

KOMISJA NADZORU FINANSOWEGO

Skonsolidowany raport półroczny PSr 2007

(rok)

(zgodnie z § 86 ust. 2 i § 87 ust. 4 Rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 19 października 2005 r. - Dz. U. Nr 209, poz. 1744)
dla emitentów papierów wartościowych prowadzących działalność wytwórczą, budowlaną, handlową lub usługową

za półrocze roku obrotowego 2007 obejmujące okres od 2007-01-01 do 2007-06-30
zawierający skonsolidowane sprawozdanie finansowe według MSSF
w walucie zł
oraz skrócone sprawozdanie finansowe według MSSF
w walucie zł

data przekazania: 2007-10-01

INTER CARS SA

(pełna nazwa emitenta)

INTERCARS

Handel (han)

(skrótowa nazwa emitenta)

(sektor wg klasyfikacji GPW w Warszawie)

02-903

Warszawa

(kod pocztowy)

(miejscowość)

Powsińska

64

(ulica)

(numer)

714-19-16

714-19-18

(telefon)

(fax)

bzarzadu@intercars.com.pl

intercars.com.pl

(e-mail)

(www)

118-14-52-946

014992887

(NIP)

(REGON)

KPMG Audyt Sp. z o.o.

(podmiot uprawniony do badania)

WYBRANE DANE FINANSOWE	w tys. zł		w tys. EUR	
	półrocze / 2007	półrocze / 2006	półrocze / 2007	półrocze / 2006
dane dotyczące skonsolidowanego sprawozdania finansowego				
I. Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	608 989	471 981	158 237	121 014
II. Zysk z działalności operacyjnej	42 749	14 860	11 108	3 810
III. Zysk przed opodatkowaniem	37 935	9 162	9 857	2 349
IV. Zysk netto	30 347	7 260	7 885	1 862
V. Zysk przypadający akcjonariuszom podmiotu dominującego	30 476	7 204	7 919	1 847
VI. Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej	(31 891)	28 012	(8 286)	7 182
VII. Środki pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	(9 711)	(6 648)	(2 523)	(1 705)
VIII. Środki pieniężne netto z działalności finansowej	46 225	(21 510)	12 011	(5 515)
IX. Środki pieniężne i ekwiwalenty pieniężne na koniec okresu	19 068	12 080	5 063	2 988
X. Aktywa	553 298	431 750	146 927	106 779
XI. Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	410 061	332 801	108 891	82 307
XII. Zobowiązania długoterminowe	7 214	13 998	1 916	3 462
XIII. Zobowiązania krótkoterminowe	402 847	318 803	106 975	78 845
XIV. Kapitał własny przypadający akcjonariuszom podmiotu dominującego	141 571	96 713	37 594	23 919
XV. Kapitał mniejszości	1 666	2 236	442	553
XVI. Kapitał własny razem	143 237	98 949	38 036	24 472
XVII. Kapitał zakładowy	23 642	23 642	5 840	5 840
XVIII. Liczba akcji	11 821 100	11 821 100	11 821 100	11 821 100
XIX. Zysk na jedną akcję zwykłą (z l/EUR)	2,57	0,61	0,67	0,16
XX. Wartość księgowa na jedną akcję (w zł/EUR)	11,98	8,18	3,18	2,02
dane dotyczące skróconego sprawozdania finansowego				
XXI. Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	528 464	429 035	137 313	110 003
XXII. Zysk z działalności operacyjnej	34 390	14 083	8 936	3 611
XXIII. Zysk przed opodatkowaniem	30 747	9 161	7 989	2 349
XXIV. Zysk netto	24 284	7 352	6 310	1 885
XXV. Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej	(38 461)	21 868	(9 994)	5 607
XXVI. Środki pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	(4 053)	(2 285)	(1 053)	(586)
XXVII. Środki pieniężne netto z działalności finansowej	44 236	(20 274)	11 494	(5 198)

WYBRANE DANE FINANSOWE	w tys. zł		w tys. EUR	
	półrocze / 2007	półrocze / 2006	półrocze / 2007	półrocze / 2006
XXVIII. Środki pieniężne i ekwiwalenty pieniężne na koniec okresu	12 983	7 645	3 448	1 891
XXIX. Aktywa	518 069	408 417	137 572	101 008
XXX. Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	375 696	306 568	99 765	75 819
XXXI. Zobowiązania długoterminowe	6 856	6 440	1 821	1 593
XXXII. Zobowiązania krótkoterminowe	368 840	300 128	97 945	74 227
XXXIII. Kapitał własny	142 373	101 849	37 807	25 189
XXXIV. Kapitał zakładowy	23 642	23 642	5 840	5 840
XXXV. Liczba akcji	11 821 100	11 821 100	11 821 100	11 821 100
XXXVI. Zysk na jedną akcję zwykłą (z ł/EUR)	2,05	0,62	0,53	0,16
XXXVII. Wartość księgowa na jedną akcję (w zł/EUR)	12,04	8,62	3,20	2,13

Raport powinien zostać przekazany do Komisji Nadzoru Finansowego, Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. oraz agencji informacyjnej zgodnie z przepisami prawa

ZAWARTOŚĆ RAPORTU

Plik	Opis
sprawozdanie Grupa Inter Cars 1H2007.pdf	Sprawozdanie PSR_2007 Inter Cars S.A.

PODPISY WSZYSTKICH CZŁONKÓW ZARZĄDU

Data	Imię i Nazwisko	Stanowisko/Funkcja	Podpis
2007-10-01	Krzysztof Oleksowicz	Prezes Zarządu	Krzysztof Oleksowicz
2007-10-01	Robert Kierzek	Wiceprezes Zarządu	Robert Kierzek
2007-10-01	Krzysztof Soszyński	Członek Zarządu	Krzysztof Soszyński
2007-10-01	Wojciech Milewski	Członek Zarządu	Wojciech Milewski
2007-10-01	Tomasz Zadroga	Członek Zarządu	Tomasz Zadroga
2007-10-01	Piotr Kraska	Członek Zarządu	Piotr Kraska

PODPIS OSOBY, KTÓREJ POWIERZONO PROWADZENIE KSIĄG RACHUNKOWYCH

Data	Imię i Nazwisko	Stanowisko/Funkcja	Podpis
2007-10-01	Julita Pałyska	Z-ca Dyrektora Finansowego	Julita Pałyska

GRUPA KAPITAŁOWA INTER CARS S.A.

**ŚRÓDROCZNE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE FINANSOWE
ZA OKRES OD 1 stycznia do 30 czerwca 2007 ROKU**

SPIS TREŚCI

CZĘŚĆ I	RAPORT Z PRZEGLĄDU SKONSOLIDOWANEGO PÓŁROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO	2
CZĘŚĆ II	PÓŁROCZNE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE FINANSOWE ZA OKRES od 1 stycznia do 30 czerwca 2007 roku	5
CZĘŚĆ III	SPRAWOZDANIE Z DZIAŁALNOŚCI GRUPY KAPITAŁOWEJ INTER CARS	48
CZĘŚĆ IV	PÓŁROCZNE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE FINANSOWE ZA OKRES od 1 stycznia do 30 czerwca 2007 roku	89
CZĘŚĆ V	RAPORT Z PRZEGLĄDU JEDNOSTKOWEGO PÓŁROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO	95

CZĘŚĆ I

RAPORT Z PRZEGLĄDU SKONSOLIDOWANEGO PÓŁROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO

**RAPORT NIEZALEŻNEGO BIEGŁEGO REWIDENTA
Z PRZEGLĄDU ŚRÓDROCZNEGO
SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO
GRUPY KAPITAŁOWEJ INTER CARS S.A.
OBEJMUJĄCEGO OKRES
OD 1 STYCZNIA 2007 ROKU DO 30 CZERWCA 2007 ROKU**

Dla Akcjonariuszy Inter Cars S.A.

Wprowadzenie

Przeprowadziliśmy przegląd załączonego śródrocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Kapitałowej Inter Cars S.A. z siedzibą w Warszawie ul. Powsińska 64, na które składa się: skonsolidowany bilans sporządzony na dzień 30 czerwca 2007 roku, który po stronie aktywów i pasywów wykazuje sumę 553.298 tys. złotych, skonsolidowany rachunek zysków i strat za okres od 30 stycznia 2007 roku do 30 czerwca 2007 roku, wykazujący zysk netto w kwocie 30.347 tys. złotych, skonsolidowane zestawienie zmian w kapitale własnym za okres od 1 stycznia 2007 roku do 30 czerwca 2007 roku wykazujące zwiększenie kapitału własnego o kwotę 31.084 tys. złotych, skonsolidowany rachunek przepływów pieniężnych za okres od 1 stycznia 2007 roku do 30 czerwca 2007 roku, wykazujący zwiększenie stanu środków pieniężnych netto o kwotę 4.541 tys. złotych oraz dane objaśniające.

Zarząd Spółki Inter Cars S.A. jest odpowiedzialny za sporządzenie i rzetelną prezentację tego śródrocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego, sporządzonego zgodnie z wymogami Międzynarodowego Standardu Rachunkowości 34 „Śródroczna sprawozdawczość finansowa”, który został zatwierdzony przez Unię Europejską i innymi obowiązującymi przepisami. W oparciu o przeprowadzony przegląd, naszym zadaniem było przedstawienie wniosku na temat tego śródrocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

Zakres przeglądu

Przegląd przeprowadziliśmy stosownie do postanowień normy nr 4 wykonywania zawodu biegłego rewidenta *Ogólne zasady dokonywania przeglądu sprawozdań finansowych*, wydanej przez Krajową Radę Biegłych Rewidentów oraz Międzynarodowego Standardu Usług Przeglądu 2410 *Przegląd śródrocznych informacji finansowych przeprowadzany przez niezależnego biegłego rewidenta jednostki*. Przegląd obejmuje wykorzystanie informacji uzyskanych w szczególności od osób odpowiedzialnych za finanse i księgowość jednostki oraz zastosowanie procedur analitycznych i

innych procedur przeglądu. Zakres i metoda przeglądu istotnie różni się od zakresu badania i nie pozwala na uzyskanie pewności, że wszystkie istotne zagadnienia mogłyby zostać zidentyfikowane, jak ma to miejsce w przypadku pełnego zakresu badania. Dlatego nie możemy wyrazić opinii z badania o załączonym sprawozdaniu finansowym.

Wniosek

Przeprowadzony przez nas przegląd nie wykazał niczego, co pozwalałoby sądzić, iż załączone śródroczne skonsolidowane sprawozdanie finansowe, nie przedstawia rzetelnie i jasno, we wszystkich istotnych aspektach, sytuacji majątkowej i finansowej Grupy Kapitałowej Inter Cars S.A. na dzień 30 czerwca 2007 roku oraz jej wyniku finansowego oraz przepływów pieniężnych za okres od 1 stycznia 2007 roku do 30 czerwca 2007 roku zgodnie z wymogami Międzynarodowego Standardu Rachunkowości 34 „Śródroczna sprawozdawczość finansowa”, który został zatwierdzony przez Unię Europejską.

.....
Biegły Rewident nr 90061/7541
Marek Gajdziński

.....
Za KPMG Audyt Sp. z o.o.
ul. Chłodna 51, 00-867 Warszawa
Biegły rewident nr 90061/7541
Marek Gajdziński, Członek Zarządu

Warszawa, dnia 26 września 2007 roku

CZĘŚĆ II
PÓŁROCZNE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE FINANSOWE ZA OKRES OD 1 STYCZNIA
DO 30 CZERWCA 2007 ROKU

INFORMACJE O INTER CARS S.A.	6
1. Przedmiot działalności	6
2. Siedziba – podmiot dominujący	6
3. Dane kontaktowe	6
4. Rada Nadzorcza	6
5. Zarząd	6
6. Biegły rewident księgowy	6
7. Prawnicy	6
8. Spółki zależne Inter Cars – podmioty objęte konsolidacją na 30 czerwca 2007 roku	7
9. Notowania na giełdach	7
10. Oświadczenie Zarządu	7
BILANS	8
RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT	10
ZESTAWIENIE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM	11
RACHUNEK PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH	13
INFORMACJA DODATKOWA	15
1. Istotne zasady rachunkowości	15
2. Informacje na temat segmentów działalności	15
3. Rzeczowe aktywa trwałe	24
4. Nieruchomości inwestycyjne	29
5. Wartości niematerialne	29
6. Inwestycje dostępne do sprzedaży	32
7. Podatek odroczony	32
8. Zapasy	33
9. Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	34
10. Transakcje z jednostkami powiązanymi	36
11. Przedpłaty	40
12. Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych	40
13. Kapitał zakładowy i kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej	41
14. Kapitał mniejszości	41
15. Kredyty bankowe, pożyczki i zobowiązania z tytułu leasingu finansowego	41
16. Rezerwy na zobowiązania	44
17. Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	44
18. Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych	45
19. Płatności w formie akcji własnych	45
20. Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	45
21. Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów	46
22. Koszty sprzedaży i ogólnego zarządu	47
23. Pozostałe przychody operacyjne	47
24. Pozostałe koszty operacyjne	47
25. Przychody, koszty finansowe i różnice kursowe	48
26. Podatek dochodowy	49
27. Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego	49
28. Zysk netto na 1 akcję	49
29. Dywidenda na 1 akcję	50
30. Zobowiązania warunkowe oraz nieuwjęte zobowiązania wynikające z zawartych umów	50
31. Zarządzanie ryzykiem finansowym	50
32. Zdarzenia po dacie bilansu	50
33. Istotne oceny i oszacowania	53
34. Sprawozdanie skonsolidowane	53

INFORMACJE O INTER CARS S.A.

1. Przedmiot działalności

Podstawową działalnością Grupy Kapitałowej Inter Cars Spółka Akcyjna („Grupa”, „Grupa Inter Cars”, „Grupa Kapitałowa Inter Cars”) jest import i dystrybucja części zamiennych do samochodów osobowych oraz pojazdów użytkowych.

2. Siedziba – podmiot dominujący

Inter Cars S.A.
ul Powsińska 64
02-903 Warszawa
Polska

Magazyn Centralny:

ul. Gdańska 15
05-152 Czosnów k/Warszawy

3. Dane kontaktowe

tel. (+48-22) 714 19 16
fax. (+49-22) 714 19 18
bzarzadu@intercars.com.pl
relacje.inwestorskie@intercars.com.pl
www.intercars.com.pl

4. Rada Nadzorcza

Andrzej Oliszewski, Przewodniczący
Jolanta Oleksowicz-Bugajewska
Maciej Oleksowicz
Michał Marczak
Wanda Oleksowicz

5. Zarząd

Krzysztof Oleksowicz, Prezes
Robert Kierzek, Wiceprezes
Krzysztof Soszyński
Wojciech Milewski
Tomasz Zadroga
Piotr Kraska

6. Biegły rewident księgowy

KPMG Audyt Sp. z o.o.
ul. Chłodna 51
00-867 Warszawa

7. Prawnicy

W. Olewniczak i Doradcy Kancelaria Prawna Spółka Komandytowa
ul. Marszałkowska 115
Warszawa
Kancelaria Prawna Maximus A.K. Nowakowski Spółka Komandytowa
pl. Powstańców Śląskich 16-18
Wrocław

(w tys. zł)

8. Spółki zależne Inter Cars – podmioty objęte konsolidacją na 30 czerwca 2007 roku

Inter Cars Ukraina

29009 Chmielnicki, Tolstego 1/1
Ukraina

Inter Cars Česká republika s.r.o.

Novodvorská 1010/14
Prague 4
Czech Republik

Lauber Sp. z o.o. (d. Eltek)

ul. Portowa 35A
76-200 Słupsk

Feber Sp. z o.o.

ul. Powsińska 64
02-903 Warszawa

Q-Service Sp. z o.o.

ul. Gdańska 15
05-152 Cząstków Mazowiecki

Inter Cars Slovenská republika s.r.o.

Ivánska cesta 2
Bratislava
Slovakia

Inter Cars Lietuva UAB

J. Kubiliaus g. 18
Vilnius

IC Development & Finance Sp. z o.o. (d. R-J)

ul. Dorodna 33
03-195 Warszawa

9. Notowania na giełdach

Akcje Inter Cars, tj. podmiotu dominującego są notowane na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. w systemie notowań ciągłych.

10. Oświadczenie Zarządu

1) Wedle naszej najlepszej wiedzy, półroczne skonsolidowane sprawozdanie finansowe i dane porównywalne sporządzone zostały zgodnie z Międzynarodowym Standardem Sprawozdawczości Finansowej mającym zastosowanie do śródrocznej sprawozdawczości finansowej (MSR 34), który został zatwierdzony przez Unię Europejską. Sprawozdania odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową Grupy oraz jej wynik finansowy a półroczne skonsolidowane sprawozdanie zarządu zawiera prawdziwy obraz rozwoju i osiągnięć oraz sytuacji Grupy, w tym opis podstawowych ryzyk i zagrożeń.

2) Podmiot uprawniony do przeglądu sprawozdań finansowych, dokonujący przeglądu skonsolidowanego półrocznego sprawozdania finansowego został wybrany zgodnie z przepisami prawa. Podmiot ten oraz biegli rewidenci dokonujący tego przeglądu spełniali warunki do wydania bezstronnego i niezależnego raportu z badania, zgodnie z właściwymi przepisami prawa krajowego.

Krzysztof Oleksowicz

Prezes Zarządu

Robert Kierzek

Wiceprezes Zarządu

Wojciech Milewski

Członek Zarządu

Krzysztof Soszyński

Członek Zarządu

Tomasz Zadroga

Członek Zarządu

Piotr Kraska

Członek Zarządu

Bilans

(w tys. zł)

BILANS

(w tys. zł)	nota	30.06.2007 (nie badane)	31.12.2006	30.06.2006 (nie badane)
AKTYWA				
Aktywa trwałe				
Rzeczowe aktywa trwałe	3	75 791	73 915	71 020
Nieruchomości inwestycyjne	4	6 076	1 841	-
Wartości niematerialne	5	1 361	1 470	1 790
Inwestycje dostępne do sprzedaży	6	43	43	43
Należności	9	1 429	1 241	1 068
Przedpłaty	11	562	126	126
Aktywa z tytułu podatku odroczonego	7	5 509	4 908	4 268
		90 771	83 544	78 315
Aktywa obrotowe				
Zapasy	8	337 712	256 805	254 124
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	9 10	104 219	88 345	85 880
Należności z tytułu podatku dochodowego	9		154	-
Przedpłaty	11	1 528	1 498	1 351
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	12	19 068	14 527	12 080
		462 527	361 329	353 435
AKTYWA RAZEM		553 298	444 873	431 750

Bilans

(w tys. zł)

PASYWA	nota	30.06.2007 <i>(nie badane)</i>	31.12.2006	30.06.2006 <i>(nie badane)</i>
Kapitał własny				
Kapitał zakładowy	13	23 642	23 642	23 642
Kapitał zapasowy z emisji akcji powyżej wartości nominalnej		21 415	21 415	21 415
Kapitał zapasowy		49 641	49 303	49 208
Pozostały kapitał rezerwowy		3 527	1 862	0
Różnice kursowe z konsolidacji		(1 482)	(554)	58
Niepodzielony wynik lat ubiegłych i roku bieżącego		44 828	14 690	2 390
Kapitał własny przypadający na akcjonariuszy podmiotu dominującego		141 571	110 358	96 713
Kapitał mniejszości	14	1 666	1 795	2 236
Kapitał własny łącznie		143 237	112 153	98 949
Zobowiązania długoterminowe				
Zobowiązania z tytułu kredytów, obligacji oraz leasingu finansowego	15	2 640	3 843	10 440
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	7	4 574	4 859	3 105
Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe	11	-	-	453
		7 214	8 702	13 998
Zobowiązania krótkoterminowe				
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	17	136 458	116 315	140 490
Zobowiązania z tytułu kredytów, obligacji oraz leasingu finansowego	15	252 845	201 007	173 311
Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych	18	1 623	435	836
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego	26	6 920	447	413
Rezerwy	16	1 518	926	1 041
Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	11	3 483	4 888	2 712
		402 847	324 018	318 803
PASYWA RAZEM		553 298	444 873	431 750

Informacje dodatkowe stanowią integralną część powyższych sprawozdań finansowych.

Rachunek zysków i strat

(w tys. zł)

RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT

(w tys. zł)	nota			1.01.2007 - 30.06.2007 (nie badane)	1.01.2006 - 30.06.2006 (nie badane)
Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	19	10		608 989	471 981
Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów	20	21	10	(438 208)	(354 337)
Zysk brutto ze sprzedaży				170 781	117 644
Pozostałe przychody operacyjne	22			7 616	2 850
Koszty sprzedaży i ogólnego zarządu	21			(67 807)	(56 950)
Koszty usługi dystrybucyjnej	21			(60 056)	(44 342)
Koszt programu opcji menedżerskich	21			(1 665)	
Pozostałe koszty operacyjne	23			(6 120)	(4 342)
Zysk z działalności operacyjnej				42 749	14 860
Przychody finansowe	24			397	583
Różnice kursowe	24			(217)	(1 210)
Koszty finansowe	24			(4 994)	(5 071)
Zysk przed opodatkowaniem				37 935	9 162
Podatek dochodowy	25			(7 588)	(1 902)
Zysk netto				30 347	7 260
Przypadający:					
akcjonariuszom podmiotu dominującego				30 476	7 204
akcjonariuszom mniejszościowym				(129)	56
				30 347	7 260
Zysk na jedną akcję (zł)	27				
- podstawowy				2,60	0,61
- rozwodniony				2,57	0,61

Informacje dodatkowe stanowią integralną część powyższych sprawozdań finansowych.

Zestawienie zmian w kapitale własnym

(w tys. zł)

ZESTAWIENIE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM**Zestawienie zmian w kapitale własnym za okres od 1 stycznia 2006 roku do 30 czerwca 2007 roku**

(w tys. zł)	Kapitał zakładowy	Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej wartości nominalnej	Kapitał zapasowy	Różnice kursowe z przeliczenia	Pozostałe kapitały rezerwowe	Wynik zatrzymany	Kapitał własny przypadający na akcjonariuszy podmiotu dominującego	Udział mniejszości	Kapitał własny razem
Kapitał własny na 1 stycznia 2006 roku	23 642	21 415	46 894	(88)	-	(2 500)	89 364	2 180	91 544
Zysk w okresie	-	-	-	-	-	19 597	19 597	(385)	19 212
Utworzenie kapitału rezerwowego w związku z realizacją programu opcji menedżerskich	-	-	-	-	1 862	-	1 862	-	1 862
Podział zysku z poprzedniego okresu - przeniesienie na kapitał zasapowy	-	-	2 409	-	-	(2 409)	-	-	-
Różnice kursowe z przeliczenia	-	-	-	(467)	-	2	(465)	-	(465)
Kapitał własny na 31 grudnia 2006 roku	23 642	21 415	49 303	(554)	1 862	14 690	110 358	1 795	112 153
Zysk w okresie	-	-	-	-	-	30 476	30 476	(129)	30 347
Utworzenie kapitału rezerwowego w związku z realizacją programu opcji menedżerskich	-	-	-	-	1 665	-	1 665	-	1 665
Podział zysku z poprzedniego okresu - przeniesienie na kapitał zasapowy	-	-	338	-	-	(338)	-	-	-
Różnice kursowe z przeliczenia	-	-	-	(928)	-	-	(928)	-	(928)
Suma zysków i strat ujęta w okresie	-	-	-	(928)	-	30 476	29 548	-	29 548
Kapitał własny na 30 czerwca 2007 roku	23 642	21 415	49 641	(1 482)	3 527	44 828	141 571	1 666	143 237

Zestawienie zmian w kapitale własnym

(w tys. zł)

Zestawienie zmian w kapitale własnym za okres od 1 stycznia do 30 czerwca 2006 roku

(w tys. zł)	Kapitał zakładowy	Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej wartości nominalnej	Kapitał zapasowy	Różnice kursowe z przeliczenia	Wynik zatrzymany	Kapitał własny przypadający na akcjonariuszy podmiotu dominującego	Udział mniejszości	Kapitał własny razem
Kapitał własny na 1 stycznia 2006 roku	23 642	21 415	46 894	(88)	(2 500)	89 363	2 180	91 543
Zysk w okresie	-	-	-	-	7 204	7 204	56	7 260
Podział zysku z poprzedniego okresu - przeniesienie na kapitał zapasowy	-	-	2 314	-	(2 314)	-	-	-
Różnice kursowe z przeliczenia	-	-	-	146	-	146	-	146
Suma zysków i strat ujęta w okresie	-	-	-	146	7 204	7 350	-	7 350
Kapitał własny na 30 czerwca 2006 roku	23 642	21 415	49 208	58	2 390	96 713	2 236	98 949

Informacje dodatkowe stanowią integralną część powyższych sprawozdań finansowych.

Rachunek przepływów pieniężnych

(w tys. zł)

RACHUNEK PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH

(w tys. zł)

Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej

	1.01.2007 - 31.06.2007 (nie badane)	1.01.2006 - 31.06.2006 (nie badane)
Zysk przed opodatkowaniem	37 935	9 162
Korekty o pozycje:		
Amortyzacja	6 694	6 938
(Zysk)/strata z tytułu różnic kursowych	(670)	-
(Zysk)/strata na sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych	(138)	(61)
(Zysk)/strata z tytułu przeszacowania nieruchomości inwestycyjnych	(1 977)	-
Odsetki, netto	4 398	4 372
Pozostałe pozycje netto	712	263
Zysk operacyjny przed zmianami w kapitale obrotowym	46 954	20 674
Zmiana stanu zapasów	(80 907)	(20 577)
Zmiana stanu należności	(15 987)	(15 009)
Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych	21 353	45 155
Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	(1 873)	587
Środki pieniężne wygenerowane w toku działalności operacyjnej	(30 460)	30 830
Podatek dochodowy zapłacony	(1 431)	(2 818)
Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej	(31 891)	28 012

Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej

Wpływy ze sprzedaży aktywów trwałych i wartości niematerialnych	-	225
Nabycie rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych	(9 866)	(7 093)
Splata pożyczek udzielonych	298	876
Pożyczki udzielone	(168)	(656)
Odsetki otrzymane	25	-
Środki pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	(9 711)	(6 648)

Rachunek przepływów pieniężnych

(w tys. zł)

	1.01.2007 – 31.06.2007 <i>(nie badane)</i>	1.01.2006 – 30.06.2006 <i>(nie badane)</i>
(w tys. zł)		
Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej		
Otrzymane/spłacone kredyty obrotowe oraz w rachunku bieżącym	52 199	(15 915)
Zapłacone odsetki	(4 448)	(4 628)
Płatności zobowiązań z tytułu umów leasingu finansowego	(1 526)	(967)
Środki pieniężne netto z działalności finansowej	46 225	(21 510)
Przepływy pieniężne netto	4 623	(146)
Zmiana stanu środków pieniężnych z tytułu różnic kursowych	(82)	139
Zmiana stanu środków pieniężnych i ekwiwalentów środków pieniężnych netto	4 541	(7)
Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych na początek okresu	14 527	12 087
Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych na koniec okresu	19 068	12 080

Informacje dodatkowe stanowią integralną część powyższych sprawozdań finansowych.

INFORMACJA DODATKOWA**1. Istotne zasady rachunkowości****Podstawa sporządzania skonsolidowanego sprawozdania finansowego**

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej Inter Cars („Sprawozdanie finansowe”) zostało sporządzone zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej, które zostały zatwierdzone przez Unię Europejską (MSSF UE).

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej Inter Cars S.A. („Sprawozdanie finansowe”) zostało sporządzone zgodnie z MSR 34, który został zatwierdzony przez UE. Grupa zastosowała w niniejszym skonsolidowanym sprawozdaniu MSSF, zatwierdzone przez UE, obowiązujące na dzień 30 czerwca 2007 roku.

Standardy i Interpretacje zatwierdzone przez Unię Europejską, które wejdą w życie po 30 czerwca 2007 roku**Standardy i Interpretacje zatwierdzone przez UE**

Standardy i Interpretacje zatwierdzone przez UE	Rodzaj przewidywanej zmiany w zasadach rachunkowości	Ewentualny wpływ na sprawozdanie finansowe	Data wejścia w życie dla okresów rozpoczynających się w dniu oraz później
KIMSF 11 <i>Transakcje w akcjach grupy kapitałowej i akcjach własnych</i>	Interpretacja wymaga, aby transakcje, w których jednostka płaci akcjami własnymi za otrzymane dobra lub usługi uznać za transakcje w akcjach własnych bez względu na to jak pozyskiwane są akcje. Interpretacja zawiera także wskazówki, czy transakcje, w których dostawca dóbr lub usług dla jednostki otrzymuje instrumenty kapitałowe podmiotu dominującego tej jednostki powinny być klasyfikowane jako rozliczane w środkach pieniężnych lub instrumentach kapitałowych w sprawozdaniu finansowym jednostki.	Grupa nie ukończyła jeszcze analizy dotyczącej wpływu nowej interpretacji na działalność Grupy.	1 marca 2007 r.

Standardy i Interpretacje oczekujące na zatwierdzenie przez UE

Standardy i Interpretacje oczekujące na zatwierdzenie przez UE	Rodzaj przewidywanej zmiany w zasadach rachunkowości	Ewentualny wpływ na sprawozdanie finansowe	Data wejścia w życie dla okresów rozpoczynających się w dniu oraz później
MSSF 8 <i>Segmenty operacyjne</i>	Standard wymaga ujawnienia informacji o segmentach w oparciu o elementy składowe jednostki, które zarządzający monitorują w zakresie podejmowania decyzji operacyjnych. Segmenty operacyjne to elementy składowe jednostki, dla których oddzielna informacja finansowa jest dostępna i regularnie oceniana przez osoby podejmujące kluczowe decyzje odnośnie alokacji zasobów i oceniające działalność.	Grupa oczekuje, że nowy standard będzie miał znaczący wpływ na prezentację i ujawnienie informacji o segmentach operacyjnych w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym.	1 stycznia 2009
Zaktualizowany MSR 23 <i>Koszty finansowania zewnętrznego</i>	Zaktualizowany standard będzie wymagał aktywowania kosztów finansowania zewnętrznego odnoszących się do składników aktywów, które wymagają znacznego okresu czasu niezbędnego do przygotowania ich do użytkowania lub	Grupa nie ukończyła jeszcze analizy dotyczącej wpływu aktualizacji standardu na działalność Grupy.	1 stycznia 2009

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

	sprzedaży.		
Zaktualizowany MSR 1	Zaktualizowany standard wymaga agregacji informacji w sprawozdaniach finansowych w oparciu o kryterium cech wspólnych i wprowadza zestawienie dochodów ogółem (statement of comprehensive income). Pozycje przychodów i kosztów oraz inne elementy dochodów ogółem mogą być prezentowane albo w jednym zestawieniu dochodów ogółem pokazującym sumy częściowe albo w dwóch oddzielnych sprawozdaniach (rachunek zysków i strat oraz zestawienie dochodów ogółem).	Grupa analizuje obecnie, czy prezentować jedno zestawienie dochodów ogółem czy dwa oddzielne sprawozdania.	1 stycznia 2009
<i>Prezentacja sprawozdań finansowych</i>			
KIMSF 12	Interpretacja określa wskazówki dla podmiotów sektora prywatnego w odniesieniu do zagadnień rozpoznawania i wyceny, które powstają przy rozliczaniu transakcji związanych z koncesjami na świadczenie usług udzielanymi podmiotom prywatnym przez podmioty sektora publicznego.	KIMSF 12 nie ma zastosowania do działalności Grupy, ponieważ żadna ze spółek wchodzących w skład Grupy nie zawierała umów koncesyjnych.	1 stycznia 2008
<i>Umowy koncesyjne</i>			
KIMSF 13	Interpretacja wyjaśnia jak jednostki, które udzielają klientom kupującym od nich towary i usługi, nagród w programach lojalnościowych, powinny zaksięgować swoje zobowiązania do realizacji tych nagród w postaci sprzedaży towarów i usług za darmo lub po obniżonych cenach. Takie jednostki są zobowiązane alokować część swoich przychodów ze sprzedaży do nagród w programach lojalnościowych. Ta część przychodów ze sprzedaży jest rozpoznawana tylko wtedy, kiedy jednostki wypełnią swoje zobowiązania.	Grupa nie ukończyła jeszcze analizy dotyczącej wpływu nowej interpretacji na działalność Grupy.	1 lipca 2008
<i>Programy lojalnościowe</i>			
KIMSF 14	Interpretacja określa 1) kiedy refundacje z programu lub obniżki przyszłych składek na rzecz programu powinny być traktowane jako dostępne zgodnie z paragrafem 58 MSR 19; 2) jak wymogi minimalnego finansowania („MFR”) mogą wpłynąć na dostępność obniżek składek na rzecz programu; oraz 3) kiedy MFR mogą skutkować powstaniem zobowiązań.	Grupa nie prowadzi działalności w krajach, które stosują minimalne wymogi finansowania ograniczające zdolność pracodawcy do otrzymania refundacji lub zredukowania składki.	1 stycznia 2008
<i>MSR 19 – Ograniczenia w rozpoznawaniu aktywów programów określonych świadczeń pracowniczych, wymogi minimalnego finansowania i ich interakcje</i>	Pracodawca nie musi rozpoznawać dodatkowego zobowiązania zgodnie z KIMSF 14, chyba, że składki płacone w ramach minimalnych wymogów finansowania nie mogą być spółce zwrócone.		

Prezentowane skonsolidowane sprawozdanie finansowe przedstawia rzetelnie sytuację finansową Grupy na dzień 30 czerwca 2007, wyniki jej działalności oraz przepływy pieniężne na okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2007 roku.

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z zasadą kosztu historycznego, za wyjątkiem:

- instrumentów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy – według wartości godziwej
- instrumentów finansowych dostępnych do sprzedaży – według wartości godziwej
- nieruchomości inwestycyjnych - według wartości godziwej

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej Inter Cars SA (Grupa) obejmuje sprawozdania: Inter Cars S.A., Inter Cars Ukraina, Inter Cars Ceska Republika, Lauber Sp. z o.o., Feber Sp. z o.o., Inter Cars Slovenska Republika, Q-Service Sp. z o.o., Inter Cars

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

Lietuva i IC Development & Finance Sp. z .o.o. Podmiotem dominującym jest Inter Cars S.A. („Spółka”).

Wszystkie wartości w sprawozdaniu finansowym zostały przedstawione w tysiącach, o ile nie wskazano inaczej.

Przedstawione zasady rachunkowości zostały zaadoptowane przez wszystkie jednostki należące do Grupy Kapitałowej i nie zmieniły się w stosunku do zasad zastosowanych w sprawozdaniu za rok 2006.

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało zatwierdzone przez Zarząd do publikacji w dniu 26 września 2007 roku.

Przeliczanie pozycji wyrażonych w walucie obcej

(a) Waluta prezentacji i waluta funkcjonalna

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe jest prezentowane w tysiącach złotych polskich („PLN”). Złoty polski jest walutą funkcjonalną Inter Cars, Feber, Lauber, Q-Service i IC Development & Finance. Walutą funkcjonalną dla Inter Cars Ukraina jest UAH, dla Inter Cars Ceska Republika – CZK, dla Inter Cars Slovenska Republika – SKK, natomiast dla Inter Cars Lietuva – LTL.

Wynik finansowy oraz sytuację majątkową i finansową jednostek których walutami funkcjonalnymi są waluty inne niż PLN, przelicza się na PLN z zastosowaniem następujących procedur:

- aktywa i pasywa każdego prezentowanego bilansu przelicza się po kursie zamknięcia na dany dzień bilansowy,
- przychody i koszty w każdym rachunku zysków i strat przelicza się po średnich kursach wymiany w okresie,
- powstałe różnice kursowe ujmuje się w oddzielnej pozycji kapitału własnego.

(b) Różnice kursowe

Transakcje wyrażone w walutach obcych są ujmowane według kursu obowiązującego na dzień zawarcia transakcji. Różnice kursowe powstające na skutek rozliczenia tych transakcji oraz wyceny na dzień bilansowy, po kursie średnim NBP na ten dzień, pieniężnych aktywów i zobowiązań, ujmowane są w rachunku zysków i strat, przy czym różnice kursowe powstające na skutek rozliczenia korygują koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów a pozostałe różnice kursowe wykazywane są w oddzielnej pozycji.

Zasady konsolidacji

(a) Jednostki zależne

Jednostkami zależnymi są jednostki kontrolowane przez Spółkę Dominującą. Kontrola ma miejsce wtedy, gdy Spółka Dominująca posiada zdolność kierowania bezpośrednio lub pośrednio polityką finansową i operacyjną danej jednostki, w celu uzyskiwania korzyści płynących z jej działalności. Przy ocenie stopnia kontroli bierze się pod uwagę wpływ istniejących i potencjalnych praw głosu, które na dzień bilansowy mogą zostać zrealizowane lub mogą podlegać konwersji.

Sprawozdania finansowe spółek zależnych uwzględniane są w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym począwszy od dnia uzyskania nad nimi kontroli aż do momentu jej wygaśnięcia.

