę globalnego popytu poprzez większe zapotrzebowanie na części relatywnie tańsze, oraz w przypadku istotnego zastąpienia samochodów nowych samochodami używanymi z importu w sprzedaży, niższym wzrostem zapotrzebowania warsztatów na sprzęt służący wyposażeniu stanowisk pracy;
- (x) *konkurencyjność branży* – wymagająca stałego podnoszenia kompetencji organizacji w zakresie organizacji sprzedaży, mechanizmów wspierających sprzedaż, zakresu oferty towarowej i lokalizacji filii;

(w tys. zł)

Na rozwój Grupy istotny wpływ będą również miały czynniki określające rozwój spółek zależnych będących znaczącymi odbiorcami Spółki. Czynniki istotne dla rozwoju tych podmiotów zostały przedstawione w skonsolidowanym sprawozdaniu z działalności Grupy.

15. Czynniki ryzyka i zagrożenia, z określeniem, w jakim stopniu emitent jest na nie narażony

Ryzyko związane ze zmianą polityki rabatów przez producentów części zamiennych

Istotną pozycją w wyniku Grupy są rabaty, których udzielają producenci części zamiennych. Polityka rabatów premiuje odbiorców dokonujących znaczących wartościowo zakupów. Ewentualna zmiana tej polityki, polegająca na obniżeniu wartości rabatów lub nawet rezygnacji z ich stosowania, skutkowałaby znaczącym pogorszeniem wyników Grupy.

Zdaniem Zarządu sytuacja taka jest jednak mało prawdopodobna, a Grupa jako znaczący odbiorca liczyć może na co najmniej równie atrakcyjne warunki w przyszłości. Ewentualna rezygnacja z rabatów oznaczałaby najprawdopodobniej obniżenie cen zakupów i wzrost cen sprzedaży, a więc zachowanie poziomu osiągniętej marży z uwagi na siłę zakupową Grupy oraz istotną zastępowalność źródeł zaopatrzenia.

Ryzyko związane z przyjęciem niewłaściwej strategii

Rynek na którym działa Grupa podlega ciągłym zmianom, których kierunek i natężenie zależne jest od szeregu, nierzadko wykluczających się czynników. W tej sytuacji przyszła pozycja Grupy, a więc w efekcie przychody i zyski, zależne są od jej zdolności do wypracowania strategii skutecznej w długim horyzoncie. Ewentualne podjęcie nietrafnych decyzji wynikających z niewłaściwej oceny sytuacji lub niezdolność adaptacji Grupy do dynamicznie zmieniających się warunków rynkowych, oznaczać może istotne negatywne skutki finansowe.

W celu zminimalizowania ryzyka wystąpienia takiego zagrożenia prowadzona jest ciągła bieżąca analiza wszystkich czynników decydujących o wyborze strategii w dwóch perspektywach: krótkoterminowej, obejmującej warunki zaopatrzenia oraz długoterminowej, obejmującej strategię tworzenia i rozwoju sieci sprzedaży, tak aby możliwe było maksymalnie precyzyjne określenie kierunku i charakteru zmian otoczenia rynkowego.

Ryzyko związane ze zmianą struktury popytu

Grupa utrzymuje określone stany magazynowe w szerokim asortymencie towarów. Realizowane przez nią zakupy są funkcją oceny zapotrzebowania rynku na poszczególne grupy asortymentowe i jako takie narażone są na ryzyko błędnej oceny rynku lub zmian struktury popytu. Ewentualne zmiany popytu, w szczególności gwałtowny spadek zapotrzebowania na określone grupy towarowe, w przypadku uprzednich znaczących ich zakupów, oznaczać będzie poniesienie przez Grupę znaczących strat związanych z zamrożeniem kapitału obrotowego lub koniecznością zastosowania znaczących wartościowo rabatów.

Zdaniem Zarządu wystąpienie tego typu zagrożenia jest mało prawdopodobne z uwagi na dominację liniowych tendencji zmian popytu na oferowane towary. Ponadto, Grupa prowadzi aktywną politykę zarządzania kapitałem obrotowym czego skutkiem jest utrzymywanie niskich wartościowo pozycji magazynowych poszczególnych towarów (organizacja dostaw od producentów zapewniających realizację zamówień w relatywnie krótkim okresie czasu). Dodatkowo, oferta Grupy nie obejmuje części do samochodów produkowanych w krajach byłego bloku wschodniego, wycofanych z produkcji, a więc wyeliminowane zostało ryzyko zaangażowania środków w zapasy części zamiennych do schyłkowego segmentu samochodów.

Ryzyko związane ze sprzedażą sezonową

Całkowite przychody Grupy nie są w znaczący sposób podatne na zjawisko sezonowości. W szerokiej ofercie części występują towary, których sprzedaż jest uzależniona od pory roku, zwłaszcza zimy. Towary najbardziej podatne na sezonową, krótkookresową sprzedaż, takie jak np. opony zimowe są zamawiane u dostawców kilka miesięcy przed planowanym okresem wzmożonej sprzedaży wobec czego, w przypadku wyjątkowo niekorzystnych zjawisk meteorologicznych, sprzedaż towarów sezonowych może być istotnie niższa od oczekiwanej, co w konsekwencji będzie miało niekorzystny wpływ na wyniki finansowe Grupy.

Ryzyko związane z kredytami bankowymi

Sprawozdanie z działalności emitenta

(w tys. zł)

Istotne znaczenie dla finansowania działalności Grupy mają kredyty bankowe. Według stanu na dzień 31 grudnia 2012 roku zadłużenie Grupy z tytułu konsorcjonalnego kredytu bankowego, obligacji i leasingu finansowego równe było 495 383 tys. zł, a łączne koszty finansowe związane z ich obsługą (odsetki) osiągnęły wartość 29 mln. zł. Kredyty zaciągnięte przez Grupę oprocentowane są według zmiennej stopy procentowej, tak więc ewentualny znaczący wzrost stóp procentowych i w efekcie stóp bazowych kredytów, poprzez wzrost kosztów finansowych, skutkowałby zmniejszeniem rentowności i obniżeniem zdolności Grupy do wypracowania środków służących finansowaniu dalszego rozwoju, a w skrajnym przypadku, mogłoby stanowić zagrożenie dla zachowania płynności.

Ryzyko związane z podjęciem działalności konkurencyjnej wobec Grupy przez podmiot, który prowadził filię

Ewentualne rozpoczęcie działalności konkurencyjnej wobec Grupy przez podmiot, który rozwiązał lub z którym rozwiązano umowę o prowadzenie filii, polegające na przejęciu kontaktów z odbiorcami miałyby poważny negatywny wpływ na wyniki sprzedaży w danym regionie.

W celu minimalizacji tego rodzaju ryzyka w umowach zawieranych z podmiotami prowadzącymi filie przewidziane zostały wysokie kary pieniężne w przypadku rozpoczęcia działalności konkurencyjnej po rozwiązaniu umowy.

Ryzyko związane z systemem informatycznym

Działalność operacyjna oparta jest na sprawnie funkcjonującym systemie informatycznym działającym on-line. Ewentualne problemy z jego prawidłowym funkcjonowaniem mogłyby oznaczać zmniejszenie wielkości sprzedaży lub wręcz uniemożliwić jej prowadzenie. W rezultacie miałyby to negatywny wpływ na wyniki finansowe Grupy.

W celu zapobieżenia wystąpienia takiej sytuacji Grupa wprowadziła odpowiednie procedury na wypadek awarii systemu, obejmujące zasady tworzenia zapasowych kopii danych i ich odtwarzania oraz awaryjny serwer (wraz z niezbędnym osprzętem sieciowym) i awaryjne łącza.

Ryzyko związane z niedostosowaniem się niezależnych warsztatów do wymogów rynku

W związku z rosnącym skomplikowaniem poszczególnych podzespołów produkowanych samochodów rosną wymogi w zakresie ich obsługi i napraw, zarówno odnośnie wiedzy i przygotowania mechaników jak i technicznego wyposażenia stanowisk pracy. Niezależne warsztaty zmuszone więc będą do stałego podnoszenia swoich kwalifikacji oraz inwestowania w sprzęt, aby posiadać zdolności obsługi nowych modeli samochodów. Ewentualny niewystarczający rozwój zdolności niezależnych warsztatów ograniczy rynek zbytu Grupy i będzie miał negatywny wpływ na jej wyniki finansowe.

Zdaniem Zarządu przeciwwagą będzie stale rosnące zaangażowanie dystrybutorów i producentów części zamiennych w wyposażanie i finansowanie wyposażenia niezależnych warsztatów, możliwość bliskiej współpracy warsztatów autoryzowanych i niezależnych oraz prawo dostępu do informacji technicznej u samych producentów przez wszystkie strony na równych prawach (w ramach nowych przepisów), ułatwiające transfer know-how do warsztatów niezależnych. W dłuższej perspektywie można nawet oczekiwać selekcji warsztatów niezależnych, tzn. eliminacji najsłabszych i rozwoju warsztatów dysponujących najlepszym zapleczem, a więc de facto umocnienie się segmentu warsztatów niezależnych, pomimo możliwych, krótkookresowych negatywnych zmian wartości tego segmentu rynku. Dodatkowo, wzrost importu używanych samochodów do Polski po jej wejściu w struktury Unii Europejskiej, zwiększył popyt na usługi tanich, małych warsztatów, umożliwiając im tym samym dalszy wzrost i akumulację niezbędnej wiedzy i kapitału.

Ryzyko związane z wejściem na polski rynek dużych zagranicznych podmiotów specjalizujących się w hurtowym handlu częściami samochodowymi

Rynek niezależnej dystrybucji części zamiennych w Polsce zdominowany jest przez przedsiębiorstwa o polskim kapitale. Wielkość tego rynku i jego dobre perspektywy z pewnością oznaczają rosnące prawdopodobieństwo wejścia na rynek zagranicznych dystrybutorów części, którzy oferując korzystniejsze warunki zakupu części, opanować mogą znaczącą część rynku. Ewentualna zwiększona presja konkurencyjna będzie miała niekorzystny wpływ na wyniki Grupy, a w skrajnym przypadku może oznaczać istotne ograniczenie możliwości rozwoju, a nawet spadek wartości przychodów i zysków. Innym rodzajem ryzyka związanym z wejściem na

(w tys. zł)

polski rynek dużych zagranicznych dystrybutorów jest ryzyko utraty strategicznych dostawców, dla których wybrani zagraniczni dystrybutorzy są znacząco większym odbiorcą.

Zdaniem Zarządu takie zagrożenie nie jest znaczące. Ewentualna ekspansja w Polsce odbywać się może przede wszystkim poprzez nabycie istniejących podmiotów, tak więc wzrost presji konkurencyjnej nie będzie najprawdopodobniej znaczący, chociaż oznaczać może obniżenie się średniego poziomu marż.

Wobec powyższego Zarząd będzie dążył do stałego i dynamicznego wzrostu wartości sprzedaży, aby możliwe było co najmniej utrzymanie obecnego poziomu zysków, pomimo ewentualnego obniżenia rentowności. Poza tym, utrata możliwości dokonywania zakupów u poszczególnych strategicznych dostawców na skutek pojawienia się na polskim rynku podmiotów zagranicznych, dystrybutorów tych producentów w innych krajach, jest ograniczona wobec faktu, iż producenci części dążą do dywersyfikacji kanałów sprzedaży.

Ryzyko związane z dywersyfikacją kanałów sprzedaży przez producentów części zamiennych

Istotnym elementem strategii sprzedaży producentów części zamiennych jest dywersyfikacja kanałów sprzedaży hurtowej, skutkiem czego ograniczona jest możliwość wzrostu udziału w rynku przez poszczególnych dystrybutorów, w tym Grupę. W ocenie Zarządu, maksymalnie Grupa może osiągnąć udział w polskim rynku części zamiennych (w segmencie niezależnym) na poziomie 25 – 30%. Osiągnięcie tego poziomu oznacza, iż dalszy wzrost przychodów w Polsce możliwy będzie wyłącznie poprzez wzrost wartości całego rynku, a więc przychody Grupy staną się bardziej wrażliwe na zmiany otoczenia rynkowego bez istotnej możliwości wzrostu poprzez konsolidację rynku.

Zarząd podejmuje więc działania zmierzające do wypracowania modelu działalności pozwalającego na stałe rozszerzanie asortymentu oferty Grupy, w tym rozwój nowych segmentów, jak np. wyposażenie warsztatów, zarządzanie flotami, montaż naczep. Ponadto, przeciwwagą dla oczekiwanych ograniczeń na rynku polskim jest rozszerzanie działalności na kraje sąsiednie, w szczególności Ukrainę, Czechy, Słowację, Chorwację, Węgry, Litwę, Łotwę, Włochy, Belgię, Rumunię, Niemcy i Bułgarię.

Ryzyko związane z przejęciem produkcji części zamiennych przez producentów samochodów

O ile dostęp do części wytwarzanych przez producentów samochodów jest możliwy dla wszystkich potencjalnych nabywców, na mocy nowych regulacji, to warunki ich nabycia, najprawdopodobniej, byłyby mniej korzystne niż warunki nabywania części od wyspecjalizowanych producentów części zamiennych, jak to ma miejsce w obecnym modelu, tj. produkcji części na pierwszy montaż i na rynek wtórny przez tych samych producentów części. Dodatkowo, zmiana obecnego modelu produkcji części zamiennych ograniczyłaby wartość segmentu oryginalnych części zamiennych dostarczanych przez producentów części. Dla Grupy sytuacja taka miałaby znaczący negatywny wpływ na wyniki finansowe.