(b) Korekty konsolidacyjne

Salda rozrachunków wewnętrznych pomiędzy jednostkami Grupy, transakcje zawierane w obrębie Grupy oraz wszelkie wynikające stąd niezrealizowane zyski lub straty, a także przychody oraz koszty Grupy są eliminowane w trakcie sporządzania skonsolidowanego sprawozdania finansowego. Niezrealizowane zyski wynikające z transakcji z jednostkami stowarzyszonymi oraz współzależnymi są wyłączone ze skonsolidowanego sprawozdania proporcjonalnie do wysokości udziału Grupy w tych jednostkach. Niezrealizowane straty są wyłączone ze skonsolidowanego sprawozdania finansowego na tej samej zasadzie co niezrealizowane zyski, do momentu wystąpienia przesłanek wskazujących na utratę wartości.

Rzeczowe aktywa trwałe

Rzeczowe aktywa trwałe wycenia się według cen nabycia lub kosztu wytworzenia, pomniejszonych o skumulowane odpisy amortyzacyjne oraz odpisy z tytułu utraty wartości. Grunty nie podlegają amortyzacji.

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

Rzeczowe aktywa trwałe obejmują środki trwałe własne, inwestycje w obcych środkach trwałych, środki trwałe w budowie oraz obce środki trwałe przyjęte do używania przez jednostkę (gdy warunki umowy przenoszą zasadniczo całe potencjalne korzyści oraz ryzyko wynikające z ich posiadania na jednostkę) i stanowią środki wykorzystywane przy dostawach towarów lub świadczeniu usług oraz do celów administracyjnych bądź do celów wynajmu na rzecz osób trzecich, a oczekiwany czas ich użytkowania przekracza jeden okres.

Cena nabycia lub koszt wytworzenia obejmuje koszty poniesione na zakup lub wytworzenie rzeczowych aktywów trwałych, w tym skapitalizowane odsetki naliczone do momentu oddania środka trwałego do użytkowania. Nakłady poniesione w terminie późniejszym uwzględnia się w wartości bilansowej, jeżeli jest prawdopodobne, że nastąpi wpływ korzyści ekonomicznych do Grupy. Koszty bieżącego utrzymania rzeczowych aktywów trwałych ujmowane są w rachunku zysków i strat w momencie poniesienia.

Na cenę nabycia lub koszt wytworzenia pozycji rzeczowych aktywów trwałych składa się cena zakupu, łącznie z cłami importowymi i bezzwrotnymi podatkami od zakupu pomniejszona o opusty handlowe i rabaty, wszystkie inne pozwalające się bezpośrednio przyporządkować koszty poniesione w celu dostosowania składnika aktywów do miejsca i stanu niezbędnego do rozpoczęcia jego używania zgodnie z zamierzeniami kierownictwa oraz szacunkowe koszty demontażu i usunięcia składnika aktywów i koszty przeprowadzenia renowacji miejsca, w którym się znajdował, do których jednostka jest zobowiązana.

Rzeczowe aktywa trwałe, za wyjątkiem środków trwałych w budowie oraz gruntów podlegają amortyzacji. Podstawą naliczania amortyzacji jest cena nabycia lub koszty wytworzenia pomniejszone o wartość końcową, na podstawie przyjętego przez jednostkę i okresowo weryfikowanego okresu użytkowania składnika aktywów. Amortyzacja następuje od momentu gdy składnik aktywów dostępny jest do użytkowania i dokonywana jest do wcześniejszej z dat: gdy środek trwały zostaje zaklasyfikowany jako przeznaczony do sprzedaży, zostaje usunięty z bilansu, wartość końcowa składników aktywów przewyższa jego wartość bilansową lub został już całkowicie zamortyzowany. Ustalane odpisy dokonywane są metodą liniową według następujących okresów:

Budynki oraz inwestycje w budynkach obcych	10 – 40 lat
Urządzenia techniczne i maszyny	3-16 lat
Środki transportu	5 -7 lat
Pozostałe środki trwałe	rok – 5 lat

W przypadku stwierdzenia wystąpienia przesłanek wskazujących na możliwość wystąpienia utraty wartości przeprowadzany jest test na utratę wartości. Dla potrzeb testu na utratę wartości aktywa grupuje się na najniższym poziomie, na jakim generują przepływy pieniężne niezależnie od innych aktywów (ośrodki wypracowujące środki pieniężne). Jeżeli przeprowadzony test wykaże, że wartość bilansowa składnika rzeczowych aktywów trwałych jest niższa od jego wartości odzyskiwalnej dokonuje się odpisu aktualizującego z tytułu utraty wartości do wartości równej wartości odzyskiwalnej.

Zyski i straty wynikające z usunięcia składnika rzeczowych aktywów trwałych z bilansu, ustalane są jako różnica między przychodami netto ze zbycia a wartością bilansową i ujmowane jako przychód lub koszt w rachunku zysków i strat.

Wartości niematerialne

Jako wartości niematerialne ujmowane są możliwe do zidentyfikowania niepieniężne składniki aktywów nie posiadające postaci fizycznej o wiarygodnie ustalonej cenie nabycia lub koszcie wytworzenia, z których jednostka prawdopodobnie osiągnie przyszłe korzyści ekonomiczne, przyporządkowywane danemu składnikowi. Składniki wartości niematerialnych o określonym okresie użytkowania podlegają amortyzacji, przez okres ich ekonomicznej użyteczności, od momentu, gdy składnik aktywów jest dostępny do użytkowania. Amortyzacji zaprzestaje się na wcześniejszą z dat: gdy składnik wartości niematerialnych zostaje zaklasyfikowany jako przeznaczony do sprzedaży (lub zawarty w grupie do zbycia, która jest zaklasyfikowana jako przeznaczona do sprzedaży) zgodnie z MSSF 5 „Aktywa trwałe przeznaczone do sprzedaży i działalność zaniechana” lub zostaje usunięty z ewidencji bilansowej lub jest całkowicie umorzony. Podlegającą amortyzacji wartość składnika aktywów niematerialnych ustala się po odjęciu jego wartości końcowej.

Programy komputerowe

Licencje na programy komputerowe są wyceniane w wysokości kosztów poniesionych na ich nabycie oraz doprowadzenie do stanu umożliwiającego ich użytkowania.

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

Koszty związane z rozwojem i utrzymaniem programów komputerowych są ujmowane w kosztach okresu, w którym są ponoszone. Koszty związane bezpośrednio z wytworzeniem unikalnych programów komputerowych na potrzeby jednostki, które z dużym prawdopodobieństwem przyniosą ekonomiczne korzyści przewyższające koszty w okresie dłuższym niż rok są ujmowane jako składnik wartości niematerialnych i są amortyzowane w okresie ich użytkowania, lecz nie dłużej niż przez okres 3 lat.

Nieruchomości inwestycyjne

Nieruchomości inwestycyjne stanowią nieruchomości, które traktowane są jako źródło przychodów z czynszów lub utrzymywane są w posiadaniu ze względu na przyrost ich wartości, względnie z uwagi na obie te korzyści i nie są wykorzystywane w działalności operacyjnej ani też nie są przeznaczone na sprzedaż w ramach zwykłej działalności. Nieruchomości inwestycyjne są początkowo ujmowane po cenie nabycia powiększonej o koszty transakcji. Po początkowym ujęciu wykazywane są według wartości godziwej a zyski lub straty wynikające ze zmian wartości godziwej nieruchomości inwestycyjnych są ujmowane w rachunku zysków i strat w tym okresie, w którym powstały.

Nieruchomości inwestycyjne są usuwane z bilansu w przypadku zbycia lub w przypadku stałego wycofania z użytkowania, gdy nie są spodziewane żadne przyszłe korzyści ze sprzedaży. Wszelkie zyski lub straty, które w ten sposób powstaną są ujmowane w rachunku zysków i strat w okresie, w którym nastąpiła likwidacja lub sprzedaż.

Przeniesienia aktywów do nieruchomości inwestycyjnych dokonuje się tylko w przypadku zmiany sposobu ich użytkowania i spełnienia warunków ujmowania nieruchomości jako nieruchomości inwestycyjnej. W odniesieniu do tej nieruchomości stosuje się zasady opisane w części Rzeczowe aktywa trwałe aż do dnia zmiany sposobu użytkowania tej nieruchomości. Wszelkie różnice między wartością godziwą nieruchomości ustaloną na ten dzień a jej poprzednią wartością bilansową ujmuje się w kapitale rezerwowym.

Przeniesienia aktywów z nieruchomości inwestycyjnych dokonuje się tylko wówczas, gdy nastąpiła zmiana sposobu ich użytkowania potwierdzona przez rozpoczęcie zajmowania nieruchomości do celów działalności operacyjnej lub rozpoczęcie dostosowywania nieruchomości z zamiarem jej sprzedaży.

W przypadku przeniesienia nieruchomości inwestycyjnej do nieruchomości wykorzystywanych w działalności operacyjnej lub do zapasów, koszt tej nieruchomości, który zostanie przyjęty dla celów jej ujęcia w innej kategorii aktywów jest równy wartości godziwej tej nieruchomości ustalonej na dzień zmiany jej sposobu użytkowania.

Utrata wartości składnika aktywów

Na każdy dzień bilansowy dokonywana jest ocena czy istnieją jakiegokolwiek przesłanki wskazujące na to, że mogła nastąpić utrata wartości któregoś ze składników aktywów podlegających amortyzacji. W razie stwierdzenia, że przesłanki takie zachodzą, dokonywane jest oszacowanie wartości odyskowanej składnika aktywów, tj. wartości odpowiadającej wartości godziwej pomniejszonej o koszty sprzedaży lub wartości użytkowej składnika aktywów, zależnie od tego, która z nich jest wyższa.

Instrumenty finansowe

Instrumenty finansowe klasyfikowane są w następujących kategoriach: (a) instrumenty finansowe utrzymywane do terminu wymagalności, (b) pożyczki i należności, (c) aktywa finansowe dostępne do sprzedaży, (d) instrumenty finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy.

Klasyfikacja składników aktywów do powyższych kategorii zależna jest od celu w jakim instrumenty finansowe zostały nabyte. Na dzień bilansowy dokonywana jest ponowna ocena i ewentualnie reklasyfikacja.

W momencie początkowego ujęcia instrumenty finansowe wycenia się w wartości godziwej, powiększonej, w przypadku inwestycji nie zaklasyfikowanych jako wyceniane w wartości godziwej przez rachunek zysków i strat, o koszty transakcji, które mogą być bezpośrednio przypisane do nabycia lub emisji składnika inwestycji.

Usunięcie instrumentów finansowych z bilansu następuje w sytuacji wygaśnięcia praw do otrzymywania korzyści ekonomicznych i ponoszenia związanych z nimi ryzyk lub ich transferu na rzecz osób trzecich.

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

Wartość godziwą instrumentów finansowych, które są przedmiotem obrotu na aktywnym rynku ustala się w odniesieniu do ceny zamknięcia notowań z ostatniego dnia notowań przed dniem bilansowym.

Wartość godziwą instrumentów finansowych nie będących przedmiotem obrotu na aktywnym rynku ustala się przy wykorzystaniu technik wyceny, które obejmują porównanie z wartością rynkową innego instrumentu posiadającego zasadniczo takie same cechy, będącego przedmiotem obrotu na aktywnym rynku, w oparciu o prognozowane przepływy pieniężne lub modele wyceny opcji uwzględniających okoliczności specyficzne dla jednostki.

Na dzień bilansowy jednostka dokonuje oceny czy nie zaszły obiektywne przesłanki utraty wartości przez poszczególne aktywa lub grupy aktywów.

(a) instrumenty finansowe utrzymywane do terminu wymagalności

Stanowią aktywa finansowe, inne niż instrumenty pochodne, o określonych lub możliwych do określenia płatnościach i określonym terminie zapadalności, które jednostka zamierza i ma możliwość utrzymać w posiadaniu do upływu terminu wymagalności, z wyłączeniem aktywów finansowych zaliczonych do kategorii instrumentów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez rachunek zysków i strat, inwestycji dostępnych do sprzedaży oraz pożyczek i należności.

Jako aktywa obrotowe ujmowane są te aktywa, które zostaną zbyte w okresie nie dłuższym niż 12 miesięcy od daty bilansowej.

Inwestycje utrzymywane do terminu wymagalności są wyceniane w wysokości zamortyzowanego kosztu, przy zastosowaniu efektywnej stopy procentowej.

(b) pożyczki i należności

Stanowią aktywa finansowe, inne niż instrumenty pochodne, o określonych lub możliwych do określenia płatnościach, które nie są przedmiotem obrotu na aktywnym rynku, powstałe w wyniku wydania środków pieniężnych, dostarczenia towarów lub realizacji usług na rzecz dłużnika bez intencji zaklasyfikowania tych należności do aktywów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez rachunek zysków i strat. Ujmowane są jako aktywa obrotowe, za wyjątkiem tych dla których termin zapadalności przekracza 12 miesięcy po dniu bilansowym.

Należności z tytułu dostaw towarów i usług oraz pozostałe należności są wyceniane w wysokości amortyzowanego kosztu z zastosowaniem efektywnej stopy procentowej pomniejszonej o odpisy aktualizujące należności wątpliwe, tworzone w oparciu o analizę wiekową należności. Aktualizacja wyceny uwzględnia czas i stopień prawdopodobieństwa ich zapłaty.

(c) aktywa finansowe dostępne do sprzedaży

Stanowią aktywa finansowe, inne niż pochodne, uznane za dostępne do sprzedaży lub inne niż ujęte w kategoriach (a) lub (b). Ujmowane są jako aktywa obrotowe, o ile istnieje intencja ich zbycia w ciągu 12 miesięcy od dnia bilansowego. Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży są wyceniane w wartości godziwej z wyjątkiem inwestycji w instrumenty kapitałowe nie posiadają kwotowań cen rynkowych z aktywnego rynku i których wartość godziwa nie może być wiarygodnie zmierzona.

Zyski lub straty z wyceny aktywów finansowych dostępnych do sprzedaży są ujmowane jako oddzielny składnik kapitałów do momentu ich zbycia lub do czasu, kiedy nastąpi trwała utrata jej wartości, w którym to momencie skumulowany zysk lub strata poprzednio wykazana w kapitale zostaje ujęta w rachunku zysków i strat. Straty z tytułu utraty wartości ujęte w rachunku zysków i strat a dotyczące instrumentów kapitałowych nie podlegają odwróceniu w korespondencji z rachunkiem zysków i strat. Odwrócenie straty z tytułu utraty wartości dłużnych instrumentów finansowych ujmuje się w rachunku zysków i strat, jeżeli w kolejnych okresach, po ujęciu odpisu, wartość godziwa tych instrumentów finansowych wzrosła w wyniku zdarzeń występujących po momencie ujęcia odpisu.

(d) instrumenty finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy.

Instrument jest klasyfikowany jako inwestycja wyceniana według wartości godziwej przez wynik finansowy, jeśli jest przeznaczony do obrotu lub zostanie do takich zaliczony po początkowym ujęciu. Instrumenty finansowe są zaliczane do wycenianych według wartości godziwej przez wynik finansowy, jeśli Grupa aktywnie zarządza takimi inwestycjami i podejmuje decyzje odnośnie kupna i sprzedaży na podstawie ich wartości godziwej. Po początkowym ujęciu, koszty transakcyjne związane z inwestycją zostają ujęte w rachunku

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

zysków i strat w dacie poniesienia. Wszelkie zyski i straty dotyczące tych inwestycji ujmowane są w rachunku zysków i strat.

Wartością godziwą instrumentów finansowych zaklasyfikowanych jako wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy lub dostępne do sprzedaży jest ich zgłoszona bieżąca oferta kupna na dzień bilansowy.

Leasing

a) jednostka jako leasingobiorca

Środki trwałe, które użytkowane są przez jednostkę na podstawie umów leasingu finansowego, przenoszące na jednostkę zasadniczo całe ryzyko i pożytki wynikające z tytułu ich posiadania, wykazywane są w bilansie według niższej z wartości godziwej tych środków trwałych lub wartości bieżącej minimalnych przyszłych płatności leasingowych. Opłaty leasingowe dzielone są między koszty finansowe i zmniejszenie niespłaconego salda zobowiązań, aby uzyskać stałą okresową stopę procentową w stosunku do niespłaconego salda zobowiązań. Koszty finansowe są ujmowane bezpośrednio w rachunku zysków i strat. W sytuacji braku uzasadnionego prawdopodobieństwa przejęcia własności na koniec okresu leasingowania, środki trwałe używane na podstawie umów leasingu finansowego są amortyzowane przez krótszy z dwóch okresów: okres leasingu lub okres użytkowania. W innych przypadkach środki trwałe są amortyzowane przez okres użytkowania.

Umowy dzierżawy i leasingu, które zasadniczo całe ryzyko i pożytki wynikające z tytułu posiadania aktywów, pozostawiają przy leasingodawcy są wykazywane jako umowy leasingu operacyjnego. Koszty opłat leasingowych są odnoszone liniowo w ciężar rachunku zysków i strat w okresie obowiązywania umowy.

(b) jednostka jako leasingodawca

Przychody z tytułu leasingu operacyjnego są ujmowane w rachunku zysków i strat przy zastosowaniu metody liniowej w okresie wynikającym z umowy. Aktywa będące przedmiotem umowy są ujmowane w bilansie i amortyzowane na zasadach tożsamyh z stosowanymi dla podobnych kategorii aktywów.

Zapasy

Zapasy są wykazywane według wartości niższej z ceny nabycia (kosztów wytworzenia) lub wartości netto możliwej do uzyskania. Koszt zapasów obejmuje wszystkie koszty nabycia, koszty przetworzenia oraz inne koszty poniesione w celu doprowadzenia zapasów do ich obecnego miejsca i stanu.

Cenę nabycia lub koszt wytworzenia zapasów ustala się przyjmując, że składniki, których dotyczy rozchód są tymi, które jednostka nabyła najwcześniej (metoda FIFO).

Produkty gotowe i produkcja w toku są wyceniane w oparciu o koszty projektowania, koszty bezpośrednich materiałów i robocizny oraz odpowiedni narzut pośrednich kosztów wytworzenia przy założeniu normalnego wykorzystania mocy produkcyjnych, z wyłączeniem kosztów zaciągniętych pożyczek i kredytów.

Kwoty wynikające z rabatów i upustów oraz innych płatności uzależnionych od wielkości zakupów ujmowane są jako zmniejszenie ceny zakupu niezależnie od daty faktycznego ich przyznania pod warunkiem, że ich otrzymanie jest uprawdopodobnione.

Wartość netto możliwa do uzyskania jest ujmowana w wysokości szacunkowej ceny sprzedaży dokonywanej w toku zwykłej działalności gospodarczej pomniejszonej o szacunkowe koszty wykończenia i koszty niezbędne aby doprowadzić sprzedaż do skutku.

Wartość zapasów pomniejszają odpisy aktualizacyjne tworzone w przypadku, gdy możliwa do uzyskania wartość netto (stanowiąca cenę netto pomniejszoną o upusty, rabaty oraz koszty związane z dokonaniem sprzedaży) jest niższa od ceny nabycia (kosztów wytworzenia), ustalone indywidualnie dla każdego asortymentu zapasów.

Środki pieniężne i ekwiwalenty

Środki pieniężne i ekwiwalenty obejmują środki pieniężne w kasie, na rachunkach bankowych oraz depozyty i krótkoterminowe papiery wartościowe z terminem zapadalności do trzech miesięcy.

Kapitał zakładowy

Kapitał zakładowy wykazywany jest w wysokości określonej w statucie i wpisanej w rejestrze sądowym. Kapitał zakładowy Grupy Kapitałowej stanowi kapitał zakładowy jednostki dominującej tj. Inter Cars.

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

Premia z tytułu emisji akcji po cenie przewyższającej ich wartość nominalną jest wykazywana jako oddzielna pozycja kapitałów własnych.

Koszty emisji akcji pomniejszają wartość kapitałów.

Kredyty bankowe i pożyczki

Początkowo kredyty bankowe i pożyczki są ujmowane według ceny nabycia odpowiadającej wartości godziwej.

W kolejnych okresach kredyty i pożyczki są wyceniane według zamortyzowanego kosztu, przy zastosowaniu efektywnej stopy procentowej, przy ustalaniu której uwzględniane są koszty związane z uzyskaniem kredytu lub pożyczki oraz dyskonta lub premie uzyskane przy rozliczeniu zobowiązań.

Rezerwy

Rezerwy są tworzone wówczas, gdy na jednostce ciąży obecny obowiązek (prawny lub zwyczajowo oczekiwany) wynikający ze zdarzeń przeszłych, prawdopodobne jest, że wypełnienie obowiązku spowoduje konieczność wypływu środków zawierających w sobie korzyści ekonomiczne oraz można dokonać wiarygodnego szacunku kwoty tego zobowiązania.

Przychody

Przychody uznawane są w wartości godziwej korzyści ekonomicznych otrzymanych bądź należnych, których wysokość można określić w wiarygodny sposób.

a) przychody ze sprzedaży towarów i produktów

Przychody są ujmowane:

- jeżeli znaczące ryzyko i korzyści wynikające z praw własności zostały przekazane nabywcy,
- jednostka przestaje być trwale zaangażowana w zarządzanie sprzedanymi towarami, produktami i usługami w stopniu w jakim zazwyczaj funkcję taką realizuje się wobec towarów, do których ma się prawo własności, ani też nie sprawuje nad nimi efektywnej kontroli,
- kwotę przychodów można wycenić w wiarygodny sposób,
- istnieje prawdopodobieństwo, że jednostka uzyska korzyści ekonomiczne z tytułu transakcji,
- koszty poniesione oraz te, które zostaną poniesione w związku z transakcją, można wycenić w wiarygodny sposób.

Przychody wykazuje się w wartości netto, tj. bez uwzględnienia podatku od towarów i usług oraz z uwzględnieniem wszelkich udzielonych rabatów.

Przychody ze sprzedaży krajowej są uznawane w momencie dostarczenia towaru. W przypadku sprzedaży eksportowej przychody są ujmowane w momencie wydania towaru kupującemu.

W przypadku sprzedaży poprzez sieć filiantów, z którymi podpisano umowy o współpracy, przychód ze sprzedaży uznawany jest w momencie sprzedaży towarów przez filianta.

(b) świadczenie usług

Przychody z tytułu świadczenia usług są ujmowane na podstawie stopnia zaawansowania realizacji transakcji na dzień bilansowy. Wynik transakcji oceniany jest jako wiarygodny jeżeli spełnione są wszystkie następujące warunki:

- kwotę przychodów można wycenić w sposób wiarygodny,
- istnieje prawdopodobieństwo, że jednostka uzyska korzyści ekonomiczne z tytułu przeprowadzonej transakcji,
- stopień realizacji transakcji na dzień bilansowy może być określony w wiarygodny sposób,
- koszty poniesione w związku z transakcją oraz koszty zakończenia transakcji mogą być wycenione w wiarygodny sposób.

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

(c) przychody odsetkowe

Przychody z tytułu odsetek są uznawane w momencie ich naliczenia, przy uwzględnieniu efektywnej stopy procentowej, jeżeli ich otrzymanie jest uprawdopodobnione a ich wysokość może być określona w wiarygodny sposób.

(d) dywidendy

Przychody z tytułu dywidend są uznawane w momencie ustalenia praw do ich uzyskania, jeżeli ich otrzymanie jest uprawdopodobnione.

Koszty operacyjne

Koszty operacyjne są ujmowane w okresie, którego dotyczą, w takiej wysokości, w jakiej prawdopodobne jest, że nastąpi zmniejszenie korzyści ekonomicznych jednostki, które można wiarygodnie wycenić.

Koszty wynikające z obciążeń jednostek Grupy przez filiantów, z tytułu wynagrodzenia za dokonaną w imieniu jednostki sprzedaż towarów, są ujmowane w okresie, którego dotyczą.

Koszty z tytułu wynajmu powierzchni biurowej oraz magazynowej ujmowane są w rachunku zysków i strat w okresie, którego dotyczą. Kwoty refakturowane na filiantów nie są uznawane jako przychód, ale pomniejszają odpowiednie pozycje kosztów jednostek Grupy.

Koszty finansowe

Koszty finansowe są odnoszone w ciężar rachunku zysków i strat w momencie ich poniesienia, z zastosowaniem efektywnej stopy procentowej.

Podatek dochodowy

Kalkulacja podatku dochodowego bieżącego jest oparta na zysku danego okresu ustalonym zgodnie z obowiązującymi przepisami podatkowymi. Łącznie obciążenie podatkowe uwzględnia podatek bieżący i podatek odroczony ustalany metodą bilansową, który występuje w związku z przejściowymi różnicami między wykazywaną w księgach rachunkowych wartością aktywów i pasywów, a ich wartością podatkową.

Podatek odroczony ustala się przy uwzględnieniu stawek podatku dochodowego obowiązujących w roku powstania zobowiązania na podstawie uchwalonych przepisów podatkowych obowiązujących w roku rozliczenia rezerw i aktywów.

Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego ustala się w wysokości kwoty przewidzianej w przyszłości do odliczenia od podatku dochodowego, w związku z ujemnymi różnicami przejściowymi, które spowodują w przyszłości zmniejszenie podstawy obliczenia podatku dochodowego oraz straty podatkowej możliwej do odliczenia, ustalonej przy uwzględnieniu zasady ostrożności.

Rezerwę z tytułu odroczonego podatku dochodowego tworzy się w wysokości kwoty podatku dochodowego, wymagającej w przyszłości zapłaty, w związku z występowaniem dodatnich różnic przejściowych, to jest różnic, które spowodują zwiększenie podstawy obliczenia podatku dochodowego w przyszłości.

Składnik aktywów oraz rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego są kompensowane w bilansie, jeżeli Grupa posiada możliwy do wyegzekwowania tytuł do przeprowadzenia kompensat należności i zobowiązań z tytułu bieżącego podatku dochodowego oraz, gdy aktywa i rezerwy z tytułu podatku odroczonego dotyczą podatku dochodowego nałożonego przez tę samą władzę podatkową na tego samego podatnika.

Płatności w formie akcji własnych

Program płatności w formie akcji własnych umożliwia pracownikom Grupy objęcie akcji Spółki Dominującej. Wartość godziwa przyznanej opcji zakupu akcji jest prezentowana jako koszty z tytułu wynagrodzeń w korespondencji ze zwiększeniem kapitału własnego. Wartość godziwa jest określana na dzień przyznania opcji zakupu akcji przez pracowników i rozłożona na okres, w którym pracownicy nabędą bezwarunkowo prawo do realizacji opcji. Wartość godziwa opcji jest szacowana przy zastosowaniu modelu drzewa dwumianowego wyceny przy uwzględnieniu warunków, na jakich opcje zostały przyznane. Kwota obciążająca koszty jest korygowana w celu odzwierciedlenia aktualnej liczby przyznanych opcji z wyjątkiem sytuacji gdy utrata praw do opcji jest efektem nie osiągnięcia przez akcje poziomu cen odpowiedniego do ich objęcia.

Prawa do wzrostu wartości akcji są przyznawane pracownikom Kadry Managerskiej. Wartość godziwa kwoty do wypłaty pracownikom jest prezentowana jako koszt w korespondencji ze wzrostem zobowiązań. Wartość godziwa jest początkowo szacowana na dzień przyznania i

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

rozłożona na okres, w którym pracownicy nabywają bezwarunkowo prawo do płatności. Wartość godziwa prawa do wzrostu wartości akcji jest kalkulowana na podstawie modelu Blacka-Scholes'a, przy założonych terminach i warunkach na jakich instrumenty zostały przyznane. Wycena zobowiązania jest weryfikowana na każdy dzień bilansowy i na dzień rozliczenia. Wszystkie zmiany w wartości godziwej zobowiązania są wykazywane jako koszty osobowe.

2. Informacje na temat segmentów działalności

Podstawowym przedmiotem działalności Grupy Kapitałowej Inter Cars jest sprzedaż części i akcesoriów do pojazdów mechanicznych na pięciu zasadniczych rynkach: polskim, ukraińskim, czeskim, słowackim i litewskim.

Podstawowym wzorem sprawozdawczości Grupy Inter Cars stosowanym do segmentów działalności jest segment geograficzny oparty o kryterium lokalizacji sprzedaży. Uzupełniającym wzorem jest segment geograficzny oparty o kryterium lokalizacji klientów.

Sprzedaż na poszczególnych rynkach jest prowadzona przez poszczególne podmioty Grupy Kapitałowej Inter Cars: rynek polski – Inter Cars, rynek ukraiński – Inter Cars Ukraina, rynek czeski – Inter Cars Ceska Republika, rynek słowacki – Inter Cars Slovenska Republika, rynek litewski – Inter Cars Lietuva.

Grupa Kapitałowa Inter Cars stosuje jednolite zasady księgowe dla wszystkich segmentów. Transakcje pomiędzy segmentami dokonywane są na warunkach rynkowych. Powyższe transakcje zostały w niniejszym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym wyeliminowane.

Podstawowy podział wg segmentów działalności

(tys. zł)	Polska	Ukraina	Czechy	Słowacja	Litwa	korekty konsolidacyjne	Razem
Przychody	587 894	22 670	27 774	14 208	2 296	(45 853)	608 989
Wartość sprzedanych towarów	434 312	17 595	20 506	9 041	1 874	(45 120)	438 208
Wynik finansowy	16 603	(683)	17	826	(262)	1 847	18 348
Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	414 343	20 419	25 909	8 258	2 662	(61 530)	410 061
Suma bilansowa	568 208	25 187	26 593	9 781	2 904	(79 375)	553 298
Inwestycje	(9 088)	(309)	-	(101)	(368)	-	(9 866)

Uzupełniający podział wg segmentów działalności

(tys. zł)	Polska	zagranica	korekty konsolidacyjne	Razem
Przychody	471 435	183 407	(45 853)	608 989

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

3. Rzeczowe aktywa trwałe

	30.06.2007	31.12.2006	30.06.2006
Grunty	3 043	3 043	3 043
Budynki, lokale i obiekty inżynierii lądowej i wodnej	43 211	44 046	41 994
Urządzenia techniczne i maszyny	10 821	11 053	8 650
Środki transportu	5 927	5 957	5 845
Inne środki trwałe	8 776	8 620	9 249
Środki trwałe w budowie	3 904	1 196	2 239
Zaliczki na środki trwałe w budowie	109	-	-
	75 791	73 915	71 020

Wartość bilansowa rzeczowych aktywów trwałych użytkowanych na podstawie umów leasingu finansowego na dzień:

- 30 czerwca 2006 roku - 2.076 tys. zł,
- 30 czerwca 2007 roku - 3.359 tys. zł.

Przyszłe minimalne opłaty z tytułu leasingu finansowego, do których Grupa jest zobowiązana na dzień 30 czerwca 2007 roku.

	suma płatności wynikająca z umów leasingowych	wartość bieżąca netto
Zobowiązania płatne do 1 roku	3 475	3 262
Zobowiązania płatne powyżej 1 roku i poniżej 5 lat	2 675	2 585
Zobowiązania płatne powyżej 5 lat	-	-
	6 150	5 847

W stosunku do żadnego ze składników posiadanych przez Grupę rzeczowych aktywów trwałych nie jest ograniczone prawo do dysponowania.

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

	grunty	budynki, lokale i obiekty inżynierii lądowej i wodnej	urządzenia techniczne i maszyny	środki transportu	inne środki trwałe	inwestycje rozpoczęte	Razem
Wartość brutto na 31 grudnia 2005 roku	3 043	46 682	18 574	10 104	21 412	1 310	101 125
Zwiększenia:	-	1 100	1 256	702	2 790	1 756	7 604
nabycie	-	1 040	949	528	2 495	1 756	6 768
przeniesienie	-	60	307	174	295	-	836
Zbycie	-	-	20	362	49	822	1 253
sprzedaż	-	-	20	287	49	-	356
likwidacja	-	-	-	74	-	-	74
przeniesienie	-	-	-	2	-	822	824
Różnice kursowe z przeliczenia	-	22	110	(45)	11	(5)	93
Wartość brutto na 30 czerwca 2006 roku	3 043	47 804	19 920	10 399	24 164	2 239	107 569
Skumulowana amortyzacja i odpisy z tytułu utraty wartości							
Skumulowana amortyzacja i odpisy z tytułu utraty wartości na dzień 31 grudnia 2005 roku	-	5 117	9 412	3 756	12 686	-	30 971
Amortyzacja za okres	-	693	1 873	922	2 268	-	5 756
sprzedaż	-	-	15	129	38	-	182
likwidacja	-	-	-	-	-	-	-
Różnice kursowe z przeliczenia	-	-	-	5	(1)	-	4
Skumulowana amortyzacja i odpisy z tytułu utraty wartości na dzień 30 czerwca 2006 roku	-	5 810	11 270	4 554	14 915	-	36 549
Wartość netto							
Na dzień 30 czerwca 2006 roku	3 043	41 994	8 650	5 845	9 249	2 239	71 020

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

	grunty	budynki, lokale i obiekty inżynierii lądowej i wodnej	urządzenia techniczne i maszyny	środki transportu	inne środki trwałe	środki trwałe w budowie	zaliczki na środki trwałe w budowie	Razem
Wartość brutto na 1 stycznia 2006 roku	3 043	46 682	18 574	10 104	21 412	1 310	-	101 125
Zwiększenia:	-	3 906	5 966	1 872	4 886	2 656	-	19 286
nabycie	-	2 818	5 639	1 647	4 408	2 656	-	17 168
przeniesienie	-	1 088	327	225	478	-	-	2 118
Zbycie	-	-	123	891	527	2 771	-	4 312
sprzedaż	-	-	107	762	499	476	-	1 844
likwidacja	-	-	16	72	28	177	-	293
przeniesienie	-	-	-	57	-	2 118	-	2 175
Różnice kursowe z przeliczenia	-	-	1	16	30	1	-	48
Wartość brutto na 31 grudnia 2006 roku	3 043	50 588	24 418	11 101	25 801	1 196	-	116 147
Zwiększenia:	-	290	1 971	1 666	2 352	2 731	109	9 119
nabycie	-	290	1 950	1 664	2 352	2 731	109	9 096
przeniesienie	-	-	21	2	-	-	-	23
Zbycie	-	262	183	1 308	427	23	-	2 203
sprzedaż	-	262	183	1 281	427	-	-	2 153
likwidacja	-	-	-	27	-	-	-	27
przeniesienie	-	-	-	-	-	23	-	23
Różnice kursowe z przeliczenia	-	(27)	(83)	(51)	(68)	-	-	(229)
Wartość brutto na 30 czerwca 2007 roku	3 043	50 589	26 123	11 408	27 658	3 904	109	122 834

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

**Skumulowana amortyzacja i odpisy
z tytułu utraty wartości****Skumulowana amortyzacja i odpisy
z tytułu utraty wartości na dzień 1
stycznia 2006 roku**

	-	5 117	9 412	3 756	12 686	-	-	30 971
Amortyzacja za okres	-	1 443	3 937	1 849	4 504	-	-	11 733
sprzedaż	-	-	-	432	-	-	-	432
likwidacja	-	-	18	2	67	-	-	87
Różnice kursowe z przeliczenia	-	(18)	34	(27)	58	-	-	47

**Skumulowana amortyzacja i odpisy
z tytułu utraty wartości na dzień 31
grudnia 2006 roku**

	-	6 542	13 365	5 144	17 181	-	-	42 232
Amortyzacja za okres	-	838	2 027	847	1 976	-	-	5 688
sprzedaż	-	-	131	505	292	-	-	928
Różnice kursowe z przeliczenia	-	(2)	41	(4)	16	-	-	51

**Skumulowana amortyzacja i odpisy
z tytułu utraty wartości na dzień 30
czerwca 2007 roku**

	-	7 378	15 302	5 481	18 882	-	-	47 043
--	---	-------	--------	-------	--------	---	---	--------

Wartość netto

Na dzień 1 stycznia 2006 roku	3 043	41 565	9 162	6 348	8 726	1 310	-	70 154
Na dzień 31 grudnia 2006 roku	3 043	44 046	11 053	5 957	8 620	1 196	-	73 915

Na dzień 1 stycznia 2007 roku	3 043	44 046	11 053	5 957	8 620	1 196	-	73 915
Na dzień 30 czerwca 2007 roku	3 043	43 211	10 821	5 927	8 776	3 904	109	75 791

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

4. Nieruchomości inwestycyjne

W dniu 2 października 2006 roku Grupa Inter Cars nabyła 100% udziałów w R-J Sp. o.o. (obecnie IC Development & Finance) mającej siedzibę w Warszawie, prowadzącej działalność z zakresu napraw samochodów. W momencie nabycia spółka nie prowadziła działalności operacyjnej, była w trakcie realizacji inwestycji na gruncie stanowiącym jej własność (lokalizacja: Warszawa). Zakup rozliczono metodą nabycia.

W okresie od 1 stycznia do 30 czerwca IC Development & Finance nabył nieruchomości zlokalizowaną w Bielsko-Białej. Nieruchomość w postaci działki inwestycyjnej została nabyta za 2.009 tys. zł.

Spółka dokonała zmiany wartości godziwej obu nieruchomości. Zmiana wynika z ekspertyzy wydanej przez niezależnego rzeczoznawcę, posiadającego uznawane kwalifikacje zawodowe oraz legitymującego się doświadczeniem w wycenach nieruchomości inwestycyjnych.