Jednak z uwagi na daleko zaawansowaną specjalizację w opracowywaniu i produkcji części (implikujące również zdolność do oferowania konkurencyjnych cen), taki scenariusz, zdaniem Zarządu, jest mało prawdopodobny.

Ryzyko związane z przejęciem sieci niezależnej dystrybucji części zamiennych przez producentów części zamiennych

Ewentualne przejęcie niezależnych dystrybutorów części zamiennych przez producentów tych części mogłoby oznaczać istotne zmiany w modelu dystrybucji części dostarczanych przez poszczególne podmioty, polegających na ograniczeniu ich sprzedaży do innych sieci, w tym Grupy. W takiej sytuacji Grupa mogłaby utracić poszczególne źródła zaopatrzenia w części, co ograniczyłoby wielkość oferty i pogorszyłoby pozycję konkurencyjną Grupy.

Z uwagi jednak na dążenie producentów części do dywersyfikacji kanałów sprzedaży oraz duży stopień zastępowalności źródeł zaopatrzenia, zdaniem Zarządu, ten czynnik ryzyka nie powinien stanowić istotnego zagrożenia dla pozycji rynkowej Grupy i osiąganych wyników finansowych.

Ryzyko związane z sytuacją makroekonomiczną

Ostatni okres charakteryzuje się spadkiem dynamiki rozwoju polskiej gospodarki. Tendencje rozwojowe zagrożone są przez szereg wewnętrznych i zewnętrznych czynników

(w tys. zł)

makroekonomicznych. Ewentualne pogorszenie sytuacji gospodarczej w Polsce mogłoby mieć pośredni, negatywny wpływ na wyniki działalności gospodarczej Grupy.

Podobnie rozwój działalności operacyjnej poza granicami Polski ekspozuje Grupę na ryzyka specyficzne dla nowych rynków zbytu, w szczególności na Ukrainie, w Czechach, na Słowacji, Węgrzech, Chorwacji, na Litwie, Łotwie, we Włoszech, Belgii, Rumunii i Bułgarii. Ewentualne pogorszenie sytuacji gospodarczej w tych krajach mogłoby mieć pośredni, negatywny wpływ na wyniki działalności gospodarczej Grupy.

Ryzyko związane z polityką gospodarczą w Polsce

Polityka gospodarcza, fiskalna i pieniężna w Polsce w istotny sposób determinują tempo wzrostu finalnego popytu krajowego, który w pośredni sposób warunkuje wielkość sprzedaży Grupy i w konsekwencji, jej wyniki finansowe. Zagrożeniem dla wyników Grupy są zmiany, które wpływają na zmniejszenie popytu krajowego, co skutkuje ryzykiem niezrealizowania określonych zamierzeń i wprowadza istotny element niepewności w zakresie długoterminowego planowania rozwoju Grupy na skutek mniejszego możliwego zainteresowania towarami Grupy ze strony potencjalnych nabywców.

Podobnie negatywny wpływ na wyniki Grupy może mieć ryzyko związane z polityką gospodarczą, fiskalną i pieniężną w krajach, w których prowadzona jest działalności operacyjna, tj. na Ukrainie, w Czechach, na Słowacji, Węgrzech, Chorwacji, na Litwie, Łotwie, we Włoszech, Belgii, Rumunii, Niemczech i w Bułgarii.

Ryzyko związane ze strukturą odbiorców zagranicznych

Przeważająca część sprzedaży eksportowej dokonywana jest drobnym, zagranicznym odbiorcom, którzy we własnym zakresie organizują transport towaru poza granice Polski. Większość tych odbiorców pochodzi z Ukrainy, skutkiem czego istotna część sprzedaży Grupy narażona jest na ryzyko specyficzne dla kraju odbiorców, jak: zmiany wielkości i struktury rynku części zamiennych, zmiany siły nabywczej ludności, stabilność systemów gospodarczych i politycznych w tych krajach. Ewentualne niekorzystne zmiany w tych krajach, których skutkiem byłoby zmniejszenie lub rezygnacja z zakupów dokonywanych przez te podmioty, miałyby negatywny wpływ na wyniki finansowe Grupy.

Ryzyko związane z działalnością w zakresie regeneracji części zamiennych

Ryzyko związane z tą działalnością obejmuje przede wszystkim: ryzyko związane z niedoskonałością rozwiązań informatycznych wspomagających kontrolę i zarządzanie, ryzyko związane z koniecznością utrzymania wysokiego stanu materiałów produkcyjnych i tym samym ryzyka związanego z utratą ich wartości w przypadku zmiany preferencji klientów lub wzrostu presji konkurencyjnej ze strony innych podmiotów, ryzyko związane z działalnością opartą na systemie zleceń bez stałych umów z kluczowymi odbiorcami oraz ryzyko związane ze stałym wzrostem presji konkurencyjnej w tym ze strony producentów tanich części (Daleki Wschód).

Ryzyko związane z rozwojem podmiotów zależnych

Podmioty zależne tworzone są w krajach w których istnieje uzasadnione prawdopodobieństwo uzyskania satysfakcjonującego zwrotu z zaangażowanego kapitału. W praktyce, podmiot dominujący angażuje znaczące wartościowo środki w rozwój działalności na zupełnie nowych dla niego rynkach, charakteryzujących się odmienną specyfiką wielu istotnych aspektów działalności operacyjnej. W konsekwencji ryzyko związane z tymi inwestycjami jest relatywnie większe niż zaangażowanie tych środków w dalszy rozwój działalności na terenie Polski, gdzie podmiot dominujący posiada największe kompetencje i zasoby oraz pozycję.

W celu zmniejszenia tego ryzyka, podmiot dominujący każdorazowo angażuje do współpracy specjalistów znających lokalne rynki oraz przeprowadza niezbędne analizy wykonalności wraz z odpowiednimi szacunkami ryzyk związanych z zaangażowaniem w działalność na nowym rynku. Jednocześnie, zwiększając geograficzny zakres prowadzonej działalności podmiot dominujący uzyskuje możliwość dywersyfikacji ryzyka związanego z działalnością na terenie jednego kraju, w szczególności Polski.

16. Strategia i perspektywy rozwoju w przyszłości

Podstawowym zadaniem Grupy jest stałe podnoszenie jakości zarządzania przepływem towarów oraz osiągnięcie wiodącego udziału w rynku krajów Europy Środkowo-Wschodniej.

(w tys. zł)

Odbywać się to będzie w drodze uzupełniania istniejącego modelu dystrybucji o dodatkowe elementy (filie, magazyny regionalne, zależne spółki dystrybucyjne poza granicami Polski). Efektem tego będzie ugruntowanie pozycji Inter Cars jako najbardziej efektywnego i skutecznego kanału dystrybucji części zamiennych od ich producentów do końcowych odbiorców – warsztatów.

Podstawowym celem jest zbudowanie dominującej w Polsce sieci dystrybucyjnej części zamiennych do samochodów, z jednocześnie silną reprezentacją na nowych rynkach Europejskich, przynoszącej stabilne zyski i pozwalającej na rozszerzanie działalności poprzez przejmowanie innych podmiotów działających w branży dystrybucji i logistyki. Spółka zamierza osiągnąć udział na polskim rynku na poziomie 25-30%.

Strategia rozwoju Grupy Inter Cars oparta została na trzech zasadniczych elementach:

- *Rozwój sieci dystrybucji* – w Polsce oraz poza jej granicami.
- *Rozwój asortymentu* – poprzez wprowadzanie nowych i rozwój dotychczasowych linii asortymentowych dostosowanie do oczekiwań rynku w zakresie jakości części, cen oraz wsparcia technicznego ze strony producentów części. W celu podniesienia wartości sprzedaży towarów o wysokiej jakości i relatywnie niższej cenie, pochodzących od mniej znanych w Polsce producentów części, sukcesywnie rozwijana są marki własne które stanowią dla końcowych nabywców tanią i gwarantowaną alternatywę.
- *Rozwój programów partnerskich* – stanowiących wartość dodaną oferty towarowej, które poprzez rozwój projektów wspomagających podstawową działalność Spółki (np. zarządzanie flotami, regeneracja części używanych), stałe wspomaganie rozbudowy sieci warsztatów niezależnych w ramach projektów Auto Crew, Q-Service, Q-Service Truck, rozwój projektów wspierania warsztatów (program inwestycyjny, sprzęt warsztatowy, szkolenia, informacje techniczne), rozwój systemów informatycznych wspomagających sprzedaż – służyć mają stałemu podnoszeniu stopnia lojalności końcowych odbiorców, zapewniając Spółce stabilny i rosnący rynek zbytu w długiej perspektywie.

17. Zmiany w podstawowych zasadach zarządzania Grupą

W okresie sprawozdawczym emitent nie wprowadzał zmian w podstawowych zasadach zarządzania Spółką.

18. Zmiany w składzie osób zarządzających i nadzorujących spółkę w ciągu ostatniego roku obrotowego, zasady powołania i odwołania osób zarządzających oraz uprawnienia osób zarządzających, w szczególności prawo do podjęcia decyzji o emisji lub wykupie akcji

Zgodnie ze statutem Zarząd jednostki dominującej jest powoływany i odwoływany uchwałą Rady Nadzorczej, za wyjątkiem pierwszego Zarządu, który został powołany w akcie zawiązania Spółki. Prawo do podjęcia decyzji o emisji lub wykupie akcji należy do Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy.

Osoby wchodzące w skład Zarządu jednostki dominującej w okresie od 1 stycznia 2012 roku do 31 grudnia 2012:

- Robert Kierzek – Prezes Zarządu,
- Krzysztof Soszyński – Wiceprezes Zarządu,
- Krzysztof Oleksowicz – Członek Zarządu,
- Wojciech Milewski – Członek Zarządu,
- Piotr Kraska – Członek Zarządu,
- Witold Kmiecik – Członek Zarządu.

W dniu 28 sierpnia 2012 roku Rada Nadzorcza powołała do składu Zarządu jednostki dominującej Pana Witolda Kmeciaka, powierzając mu pełnienie funkcji Członka Zarządu, o czym informowaliśmy w raporcie bieżącym nr 29/2012.

W dniu 30 października 2012 roku Pan Piotr Kraska Członek Zarządu, Dyrektor Finansowy złożył rezygnację ze sprawowanej funkcji, ze skutkiem na dzień 31 grudnia 2012 roku, o czym informowaliśmy w raporcie bieżącym nr 34/2012.

Sprawozdanie z działalności emitenta

(w tys. zł)

Na dzień zatwierdzenia sprawozdania w skład Zarządu Spółki wchodziło:

- Robert Kierzek – Prezes Zarządu,
- Krzysztof Soszyński – Wiceprezes Zarządu,
- Krzysztof Oleksowicz – Członek Zarządu,
- Wojciech Milewski – Członek Zarządu,
- Witold Kmiecik – Członek Zarządu.

Kadencja Zarządu trwa 3 (trzy) lata. Członków Zarządu powołuje się na okres wspólnej kadencji. Zarząd zarządza Spółką oraz reprezentuje Spółkę w sądzie i poza sądem. Do zakresu działania Zarządu należą wszystkie sprawy Spółki nie zastrzeżone w Statucie lub w przepisach prawa do kompetencji Walnego Zgromadzenia lub Rady Nadzorczej. Zarząd zarządza majątkiem i prawami Spółki, wypełniając swoje obowiązki ze starannością wymaganą w obrocie gospodarczym, przy ścisłym przestrzeganiu przepisów prawa. Uchwały Zarządu zapadają większością głosów. W przypadku równości głosów decyduje głos Prezesa Zarządu. Zakres praw i obowiązków Zarządu, a także tryb jego działania określa regulamin Zarządu. Regulamin uchwała Zarząd, a zatwierdza Rada Nadzorcza. Pełna treść regulaminu opublikowana jest na stronie korporacyjnej Spółki. Do składania oświadczeń i podpisywania w imieniu Spółki uprawnieni są: Prezes Zarządu jednoosobowo lub dwóch członków Zarządu łącznie lub członek Zarządu z prokurentem łącznie. Zasady wynagradzania członków Zarządu ustala Rada Nadzorcza.

Członkowie Zarządu są powoływani i odwoływani uchwałą Rady Nadzorczej, przy czym Członków Zarządu powołuje się na okres wspólnej kadencji. Członkiem Zarządu może być osoba powołana spośród akcjonariuszy bądź też spoza tego grona. Spośród członków Zarządu Rada Nadzorcza wybiera w drodze uchwały Prezesa oraz ewentualnie Wiceprezesa Zarządu. Mandat członka zarządu, powołanego przed upływem danej kadencji zarządu, wygasa równocześnie z wygaśnięciem mandatów pozostałych członków zarządu. Mandat członka zarządu wygasa z dniem odbycia walnego zgromadzenia zatwierdzającego sprawozdanie finansowe za ostatni pełny rok obrotowy pełnienia funkcji członka zarządu. Mandat członka zarządu wygasa również wskutek śmierci, rezygnacji albo odwołania go ze składu zarządu.

Uchwała Rady Nadzorczej w przedmiocie powołania i odwołania Członka Zarządu oraz wyboru Prezesa i ewentualnie Wiceprezesa podejmowana jest bezwzględną większością głosów w obecności co najmniej połowy członków Rady Nadzorczej, natomiast uchwała o zawieszeniu z ważnych powodów Członka Zarządu w czynnościach zapada większością 4/5 głosów oddanych w obecności co najmniej 4/5 składu Rady Nadzorczej.

Członkowie Zarządu Spółki działają w granicach wyznaczonych przez obowiązujące przepisy prawa, statut spółki oraz Regulamin Pracy Zarządu Spółki Inter Cars S.A. Regulamin ten uchwała Zarząd, a zatwierdza Rada Nadzorcza. Treść Regulaminu dostępna jest na stronie internetowej Spółki. Członkowie Zarządu reprezentują spółkę we wszystkich sprawach sądowych i pozasądowych, a do zakresu ich działania należą wszystkie sprawy Spółki nie zastrzeżone na mocy statutu lub obowiązujących przepisów prawa do kompetencji Walnego Zgromadzenia lub Rady Nadzorczej. W zakresie stosunków zewnętrznych obowiązuje zasada reprezentacji dwuosobowej, przy czym Spółkę reprezentuje dwóch Członków Zarządu bądź też Członek Zarządu wraz z prokurentem.

Zarząd podejmuje decyzje w formie uchwał zapadających na odbywających się co najmniej 2 razy w miesiącu posiedzeniach. Uchwały zapadają większością głosów, przy czym w przypadku równości głosów decyduje głos Prezesa Zarządu. Jednakże uchwały dotyczące:

- zagadnień rynkowych (m.in. rozwój sieci dystrybucyjnej, kreowanie polityki zakupowej i sprzedażowej itp.) mogą być podejmowane przez Prezesa lub Wiceprezesa i Członka Zarządu odpowiedzialnego za zakup i sprzedaż;
- zagadnień dotyczących zmian w aktywach i pasywach Spółki powyżej jednego miliona złotych powinny być podejmowane z udziałem wszystkich Członków Zarządu (m.in. nabywania lub zbywania majątku Spółki, zaciągania kredytów itp.);
- wszelkiego rodzaju decyzje dotyczące bieżącej pracy i organizacji Spółki (np. dni wolne od pracy, nagrody, nagany itp.) powinny być podejmowane poza posiedzeniami Zarządu, przez dwóch Członków Zarządu najbliższych związanych z danym obszarem.

Sprawozdanie z działalności emitenta

(w tys. zł)

W zakresie prawa do podjęcia decyzji o emisji lub wykupie akcji obowiązują przepisy Kodeksu spółek handlowych, przy czym do wyłącznej kompetencji Walnego Zgromadzenia należą decyzje w przedmiocie jakiegokolwiek zmiany kapitału zakładowego Spółki i umarzania akcji.

Osoby wchodzące w skład Rady Nadzorczej w okresie od 1 stycznia 2012 roku do 31 grudnia 2012 roku:

- Andrzej Oliszewski – Przewodniczący Rady Nadzorczej,
- Maciej Oleksowicz – członek Rady Nadzorczej,
- Piotr Płoszajski – członek Rady Nadzorczej,
- Jacek Klimczak – członek Rady Nadzorczej,
- Michał Marczak – członek Rady Nadzorczej.

W skład Rady Nadzorczej może wchodzić od pięciu do trzynastu członków powoływanych przez Walne Zgromadzenie. Walne Zgromadzenie wskazuje Przewodniczącego Rady Nadzorczej. Spośród pozostałych członków Rada Nadzorcza wybiera Wiceprzewodniczącego. Liczbę członków Rady Nadzorczej ustala Walne Zgromadzenie. W przypadku głosowania oddzielnymi grupami liczba członków Rady Nadzorczej wynosi trzynaście. Kadencja Rady Nadzorczej trwa 5 lat i jest wspólna dla wszystkich członków. Członkowie Rady Nadzorczej mogą być powoływani na kolejne kadencje.

Uchwały Rady Nadzorczej są podejmowane bezwzględną większością głosów w obecności co najmniej połowy członków Rady Nadzorczej. Dla ważności uchwał Rady Nadzorczej wymagane jest zaproszenie na posiedzenie wszystkich członków Rady. Posiedzenia Rady Nadzorczej odbywają się co najmniej raz na kwartał. Posiedzenia są zwoływane za pisemnym zawiadomieniem zawierającym informację o miejscu, czasie i proponowanym porządku obrad posiedzenia i doręczonym wszystkim członkom przynajmniej na 7 (siedem) dni przed datą posiedzenia. Posiedzenia Rady Nadzorczej zwołuje jej Przewodniczący z własnej inicjatywy lub na wniosek członka Rady Nadzorczej. Uchwały Rady Nadzorczej mogą być podejmowane bez zwoływania posiedzenia – w trybie pisemnym lub przy wykorzystaniu środków bezpośredniego porozumiewania się na odległość, jeżeli wszyscy członkowie Rady Nadzorczej zostali poinformowani o treści projektu uchwały i wyrażą zgodę na taki tryb głosowania. Uchwała Rady Nadzorczej o zawieszeniu z ważnych powodów w czynnościach poszczególnych członków Zarządu, jak również uchwała o delegowaniu członka Rady do czasowego wykonywania czynności członka Zarządu zapada większością 4/5 (czterech piątych) głosów oddanych, w obecności co najmniej 4/5 (czterech piątych) składu Rady Nadzorczej.

Rada Nadzorcza sprawuje nadzór nad działalnością Spółki w sposób określony w kodeksie spółek handlowych, Statucie oraz w regulaminie Rady Nadzorczej uchwalonym przez Walne Zgromadzenie. Do kompetencji Rady Nadzorczej należy w szczególności badanie sprawozdań finansowych Spółki, badanie sprawozdania Zarządu Spółki oraz jego wniosków co do podziału zysków i pokrycia strat, a także składanie Walnemu Zgromadzeniu dorocznych sprawozdań z wyników tych badań, wybór biegłego rewidenta przeprowadzającego badanie sprawozdania finansowego Spółki, na podstawie ofert otrzymanych przez Zarząd, powoływanie i odwoływanie członków Zarządu, wybór spośród członków Zarządu Prezesa Zarządu, ewentualnie Wiceprezesa Zarządu, zawieranie umów z członkami Zarządu Spółki, ustalanie zasad wynagradzania członków Zarządu Spółki, zgoda na zbycie lub nabycie nieruchomości, prawa użytkowania wieczystego lub udziału w nieruchomości.

19. Umowy zawarte pomiędzy emitentem a osobami zarządzającymi

Na dzień 31 grudnia 2012 roku nie obowiązywały żadne umowy pomiędzy emitentem a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub gdy ich odwołanie lub zwolnienie następuje z powodu połączenia emitenta przez przejęcie. Członkom Zarządu Spółki przysługuje 6 miesięczny okres wypowiedzenia umów o pracę.

Sprawozdanie z działalności emitenta

(w tys. zł)

Wynagrodzenie osób zarządzających

Wynagrodzenia członków Rady Nadzorczej i Zarządu

(w zł)

	1.1.2012 – 31.12.2012	1.1.2011 – 31.12.2011
Andrzej Oliszewski – Przewodniczący Rady Nadzorczej	64 824	59 593
Maciej Oleksowicz – Członek Rady Nadzorczej	39 020	35 801
Michał Marczak – Członek Rady Nadzorczej	39 020	35 801
Piotr Płoszajski – Członek Rady Nadzorczej	39 020	35 801
Jacek Klimczak – Członek Rady Nadzorczej	39 020	35 801
 Robert Kierzek – Prezes Zarządu	 480 000	 1 014 500
Krzysztof Soszyński – Wiceprezes Zarządu	480 000	1 015 416
Krzysztof Oleksowicz – Członek Zarządu	775 000	1 315 000
Wojciech Milewski – Członek Zarządu	478 000	1 017 370
Piotr Kraska – Członek Zarządu	576 000	1 014 500
Witold Kmiecik – Członek Zarządu	603 800	-
	3 392 800	5 376 786

W sprawozdaniu za rok 2012 utworzono rezerwę na premie dla Członków Zarządu w wysokości 3 621 tys. zł, która zostanie rozdysponowana przez Radę Nadzorczą już po zatwierdzeniu sprawozdania finansowego, zgodnie z regulaminem programu motywującego.

20. Informacje na temat akcji

Akcje emitenta oraz akcje i udziały w jednostkach powiązanych będących w posiadaniu osób zarządzających i nadzorujących

Informacje na dzień 31.12.2012

Łącznie osoby nadzorujące i zarządzające posiadają 6 060 309 akcji, co stanowi 42,78% głosów na Walnym Zgromadzeniu Inter Cars.

	Wg stanu na dzień sprawozdawczy	Łączna wartość nominalna	Udział w kapitale zakładowym (%)	Udział w ogólnej liczbie głosów (%)
Akcjonariusz				
Zarząd				
Krzysztof Oleksowicz	4 482 271	8 964 542	31,64%	31,64%
Robert Kierzek	39 834	79 668	0,28%	0,28%
Krzysztof Soszyński	39 834	79 668	0,28%	0,28%
Wojciech Milewski	32 500	65 000	0,23%	0,23%
Piotr Kraska	32 500	65 000	0,23%	0,23%
Witold Kmiecik	1 000	2 000	0,01%	0,01%
	4 627 939	9 255 878		
Rada Nadzorcza				
Andrzej Oliszewski	1 432 370	2 864 740	10,11%	10,11%
	1 432 370	2 864 740		
Razem	6 060 309	12 120 618	42,78%	42,78%

Informacje na dzień publikacji sprawozdania finansowego

Łącznie osoby nadzorujące i zarządzające posiadają 5 927 809 akcji, co stanowi 41,85% głosów na Walnym Zgromadzeniu Inter Cars.

	Wg stanu na dzień publikacji	Łączna wartość nominalna	Udział w kapitale zakładowym (%)	Udział w ogólnej liczbie głosów (%)
Akcjonariusz				
Zarząd				
Krzysztof Oleksowicz	4 482 271	8 964 542	31,64%	31,64%

Sprawozdanie z działalności emitenta

(w tys. zł)

Robert Kierzek	29 834	59 668	0,21%	0,21%
Krzysztof Soszyński	9 834	19 668	0,07%	0,07%
Wojciech Milewski	2 500	5 000	0,02%	0,02%
Witold Kmiecik	1 000	2 000	0,01%	0,01%
	4 525 439	9 050 878		
Rada Nadzorcza				
Andrzej Oliszewski	1 402 370	2 804 740	9,90%	9,90%
	1 402 370	2 804 740		
Razem	5 927 809	11 855 618	41,85%	41,85%

Osoby zarządzające i nadzorujące nie posiadają żadnych akcji ani udziałów w jednostkach zależnych od Inter Cars.

Informacje o łącznej liczbie i wartości wszystkich akcji emitenta znajdują się w nocie 13 informacji objaśniającej do sprawozdania finansowego.

Zmiany w proporcjach posiadanych akcji na mocy znanych emitentowi umów

Wprowadzony uchwałą Nadzwyczajnego Walnego Zgromadzenia Spółki Program Motywacyjny zakłada podpisanie z uczestnikami programu, z grona osób zarządzających, członków kadry kierowniczej oraz pracowników kluczowych dla realizacji strategii Grupy Kapitałowej, umów uczestnictwa. Na dzień publikacji raportu Program Motywacyjny został zakończony i nie nastąpią zmiany w proporcjach posiadanych akcji.

Spółce nieznane są umowy zawarte pomiędzy akcjonariuszami mające wpływ na działalność Spółki.

Specjalne uprawnienia kontrolne w stosunku do emitenta

Spółki nie emitowała żadnych papierów wartościowych uprawniających ich posiadaczy do szczególnych uprawnień kontrolnych.

Ograniczenia dotyczące przenoszenia praw własności papierów wartościowych

W stosunku do papierów wartościowych wyemitowanych przez Spółkę (akcje) nie istnieją żadne ograniczenia w ich przenoszeniu. Wszystkie akcje Spółki zostały dopuszczone do publicznego obrotu decyzją Komisji Papierów Wartościowych i Giełd z dnia 26 kwietnia 2004 roku.

Zarząd Krajowego Depozytu Papierów Wartościowych S.A. Uchwałą nr 186/04 w dniu 11 maja 2004 roku postanowił przyznać Inter Cars S.A. status uczestnika Krajowego Depozytu Papierów Wartościowych w typie EMITENT oraz przyjąć do Krajowego Depozytu Papierów Wartościowych 11.821.100 akcji Inter Cars S.A. i oznaczyć je kodem PL INTCS00010.