	30.06.2007	31.12.2006	30.06.2006
Wartość brutto na początek okresu	1 841	-	-
Nabycie w wyniku połączenia jednostek gospodarczych	-	2 687	-
Zwiększenia z tytułu późniejszych wydatków	2 258	-	-
Przeniesienie z / do rzeczowych aktywów trwałych	-	-	-
Przeniesienie do aktywów przeznaczonych do zbycia	-	-	-
Zmiana wartości godziwej rozpoznana w rachunku zysków i strat	1 977	(846)	-
Wartość brutto na koniec okresu	6 076	1 841	-

5. Wartości niematerialne

	30.06.2007	31.12.2006	30.06.2006
Oprogramowanie komputerowe	1 356	1 465	1 786
Inne wartości niematerialne	5	1	2
Zaliczki na wartości niematerialne	-	4	2
	1 361	1 470	1 790

Wartość środków niematerialnych użytkowanych na podstawie umów leasingu finansowego na dzień:

- 30 czerwca 2006 roku: 878 tys. zł,
- 30 czerwca 2007 roku: 146 tys. zł.

Przyszłe minimalne opłaty z tytułu leasingu finansowego, do których Grupa jest zobowiązana na dzień 30 czerwca 2007 roku:

	suma płatności wynikająca z umów leasingowych	wartość bieżąca netto
Zobowiązania płatne do 1 roku	74	69
Zobowiązania płatne powyżej 1 roku i poniżej 5 lat	57	55
Zobowiązania płatne powyżej 5 lat	-	-
	131	124

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

	oprogramowanie komputerowe	inne wartości niematerialne	zaliczki na wartości niematerialne	Razem
Wartość brutto wartości niematerialnych				
Wartość brutto na 31 grudnia 2005 roku	13 621	284	3	13 908
Nabycie	240	39	-	279
Pozostałe zmniejszenia	-	-	1	1
Różnice kursowe z przeliczenia	30	-	-	30
Wartość brutto na 30 czerwca 2006 roku	13 891	323	2	14 216
Skumulowana amortyzacja i odpisy z tytułu utraty wartości				
Skumulowana amortyzacja i odpisy z tytułu utraty wartości na dzień 31 grudnia 2005 roku	10 962	282	-	11 244
Amortyzacja za okres	1 143	39	-	1 182
Różnice kursowe z przeliczenia - ujemne, (dodatnie)	-	-	-	-
Skumulowana amortyzacja i odpisy z tytułu utraty wartości na dzień 30 czerwca 2006 roku	12 105	321	-	12 426
Wartość netto				
Na dzień 30 czerwca 2006 roku	1 786	2	2	1 790

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

	oprogramowanie komputerowe	inne wartości niematerialne	zaliczki na wartości niematerialne	Razem
Wartość brutto na 1 stycznia 2006 roku	13 621	284	3	13 908
Nabycie	1 016	3	-	1 019
Różnice kursowe z przeliczenia	13	(2)	1	12
Wartość brutto na 31 grudnia 2006 roku	14 650	285	4	14 939
Nabycie	931	4	-	935
Wytworzenie we własnym zakresie	-	-	-	0
Transfer do aktywów przeznaczonych do sprzedaży	-	-	-	0
Pozostałe zmniejszenia	-	-	4	4
Różnice kursowe z przeliczenia	(54)	-	-	(54)
Wartość brutto na 30 czerwca 2007 roku	15 527	289	-	15 816
Skumulowana amortyzacja i odpisy z tytułu utraty wartości na dzień 1 stycznia 2006 roku	10 962	282	-	11 244
Amortyzacja za okres	2 142	-	-	2 142
Różnice kursowe z przeliczenia	81	2	-	83
Skumulowana amortyzacja i odpisy z tytułu utraty wartości na dzień 31 grudnia 2006 roku	13 185	284	-	13 469
Amortyzacja za okres	1 006	-	-	1 006
Różnice kursowe z przeliczenia	(20)	-	-	(20)
Skumulowana amortyzacja i odpisy z tytułu utraty wartości na dzień 30 czerwca 2007 roku	14 171	284	-	14 455
Wartość netto				
Na dzień 1 stycznia 2006 roku	2 659	2	3	2 664
Na dzień 31 grudnia 2006 roku	1 465	1	4	1 470
Na dzień 1 stycznia 2007 roku	1 465	1	4	1 470
Na dzień 30 czerwca 2007 roku	1 356	5	-	1 361

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

6. Inwestycje dostępne do sprzedaży

	30.06.2007	31.12.2006	30.06.2006
Udziały w ATR International	43	43	43
Koniec okresu	43	43	43

Udziały w ATR nie są przedmiotem obrotu na żadnym rynku.

7. Podatek odroczony

Aktywa z tytułu podatku odroczonego oraz rezerwa na podatek odroczony rozpoznane zostały w odniesieniu do poniższych pozycji:

na dzień 30 czerwca 2007 roku	Aktywa	Rezerwa
Wartości niematerialne	-	-
Rzeczowe aktywa trwałe	-	1 119
Zapasy	2 802	439
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe	651	65
Środki pieniężne	-	147
Rezerwy na świadczenia emerytalne	132	-
Rezerwy na sprawy sądowe	-	-
Pozostałe rezerwy	398	-
Straty podatkowe	373	-
Zobowiązania z tytułu leasingu finansowego	1 124	-
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	29	2 804
Aktywa/rezerwa z tytułu podatku odroczonego wykazane w bilansie	5 509	4 574

na dzień 31 grudnia 2006 roku	Aktywa	Rezerwa
Wartości niematerialne	-	123
Rzeczowe aktywa trwałe	12	1 162
Zapasy	1 936	-
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe	524	90
Środki pieniężne	-	12
Rezerwy na świadczenia emerytalne	131	-
Pozostałe rezerwy	268	-
Straty podatkowe	245	-
Zobowiązania z tytułu leasingu finansowego	1 290	-
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	502	3 472
Aktywa/rezerwa z tytułu podatku odroczonego wykazane w bilansie	4 908	4 859

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

Na dzień 30 czerwca 2006 roku	Aktywa	Rezerwa
Wartości niematerialne i prawne	-	167
Rzeczowe aktywa trwałe	-	831
Zapasy	1 527	-
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe	328	218
Środki pieniężne	-	-
Rezerwy na świadczenia emerytalne	175	-
Rezerwy na sprawy sądowe	14	-
Pozostałe rezerwy	442	-
Zobowiązania z tytułu leasingu finansowego	1 033	-
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe	504	1 889
Straty podatkowe	245	-
Aktywa/rezerwa z tytułu podatku odroczonego wykazane w bilansie	4 268	3 105

Podatek odroczony w prezentowanych okresach został rozpoznany w odniesieniu do wszystkich pozycji bilansu.

Zmiana stanu aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego

	30.06.2007	31.12.2006	30.06.2006
stan na początek okresu	4 908	3 457	3 457
zwiększenie (zmniejszenie)	601	1 451	811
stan na koniec okresu	5 509	4 908	4 268

Zmiana stanu rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego

	30.06.2007	31.12.2006	30.06.2006
stan na początek okresu	4 859	3 182	3 182
(rozwiązanie) zawiązanie w okresie	(285)	1 677	(77)
stan na koniec okresu	4 574	4 859	3 105

8. Zapasy

	30.06.2007	31.12.2006	30.06.2006
Materiały	14 094	10 908	7 506
Półprodukty i produkty w toku	4 916	3 930	1 800
Produkty gotowe	810	566	1 499
Towary	317 873	241 365	243 314
Zaliczki na dostawy	19	36	5
	337 712	256 805	254 124

	30.06.2007	31.12.2006	30.06.2006
Towary	330 231	251 356	251 065
Rabaty odniesione na zapas (1)	(11 754)	(9 074)	(6 999)
Odpisy	(604)	(917)	(752)
	317 873	241 365	243 314

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

(1) – Grupa Inter Cars otrzymuje rabaty od dostawców, które w części odpowiadającej zakupionym i sprzedanym towarom w danym okresie odnoszone są na zmniejszenie wartości sprzedanych towarów. Pozostała część uzyskanych rabatów pomniejsza wartość zapasów do momentu ich sprzedania.

Zapasy w postaci towarów handlowych zlokalizowanych w magazynie centralnym, regionalnych centrach dystrybucji oraz filiach są ubezpieczone od ognia i innych żywiołów oraz od kradzieży z włamaniem i rabunkiem. Przelew praw z polis ubezpieczeniowych stanowi zabezpieczenie kredytów udzielonych Inter Cars S.A.

Zmiana odpisów na zapasach

	30.06.2007	30.12.2006	30.06.2006
stan na początek okresu	917	243	243
(zmniejszenie) zwiększenie	(313)	674	509
stan na koniec okresu	604	917	752

9. Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności

	30.06.2007	31.12.2006	30.06.2006
Z tytułu dostaw i usług	97 648	81 498	80 782
Z tytułu podatków, dotacji, ceł, ubezpieczeń społecznych i zdrowotnych oraz innych świadczeń	8 663	9 082	6 712
Pozostałe należności	1 272	859	939
Udzielone pożyczki	498	644	951
Odpisy aktualizujące należności	(1 931)	(1 869)	(1 752)

Krótkoterminowe należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności, brutto

	106 150	90 214	87 632
--	----------------	---------------	---------------

Zmiana stanu odpisów aktualizujących krótkoterminowe należności

	30.06.2007	31.12.2006	30.06.2006
Stan na początek okresu	1 869	1 120	1 120
Zwiększenie	62	824	632
Zmniejszenie	-	(75)	-
Stan na koniec okresu	1 931	1 869	1 752

Struktura wymagalności krótkoterminowych należności z tytułu dostaw i usług

	30.06.2007	31.12.2006	30.06.2006
Wymagalne do 12 miesięcy	97 648	81 498	80 782
Wymagalne powyżej 12 miesięcy	-	-	-
	97 648	81 498	80 782

Struktura walutowa krótkoterminowych należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałych należności (brutto)

	30.06.2007	31.12.2006	30.06.2006
Należności w walucie polskiej	80 977	69 922	68 217
Należności w walutach obcych	25 173	20 292	19 415
	106 150	90 214	87 632

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

	30.06.2007	31.12.2006	30.06.2006
Należności w EUR	15 178	13 157	12 590
Należności w USD	190	88	87
Należności w innych walutach	9 805	7 047	6 738
	25 173	20 292	19 415

Struktura wiekowa należności

	30.06.2007	
	brutto	odpisy
do 180 dni	90 142	-
od 181 do 270 dni	1 125	82
od 271 do 360 dni	1 025	17
powyżej 1 roku	5 356	1 832
Razem	97 648	1 931

Struktura wiekowa należności

	31.12.2006	
	brutto	odpisy
do 180 dni	75 291	-
od 181 do 270 dni	523	4
od 271 do 360 dni	352	16
powyżej 1 roku	5 332	1 849
Razem	81 498	1 869

Struktura wiekowa należności

	30.06.2006	
	brutto	odpisy
do 180 dni	73 568	-
od 181 do 270 dni	2 028	167
od 271 do 360 dni	453	11
powyżej 1 roku	4 733	1 574
Razem	80 782	1 752

W 1 połowie 2007 roku Grupa renegotjowała warunki spłaty części należności od swoich klientów. Na dzień 30 czerwca 2007 roku wartość należności objętych porozumieniami spłaty osiągnęła wartość 697 tys. zł. Na dzień 31 grudnia 2006 roku: 629 tys. zł a na dzień 30 czerwca 2006 roku: 899 tys. zł. Gdyby należności te nie były objęte porozumieniami to byłyby przeterminowane średnio o 21 dni i w zdecydowanej większości nie byłyby objęte odpisem aktualizującym (poniżej 180 dni).

Zgodnie z warunkami współpracy ustalonymi pomiędzy Inter Cars a podmiotami prowadzącymi filie Inter Cars ryzyko związane z utratą należności spoczywa na filiantach.

	30.06.2007	31.12.2006	30.06.2006
Udzielone pożyczki			
Pożyczki krótkoterminowe	498	644	951
Pożyczki długoterminowe	710	650	393
	1 208	1 294	1 344

	30.06.2007	31.12.2006	30.06.2006
Długoterminowe należności			
Należności od pracowników	197	111	204
Pożyczki długoterminowe	710	650	393
Kaucje	522	480	471
	1 429	1 241	1 069

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

Pożyczki są oprocentowane w oparciu o WIBOR 1M powiększony o marżę w wysokości 5%. Pożyczki nie są zabezpieczone.

Koncentracja ryzyka kredytowego związanego z należnościami z tytułu dostaw i usług jest ograniczona ze względu na dużą ilość klientów Grupy oraz ich rozproszenie, głównie w Polsce.

Grupa Inter Cars nie ma należności z tytułu podatku dochodowego od osób prawnych.

Długoterminowe należności obejmują kwoty wpłaconych przez Grupę kaucji oraz długoterminowe pożyczki.

Ryzyko kredytowe omówione zostało w Nocie 31.

NALEŻNOŚCI Z TYTUŁU PODATKU DOCHODOWEGO**Struktura wiekowa należności z podatków**

	30.06.2007	31.12.2006	31.12.2006
Wymagalne do 12 miesięcy	-	154	-
Wymagalne powyżej 12 miesięcy	-	-	-
	<u>-</u>	<u>154</u>	<u>-</u>

10. Transakcje z jednostkami powiązanymi

Transakcje z podmiotami powiązanymi podlegają eliminacji. Nie zostały wyeliminowane jedynie transakcje sprzedaży towarów z Inter Cars do Lauber. Inter Cars sprzedaje do Lauber tzw. "rdzenie" tj. podzespoły które podlegają procesowi regeneracji które następnie są sprzedawane do Inter Cars jako towar przeznaczony do sprzedaży finalnemu odbiorcy. Marża na sprzedaży towarów powstaje w momencie sprzedaży towarów przez Inter Cars poza Grupę. Niezrealizowany zysk na obrocie tymi towarami jest eliminowany ze skonsolidowanego sprawozdania finansowego w odniesieniu do wartości towarów nabytych przez Inter Cars od Lauber i nie sprzedanych na dzień bilansowy.

Wynagrodzenia członków Rady Nadzorczej i Zarządu (w zł)

Inter Cars	1.1.2007 - 30.06.2007	1.1.2006 - 30.06.2006
Andrzej Oliszewski - Przewodniczący Rady Nadzorczej	20 745	22 811
Maciej Oleksowicz - Członek Rady Nadzorczej	17 288	19 009
Michał Marczak - Członek Rady Nadzorczej	17 288	19 009
Wanda Oleksowicz - Członek Rady Nadzorczej	17 288	19 009
Jolanta Oleksowicz-Bugajewska - Członek Rady Nadzorczej	17 288	19 009
Krzysztof Oleksowicz - Prezes Zarządu	348 000	397 000
Robert Kierzek - Wiceprezes Zarządu	192 000	234 000
Radosław Celiński - Członek Zarządu	-	194 561
Wojciech Milewski - Członek Zarządu	156 000	198 000
Krzysztof Soszyński - Członek Zarządu	164 400	198 000
Tomasz Zadroga - Członek Zarządu	39 500	-
Piotr Kraska - Członek Zarządu	291 556	-
	<u>1 281 353</u>	<u>1 320 408</u>

Zgodnie z §4 Regulaminu Programu Motywacyjnego przyjętego przez Radę Nadzorczą uchwałą nr 20 z dnia 20 grudnia 2006 roku, sporządzona została Lista Osób Uczestniczących w Programie Motywacyjnym wraz z określeniem liczby akcji Inter Cars S.A., emitowanych w ramach warunkowego podwyższenia kapitału zakładowego, do objęcia których będą mogły uzyskać prawo poszczególne wskazane na niej osoby oraz terminów obejmowania tych akcji.

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

Szczegółowe informacje na temat Programu Motywacyjnego zostały przedstawione w Nocie 19.

	liczba i rodzaj akcji do objęcia (w sztukach)			
	akcje serii F1	akcje serii F2	akcje serii F3	łącznie
Kierzek Robert	38 667	33 666	33 667	106 000
Milewski Wojciech	35 000	30 000	30 000	95 000
Soszyński Krzysztof	38 666	33 667	33 667	106 000
Kraska Piotr	35 000	30 000	30 000	95 000
Zadroga Tomasz	10 000	30 000	30 000	70 000
	157 333	157 333	157 334	472 000

Członkowie Rady Nadzorczej i Zarządu nie pobierali żadnych wynagrodzeń z tytułu pełnienia funkcji we władzach spółek zależnych. We władzach spółek zależnych zasiadają:

Krzysztof Oleksowicz - Członek Zarządu Q-Service Sp. z o.o.

Robert Kierzek - Członek Zarządu Q-Service Sp. z o.o.

Prokurenci Inter Cars nie mają wpływu na zarządzanie całością Spółki.

Pan Radosław Celiński złożył rezygnację z pełnienia funkcji Członka Zarządu, Dyrektora Finansowego z dniem 30 maja 2006 roku. W okresie od 1 czerwca do 31 lipca funkcję p.o. Dyrektora Finansowego sprawował Pan Marek Młotek-Kucharczyk. Od dnia 1 sierpnia 2006 roku funkcję Dyrektora Finansowego sprawuje Pan Tomasz Zadroga. Na dzień 30 czerwca 2006 roku Zarząd Inter Cars składał się z 4 osób. W dniu 18 maja 2007 roku decyzją Rady Nadzorczej do Zarządu Inter Cars S.A. powołany został Pan Tomasz Zadroga i Pan Piotr Kraska, o czym spółka informowała w formie raportu bieżącego nr 24/2007 dnia 18 maja 2007 roku. Na dzień zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego Zarząd Inter Cars S.A. składa się z 6 osób.

Inter Cars Ukraina (w przeliczeniu na zł)	1.1.2007 - 30.06.2007	1.1.2006 - 30.06.2006
Marcin Pawłowski - Przewodniczący Komisji Rewizyjnej	-	-
Krzysztof Oleksowicz - Członek Komisji Rewizyjnej	-	-
Natella Ovsijenko - Członek Komisji Rewizyjnej	-	-
Siergiej Ovsijenko - Dyrektor Generalny	623	91
	623	91
 Lauber Sp. z o.o. (w zł)	 1.1.2007 - 30.06.2007	 1.1.2006 - 30.06.2006
Wojciech Kiljanek - Prezes Zarządu	6	75
Przemysław Wołosewicz - Członek Zarządu	6	12
 Robert Nowak - Prezes Zarządu	 -	 11
Jacek Łakomski - Członek Zarządu	-	11
	12	109

Od dnia 1 lutego 2006 roku funkcję Prezesa Zarządu Lauber Sp. z o.o. pełni Pan Wojciech Kiljanek. Od dnia 1 czerwca 2006 roku funkcję Członka Zarządu Lauber Sp. z o.o. sprawuje Pan Przemysław Wołosewicz. Pan Jacek Łakomski został odwołany z Zarządu spółki w dniu 29 stycznia 2006 roku. Pan Robert Nowak został odwołany z Zarządu spółki w dniu 31 maja 2006 roku.

W spółce nie została powołana Rada Nadzorcza.

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

Feber Sp. z o.o. (w zł)

	1.1.2007 - 30.06.2007	1.1.2006 - 30.06.2006
Piotr Kraska - Prezes Zarządu	12	12
Paweł Pietrzak - Wiceprezes Zarządu	12	12
	24	24

Pan Paweł Pietrzak jest prokurentem Inter Cars.
W spółce nie została powołana Rada Nadzorcza.

Inter Cars Ceska Republika (w zł)

	1.1.2007 - 30.06.2007	1.1.2006 - 30.06.2006
Tomas Kastil - Dyrektor Zarządzający	3	74
Martin Havlik - Dyrektor Sprzedaży	3	58
	6	132

Inter Cars Slovenska Republika (w zł)

	1.1.2007 - 30.06.2007	1.1.2006 - 30.06.2006
Bronislav Bucko – Dyrektor Zarządzający	13	13
Tomas Kastil - Członek Zarządu	-	-
Martin Havlik - Członek Zarządu	-	-
	13	13

Q-Service (w zł)

	1.1.2007 - 30.06.2007	1.1.2006 - 30.06.2006
Kazimierz Neyman - Prezes Zarządu	-	-
Krzysztof Oleksowicz - Członek Zarządu	-	-
Robert Kierzek - Członek Zarządu	-	-
Marek Młotek-Kucharczyk - Członek Zarządu	-	-
	-	-

W Q-Service nie została powołana Rada Nadzorcza. Pan Krzysztof Oleksowicz i Pan Robert Kierzek zasiadają w zarządzie podmiotu dominującego. Pan Kazimierz Neyman i Pan Marek Młotek-Kucharczyk są pracownikami podmiotu dominującego. Pan Marek Młotek-Kucharczyk został powołany do zarządu w lipcu 2005 roku.

	1.1.2006 – 31.12.2006	1.1.2005 – 31.12.2005
IC Development&Finance Sp. z o.o. (w zł)		
Tomasz Zadroga - Prezes Zarządu	-	-
	-	-

W spółce nie została powołana Rada Nadzorcza. Pan Tomasz Zadroga od dnia 18 maja 2007 roku zasiada w zarządzie podmiotu dominującego.

	1.1.2006 – 31.12.2006	1.1.2005 – 31.12.2005
Inter Cars Lietuva (w zł)		
Arturas Vansevicius – Dyrektor Zarządzający	-	-
	-	-

W spółce nie została powołana Rada Nadzorcza.

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

Grupa dokonuje transakcji z podmiotami, które są powiązane z członkami Rady Nadzorczej i Zarządu.

Przedmiotem transakcji pomiędzy Grupą a Inter Cars Sp. Jawna (Krzysztof Oleksowicz, Andrzej Oliszewski, Jolanta Oleksowicz-Bugajewska) oraz ANPO Andrzej Oliszewski jest wynajem nieruchomości. Nieruchomości będące przedmiotem umów są następnie wynajmowane podmiotom niepowiązanym (poza umową z Feber) i służą prowadzeniu działalności dystrybucyjnej przez podmioty prowadzące filie. Całość zakupów od Inter Cars Sp. Jawna i ANPO Andrzej Oliszewski (poza kwotą 28 tys. zł w 2005 roku) została refakturowana na podmioty niepowiązane.

Przedmiotem transakcji pomiędzy Grupą a BLE Maciej Oleksowicz jest prowadzenie zespołu rajdowego Castrol Q-SERVICE pod kierownictwem Macieja Oleksowicza i świadczenie usług promocji Spółki podczas rajdów samochodowych oraz świadczenie usług doradczych w zakresie oprogramowania komputerowego.

Pomiędzy Q-Service Sp. z o.o. a BLE Maciej Oleksowicz dokonywane są transakcje świadczenia usług reklamowych i sponsoringu, mających na celu promowanie Spółki. Łączna wartość transakcji wyniosła w pierwszym półroczu 232 tys. zł.

Przedmiotem transakcji pomiędzy Grupą a P.H. AUTO CZĘŚCI Krzysztof Pietrzak jest rozliczenie z tytułu udziału w marży uzyskiwanej na sprzedaży przez P.H. AUTO CZĘŚCI Krzysztof Pietrzak prowadzącego filie Inter Cars na terenie Warszawy.

	1.1.2007 – 30.06.2007	1.1.2006 – 30.06.2006
<i>przychody ze sprzedaży</i>		
Inter Cars s.j.	16	7
ANPO Andrzej Oliszewski	1	-
BLE Maciej Oleksowicz	23	19
P.H. AUTO CZĘŚCI Krzysztof Pietrzak	43	130
AK-CAR Agnieszka Soszyńska	119	-
BEST-CAR Justyna Pietrzak	25	-
	227	156
<i>zakup towarów i usług</i>		
Inter Cars s.j.	430	234
ANPO Andrzej Oliszewski	80	86
BLE Maciej Oleksowicz	118	171
P.H. AUTO CZĘŚCI Krzysztof Pietrzak	858	2 081
AK-CAR Agnieszka Soszyńska	1 416	-
BEST-CAR Justyna Pietrzak	350	-
	3 252	2 572
<i>należności</i>	30.06.2007	30.06.2006
Inter Cars s.j.	-	3
ANPO Andrzej Oliszewski	-	-
BLE Maciej Oleksowicz	8	1
P.H. AUTO CZĘŚCI Krzysztof Pietrzak	34	32
AK-CAR Agnieszka Soszyńska	30	-
BEST-CAR Justyna Pietrzak	5	-
	77	36
<i>zobowiązania</i>	30.06.2007	30.06.2006
Inter Cars s.j.	244	-
ANPO Andrzej Oliszewski	-	-
BLE Maciej Oleksowicz	-	-
P.H. AUTO CZĘŚCI Krzysztof Pietrzak	74	311
AK-CAR Agnieszka Soszyńska	223	-
BEST-CAR Justyna Pietrzak	60	-
	601	311

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

11. Przedpłaty

	30.06.2007	31.12.2006	30.06.2006
Koszty reklamy	-	10	25
Ubezpieczenia	181	548	140
Licencje	109	-	216
Koszty windykacji	281	189	149
Usługi telekomunikacyjne	3	170	-
Usługi kurierskie i transportowe	-	18	-
Podatek od nieruchomości	252	405	41
Wynajem	633	-	-
ZFŚS	270	-	-
Obligacje	2	-	-
Pozostałe	359	284	906
Łącznie przedpłaty	2 090	1 624	1 477
(minus) część krótkoterminowa	(1 528)	(1 498)	(1 351)
Część długoterminowa	562	126	126

Długoterminowe przedpłaty stanowi wieczysta dzierżawa w Feber.

Niezafakturowane koszty usług	2 655	-	-
Bierne rozliczenia kosztów	467	2 055	2 372
Przychody przyszłych okresów	361	2 833	793
	3 483	4 888	3 165
(minus) część krótkoterminowa	(3 483)	(4 888)	(2 712)
Część długoterminowa	-	-	453

12. Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych

	30.06.2007	31.12.2006	30.06.2006
W kasie	5 628	3 345	3 272
Na rachunkach bankowych	9 770	8 740	7 293
W drodze	3 670	2 322	1 495
Na rachunkach ZFŚS	-	120	20
Środki pieniężne	19 068	14 527	12 080
W walucie polskiej	12 174	8 437	6 542
W walutach obcych	6 894	6 090	5 538
	19 068	14 527	12 080

Poza środkami zgromadzonymi na rachunkach ZFŚS Grupa nie posiada środków pieniężnych, których dysponowanie byłoby ograniczone.

Koncentracja ryzyka kredytowego w odniesieniu do środków pieniężnych jest ograniczona, ponieważ Grupa lokuje środki pieniężne w kilku uznanych instytucjach finansowych.

Zgodnie z polskim prawem spółki zarejestrowane w Polsce administrują ZFŚS w imieniu swoich pracowników. Składki płacone na ZFŚS są deponowane na oddzielnych kontach.

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

13. Kapitał zakładowy i kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej

Kapitał zakładowy Grupy, na dzień 30 czerwca 2006 roku stanowiło 11.821.100 akcji zwykłych na okaziciela nie ograniczonych w prawach serii od A do E o wartości nominalnej 2 zł każda. Wszystkie akcje są dopuszczone do publicznego obrotu decyzją Komisji Papierów Wartościowych i Giełd z dnia 26 kwietnia 2004 roku oraz wprowadzone do notowań na Giełdzie Papierów Wartościowych i Giełd w Warszawie. Pierwsze notowanie akcji Inter Cars S.A. odbyło się na sesji giełdowej w dniu 26 maja 2004 roku.

	Liczba akcji	Data rejestracji	Prawo do dywidendy (od daty)	Wartość nominalna	Cena emisyjna	Agio
akcje serii A	200 000	28.05.1999	28.05.1999	400 000	2	-
akcje serii B	7 695 600	18.08.1999	28.05.1999	15 391 200	2	-
akcje serii C	104 400	28.09.1999	28.05.1999	208 800	2	-
akcje serii D	2 153 850	28.08.2001	01.01.2001	4 307 700	6,8511625	10 448 676
akcje serii E	1 667 250	06.06.2002	01.01.2002	3 334 500	8,5776	10 966 504
	11 821 100			23 642 200		21 415 180

Wartość nominalna 1 akcji: 2 zł

Agio: nadwyżka ceny emisyjnej ponad wartością nominalną.

Na podstawie uchwały Nadzwyczajnego Walnego Zgromadzenia Inter Cars S.A. nr 1 z dnia 17 lutego 2004 roku dokonano podziału akcji w relacji 1:50 (236.422 przed uchwałą x 50 = 11.821.100 akcji po uchwale).

W prezentowanych okresach, poza podjęciem uchwały o warunkowym podwyższeniu kapitału, o którym mowa w Sprawozdaniu Zarządu z działalności, nie było podwyższenia kapitału.

14. Kapitał mniejszości

Stan na 1 stycznia 2006 roku	2 180
Udział udziałowców mniejszościowych w wyniku okresu od 1 stycznia do 30 czerwca 2006 roku	56
Stan na 30 czerwca 2006 roku	2 236

Stan na 1 stycznia 2006 roku	2 180
Udział udziałowców mniejszościowych w wyniku okresu od 1 stycznia do 31 grudnia 2006 roku	(385)
Stan na 31 grudnia 2006 roku	1 795
Udział udziałowców mniejszościowych w wyniku okresu od 1 stycznia do 30 czerwca 2007 roku	(129)
Stan na 30 czerwca 2007 roku	1 666

Udziały mniejszości stanowią udziały jakie posiada Pan Siergiej Ovsijenko w kapitale Inter Cars Ukraina (30% udziałów).

15. Kredyty bankowe, pożyczki i zobowiązania z tytułu leasingu finansowego

Długoterminowe	30.06.2007	31.12.2006	30.06.2006
Kredyty bankowe	-	-	6 978
Leasing finansowy	2 640	3 843	3 462
	2 640	3 843	10 440

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

Krótkoterminowe	30.06.2007	31.12.2006	30.06.2006
Kredyty bankowe	206 375	198 060	171 338
Obligacje	43 139	-	-
Leasing finansowy	3 331	2 947	1 973
	252 845	201 007	173 311

Kredyty	kwota według umowy (limit)	wykorzystanie	termin spłaty
<i>Krótkoterminowe</i>			
Bank Pekao S.A. (Inter Cars)	101 500 000	101 422 653	31-12-2007
Raiffeisen Bank Polska S.A. (Inters Cars)	50 000 000	45 389 081	28-09-2007
Bank Handlowy S.A. (Inter Cars)	40 000 000	37 460 433	27-06-2008
ING Bank Śląski S.A. (Inter Cars)	24 500 000	14 685 713	31-01-2010
DnB Nord PLN (Feber)	5 000 000	4 449 996	30-11-2007
DnB Nord PLN (Eltek)	3 000 000	2 966 972	30-11-2007
	224 000 000	206 374 849	

Kredyty

Zabezpieczeniem kredytów udzielonych przez Raiffeisen Bank Polska S.A. jest sądowy zastaw rejestrowy na zapasach magazynowych wraz z cesją praw z ich polisy ubezpieczeniowej, weksel in blanco z deklaracją.

Zabezpieczeniem kredytów udzielonych przez Bank Pekao S.A. jest sądowy zastaw rejestrowy na zapasach magazynowych wraz z cesją praw z ich polisy ubezpieczeniowej, weksel in blanco z deklaracją.

Zabezpieczeniem kredytu udzielonego przez Bank Handlowy w Warszawie S.A. jest zastaw rejestrowy na rzeczach oznaczonych co do gatunku (zapasach) oraz cesja praw z polisy ubezpieczeniowej.

Kredyty zaciągnięte przez podmioty zależne Inter Cars zabezpieczone są poręczeniem Inter Cars.

Kredyty oprocentowane są według zmiennej stopy procentowej opartej na stawce referencyjnej WIBOR 1M, T/N WIBOR lub WIBOR 1T powiększonej o marżę banku.

Wszystkie kredyty i pożyczki zaciągnięte przez Inter Cars denominowane są w PLN.

Kredyty zaciągnięte przez podmioty zależne Inter Cars zabezpieczone są poręczeniem Inter Cars.

Wszystkie kredyty krótkoterminowe zaciągnięte przez Grupę denominowe są w PLN.

Obligacje

W pierwszym półroczu 2007 roku Inter Cars dokonał emisji papierów dłużnych. Podpisana w dniu 1 lutego 2007 roku przez Inter Cars umowa z ING Bank Śląski S.A. związana jest z programem emisji obligacji. Obligacje oferowane są zgodnie z Art. 9 punkt 3 Ustawy o obligacjach z dnia 29 czerwca 1995 r. i nie są przedmiotem oferty publicznej w rozumieniu ustawy z dnia 29 lipca 2005 r. o ofercie publicznej i warunkach wprowadzania instrumentów finansowych do zorganizowanego systemu obrotu oraz o spółkach publicznych (Dz. U. Nr 184, poz. 1539 z późn. zm.) lub przepisów które ją zastępują. W myśl w/w umów Spółka może emitować obligacje krótkoterminowe z okresem zapadalności od 7 dni do 1 roku oraz obligacje średnioterminowe z okresem zapadalności od 1 roku do 3 lat. Okres trwania i maksymalna kwota programu wynoszą odpowiednio: 5 lat i 150.000.000 PLN (słownie: sto pięćdziesiąt milionów złotych). Transza 1 o wartości 15.000 tys. zł została wyemitowana w dniu 16 lutego 2007 roku. Data wykupu przypadła na 16 maja 2007 roku. Transza 2 o wartości 10.000 tys. zł została wyemitowana w dniu 19 lutego 2007 roku. Data wykupu przypadła na 23 maja 2007 roku. Transza 3 o wartości 7.000 tys. zł została wyemitowana w dniu 27 lutego 2007 roku. Data wykupu przypadła na 28 maja 2007 roku. Transza 4 o wartości

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

5.000 tys. zł została wyemitowana w dniu 12 marca 2007 roku. Data wykupu przypadła na 11 czerwca 2007 roku. Transza 5 o wartości 5.000 tys. zł została wyemitowana w dniu 10 kwietnia 2007 roku. Data wykupu przypadła na 10 lipca 2007 roku. Transza 6 o wartości 15.000 tys. zł została wyemitowana w dniu 16 maja 2007 roku. Data wykupu przypadła 16 sierpnia 2007 roku. Transza 7 o wartości 10.000 tys. zł została wyemitowana w dniu 23 maja 2007 roku. Data wykupu przypadła 23 sierpnia 2007 roku. Transza 8 o wartości 3.500 tys. zł została wyemitowana w dniu 28 maja 2007 roku. Data wykupu przypadła 28 sierpnia 2007 roku. Transza 9 o wartości 10.000 tys. zł została wyemitowana w dniu 11 czerwca 2007 roku. Data wykupu przypadła 11 września 2007 roku. Transza 10 o wartości 5.000 tys. zł została wyemitowana w dniu 10 lipca 2007 roku (po dniu bilansowym). Data wykupu przypada 10 października 2007 roku. Transza 11 o wartości 6.000 tys. zł została wyemitowana w dniu 23 lipca 2007 roku (po dniu bilansowym). Data wykupu przypada 23 października 2007 roku. Transza 12 o wartości 13.000 tys. zł została wyemitowana w dniu 16 sierpnia 2007 roku (po dniu bilansowym). Data wykupu przypada 16 listopada 2007 roku. Transza 13 o wartości 10.000 tys. zł została wyemitowana w dniu 23 sierpnia 2007 roku (po dniu bilansowym). Data wykupu przypada 23 listopada 2007 roku. Transza 14 o wartości 3.500 tys. zł została wyemitowana w dniu 28 sierpnia 2007 roku (po dniu bilansowym). Data wykupu przypada 28 września 2007 roku. Transza 15 o wartości 10.000 tys. zł została wyemitowana w dniu 11 września 2007 roku. Data wykupu przypada 11 grudnia 2007 roku. Na dzień 30 czerwca 2007 roku wyemitowanych zostało 9 Transz na łączną wartość 43.500 tys. zł. Celem emisji jest refinansowanie krótkoterminowych zobowiązań finansowych. Obligacje są wyemitowane w złotych polskich, jako papiery wartościowe na okaziciela, niezabezpieczone, zdematerializowane oraz dyskontowe (jako obligacje z kuponem zerowym). Wykup obligacji zostanie dokonany wg wartości nominalnej Obligacji w siedzibie Agenta Emisji.

Leasing finansowy

	30.06.2007	31.12.2006	30.06.2006
Suma płatności wynikająca z umów leasingu	6 281	7 099	5 886
Koszt finansowy	(310)	(309)	(451)
Wartość bieżąca zobowiązań leasingowych	5 971	6 790	5 435

Suma płatności wynikająca z umów leasingu

	30.06.2007	31.12.2006	30.06.2006
Poniżej 1 roku	3 549	3 195	2 332
Pomiędzy 1 a 5 lat	2 732	3 904	3 554
Więcej niż 5 lat	-	-	-
	6 281	7 099	5 886

Wartość bieżąca zobowiązań leasingowych

	30.06.2007	31.12.2006	30.06.2006
Poniżej 1 roku	3 331	2 947	1 973
Pomiędzy 1 a 5 lat	2 640	3 843	3 462
Więcej niż 5 lat	-	-	-
	5 971	6 790	5 435

W prezentowanym okresie Grupa wywiązywała się ze spłaty kapitału, wypłaty odsetek i wykupu zobowiązań z tytułu pożyczek.