Wykaz akcjonariuszy posiadających, co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na dzień sprawozdawczy niniejszego sprawozdania finansowego

Akcjonariusz	Liczba akcji	Łączna wartość nominalna (zł)	Udział w kapitale zakładowym (%)	Udział w ogólnej liczbie głosów (%)
Krzysztof Oleksowicz	4 482 271	8 964 542	31,64%	31,64%
Andrzej Oliszewski	1 432 370	2 864 740	10,11%	10,11%
ING Otwarty Fundusz Emerytalny	1 214 728	2 429 456	8,57%	8,57%
AMPLICO Otwarty Fundusz Emerytalny	903 347	1 806 694	6,38%	6,38%
AVIVA Otwarty Fundusz Emerytalny	1 303 247	2 606 494	9,20%	9,20%
AXA Otwarty Fundusz Emerytalny	713 916	1 427 832	5,04%	5,04%
Razem	10 049 879	20 099 758	70,94%	70,94%

Wykaz akcjonariuszy posiadających, co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na dzień opublikowania niniejszego sprawozdania finansowego

Akcjonariusz	Liczba akcji	Łączna wartość nominalna (zł)	Udział w kapitale zakładowym (%)	Udział w ogólnej liczbie głosów (%)
Krzysztof Oleksowicz	4 482 271	8 964 542	31,64%	31,64%
Andrzej Oliszewski	1 402 370	2 804 740	9,90%	9,90%

Sprawozdanie z działalności emitenta

(w tys. zł)

ING Otwarty Fundusz Emerytalny	1 214 728	2 429 456	8,57%	8,57%
AMPLICO Otwarty Fundusz Emerytalny	903 347	1 806 694	6,38%	6,38%
AVIVA Otwarty Fundusz Emerytalny	1 429 607	2 859 214	10,09%	10,09%
AXA Otwarty Fundusz Emerytalny	713 916	1 427 832	5,04%	5,04%
Razem	10 146 239	20 292 478	71,62%	71,62%

21. Informacje o znanych emitentowi umowach (w tym również zawartych po dniu sprawozdawczym), w wyniku których mogą w przyszłości nastąpić zmiany w proporcjach posiadanych akcji przez dotychczasowych akcjonariuszy i obligatariuszy.

Spółce nie są znane takie umowy.

22. Informacje o systemie kontroli programów akcji pracowniczych

W roku 2009 zrealizowano wszystkie opcje na akcje w posiadaniu Członków Zarządu. Obecnie (w roku 2012) w Grupie nie jest realizowany program akcji pracowniczych.

23. Podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych

W dniu 18 lipca 2012 roku Spółka podpisała umowę z KPMG Audyt Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością spółka komandytowa na dokonanie badania rocznego oraz przeglądu półrocznego sprawozdania finansowego Spółki za 2012 rok. Łączne wynagrodzenie wynikające z umowy wynosi 435 tys. zł., z czego 285 tys. zł. obejmuje wynagrodzenie za badanie sprawozdania rocznego, zaś 150 tys. zł. obejmuje wynagrodzenie za przegląd sprawozdania półrocznego.

W dniu 27 lipca 2011 roku Spółka podpisała umowę z KPMG Audyt Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością spółka komandytowa na dokonanie badania rocznego oraz przeglądu półrocznego sprawozdania finansowego Spółki za 2011 rok. Łączne wynagrodzenie wynikające z umowy wynosi 435 tys. zł., z czego 285 tys. zł. obejmuje wynagrodzenie za badanie sprawozdania rocznego, zaś 150 tys. zł. obejmuje wynagrodzenie za przegląd sprawozdania półrocznego.

24. Transakcje związane z pochodnymi instrumentami finansowymi i charakterystyka związanego z nimi ryzyka

W okresie od 1 stycznia do 31 grudnia 2012 roku nie miały miejsca transakcje związane z pochodnymi instrumentami finansowymi.

25. Zatrudnienie

Według stanu na 31 grudnia 2012 roku Spółka zatrudniała 1.340 osób. Łącznie Grupa zatrudniała 2.404 osób.

Według stanu na 31 grudnia 2011 roku Spółka zatrudniała 1.333 osoby. Łącznie Grupa zatrudniała 2.268 osoby.

26. Polityka ochrony środowiska

Inter Cars nie prowadzi działalności, której skutki zagrażałyby środowisku naturalnemu. W związku z powyższym na Spółce nie ciąży żadne zobowiązania dotyczące nakładów na ochronę środowiska naturalnego.

Na dzień sprawozdawczy Spółka dysponuje pozwoleniami z zakresu ochrony środowiska - decyzjami administracyjnymi - których opis zamieszczony został w poniższej tabeli:

Lp.	Numer i data wydania decyzji	Organ wydający	Obszar obowiązywania	Zakres merytoryczny decyzji
1	Decyzja nr 62 z dnia 27.05.2003 r. (ŚR.-7634/30/1/03)	Starosta Nowodworski	Cząstków Mazowiecki ul. Gdanska 15, gm. Czosnów	Pozwolenie na wytwarzanie i magazynowanie odpadów niebezpiecznych takich jak: oleje hydrauliczne, zaolejone czysciwo, filtry olejowe, zużyte źródła światła,

Sprawozdanie z działalności emitenta

(w tys. zł)

				akumulatory ołowiowe.
2	Decyzja nr 123/2003 z dnia 10.12.2003 r. (ŚR-6210/19/2/2003)	Starosta Nowodworski	Cząstków Mazowiecki ul. Gdańska 15, gm. Czosnów	Pozwolenie wodnoprawne na pobór wód podziemnych z utworów czwartorzędowych z ujęcia zlokalizowanego na terenie Spółki w Cząstkowie Mazowieckim do celów bytowo – gospodarczych pracowników z wyłączeniem celów spożywczych oraz do podlewania zieleni i na potrzeby stacji uzdatniania wody.
3	Decyzja nr ŚR – 7634a/1/2007/zb	Starostwo Powiatowe w Nowym Dworze Mazowieckim	Cząstków Mazowiecki ul. Gdańska 15, gm. Czosnów	Wpis do rejestru posiadaczy odpadów zwolnionych z obowiązku uzyskania zezwolenia na prowadzenie działalności w zakresie zbierania odpadów akumulatorowych dla obiektu zlokalizowanego w Cząstkowie Mazowieckim
4	DKR/074-E9215/08/ar	Główny Inspektorat Ochrony Środowiska	Cząstków Mazowiecki ul. Gdańska 15, gm. Czosnów	Wpis do rejestru Głównego Inspektoratu Ochrony Środowiska odnośnie zbierania zużytego sprzętu elektrycznego i elektronicznego nr E0009215W
5	DKR/074-E9215/09/ar	Główny Inspektorat Ochrony Środowiska	Cząstków Mazowiecki ul. Gdańska 15, gm. Czosnów	Wpis do rejestru Głównego Inspektoratu Ochrony Środowiska odnośnie wprowadzania baterii lub akumulatorów oraz prowadzącego zakład przetwarzania zużytych baterii lub zużytych akumulatorów nr E0009215WBW

27. Zdarzenia, które mogą w znaczący sposób wpłynąć na przyszłe wyniki finansowe emitenta oraz zdarzenia po dacie bilansu

W dniu 02.04.2013 spółka Inter Cars S.A. zbyła na rzecz spółki ILS Sp. z o.o. z siedzibą w Kajetanach (jednoosobowa spółka Inter Cars S.A.) zorganizowaną część przedsiębiorstwa w formie wyodrębnionego Pionu Logistyki. Zbycie nastąpiło w wyniku przekazania przez Inter Cars aportu na pełne pokrycie zwiększenia kapitału zakładowego o kwotę 56.995.000,00 zł w/w spółki ILS Sp. z o.o., dokonanego w dniu 2 kwietnia 2013 r. przy zachowaniu jednoosobowego charakteru spółki ILS Sp. z o.o.

W dniu 02.04.2013 został podpisany aneks do umowy kredytu konsorcjalnego, w którym do umowy jako współdłużnik przystąpiła spółka ILS Sp. z o.o.

W dniu 26 kwietnia 2013 Pan Wojciech Milewski złożył na ręce Przewodniczącego Rady Nadzorczej Spółki oświadczenie, iż z dniem 30.06.2013 r. rezygnuje ze sprawowanej funkcji Członka Zarządu Inter Cars S.A.

28. Stanowisko Zarządu odnośnie możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz wyników na 2012 rok

Grupa nie publikowała prognoz wyników na 2012 rok.

29. Zmiany w strukturze jednostki gospodarczej, inwestycje długoterminowe, restrukturyzacja

W roku 2012 nie nastąpiły znaczące zmiany w strukturze Grupy. Więcej informacji przedstawione w notcie 5, sprawozdania z działalności Emitenta.

30. Organy zarządzające i nadzorujące

W skład organów zarządzających i nadzorujących na dzień 31 grudnia 2012 roku wchodził:

Rada Nadzorcza

Andrzej Oliszewski, Przewodniczący

Piotr Płoszajski

Maciej Oleksowicz

(w tys. zł)

Michał Marczak

Jacek Klimczak

Zarząd

Robert Kierzek, Prezes

Krzysztof Soszyński, Wiceprezes

Krzysztof Oleksowicz, Członek Zarządu

Wojciech Milewski, Członek Zarządu

Piotr Kraska, Członek Zarządu

Witold Kmiecik, Członek Zarządu

W dniu 28 sierpnia 2012 roku Rada Nadzorcza powołała do składu Zarządu Spółki Pana Witolda Kmiecika, powierzając mu pełnienie funkcji Członka Zarządu, o czym informowaliśmy w raporcie bieżącym nr 29/2012.

W dniu 30 października 2012 roku Pan Piotr Kraska Członek Zarządu, Dyrektor Finansowy złożył rezygnację ze sprawowanej funkcji, ze skutkiem na dzień 31 grudnia 2012 roku, o czym informowaliśmy w raporcie bieżącym nr 34/2012.

W dniu 02 stycznia 2013 roku Pan Piotr Zamora objął stanowisko Dyrektora Finansowego w Inter Cars S.A., w miejsce ustępującego Pana Piotra Kraski.

W dniu 26 kwietnia 2013 Pan Wojciech Milewski złożył na ręce Przewodniczącego Rady Nadzorczej Spółki oświadczenie, iż z dniem 30.06.2013 r. rezygnuje ze sprawowanej funkcji Członka Zarządu Inter Cars S.A., o czym informowaliśmy w raporcie bieżącym nr 18/2013

31. Wskazanie postępowań toczących się przed sądem, których stroną jest Grupa

W 2012 roku nie wszczynano przed sądem lub organem administracji publicznej postępowań dotyczących zobowiązań albo wierzytelności Spółki lub jednostek od niej zależnych, których łączna wartość stanowi, co najmniej 10 % kapitałów własnych Inter Cars S.A.

Jednocześnie informujemy, że nie toczą się przed sądem lub organem administracji publicznej postępowania dotyczące zobowiązań albo wierzytelności Spółki lub jednostek od niej zależnych, których łączna wartość stanowi co najmniej 10 % kapitałów własnych Inter Cars S.A.

32. Wskazanie średnich kursów wymiany walut

Wszelkie prezentowane w raporcie dane finansowe Spółki w EUR zostały przeliczone przy zastosowaniu następujących kursów:

	2012	2011	2010
kurs na 31.12	4,0882	4,4168	3,9603
średni kurs w okresie od 1.01 do 31.12	4,1736	4,1401	4,0044
najwyższy kurs w okresie	4,5135	4,5642	4,1770
najniższy kurs w okresie	4,0465	3,8403	3,8356

Do przeliczenia danych wykazanych w wybranych danych finansowych w tys. EURO zastosowano niżej podane zasady:

- dla danych wynikających z rachunku zysków i strat – *średni kurs* stanowiący średnią arytmetyczną kursów obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca w danym okresie ogłoszonych przez Prezesa NBP
- dla danych wynikających z bilansu – *kurs na 31.12.2012 roku* stanowiący średni kurs EURO obowiązujący na dzień 31.12.2012 roku ogłoszony przez Prezesa NBP

33. Ład korporacyjny

Pełny tekst oświadczenia dostępny jest na stronie internetowej emitenta (www.intercars.com.pl) oraz Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie (www.gpw.pl).

(w tys. zł)

Pełny tekst oświadczenia stanowi załącznik do niniejszego raportu „OŚWIADCZENIE ZARZĄDU INTER CARS S.A. W SPRAWIE PRZESTRZEGANIA W SPÓŁCE W 2012 ROKU ZASAD WYNIKAJĄCYCH Z DOBRYCH PRAKTYK SPÓŁEK NOTOWANYCH NA GPW”.

Robert Kierzek

Prezes Zarządu

Krzysztof Soszyński

Wiceprezes Zarządu

Krzysztof Oleksowicz

Członek Zarządu

Witold Kmiecik

Członek Zarządu

Wojciech Milewski

Członek Zarządu

Warszawa 26 kwietnia 2013 r.

ZAŁĄCZNIK DO SPRAWOZDANIA Z DZIAŁALNOŚCI EMITENTA

OŚWIADCZENIE ZARZĄDU INTER CARS S.A. W SPRAWIE PRZESTRZEGANIA W SPÓŁCE W 2012 ROKU ZASAD WYNIKAJĄCYCH Z DOBRYCH PRAKTYK SPÓŁEK NOTOWANYCH NA GPW

1. Wskazanie zbioru zasad ładu korporacyjnego przyjętego przez Inter Cars S.A.

Spółka Inter Cars S.A. przyjęła do stosowania zasady ładu korporacyjnego opublikowanego w dokumencie „Dobre praktyki spółek notowanych na GPW” zgodnie z brzmieniem zamieszczonym na stronie www.corp-gov.pl

2. Odstąpienie od postanowień zbioru zasad ładu korporacyjnego

Zarząd Inter Cars S.A. deklaruje, że Spółka w 2012 roku przestrzegała ogólnie obowiązujące zasady ładu korporacyjnego poza następującymi:

- A. Pkt I. 1)** Spółka powinna prowadzić przejrzystą i efektywną politykę informacyjną, zarówno z wykorzystaniem tradycyjnych metod, jak i z użyciem nowoczesnych technologii, zapewniających szybkość i bezpieczeństwo oraz szeroki dostęp do informacji. Spółka korzystając w jak najszerszym stopniu z tych metod komunikowania powinna zapewnić odpowiednią komunikację z inwestorami i analitykami, umożliwiać transmitowanie obrad walnego zgromadzenia z wykorzystywaniem sieci Internet, rejestrować przebieg i upubliczniać do na stronie internetowej.

WYJAŚNIENIE:

Spółka prowadzi przejrzystą i efektywną politykę informacyjną zapewniającą odpowiednią komunikację z inwestorami i analitykami z wykorzystaniem tradycyjnych metod, przez co odstępuje od transmitowania i rejestrowania przebiegu obrad WZA z wykorzystaniem sieci Internet i upublicznienia ich na stronie internetowej.

- B. Pkt III. 6)** Przynajmniej dwóch członków rady nadzorczej powinno spełniać kryteria niezależności od spółki i podmiotów pozostających w istotnym powiązaniu ze spółką. W zakresie niezależności członków rady nadzorczej powinien być stosowany Załącznik II do Zalecenia Komisji Europejskiej z dnia 15 lutego 2005 r. dotyczącego roli dyrektorów niewykonawczych lub będących członkami rady nadzorczej spółek giełdowych i komisji rady (nadzorczej). Niezależnie od postanowień pkt b) wyżej wymienionego Załącznika osoba będąca pracownikiem spółki, podmiotu zależnego lub podmiotu stowarzyszonego nie może być uznana za spełniającą kryteria niezależności, o których mowa w tym Załączniku. Ponadto za powiązanie z akcjonariuszem wykluczające przymiot niezależności członka rady nadzorczej w rozumieniu niniejszej zasady rozumie się rzeczywiste i istotne powiązanie z akcjonariuszem mającym prawo do wykonywania 5 % i więcej ogólnej liczby głosów na walnym zgromadzeniu.

WYJAŚNIENIE:

Zgodnie ze Statutem Spółki, Rada nadzorcza składa się od 5 do 13 członków powołanych przez Walne Zgromadzenie. Na dzień dzisiejszy w skład Rady Nadzorczej wchodzi 5 członków. Członkowie Rady wybierani są w wyniku przeprowadzonego głosowania, w którym uczestniczą wszyscy zainteresowani i uprawnieni Akcjonariusze. Kandydatury osób na członków Rady Nadzorczej wraz z informacją o przebiegu pracy zawodowej oraz jego kwalifikacji podawane są z wyprzedzeniem do publicznej wiadomości oraz przedkładane Walnemu Zgromadzeniu podczas jego obrad. Dokonanie wyboru Członków Rady jest suwerenną decyzją obecnych na Zgromadzeniu Akcjonariuszy Spółki i nie ma uzasadnionych powodów aby dokonywać ograniczeń w swobodzie doboru kandydatów.

- C. Pkt III. 7)** W ramach rady nadzorczej powinien funkcjonować co najmniej komitet audytu. W skład tego komitetu powinien wchodzić co najmniej jeden członek niezależny od spółki i podmiotów pozostających w istotnym powiązaniu ze spółką, posiadający kompetencję w dziedzinie rachunkowości i finansów. W spółkach, w których rada nadzorcza składa się z wymagalnej przez prawo liczby członków, zadania komitetu mogą być wykonywane przez radę nadzorczą.

WYJAŚNIENIE:

W obecnym składzie Rada Nadzorcza liczy 5 członków i pełni zadania komitetu audytu.

- D. Pkt III. 8)** W zakresie zadań i funkcjonowania komitetów działających w radzie nadzorczej powinien być stosowany Załącznik I do Zalecenia Komisji Europejskiej z dnia 15 lutego 2005 r. dotyczącego roli dyrektorów niewykonawczych (...).

WYJAŚNIENIE:

W związku z faktem, iż cała Rada Nadzorcza pełni zadania komitetu audytu, a Zarząd nie ma wpływu na wybór jej członków, Spółka odstępuje od zaleceń zawartych w Załączniku I do Zalecenia Komisji Europejskiej.

3. Opis głównych cech stosowanych w spółce systemów kontroli wewnętrznej i zarządzania ryzykiem w odniesieniu do procesu sporządzania sprawozdań finansowych i skonsolidowanych sprawozdań finansowych

Sprawozdania finansowe oraz raporty okresowe Spółki są przygotowywane zgodnie z przepisami prawa oraz obowiązującą w Spółce polityką rachunkowości przez Dyrektora finansowego i weryfikowane na bieżąco przez Zarząd, który jest odpowiedzialny za rzetelność i zgodność sporządzanych informacji.

Sprawozdania finansowe sporządzane są wyłącznie przez osoby mające dostęp do informacji poufnych, co obliguje je - od chwili wejścia w posiadanie takich informacji do momentu publikacji sprawozdań finansowych - do zachowania w tajemnicy wszelkich danych, stanowiących podstawę tych sprawozdań. Dane finansowe będące podstawą sprawozdań finansowych i raportów okresowych pochodzą z systemu księgowo-finansowego, w którym rejestrowane są zdarzenia księgowe zgodnie z polityką rachunkową Spółki (zatwierdzoną przez Zarząd) opartą na Międzynarodowych Standardach Rachunkowości i Międzynarodowych Standardach Sprawozdawczości Finansowej. Spółka na bieżąco śledzi zmiany wymagane przez przepisy i regulacje zewnętrzne odnoszące się do wymogów sprawozdawczości giełdowej i przygotowuje się do ich wprowadzenia z odpowiednim wyprzedzeniem czasowym.

Sprawozdania finansowe zatwierdzone przez Zarząd weryfikowane są przez niezależnego audytora – biegłego rewidenta, wybieranego przez Radę Nadzorczą Spółki spośród renomowanych firm audytorskich.

Pion Finansowy, utrzymując kontakt z biegłym rewidentem, podejmuje próby określania rekomendacji dotyczących usprawnienia systemu kontroli wewnętrznej w Spółce, które zostały zidentyfikowane podczas audytu sprawozdań finansowych, w celu ich ewentualnej implementacji.

Pion Finansowy oraz Dyrektorzy Pionów przygotowują na potrzeby Zarządu okresowe raporty z informacją zarządczą analizujące kluczowe dane finansowe i wskaźniki operacyjne segmentów biznesowych.

4. Wskazanie akcjonariuszy posiadających bezpośrednio lub pośrednio znaczne pakiety akcji wraz ze wskazaniem liczby posiadanych przez te podmioty akcji, ich procentowego udziału w kapitale zakładowym, liczby głosów z nich wynikających i ich procentowego udziału w ogólnej liczbie głosów na walnym zgromadzeniu

Lp.	Akcjonariusz	Liczba akcji	Liczba głosów	% udział w ogólnej liczbie głosów	% udział w kapitale zakładowym
1.	Krzysztof Oleksowicz	4.482.271	4.482.271	31,64%	31,64%
2.	Andrzej Oliszewski	1.402.370	1.402.370	9,90%	9,90%
3.	ING OFE	1.214.728	1.214.728	8,57%	8,57%
4.	AMPLICO OFE	903.347	903.347	6,38%	6,38%
5.	AVIVA OFE	1.429.607	1.429.607	10,09%	10,09%
6.	AXA OFE	713.916	713.916	5,04%	5,04%
7.	Pozostali akcjonariusze	4.021.861	4.021.861	28,39%	28,39%

(w tys. zł)

5. Wskazanie posiadaczy wszelkich papierów wartościowych, które dają specjalne uprawnienia kontrolne wraz z opisem tych uprawnień

Nie istnieją papiery wartościowe dające specjalne uprawnienia kontrolne w stosunku do Spółki. Z akcjami Spółki nie wiążą się żadne ograniczenia dotyczące przenoszenia praw własności, ani ograniczenia w wykonywaniu prawa głosów.

6. Wskazanie wszelkich ograniczeń odnośnie wykonywania prawa głosu, takich jak ograniczenie wykonywania prawa głosu przez posiadaczy określonej części lub liczby głosów, ograniczenia czasowe dotyczące wykonywania prawa głosu lub zapisy, zgodnie z którymi, przy współpracy spółki, prawa kapitałowe związane z papierami wartościowymi są oddzielone od posiadania papierów wartościowych

W Statucie Spółki brak jest postanowień dotyczących ograniczenia wykonywania prawa głosu przez posiadaczy określonej części lub liczby głosów.

7. Opis zasad dotyczących powoływania i odwoływania osób zarządzających oraz ich uprawnień, w szczególności prawo podjęcia decyzji o emisji lub wykupie akcji

Kadencja Zarządu spółki trwa trzy lata. Członkowie Zarządu są powoływani i odwoływani uchwałą Rady Nadzorczej, przy czym Członków Zarządu powołuje się na okres wspólnej kadencji. Członkiem Zarządu może być osoba powołana spośród akcjonariuszy bądź też spoza tego grona. Spośród członków Zarządu Rada Nadzorcza wybiera w drodze uchwały Prezesa oraz ewentualnie Wiceprezesa Zarządu. Mandat członka zarządu, powołanego przed upływem danej kadencji zarządu, wygasa równocześnie z wygaśnięciem mandatów pozostałych członków zarządu. Mandat członka zarządu wygasa z dniem odbycia walnego zgromadzenia zatwierdzającego sprawozdanie finansowe za ostatni pełny rok obrotowy pełnienia funkcji członka zarządu. Mandat członka zarządu wygasa również wskutek śmierci, rezygnacji albo odwołania go ze składu zarządu.

Uchwała Rady Nadzorczej w przedmiocie powołania i odwołania Członka Zarządu oraz wyboru Prezesa i ewentualnie Wiceprezesa podejmowana jest bezwzględną większością głosów w obecności co najmniej połowy członków Rady Nadzorczej, natomiast uchwała o zawieszeniu z ważnych powodów Członka Zarządu w czynnościach zapada większością 4/5 głosów oddanych w obecności co najmniej 4/5 składu Rady Nadzorczej.

Członkowie Zarządu Spółki działają w granicach wyznaczonych przez obowiązujące przepisy prawa, statut spółki oraz Regulamin Pracy Zarządu Spółki Inter Cars S.A. Regulamin ten uchwała Zarząd, a zatwierdza Rada Nadzorcza. Treść Regulaminu dostępna jest na stronie internetowej Spółki. Członkowie Zarządu reprezentują spółkę we wszystkich sprawach sądowych i pozasądowych, a do zakresu ich działania należą wszystkie sprawy Spółki nie zastrzeżone na mocy statutu lub obowiązujących przepisów prawa do kompetencji Walnego Zgromadzenia lub Rady Nadzorczej. W zakresie stosunków zewnętrznych obowiązuje zasada reprezentacji dwuosobowej, przy czym Spółkę reprezentuje dwóch Członków Zarządu bądź też Członek Zarządu wraz z prokurentem.

Zarząd podejmuje decyzje w formie uchwał zapadających na odbywających się co najmniej 2 razy w miesiącu posiedzeniach. Uchwały zapadają większością głosów, przy czym w przypadku równości głosów decyduje głos Prezesa Zarządu. Jednakże uchwały dotyczące:

- a. zagadnień rynkowych (m.in. rozwój sieci dystrybucyjnej, kreowanie polityki zakupowej i sprzedażowej itp.) mogą być podejmowane przez Prezesa lub Wiceprezesa i Członka Zarządu odpowiedzialnego za zakup i sprzedaż;
- b. zagadnień dotyczących zmian w aktywach i pasywach Spółki powyżej jednego miliona złotych powinny być podejmowane z udziałem wszystkich Członków Zarządu (m.in. nabywania lub zbywania majątku Spółki, zaciągania kredytów itp.);
- c. wszelkiego rodzaju decyzje dotyczące bieżącej pracy i organizacji Spółki (np. dni wolne od pracy, nagrody, nagany itp.) powinny być podejmowane poza posiedzeniami Zarządu, przez dwóch Członków Zarządu najbliższych związanych z danym obszarem.

W zakresie prawa do podjęcia decyzji o emisji lub wykupie akcji obowiązują przepisy Kodeksu spółek handlowych, przy czym do wyłącznej kompetencji Walnego Zgromadzenia należą decyzje w przedmiocie jakiegokolwiek zmiany kapitału zakładowego Spółki i umarzania akcji.

(w tys. zł)

8. Opis zasad zmiany statutu lub umowy Spółki emitenta

Zmiana statutu Spółki wymaga:

- uchwały walnego zgromadzenia, podjętej większością 3/4 głosów oddanych (art. 415 k.s.h.), w formie aktu notarialnego (uchwała dotycząca istotnej zmiany przedmiotu działalności wymaga uchwały podjętej większością 2/3 głosów (art. 416 k.s.h.)
- wpisu do Krajowego Rejestru Sądowego (art. 430 k.s.h.)