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

16. Rezerwy na zobowiązania

	Rezerwa na sprawy sądowe	Rezerwa na niewykorzystane urlopy	Pozostałe rezerwy	Ogółem
Stan na 1 stycznia 2007 roku	128	689	109	926
Zwiększenie		6	638	644
Rozwiązanie	(52)			(52)
Stan na 30 czerwca 2007 roku	76	695	747	1 518

30 czerwca 2007				
(minus) część krótkoterminowa	(76)	(695)	(747)	(1 518)
część długoterminowa	-	-	-	-

	Rezerwa na sprawy sądowe	Rezerwa na niewykorzystane urlopy	Pozostałe rezerwy	Ogółem
Stan na 1 stycznia 2006 roku	98	731	-	829
Zwiększenie	66	-	109	175
Rozwiązanie	(36)	(42)	-	(78)
Stan na 31 grudnia 2006 roku	128	689	109	926

31 grudnia 2006				
(minus) część krótkoterminowa	(128)	(689)	(109)	(926)
część długoterminowa	-	-	-	-

	Rezerwa na sprawy sądowe	Rezerwa na niewykorzystane urlopy	Ogółem
Stan na 1 stycznia 2006 roku	98	731	829
Zwiększenie	38	174	212
Rozwiązanie	-	-	-
Stan na 30 czerwca 2006 roku	136	905	1 041

30 czerwca 2006			
(minus) część krótkoterminowa	(136)	(905)	(1 041)
część długoterminowa	-	-	-

17. Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania

	30.06.2007	31.12.2006	30.06.2006
Z tytułu dostaw i usług	131 197	111 756	131 180
Zaliczki otrzymane na dostawy	65	-	73
Z tytułu podatków, ceł, ubezpieczeń i innych świadczeń	4 034	2 793	8 326
Pożyczki	917	-	-
Pozostałe zobowiązania	245	1 766	911
	136 458	116 315	140 490

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

Zobowiązania z tytułu dostaw i usług przed pomniejszeniem o naliczone rabaty za okres	150 517	130 661	141 095
Pomniejszenie zobowiązań z tytułu rabatów należnych za okres oraz pozostających do rozliczenia w przyszłym okresie	(19 320)	(18 905)	(9 915)
Wartość bilansowa zobowiązań z tytułu dostaw i usług	131 197	111 756	131 180
Struktura wiekowa zobowiązań z tytułu dostaw i usług	30.06.2007	31.12.2006	30.06.2006
Wymagalne do 12 miesięcy	131 132	111 756	131 180
Wymagalne powyżej 12 miesięcy	65	-	-
	131 197	111 756	131 180
Struktura walutowa zobowiązań z tytułu dostaw i usług, z tytułu świadczeń pracowniczych oraz z tytułu podatku dochodowego	30.06.2007	31.12.2006	30.06.2006
Zobowiązania w walucie polskiej	13 880	49 173	45 278
Zobowiązania w walutach obcych	117 317	62 583	96 461
	131 197	111 756	141 739
Zobowiązania w EUR	90 901	54 872	74 767
Zobowiązania w USD	357	1 577	2 412
Zobowiązania w innych walutach	26 059	6 134	19 282
	117 317	62 583	96 461

18. Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych

	30.06.2007	31.12.2006	30.06.2006
Z tytułu wynagrodzeń	956	260	620
Zakładowy fundusz świadczeń socjalnych	667	175	216
	1 623	435	836

19. Płatności w formie akcji własnych.

W dniu 6 lutego 2006 roku Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Spółki wprowadziło Program Motywacyjny dla członków organów zarządzających, członków kadry kierowniczej oraz pracowników kluczowych dla realizacji strategii Grupy Kapitałowej. Dnia 8 grudnia 2006 roku Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Spółki wprowadziło zmiany do Programu Motywacyjnego, które zostały przekazane do wiadomości publicznej 8 grudnia 2006 roku w formie raportu bieżącego nr 31/2006.

Osoby uczestniczące w Programie będą mogły objąć nie więcej niż 472.000 akcji w okresie począwszy od 1 stycznia 2007 roku do 31 grudnia 2009 roku. Transze różnią się okresem, w którym opcje mogą być wykonane. Dla poszczególnych transz okres wykonania rozpoczyna się 1 stycznia 2007, 2008 i 2009 roku. Kończy się natomiast każdorazowo 31 grudnia 2009 roku. Według regulaminu programu motywacyjnego osoba uczestnicząca w programie traci prawo do wykonania opcji, w momencie w którym opuszcza Spółkę.

Cena wykonania opcji uzależniona jest od początkowej ceny wykonania określonej w programie motywacyjnym (24.81 PLN) oraz zmian indeksu WIG w stosunku do ustalonej w regulaminie wartości wyjściowej (37 221.99 punktów). Cena wykonania powiększana / pomniejszana jest o procentowy przyrost / spadek indeksu WIG do daty nabycia praw do wykonania opcji (dla poszczególnych transz odpowiednio 1 stycznia 2007, 2008 i 2009 roku).

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

W Programie Motywacyjnym uczestniczyć będzie pięć osób – trzech członków Zarządu, członek zarządu spółki zależnej oraz osoba która ma wpływ na zarządzanie całością Inter Cars. Łącznie osoby objęte I transzą uzyskały prawo do objęcia 157.333 akcji Inter Cars po cenie 33,59 zł za jedną akcję.

Wartość godziwa opcji menedżerskich jest szacowana z wykorzystaniem 3-wymiarowego drzewa dwumianowego. Danymi wejściowymi modelu są: cena wykonania i wartość indeksu WIG określone w regulaminie programu motywacyjnego na poziomie odpowiednio 24,81 zł i 37.221,99 punktów, zmienność stóp zwrotu akcji i indeksu WIG na poziomie odpowiednio 33,97% i 16,77%, stopa procentowa ustalona dla okresu kończącego się 31 grudnia 2007 roku na poziomie 4,43%. Koszt realizacji programu motywacyjnego, ujęty w 2006 roku w wysokości 1.862 tys. zł, ustalony został przy założeniu wykonania opcji przez wszystkie uprawnione osoby. W okresie od stycznia do czerwca 2007 roku Spółka ujęła koszty w wysokości 1.665 tys. z ł. Łącznie koszty programu szacowane są na maksymalnie 6.657 tys. zł. W związku ze zmianą szacunków związanych z prawdopodobieństwem realizacji przyznanych opcji dokonano zmiany szacunków łącznego kosztu programu. Łączny możliwy koszt został zwiększony o 334 tys. zł.

20. Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów

	1.01.2007 - 30.06.2007	1.01.2006 - 30.06.2006
Przychody ze sprzedaży produktów	44 791	29 767
Przychody ze sprzedaży towarów i materiałów	564 198	442 214
	608 989	471 981

Informacje na temat segmentów działalności zostały zaprezentowane w Nocie 2.

21. Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów

	1.01.2007 - 30.06.2007	1.01.2006 - 30.06.2006
Wartość sprzedanych produktów, towarów i materiałów	457 293	365 414
Pomniejszenie wartości sprzedanych produktów, towarów i materiałów o rabaty należne za okres	(19 160)	(12 056)
Zrealizowane (dodatnie)/ ujemne różnice kursowe	75	979
Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów wykazane w okresie	438 208	354 337
Rabaty należne za okres	19 320	11 043
Odniesione na zapasy (do ujęcia w wyniku przyszłych okresów)	(11 754)	(6 999)
Odniesione na zmniejszenie wartości sprzedanych produktów, towarów i materiałów	7 566	4 044
Rabaty z poprzedniego okresu odniesione na wartość sprzedanych produktów, towarów i materiałów (powiększenie wartości zapasów)	8 983	6 618
Zmiana szacunków dotyczących rabatów poprzedniego okresu	2 611	1 394
Korekta wartości zobowiązań	-	-
Pomniejszenie wartości sprzedanych produktów, towarów i materiałów o rabaty należne za okres	19 160	12 056
Rabaty naliczone w okresie odniesione za zapas	11 754	6 999
Rabaty pozostałe do rozliczenia	-	-
Rabaty naliczone w okresie do ujęcia w wyniku przyszłych okresów	11 754	6 999

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

22. Koszty sprzedaży i ogólnego zarządu

	1.01.2007 - 30.06.2007	1.01.2006 - 30.06.2006
Amortyzacja	7 248	6 937
Zużycie materiałów i energii	52 642	21 957
Usługi obce	90 259	69 411
Podatki i opłaty	382	634
Wynagrodzenia	22 858	16 603
Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	4 812	3 305
Pozostałe koszty rodzajowe	6 162	4 212
Koszty według rodzaju, razem	184 363	123 059
(minus) Koszty sprzedanych produktów	(42 571)	(16 863)
(minus) Zmiana stanu produktów gotowych i produkcji w toku	(12 264)	(4 904)
(minus) Koszty usługi dystrybucyjnej	(60 056)	(44 342)
(minus) Koszty programu motywacyjnego	(1 665)	-
Koszty sprzedaży i ogólnego zarządu	67 807	56 950

Koszty usługi dystrybucyjnej stanowią składnik kosztów 'usług obcych' w kosztach według rodzaju.

23. Pozostałe przychody operacyjne

	1.01.2007 - 30.06.2007	1.01.2006 - 30.06.2006
Reklamacje uznane przez dostawców	366	127
Zysk na zbyciu niefinansowych aktywów trwałych	167	61
Otrzymane odszkodowania, kary i grzywny	76	123
Dotacje	-	56
Przychody z tytułu obciążenia filii	583	36
Upusty marketingowe	2	6
Odpisanie przedawnionych zobowiązań	459	215
Różnice w dostawach	93	335
Opłaty depozytowe	15	16
Zapłata należności przeterminowanych po spisaniu	26	123
Odwrocenie wyceny magazynu	911	-
Odwrocenie odpisu aktualizującego należności	373	-
Rabat marketingowy	141	-
Przeszacowanie wartości nieruchomości	1 977	-
Przychody z tytułu sprzedaży odpadów poprodukcyjnych	-	26
Pozostałe	2 427	1 726
	7 616	2 850

24. Pozostałe koszty operacyjne

	1.01.2007 - 30.06.2007	1.01.2006 - 30.06.2006
Utworzone odpisy aktualizujące wartość należności	185	689
Strata na zbyciu niefinansowych aktywów trwałych	36	-
Niedobory magazynowe	23	501
Uszkodzenia towarów	40	97
Koszty z tytułu reklamacji	1 362	206
Odpisanie przedawnionych należności	948	795
Odpisanie wartości zapasów	383	752
Pozostałe	3 143	1 302
	6 120	4 342

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

25. Przychody, koszty finansowe i różnice kursowe

	1.01.2007 - 30.06.2007	1.01.2006 - 30.06.2006
<i>Przychody finansowe</i>		
Odsetki	397	255
Pozostałe przychody finansowe	-	328
	397	583
<i>Koszty finansowe</i>		
Odsetki	4 411	4 628
Pozostałe koszty finansowe	583	443
	4 994	5 071

Pozostałe przychody finansowe stanowią przede wszystkim odsetki od lokat bankowych oraz odsetki z tytułu nieterminowej spłaty należności. Pozostałe koszty finansowe obejmują przede wszystkim opłaty z tytułu prowizji od przyznanych linii kredytowych oraz obowiązkowe opłaty związane z zakupem walut przez Inter Cars Ukraina.

<i>Różnice kursowe w okresie od 1.01.2007 do 30.06.2007</i>	Odniesione na wartość sprzedanych produktów, towarów i materiałów	Prezentowane jako 'Różnice kursowe'	Łącznie różnice kursowe
Powstałe w związku ze spłatą zobowiązań i należności z tytułu dostaw towarów i usług	(75)		(75)
Zrealizowane różnice kursowe	(75)	-	(75)
Powstałe w związku z wyceną zobowiązań i należności z tytułu dostaw na dzień bilansowy		(217)	(217)
Powstałe w związku z wyceną na dzień bilansowych zobowiązań z tytułu kredytów bankowych denominowanych w walutach obcych		751	751
Powstałe w związku z wyceną środków pieniężnych			-
Niezrealizowane różnice kursowe	-	534	534
Łącznie różnice kursowe	(75)	534	459

<i>Różnice kursowe w okresie od 1.01.2006 do 30.06.2006</i>	Odniesione na wartość sprzedanych produktów, towarów i materiałów	Prezentowane jako 'Różnice kursowe'	Łącznie różnice kursowe
Powstałe w związku ze spłatą zobowiązań i należności z tytułu dostaw towarów i usług	(979)	-	(979)
Zrealizowane różnice kursowe	(979)	-	(979)
Powstałe w związku z wyceną zobowiązań i należności z tytułu dostaw na dzień bilansowy	-	(1 210)	(1 210)
Niezrealizowane różnice kursowe	-	(1 210)	(1 210)
Łącznie różnice kursowe	(979)	(1 210)	(2 189)

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

26. Podatek dochodowy

	1.01.2007 - 30.06.2007	1.01.2006 - 30.06.2006
Podatek dochodowy bieżący	8 474	2 768
Powstanie/odwrócenie różnic przejściowych	(886)	(866)
Podatek dochodowy wykazany w rachunku zysków i strat	7 588	1 902

Uzgodnienie kosztu podatkowego do wartości stanowiącej iloczyn zysku księgowego i odpowiednich stawek podatku przedstawia się następująco:

Efektywna stopa podatkowa	1.01.2007 - 30.06.2007	1.01.2006 - 30.06.2006
Zysk brutto	37 935	9 162
Podatek w oparciu o obowiązujące stopy podatkowe (15%/19%/24%/25%)*	(7 254)	(1 859)
przekroczenie limitu reklamy i reprezentacji	(210)	-
odpisanie należności przeterminowanych	(16)	(131)
PFRON i inne koszty osobowe	(378)	(38)
składki na rzecz organizacji do których przynależność nie jest obowiązkowa	(46)	(32)
koszty związane z realizacją opcji menedżerskich	-	-
różnice kursowe nie stanowiące kosztów uzyskania przychodów	(171)	-
inne przychody nie stanowiące kosztów uzyskania przychodów	487	158
Podatek dochodowy wykazany w rachunku zysków i strat	(7 588)	(1 902)

* Polska 19%, Republika Słowacji 19%, Republika Czech 24%, Ukraina 25%, Litwa 15%

27. Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego**Struktura wiekowa zobowiązań z
podatków**

	30.06.2007	31.12.2006	30.06.2006
Wymagalne do 12 miesięcy	6 920	447	413
Wymagalne powyżej 12 miesięcy	-	-	-
	6 920	447	413

**Struktura walutowa zobowiązań z tytułu
podatków**

Zobowiązania w walucie polskiej	6 202	447	413
Zobowiązania w walutach obcych	718	-	-
	6 920	447	413

28. Zysk netto na 1 akcję

	1.01.2007 - 30.06.2007	1.01.2006 - 30.06.2006
<i>Podstawowy zysk na 1 akcję</i>		
Zysk netto w okresie przypadający akcjonariuszom podmiotu dominującego	30 476	7 204
Liczba akcji	11 821 100	11 821 100
Zysk netto na 1 akcję	2,57	0,61
Rozwodniony zysk netto na 1 akcję	2,54	-

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

29. Dywidenda na 1 akcję

	1.01.2006 - 30.06.2006
Dywidenda za 2005 rok, uchwalona i wypłacona do dnia bilansowego	-
Liczba akcji	11 821 100
Dywidenda na 1 akcję (zł)	-

W dniu 7 sierpnia 2007 roku Zwyczajne Walne Zgromadzenie Inter Cars S.A. podjęło uchwałę dotyczącą wypłaty dywidendy za 2006 rok w wysokości 4.019.174,00 zł, tj. 0,34 zł na jedną akcję. Dzień przyznania prawa do dywidendy to 24 sierpnia 2007 roku, a dzień wypłaty dywidendy to 10 września 2007 roku.

30. Zobowiązania warunkowe oraz nieuwjęte zobowiązania wynikające z zawartych umów

Na dzień 30 czerwca 2007 roku spółka posiadała gwarancję celną udzieloną przez TU Allianz Polska S.A. na kwotę 500 tys. zł ważną do dnia 31 stycznia 2008 roku.

Grupa Inter Cars wynajmuje powierzchnię magazynową podmiotom prowadzącym filie, przy czym nie są one własnością Grupy (poza powierzchnią przy magazynie centralnym w Polsce) lecz są przez Grupę wynajmowane. Koszty wynajmu, pokrywane przez Grupę, są w refakturowane na końcowych użytkowników (podmioty prowadzące filie) przez cały okres wykorzystywania tej powierzchni (łącznie z okresem wypowiedzenia umowy), z wyjątkiem 3 lokali wynajmowanych przez Inter Cars Ukraina. Łączna wartość czynszów z umów na czas nieokreślony przypadających za okresy wypowiedzenia tych umów stanowiła 2.487 tys. zł. Łączna wartość czynszów z umów na czas określony – 8.328 tys. zł.

Łączna wartość czynszów z umów na czas nieokreślony przypadających za okresy wypowiedzenia tych umów na dzień 30 czerwca 2006 roku dla Grupy Inter Cars S.A. wynosiła 2.150 tys. zł. Łączna wartość czynszów z umów na czas określony – 9.691 tys. zł.

Na dzień 30 czerwca 2006 roku Spółka posiadała gwarancję celną udzieloną przez TU Allianz Polska S.A. na kwotę 500 tys. zł ważną do dnia 31 stycznia 2007 roku oraz gwarancje ubezpieczeniowe kredytowe na łączną kwotę 83 tys. zł, udzielone przez Powszechny Zakład Ubezpieczeń S.A. tytułem należytego wykonania umowy i usunięcia wad.

31. Zarządzanie ryzykiem finansowym*Ryzyko kredytowe*

Ryzyko kredytowe dotyczy środków pieniężnych i ich ekwiwalentów oraz należności z tytułu dostaw. Środki pieniężne i ich ekwiwalenty są lokowane w instytucjach finansowych o uznanej reputacji.

Grupa stosuje politykę kredytową, zgodnie z którą ekspozycja na ryzyko kredytowe jest monitorowana na bieżąco. Ocena wiarygodności kredytowej jest przeprowadzana w stosunku do wszystkich klientów wymagających kredytowania powyżej określonej kwoty. Grupa nie wymaga zabezpieczenia majątkowego od swoich klientów w stosunku do aktywów finansowych.

Na dzień bilansowy nie występowała znacząca koncentracja ryzyka kredytowego. Wartość bilansowa każdego aktywa finansowego, przedstawia maksymalną ekspozycję na ryzyko kredytowe:

	30.06.2007	31.12.2006	30.06.2006
Inwestycje dostępne do sprzedaży	43	43	43
Należności i pożyczki	105 648	89 586	86 948
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	19 068	14 527	12 080
	124 759	104 156	99 071

Ryzyko stopy procentowej

Narażenie Grupy na ryzyko stopy procentowej dotyczy przede wszystkim zobowiązań ze zmienną stopą procentową.

Grupa korzysta z zobowiązań o zmiennej stopie procentowej. Na dzień 30 czerwca 2007 roku Grupa nie korzystała z zobowiązań o stałej stopie procentowej. Grupa nie zawiera kontraktów na zamianę stóp procentowych (swapy procentowe).

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

Poniższa tabela przedstawia wrażliwość wyniku finansowego brutto na możliwe zmiany stóp procentowych przy założeniu niezmienności innych czynników.

na dzień 30.06.2007	wzrost/spadek punkty bazowe	wpływ na wynik
	+ 100 / -100	(729) / 729
	+ 200 / -200	(1 458) / 1 458

na dzień 30.06.2006	wzrost/spadek punkty bazowe	wpływ na wynik
	+ 100 / -100	(613) / 613
	+ 200 / -200	(1 226) / 1 226

Wysokość poniesionych kosztów z tytułu odsetek została wskazana w notach do sprawozdań finansowych.

Ryzyko zmian kursów walut

Istotna część zobowiązań z tytułu dostaw wyrażona jest w walutach obcych, w szczególności w EUR. Sprzedaż prowadzona jest przede wszystkim w PLN oraz w UAH, CZK i SKK. Grupa nie zawierała w okresie od 1 stycznia do 30 czerwca 2007 roku transakcji terminowych zakupu lub sprzedaży walut.

Poniższa tabela przedstawia wrażliwość wyniku finansowego brutto na możliwe wahania kursu EUR przy założeniu niezmienności innych czynników.

na dzień 30.06.2007	wzrost/spadek kursu EUR	wpływ na wynik
	+ 5% / - 5%	(2 926) / 2 926
	+ 10% / - 10%	(5 852) / 5 852

na dzień 30.06.2006	wzrost/spadek kursu EUR	wpływ na wynik
	+ 5% / - 5%	(4 038) / 4 038
	+ 10% / - 10%	(8 076) / 8 076

Ryzyko płynności

Działalność operacyjna prowadzona jest przy założeniu utrzymywania stałej nadwyżki płynnych środków pieniężnych oraz otwartych linii kredytowych.

Tabela poniżej przedstawia zobowiązania finansowe Grupy na dzień 30 czerwca 2007 roku wg daty zapadalności na podstawie niezdyskontowanych płatności.

	bieżące	pon 3 mies	od 3 do 12 mies	od 1 roku do 5 lat	pow 5 lat	razem
oprocentowane pożyczki i kredyty	-	-	206 375	-	-	206 375
obligacje	-	43 139	-	-	-	43 139
zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe	112 106	24 841	2 777	2 705	-	142 429
	112 106	67 980	209 152	2 705	-	391 943

Zarządzanie kapitałem

Podstawowym celem zarządzania kapitałem Grupy jest utrzymanie dobrego ratingu kredytowego i wskaźników kapitałowych, wspierających działalność operacyjną i zwiększających wartość dla akcjonariuszy.

W zależności od zmian warunków ekonomicznych Grupa może zmieniać strukturę kapitałową w drodze wypłaty dywidendy, zwrotu kapitału lub emisji nowych akcji. W prezentowanym okresie nie wprowadzono żadnych zmian do celów, zasad i procesów obowiązujących w tym zakresie.

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

Grupa analizuje stan kapitałów stosując wskaźnik dźwigni, liczony jako stosunek zadłużenia netto do sumy kapitałów powiększonych o zadłużenie netto. Do zadłużenia netto wliczane są oprocentowanie zobowiązania z tytułu kredytów bankowych, obligacji i leasingu finansowego, zobowiązania z tytułu dostaw i usług i inne zobowiązania, pomniejszone o środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych. Kapitał obejmuje kapitał własny należny akcjonariuszom jednostki dominującej.

	30.06.2007	30.06.2006
Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek oraz leasingu finansowego	255 485	183 751
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	136 458	140 490
(minus) środki pieniężne i ich ekwiwalenty	(19 068)	(12 080)
Zadłużenie netto	372 875	312 161
Kapitał własny	141 571	96 713
Kapitał i zadłużenie netto	514 446	408 874
<i>wskaźnik dźwigni</i>	72%	76%

Wartość godziwa

Poniższa tabela zawiera zestawienie wartości godziwych aktywów i zobowiązań finansowych z wartościami bilansowymi.

	30.06.2007		30.06.2006	
	wartość bilansowa	wartość godziwa	wartość bilansowa	wartość godziwa
Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży	43	*	43	*
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe	105 648	105 648	86 948	86 948
Środki pieniężne i ekwiwalenty	19 068	19 068	12 080	12 080
Zobowiązania z tytułu kredytów bankowych	206 375	206 375	178 316	178 316
Zobowiązania z tytułu obligacji o zmienne stopie	43 139	43 139	-	-
Zobowiązania z tytułu leasingu finansowego	5 971	5 971	5 435	5 435
Ekspozycja netto	(130 726)	(130 726)	(84 680)	(84 680)

* Na aktywa dostępne do sprzedaży składają się udziały w spółce, które ze względu na specyfikę działalności tej spółki nie można wycenić do wartości godziwej.

Zdaniem Zarządu bilansowa wartość aktywów i zobowiązań finansowych odzwierciedla ich wartość godziwą.

32. Zdarzenia po dacie bilansu

W dniu 13 lipca 2007 roku spółki Inter Cars S.A. („Inter Cars”) i JC Auto S.A. („JC Auto”) podpisały porozumienie w sprawie połączenia obu Spółek. W porozumieniu Spółki postanowiły, iż połączenie zostanie przeprowadzone zgodnie z art. 492 § 1 pkt 1 Kodeksu spółek handlowych (połączenie poprzez przejęcie), tj. poprzez przeniesienie całego majątku JC Auto na Inter Cars w zamian za akcje, które Inter Cars wyda akcjonariuszom JC Auto („Akcje Połączeniowe”). Strony Porozumienia ustaliły, iż za każde 4 akcje JC Auto zostanie wydana 1 Akcja Połączeniowa („Parytet Wymiany”). Parytet Wymiany zostanie potwierdzony w planie połączenia. Na potrzeby planu połączenia wartość księgowa JC Auto zostanie ustalona na dzień 1 lipca 2007 r., a wniosek o ogłoszenie planu połączenia został złożony do dnia 31 sierpnia 2007 r. Celem długookresowym połączenia jest utworzenie spółki będącej liderem na rynku dystrybucji części zamiennych do pojazdów w Europie. Zarządy obu Spółek wskazują na efekty synergii związane z połączeniem, w wyniku których nastąpi znaczne obniżenie kosztów działalności połączonego podmiotu przy jednoczesnym wzroście łącznych obrotów i zysków. Zarówno Inter Cars jak i JC Auto są podmiotami prowadzącymi działalność

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

w zakresie dystrybucji części do pojazdów oraz usług naprawczych pojazdów samochodowych.

33. Istotne oceny i oszacowania

Istotne oceny i oszacowania mające wpływ na wynik finansowy Grupy dotyczą wartości rabatów. Należne Grupie rabaty ustalane są na koniec okresu obrotowego w relacji do poczynionych w okresie zakupów, przy czym ich weryfikacja oraz ustalenie ostatecznej wartości podlega negocjacom z poszczególnymi dostawcami. W związku z powyższym na koniec okresu obrotowego Grupa dokonuje szacunków będących podstawą do ujęcia rabatów w wyniku przy zachowaniu z jednej strony współmierności kosztów z przychodami, a z drugiej strony uprawdopodobnienia ujętych w wyniku kwot rabatów. Ponadto oszacowania dotyczą okresów amortyzacji środków trwałych oraz wartości odpisów aktualizujących należności. Szczegółowe dane zostały zaprezentowane w Komentarzu Zarządu oraz informacji dodatkowej do skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

34. Sprawozdanie skonsolidowane

Konsolidacją objęte są sprawozdania Inter Cars oraz podmiotów zależnych. Konsolidacja dokonywana jest metodą pełną.

(a) Konsolidacja za okres od 1 stycznia do 30 czerwca 2006 roku

Konsolidacją zostały objęte sprawozdania finansowe:

- podmiot dominujący: Inter Cars S.A. z siedzibą w Warszawie,
- podmioty zależne: Inter Cars Ukraina, podmiot prawa ukraińskiego, z siedzibą w Chmielnicki na Ukrainie (70% udziału Inter Cars S.A. w kapitale spółki), Lauber Sp. z o.o. z siedzibą w Słupsku (100%), Q-Service Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100%), Inter Cars Česká Republika z siedzibą w Pradze (100%), Feber Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100%), Inter Cars Slovenska Republika z siedzibą w Bratysławie (100%).

(b) Konsolidacja za okres od 1 stycznia do 30 czerwca 2007 roku

Konsolidacją zostały objęte sprawozdania finansowe:

- podmiot dominujący: Inter Cars S.A. z siedzibą w Warszawie,
- podmioty zależne: Inter Cars Ukraina, podmiot prawa ukraińskiego, z siedzibą w Chmielnicki na Ukrainie (70% udziału Inter Cars S.A. w kapitale spółki), Lauber Sp. z o.o. z siedzibą w Słupsku (100%), Q-Service Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100%), Inter Cars Česká Republika z siedzibą w Pradze (100%), Feber Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100%), Inter Cars Slovenska Republika z siedzibą w Bratysławie (100%), Inter Cars Lietuva UAB z siedzibą w Wilnie (100%) i IC Development & Finance Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100%).

Krzysztof Oleksowicz

Prezes Zarządu

Robert Kierzek

Wiceprezes Zarządu

Wojciech Milewski

Członek Zarządu

Krzysztof Soszyński

Członek Zarządu

Tomasz Zadroga

Członek Zarządu

Piotr Kraska

Członek Zarządu

Julita Pałyska

Główna Księgowa

CZĘŚĆ III

SPRAWOZDANIE Z DZIAŁALNOŚCI

1. Informacje o podstawowej działalności Grupy Inter Cars	55
1.1 Podsumowanie.....	55
1.2 Podstawowe towary i rynki zbytu Grupy Inter Cars	56
1.3 Inter Cars – podmiot dominujący	57
1.4 Inter Cars Ukraina	62
1.5. Inter Cars Ceska Republika	64
1.6 Lauber	66
1.7 Feber	66
1.8 Q-Service	69
1.9 Inter Cars Slovenska Republika.....	69
1.10 Inter Cars Lietuva.....	71
1.11 IC Development & Finance Sp. z o.o.....	71
2. Umowy znaczące i istotne dla działalności	72
3. Zmiany w powiązaniach organizacyjnych lub kapitałowych.....	74
4. Opis transakcji z podmiotami powiązanymi	74
5. Zaciągnięte kredyty i pożyczki.....	75
6. Udzielone pożyczki, poręczenia i gwarancje.....	75
7. Emisja papierów wartościowych.....	75
8. Sezonowość lub cykliczność działalności	76
9. Ocena zarządzania zasobami finansowymi	76
10. Ocena możliwości realizacji zamierzeń inwestycyjnych.....	79
11. Czynniki i nietypowe zdarzenia mające wpływ na wynik.....	79
12. Zewnętrzne i wewnętrzne czynniki istotne dla rozwoju Grupy	79
13. Zdarzenia które mogą w znaczący sposób wpłynąć na przyszłe wyniki finansowe emitenta. 81	
14. Zmiany w podstawowych zasadach zarządzania Grupą	81
15. Zmiany w składzie osób zarządzających i nadzorujących spółkę w ciągu ostatniego roku obrotowego, zasady powołania i odwołania osób zarządzających oraz uprawnienia osób zarządzających, w szczególności prawo do podjęcia decyzji o emisji lub wykupie akcji.....	82
16. Umowy zawarte pomiędzy spółką a osobami zarządzającymi	82
17. Wartość wynagrodzeń, nagród lub korzyści, w tym wynikających z programów motywacyjnych lub premiiowych opartych na kapitale spółki, odrębnie dla każdej z osób zarządzających i nadzorujących w przedsiębiorstwie, bez względu na to, czy odpowiednio były one zaliczane w koszty, czy też wynikały z podziału zysku.....	82
18. Informacje dotyczące akcji i udziałów w podmiocie dominującym i spółkach zależnych oraz praw z nimi związanych.....	82
19. Podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych.....	84
20. System kontrolny programów pracowniczych	84
21. Organy zarządzające i nadzorujące	84
22. Zatrudnienie.....	85
23. Polityka ochrony środowiska	85
24. Stanowisko Zarządu odnośnie możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz wyników na 2007 rok	85
25. Czynniki ryzyka i zagrożenia, z określeniem, w jakim stopniu emitent jest na nie narażony.. 86	
26. Wskazanie średnich kursów wymiany walut	91

1. Informacje o podstawowej działalności Grupy Inter Cars**1.1 Podsumowanie**

Grupa Inter Cars jest importerem i dystrybutorem części zamiennych do samochodów osobowych oraz pojazdów użytkowych. Oferta Grupy obejmuje również wyposażenie warsztatowe oraz części do motocykli i tuningu. Grupa Kapitałowa Inter Cars jest największym w Polsce niezależnym dystrybutorem części zamiennych. Grupa prowadzi działalność operacyjną w Polsce, na Ukrainie, w Republice Czech, w Republice Słowacji oraz od niedawna na Litwie.

W dniu 13 lipca 2007 roku **Inter Cars S.A. i JC Auto S.A.** podpisały **porozumienie w sprawie połączenia** obu Spółek. Celem długookresowym połączenia jest utworzenie spółki będącej liderem na rynku dystrybucji części zamiennych do pojazdów w Europie. Zarządy obu spółek wskazują na efekty synergii związane z połączeniem, w wyniku których nastąpi znaczne obniżenie kosztów działalności połączonego podmiotu przy jednoczesnym wzroście łącznych obrotów i zysków. Zarówno Inter Cars jak i JC Auto są podmiotami prowadzącymi działalność w zakresie dystrybucji części do pojazdów oraz usług naprawczych pojazdów samochodowych.

Przychody ze sprzedaży w 1 półroczu 2007 roku były **o 29% wyższe** niż w analogicznym okresie 2006 roku. Przychody Inter Cars stanowiły około 80% przychodów Grupy Kapitałowej (przed wyłączeniami konsolidacyjnymi). **Podstawowym rynkiem sprzedaży** dla Grupy Kapitałowej jest rynek polski. Łącznie przychody ze sprzedaży spółek zależnych były o około 89% wyższe w 2007 roku w porównaniu do 2006 roku (przed wyłączeniami konsolidacyjnymi). Największy przyrost sprzedaży (wartościowo) odnotował Feber, Inter Cars Slovakia oraz Q-Service.

Zysk brutto ze sprzedaży wzrósł o 46% w 1 półroczu 2007 roku w porównaniu do analogicznego okresu roku ubiegłego. Wyższe tempo wzrostu zysku w porównaniu do tempa wzrostu przychodów ze sprzedaży wynikało ze wzrostu wysokości **marży na sprzedaży** z 25% w 2006 roku do 28% w 2007 roku.

Podstawowe skonsolidowane dane finansowe prezentuje poniższa tabela.

('000)	1 półrocze		
	2007	2006	2007
	pln	pln	euro
Rachunek zysków i strat (za okres)			
Przychody ze sprzedaży	608 989	471 981	155 898
Zysk (strata) brutto ze sprzedaży	170 781	117 644	43 719
Koszty programu opcji menedżerskich	(1 665)	-	(426)
Przychody/koszty finansowe, netto	(4 597)	(4 488)	(1 177)
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	42 749	14 860	10 944
Zysk (strata) netto	30 347	7 260	7 769
Bilans (na koniec okresu)			
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	19 068	12 080	4 928
Suma bilansowa	553 298	431 750	142 990
Kredyty, pożyczki, leasing finansowy, obligacje	255 485	183 751	66 025
Kapitał własny przypadający na akcjonariuszy podmiotu dominującego	141 571	96 713	36 586
Kapitał mniejszości	1 666	2 236	431
Inne dane finansowe			
Przepływy pieniężne z działalności operacyjnej	(31 140)	28 012	(7 972)
Przepływy pieniężne z działalność inwestycyjnej	(9 711)	(6 648)	(2 486)
Przepływy pieniężne z działalności finansowej	45 474	(21 510)	11 641
Podstawowy zysk na 1 akcję	2,58	1,53	0,67
Marża na sprzedaży (1)	28,0%	24,9%	
Marża EBITDA (2)	8,1%	4,6%	

(1) Marża na sprzedaży została zdefiniowana jako iloraz zysku brutto na sprzedaży i przychodów.

(2) EBITDA została zdefiniowana jako zysk (strata) netto przed amortyzacją, przychodami (kosztami) finansowymi netto, różnicami kursowymi oraz podatkiem dochodowym.

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

Inter Cars przeprowadził **emisję obligacji krótkoterminowych** na łączną kwotę 49.500 tys. zł (w tym 6.000 tys. zł po dniu bilansowym). Przychody z emisji obligacji służyły spłacie zobowiązań w stosunku do dostawców na warunkach pozwalających na uzyskanie dodatkowych przychodów. Termin wykupu obligacji skorelowany jest z przepływem środków ze sprzedaży towarów.

Rynek dystrybucji części zamiennych charakteryzuje się znaczącym potencjałem wzrostowym. Głównymi czynnikami kształtującymi wzrost rynku są **stały wzrost liczby samochodów** zarejestrowanych i poruszających się po drogach, **liberalizacja przepisów** otwierająca dostęp niezależnym dystrybutorom części zamiennych do autoryzowanych warsztatów, **zniesienie barier w imporcie** używanych samochodów, **rosnące skomplikowanie napraw** związane z coraz powszechniejszym wykorzystaniem zaawansowanych technologii do produkcji samochodów oraz **stały wzrost intensywności eksploatacji parku samochodowego** w szczególności wzrost średniego wieku zarejestrowanych samochodów oraz średnich stanów przebiegów. Najważniejsze **trendy na niezależnym rynku dystrybucji** części zamiennych to intensywny rozwój sieci sprzedaży, rozwój asortymentu, rozwój programów wspierających sprzedaż, własne linie towarowe oraz udoskonalanie systemów komputerowych.

Struktura Grupy Kapitałowej Inter Cars S.A. wynika ze strategii ekspansji geograficznej dystrybucji części zamiennych (Inter Cars Ukraina, Inter Cars Ceska Republika, Inter Cars Slovenska Republika, Inter Cars Lietuva) oraz rozwoju projektów wspomagających podstawową działalność (Lauber Sp. z o.o., Feber Sp. z o.o., Q-Service Sp. z o.o., IC Development & Finance Sp. z o.o.).

Podstawowym celem Grupy jest stałe podnoszenie jakości zarządzania przepływem towarów oraz osiągnięcie wiodącego udziału w rynku krajów Europy Środkowo-Wschodniej. Odbywać się to będzie w drodze uzupełniania istniejącego modelu dystrybucji o dodatkowe elementy (filie, magazyny regionalne, zależne spółki dystrybucyjne poza granicami Polski). Efektem tego będzie ugruntowanie pozycji Grupy jako najbardziej efektywnego i skutecznego kanału dystrybucji części zamiennych od ich producentów do końcowych odbiorców – warsztatów.