9. Sposób działania Walnego Zgromadzenia i jego zasadnicze uprawnienia oraz opis praw akcjonariuszy i sposobu ich wykonywania, w szczególności zasady wynikające z regulaminu walnego zgromadzenia

Zarząd Inter Cars S.A. informuje, że Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy działa w Spółce zgodnie ze Statutem Spółki, Kodeksem Spółek Handlowych oraz Regulaminem obrad Walnego Zgromadzenia, który opublikowany jest na stronie korporacyjnej Spółki.

Do kompetencji Walnego Zgromadzenia należą sprawy przewidziane w przepisach kodeksu spółek handlowych, z wyłączeniem tych spraw, które zgodnie ze Statutem należą do kompetencji innych organów Spółki. Następujące sprawy wymagają uchwały Walnego Zgromadzenia: zmiana kapitału zakładowego Spółki, jak również tworzenie, zasilanie i wydatkowanie innych kapitałów, funduszy i rezerw, emisja obligacji zamiennych i obligacji z prawem pierwszeństwa, zmiany Statutu, umorzenie akcji, zbycie przedsiębiorstwa albo jego zorganizowanej części, likwidacja, podział, łączenie, rozwiązanie i przekształcenie Spółki, podział zysku, pokrycie strat i tworzenie kapitałów rezerwowych, wybór i odwoływanie członków Rady Nadzorczej, zatwierdzanie regulaminu Rady Nadzorczej, ustalanie zasad wynagradzania Rady Nadzorczej, w tym ustalanie wysokości wynagrodzenia dla członków Rady Nadzorczej, delegowanych do stałego indywidualnego wykonywania nadzoru. Nabycie i zbycie nieruchomości, użytkowania wieczystego lub udziału w nieruchomości nie wymaga zgody Walnego Zgromadzenia.

Walne Zgromadzenie zwołuje Zarząd lub w przypadkach i trybie określonym w kodeksie spółek handlowych – inne podmioty. Walne Zgromadzenie może odbywać się w siedzibie spółki lub w Częstokowie Mazowieckim (gmina Czosnów województwo mazowieckie) lub w Kajetanach (gmina Nadarzyn województwo mazowieckie). O ile Kodeks spółek handlowych lub postanowienia Statutu nie przewidują surowszych warunków, uchwały Walnego Zgromadzenia zapadają bezwzględną większością oddanych głosów.

10. Skład osobowy i zmiany, które w nim zaszły w ciągu ostatniego roku obrotowego oraz opis działania organów zarządzających, nadzorujących lub administrujących emitenta oraz ich komitetów

10.1. Skład osobowy i zasady działania Zarządu

Osoby wchodzące w skład Zarządu Spółki w okresie od 1 stycznia 2012 roku do 31 grudnia 2012:

- Robert Kierzek – Prezes Zarządu,
- Krzysztof Soszyński – Wiceprezes Zarządu,
- Krzysztof Oleksowicz – Członek Zarządu,
- Wojciech Milewski – Członek Zarządu,
- Piotr Kraska – Członek Zarządu.

W dniu 28 sierpnia 2012 roku Rada Nadzorcza Uchwałą nr 10 powołała do składu Zarządu Spółki Pana Witolda Kmiecika powierzając mu pełnienie funkcji Członka Zarządu i zwiększając tym samym liczbę członków Zarządu do 6 osób.

W dniu 30 października 2012 roku Spółka otrzymała informację od Pana Piotra Kraski, który złożył pisemne oświadczenie skierowane do Przewodniczącego Rady Nadzorczej, iż z dniem 31 grudnia 2012 r. rezygnuje ze sprawowanej funkcji Członka Zarządu Inter Cars S.A.

Od 1 stycznia 2013 r. w skład pięcioosobowego Zarządu Spółki wchodzi:

(w tys. zł)

- Robert Kierzek – Prezes Zarządu,
- Krzysztof Soszyński – Wiceprezes Zarządu,
- Krzysztof Oleksowicz – Członek Zarządu,
- Wojciech Milewski – Członek Zarządu,
- Witold Kmiecik – Członek Zarządu.

W dniu 26 kwietnia 2013 Pan Wojciech Milewski złożył na ręce Przewodniczącego Rady Nadzorczej Spółki oświadczenie, iż z dniem 30.06.2013 r. rezygnuje ze sprawowanej funkcji Członka Zarządu Inter Cars S.A.

Kadencja Zarządu trwa 3 (trzy) lata. Członków Zarządu powołuje się na okres wspólnej kadencji. Zarząd zarządza Spółką oraz reprezentuje Spółkę w sądzie i poza sądem. Do zakresu działania Zarządu należą wszystkie sprawy Spółki nie zastrzeżone w Statucie lub w przepisach prawa do kompetencji Walnego Zgromadzenia lub Rady Nadzorczej. Zarząd zarządza majątkiem i prawami Spółki, wypełniając swoje obowiązki ze starannością wymaganą w obrocie gospodarczym, przy ścisłym przestrzeganiu przepisów prawa. Uchwały Zarządu zapadają większością głosów. W przypadku równości głosów decyduje głos Prezesa Zarządu. Zakres praw i obowiązków Zarządu, a także tryb jego działania określa regulamin Zarządu. Regulamin uchwała Zarząd a zatwierdza Rada Nadzorcza. Pełna treść regulaminu opublikowana jest na stronie korporacyjnej Spółki. Do składania oświadczeń i podpisywania w imieniu Spółki uprawnieni są: Prezes Zarządu jednoosobowo lub dwóch członków Zarządu łącznie lub członek Zarządu z prokurentem łącznie. Zasady wynagradzania członków Zarządu ustala Rada Nadzorcza.

10.2. Skład osobowy i zasady działania Rady Nadzorczej

Rada Nadzorcza Inter Cars S.A. składała się z 5 członków:

- Andrzej Oliszewski – Przewodniczący Rady Nadzorczej,
- Maciej Oleksowicz – członek Rady Nadzorczej,
- Piotr Płoszajski – członek Rady Nadzorczej,
- Jacek Klimczak – członek Rady Nadzorczej,
- Michał Marczak – członek Rady Nadzorczej.

W skład Rady Nadzorczej może wchodzić od pięciu do trzynastu członków powoływanych przez Walne Zgromadzenie. Walne Zgromadzenie wskazuje Przewodniczącego Rady Nadzorczej. Spośród pozostałych członków Rada Nadzorcza wybiera Wiceprzewodniczącego. Liczbę członków Rady Nadzorczej ustala Walne Zgromadzenie. W przypadku głosowania oddzielnymi grupami liczba członków Rady Nadzorczej wynosi trzynaście. Kadencja Rady Nadzorczej trwa 5 lat i jest wspólna dla wszystkich członków. Członkowie Rady Nadzorczej mogą być powoływani na kolejne kadencje.

Uchwały Rady Nadzorczej są podejmowane bezwzględną większością głosów w obecności co najmniej połowy członków Rady Nadzorczej. Dla ważności uchwał Rady Nadzorczej wymagane jest zaproszenie na posiedzenie wszystkich członków Rady. Posiedzenia Rady Nadzorczej odbywają się co najmniej raz na kwartał. Posiedzenia są zwoływane za pisemnym zawiadomieniem zawierającym informację o miejscu, czasie i proponowanym porządku obrad posiedzenia i doręczonym wszystkim członkom przynajmniej na 7 (siedem) dni przed datą posiedzenia. Posiedzenia Rady Nadzorczej zwołuje jej Przewodniczący z własnej inicjatywy lub na wniosek członka Rady Nadzorczej. Uchwały Rady Nadzorczej mogą być podejmowane bez zwoływania posiedzenia – w trybie pisemnym lub przy wykorzystaniu środków bezpośredniego porozumiewania się na odległość, jeżeli wszyscy członkowie Rady Nadzorczej zostali poinformowani o treści projektu uchwały i wyrażą zgodę na taki tryb głosowania. Uchwała Rady Nadzorczej o zawieszeniu z ważnych powodów w czynnościach poszczególnych członków Zarządu, jak również uchwała o delegowaniu członka Rady do czasowego wykonywania czynności członka Zarządu zapada większością 4/5 (czterech piątych) głosów oddanych, w obecności co najmniej 4/5 (czterech piątych) składu Rady Nadzorczej.

Rada Nadzorcza sprawuje nadzór nad działalnością Spółki w sposób określony w kodeksie spółek handlowych, Statucie oraz w regulaminie Rady Nadzorczej uchwalonym przez Walne Zgromadzenie. Do kompetencji Rady Nadzorczej należy w szczególności badanie sprawozdań finansowych Spółki, badanie sprawozdania Zarządu Spółki oraz jego wniosków co do podziału zysków i pokrycia strat, a także składanie Walnemu Zgromadzeniu dorocznych sprawozdań z wyników tych badań, wybór biegłego rewidenta przeprowadzającego badanie sprawozdania finansowego Spółki, na podstawie ofert otrzymanych przez Zarząd, powoływanie i odwoływanie członków Zarządu, wybór

(w tys. zł)

spośród członków Zarządu Prezesa Zarządu, ewentualnie Wiceprezesa Zarządu, zawieranie umów z członkami Zarządu Spółki, ustalanie zasad wynagradzania członków Zarządu Spółki, zgoda na zbycie lub nabycie nieruchomości, prawa użytkowania wieczystego lub udziału w nieruchomości.

Opis zasad dotyczących powoływania i odwoływania osób zarządzających oraz ich uprawnień, w szczególności prawo podjęcia decyzji o emisji lub wykupie akcji

Zgodnie z § 11. Statutu Spółki

1. W skład Zarządu wchodzi od dwóch do dziewięciu członków powoływanych i odwoływanych uchwałą Rady Nadzorczej, za wyjątkiem pierwszego Zarządu, który powołany został w akcie zawiązania Spółki.
2. Kadencja Zarządu trwa 3 (trzy) lata, za wyjątkiem pierwszego Zarządu, którego kadencja trwa 1 (jeden) rok. Członków Zarządu powołuje się na okres wspólnej kadencji.
3. Zarząd zarządza Spółką oraz reprezentuje Spółkę w sądzie i poza sądem.
4. Do zakresu działania Zarządu należą wszystkie sprawy Spółki nie zastrzeżone w niniejszym Statucie lub w przepisach prawa do kompetencji Walnego Zgromadzenia lub Rady Nadzorczej.
5. Zarząd zarządza majątkiem i prawami Spółki, wypełniając swoje obowiązki ze starannością wymaganą w obrocie gospodarczym, przy ścisłym przestrzeganiu przepisów prawa.
6. Uchwały Zarządu zapadają większością głosów. W przypadku równości głosów decyduje głos Prezesa Zarządu. Zakres praw i obowiązków Zarządu, a także tryb jego działania określa regulamin Zarządu. Regulamin Zarządu uchwała Zarząd a zatwierdza Rada Nadzorcza.
7. Zasady wynagradzania członków Zarządu ustala Rada Nadzorcza.

Rada Nadzorcza

§ 12.

1. W skład Rady Nadzorczej wchodzi od pięciu do trzynastu członków powoływanych przez Walne Zgromadzenie. Walne Zgromadzenie wskazuje Przewodniczącego Rady Nadzorczej. Spośród pozostałych członków Rady Rada Nadzorcza wybiera Wiceprzewodniczącego.
2. Liczbę członków Rady Nadzorczej ustala Walne Zgromadzenie. W przypadku głosowania oddzielnymi grupami liczba członków Rady Nadzorczej wynosi trzynaście.
3. Kadencja Rady Nadzorczej wynosi 5 lat. Kadencja Rady Nadzorczej jest wspólna dla wszystkich członków.
4. Członkowie Rady Nadzorczej mogą być powoływani na kolejne kadencje

§ 13.

1. Uchwały Rady Nadzorczej będą podejmowane bezwzględną większością głosów w obecności co najmniej połowy członków Rady Nadzorczej. Dla ważności uchwał Rady Nadzorczej wymagane jest zaproszenie na posiedzenie wszystkich członków Rady.
2. Posiedzenia Rady Nadzorczej odbywają się co najmniej raz na kwartał. Posiedzenia są zwoływane za pisemnym zawiadomieniem zawierającym informację o miejscu, czasie i proponowanym porządku obrad posiedzenia i doręczonym wszystkim członkom przynajmniej na 7 (siedem) dni przed datą posiedzenia. Posiedzenia Rady Nadzorczej zwołuje jej Przewodniczący z własnej inicjatywy lub na wniosek członka Rady Nadzorczej.
3. Uchwały Rady Nadzorczej mogą być podejmowane bez zwoływania posiedzenia – w trybie pisemnym lub przy wykorzystaniu środków bezpośredniego porozumiewania się na odległość, jeżeli wszyscy członkowie Rady Nadzorczej zostali poinformowani o treści projektu uchwały i wyrażą zgodę na taki tryb głosowania.
4. Uchwała Rady Nadzorczej o zawieszeniu z ważnych powodów w czynnościach poszczególnych członków Zarządu, jak również uchwała o delegowaniu członka Rady do czasowego wykonywania czynności członka Zarządu zapada większością 4/5 (czterech piątych) głosów oddanych, w obecności co najmniej 4/5 (czterech piątych) składu Rady Nadzorczej.

§ 14.