Strategia rozwoju oparta została na trzech zasadniczych elementach: (1) *rozwoju sieci dystrybucji* w Polsce oraz poza granicami kraju; (2) *rozwoju asortymentu* oraz (3) *rozwoju programów partnerskich*.

Celem strategicznym Grupy jest zbudowanie dominującej w Polsce sieci dystrybucyjnej części zamiennych do samochodów, z jednocześnie silną reprezentacją na nowych rynkach Europejskich. Grupa zamierza osiągnąć udział na polskim rynku na poziomie 25-30%.

1.2 Podstawowe towary i rynki zbytu Grupy Inter Cars

Przychody ze sprzedaży Grupy Kapitałowej Inter Cars w podziale na podstawowe **kategorie towarowe** przedstawia poniższa tabela.

	1 połowa 2007		2006		1 połowa 2006	
	(tys. zł)	%	(tys. zł)	%	(tys. zł)	%
Sprzedaż części zamiennych i wyposażenia warsztatowego	591 573	97,14%	978 665	96,60%	457 461	96,92%
do samochodów osobowych	421 036	69,14%	713 680	70,44%	340 130	72,06%
do samochodów ciężarowych	139 174	22,85%	220 929	21,81%	96 969	20,55%
pozostałe	31 363	5,15%	44 056	4,35%	20 362	4,31%
Pozostałe przychody	17 416	2,86%	34 440	3,40%	14 520	3,08%
Przychody netto ze sprzedaży	608 989	100,00%	1 013 105	100,00%	471 981	100,00%

Spółki zależne, podobnie jak jednostka dominująca, posiadają w swojej ofercie zarówno części do samochodów osobowych jak i ciężarowych, przy czym w łącznej strukturze sprzedaży Grupy dominują części do samochodów osobowych.

Okolo 74% przychodów ze sprzedaży Grupy w 1 połowie 2007 roku pochodziło ze **sprzedaży w Polsce**.

1.3 Inter Cars – podmiot dominujący*Informacje o podstawowej działalności*

Inter Cars jest importerm i dystrybutorem części zamiennych do samochodów osobowych oraz pojazdów użytkowych. Oferta Spółki obejmuje również wyposażenie warsztatowe, w szczególności urządzenia do obsługi i naprawy samochodów oraz części do motocykli i tuningu. W ofercie towarowej znajdują się głównie części do samochodów produkowanych w Europie oraz w Japonii i Korei Południowej. **Inter Cars oferuje najszerszy asortyment części samochodowych w Europie Środkowo-Wschodniej.** Posiada w swojej ofercie zarówno części oryginalne w opakowaniach wytwórców części (tzw. „części na pierwszy montaż”) jak również części o porównywalnej jakości (niezależni producenci deklarują „tą samą” jakość, jaką posiadają części oryginalne).

Stały wzrost liczby samochodów w Polsce, w tym import samochodów używanych, liberalizacja przepisów skutkująca otwarciem dostępu niezależnych sieci dystrybucji części zamiennych do autoryzowanych sieci napraw samochodów oraz zmiany w technologiach produkcji samochodów otwierają przed branżą dystrybucji części zamiennych ponadprzeciętne możliwości wzrostu. **Dzięki dostosowaniu oferty towarowej do struktury sprzedaży nowych i używanych samochodów oraz struktury parku samochodowego oczekiwany jest przez Zarząd stały wzrost przychodów Spółki.**

Strategią Spółki jest sprzedaż markowych części zamiennych i stałe poszerzanie oferty części zamiennych o towary wysokiej jakości (oryginalne w opakowaniach wytwórców) pochodzące od uznanych, światowych producentów, dostarczających swoje wyroby producentom samochodów na pierwszy montaż oraz do autoryzowanych sieci sprzedaży samochodów.

Celem Spółki jest zbudowanie dominującej w Polsce sieci dystrybucyjnej części zamiennych do samochodów, z jednocześnie silną reprezentacją na nowych rynkach Europejskich, przynoszącej stabilne zyski i pozwalającej na rozszerzanie działalności poprzez przejmowanie udziałów rynkowych innych podmiotów działających w branży dystrybucji i logistyki. **Spółka zamierza osiągnąć udział na polskim rynku na poziomie 25-30% w okresie 2012 – 2014 roku.**

Łącznie dystrybucja towarów działa w oparciu o centrum logistyczne, sieć 88 własnych filii w Polsce, magazyny regionalne w Poznaniu i Tychach oraz zagraniczne spółki zależne na Ukrainie, Litwie, w Czechach i Słowacji. W magazynie centralnym oraz w magazynach regionalnych znajdują się wszystkie grupy produktów, w filiach zaś wyłącznie produkty szybko rotujące, jednakże w takim zakresie, aby utrzymać odpowiednią do potrzeb lokalnych szerokość asortymentu, jego jakość i dostępność.

Podstawowe towary

Podstawowa **struktura kanałów dystrybucji** przedstawiona została w poniższej tabeli.

	1 połowa 2007		2006		1 połowa 2006	
	(tys. zł)	(%)	(tys. zł)	(%)	(tys. zł)	(%)
Sprzedaż w kraju	408 674	77%	705 830	77%	331 651	77%
Sprzedaż eksportowa, w tym:	119 790	23%	207 273	23%	97 383	23%
Inter Cars Ukraina	5 500	1%	9 785	1%	4 382	1%
Inter Cars Ceska Republika	8 126	2%	14 766	2%	8 263	2%
Inter Cars Slovenska Republika	6 603	1%	7 822	1%	3 085	1%
Inter Cars Lietuva	2 347	0%	189	0%	-	-
Razem	528 464	100%	913 103	100%	429 034	100%

Dominującym rynkiem sprzedaży dla Inter Cars jest rynek krajowy. Udział sprzedaży eksportowej w łącznej sprzedaży Spółki pozostał bez istotnych zmian.

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

Przychody ze sprzedaży Inter Cars w podziale na podstawowe **kategorie towarowe** przedstawiają poniższe tabele.

	1 połowa 2007		2006		1 połowa 2006	
	(tys. zł)	(%)	(tys. zł)	(%)	(tys. zł)	(%)
Sprzedaż części samochodowych i wyposażenia warsztatowego	510 257	97%	881 521	97%	415 601	97%
<i>krajowa</i>	390 801	74%	678 118	74%	320 429	75%
<i>eksport</i>	119 456	23%	203 403	23%	95 172	22%
Pozostałe	18 207	3%	31 582	3%	13 433	3%
<i>krajowa</i>	17 873	3%	27 712	3%	11 222	3%
<i>eksport</i>	334	0%	3 870	0%	2 211	1%
Przychody netto	528 464	100%	913 103	100%	429 034	100%

Sprzedaż pozostała obejmuje przychody z tytułu refaktur kosztów oraz sprzedaż usług marketingowych związanych z podstawową działalnością.

Sprzedaż części zamiennych do samochodów i motocykli oraz wyposażenia warsztatowego w podziale na poszczególne typy pojazdów prezentuje poniższa tabela.

	1 połowa 2007		2006		1 połowa 2006	
	(tys. zł)	(%)	(tys. zł)	(%)	(tys. zł)	(%)
części do samochodów osobowych	394 088	77%	682 913	78%	317 379	76%
części do samochodów użytkowych i autobusów	84 848	17%	155 126	18%	77 734	19%
części do motocykli	9 123	2%	9 634	1%	5 150	1%
pozostałe	22 198	4%	33 849	4%	15 338	4%
Razem	510 257	100%	881 522	100%	415 601	100%

Najwyższą dynamiką wzrostu (około 77%) w porównaniu do 30.06.2006 roku, ale też jednocześnie najniższym wolumenem charakteryzowała się **sprzedaż części do motocykli**. W 2005 roku Spółka rozpoczęła sprzedaż motocykli marki *Triumph* oraz rozpoczęła organizację sieci sprzedaży części motocyklowych pod marką *InterMotors*. Uruchomiona została witryna internetowa www.intermotors.pl dedykowana sprzedaży motocykli oraz części zamiennych i akcesoriów do tych pojazdów. Obecnie sprzedaż części motocyklowych prowadzona jest za pośrednictwem 17 punktów sprzedaży.

Sprzedaż części do **samochodów użytkowych** wzrosła w 2006 roku o 15% w porównaniu do 2005 roku i stanowiła około 18% łącznej sprzedaży części zamiennych przez Spółkę. Sprzedaż części zamiennych do **samochodów osobowych** wzrosła o 31%.

Strukturę sprzedaży części z uwzględnieniem sprzedaży eksportowej prezentuje poniższa tabela.

	1 połowa 2007		2006		1 połowa 2006	
	(tys. zł)	(%)	(tys. zł)	(%)	(tys. zł)	(%)
Sprzedaż krajowa	390 801	77%	678 118	77%	320 429	77%
części do samochodów osobowych	299 415	59%	520 848	59%	242 168	58%
części do samochodów użytkowych i autobusów	61 613	12%	116 605	13%	59 167	14%
pozostałe, części do motocykli	29 773	6%	40 665	5%	19 094	5%
Sprzedaż eksportowa	119 456	23%	203 403	23%	95 172	23%
części do samochodów osobowych	94 673	19%	162 065	18%	75 211	18%
części do samochodów użytkowych i autobusów	23 235	5%	38 521	4%	18 567	4%
pozostałe, części do motocykli	1 548	0%	2 817	0%	1 394	0%
Razem	510 257	100%	881 522	100%	415 601	100%

Spółka nie jest uzależniona od żadnego ze swoich odbiorców – żaden odbiorca nie przekracza udziału 10% przychodów ze sprzedaży ogółem.

Inter Cars działa w segmencie dystrybucji nowych części zamiennych, dostarczanych przede wszystkim niezależnym od producentów samochodów warsztatom. Jak wynika z danych Stowarzyszenia Dystrybutorów Części Motoryzacyjnych, niezależny segment dystrybucji stanowią łącznie około 51% wartości całego rynku części zamiennych w Polsce. **Spółka jest największym w Polsce podmiotem w swojej branży.**

Podstawowe czynniki kształtujące rozwój rynku

Wtórny rynek części samochodowych w naturalny sposób jest pochodną rynku samochodów, bowiem konieczność dokonywania napraw oraz wymiany części eksploatacyjnych ulegających zużyciu skutkuje ciągłym zapotrzebowaniem na części zamienne. Jak wynika z szacunków Moto Focus, wielkość rynku części samochodowych rośnie w tempie 10% do 15% rocznie.

Głównymi czynnikami kształtującymi **wzrost rynku** są:

- **stały wzrost liczby samochodów** zarejestrowanych w Polsce i poruszających się po drogach,
- **liberalizacja przepisów** otwierająca dostęp niezależnym dystrybutorom części zamiennych do autoryzowanych warsztatów (*Rozporządzenie w sprawie wyłączenia określonych porozumień wertykalnych w sektorze pojazdów samochodowych spod zakazu porozumień ograniczających konkurencję* – weszło w życie 1 listopada 2003 roku)
- **zniesienie barier w imporcie** skutkujące wzrostem zapotrzebowania na części zamienne z racji wyższej awaryjności samochodów używanych w porównaniu do samochodów nowych, wzrostem zapotrzebowania na usługi niezależnych warsztatów samochodowych, stanowiących główną kategorię klientów Spółki oraz wzrostem wartości rynku Spółki poprzez przyspieszenie eliminacji segmentu rynku części zamiennych do samochodów z byłego bloku wschodniego,
- **rosnące skomplikowanie napraw** związane z coraz powszechniejszym wykorzystaniem zaawansowanych technologii do produkcji samochodów,
- **stały wzrost intensywności eksploatacji parku samochodowego** w szczególności wzrost średniego wieku zarejestrowanych samochodów oraz średnich stanów przebiegów.

Dystrybutorzy części zamiennych w Polsce

Rynek dystrybucji części zamiennych w Polsce pozostaje relatywnie rozdrobniony, przy czym zauważalne są tendencje konsolidacyjne. Jak wynika z danych Moto Focus najwięksi dystrybutorzy części zamiennych (segment samochodów osobowych) w Polsce to:

1. Inter Cars
2. AD Polska
3. Fota
4. JC Auto
5. Group Auto Union Polska

W segmencie dystrybucji części zamiennych do samochodów ciężarowych pierwsza czwórka dystrybutorów to:

1. Opoltrans
2. Autos
3. Suder&Suder
4. Inter Cars

Najważniejsze trendy na niezależnym rynku dystrybucji części zamiennych w 2006 są następujące:

- **intensywny rozwój sieci sprzedaży** – łącznie największe firmy dystrybucyjne w Polsce posiadają około 410 punktów sprzedaży w Polsce oraz poza granicami kraju,
- **rozwój asortymentu** – głównie poprzez wzbogacenie oferty o nowe linie towarowe jak: wyposażenie warsztatów i części powypadkowe,

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

- **rozwój programów wspierających sprzedaż** – jak przede wszystkim rozwój programów flotowych i programów lojalnościowych ('Premium Clubs'),
- **własne linie towarowe** – tj. poszerzanie oferty części sprzedawanych pod własną marką,
- **udoskonalanie systemów komputerowych** – będących warunkiem sprawnego zarządzania logistyką towarową oraz szybkiego generowania niezbędnych dla klienta danych.

Powyższe trendy wyraźnie wskazują na to iż o **pozycji konkurencyjnej dystrybutorów decyduje coraz większa ilość czynników**. W szczególności, są to tradycyjne czynniki związane z dotarciem do klienta (lokalizacja punktów sprzedaży) i dostępność (czyli w efekcie – czas realizacji zamówienia) ale także czynniki związane z rozwojem cech jakościowych w dotarciu do klienta. W praktyce wzrost jakości obsługi oznacza rozbudowanie oferty towarowej o nowe linie umożliwiając klientowi zakupy „*pod jednym dachem*” oraz zapewnienie dostępu *on-line* do wszelkich niezbędnych informacji na temat towarów poczynając od określenia ich dostępności a kończąc na informacjach technicznych dotyczących ich montażu. Dla dystrybutorów oznacza to z jednej strony wzrost lojalności i skali zakupów klientów a z drugiej jest ogromnym wyzwaniem bowiem wymaga rozbudowy zaplecza logistycznego i wejścia na nowe segmenty rynku charakteryzujące się często znacząco odmienną 'filozofią' sprzedaży jak i konkurencją ze strony wyspecjalizowanych podmiotów.

Liczba i struktura użytkowanych pojazdów

Liczba samochodów stale rośnie - w Unii Europejskiej w okresie od 1990 do 2002 roku o 53 mln sztuk, tj. o około 33%. W analogicznym okresie w Polsce – o około 6,4 mln sztuk, tj. o około 82%. W okresie od 1990 do 2005 roku liczba samochodów wzrosła w Polsce o 117%.

Dane na temat liczby pojazdów oraz podstawowych parametrów charakteryzujących rynek samochodowy w Polsce przedstawia poniższa tabela.

	('000)	1990	2000	2005
pojazdy zarejestrowane		7 755	12 755	16 818
osobowe		5 261	9 991	12 339
samochody na 1000 ludności		168	309	441
osobowe na 1000 ludności		138	259	323

źródło: szacunki własne na podstawie GUS

Liczba samochodów zarejestrowanych w Polsce wzrosła w 2005 roku o 0,7% (osobowych o 3%) w porównaniu do 2004 roku osiągając średnią 441 samochodów na 1000 ludności. Jak pokazują szacunki Stowarzyszenia Dystrybutorów Części Motoryzacyjnych w 2006 roku łącznie **park samochodów osobowych** w Polsce uległ zwiększeniu do około 13.176 tys. (łącznie używane samochody sprowadzone z Unii Europejskiej oraz sprzedaż nowych samochodów). Według danych Stowarzyszenia Dystrybutorów Części Motoryzacyjnych we wrześniu 2006 roku w Polsce na jeden samochód osobowy przypadało średnio 2,9 osób. Dla porównania w Niemczech – 1,8 osób, Hiszpanii – 2,1, Francji – 2, Grecji – 2,5.

Sprzedaż samochodów w Polsce

Łącznie **sprzedaż nowych samochodów** osobowych i ciężarowych w Polsce w 2006 roku była o około 1,5% wyższa niż w 2005 roku. Dane dotyczące wielkości sprzedaży nowych samochodów w Polsce w podziale na poszczególne kategorie prezentuje poniższa tabela.

Sprzedaż nowych samochodów ('000)	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006
osobowe	479	327	308	354	318	236	239
w tym, produkcji krajowej	61%	43%	25%	15%	15%	13%	9%
ciężarowe	52	35	32	39	49	47	56

źródło: Instytut Badań Rynku Motoryzacyjnego Samar

Wzrostowi sprzedaży nowych **samochodów osobowych** towarzyszyło jednocześnie zmniejszenie importu samochodów używanych. W 2006 roku sprowadzono do Polski o 6% mniej samochodów osobowych niż w 2005 roku. Poniższa tabela prezentuje szczegółowe dane.

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

samochody osobowe w Polsce ('000)	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006
sprzedaż samochodów nowych	479	327	308	354	318	236	239
import samochodów używanych	214	217	179	33	828	871	817
Razem	693	544	487	387	1 146	1 107	1 056
import używanych/sprzedaż nowych	0,45	0,66	0,58	0,09	2,60	3,7	3,4

źródło: Instytut Badań Rynku Motoryzacyjnego Samar

Łącznie podaż samochodów osobowych w 2006 roku była o około 5% niższa niż w 2005 roku. Jednocześnie jednak blisko 77% tej podaży stanowiły samochody używane a więc takie które relatywnie częściej ulegają awariom jak również stanowią tradycyjną grupę docelową klientów Spółki.

W **strukturze samochodów używanych** importowanych do Polski przeważają samochody wyprodukowane w krajach Europy zachodniej. Jak podaje IBRM Samar najchętniej importowane były w 2006 roku samochody marki Volkswagen, Opel, Ford i Audi.

Struktura parku samochodowego

Oferta towarowa Spółki jest dostosowana do zapotrzebowania rynku. Szczegółowe dane zaprezentowano poniżej.

(a) struktura sprzedaży samochodów osobowych

W sprzedaży nowych samochodów osobowych w Polsce dominują samochody produkowane poza granicami kraju, głównie w Europie Zachodniej. Strukturę sprzedaży w podziale na poszczególne koncerny samochodowe prezentuje poniższa tabela.

	2004	2005	2006
Zachodnie	77%	72%	72%
Japońskie i Koreańskie	21%	24%	25%
Pozostałe	2%	4%	3%

zachodnie: Skoda, Volkswagen, Seat, Audi, Fiat, Alfa Romeo, Lancia, Peugeot, Citroen, Renault, Dacia, Opel, Saab, Ford, Volvo, Land Rover, Jaguar, Mercedes, BMW, Porsche, Mini, Smart;
japońskie i koreańskie: Toyota, Nissan, Honda, Suzuki, Mitsubishi, Mazda, Daewoo, Hyundai, Kia, Subaru, Ssangyoung, Lewus.

źródło: Instytut Badań Rynku Motoryzacyjnego Samar

(b) struktura parku samochodów osobowych

Struktura sprzedaży części zamiennych przez Spółkę odpowiada strukturze zarejestrowanego parku samochodowego. Zestawienie struktury sprzedaży części ze strukturą parku samochodowego zarejestrowanego w Polsce przedstawiono poniżej.

Samochody osobowe	Struktura sprzedaży części Spółki		Struktura parku samochodów w Polsce (2005)
	2005	2006	
(a) Zachodnioeuropejskie	59%	76%	65%
(b) Wschodnioeuropejskie	1%	4%	21%
(c) Japońskie i Koreańskie	4%	4%	14%
(d) Pozostałe	36%	16%	-

źródło: Spółka, GIPA

Kategoria 'pozostałe' obejmuje również znaczącą wartościowo i ilościowo grupę części, które mają charakter uniwersalny, tj. wykorzystywane są do różnych typów i marek samochodów, w tym samochodów zachodnioeuropejskich oraz japońskich i koreańskich. W kategorii tej znajdują się takie towary jak opony i oleje oraz smary, których udział w sprzedaży Spółki systematycznie rośnie.

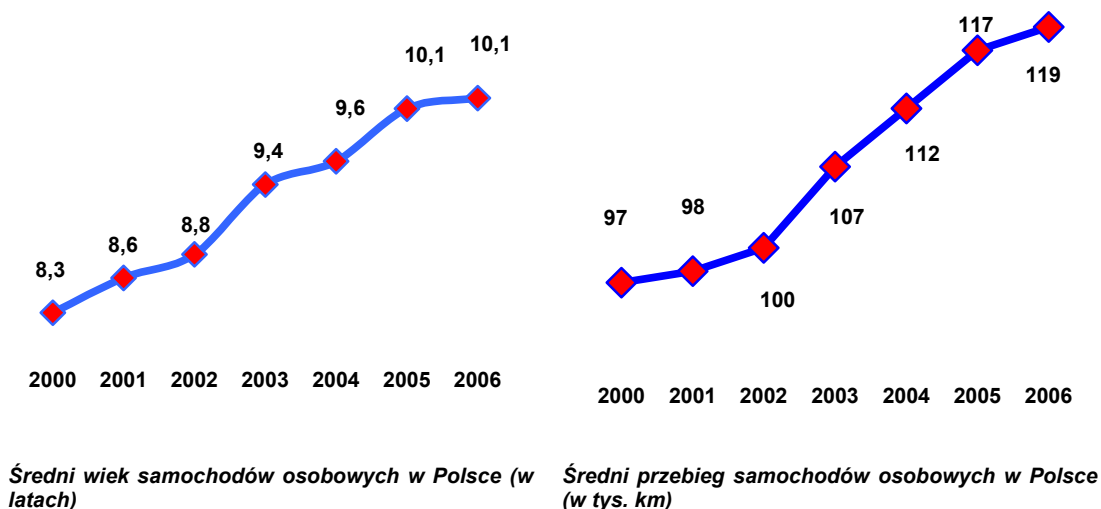
Samochody wyprodukowane w krajach byłego bloku wschodniego, których udział (wg liczby samochodów) w parku samochodowym w Polsce szacowany jest przez GIPA na 21% stanowią segment rynku, który w ocenie Zarządu w najbliższych latach będzie ulegał stopniowemu zmniejszeniu, aż do całkowitej jego marginalizacji w okresie najbliższych kilku lat.

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

(c) podstawowe cechy parku samochodów osobowych

Jak wynika z danych GIPA obecnie średnio samochód osobowy w Polsce liczy sobie przeszło 10 lat. Średni stan licznika samochodu osobowego w Polsce to obecnie przeszło 119 tys. km. Szczegóły prezentują poniższe wykresy (GIPA).

*Technologie produkcji samochodów*

Niezwykle istotny dla dalszego rozwoju rynku jest systematyczny wzrost udziału elektroniki w kosztach produkcji i napraw samochodów. W 2002 roku udział elektroniki w tym rynku szacowany był na 25%, a prognozy przewidują zwiększenie do 35% w 2010 roku. Innowacje techniczne coraz szybciej znajdują powszechne zastosowanie w produkcji masowej. Według danych GIPA około 31% samochodów osobowych zarejestrowanych w Polsce wyposażonych jest w ABS. W 2002 roku udział ten kształtował się na poziomie 16%. Zauważalna jest również tendencja do montowania dużej liczby urządzeń sterujących pracą poszczególnych podzespołów, które zarządzane są sieciowo. Konsekwencją tych zmian jest odchodzenie od diagnostyki poszczególnych urządzeń na rzecz diagnostyki systemowej całego pojazdu (zintegrowanych systemów). Zakres napraw w przyszłości będzie całkowicie odmienny od obecnych – rynek przechodzi systematycznie z „pracy z częściami” do „pracy z systemami”. Jednocześnie również zwiększa się różnorodność części. Rozwój technologiczny dokonuje się przede wszystkim w ramach następujących systemów: alternatywne napędy, systemy bezpieczeństwa, systemy nawigacji, systemy aktywnego sterowania zawieszeniem, systemy sterowania w nocy, radary odstępu, automatyczne skrzynie biegów, multimedia, systemy bezpośredniego wtrysku paliwa, systemy zmiennego sterowania zaworami, systemy hamowania i kierowania oparte o układy elektryczne.

Oferta Spółki obejmuje towary od kilkuset dostawców. Towary są dostarczane z obszaru całego świata, jednak w większości od dostawców z krajów UE. Ilościowo, dostawy od dostawców zagranicznych stanowiły około 55% w 2006 roku i około 50% w 2005 roku. Dominującą kategorią dostawców towarów są międzynarodowe koncerny, dla których Spółka jest jednym z największych i najważniejszych klientów w regionie Europy Środkowo-Wschodniej. Duża dywersyfikacja dostawców powoduje, że działalność spółki nie jest szczególnie uzależniona od jednego lub kilku dostawców. Łącznie pięciu największych dostawców Spółki w 2006 roku miało udział około 12% w łącznych dostawach.

1.4 Inter Cars Ukraina

www.intercars.com.ua

Spółka została zawiązana w kwietniu 2000 roku – działalność rozpoczęła we wrześniu 2000 roku. Zasady funkcjonowania spółki są takie jak w Inter Cars S.A. Inter Cars Ukraina zajmuje

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

się dystrybucją części i akcesoriów na rynku Ukraińskim. Asortyment towarów nie różni się od oferowanego przez Inter Cars S.A. Spółka posiada w swojej ofercie towar markowy, o jakości identycznej z dostarczonym na pierwszy montaż do produkcji samochodów, jak też znacznie tańszy aczkolwiek dobry jakościowo, pochodzący od producentów dostarczających swoje produkty wyłącznie na potrzeby rynku wtórnego. Spółka zaopatruje się w Inter Cars oraz bezpośrednio u producentów.

Na dzień bilansowy Inter Cars Ukraina posiadała czternaście fili, tj. o sześć fili więcej niż na dzień 30 czerwca 2006 roku.

Podstawowe dane finansowe spółki prezentuje poniższa tabela.

(tys. zł)	1 połowa	
	2007	2006
Przychody ze sprzedaży	22 670	20 418
Zysk na działalności operacyjnej	525	754
Zysk netto	(430)	185

W ofercie spółki znajdują się części do samochodów osobowych i samochodów użytkowych. Strukturę sprzedaży prezentuje poniższa tabela.

	1 połowa			
	2007		2006	
	(tys. UAH)	(%)	(tys. UAH)	(%)
części do samochodów osobowych	23 704	60%	21 542	66%
części do samochodów użytkowych i autobusów	15 803	40%	11 098	34%
Razem	39 507	100%	32 640	100%

Podstawowym dostawcą spółki jest podmiot dominujący – Inter Cars. W 1 połowie 2007 roku około 30% zakupów Inter Cars Ukraina stanowiły zakupy w Inter Cars.

Podstawowymi odbiorcami spółki są firmy spedycyjne, warsztaty, sklepy z częściami samochodowymi oraz duże hurtownie motoryzacyjne. Żaden z odbiorców nie przekracza 10% udziału w łącznej sprzedaży spółki. Warunki sprzedaży są ustalane indywidualnie z każdym klientem w zależności od jego potencjału. Stosowane odroczenie terminu płatności dla warsztatów - od 7 do 14 dni, dla sklepów i pozostałych klientów - od 7 do 21 dni.

W 1 połowie 2007 roku nie miały miejsca żadne zmiany w powiązaniach organizacyjnych lub kapitałowych. Inter Cars z siedzibą w Warszawie posiada 70% udziałów w kapitale spółki. Pozostałe 30% stanowi własność Pana Siergieja Ovsijenko sprawującego funkcję Dyrektora Generalnego.

Spółka nie udzielała poręczeń ani gwarancji w 1 połowie 2007 roku.

W 1 połowie 2007 roku spółka nie emitowała żadnych papierów wartościowych. Podwyższenie kapitału spółki miało miejsce w 2004 roku. Szczegóły zostały zaprezentowane w skonsolidowanym raporcie Grupy za 2004 rok.

Zjawisko sezonowości ma umiarkowany wpływ na wartość sprzedaży spółki. Relatywnie niższą sprzedaż spółka odnotowuje w pierwszym kwartale. Relatywnie wyższą sprzedaż spółka notuje w okresach: marzec – maj oraz październik – listopad.

Według danych jakie posiada Zarząd Inter Cars Ukraina jest obecnie trzecim co do wielkości obrotów podmiotem wyspecjalizowanym w dystrybucji części zamiennych na terenie Ukrainy. Udział w rynku szacowany jest na około 5%. Rynek Ukrainy charakteryzuje duże rozdrobnienie. Indywidualni, mali dystrybutorzy stanowią obecnie około 80% całości rynku.

Według szacunków zarządu na koniec 2006 roku park samochodowy liczył około 6,6 mln samochodów osobowych.

W podstawowych zasadach zarządzania spółką nie miały miejsca żadne istotne zmiany.

Na dzień 30 czerwca 2007 roku nie obowiązywały żadne umowy pomiędzy emitentem a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub gdy ich odwołanie lub zwolnienie następuje z powodu połączenia emitenta przez przejęcie.

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

Na dzień 30 czerwca 2007 roku spółka zatrudniała 170 osób. Na dzień 30 czerwca 2006 roku – 143 osoby.

Spółka spełnia lokalne wymogi odnośnie ochrony środowiska. Zgodnie z przepisami ukraińskimi wnosi kwartalne opłaty za zanieczyszczanie środowiska powodowane przez flotę samochodową będącą w dyspozycji spółki.

Spółka nie wypłacała dywidendy w 1 połowie 2007 roku.

Nie miały miejsca żadne istotne zmiany w strukturze jednostki gospodarczej.

W skład zarządu wchodzi:

Siergiej Ovsijenko – Dyrektor Generalny

W skład komisji rewizyjnej wchodzi:

Marcin Pawłowski - Przewodniczący Komisji Rewizyjnej

Krzysztof Oleksowicz - Członek Komisji Rewizyjnej

Natella Ovsijenko - Członek Komisji Rewizyjnej

Do dnia bilansowego nie toczyło się i nie toczy się żadne postępowanie sądowe, arbitrażowe ani administracyjne, których stroną byłaby spółka.

1.5. Inter Cars Ceska Republika

www.intercars.cz

Spółka została nabyta w lipcu 2004 roku i rozpoczęła działalność operacyjną w zakresie dystrybucji części zamiennych w listopadzie 2004 roku. Prowadzi dystrybucję części zamiennych na rynku Czeskim. Oferta towarowa zbliżona jest do oferty Inter Cars. Większość sprzedaży stanowią części do samochodów osobowych.

W pierwszym półroczu 2007 roku Inter Cars Ceska Republika z powodzeniem przeprowadziła kampanię wspierającą sprzedaż określonych marek produktów renomowanych producentów. Na dzień bilansowy spółka posiadała dziewięć filii, przy czym spółka prowadzi prace nad uruchomieniem kolejnych. W pierwszym półroczu 2007 roku spółka z powodzeniem przeprowadziła kampanię wspierającą sprzedaż określonych marek produktów renomowanych producentów.

Spółka wdrożyła nowoczesny, zintegrowany system informatyczny działający on-line we wszystkich filiach. Spółka oferuje swoim klientom IC-Katalog w czeskiej wersji językowej. Program ten pozwala im na bieżący podgląd dostępności pełnej oferty spółki.

Podstawowe dane finansowe spółki prezentuje poniższa tabela.

	1 połowa	
	2007	2006
(tys. zł)		
Przychody ze sprzedaży	27 774	20 291
Zysk na działalności operacyjnej	1 721	1 001
Zysk netto	497	1 523

W ofercie spółki znajdują się części do samochodów osobowych i samochodów użytkowych. Strukturę sprzedaży prezentuje poniższa tabela.

	1 połowa			
	2007		2006	
	(tys. CZK)	(%)	(tys. CZK)	(%)
części do samochodów osobowych	170 360	83%	120 995	86%
części do samochodów użytkowych i autobusów	30 920	15%	17 543	13%
Pozostałe	2 993	1%	1 641	1%
Razem	204 273	100%	140 179	100

Największym dostawcą spółki w 1 połowie 2007 roku był Inter Cars. Dostawy z Inter Cars stanowiły około 40% łącznych dostaw. Pozostałe zakupy realizowane były bezpośrednio u

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

producentów części, głównie z terenu Unii Europejskiej. Dostawy z Inter Cars realizowane są poprzez magazyn regionalny w Tychach, który jednocześnie służy jako podstawowe zaplecze magazynowe spółki.

W strukturze odbiorców spółki przeważają warsztaty. Liczną grupę stanowią także hurtownie części zamiennych.

Towary będące w dyspozycji spółki objęte są umowami ubezpieczeniowymi (76.000 tys. CZK). Poza tym spółka posiada umowę ubezpieczenia majątku do kwoty 6.250 tys. CZK.

Spółka jest stroną umów pożyczek od Inter Cars o łącznej wartości 3.118 tys. zł według stanu na 30 czerwca 2007 roku.

Nie miały miejsca żadne zmiany w powiązaniach organizacyjnych lub kapitałowych. Inter Cars z siedzibą w Warszawie posiada 100% udziałów w kapitale spółki.

Spółka nie udzielała poręczeń ani gwarancji w prezentowanym okresie.

W 1 połowie 2007 roku spółka nie emitowała żadnych papierów wartościowych.

W ciągu roku wyróżnić można dwa zasadnicze okresy charakteryzujące się wyższą sezonową sprzedażą: wiosna i zima. Na wiosnę szczególnie zauważalny jest wzrost sprzedaży części mechanicznych, w tym szczególnie amortyzatorów i elementów hamulców. W zimie szczególnie rośnie sprzedaż podzespołów układów zapłonowych – akumulatorów, świec, kabli, itp.

Według szacunków zarządu Inter Cars Ceska Republika ma obecnie około 4,8% udziału w rynku dystrybucji części zamiennych do samochodów osobowych i ciężarowych i jest piątym co do wielkości dystrybutorem części zamiennych na tym rynku. Największy dystrybutor ma obecnie udział w rynku szacowany na około 5,5%.

Według danych na koniec grudnia 2006 roku w Republice Czech zarejestrowanych było około 4,1 mln samochodów osobowych, z czego samochody 'zachodnie' stanowiły około 45% parku samochodowego.

W podstawowych zasadach zarządzania spółką nie miały miejsca żadne istotne zmiany.

Na dzień 30 czerwca roku nie obowiązywały żadne umowy pomiędzy emitentem a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub gdy ich odwołanie lub zwolnienie następuje z powodu połączenia emitenta przez przejęcie.

Spółka nie przeprowadzała transakcji związanych z pochodnymi instrumentami finansowymi.

Na dzień 30.06.2007 roku spółka zatrudniała 41 osób. Na dzień 30.06.2006 roku – 22 osoby.

Spółka nie prowadzi działalności stwarzającej zagrożenie dla środowiska naturalnego. Wszelkie powstające odpady odbierane są przez zewnętrzną firmę wyspecjalizowaną w zagospodarowywaniu odpadów.

Spółka nie wypłacała dywidendy w 2007 roku.

Zdaniem zarządu spółki nie występują obecnie żadne zdarzenia które mogą w znaczący sposób wpłynąć na jej przyszłe wyniki finansowe.

Po dacie bilansu nie miały miejsca zdarzenia o istotnym wpływie na ocenę przedstawionych sprawozdań finansowych oraz pozycję finansową spółki.

W prezentowanym okresie nie miały miejsca żadne istotne zmiany w strukturze jednostki gospodarczej. Podobnie nie były przeprowadzane żadne prace restrukturyzacyjne ani też czynione znaczące inwestycje długoterminowe.

W skład zarządu spółki wchodzi:
Tomas Kastil - Dyrektor Zarządzający
Martin Havlik - Dyrektor Sprzedaży

W dniu 28 czerwca 2007 roku odbyło się Walne Zgromadzenie spółki. Przedmiotem obrad było zatwierdzenie sprawozdania finansowego za 2006 rok i podział wyniku.

W 1 połowie 2007 roku nie toczyło się i nie toczy się żadne postępowanie sądowe, arbitrażowe ani administracyjne, których stroną byłaby spółka.

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

1.6 Lauberwww.lauber.pl

Spółka została nabyta w lipcu 2003 roku. Przedmiotem działalności Lauber jest regeneracja części samochodowych, w tym: alternatorów, rozruszników, przekładni kierowniczych oraz pomp wspomagania. W 2006 roku dwoma podstawowymi grupami produktowymi były regenerowane rozruszniki oraz przekładnie kierownicze wspomagane. Trzecią, pod względem udziału w sprzedaży spółki, grupą towarową były pompy wspomagania. W lipcu 2007 roku dokonano zmiany firmy spółki z „Eltek” na „Lauber”.

Regeneracja polega na odbudowie zespołów mechanicznych przy zastosowaniu technologicznie zaawansowanych urządzeń tak, aby odbudowany produkt miał takie właściwości użytkowe jak produkt nowy. Regeneracja części pozwala uniknąć kosztownego zakupu nowej części oraz złomowania starej - jakość części regenerowanych nie odbiega od jakości części fabrycznie nowej.

Działalność gospodarcza Spółki prowadzona jest w jednym zakładzie produkcyjnym, zlokalizowanym w Słupskiej Strefie Ekonomicznej opiera się o wiedzę, doświadczenie oraz wsparcie doradcze pozyskiwane w ramach współpracy z innymi firmami regeneracyjnymi z Europy Zachodniej.

Dla utrzymania mocnej pozycji rynkowej oraz możliwości oferowania produktów z dwu letnim okresem gwarancyjnym, Spółka stosuje zastrzone systemy kontroli jakości zgodne certyfikacją Systemu Zarządzania Jakością ISO 9001:2000.

Podstawowe dane finansowe spółki prezentuje poniższa tabela.

(tys. zł)	1 połowa	
	2007	2006
Przychody ze sprzedaży	2 805	2 449
Zysk na działalności operacyjnej	222	214
Zysk netto	70	148

Spółka na stałe współpracuje z kilkoma dostawcami. Podstawowym dostawcą Spółki jest Inter Cars. Jego udział w zakupach materiałów przekracza 30%.

W 2007 roku sprzedaż spółki dokonywana była zarówno na rynku krajowym, jak i na rynkach zagranicznych. Rynek krajowy ma podstawowe znaczenie dla wielkości generowanych przez Lauber przychodów. Zgodnie z przyjętą strategią rozwoju Spółki, dystrybucja produktów spółki na rynku krajowym odbywa się tylko przez sieć Inter Cars. Udział tego kontrahenta w przychodach spółki ogółem przekracza 84% sprzedaży.

W 1 połowie 2007 roku udział eksportu w sprzedaży kształtował się na poziomie około 4,6%. Sprzedaż eksportowa prowadzona jest głównie do Niemiec.

Na dzień 30.06.2007 roku Spółka posiadała podpisaną umowę kredytu obrotowego z dnia 6.12.2004 roku z Nord LB Bank Polska na kwotę 3.000 tys. zł. Terminem spłaty kredytu jest listopad 2007 roku.

W 1 połowie 2007 roku nie miały miejsca żadne zmiany w powiązaniach organizacyjnych lub kapitałowych. Inter Cars z siedzibą w Warszawie posiada 100% udziałów w kapitale spółki.

Spółka nie udzielała poręczeń ani gwarancji w 2007 roku.

Do dnia bilansowego spółka nie emitowała żadnych papierów wartościowych.

W sprzedaży spółki nie można jednoznacznie wskazać wpływu sezonowości na sprzedaż w poszczególnych okresach roku. Relatywnie największą sprzedaż odnotowuje się w okresie od listopada do marca. Odchylenie wolumenu sprzedaży na poszczególne miesiące nie przekracza jednak 10%.

Spółka działa na rosnącym, perspektywicznym rynku. Tendencje wzrostowe wynikają z trzech podstawowych czynników – znaczący wzrost liczby użytkowanych samochodów, optymalizacji kosztów użytkowania pojazdów oraz rosnących wymogów związanych z ochroną środowiska.

Na rynku krajowym funkcjonuje wiele przedsiębiorstw zajmujących się regeneracją lub naprawami części samochodowych. Stanowią one bezpośrednią konkurencję dla Lauber.

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

Równocześnie rozpoczyna się ekspansja dużych firm zachodnioeuropejskich oferujących produkty regenerowane – rozszerzających swoje strefy wpływów, jak również dodatkowo przenoszących swoją działalność do Europy Wschodniej.

W podstawowych zasadach zarządzania spółką nie miały miejsca żadne istotne zmiany.

Na dzień 30 czerwca 2007 roku nie obowiązywały żadne umowy pomiędzy emitentem a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub gdy ich odwołanie lub zwolnienie następuje z powodu połączenia emitenta przez przejęcie.

Spółka nie przeprowadzała transakcji związanych z pochodnymi instrumentami finansowymi.

Na dzień 30.06.2007 roku spółka zatrudniała 56 osób. Na dzień 30.06.2005 roku – 38 osób.

Lauber jako zakład produkcyjny zobowiązany jest do ewidencji wytwarzanych odpadów poprodukcyjnych, w tym niebezpiecznych. Spółka wywiązuje się z tego obowiązku. Ponadto jako producent wprowadzający na rynek wyroby w opakowaniach Lauber uiszcza opłaty od masy wprowadzonych na rynek opakowań.

Spółka nie wypłacała dywidendy w 2007 roku.

W 2007 roku nie miały miejsca żadne istotne zmiany w strukturze jednostki gospodarczej. Wprowadzane obecnie zmiany w strategii sprzedaży spółki, zmierzają do optymalizacji wykorzystania potencjału całej Grupy, w szczególności sieci sprzedaży podmiotu dominującego.

W skład zarządu wchodzi:

Wojciech Kilianek - Prezes Zarządu

Przemysław Wołosewicz - Członek Zarządu

Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy Spółki odbyło się 24 kwietnia 2007 roku. Tematem spotkania było rozpatrzenie i zatwierdzenie sprawozdania zarządu z działalności spółki, sprawozdania finansowego oraz udzielenie absolutorium członkom zarządu z wykonania ich obowiązków oraz podjęcie uchwały w sprawie podziału zysku/ pokrycia straty za rok 2006.

W 2007 roku nie toczyło się i nie toczy się żadne postępowanie sądowe, arbitrażowe ani administracyjne, których stroną byłaby spółka.

1.7 Feber

Spółka została utworzona we wrześniu 2004 roku. Prowadzi produkcję naczep, przyczep i zabudów na pojazdach ciężarowych.

Podstawowe dane finansowe spółki prezentuje poniższa tabela (przed wyłączeniami konsolidacyjnymi)

(tys. zł)	1 połowa	
	2007	2006
Przychody ze sprzedaży	44 853	17 544
Zysk na działalności operacyjnej	2 592	(965)
Zysk netto	2 353	(1 281)

Głównym produktem Spółki jest naczepa samowyladowcza. Oferowana jest w szczególności z zabudową (muldą) aluminiową, a także z muldą stalową. Dostępne są praktycznie we wszystkich rozmiarach przewidzianych w polskich przepisach o ruchu drogowym.

Większość sprzedaży ulokowana została na rynku krajowym. Pojazdy wyprodukowane przez Spółkę znalazły także odbiorców na rynkach: rosyjskim, niemieckim, skandynawskim, francuskim i czeskim.

Głównymi składnikami wykorzystywanymi w produkowanych pojazdach są osie, aluminium, stal oraz, w przypadku naczep i zabudów samowyladowczych, siłowniki.

Spółka współpracuje z wieloma dostawcami w w/w zakresie. Nie występuje ryzyko uzależnienia się od poszczególnych kooperantów, gdyż rynek ten charakteryzuje się dużą

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

konkurencyjnością. Żaden z dostawców nie jest formalnie powiązany bezpośrednio ani pośrednio ze Spółką.

Spółka posiada następujące polisy ubezpieczenia: środki obrotowe i przedmioty przyjęte od osób trzecich w celu wykonania usługi do sumy ubezpieczenia 20.000 tys. zł i OC deliktowe (z tytułu prowadzonej działalności gospodarczej) z włączeniem OC za szkody wyrządzone przez pojazdy nie podlegające obowiązkowemu ubezpieczeniu OC do sumy ubezpieczenia 8.000 tys. zł.

Do dnia bilansowego Spółka korzystała z zewnętrznych źródeł finansowania (poza kredytem kupieckim) w formie kredytu obrotowego w rachunku bieżącym zaciągniętego w Nord/LB Bank Polska Norddeutsche Landesbank S.A. oraz pożyczek udzielonych przez udziałowców Inter Cars S.A.

Ostateczny termin rozliczenia kredytu z limitem 5.000 tys. zł upływa 30 listopada 2007 roku. Saldo zadłużenia na 30 czerwca 2007 roku wynosiło 2.960 tys. zł.

Na przestrzeni 2007 roku Spółka korzystała z krótkoterminowej pożyczki udzielonej przez Inter Cars na pokrycie bieżących zobowiązań i nakładów inwestycyjnych. Umowa pożyczki z limitem 5.050 tys. zł, upływa 31 grudnia 2007 roku. Saldo zadłużenia na 30 czerwca 2007 roku wynosiło 4.954 tys. zł.

W 1 połowie 2007 roku nie miały miejsca żadne zmiany w powiązaniach organizacyjnych lub kapitałowych. Inter Cars z siedzibą w Warszawie posiada 100% udziałów w kapitale spółki.

Spółka nie udzielała poręczeń ani gwarancji do dnia bilansowego roku.

W 1 połowie 2007 roku w spółce nie dokonywano zmian w kapitale zakładowym.

Sezonowość nie ma istotnego wpływu na działalność spółki.

Przychody ze sprzedaży Feber były o 156% wyższe niż w analogicznym okresie poprzedniego roku. Wzrost ten (do poziomu blisko 44.853 tys. zł) udało się osiągnąć przy jednoczesnej poprawie wyniku netto. Spółka wypracowała blisko 2.353 tys. zł zysku netto. Zdaniem Zarządu Feber, bieżące wyniki lokują Febera na drugiej pozycji w kraju w klasyfikacji największych producentów naczep i zabudów.

W podstawowych zasadach zarządzania spółką nie miały miejsca żadne istotne zmiany.

Na dzień 30 czerwca 2007 roku nie obowiązywały żadne umowy pomiędzy emitentem a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub gdy ich odwołanie lub zwolnienie następuje z powodu połączenia emitenta przez przejęcie.

Spółka nie przeprowadzała transakcji związanych z pochodnymi instrumentami finansowymi.

Na dzień 30.06.2007 roku spółka zatrudniała 179 osób. Na dzień 30.06.2006 roku – 128 osób.

Spółka spełnia wymogi związane z ochroną środowiska.

Spółka nie wypłacała dywidendy w 2007 roku.

W skład zarządu spółki wchodzi:

Piotr Kraska – Prezes Zarządu

Paweł Pietrzak – Wiceprezes Zarządu

Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy Spółki odbyło się 29 czerwca 2007 roku. Tematem spotkania było rozpatrzenie i zatwierdzenie sprawozdania zarządu z działalności spółki, sprawozdania finansowego oraz udzielenie absolutorium członkom zarządu z wykonania ich obowiązków oraz podjęcie uchwały w sprawie podziału zysku/ pokrycia straty za rok 2006.

W roku 1 połowie 2007 roku nie toczyło się i nie toczy się żadne postępowanie sądowe, arbitrażowe ani administracyjne, których stroną byłaby spółka.

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

1.8 Q-Service

Dobre wyniki Q-Service uzyskano dzięki rozwojowi działalności usługowej z zakresu szkoleń na rzecz Inter Cars i sieci dystrybucyjnej. Dodatkowo spółka realizuje projekty z zakresu rozwoju linii produktowych w obszarach niszowych dla Grupy.

Podstawowe dane finansowe spółki prezentuje poniższa tabela.

(tys. zł)	1 połowa	
	2007	2006
Przychody ze sprzedaży	12 069	1 340
Zysk na działalności operacyjnej	1 573	56
Zysk netto	1 316	47

Spółka jest stroną umowy pożyczki z Inter Cars. Szczegóły umowy zostały zaprezentowane w raporcie rocznym Inter Cars.

W bieżącym roku nie miały miejsca żadne zmiany w powiązaniach organizacyjnych lub kapitałowych. Inter Cars z siedzibą w Warszawie posiada 100% udziałów w kapitale spółki.

Spółka nie udzielała poręczeń ani gwarancji w 1 połowie 2007 roku.

Sezonowość nie ma istotnego wpływu na działalność spółki.

W podstawowych zasadach zarządzania spółką nie miały miejsca żadne istotne zmiany.

Na dzień 30 czerwca 2007 roku nie obowiązywały żadne umowy pomiędzy emitentem a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub gdy ich odwołanie lub zwolnienie następuje z powodu połączenia emitenta przez przejęcie.

Spółka nie przeprowadzała transakcji związanych z pochodnymi instrumentami finansowymi.

Spółka spełnia wymogi związane z ochroną środowiska.

Spółka zatrudnia od 01.02.2007 roku jednego pracownika

Spółka nie wypłacała dywidendy w 2007 roku.

Zarząd

W skład zarządu wchodzi:

Kazimierz Neyman – Prezes Zarządu

Krzysztof Oleksowicz – Członek Zarządu

Robert Kierzek – Członek Zarządu

Marek Młotek-Kucharczyk – Członek Zarządu

Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy Spółki odbyło się 20 czerwca 2007 roku. Tematem spotkania było rozpatrzenie i zatwierdzenie sprawozdania zarządu z działalności spółki, sprawozdania finansowego oraz udzielenie absolutorium członkom zarządu z wykonania ich obowiązków oraz podjęcie uchwały w sprawie podziału zysku/ pokrycia straty za rok 2006.

W 1 połowie 2007 roku nie toczyło się i nie toczy się żadne postępowanie sądowe, arbitrażowe ani administracyjne, których stroną byłaby spółka.

1.9 Inter Cars Slovenska Republika

www.intercars.sk

Spółka rozpoczęła działalność operacyjną w zakresie dystrybucji części zamiennych w lipcu 2005 roku. Prowadzi dystrybucję części zamiennych na rynku słowackim. Spółka została utworzona w 2005 roku w czerwcu.

Na dzień bilansowy spółka posiadała pięć filii (w tym jedna, która powstała w bieżącym roku), przy czym spółka prowadzi prace nad uruchomieniem kolejnych. Obecnie prowadzone są prace zmierzające do utworzenia sieci niezależnych warsztatów działających pod marką „Auto-Crew”.

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

Podstawowe dane finansowe spółki prezentuje poniższa tabela (przed wyłączeniami konsolidacyjnymi).

(tys. zł)	1 połowa	
	2007	2006
Przychody ze sprzedaży	14 208	5 346
Zysk na działalności operacyjnej	1 056	220
Zysk netto	907	296

W ofercie spółki znajdują się części do samochodów osobowych i samochodów użytkowych. Strukturę sprzedaży prezentuje poniższa tabela.

	1 połowa			
	2007		2006	
	(tys. SKK)	(%)	(tys. SKK)	(%)
części do samochodów osobowych	108 992	87%	42 258	82%
części do samochodów użytkowych i autobusów	13 665	11%	6 792	13%
Pozostałe	3 170	3%	2 490	5%
Razem	125 827	100%	51 539	100%

Głównym dostawcą Inter Cars Slovenska Republika jest Inter Cars. Dostawy z Inter Cars stanowiły około 69% łącznych dostaw. Pozostałe zakupy realizowane były bezpośrednio u producentów części, głównie z terenu Unii Europejskiej. Dostawy z Inter Cars realizowane są poprzez magazyn regionalny w Tychach, który jednocześnie służy jako podstawowe zaplecze magazynowe spółki.

W strukturze odbiorców przeważają warsztaty samochodowe. Drugą w kolejności znaczenia grupą są hurtownie części zamiennych.

Towary spółki objęte są umowami ubezpieczeniowymi do kwoty 50.000 tys. SKK. Poza tym spółka posiada umowę ubezpieczenia majątku do kwoty 1.090 tys. SKK.

Spółka nie udzielała poręczeń ani gwarancji w bieżącym roku.

W związku z krótkim okresem działalności nie zaobserwowano wpływu sezonowości na wartość sprzedaży.

Według szacunków zarządu Inter Cars Slovenska Republika ma obecnie około 3,5% udziału w rynku samochodów osobowych i jest drugim co do wielkości dystrybutorem części zamiennych na tym rynku. Największy dystrybutor ma obecnie udział w rynku szacowany na około 7%. Według danych na 2005 w Republice Słowacji zarejestrowanych było około 1,2 mln samochodów osobowych, z czego samochody 'zachodnie' stanowiły około 60% parku samochodowego. W 2006 roku miał miejsce znaczący import samochodów używanych z Europy Zachodniej. Łącznie sprowadzono około 110 tys. samochodów.

W podstawowych zasadach zarządzania spółką nie miały miejsca żadne istotne zmiany. Na dzień 30.06.2007 roku spółka zatrudniała 3 osoby. Na dzień 30.06.2006 roku – 1 osobę.

Spółka nie prowadzi działalności stwarzającej zagrożenie dla środowiska naturalnego. Wszelkie powstające odpady odbierane są przez zewnętrzną firmę wyspecjalizowaną w zagospodarowywaniu odpadów.

W bieżącym roku nie miały miejsca żadne istotne zmiany w strukturze jednostki gospodarczej. Podobnie nie były przeprowadzane żadne prace restrukturyzacyjne ani też czynione znaczące inwestycje długoterminowe.

W skład zarządu wchodzi:

Tomas Kastil - Dyrektor Zarządzający

Martin Havlik - Dyrektor Sprzedaży

W dniu 28 czerwca 2007 roku było odbyło się Walne Zgromadzenie spółki. Przedmiotem obrad było zatwierdzenie sprawozdania finansowego za 2006 rok i podział wyniku.

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

W pierwszej połowie 2007 roku nie toczyło się i nie toczy się żadne postępowanie sądowe, arbitrażowe ani administracyjne, których stroną byłaby spółka.

1.10 Inter Cars Lietuva

www.intercars.lt

Inter Cars Litwa który został utworzony we wrześniu 2006 roku. Działalność operacyjną rozpoczął w grudniu. Obecnie spółka dysponuje dwiema filiami, zlokalizowanymi w Wilnie. Obecnie spółka oferuje części do samochodów osobowych. W 2007 roku planowane jest otwarcie kolejnych dwóch filii i nawiązanie ściślejszej współpracy z warsztatami.

Podstawowe dane finansowe spółki prezentuje poniższa tabela.

(tys. zł)	1 połowa 2007
Przychody ze sprzedaży	2 296
Zysk na działalności operacyjnej	(217)
Zysk netto	(219)

Na dzień 30 czerwca 2007 roku spółka posiadała pożyczkę udzieloną przez podmiot dominujący o łącznej wartości 1 tys. zł.

Spółka nie udzielała poręczeń ani gwarancji w 1 połowie 2007 roku.

W 1 połowie 2007 roku dokonano opłacenia podwyższenia kapitału zakładowego o kwotę 552 tys. zł.

W związku z relatywnie krótkim okresem prowadzenia działalności operacyjnej zjawisko sezonowości nie miało wpływu na poziom sprzedaży spółki.

Na dzień 30 czerwca 2007 roku nie obowiązywały żadne umowy pomiędzy emitentem a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub gdy ich odwołanie lub zwolnienie następuje z powodu połączenia emitenta przez przejęcie.

Spółka nie przeprowadzała transakcji związanych z pochodnymi instrumentami finansowymi.

Na dzień 30.06.2007 roku spółka zatrudniała 5 osób.

Spółka spełnia wymogi związane z ochroną środowiska.

Spółka nie wypłacała dywidendy w 2007 roku.

W skład zarządu spółki wchodzi: Arturas Vansevicius – Dyrektor

W okresie od nabycia udziałów przez Inter Cars nie było zwoływane Walne Zgromadzenie spółki.

W 1 połowie 2007 roku nie toczyło się i nie toczy się żadne postępowanie sądowe, arbitrażowe ani administracyjne, których stroną byłaby spółka.

1.11 IC Development & Finance Sp. z o.o.

Udziały w Spółce zostały nabyte w dniu 2 października 2006 roku. IC Development & Finance z .o.o. prowadzi obecnie działalność polegającą na wynajmie nieruchomości w postaci obiektu warsztatowego zlokalizowanego w Warszawie (Dzielnica Białołęka). Poza tym spółka jest właścicielem nieruchomości w Bielsko-Białej.

Podstawowe dane finansowe spółki prezentuje poniższa tabela.

(tys. zł)	1 połowa 2007
Przychody ze sprzedaży	22
Zysk na działalności operacyjnej	(79)
Zysk netto	(109)

Obiekt w Warszawie spółka wynajmuje dwóm podmiotom, w tym podmiotowi dominującemu (powierzchnia magazynowa).

Na dzień 30 czerwca 2007 roku spółka posiadała pożyczkę udzieloną przez podmiot dominujący o łącznej wartości 1.273 tys. zł. Pożyczka została udzielona po nabyciu udziałów i

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

została wykorzystana w celu sfinansowania zakończenia budowy obiektu warsztatowego. Obiekt został oddany do użytku grudniu 2006 roku.

Na dzień 31 grudnia 2006 roku spółka nie były udzielone żadne poręczenia ani gwarancje.

W 1 połowie 2007 roku dokonano opłacenia podwyższenia kapitału zakładowego spółki o kwotę 2.879 tys. zł.

Sezonowość nie ma istotnego wpływu na działalności spółki.

W podstawowych zasadach zarządzania spółką nie miały miejsca żadne istotne zmiany, poza faktycznym przejściem kontroli nad działalnością przez podmiot dominujący.

Na dzień 30 czerwca 2007 roku nie obowiązywały żadne umowy pomiędzy emitentem a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub gdy ich odwołanie lub zwolnienie następuje z powodu połączenia emitenta przez przejęcie.

Spółka nie przeprowadzała transakcji związanych z pochodnymi instrumentami finansowymi.

Na dzień 30.06.2007 roku spółka zatrudniała 1 osobę.

Spółka spełnia wymogi związane z ochroną środowiska.

Spółka nie wypłacała dywidendy w 2007 roku.

W skład zarządu spółki wchodzi:

Tomasz Zadroga – Prezes Zarządu

Pan Tomasz Zadroga pełni funkcję Dyrektora Finansowego, Członka Zarządu Inter Cars.

Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy Spółki odbyło się 20 czerwca 2007 roku. Tematem spotkania było rozpatrzenie i zatwierdzenie sprawozdania zarządu z działalności spółki, sprawozdania finansowego oraz udzielenie absolutorium członkom zarządu z wykonania ich obowiązków oraz podjęcie uchwały w sprawie podziału zysku/ pokrycia straty za rok 2006.

W 1 połowie 2007 roku nie toczyło się i nie toczy się żadne postępowanie sądowe, arbitrażowe ani administracyjne, których stroną byłaby spółka.

2. Umowy znaczące i istotne dla działalności

Umowy znaczące

Stosunki handlowe z dostawcami Inter Cars uregulowane są w formie umowy pisemnej jedynie w przypadku niektórych dostawców Spółki. W szczególności są to porozumienia określające warunki przyznawania dodatkowych rabatów przez dostawców Spółki. Zawarte umowy z dostawcami nie nakładają na Spółkę obowiązków realizacji określonych wartościowo obrotów.

Inter Cars jest stroną umów istotnych dla realizacji strategii rozwoju Spółki. Należą do nich w szczególności umowy z dostawcami części zamiennych określające warunki przyznawania rabatów. Najczęściej zawierane są na okres jednego roku. W okresie do dnia bilansowego obowiązywały umowy zawarte z:

Lp.	Data zawarcia umowy	Strona umowy
1	30-01-2007	Contitech Antriebssysteme GmGH
2	31-01-2007	Delphi Poland S.A.
3	22-02-2007	Egon von Ruville
4	30-03-2007	Federal Mogul
6	20-02-2007	Robert Bosch
7	01-03-2007	SKF
8	30-03-2007	Valeo
9	02-01-2007	Wix-Filtron
10	01-01-2007	ZF Trading

Wśród umów istotnych zawartych dotyczących dostaw części zamiennych na czas nieokreślony:

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

Lp.	Data zawarcia umowy	Strona
1	26-01-2005	Triumph Motorcycles LTD

Umowy ubezpieczenia

Lp.	Data zawarcia umowy	Strona umowy	Przedmiot umowy	Istotne warunki	Termin	Kryterium będące podstawą uznania umowy za znaczącą/istotną
1	09-08-2007	Powszechny Zakład Ubezpieczeń S.A.	ubezpieczenie majątku oraz środków obrotowych Spółki	ubezpieczenie od ognia i innych żywiołów, od kradzieży z rabunkiem i włamaniem	08-08-2008	Łączna suma ubezpieczenia wynosi 341.913 tys. zł

Umowy pożyczek i kredytów

Nr Umowy Bank	Data zawarcia	Termin ważności	Kwota limitu/kredytu (PLN)	Zabezpieczenia
1999/20036 Pekao S.A. IV O/Warszawa, ul.Grójecka 1/3; 02-019 Warszawa	30-09-1999	31-12-2007	27 000 000,00	sądowy zastaw rejestrowy na zapasach magazynowych w kwocie 27 mln PLN wraz z cesją praw z ich polisy ubezpieczeniowej; łącznie cztery weksle in blanco z deklaracją; pełnomocnictwo do rachunku bankowego; oświadczenie o poddaniu się egzekucji świadczenia pieniężnego i egzekucji wydania rzeczy
kredyt obrotowy nr 124010533111001000 318977 Pekao S.A. IV O/Warszawa, ul.Grójecka 1/3; 02-019 Warszawa	19-01-2004	31-12-2007	14 500 000,00	sądowy zastaw rejestrowy na zapasach magazynowych w kwocie 14,5 mln PLN wraz z cesją praw z ich polisy ubezpieczeniowej; oświadczenie o poddaniu się egzekucji; weksel własny in blanco z deklaracją; pełnomocnictwo do potrącenie kwoty nie spłaconego kredytu bankowego z bankowego r-ku bieżącego
kredyt obrotowy nr 2005/1002273467 Pekao S.A. IV O/Warszawa, ul.Grójecka 1/3; 02-019 Warszawa	13-01-2005	31-12-2007	10 000 000,00	sądowy zastaw rejestrowy na zapasach magazynowych w kwocie 10 mln PLN wraz z cesją praw z ich polisy ubezpieczeniowej; oświadczenie o poddaniu się egzekucji; weksel własny in blanco z deklaracją; pełnomocnictwo do rachunku bankowego
kredyt obrotowy nr 2005/1002275810 Pekao S.A. IV O/Warszawa, ul.Grójecka 1/3; 02-019 Warszawa	13-01-2005	31-12-2007	10 000 000,00	sądowy zastaw rejestrowy na zapasach magazynowych w kwocie 10 mln PLN wraz z cesją praw z ich polisy ubezpieczeniowej; oświadczenie o poddaniu się egzekucji; weksel własny in blanco z deklaracją; pełnomocnictwo do rachunku bankowego
kredyt obrotowy nr 2006/007934480 Pekao S.A. IV O/Warszawa, ul.Grójecka 1/3; 02-019 Warszawa	30-05-2006	31-12-2007	20 000 000,00	sądowy zastaw rejestrowy na zapasach magazynowych w kwocie 20 mln PLN wraz z cesją praw z ich polisy ubezpieczeniowej; oświadczenie o poddaniu się egzekucji; weksel własny in blanco z deklaracją; pełnomocnictwo do rachunku bankowego
kredyt obrotowy nr 2006/1008742132 Pekao S.A. IV O/Warszawa, ul.Grójecka 1/3; 02-019 Warszawa	27-07-2006	31-12-2007	20 000 000,00	sądowy zastaw rejestrowy na zapasach magazynowych w kwocie 20 mln PLN wraz z cesją praw z ich polisy ubezpieczeniowej; oświadczenie o poddaniu się egzekucji; weksel własny in blanco z deklaracją; pełnomocnictwo do rachunku bankowego
CRD/L/12511/03 Raiffeisen Bank Polska S.A., ul. Piękna 20, 00-549 Warszawa	21-01-2003	28-09-2007	50 000 000,00	sądowy zastaw rejestrowy na zapasach w magazynach w kwocie 50 mln PLN wraz z cesją praw z ich polisy ubezpieczeniowej; weksel in blanco wraz z deklaracją; pełnomocnictwo dla Banku

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

WAW/KB/0122/05 Bank Handlowy w Warszawie S.A., ul. Senatorska 16, 00-923 Warszawa	19-07-2005	27-06-2008	10 000 000,00	sądowy zastaw rejestrowy na zapasach w magazynach w kwocie 10 mln PLN wraz z cesją praw z ich polisy ubezpieczeniowej
WAW/KO/0005/06 Bank Handlowy w Warszawie S.A., ul. Senatorska 16, 00-923 Warszawa	27-06-2006	27-06-2008	30 000 000,00	sądowy zastaw rejestrowy na zapasach w magazynach w kwocie 30 mln PLN wraz z cesją praw z ich polisy ubezpieczeniowej
ING Bank Śląski ul. Sokolska 34, 40- 086 Katowice	07-03-2007	31-01-2010	24 500 000,00	sądowy zastaw rejestrowy na zapasach w magazynach w kwocie 10 mln PLN wraz z cesją praw z ich polisy ubezpieczeniowej
84/2004 Bank DnB NORD S.A. ul. Kruczkowskiego 8, 00-380 Warszawa	06-12-2004	30-11-2007	5 000 000,00	Poręczenie Inter Cars S.A.
83/2004 Bank DnB NORD S.A. ul. Kruczkowskiego 8, 00-380 Warszawa	06-12-2004	30-11-2007	3 000 000,00	Poręczenie Inter Cars S.A.

Umowy pożyczek

Data zawarcia umowy pożyczki	Kwota pożyczki	Istotne warunki umowy
14.11.2005	1.413.495,40 EUR	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej INTER CARS Ukraina Termin spłaty pożyczki – 31.12.2007
08.11.2005	796.324,12 EUR	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej INTER CARS Ceska Republika Termin spłaty pożyczki – 31.12.2007
29.12.2006	4.910.000 PLN	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej Feber Sp. z o.o. Termin spłaty pożyczki – 31.12.2007
05.10.2006	500.000 PLN	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej R-J Sp. z o.o. Termin spłaty pożyczki – 30.11.2007
12.12.2006	500.000 PLN	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej R-J Sp. z o.o. Termin spłaty pożyczki – 30.11.2007
13.04.2007	600.000 PLN	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej R-J Sp. z o.o. Termin spłaty pożyczki – 31.12.2007
21.05.2007	2.500.000 PLN	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej R-J Sp. z o.o. Termin spłaty pożyczki – 31.12.2015
27.02.2001	310.000 PLN	Umowa pożyczki od Q-Service Sp. z o.o. z przeznaczeniem na prowadzenie bieżącej działalności Inter Cars S.A. Termin spłaty pożyczki – 31.01.2008

Łączna wartość pożyczek udzielonych 16 jednostkom niepowiązanym osiągnęła wartość 1.275 tys. zł.

Umowy pomiędzy akcjonariuszami

Spółce nieznane są żadne umowy pomiędzy akcjonariuszami.

3. Zmiany w powiązaniach organizacyjnych lub kapitałowych

Zmiany w powiązaniach organizacyjnych lub kapitałowych w Grupie Inter Cars w okresie od 1 stycznia do 31 grudnia 2006 roku dotyczyły:

- podwyższenie kapitału zakładowego w Inter Cars Lietuva o kwotę 552 tys. zł;
- podwyższenie kapitału zakładowego w IC Development & Finance o kwotę 2.875 tys. zł.

4. Opis transakcji z podmiotami powiązanymi

Transakcje w ramach Grupy prezentuje Nota 9 w Informacji Dodatkowej.

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

5. Zaciągnięte kredyty i pożyczki

Kredyty krótkoterminowe	kwota według umowy (limit)	wykorzystanie	termin spłaty
Bank Pekao S.A. (Inter Cars)	101 500 000	101 422 653	31-12-2007
Raiffeisen Bank Polska S.A. (Inters Cars)	50 000 000	45 389 081	28-09-2007
Bank Handlowy S.A. (Inter Cars)	40 000 000	37 460 433	27-06-2008
ING Bank Śląski S.A. (Inter Cars)	24 500 000	14 685 713	31-01-2010
DnB Nord PLN (Feber)	5 000 000	4 449 996	30-11-2007
DnB Nord PLN (Eltek)	3 000 000	2 966 972	30-11-2007
	224 000 000	206 374 849	

6. Udzielone pożyczki, poręczenia i gwarancje**Umowy pożyczek***Podmioty powiązane*

Informacje na temat umów pożyczek dla pomiotów powiązanych przedstawiono w punkcie 2 Sprawozdania z działalności.

Poręczenia i gwarancje

Na dzień 30 czerwca 2007 roku łączna wartość zobowiązań warunkowych osiągnęła wartość 16.276 tys. zł i składały się na nią poręczenia kredytu obrotowego spółkom zależnym: Feber Sp. z o.o. oraz Lauber Sp. z o.o. o łącznej wartości 8.000 tys. zł oraz poręczenia na rzecz dostawców Feber Sp. z o.o., Inter Cars Ukraina oraz Inter Cars Ceska Republika o łącznej wartości 8 276 tys. zł.

na rzecz	okres obowiązywania	kwota (tys. zł)
Eltek Sp. z o.o.	30-11-2007	3 000
Feber Sp. z o.o.	30-11-2007	5 000
Feber Sp. z o.o.	30-12-2007	2 259
Feber Sp. z o.o.	31-12-2007	5 000
Inter Cars Ceska Republika	31-12-2007	942
Inter Cars Ukraina	czas nieoznaczony	75
		16 276

7. Emisja papierów wartościowych

W pierwszym półroczu 2007 roku Inter Cars dokonał emisji papierów dłużnych. Podpisana w dniu 1 lutego 2007 roku przez Inter Cars umowa z ING Bank Śląski S.A. związana jest z programem emisji obligacji. Obligacje oferowane będą zgodnie z Art. 9 punkt 3 Ustawy o obligacjach z dnia 29 czerwca 1995 r. i nie będą przedmiotem oferty publicznej w rozumieniu ustawy z dnia 29 lipca 2005 r. o ofercie publicznej i warunkach wprowadzania instrumentów finansowych do zorganizowanego systemu obrotu oraz o spółkach publicznych (Dz. U. Nr 184, poz. 1539 z późn. zm.) lub przepisów które ją zastępują. W myśl w/w umów Spółka może emitować obligacje krótkoterminowe z okresem zapadalności od 7 dni do 1 roku oraz obligacje średnioterminowe z okresem zapadalności od 1 roku do 3 lat. Okres trwania i maksymalna kwota programu wynoszą odpowiednio: 5 lat i 150.000.000 PLN (słownie: sto pięćdziesiąt milionów złotych). Transza 1 o wartości 15.000 tys. zł została wyemitowana w dniu 16 lutego 2007 roku. Data wykupu przypadła na 16 maja 2007 roku. Transza 2 o wartości 10.000 tys. zł została wyemitowana w dniu 19 lutego 2007 roku. Data wykupu przypadła na 23 maja 2007 roku. Transza 3 o wartości 7.000 tys. zł została wyemitowana w dniu 27 lutego 2007 roku. Data wykupu przypadła na 28 maja 2007 roku. Transza 4 o wartości 5.000 tys. zł została wyemitowana w dniu 12 marca 2007 roku. Data wykupu przypadła na 11 czerwca 2007 roku. Transza 5 o wartości 5.000 tys. zł została wyemitowana w dniu 10 kwietnia 2007 roku. Data wykupu przypadła na 10 lipca 2007 roku. Transza 6 o wartości 15.000 tys. zł została wyemitowana w dniu 16 maja 2007 roku. Data wykupu przypada 16 sierpnia 2007 roku. Transza 7 o wartości 10.000 tys. zł została wyemitowana w dniu 23 maja

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

2007 roku. Data wykupu przypada 23 sierpnia 2007 roku. Transza 8 o wartości 3.500 tys. zł została wyemitowana w dniu 28 maja 2007 roku. Data wykupu przypada 28 sierpnia 2007 roku. Transza 9 o wartości 10.000 tys. zł została wyemitowana w dniu 11 czerwca 2007 roku. Data wykupu przypada 11 września 2007 roku. Transza 10 o wartości 5.000 tys. zł została wyemitowana w dniu 10 lipca 2007 roku (po dniu bilansowym). Data wykupu przypada 10 października 2007 roku. Transza 11 o wartości 6.000 tys. zł została wyemitowana w dniu 23 lipca 2007 roku (po dniu bilansowym). Data wykupu przypada 23 października 2007 roku. Transza 12 o wartości 13.000 tys. zł została wyemitowana w dniu 16 sierpnia 2007 roku (po dniu bilansowym). Data wykupu przypada 16 listopada 2007 roku. Transza 13 o wartości 10.000 tys. zł została wyemitowana w dniu 23 sierpnia 2007 roku (po dniu bilansowym). Data wykupu przypada 23 listopada 2007 roku. Transza 14 o wartości 3.500 tys. zł została wyemitowana w dniu 28 sierpnia 2007 roku (po dniu bilansowym). Data wykupu przypada 28 września 2007 roku. Transza 15 o wartości 10.000 tys. zł została wyemitowana w dniu 11 września 2007 roku. Data wykupu przypada 11 grudnia 2007 roku. Na dzień 30 czerwca 2007 roku wyemitowanych zostało 9 Transz na łączną wartość 43.500 tys. zł. Celem emisji jest refinansowanie krótkoterminowych zobowiązań finansowych. Obligacje są wyemitowane w złotych polskich, jako papiery wartościowe na okaziciela, niezabezpieczone, zdematerializowane oraz dyskontowe (jako obligacje z kuponem zerowym). Wykup obligacji zostanie dokonany wg wartości nominalnej Obligacji w siedzibie Agenta Emisji.

8. Sezonowość lub cykliczność działalności

Całkowite przychody Grupy nie są w znaczący sposób podatne na zjawisko sezonowości. W szerokiej ofercie części występują towary, których sprzedaż jest uzależniona od pory roku, zwłaszcza zimy. Należą do nich między innymi opony zimowe, akumulatory, świece żarowe, felgi stalowe, filtry paliwa oraz płyny do chłodziń i spryskiwaczy. Towary najbardziej podatne na sezonową, krótkookresową sprzedaż, takie jak np. opony zimowe są zamawiane u dostawców kilka miesięcy przed planowanym okresem wzmożonej sprzedaży (przy czym wcześniejsze zakupy premiowane są przez dostawców dłuższymi terminami płatności oraz wyższymi rabatami).