1. Rada Nadzorcza sprawuje nadzór nad działalnością Spółki w sposób określony w kodeksie spółek handlowych, niniejszym Statucie oraz w regulaminie Rady Nadzorczej uchwalonym przez Walne Zgromadzenie.
2. Do kompetencji Rady Nadzorczej należy w szczególności:

Sprawozdanie z działalności emitenta

(w tys. zł)

- 1) badanie sprawozdań finansowych Spółki,
- 2) badanie sprawozdania Zarządu Spółki oraz jego wniosków co do podziału zysków i pokrycia strat, a także składanie Walnemu Zgromadzeniu dorocznych sprawozdań z wyników tych badań,
- 3) wybór biegłego rewidenta przeprowadzającego badanie sprawozdania finansowego Spółki, na podstawie ofert otrzymanych przez Zarząd,
- 4) powoływanie i odwoływanie członków Zarządu,
- 5) wybór spośród członków Zarządu Prezesa Zarządu, ewentualnie Wiceprezesa Zarządu,
- 6) zawieranie umów z członkami Zarządu Spółki,
- 7) ustalanie zasad wynagradzania członków Zarządu Spółki,
- 8) zgoda na zbycie lub nabycie nieruchomości, prawa użytkowania wieczystego lub udziału w nieruchomości.

§ 15.

Członkowie Rady Nadzorczej mogą za udział w jej pracach otrzymać wynagrodzenie. Wysokość wynagrodzenia dla poszczególnych członków Rady Nadzorczej ustala Walne Zgromadzenie.

CZĘŚĆ IV

RAPORT Z BADANIA ROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO



Grupa Kapitałowa Inter Cars S.A.

**Raport uzupełniający
z badania
skonsolidowanego
sprawozdania finansowego
Rok obrotowy kończący się
31 grudnia 2012 r.**

**Raport uzupełniający zawiera 12 stron
Raport uzupełniający z badania
skonsolidowanego sprawozdania finansowego
za rok obrotowy kończący się
31 grudnia 2012 r.**

Spis treści

1.	Część ogólna raportu	3
1.1.	Dane identyfikujące Grupę Kapitałową	3
1.1.1.	Nazwa Grupy Kapitałowej	3
1.1.2.	Siedziba jednostki dominującej	3
1.1.3.	Rejestracja jednostki dominującej w Krajowym Rejestrze Sądowym	3
1.1.4.	Kierownik jednostki dominującej	3
1.2.	Informacja o jednostkach wchodzących w skład Grupy Kapitałowej	3
1.2.1.	Jednostki objęte skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym	3
1.3.	Dane identyfikujące kluczowego biegłego rewidenta i podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych	5
1.3.1.	Dane identyfikujące kluczowego biegłego rewidenta	5
1.3.2.	Dane identyfikujące podmiot uprawniony	5
1.4.	Informacje o skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym za poprzedni rok obrotowy	5
1.5.	Zakres prac i odpowiedzialności	5
1.6.	Informacja o przeprowadzonych badaniach sprawozdań finansowych jednostek objętych konsolidacją	6
1.6.1.	Jednostka dominująca	6
1.6.2.	Pozostałe jednostki objęte konsolidacją	7
2.	Analiza finansowa Grupy Kapitałowej	8
2.1.	Ogólna analiza skonsolidowanego sprawozdania finansowego	8
2.1.1.	Skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej	8
2.1.1.	Skonsolidowane sprawozdanie z całkowitych dochodów	9
2.2.	Wybrane wskaźniki finansowe	10
3.	Część szczegółowa raportu	11
3.1.	Zasady rachunkowości	11
3.2.	Podstawa sporządzenia skonsolidowanego sprawozdania finansowego	11
3.3.	Metoda konsolidacji	11
3.4.	Wartość firmy z konsolidacji	11
3.5.	Konsolidacja kapitałów i ustalenie udziałów niekontrolujących	11
3.6.	Wyłączenia konsolidacyjne	12
3.7.	Informacje dodatkowe do skonsolidowanego sprawozdania finansowego	12
3.8.	Sprawozdanie z działalności Grupy Kapitałowej	12

1. Część ogólna raportu

1.1. Dane identyfikujące Grupę Kapitałową

1.1.1. Nazwa Grupy Kapitałowej

Grupa Kapitałowa Inter Cars S.A.

1.1.2. Siedziba jednostki dominującej

ul. Powsińska 64
02-903 Warszawa

1.1.3. Rejestracja jednostki dominującej w Krajowym Rejestrze Sądowym

Sąd rejestrowy:	Sąd Rejonowy dla m.st. Warszawy w Warszawie, XIII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego
Data:	23 kwietnia 2001 r.
Numer rejestru:	KRS 0000008734
Kapitał zakładowy na koniec okresu sprawozdawczego:	28.336.200,00 złotych

1.1.4. Kierownik jednostki dominującej

Funkcje kierownika jednostki sprawuje Zarząd jednostki dominującej.

W skład Zarządu jednostki dominującej na dzień 31 grudnia 2012 r. wchodził:

- Robert Kierzek – Prezes Zarządu,
- Krzysztof Soszyński – Wiceprezes Zarządu,
- Krzysztof Oleksowicz – Członek Zarządu,
- Witold Kmiecik – Członek Zarządu,
- Wojciech Milewski – Członek Zarządu.

W dniu 28 sierpnia 2012 r. Pan Witold Kmiecik został powołany do pełnienia funkcji Członka Zarządu Inter Cars S.A.

W dniu 30 października 2012 r. Pan Piotr Kraska złożył rezygnację z funkcji Członka Zarządu z dniem 31 grudnia 2012 r.

1.2. Informacja o jednostkach wchodzących w skład Grupy Kapitałowej

1.2.1. Jednostki objęte skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym

Według stanu na dzień 31 grudnia 2012 r. następujące jednostki wchodzące w skład Grupy Kapitałowej zostały objęte konsolidacją:

Jednostka dominująca:

- Inter Cars S.A.

Jednostki zależne objęte konsolidacją metodą pełną:

- Inter Cars Ukraine LLC,
- Lauber Sp. z o.o.,
- Q-Service Sp. z o.o.,
- Inter Cars Česká Republika s.r.o.,
- Feber Sp. z o.o.,
- Inter Cars Slovenska Republika s.r.o.,
- Inter Cars Lietuva UAB,
- IC Development & Finance Sp. z o.o.,
- Armatus Sp. z o.o.,
- JC Auto s.r.o.,
- Inter Cars Hungária Kft,
- JC Auto S.A.,
- Inter Cars d.o.o.,
- JC Auto s.r.l.,
- Inter Cars Romania s.r.l.,
- Inter Cars Latvija SIA,
- Inter Cars Cyprus Limited,
- Cleverlog Autoteile GmbH,
- Inter Cars Bulgaria Ltd,
- Inter Cars Marketing Services Sp. z o.o. (poprzednio Galt SPV 18 Y Sp. z o.o.),
- ILS Sp. z o.o.

Następujące jednostki zależne zostały objęte konsolidacją po raz pierwszy w roku obrotowym kończącym się 31 grudnia 2012 r., w związku z objęciem kontroli przez jednostkę dominującą:

- ILS Sp. z o.o. – jednostka objęta skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym za okres od 5.11.2012 do 31.12.2012.

1.3. Dane identyfikujące kluczowego biegłego rewidenta i podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych

1.3.1. Dane identyfikujące kluczowego biegłego rewidenta

Imię i nazwisko: Mirosław Matusik
Numer w rejestrze: 90048

1.3.2. Dane identyfikujące podmiot uprawniony

Firma: KPMG Audyt Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością sp.k.
Adres siedziby: ul. Chłodna 51, 00-867 Warszawa
Numer rejestru: KRS 0000339379
Sąd rejestrowy: Sąd Rejonowy dla m.st. Warszawy w Warszawie, XII Wydział
 Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego
Numer NIP: 527-26-15-362

KPMG Audyt Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością sp.k. jest wpisana na listę podmiotów uprawnionych do badania sprawozdań finansowych, prowadzoną przez Krajową Radę Biegłych Rewidentów, pod numerem 3546.

1.4. Informacje o skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym za poprzedni rok obrotowy

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe za rok obrotowy kończący się 31 grudnia 2011 r. zostało zbadane przez KPMG Audyt Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością sp.k. i uzyskało opinię biegłego rewidenta bez zastrzeżeń.

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało zatwierdzone w dniu 28 czerwca 2012 r. przez Zwyczajne Walne Zgromadzenie jednostki dominującej.

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało złożone w Sądzie Rejestrowym w dniu 12 lipca 2012 r. oraz ogłoszone w Monitorze Polskim B nr 2278 z dnia 27 września 2012 r.

1.5. Zakres prac i odpowiedzialności

Niniejszy raport został przygotowany dla Walnego Zgromadzenia Inter Cars S.A. z siedzibą w Warszawie, ul. Powiśńska 64 i dotyczy skonsolidowanego sprawozdania finansowego, na które składa się skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej sporządzone na dzień 31 grudnia 2012 r., skonsolidowane sprawozdanie z całkowitych dochodów, skonsolidowane sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym oraz skonsolidowane sprawozdanie z przepływów pieniężnych za rok obrotowy kończący się tego dnia oraz informacje dodatkowe zawierające opis istotnych zasad rachunkowości oraz inne informacje objaśniające.

Badanie skonsolidowanego sprawozdania finansowego przeprowadzono zgodnie z umową z dnia 18 lipca 2012 r., zawartą na podstawie uchwały Rady Nadzorczej z dnia 10 maja 2012 r. odnośnie wyboru podmiotu uprawnionego do badania sprawozdania finansowego.

Badanie skonsolidowanego sprawozdania finansowego przeprowadziliśmy stosownie do postanowień rozdziału 7 ustawy z dnia 29 września 1994 r. o rachunkowości (Dz. U. z 2013 r. poz. 330) („ustawa o rachunkowości”), krajowych standardów rewizji finansowej wydanych przez Krajową Radę Biegłych Rewidentów oraz Międzynarodowych Standardów Rewizji Finansowej.

Badanie skonsolidowanego sprawozdania finansowego zostało przeprowadzone w jednostkach wchodzących w skład Grupy Kapitałowej w okresie od 3 do 14 grudnia 2012 r. oraz od 4 do 22 marca 2013 r.

Zarząd jednostki dominującej jest odpowiedzialny za sporządzenie i rzetelną prezentację skonsolidowanego sprawozdania finansowego zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej, które zostały zatwierdzone przez Unię Europejską i z innymi obowiązującymi przepisami prawa oraz sporządzenie sprawozdania z działalności.

Naszym zadaniem było, w oparciu o przeprowadzone badanie, wyrażenie opinii i sporządzenie raportu uzupełniającego, odnośnie tego skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

Zarząd jednostki dominującej złożył w dniu wydania niniejszego raportu oświadczenie o rzetelności i jasności załączonego skonsolidowanego sprawozdania finansowego oraz niezaistnieniu zdarzeń nieujawnionych w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym, wpływających w sposób znaczący na dane wykazywane w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym za rok badany.

W trakcie badania skonsolidowanego sprawozdania finansowego Zarząd jednostki dominującej złożył wszystkie żądane przez nas oświadczenia, wyjaśnienia i informacje oraz udostępnił nam wszelkie dokumenty i informacje niezbędne do wydania opinii i przygotowania raportu.

Zakres planowanej i wykonanej pracy nie został w żaden sposób ograniczony. Zakres i sposób przeprowadzonego badania wynika ze sporządzonej przez nas dokumentacji roboczej, znajdującej się w siedzibie podmiotu uprawnionego.

Kluczowy biegły rewident oraz podmiot uprawniony spełniają wymóg niezależności od jednostek wchodzących w skład badanej Grupy Kapitałowej w rozumieniu art. 56 ust. 3 i 4 ustawy z dnia 7 maja 2009 r. o biegłych rewidentach i ich samorządzie, podmiotach uprawnionych do badania sprawozdań finansowych oraz o nadzorze publicznym (Dz. U. z 2009 r. nr 77 poz. 649 z późniejszymi zmianami).

1.6. Informacja o przeprowadzonych badaniach sprawozdań finansowych jednostek objętych konsolidacją

1.6.1. Jednostka dominująca

Jednostkowe sprawozdanie finansowe jednostki dominującej za rok obrotowy kończący się 31 grudnia 2012 r. zostało zbadane przez KPMG Audyt Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością sp.k., podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych nr 3546, i uzyskało opinię bez zastrzeżeń.

1.6.2. Pozostałe jednostki objęte konsolidacją

Nazwa jednostki	Podmiot uprawniony do badania	Dzień bilansowy	Rodzaj opinii/raportu biegłego rewidenta
Feber Sp. z o.o.	KPMG Audyty Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością sp.k.	31-12-2012	w trakcie badania
Inter Cars Ukraine LLC	nie dotyczy*	31-12-2012	nie dotyczy*
Lauber Sp. z o.o.	KPMG Audyty Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością sp.k.	31-12-2012	w trakcie badania
Q-Service Sp. z o.o.	nie dotyczy*	31-12-2012	nie dotyczy*
Inter Cars Ceska Republika s.r.o.	AVK spol. s.r.o.	31-12-2012	w trakcie badania
Inter Cars Slovenska Republika s.r.o.	Anna Bachrata	31-12-2012	Opinia bez zastrzeżeń
Inter Cars Lietuva UAB	UAB Revizorius	31-12-2012	Opinia bez zastrzeżeń
IC Development & Finance Sp. z o.o.	nie dotyczy*	31-12-2012	nie dotyczy*
Armatus Sp. z o.o.	nie dotyczy*	31-12-2012	nie dotyczy*
JC Auto s.r.o.	nie dotyczy*	31-12-2012	nie dotyczy*
Inter Cars Hungaria Kft	T/K. Konyvvizsgaloi, Adotanacsado es Konyvelesi Kft.	31-12-2012	Opinia bez zastrzeżeń
JC Auto S.A.	nie dotyczy*	31-12-2012	nie dotyczy*
Inter Cars d.o.o.	Antea revizija d.o.o.	31-12-2012	w trakcie badania
JC Auto s.r.l.	nie dotyczy*	31-12-2012	nie dotyczy*
Inter Cars Romania s.r.l.	KPMG Romania	31-12-2012	w trakcie badania
Inter Cars Latvija SIA	SIA Audits 55	31-12-2012	Opinia bez zastrzeżeń
Inter Cars Cyprus Limited	KPMG Cyprus	31-12-2012	w trakcie badania
Cleverlog Autoreile GmbH	nie dotyczy*	31-12-2012	nie dotyczy*
Inter Cars Bulgaria Ltd.	Veritas Audit EOOD	31-12-2012	w trakcie badania
Inter Cars Marketing Services Sp. z o.o.	KPMG Audyty Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością sp.k.	30-09-2012	Opinia bez zastrzeżeń
ILS SP. z o.o.	nie dotyczy*	31-12-2012	nie dotyczy*

* Spółka nie podlegała obowiązkowi rocznego badania

** Spółka nie prowadziła działalności w roku 2012

2. Analiza finansowa Grupy Kapitałowej

2.1. Ogólna analiza skonsolidowanego sprawozdania finansowego

2.1.1. Skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej

AKTYWA	31.12.2012 zł '000	% aktywów	31.12.2011 zł '000	% aktywów
Aktywa trwałe				
Rzeczowe aktywa trwałe	226 030	14,6	205 831	13,3
Wartości niematerialne	141 845	9,2	141 718	9,1
Inwestycje w jednostkach stowarzyszonych	3 795	0,2	7 510	0,5
Inwestycje dostępne do sprzedaży	301	-	43	-
Nieruchomości inwestycyjne	27 229	1,8	46 355	3,0
Należności	13 050	0,8	11 102	0,7
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	19 771	1,3	10 328	0,7
Aktywa trwałe razem	432 021	27,9	422 887	27,3
Aktywa obrotowe				
Zapasy	734 967	47,5	735 350	47,5
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe	343 522	22,2	327 493	21,2
Należności z tytułu podatku dochodowego	933	0,1	1 044	0,1
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	36 948	2,4	60 696	3,9
Aktywa obrotowe razem	1 116 370	72,1	1 124 583	72,7
SUMA AKTYWÓW	1 548 391	100,0	1 547 470	100,0
PASYWA				
	31.12.2012 zł '000	% aktywów	31.12.2011 zł '000	% aktywów
Kapitał własny				
Kapitał zakładowy	28 336	1,8	28 336	1,8
Kapitał zapasowy z emisji akcji powyżej ich wartości nominalnej	259 530	16,8	259 530	16,8
Kapitał zapasowy	373 750	24,2	258 686	16,7
Pozostałe kapitały rezerwowe	5 935	0,4	5 935	0,4
Różnice kursowe z przeliczenia	(2 400)	0,2	(838)	-
Zyski zatrzymane	92 096	6,0	117 155	7,6
Kapitał własny akcjonariuszy jednostki dominującej	757 247	48,9	668 804	43,3
Udziały niekontrolujące	-	-	(3 853)	0,2
Kapitał własny razem	757 247	48,9	664 951	43,5
Zobowiązania				
Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek oraz leasingu finansowego	34 997	2,3	240 986	15,5
Pozostałe zobowiązania długoterminowe	322	-	1 133	0,1
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	6 130	0,4	88	-
Zobowiązania długoterminowe razem	41 449	2,7	242 207	15,6
Zobowiązania krótkoterminowe				
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	277 876	18,0	359 592	23,2
Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek, papierów dłużnych oraz leasingu finansowego	460 386	29,7	260 029	16,8
Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych	5 716	0,4	5 779	0,4
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego	5 717	0,4	14 912	1,0
Zobowiązania krótkoterminowe razem	749 695	48,4	640 312	41,4
SUMA PASYWÓW	1 548 391	100,0	1 547 470	100,0

2.1.1. Skonsolidowane sprawozdanie z całkowitych dochodów

	01.01.2012 - 31.12.2012 zł '000	% przychodów ze sprzedaży	01.01.2011 - 31.12.2011 zł '000	% przychodów ze sprzedaży
Przychody ze sprzedaży	3.003.106	100,0	2.764.514	100,0
Koszt własny sprzedaży	(2.074.992)	69,1	(1.869.879)	67,6
Zysk brutto ze sprzedaży	928.114	30,9	894.635	32,4
Pozostałe przychody operacyjne	10.713	0,4	7.119	0,3
Koszty sprzedaży i ogólnego zarządu	(441.491)	14,7	(389.484)	14,1
Koszty usługi dystrybucyjnej	(316.149)	10,5	(315.302)	11,4
Pozostałe koszty operacyjne	(31.256)	1,0	(35.970)	1,3
Zysk na działalności operacyjnej	149.931	5,0	160.998	5,8
Przychody finansowe	2.386	0,1	2.413	0,1
Różnice kursowe	(292)	-	(611)	-
Koszty finansowe	(32.381)	1,1	(32.691)	1,2
Zysk/(Strata) z tytułu udziału w jednostkach stowarzyszonych	-	-	156	-
Zysk przed opodatkowaniem	119.644	4,0	130.265	4,7
Podatek dochodowy	(19.469)	0,7	(25.889)	0,9
Zysk netto z działalności kontynuowanej	100.175	3,3	104.376	3,8
INNE CAŁKOWITE DOCHODY				
Różnice kursowe z przeliczenia	(1.562)	-	940	-
Efektywna część zmian wartości godziwej instrumentów zabezpieczających przepływy pieniężne	-	-	1.100	-
Inne całkowite dochody netto za rok obrotowy	(1.562)	-	2.040	-
Całkowite dochody ogółem za rok obrotowy	98.613	3,3	106.416	3,8
Zysk netto przypadający:				
Akcjonariuszom podmiotu dominującego	100.790	3,3	108.229	3,9
Udziałowcom niekontrolującym	(615)	-	(3.853)	0,1
	100.175	3,3	104.376	3,8
Całkowite dochody ogółem przypadające na:				
Akcjonariuszy podmiotu dominującego	99.228	3,3	110.269	4,0
Udziały niekontrolujące	(615)	-	(3.853)	0,1
	98.613	3,3	106.416	3,9
Zysk netto	100.175	-	104.376	3,8
Średnioważona liczba akcji własnych	14.168.100		14.168.100	
Zysk na jedną akcję zwykłą (w zł)	7,07		7,37	
Średnioważona rozwodniona liczba akcji zwykłych	14.168.100		14.168.100	
Rozwodniony zysk na jedną akcję zwykłą (w zł)	7,07		7,37	

2.2. Wybrane wskaźniki finansowe

	2012	2011	2010
1. Rentowność sprzedaży netto			
<u>zysk netto x 100%</u> przychody netto	3,3%	3,8%	2,6%
2. Rentowność kapitału własnego			
<u>zysk netto x 100%</u> kapitał własny - zysk netto	15,2%	18,6%	12,9%
3. Szybkość obrotu należności			
<u>średni stan należności z tytułu dostaw i usług brutto x 365 dni</u> przychody netto	38 dni	35 dni	32 dni
4. Stopa zadłużenia			
<u>zobowiązania x 100%</u> suma pasywów	51,1%	57,0%	57,8%
5. Wskaźnik płynności			
<u>aktywa obrotowe</u> zobowiązania krótkoterminowe	1,5	1,8	1,8

- Przychody ze sprzedaży obejmują przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów.
- Średni stan należności z tytułu dostaw i usług brutto stanowi średnią arytmetyczną należności z tytułu dostaw i usług z początku i końca okresu sprawozdawczego, bez uwzględnienia odpisów aktualizujących ich wartość.

3. Część szczegółowa raportu

3.1. Zasady rachunkowości

Jednostka dominująca posiada aktualną dokumentację opisującą stosowane w Grupie Kapitałowej zasady rachunkowości, przyjęte przez Zarząd jednostki dominującej.

Przyjęte zasady rachunkowości zostały przedstawione w informacjach dodatkowych do skonsolidowanego sprawozdania finansowego, w zakresie wymaganym przez Międzynarodowe Standardy Sprawozdawczości Finansowej, które zostały zatwierdzone przez Unię Europejską.

Jednostki wchodzące w skład Grupy Kapitałowej stosują jednakowe zasady rachunkowości, zgodne z zasadami stosowanymi przez jednostkę dominującą.

Sprawozdania finansowe jednostek objętych skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym zostały sporządzone na koniec tego samego okresu sprawozdawczego, co sprawozdanie finansowe jednostki dominującej.

3.2. Podstawa sporządzenia skonsolidowanego sprawozdania finansowego

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej Inter Cars S.A. zostało sporządzone zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej, które zostały zatwierdzone przez Unię Europejską i innymi obowiązującymi przepisami.

Podstawę sporządzenia skonsolidowanego sprawozdania finansowego stanowiła dokumentacja konsolidacyjna sporządzona na podstawie wymogów rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 25 września 2009 r. w sprawie szczególnych zasad sporządzania przez jednostki inne niż banki i zakłady ubezpieczeń skonsolidowanych sprawozdań finansowych grup kapitałowych (Dz. U. z 2009 r., nr 169, poz. 1327).

3.3. Metoda konsolidacji

Zastosowana metoda konsolidacji została przedstawiona w nocie 1 d informacji dodatkowych do skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

3.4. Wartość firmy z konsolidacji

Sposób ustalenia wartości firmy z konsolidacji został przedstawiony w nocie 2 b informacji dodatkowych do skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

3.5. Konsolidacja kapitałów i ustalenie udziałów niekontrolujących

Kapitałem zakładowym Grupy Kapitałowej jest kapitał zakładowy jednostki dominującej.

Wyliczenia pozostałych składników kapitału własnego Grupy Kapitałowej dokonano poprzez dodanie do poszczególnych składników kapitału własnego jednostki dominującej odpowiednich składników kapitału własnego jednostek zależnych objętych skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym, odpowiadających procentowemu udziałowi jednostki dominującej w kapitale własnym jednostek zależnych według stanu na koniec okresu sprawozdawczego.

Do kapitału własnego Grupy Kapitałowej włączono tylko te części odpowiednich składników kapitału własnego jednostek zależnych, które powstały od dnia objęcia kontroli nad nimi przez jednostkę dominującą.

Wyliczenia udziałów niekontrolujących w jednostkach zależnych objętych skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym dokonano na podstawie procentowego udziału udziałów niekontrolujących w kapitale własnym jednostek zależnych według stanu na koniec okresu sprawozdawczego.

3.6. Wyłączenia konsolidacyjne

Dokonano wyłączeń konsolidacyjnych dotyczących wewnątrzgrupowych rozrachunków.

Podczas konsolidacji dokonano wyłączeń dotyczących sprzedaży pomiędzy jednostkami Grupy, pozostałych wewnątrzgrupowych przychodów i kosztów operacyjnych oraz kosztów i przychodów finansowych.

Dane, stanowiące podstawę do wyłączeń, uzyskano z ksiąg rachunkowych Inter Cars S.A. i uzgodniono z informacjami uzyskanymi od jednostek zależnych.

3.7. Informacje dodatkowe do skonsolidowanego sprawozdania finansowego

Dane zawarte w informacjach dodatkowych do skonsolidowanego sprawozdania finansowego zawierające opis znaczących zasad rachunkowości oraz inne informacje objaśniające, zostały przedstawione, we wszystkich istotnych aspektach, kompletnie i prawidłowo. Dane te stanowią integralną część skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

3.8. Sprawozdanie z działalności Grupy Kapitałowej

Sprawozdanie z działalności Grupy Kapitałowej uwzględnia, we wszystkich istotnych aspektach, informacje, o których mowa w art. 49 ustawy o rachunkowości oraz w rozporządzeniu Ministra Finansów z dnia 19 lutego 2009 r. w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych oraz warunków uznawania za równoważne informacji wymaganych przepisami prawa państwa niebędącego państwem członkowskim (Dz. U. z 2009 r., nr 33, poz. 259 z późniejszymi zmianami) i są one zgodne z informacjami zawartymi w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym.

W imieniu KPMG Audyt Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością sp.k.
nr ewidencyjny 3546
ul. Chłodna 51, 00-867 Warszawa



.....
Mirosław Matusik
Kluczowy biegły rewident
Nr ewidencyjny 90048
Komandytariusz, Pełnomocnik

26 kwietnia 2013 r.