Obserwowaną prawidłowością jest to, iż relatywnie najniższa sprzedaż osiągana jest w 1 kwartale roku.

9. Ocena zarządzania zasobami finansowymi

Podstawowe dane finansowe **Inter Cars S.A.** w 1 półroczu 2007 roku prezentuje poniższa tabela (dwa kwartały narastająco):

	1 półrocze		
	2007	2006	2007
	pln	pln	euro
(‘000)			
Rachunek zysków i strat (za okres)			
Przychody ze sprzedaży	528 464	429 035	137 313
Zysk (strata) brutto ze sprzedaży	145 056	106 070	37 691
Koszty programu opcji menedżerskich	(1 665)	0	(433)
Przychody/koszty finansowe, netto	(4 242)	(3 808)	(1 102)
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	34 390	14 083	8 936
Zysk (strata) netto	24 284	7 352	6 310
Bilans (na koniec okresu)			
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	12 983	7 645	3 448
Suma bilansowa	518 069	408 417	137 572
Kredyty, pożyczki, leasing finansowy	248 313	177 082	65 939
Kapitał własny	142 373	101 849	37 807
Inne dane finansowe			
Przepływy pieniężne z działalności operacyjnej	(38 461)	21 869	(9 846)
Przepływy pieniężne z działalności inwestycyjnej	(4 053)	(2 285)	(1 038)
Przepływy pieniężne z działalności finansowej	44 236	(20 274)	11 324
Podstawowy zysk na 1 akcję	2,05	1,20	
Marża na sprzedaży (1)	27,4%	24,7%	
Marża EBITDA (2)	7,6%	4,7%	

(1) Marża na sprzedaży została zdefiniowana jako iloraz zysku brutto na sprzedaży i przychodów.

(2) EBITDA została zdefiniowana jako zysk (strata) netto przed amortyzacją, przychodami (kosztami) finansowymi netto, różnicami kursowymi oraz podatkiem dochodowym.

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

Przychody ze sprzedaży w 1 półroczu 2007 roku były **o 23% wyższe** niż przychody w analogicznym okresie 2006 roku. Udział eksportu w przychodach ze sprzedaży towarów kształtował się na poziomie około 28%.

Zysk brutto ze sprzedaży był wyższy o 37% w porównaniu do 1 półrocza 2006 roku. **Marża na sprzedaży** w 2007 roku wzrosła z 25% w 2006 roku do 28%. Łącznie na koszt własny sprzedaży towarów w 2007 roku odniesione zostały zrealizowane dodatnie różnice kursowe w wysokości 700 tys. zł.

Strukturę kosztów w **układzie rodzajowym** prezentuje poniższa tabela:

	1 półrocze	
	2007	2006
(‘000)		
amortyzacja	5 862	5 971
zużycie materiałów i energii	2 495	2 067
usługi obce	78 027	62 153
w tym: usługa dystrybucji	60 056	41 419
podatki i opłaty	359	508
wynagrodzenia	17 094	13 213
w tym: koszty opcji menedżerskich	1 665	-
ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	3 394	2 490
pozostałe koszty rodzajowe	4 219	4 054
Łącznie koszty w układzie rodzajowym	111 450	90 456

Koszty usługi dystrybucji – udział podmiotu zarządzającego filią w zrealizowanej marży. Marża zrealizowana na sprzedaży przez filię dzielona jest między filiantem i Inter Cars w stosunku 50/50. System filii oparty jest na zasadzie powierzenia zarządzania punktem dystrybucyjnym (filia) zewnętrznym podmiotom. Sprzedaż dokonywana jest w imieniu Inter Cars. Zewnętrzne podmioty (filianci) zatrudniają pracowników i pokrywają bieżące koszty funkcjonowania z przychodów, którymi jest udział w zrealizowanej marży na sprzedaży towarów. Rozliczenie udziału w marży dokonywane jest w okresach miesięcznych. Spółka zapewnia wiedzę organizacyjną i logistyczną, kapitał, dostawców części, pełny asortyment i jego dostępność, znak firmowy. Filiant wnosi w struktury Inter Cars znajomość lokalnego rynku i doświadczonych pracowników. Ryzyko działalności danego podmiotu (filii) ponoszone jest przez przedsiębiorcę, który prowadząc własną działalność gospodarczą optymalizuje zasoby, jakie pozostają w jego dyspozycji.

Łącznie **koszty rodzajowe** w 1 półroczu 2007 roku wzrosły o 23% w porównaniu do 1 półrocza 2006 roku. Największy wpływ na wzrost kosztów miał wzrost kosztów wynagrodzeń – o 29%. Po wyłączeniu kosztów opcji menedżerskich, wzrost kosztów wynagrodzeń osiągnął 19%.

Kolejną pozycją kosztów, której wzrost miał wpływ na łączny wzrost kosztów były koszty usług obcych, które były o 26% wyższe w 2007 roku w porównaniu do 2006 roku. Po wyłączeniu kosztów dystrybucji oraz kosztów opcji menedżerskich (koszty wynagrodzeń) koszty rodzajowe w 2007 roku **były wyższe o 12%** w porównaniu do analogicznego okresu 2006 roku.

Przychody i koszty finansowe obejmują przede wszystkim koszty i przychody z tytułu odsetek. W szczególności w 1 półroczu 2007 roku Spółka poniosła koszty z tego tytułu w wysokości 4.272 tys. zł. **Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek, papierów dłużnych oraz leasingu finansowego** na dzień 30 czerwca 2007 roku osiągnęły łączną wartość 255.485 tys. zł, tj. o 50.635 tys. zł więcej niż na dzień 31 grudnia 2006 roku. W okresie od 1 stycznia do 30 czerwca Spółka dokonała emisji 9 transz krótkoterminowych papierów dłużnych o łącznej wartości 43.500 tys. zł. Papiery dłużne przypadają do wykupu w następujących miesiącach: (i) lipiec - 5.000 tys. zł, (ii) sierpień - 28.500 tys. zł, (iii) wrzesień - 10.000 tys. zł. Istotny wpływ na wynik mają **różnice kursowe**. Łącznie w 1 półroczu 2007 roku odniesiono na wynik 1.702 tys. zł z tytułu dodatnich różnic kursowych.

Obciążenia z tytułu podatku dochodowego obejmują naliczony podatek dochodowy w wysokości 7.660 tys. zł oraz zmiany wartości aktywów i rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego, zmniejszające obciążenia podatkowe w okresie o 1.061 tys. zł. Wzrost zobowiązań z tytułu podatku dochodowego wynika z faktu, iż Spółka korzysta z możliwości ryczałtowego rozliczania podatku dochodowego. Podatek naliczony w 1 półroczu jest w istotnym stopniu pochodną kasowego rozliczenia rabatów.

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

Podstawowe dane finansowe **Grupy Inter Cars S.A.** w 1 półroczu 2007 roku prezentuje poniższa tabela:

('000)	1 półrocze		
	2007	2006	2007
	pln	pln	euro
Rachunek zysków i strat (za okres)			
Przychody ze sprzedaży	608 989	471 981	155 898
Zysk (strata) brutto ze sprzedaży	170 781	117 644	43 719
Koszty programu opcji menedżerskich	(1 665)	-	(426)
Przychody/koszty finansowe, netto	(4 597)	(4 488)	(1 177)
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	42 749	14 860	10 944
Zysk (strata) netto	30 347	7 260	7 769
Bilans (na koniec okresu)			
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	19 068	12 080	4 928
Suma bilansowa	553 298	431 750	142 990
Kredyty, pożyczki, leasing finansowy	255 485	183 751	66 025
Kapitał własny przypadający na akcjonariuszy podmiotu dominującego ...	141 571	96 713	36 586
Kapitał mniejszości	1 666	2 236	431
Inne dane finansowe			
Przepływy pieniężne z działalności operacyjnej	(31 891)	28 012	(8 164)
Przepływy pieniężne z działalności inwestycyjnej	(9 711)	(6 648)	(2 486)
Przepływy pieniężne z działalności finansowej	46 225	(21 510)	11 833
Podstawowy zysk na 1 akcję	2,58	1,51	0,67
Marża na sprzedaży (1)	28,0%	24,9%	
Marża EBITDA (2)	8,1%	4,6%	

(1) Marża na sprzedaży została zdefiniowana jako iloraz zysku brutto na sprzedaży i przychodów.

(2) EBITDA została zdefiniowana jako zysk (strata) netto przed amortyzacją, przychodami (kosztami) finansowymi netto, różnicami kursowymi oraz podatkiem dochodowym.

Przychody ze sprzedaży w 1 półroczu 2007 roku były o **29% wyższe** niż w analogicznym okresie 2006 roku. Przychody Inter Cars stanowiły około 80% przychodów Grupy Kapitałowej (przed wyłączeniami konsolidacyjnymi) w łącznych przychodach. **Podstawowym rynkiem sprzedaży** dla Grupy Kapitałowej jest rynek polski. Poniższa tabela prezentuje przychody ze sprzedaży spółek zależnych za pierwsze półrocze 2007 roku (przed wyłączeniami konsolidacyjnymi).

1 półrocze (('000))	Lauber	Q-Service	Inter Cars Ukraina	Inter Cars Ceska Republika	Feber	IC Litwa	IC D&F	Inter Cars Slovenska Republika	Razem
2007	2 486	12 069	22 670	27 774	44 853	2 296	22	14 208	126 378
2006	1 961	1 340	20 418	20 291	17 544	-	-	5 346	66 900

Łącznie przychody ze sprzedaży spółek zależnych były o około 89% wyższe w 2007 roku w porównaniu do 2006 roku (przed wyłączeniami konsolidacyjnymi). Największy przyrost sprzedaży (wartościowo) odnotował Feber, Inter Cars Slovakia oraz Q-Service.

Zysk brutto ze sprzedaży wzrósł o 46% w 1 półroczu 2007 roku w porównaniu do analogicznego okresu roku ubiegłego. Wyższe tempo wzrostu zysku w porównaniu do tempa wzrostu przychodów ze sprzedaży wynikało ze wzrostu wysokości **marży na sprzedaży** z 25% w 2006 roku do 28% w 2007 roku.

Strukturę **kosztów w układzie rodzajowym** prezentuje poniższa tabela (dane narastająco za dwa kwartały):

('000)	1 półrocze	
	2007	2006
amortyzacja	6 694	6 725
zużycie materiałów i energii	4 730	2 620
usługi obce	87 735	68 694
w tym: usługa dystrybucji	60 056	44 342
podatki i opłaty	480	593
wynagrodzenia	20 173	15 497
w tym: koszty opcji menedżerskich	1 665	-
ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	4 193	3 039
pozostałe koszty rodzajowe	5 523	4 124
Łącznie koszty w układzie rodzajowym	129 528	101 292

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

Łącznie **koszty rodzajowe** w 2007 roku wzrosły o 28% w porównaniu do 2006 roku. Największy wpływ na wzrost kosztów miał wzrost wynagrodzeń i usług obcych. Po wyłączeniu kosztów dystrybucji oraz kosztów opcji menedżerskiej koszty rodzajowe w 2007 roku **były wyższe o około 19%** w porównaniu do 2006 roku.

Koszty odsetek z tytułu kredytów bankowych, pożyczek oraz leasingu finansowego osiągnęły łączną wartość 4.448 tys. zł w 1 półroczu 2007 roku. W 2007 roku wynik został powiększony o 676 tys. zł z tytułu dodatnich **różnic kursowych**.

10. Ocena możliwości realizacji zamierzeń inwestycyjnych

Nakłady na zakupy i modernizację rzeczowych aktywów trwałych w 1 połowie 2007 roku wyniosły 7.454 tys. zł. Wydatki zostały poniesione przede wszystkim na zakup środków trwałych o charakterze odtworzeniowym. Inwestycje Grupy w 2007 roku zostały sfinansowane w całości środkami własnymi.

Plan inwestycyjny na rok 2007 rok przewiduje nakłady inwestycyjne w rzeczowe aktywa trwałe, takie jak odtworzenie i unowocześnienie środków transportowych oraz modernizację systemu informatycznego wspomagającego zarządzanie. Łącznie nakłady inwestycyjne w 2007 roku szacowane są na kwotę 12.000 tys. zł. Zostaną one pokryte ze środków własnych Grupy.

11. Czynniki i nietypowe zdarzenia mające wpływ na wynik

Zdaniem Zarządu w 1 połowie 2007 roku nie wystąpiły nietypowe zdarzenia o istotnym wpływie na wynik finansowy.

Inne czynniki jakie miały wpływ na wynik finansowy zostały zaprezentowane w komentarzu do wyników.

12. Zewnętrzne i wewnętrzne czynniki istotne dla rozwoju Grupy

Wewnętrzne czynniki

Według Zarządu do najważniejszych wewnętrznych czynników wpływających na bieżące oraz przyszłe wyniki finansowe należą:

- (i) *połączenie Inter Cars i JC Auto* - W dniu 13 lipca 2007 roku Inter Cars S.A. i JC Auto podpisały porozumienie w sprawie połączenia obu Spółek. Celem długookresowym połączenia jest utworzenie spółki będącej liderem na rynku dystrybucji części zamiennych do pojazdów w Europie. Zarządy obu Spółek wskazują na efekty synergii związane z połączeniem, w wyniku których nastąpi znaczne obniżenie kosztów działalności połączonego podmiotu przy jednoczesnym wzroście łącznych obrotów i zysków. Zarówno Inter Cars jak i JC Auto są podmiotami prowadzącymi działalność w zakresie dystrybucji części do pojazdów oraz usług naprawczych pojazdów samochodowych;
- (ii) *rozwój sieci sprzedaży* – poprzez zwiększenie liczby filii oraz rozwój kontaktów handlowych z finalnymi odbiorcami – warsztatami;
- (iii) *zdolność do wyboru właściwej strategii rozwoju na konkurencyjnym i zmieniającym się rynku* – określająca zdolności rozwoju Spółki w długim okresie na rynku charakteryzującym się wysokim stopniem konkurencji oraz zmianami modelu dystrybucji części zamiennych w konsekwencji wprowadzenia nowych regulacji przez Unię Europejską oraz zmiany strategii działalności koncernów samochodowych oraz producentów części zamiennych;
- (iv) *rozwój programów lojalnościowych* – wprowadzanie nowych i rozwój dotychczasowych, określających zdolność Spółki do zwiększenia lojalności odbiorców i w rezultacie wielkości i wartości sprzedaży Grupy na tych rynkach;
- (v) *ściśle określona grupa produktów oraz obszar aktywności* – precyzyjnie określona strategia rozwoju wykorzystująca w pełni potencjał Spółki i pozwalająca na pełne jego zaangażowanie w sferach, w których organizacja dysponuje największymi kompetencjami;
- (vi) *znajomość rynku* – na którą składa się zdolność skutecznego dotarcia z ofertą do końcowych odbiorców i która dzięki doświadczeniu w tym zakresie oraz nowoczesnym

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

metodom wspierania sprzedaży pozwala Inter Cars na osiągnięcie znaczącej przewagi konkurencyjnej;

- (vii) *rozwój narzędzi wsparcia sprzedaży* – stałe wprowadzanie narzędzi i rozwiązań podnoszących jakość obsługi klientów, w szczególności wprowadzenie w Czechach i na Słowacji, znanego w Polsce programu, IC-Katalog, w lokalnych wersjach językowych;
- (viii) *wykwalfikowana kadra* – będąca jednym z najważniejszych czynników warunkujących możliwość utrzymania i dalszego wzrostu pozycji konkurencyjnej podmiotów Grupy;
- (ix) *sprawność systemu logistyki towarowej* – oznaczająca zdolność do ciągłej optymalizacji istniejących procesów oraz wprowadzania nowych rozwiązań, pozwalających z jednej strony skutecznie kontrolować i zmniejszać koszty obrotu towarowego w ramach rosnącej sieci a z drugiej podnosić efektywność zaopatrzenia rosnącej sieci sprzedaży, w warunkach bardzo szerokiej oferty towarowej;
- (x) *sprawność systemu informatycznego* – warunkującą możliwość ciągłego utrzymania pełnej zdolności systemu do obsługi zarówno obrotu towarowego jak i dostarczania informacji niezbędnych do zarządzania Grupą oraz wypełniania ciężących na niej obowiązków informacyjnych.

Zewnętrzne czynniki

Według Zarządu do najważniejszych zewnętrznych czynników wpływających na bieżące oraz przyszłe wyniki finansowe należą:

- (i) *sytuacja makroekonomiczna* – która poprzez poziom aktywności gospodarczej podmiotów i w efekcie poziom zatrudnienia w gospodarce narodowej, poziom dochodów ludności określa bieżące i przyszłe zdolności potencjalnych klientów do nabywania samochodów oraz ponoszenia kosztów ich eksploatacji i napraw;
- (ii) *sytuacja makroekonomiczna na Ukrainie, w Czechach, na Słowacji i na Litwie* – która poprzez poziom wydatków na samochody, zależnych od wielkości dochodów ludności oraz podmiotów gospodarczych, wpływać będzie na wartość rynku części zamiennych w tych krajach i tym samym wartość sprzedaży Grupy w tych krajach;
- (iii) *zmiany kursów EURO i USD* – wpływające na poziom cen towarów będących w ofercie Spółki oraz pośrednio na jej wyniki finansowe;
- (iv) *wzrost lojalności odbiorców* – w rezultacie zmniejszenia stopnia dywersyfikacji źródeł zaopatrzenia przez warsztaty, skutkujący wzrostem liczby i wartości zamówień ze strony poszczególnych odbiorców oraz zmniejszeniem ryzyka gwałtownego spadku sprzedaży;
- (v) *rozwój niezależnych warsztatów* – stanowiących podstawową grupę odbiorców Grupy, przed którymi stoją istotne wyzwania dotyczące konieczności dostosowania się do rosnących wymogów rynkowych na skutek wzrostu stopnia skomplikowania napraw;
- (vi) *zmiany w strukturze dystrybucji w rezultacie zmian w prawodawstwie Unii Europejskiej* – stawiające przed Grupą istotne wyzwania i szanse w zakresie dostępu do grupy odbiorców będących wyłącznymi klientami producentów samochodów w zakresie zaopatrzenia w części zamienne jak również poprzez dostęp niezależnych warsztatów do informacji technicznych producentów samochodów na równych prawach z warsztatami autoryzowanymi i w rezultacie usunięciem istotnych barier rozwoju niezależnych warsztatów, zwiększających szanse rozwoju sektora niezależnych usług naprawczych – głównego odbiorcy towarów Grupy;
- (vii) *zmiany w strukturze zapotrzebowania na części zamienne wynikające ze zmian w technologiach produkcji samochodów* – skutkujące oczekiwanym wzrostem zapotrzebowania na relatywnie droższe elementy samochodów oraz wzrostem zapotrzebowania na sprzęt służący wyposażeniu warsztatów;
- (viii) *wielkość sprzedaży samochodów* – określająca popyt na części zamienne w średnim i długim okresie, poprzez wpływ na liczbę samochodów użytkowanych w krajach w których Grupa prowadzi działalność operacyjną;
- (ix) *wielkość importu samochodów używanych* – który łącznie ze sprzedażą nowych samochodów ma decydujący wpływ na przyrost liczby zarejestrowanych samochodów i w

konsekwencji na popyt na usługi naprawcze i części zamienne, przy czym skala importu samochodów używanych, z uwagi na ich wiek i przebieg, szybciej przyczyni się do wzrostu popytu na części lecz wpłynie również na strukturę globalnego popytu poprzez większe zapotrzebowanie na części relatywnie tańsze, oraz w przypadku istotnego zastąpienia samochodów nowych samochodami używanymi z importu w sprzedaży, niższym wzrostem zapotrzebowania warsztatów na sprzęt służący wyposażeniu stanowisk pracy;

- (x) *konkurencyjność branży* – wymagająca stałego podnoszenia kompetencji organizacji w zakresie organizacji sprzedaży, mechanizmów wspierających sprzedaż, zakresu oferty towarowej i lokalizacji filii;
- (xi) *koniunktura w budownictwie* - najważniejszym czynnikiem rynkowym mającym wpływ na rozwój Feber jest koniunktura na rynku budowlanym, w szczególności w zakresie budownictwa infrastrukturalnego. Zapowiadane od lat wejście w fazę realizacji program budowy autostrad spowoduje znaczący wzrost zapotrzebowania na produkty Grupy.

Na rozwój Spółki istotny wpływ będą również miały czynniki określające rozwój spółek zależnych będących znaczącymi odbiorcami Spółki. Czynniki istotne dla rozwoju tych podmiotów zostały przedstawione w skonsolidowanym sprawozdaniu z działalności Grupy.

13. Zdarzenia które mogą w znaczący sposób wpłynąć na przyszłe wyniki finansowe emitenta

W wyniku przyszłych okresów **Grupa oczekuje ujęcia kwoty 11.754 tys. zł** będącej pochodną zakupów poczynionych przed dniem bilansowym. Szczegółowe dane zostały zaprezentowane w nocie 20.

Istotny wpływ na wyniki finansowe Grupy w średnim i dłuższym okresie będzie miało **połączenie Inter Cars i JC Auto**. Celem Połączenia jest utworzenie największego polskiego przedsiębiorstwa zajmującego się dystrybucją części samochodowych oraz usług naprawczych pojazdów samochodowych. Koncentracja kapitału, jaka nastąpi w wyniku Połączenia, umożliwi ekspansję międzynarodową przedsiębiorstwa dzięki wykorzystaniu powiększonej sieci dystrybucyjnej obu Spółek, zwiększenie konkurencyjności oraz podniesienie jakości oferowanych produktów i usług. Utworzone w wyniku Połączenia przedsiębiorstwo będzie w stanie oferować szeroką gamę zdywersyfikowanych produktów, działać na nowych rynkach zbytu i powiększać udział na dotychczasowych. Celem długookresowym Połączenia jest utworzenie spółki będącej liderem na rynku dystrybucji części zamiennych do pojazdów w Europie.

Korzyści jakie oba podmioty będą mogły zrealizować wkrótce po połączeniu to:

- a. *rozszerzenie asortymentu* – połączone podmioty będą dysponowały szeroką ofertą części zamiennych zarówno do samochodów zachodnich (liderem rynku jest Inter Cars) oraz do samochodów japońskich i koreańskich (liderem rynku jest JC Auto);
- b. *rozbudowa sieci sprzedaży* – połączone podmioty będą dysponowały siecią 114 punktów sprzedaży w Polsce i 33 poza granicami kraju (wg. stanu na 30.06.2007 roku); łącznie Grupa będzie obecna w 8 krajach Europy Środkowo- Wschodniej i Zachodniej;
- c. *rozbudowa sieci niezależnych warsztatów samochodowych* – pod markami Q-Service, Perfect Service, Auto-Crew i Q-Service Truck będzie działało łącznie 766 warsztatów.

14. Zmiany w podstawowych zasadach zarządzania Grupą

W 1 półroczu 2007 roku nie miały miejsca żadne istotne zmiany w podstawowych zasadach zarządzania Grupą.

Zmiany w strukturze Grupy, związane z jej rozszerzeniem o nowe podmioty, zostały zaprezentowane w Sprawozdaniu z działalności.

W dniu 15 maja 2007 roku Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Inter Cars dokonało zmiany statutu Spółki polegającego na zwiększeniu maksymalnej liczby członków Zarządu z 5 osób do 9 osób. W dniu 18 maja 2007 roku Rada Nadzorcza Inter Cars dokonała zmian w składzie Zarządu. Szczegółowe dane zostały zaprezentowane w punkcie 15.

15. Zmiany w składzie osób zarządzających i nadzorujących spółkę w ciągu ostatniego roku obrotowego, zasady powołania i odwołania osób zarządzających oraz uprawnienia osób zarządzających, w szczególności prawo do podjęcia decyzji o emisji lub wykupie akcji

W okresie od 1 stycznia do 31 grudnia 2006 roku miały miejsce trzy zmiany w składzie osób zarządzających i nadzorujących:

- Pan Radosław Celiński złożył rezygnację z pełnienia funkcji Członka Zarządu, Dyrektora Finansowego z dniem 30 maja 2006 roku. W okresie od 1 czerwca do 31 lipca funkcję p.o. Dyrektora Finansowego sprawował Pan Marek Młotek-Kucharczyk. Od dnia 1 sierpnia 2006 roku funkcję Dyrektora Finansowego sprawuje Pan Tomasz Zadroga. Zarząd Inter Cars składa się obecnie z 4 osób;
- Od dnia 1 lutego 2006 roku funkcję Prezesa Zarządu Eltek Sp. z o.o. pełni Pan Wojciech Kiljanek. Od dnia 1 czerwca 2006 roku funkcję Członka Zarządu Eltek Sp. z o.o. sprawuje Pan Przemysław Wołosewicz. Pan Jacek Łakomski został odwołany z Zarządu spółki w dniu 29 stycznia 2006 roku. Pan Robert Nowak został odwołany z Zarządu spółki w dniu 31 maja 2006 roku.

Zgodnie ze statutem Zarząd Spółki jest powoływany i odwoływany uchwałą Rady Nadzorczej, za wyjątkiem pierwszego Zarządu, który został powołany w akcie zawiązania Spółki. Prawo do podjęcia decyzji o emisji lub wykupie akcji należy do Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy.

W dniu 15 maja 2007 roku Rada Nadzorcza powołała do Zarządu:

- Pana Piotra Kraska – od 2003 roku związany jest z Inter Cars S.A. jako doradca Zarządu. Od października 2004 roku pełni obowiązki Prezesa Zarządu w Feber Sp. z o.o., w której Inter Cars S.A. posiada 100% udziałów. Jako Członek Zarządu Inter Cars S.A. odpowiedzialny będzie za strategię i rozwój Spółki.
- Pana Tomasza Zadroga - W Inter Cars S.A. od 1 sierpnia 2006 roku pełni obowiązki dyrektora ds. finansowych. Jako Członek Zarządu odpowiedzialny będzie za politykę finansową Spółki.

16. Umowy zawarte pomiędzy spółką a osobami zarządzającymi

Na dzień 30 czerwca 2007 roku nie obowiązywały żadne umowy pomiędzy spółkami Grupy a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub gdy ich odwołanie lub zwolnienie następuje z powodu połączenia emitenta przez przejęcie. Członkom Zarządu podmiotu dominującego przysługuje 6 miesięczny okres wypowiedzenia umów o pracę.

17. Wartość wynagrodzeń, nagród lub korzyści, w tym wynikających z programów motywacyjnych lub premiovych opartych na kapitale spółki, odrębnie dla każdej z osób zarządzających i nadzorujących w przedsiębiorstwie, bez względu na to, czy odpowiednio były one zaliczane w koszty, czy też wynikały z podziału zysku

W dniu 6 lutego 2006 roku Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Spółki wprowadziło Program Motywacyjny dla członków organów zarządzających, członków kadry kierowniczej oraz pracowników kluczowych dla realizacji strategii Grupy Kapitałowej, o czym mowa poniżej. Szczegółowe dane zostały zaprezentowane w punkcie 19 Sprawozdania Zarządu.

Wysokość wynagrodzeń członków organów zarządzających oraz nadzorujących podmioty Grupy została przedstawiona w Nocie 9 Informacji Dodatkowej do Skonsolidowanego Sprawozdania Finansowego.

18. Informacje dotyczące akcji i udziałów w podmiocie dominującym i spółkach zależnych oraz praw z nimi związanych

Akcje emitenta oraz akcje i udiały w jednostkach powiązanych będących w posiadaniu osób zarządzających i nadzorujących

Łącznie osoby nadzorujące i zarządzające posiadają 7 198 405 akcji, co stanowi 61% głosów na Walnym Zgromadzeniu Inter Cars.

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

Osoby zarządzające i nadzorujące nie posiadają żadnych akcji ani udziałów w jednostkach zależnych od Inter Cars.

W dniu 22 marca 2007 roku Zarząd Inter Cars S.A. otrzymał zawiadomienie o transakcji sprzedaży pakietowej pozasesyjnej akcji Inter Cars S.A. dokonanej w dniu 21 marca 2007 roku przez Przewodniczącego Rady Nadzorczej w ilości 105.000 sztuk oraz transakcji sprzedaży sesyjnej akcji Spółki w dniu 20 marca 2007 roku przez Prezesa Zarządu w ilości 6.000 sztuk. Pełna treść obu zawiadomień została opublikowana odpowiednio w raporcie bieżącym nr 10/2007 i 16/2007 dnia 23 marca 2007 roku. W transakcji pakietowej kupującymi były członkowie ścisłego kierownictwa Spółki.

Zmiany w proporcjach posiadanych akcji na mocy znanych emitentowi umów

Wprowadzony uchwałą Nadzwyczajnego Walnego Zgromadzenia Spółki Program Motywacyjny zakłada podpisanie z uczestnikami programu, z grona osób zarządzających, członków kadry kierowniczej oraz pracowników kluczowych dla realizacji strategii Grupy Kapitałowej, umów uczestnictwa. Na dzień publikacji raportu umowy zostały podpisane z pięcioma osobami – członkami Zarządu. Łącznie osoby objęte I transzą uzyskały prawo do objęcia 157.333 akcji Inter Cars po cenie 33,59 zł za jedną akcję.

Spółce nieznane są umowy zawarte pomiędzy akcjonariuszami mające wpływ na działalność Spółki.

Specjalne uprawnienia kontrolne w stosunku do emitenta

Spółki nie emitowała żadnych papierów wartościowych uprawniających ich posiadaczy do szczególnych uprawnień kontrolnych.

Ograniczenia dotyczące przenoszenia praw własności papierów wartościowych

W stosunku do papierów wartościowych wyemitowanych przez Spółkę (akcje) nie istnieją żadne ograniczenia w ich przenoszeniu. Wszystkie akcje Spółki zostały dopuszczone do publicznego obrotu decyzją Komisji Papierów Wartościowych i Giełd z dnia 26 kwietnia 2004 roku.

Zarząd Krajowego Depozytu Papierów Wartościowych S.A. Uchwałą nr 186/04 w dniu 11 maja 2004 roku postanowił przyznać Inter Cars S.A. status uczestnika Krajowego Depozytu Papierów Wartościowych w typie EMITENT oraz przyjąć do Krajowego Depozytu Papierów Wartościowych 11.821.100 akcji Inter Cars S.A. i oznaczyć je kodem PL INTCS00010.

Dywidenda

Zgodnie z podjętą przez Walne Zgromadzenie uchwałą wypracowany w 2004 roku zys netto w wysokości 20.521.812,17 zł został przeznaczony w części na kapitał zapasowy – 18.512.225,17 zł i wypłatę dywidendy – 2.009.587,00 zł, tj. 0,17 zł na akcję. Dniem przyznania prawa do dywidendy był dzień 4 maja 2005 roku, a wypłata miała miejsce 19 maja 2005 roku.

W 2006 roku wypłata dywidendy nie miała miejsca.

W dniu 7 sierpnia 2007 roku Walne Zgromadzenie Inter Cars podjęło uchwałę o wypłacie dywidendy w wysokości 0,34 zł na jedną akcję. Dniem przyznania prawa do dywidendy był dzień 24 sierpnia 2007 roku, a wypłata miała miejsce 10 września 2007 roku.

Wykaz akcjonariuszy posiadających, co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy na dzień 26 września 2007 roku:

Akcjonariusz	Liczba akcji	Łączna wartość nominalna (zł)	Udział w kapitale zakładowym (%)	Udział w ogólnej liczbie głosów (%)
Krzysztof Oleksowicz	4 978 271	9 956 542	42,11%	42,11%
Andrzej Oliszewski	1 605 000	3 210 000	13,58%	13,58%
Julius Baer Investment Management LLC	986 572	1 973 144	8,35%	8,35%
Michał Oleksowicz	720 000	1 440 000	6,09%	6,09%
Jolanta Oleksowicz-Bugajewska	604 504	1 209 008	5,11%	5,11%
AIG Otwarty Fundusz Emerytalny	600 000	1 200 000	5,07%	5,07%

Na podstawie zawiadomienia przekazanego przez AIG Otwarty Fundusz Emerytalny dnia 24 października 2006 roku, Inter Cars podał do publicznej wiadomości fakt przekroczenia przez w/w fundusz progu 5% głosów na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy. Na dzień zawiadomienia OFE posiadał 593.072 akcje zwykłe na okaziciela, co stanowiło 5,02% kapitału zakładowego Inter Cars S.A. W dniu 30 lipca 2007 roku AIG Otwarty Fundusz Emerytalny, w

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

związku z mającym odbyć się w dniu 7 sierpnia 2007 roku Walnym Zgromadzeniem Spółki, złożył świadectwo depozytowe na 600.000 akcji zwykłych na okaziciela. Do dnia zatwierdzenia sprawozdania finansowego Spółka nie otrzymała innych zawiadomień o stanie posiadanych akcji.

19. Podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych

W dniu 29 czerwca 2007 roku Spółka podpisała umowę z KPMG Audyt Sp. z o.o. na dokonanie badania rocznego oraz przeglądu półrocznego sprawozdania finansowego Spółki za 2007 rok. Łączne wynagrodzenie wynikające z umowy wynosi 305 tys. zł.

W 2006 roku Spółka również powierzyła badanie rocznego oraz przeglądu półrocznego sprawozdania finansowego firmie KPMG Audyt Sp. z o.o.; łączne wynagrodzenie wyniosło 205 tys. zł.

W okresie sprawozdawczym Spółka korzystała z usług doradztwa podatkowego świadczonego przez podmiot powiązany z podmiotem badającym sprawozdania finansowe (KPMG Tax Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie). Łączne wynagrodzenie z tego tytułu osiągnęło wartość 18 tys. zł.

20. System kontrolny programów pracowniczych

W dniu 6 lutego 2006 roku Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Spółki wprowadziło Program Motywacyjny dla członków organów zarządzających, członków kadry kierowniczej oraz pracowników kluczowych dla realizacji strategii Grupy Kapitałowej. Dnia 8 grudnia 2006 roku Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Spółki wprowadziło zmiany do Programu Motywacyjnego, które zostały przekazane do wiadomości publicznej 8 grudnia 2006 roku w formie raportu bieżącego nr 31/2006.

Osoby uczestniczące w Programie będą mogły objąć nie więcej niż 472.000 akcji w okresie począwszy od 1 stycznia 2007 roku do 31 grudnia 2009 roku. Transze różnią się okresem, w którym opcje mogą być wykonane. Dla poszczególnych transz okres wykonania rozpoczyna się 1 stycznia 2007, 2008 i 2009 roku. Kończy się natomiast każdorazowo 31 grudnia 2009 roku. Według regulaminu programu motywacyjnego osoba uczestnicząca w programie traci prawo do wykonania opcji, w momencie w którym opuszcza Spółkę.

Cena wykonania opcji uzależniona jest od początkowej ceny wykonania określonej w programie motywacyjnym (24.81 PLN) oraz zmian indeksu WIG w stosunku do ustalonej w regulaminie wartości wyjściowej (37.221,99 punktów). Cena wykonania powiększana / pomniejszana jest o procentowy przyrost / spadek indeksu WIG do daty nabycia praw do wykonania opcji (dla poszczególnych transz odpowiednio 1 stycznia 2007, 2008 i 2009 roku).

W Programie Motywacyjnym uczestniczyć będzie pięć osób – trzech członków Zarządu, członek zarządu spółki zależnej oraz osoba która ma wpływ na zarządzanie całością Inter Cars. Łącznie osoby objęte I transzą uzyskały prawo do objęcia 157.333 akcji Inter Cars po cenie 33,59 zł za jedną akcję.

Spółka ujęła w 2006 roku łącznie koszty w wysokości 1.862 tys. zł z tytułu realizacji Programu. W 1 połowie 2007 roku: 1.665 tys. zł. Łącznie koszty programu szacowane są na maksymalnie 6.657 tys. zł. W związku ze zmianą szacunków związanych z prawdopodobieństwem realizacji przyznanych opcji dokonano zmiany szacunków łącznego kosztu programu. Łączny możliwy koszt został zwiększony o 334 tys. zł.

Organy zarządzające i nadzorujące

W skład organów zarządzających i nadzorujących na dzień 30 czerwca 2007 roku wchodził:

Rada Nadzorcza

Andrzej Oliszewski, Przewodniczący

Jolanta Oleksowicz-Bugajewska

Maciej Oleksowicz

Michał Marczak

Wanda Oleksowicz

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

Zarząd

Krzysztof Oleksowicz, Prezes

Robert Kierzek, Wiceprezes

Krzysztof Soszyński, Członek Zarządu

Wojciech Milewski, Członek Zarządu

Piotr Kraska, Członek Zarządu

Tomasz Zadroga, Członek Zarządu

Pan Radosław Celiński złożył rezygnację z pełnienia funkcji Członka Zarządu, Dyrektora Finansowego z dniem 30 maja 2006 roku. W okresie od 1 czerwca do 31 lipca funkcję p.o. Dyrektora Finansowego sprawował Pan Marek Młotek-Kucharczyk. Od dnia 1 sierpnia 2006 roku funkcję Dyrektora Finansowego sprawuje Pan Tomasz Zadroga.

W dniu 18 maja 2007 roku uchwałą Rady Nadzorczej do Zarządu Spółki powołany został Pan Tomasz Zadroga oraz Pan Piotr Kraska. Informacje na temat przebiegu kariery zawodowej, posiadanych kwalifikacjach i powierzonych funkcjach zostały przekazane do wiadomości publicznej w formie raportu bieżącego nr 24/2007 dnia 18 maja 2007 roku.

21. Zatrudnienie

Na dzień 30 czerwca 2007 roku Inter Cars S.A. zatrudniała 714 osób. Łącznie Grupa zatrudniała 1.168 osób.

Na dzień 30 czerwca 2006 roku Inter Cars S.A. zatrudniała 632 osoby. Łącznie Grupa zatrudniała 953 osoby.

22. Polityka ochrony środowiska

Inter Cars nie prowadzi działalności, której skutki zagrażałyby środowisku naturalnemu. W związku z powyższym na Spółce nie ciąży żadne zobowiązania dotyczące nakładów na ochronę środowiska naturalnego.

Na dzień 30 czerwca 2007 roku Spółka dysponuje pozwoleniami z zakresu ochrony środowiska – decyzjami administracyjnymi – których opis zamieszczony został w tabeli:

Lp.	Numer i data wydania decyzji	Organ wydający	Obszar obowiązywania	Zakres merytoryczny decyzji
1	Decyzja nr 62 z dnia 27.05.2003 r. (ŚR-7634/30/1/03)	Starosta Nowodworski	Częstków Mazowiecki ul. Gdańska 15, gm. Czosnów	Pozwolenie na wytwarzanie i magazynowanie odpadów niebezpiecznych takich jak: oleje hydrauliczne, zaolejone czyściwo, filtry olejowe, zużyte źródła światła, akumulatory ołowiowe.
2	Decyzja nr 123/2003 z dnia 10.12.2003 r. (ŚR-6210/19/2/2003)	Starosta Nowodworski	Częstków Mazowiecki ul. Gdańska 15, gm. Czosnów	Pozwolenie wodnoprawne na pobór wód podziemnych z otworów czwartorzędowych z ujęcia zlokalizowanego na terenie Spółki w Częstoku Mazowieckim do celów bytowo-gospodarczych pracowników z wyłączeniem celów spożywczych oraz do podlewania zieleni i na potrzeby stacji uzdatniania wody.

Podmioty zależne od Inter Cars prowadzą swoją działalność w zgodzie z wymogami dotyczącymi ochrony środowiska. Bliższe informacje na ten temat zostały zawarte w punkcie 1 Sprawozdania z działalności.

23. Stanowisko Zarządu odnośnie możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz wyników na 2007 rok

Grupa nie publikowała prognoz wyników na 2007 rok.

24. Czynniki ryzyka i zagrożenia, z określeniem, w jakim stopniu emitent jest na nie narażony

Ryzyko związane ze zmianą polityki rabatów przez producentów części zamiennych

Istotną pozycją w wyniku Grupy są rabaty, których udzielają producenci części zamiennych. Polityka rabatów premiuje odbiorców dokonujących znaczących wartościowo zakupów. Ewentualna zmiana tej polityki, polegająca na obniżeniu wartości rabatów lub nawet rezygnacji z ich stosowania, skutkowałaby znaczącym pogorszeniem wyników Grupy.

Zdaniem Zarządu sytuacja taka jest jednak mało prawdopodobna, a Grupa jako znaczący odbiorca liczyć może na co najmniej równie atrakcyjne warunki w przyszłości. Ewentualna rezygnacja z rabatów oznaczałaby najprawdopodobniej obniżenie cen zakupów i wzrost cen sprzedaży, a więc zachowanie poziomu osiąganego marży z uwagi na siłę zakupową Grupy oraz istotną zastępowalność źródeł zaopatrzenia.

Ryzyko związane z przyjęciem niewłaściwej strategii

Rynek na którym działa Grupa podlega ciągłym zmianom, których kierunek i natężenie zależne jest od szeregu, nierzadko wykluczających się czynników. W tej sytuacji przyszła pozycja Grupy, a więc w efekcie przychody i zyski, zależne są od jej zdolności do wypracowania strategii skutecznej w długim horyzoncie. Ewentualne podjęcie nietrafnych decyzji wynikających z niewłaściwej oceny sytuacji lub niezdolność adaptacji Grupy do dynamicznie zmieniających się warunków rynkowych, oznaczać może istotne negatywne skutki finansowe.

W celu zminimalizowania ryzyka wystąpienia takiego zagrożenia prowadzona jest ciągła bieżąca analiza wszystkich czynników decydujących o wyborze strategii w dwóch perspektywach: krótkoterminowej, obejmującej warunki zaopatrzenia oraz długoterminowej, obejmującej strategię tworzenia i rozwoju sieci sprzedaży, tak aby możliwe było maksymalnie precyzyjne określenie kierunku i charakteru zmian otoczenia rynkowego.

Ryzyko związane z połączeniem z JC Auto

Celem połączenia jest utworzenie największego polskiego przedsiębiorstwa zajmującego się dystrybucją części samochodowych oraz usług naprawczych pojazdów samochodowych. Połączenie Inter Cars i JC Auto daje obu podmiotom unikalne możliwości intensyfikacji rozwoju działalności i dalszego zwiększenia udziału w rynku. Pełne wykorzystanie efektów synergii zależne będzie od sprawnego zarządzania całym procesem połączenia, w tym: integracji sieci sprzedaży, systemu logistycznego, systemów finansowo-księgowych i informatycznych oraz maksymalnie efektywnego wykorzystania potencjału zasobów intelektualnych. Wystąpienie błędów w planowaniu lub integracji dwóch organizmów gospodarczych może mieć istotny negatywny wpływ na możliwość wykorzystania przez oba podmioty wskazanych efektów synergii. Ewentualne opóźnienia mogą mieć negatywny wpływ na pozycję rynkową spółek i ich wyniki finansowe (wynik finansowy obu połączonych podmiotów).

W celu minimalizacji wskazanego ryzyka powołany został do życia zespół integracyjny, którego zadaniem jest przygotowanie i przeprowadzenie procesu połączenia. Zespół korzysta z pomocy zewnętrznych podmiotów doradczych oraz wewnętrznych zasobów.

Ryzyko związane ze zmianą struktury popytu

Grupa utrzymuje określone stany magazynowe w szerokim asortymencie towarów. Realizowane przez nią zakupy są funkcją oceny zapotrzebowania rynku na poszczególne grupy asortymentowe i jako takie narażone są na ryzyko błędnej oceny rynku lub zmian struktury popytu. Ewentualne zmiany popytu, w szczególności gwałtowny spadek zapotrzebowania na określone grupy towarowe, w przypadku uprzednich znaczących ich zakupów, oznaczać będzie poniesienie przez Grupę znaczących strat związanych z zamrożeniem kapitału obrotowego lub koniecznością zastosowania znaczących wartościowo rabatów.

Zdaniem Zarządu wystąpienie tego typu zagrożenia jest mało prawdopodobne z uwagi na dominację liniowych tendencji zmian popytu na oferowane towary. Ponadto, Grupa prowadzi aktywną politykę zarządzania kapitałem obrotowym czego skutkiem jest utrzymywanie niskich wartościowo pozycji magazynowych poszczególnych towarów (organizacja dostaw od

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

producentów zapewniających realizację zamówień w relatywnie krótkim okresie czasu). Dodatkowo, oferta Grupy nie obejmuje części do samochodów produkowanych w krajach byłego bloku wschodniego, wycofanych z produkcji, a więc wyeliminowane zostało ryzyko zaangażowania środków w zapasy części zamiennych do schyłkowego segmentu samochodów.

Ryzyko związane ze sprzedażą sezonową

Całkowite przychody Grupy nie są w znaczący sposób podatne na zjawisko sezonowości. W szerokiej ofercie części występują towary, których sprzedaż jest uzależniona od pory roku, zwłaszcza zimy. Towary najbardziej podatne na sezonową, krótkookresową sprzedaż, takie jak np. opony zimowe są zamawiane u dostawców kilka miesięcy przed planowanym okresem wzmożonej sprzedaży wobec czego, w przypadku wyjątkowo niekorzystnych zjawisk meteorologicznych, sprzedaż towarów sezonowych może być istotnie niższa od oczekiwanej, co w konsekwencji będzie miało niekorzystny wpływ na wyniki finansowe Grupy.

Ryzyko związane z kredytami bankowymi

Istotne znaczenie dla finansowania działalności Grupy mają kredyty bankowe. Według stanu na dzień 30.06.2007 roku zadłużenie Grupy z tytułu kredytów bankowych, obligacji i leasingu finansowego równe było 255.485 tys. zł, a łączne koszty finansowe związane z ich obsługą (odsetki) osiągnęły wartość 4.411 tys. zł. Kredyty zaciągnięte przez Grupę oprocentowane są według zmiennej stopy procentowej, tak więc ewentualny znaczący wzrost stóp procentowych i w efekcie stóp bazowych kredytów, poprzez wzrost kosztów finansowych, skutkowałby zmniejszeniem rentowności i obniżeniem zdolności Grupy do wypracowania środków służących finansowaniu dalszego rozwoju, a w skrajnym przypadku, mogłoby stanowić zagrożenie dla zachowania płynności. Innym rodzajem ryzyka związanym z kredytami bankowymi jest ryzyko utraty bądź odmowy przyznania linii kredytowych. Ewentualne zmniejszenie możliwości finansowania działalności za pomocą kredytów bankowych, na skutek wypowiedzenia części umów lub odmowy ich przedłużenia, będzie miało istotny negatywny wpływ na możliwości rozwoju Grupy, jej płynność i wyniki finansowe.

Zarząd podejmuje działania zmierzające do minimalizacji niniejszego czynnika ryzyka dywersyfikując źródła pozyskiwania kredytów. Przy obecnym poziomie zysku na działalności operacyjnej i bieżącym stopniu pokrycia płatności z tytułu odsetek mało prawdopodobne jest zdaniem Zarządu podwyższenie bazowych stóp procentowych do poziomu skutkującego istotnym obniżeniem rentowności i zagrożeniem płynności Grupy.

Ryzyko związane z podjęciem działalności konkurencyjnej wobec Grupy przez podmiot, który prowadził filię

Ewentualne rozpoczęcie działalności konkurencyjnej wobec Grupy przez podmiot, który rozwiązał lub z którym rozwiązano umowę o prowadzenie filii, polegające na przejęciu kontaktów z odbiorcami miałyby poważny negatywny wpływ na wyniki sprzedaży w danym regionie.

W celu minimalizacji tego rodzaju ryzyka w umowach zawieranych z podmiotami prowadzącymi filie przewidziane zostały wysokie kary pieniężne w przypadku rozpoczęcia działalności konkurencyjnej po rozwiązaniu umowy.

Ryzyko związane z systemem informatycznym

Działalność operacyjna oparta jest na sprawnie funkcjonującym systemie informatycznym działającym on-line. Ewentualne problemy z jego prawidłowym funkcjonowaniem mogłyby oznaczać zmniejszenie wielkości sprzedaży lub wręcz uniemożliwić jej prowadzenie. W rezultacie miałyby to negatywny wpływ na wyniki finansowe Grupy.

W celu zapobieżenia wystąpienia takiej sytuacji Grupa wprowadziła odpowiednie procedury na wypadek awarii systemu, obejmujące zasady tworzenia zapasowych kopii danych i ich odtwarzania oraz awaryjny serwer (wraz z niezbędnym osprzętem sieciowym) i awaryjne łącza.

Ryzyko związane z niedostosowaniem się niezależnych warsztatów do wymogów rynku

W związku z rosnącym skomplikowaniem poszczególnych podzespołów produkowanych samochodów rosną wymogi w zakresie ich obsługi i napraw, zarówno odnośnie wiedzy i przygotowania mechaników jak i technicznego wyposażenia stanowisk pracy. Niezależne

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

warsztaty zmuszone więc będą do stałego podnoszenia swoich kwalifikacji oraz inwestowania w sprzęt, aby posiadać zdolności obsługi nowych modeli samochodów. Ewentualny niewystarczający rozwój zdolności niezależnych warsztatów ograniczy rynek zbytu Grupy i będzie miał negatywny wpływ na jej wyniki finansowe.

Zdaniem Zarządu przeciwwagą będzie stale rosnące zaangażowanie dystrybutorów i producentów części zamiennych w wyposażanie i finansowanie wyposażenia niezależnych warsztatów, możliwość bliskiej współpracy warsztatów autoryzowanych i niezależnych oraz prawo dostępu do informacji technicznej u samych producentów przez wszystkie strony na równych prawach (w ramach nowych przepisów), ułatwiające transfer know-how do warsztatów niezależnych. W dłuższej perspektywie można nawet oczekiwać selekcji warsztatów niezależnych, tzn. eliminacji najsłabszych i rozwoju warsztatów dysponujących najlepszym zapleczem, a więc de facto umocnienie się segmentu warsztatów niezależnych, pomimo możliwych, krótkookresowych negatywnych zmian wartości tego segmentu rynku. Dodatkowo, wzrost importu używanych samochodów do Polski po jej wejściu w struktury Unii Europejskiej, zwiększył popyt na usługi tanich, małych warsztatów, umożliwiając im tym samym dalszy wzrost i akumulację niezbędnej wiedzy i kapitału.

Ryzyko związane z wejściem na polski rynek dużych zagranicznych podmiotów specjalizujących się w hurtowym handlu częściami samochodowymi

Rynek niezależnej dystrybucji części zamiennych w Polsce zdominowany jest przez przedsiębiorstwa o polskim kapitale. Wielkość tego rynku i jego dobre perspektywy z pewnością oznaczają rosnące prawdopodobieństwo wejścia na rynek zagranicznych dystrybutorów części, którzy oferując korzystniejsze warunki zakupu części opanować mogą znaczącą część rynku. Ewentualna zwiększona presja konkurencyjna będzie miała niekorzystny wpływ na wyniki Grupy, a w skrajnym przypadku może oznaczać istotne ograniczenie możliwości rozwoju, a nawet spadek wartości przychodów i zysków. Innym rodzajem ryzyka związanym z wejściem na polski rynek dużych zagranicznych dystrybutorów jest ryzyko utraty strategicznych dostawców, dla których wybrani zagraniczni dystrybutorzy są znacząco większym odbiorcą.

Zdaniem Zarządu takie zagrożenie nie jest znaczące. Ewentualna ekspansja w Polsce odbywać się może przede wszystkim poprzez nabycie istniejących podmiotów, tak więc wzrost presji konkurencyjnej nie będzie najprawdopodobniej znaczący, chociaż oznaczać może obniżenie się średniego poziomu marż.

Wobec powyższego Zarząd będzie dążył do stałego i dynamicznego wzrostu wartości sprzedaży, aby możliwe było co najmniej utrzymanie obecnego poziomu zysków, pomimo ewentualnego obniżenia rentowności. Poza tym, utrata możliwości dokonywania zakupów u poszczególnych strategicznych dostawców na skutek pojawienia się na polskim rynku podmiotów zagranicznych, dystrybutorów tych producentów w innych krajach, jest ograniczona wobec faktu, iż producenci części dążą do dywersyfikacji kanałów sprzedaży.

Ryzyko związane z dywersyfikacją kanałów sprzedaży przez producentów części zamiennych

Istotnym elementem strategii sprzedaży producentów części zamiennych jest dywersyfikacja kanałów sprzedaży hurtowej, skutkiem czego ograniczona jest możliwość wzrostu udziału w rynku przez poszczególnych dystrybutorów, w tym Grupę. W ocenie Zarządu, maksymalnie Grupa może osiągnąć udział w polskim rynku części zamiennych (w segmencie niezależnym) na poziomie 25 – 30%. Osiągnięcia tego poziomu oznacza, iż dalszy wzrost przychodów w Polsce możliwy będzie wyłącznie poprzez wzrost wartości całego rynku, a więc przychody Grupy staną się bardziej wrażliwe na zmiany otoczenia rynkowego bez istotnej możliwości wzrostu poprzez konsolidację rynku.

Zarząd podejmuje więc działania zmierzające do wypracowania modelu działalności pozwalającego na stałe rozszerzanie asortymentu oferty Grupy, w tym rozwój nowych segmentów, jak np. wyposażenie warsztatów, zarządzanie flotami, montaż naczep. Ponadto, przeciwwagą dla oczekiwanych ograniczeń na rynku polskim jest rozszerzanie działalności na kraje sąsiednie, w szczególności Ukrainę, Czechy, Słowację i Litwę.

Ryzyko związane z przejściem produkcji części zamiennych przez producentów samochodów

Jak wynika z dostępnych informacji niektórzy producenci samochodów rozważają możliwość zwiększenia skali produkcji części samochodowych. Obecnie, w krajach Unii Europejskiej

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

około 20% – 23% części zamiennych pochodzi od producentów samochodów. O ile dostęp do części wytwarzanych przez producentów samochodów jest możliwy dla wszystkich potencjalnych nabywców, na mocy nowych regulacji, to warunki ich nabycia, najprawdopodobniej, byłyby mniej korzystne niż warunki nabywania części od wyspecjalizowanych producentów części zamiennych, jak to ma miejsce w obecnym modelu, tj. produkcji części na pierwszy montaż i na rynek wtórny przez tych samych producentów części. Dodatkowo, zmiana obecnego modelu produkcji części zamiennych ograniczyłaby wartość segmentu oryginalnych części zamiennych dostarczanych przez producentów części. Dla Grupy sytuacja taka miałaby znaczący negatywny wpływ na wyniki finansowe.

Jednak z uwagi na daleko zaawansowaną specjalizację w opracowywaniu i produkcji części (implikujące również zdolność do oferowania konkurencyjnych cen), taki scenariusz, zdaniem Zarządu, jest mało prawdopodobny.

Ryzyko związane z przejęciem sieci niezależnej dystrybucji części zamiennych przez producentów części zamiennych

Ewentualne przejęcie niezależnych dystrybutorów części zamiennych przez producentów tych części mogłoby oznaczać istotne zmiany w modelu dystrybucji części dostarczanych przez poszczególne podmioty, polegających na ograniczeniu ich sprzedaży do innych sieci, w tym Grupy. W takiej sytuacji Grupa mogłaby utracić poszczególne źródła zaopatrzenia w części, co ograniczyłoby wielkość oferty i pogorszyłoby pozycję konkurencyjną Grupy.

Z uwagi jednak na dążenie producentów części do dywersyfikacji kanałów sprzedaży oraz duży stopień zastępowalności źródeł zaopatrzenia, zdaniem Zarządu, ten czynnik ryzyka nie powinien stanowić istotnego zagrożenia dla pozycji rynkowej Grupy i osiąganych wyników finansowych.

Ryzyko związane z sytuacją makroekonomiczną

Ostatni okres charakteryzuje się poprawą dynamiki rozwoju polskiej gospodarki, lecz nie ma pewności, że podejmowane przez rząd Rzeczypospolitej Polskiej działania przyniosą stałą poprawę oczekiwań podmiotów gospodarczych w dłuższym okresie. Tendencje rozwojowe zagrożone są przez szereg wewnętrznych i zewnętrznych czynników makroekonomicznych. Ewentualne pogorszenie sytuacji gospodarczej w Polsce mogłoby mieć pośredni, negatywny wpływ na wyniki działalności gospodarczej Grupy.

Podobnie rozwój działalności operacyjnej poza granicami Polski ekspozuje Grupę na ryzyka specyficzne dla nowych rynków zbytu, w szczególności na Ukrainie, w Czechach, na Słowacji i na Litwie. Ewentualne pogorszenie sytuacji gospodarczej w tych krajach mogłoby mieć pośredni, negatywny wpływ na wyniki działalności gospodarczej Grupy.

Ryzyko związane z polityką gospodarczą w Polsce

Polityka gospodarcza, fiskalna i pieniężna w Polsce w istotny sposób determinują tempo wzrostu finalnego popytu krajowego, który w pośredni sposób warunkuje wielkość sprzedaży Grupy i w konsekwencji, jej wyniki finansowe. Zagrożeniem dla wyników Grupy są zmiany, które wpływają na zmniejszenie popytu krajowego, co skutkuje ryzykiem niezrealizowania określonych zamierzeń i wprowadza istotny element niepewności w zakresie długoterminowego planowania rozwoju Grupy na skutek mniejszego możliwego zainteresowania towarami Grupy ze strony potencjalnych nabywców.

Podobnie negatywny wpływ na wyniki Grupy może mieć ryzyko związane z polityką gospodarczą, fiskalną i pieniężną w krajach, w których prowadzona jest działalność operacyjna, tj. na Ukrainie, w Czechach, w Słowacji i na Litwie.

Ryzyko związane ze strukturą odbiorców zagranicznych

Przeważająca część sprzedaży eksportowej dokonywana jest drobnym, zagranicznym odbiorcom, którzy we własnym zakresie organizują transport towaru poza granice Polski. Większość tych odbiorców pochodzi z Ukrainy, skutkiem czego istotna część sprzedaży Grupy narażona jest na ryzyko specyficzne dla kraju odbiorców, jak: zmiany wielkości i struktury rynku części zamiennych, zmiany siły nabywczej ludności, stabilność systemów gospodarczych i politycznych w tych krajach. Ewentualne niekorzystne zmiany w tych krajach, których skutkiem byłoby zmniejszenie lub rezygnacja z zakupów dokonywanych przez te podmioty, miałyby negatywny wpływ na wyniki finansowe Grupy.

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

Ryzyko związane z działalnością w zakresie regeneracji części zamiennych

Ryzyko związane z tą działalnością obejmuje przede wszystkim: ryzyko związane niedoskonałością rozwiązań informatycznych wspomagających kontrolę i zarządzanie, ryzyko związane z koniecznością utrzymania wysokiego stanu materiałów produkcyjnych i tym samym ryzyka związanego z utratą ich wartości w przypadku zmiany preferencji klientów lub wzrostu presji konkurencyjnej ze strony innych podmiotów, ryzyko związane z działalnością opartą na systemie zleceń bez stałych umów z kluczowymi odbiorcami oraz ryzyko związane ze stałym wzrostem presji konkurencyjnej w tym ze strony producentów tanich części (Daleki Wschód).

Ryzyko związane z emigracją siły roboczej

Ułatwienia w zakresie podejmowania pracy w Unii Europejskiej przez obywateli Rzeczypospolitej Polskiej istotnie zwiększyły skalę tzw. 'emigracji zarobkowej'. Skutkiem tego zjawiska są problemy z pozyskaniem nowych pracowników oraz utrzymania dotychczasowych bez istotnych zmian w poziomie wynagrodzenia.

W związku z powyższym podmioty Grupy zmuszone mogą być do istotnego podniesienia poziomu wynagrodzeń czego bezpośrednim efektem może być zmniejszenie rentowności działalności operacyjnej. W celu przeciwdziałania negatywnym, dla wyniku finansowego, skutkom tego zjawiska Grupa podejmuje działania zmierzające do zwiększenia stopnia wykorzystania nowoczesnych narzędzi pracy, pozwalających na automatyzację szeregu procesów i tym samym spowolnienie tempa wzrostu liczby zatrudnionych.

Ryzyko związane z rozwojem podmiotów zależnych

Podmioty zależne tworzone są w krajach w których istnieje uzasadnione prawdopodobieństwo uzyskania satysfakcjonującego zwrotu z zaangażowanego kapitału. W praktyce, podmiot dominujący angażuje znaczące wartościowo środki w rozwój działalności na zupełnie nowych dla niego rynkach, charakteryzujących się odmienną specyfiką wielu istotnych aspektów działalności operacyjnej. W konsekwencji ryzyko związane z tymi inwestycjami jest relatywnie większe niż zaangażowanie tych środków w dalszy rozwój działalności na terenie Polski, gdzie podmiot dominujący posiada największe kompetencje i zasoby oraz pozycję.

W celu zmniejszenia tego ryzyka, podmiot dominujący każdorazowo angażuje do współpracy specjalistów znających lokalne rynki oraz przeprowadza niezbędne analizy wykonalności wraz z odpowiednimi szacunkami ryzyk związanych z zaangażowaniem w działalność na nowym rynku. Jednocześnie, zwiększając geograficzny zakres prowadzonej działalności podmiot dominujący uzyskuje możliwość dywersyfikacji ryzyka związanego z działalnością na terenie jednego kraju, w szczególności Polski.

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

25. Wskazanie średnich kursów wymiany walut

Wszelkie prezentowane w raporcie dane finansowe w EUR zostały przeliczone przy zastosowaniu następujących kursów:

	2007	2006
kurs na 30 czerwca.....	3,7658	4,0434
średni kurs w okresie od 1 stycznia do 30 czerwca	3,8486	3,9002

Do przeliczenia danych wykazanych w wybranych danych finansowych w tys. EURO zastosowano niżej podane zasady:

- dla danych wynikających z rachunku zysków i strat – *średni kurs* stanowiący średnią arytmetyczną kursów obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca w danym okresie ogłoszonych przez Prezesa NBP
- dla danych wynikających z bilansu – *kurs na 30.06.2007 roku* stanowiący średni kurs EURO obowiązujący na dzień 30.06.2007 roku ogłoszony przez Prezesa NBP

Krzysztof Oleksowicz

Prezes Zarządu

Robert Kierzek

Wiceprezes Zarządu

Wojciech Milewski

Członek Zarządu

Krzysztof Soszyński

Członek Zarządu

Tomasz Zadroga

Członek Zarządu

Piotr Kraska

Członek Zarządu

CZĘŚĆ IV

PÓŁROCZNE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE FINANSOWE INTER CARS S.A. ZA OKRES od 1 stycznia do 30 czerwca 2007 roku

BILANS	93
RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT	94
ZESTAWIENIE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM	95
RACHUNEK PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH	96
Zasady rachunkowości	97
Nota objaśniająca	97

Półroczne jednostkowe sprawozdanie finansowe Inter Cars – Bilans

(w tys. zł)

BILANS

(w tys. zł)

	30.06.2007 (nie badane)	31.12.2006	30.06.2006 (nie badane)
AKTYWA			
Aktywa trwałe			
Rzeczowe aktywa trwałe	62 225	61 235	59 659
Wartości niematerialne	443	608	975
Inwestycje w jednostkach podporządkowanych	15 297	11 944	11 027
Inwestycje dostępne do sprzedaży	43	43	43
Należności	2 668	1 241	1 068
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	4 381	-	3 831
	85 057	75 071	76 603
Aktywa obrotowe			
Zapasy	280 028	207 858	213 041
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	138 651	120 107	110 439
Należności z tytułu podatku dochodowego		154	
Przedpłaty	1 350	1 319	689
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	12 983	11 261	7 645
	433 012	340 699	331 814
AKTYWA RAZEM	518 069	415 770	408 417
PASYWA			
Kapitał własny			
Kapitał zakładowy	23 642	23 642	23 642
Kapitał zapasowy z emisji akcji powyżej wartości nominalnej	21 415	21 415	21 415
Kapitał zapasowy	49 117	49 117	49 117
Pozostały kapitał rezerwowy	3 527	1 862	-
Niepodzielony wynik lat ubiegłych i roku bieżącego	44 672	20 388	7 675
	142 373	116 424	101 849
Zobowiązania długoterminowe			
Zobowiązania z tytułu kredytów, obligacji oraz leasingu finansowego	3 059	4 153	3 462
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	3 797	660	2 978
	6 856	4 813	6 440
Zobowiązania krótkoterminowe			
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	112 814	97 142	121 464
Zobowiązania z tytułu kredytów, obligacji, pożyczek oraz leasingu finansowego	245 254	193 763	173 620
Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych	1 315	176	595
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego	6 202	-	413
Rezerwy	1 232	816	76
Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	2 023	2 636	3 960
	368 840	294 533	300 128
PASYWA RAZEM	518 069	415 770	408 417

RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT

(w tys. zł)

	1.01.2007 - 30.06.2007 <i>(nie badane)</i>	1.01.2006 - 30.06.2006 <i>(nie badane)</i>
Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	528 464	429 035
Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów	<u>(383 408)</u>	<u>(322 965)</u>
Zysk brutto ze sprzedaży	145 056	106 070
Pozostałe przychody operacyjne	3 960	2 554
Koszty sprzedaży i ogólnego zarządu	(54 871)	(49 037)
Koszty usługi dystrybucyjnej	(54 914)	(41 419)
Koszty programu opcji menedżerskich	(1 665)	
Pozostałe koszty operacyjne	<u>(3 176)</u>	<u>(4 086)</u>
Zysk z działalności operacyjnej	34 390	14 083
Przychody finansowe	613	685
Różnice kursowe	599	(1 114)
Koszty finansowe	<u>(4 855)</u>	<u>(4 493)</u>
Zysk przed opodatkowaniem	30 747	9 161
Podatek dochodowy	<u>(6 463)</u>	<u>(1 808)</u>
Zysk netto	24 284	7 352
Zysk na jedną akcję (zł)		
- podstawowy	2,05	0,62
- rozwodniony	2,03	0,62

(w tys. zł)

ZESTAWIENIE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM

(w tys. zł)

	Kapitał zakładowy	Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej wartości nominalnej	Kapitał zapasowy	Wynik zatrzymany	Razem
Kapitał własny na dzień 1 stycznia 2006 roku	23 642	21 415	46 803	2 637	94 497
Zysk w okresie	-	-	-	7 352	7 352
Podział zysku - przeniesienie na kapitał zasapowy	-	-	2 314	(2 314)	-
Na 30 czerwca 2006 roku	23 642	21 415	49 117	7 675	101 849

(w tys. zł)

	Kapitał zakładowy	Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej wartości nominalnej	Kapitał zapasowy	Pozostałe kapitały rezerwowe	Wynik zatrzymany	Razem
Kapitał własny na dzień 1 stycznia 2006 roku	23 642	21 415	46 803	-	2 637	94 497
Zysk w okresie					20 065	20 065
Podział zysku - przeniesienie na kapitał zasapowy			2 314		(2 314)	
Utworzenie kapitału rezerwowego w związku z realizacją programu opcji menedżerskich				1 862		1 862
Kapitał własny na dzień 31 grudnia 2006 roku	23 642	21 415	49 117	1 862	20 388	116 424
Zysk w okresie					24 284	24 284
Podział zysku - przeniesienie na kapitał zasapowy						
Utworzenie kapitału rezerwowego w związku z realizacją programu opcji menedżerskich				1 665		1 665
Na 30 czerwca 2007 roku	23 642	21 415	49 117	3 527	44 672	142 373

(w tys. zł)

RACHUNEK PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH

(w tys. zł)

	1.01.2007 - 30.06.2007 (nie badane)	1.01.2006 - 30.06.2006 (nie badane)
Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej		
Zysk (strata) przed opodatkowaniem	30 747	9 161
Korekty o pozycje:		
Amortyzacja	5 862	5 971
(Zysk)/strata z tytułu różnic kursowych	(771)	(517)
(Zysk)/strata na sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych	(71)	53
Odsetki, netto	3 896	3 713
Pozostałe pozycje netto	1 666	-
Zysk operacyjny przed zmianami w kapitale obrotowym	41 329	18 381
Zmiana stanu zapasów	(72 170)	(13 520)
Zmiana stanu należności	(22 754)	(21 524)
Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych	17 389	38 969
Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	(690)	1 371
Środki pieniężne wygenerowane w toku działalności operacyjnej	(36 896)	23 676
Podatek dochodowy zapłacony	(1 565)	(1 808)
Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej	(38 461)	21 868
Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej		
Wpływy ze sprzedaży aktywów trwałych i wartości niematerialnych	166	225
Nabycie rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych	(4 353)	(4 955)
Nabycie udziałów w jednostkach podporządkowanych	(3 477)	
Splata pożyczek udzielonych	6 816	3 800
Pożyczki udzielone	(3 461)	(2 040)
Odsetki otrzymane	256	685
Środki pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	(4 053)	(2 285)

(w tys. zł)

(w tys. zł)	1.01.2007 - 30.06.2007 (nie badane)	1.01.2006 - 30.06.2006 (nie badane)
Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej		
Wpływy z tytułu kredytów i pożyczek	51 721	-
Spłaty kredytów i pożyczek	(3 213)	(14 908)
Zapłacone odsetki	(4 272)	(4 398)
Pozostałe pozycje netto	-	(968)
Środki pieniężne netto z działalności finansowej	44 236	(20 274)
Zmiana stanu środków pieniężnych i ekwiwalentów środków pieniężnych netto	1 722	(690)
Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych na początek okresu	11 261	8 335
Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych na koniec okresu	12 983	7 645

Zasady rachunkowości

Zasady rachunkowości stosowane przez Inter Cars są takie same jak stosowane przez Grupę (które zostały opisane w punkcie 1 informacji dodatkowej do skonsolidowanego półrocznego sprawozdania finansowego Grupy) za wyjątkiem udziałów w jednostkach zależnych, które wyceniane są po koszcie historycznym pomniejszonym o odpisy aktualizujące.

Nota objaśniająca

Inter Cars w informacji dodatkowej do skonsolidowanego półrocznego sprawozdania finansowego Grupy zawarł, zdaniem Zarządu, wszystkie istotne informacje potrzebne dla właściwej oceny sytuacji majątkowej i finansowej Spółki oraz wyniku za okres od 1 stycznia 2007 roku do 30 czerwca 2007 roku wobec czego jednostkowe sprawozdanie finansowe Inter Cars winno być czytane łącznie ze skonsolidowanym półrocznym sprawozdaniem finansowym Grupy.

Krzysztof Oleksowicz
Prezes Zarządu

Robert Kierzek
Wiceprezes Zarządu

Wojciech Milewski
Członek Zarządu

Krzysztof Soszyński
Członek Zarządu

Tomasz Zadroga
Członek Zarządu

Piotr Kraska
Członek Zarządu

Julita Pałyska
Główna Księgowa

(w tys. zł)

CZĘŚĆ V

RAPORT Z PRZEGLĄDU JEDNOSTKOWEGO PÓŁROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO

RAPORT NIEZALEŻNEGO BIEGŁEGO REWIDENTA Z PRZEGLĄDU SKRÓCONEGO ŚRÓDROCZNEGO JEDNOSTKOWEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO

INTER CARS S.A. OBEJMUJĄCEGO OKRES OD 1 STYCZNIA 2007 ROKU DO 30 CZERWCA 2007 ROKU

Dla Akcjonariuszy Inter Cars S.A.

Wprowadzenie

Przeprowadziliśmy przegląd załączonego skróconego śródrocznego jednostkowego sprawozdania finansowego Inter Cars S.A. z siedzibą w Warszawie, ul. Powsińska 64, na które składa się: skrócony jednostkowy bilans sporządzony na dzień 30 czerwca 2007 roku, który po stronie aktywów i pasywów wykazuje sumę 518.069 tys. złotych, skrócony jednostkowy rachunek zysków i strat za okres od 1 stycznia 2007 roku do 30 czerwca 2007 roku, wykazujący zysk netto w kwocie 24.284 tys. złotych, skrócone jednostkowe zestawienie zmian w kapitale własnym za okres od 1 stycznia 2007 roku do 30 czerwca 2007 roku wykazujące zwiększenie kapitału własnego o kwotę 25.949 tys. złotych, skrócony jednostkowy rachunek przepływów pieniężnych za okres od 1 stycznia 2007 roku do 30 czerwca 2007 roku, wykazujący zwiększenie stanu środków pieniężnych netto o kwotę 1.722 tys. złotych oraz dane objaśniające.

Zarząd Spółki jest odpowiedzialny za sporządzenie i prezentację tego skróconego śródrocznego jednostkowego sprawozdania finansowego, zgodnie z wymogami Międzynarodowego Standardu Rachunkowości 34 „Śródroczna sprawozdawczość finansowa”, który został zatwierdzony przez Unię Europejską i innymi obowiązującymi przepisami. W oparciu o przeprowadzony przegląd, naszym zadaniem było przedstawienie wniosku na temat tego skróconego śródrocznego jednostkowego sprawozdania finansowego.

Zakres przeglądu

Przegląd przeprowadziliśmy stosownie do postanowień normy nr 4 wykonywania zawodu biegłego rewidenta *Ogólne zasady dokonywania przeglądu sprawozdań finansowych*, wydanej przez Krajową Radę Biegłych Rewidentów oraz Międzynarodowego Standardu Usług Przeglądu 2410 *Przegląd śródrocznych informacji finansowych przeprowadzany przez niezależnego biegłego rewidenta jednostki*. Przegląd obejmuje wykorzystanie informacji uzyskanych w szczególności od osób odpowiedzialnych za finanse i księgowość jednostki oraz zastosowanie procedur analitycznych i innych procedur przeglądu. Zakres i metoda przeglądu istotnie różni się od zakresu badania i nie

(w tys. zł)

pozwala na uzyskanie pewności, że wszystkie istotne zagadnienia mogłyby zostać zidentyfikowane, jak ma to miejsce w przypadku pełnego zakresu badania. Dlatego nie możemy wyrazić opinii z badania o załączonym sprawozdaniu finansowym.

Wniosek

Przeprowadzony przez nas przegląd nie wykazał niczego, co pozwalałoby sądzić, iż załączone skrócone śródroczne jednostkowe sprawozdanie finansowe Inter Cars S.A., nie zostało sporządzone we wszystkich istotnych aspektach, zgodnie z wymogami Międzynarodowego Standardu Rachunkowości 34 „Śródroczna sprawozdawczość finansowa”, który został zatwierdzony przez Unię Europejską.

.....
Biegły Rewident nr 90061/7541
Marek Gajdziński

.....
Za KPMG Audyt Sp. z o.o.
ul. Chłodna 51, 00-867 Warszawa
Biegły rewident nr 90061/7541
Marek Gajdziński, Członek Zarządu

Warszawa, dnia 26 września 2007 roku