

☐ skorygowany

KOMISJA NADZORU FINANSOWEGO

Skonsolidowany raport kwartalny QSR

1 / 2007

kwartał / rok

(zgodnie z § 86 ust. 2 i § 87 ust. 1 Rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 19 października 2005 r. - Dz. U. Nr 209, poz. 1744)
dla emitentów papierów wartościowych prowadzących działalność wytwórczą, budowlaną, handlową lub usługową

za 1 kwartał roku obrotowego 2007 obejmujący okres od 2007-01-01 do 2007-03-31
zawierający skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe według MSSF
w walucie zł
oraz skrócone sprawozdanie finansowe według MSSF
w walucie zł
data przekazania: 2007-05-15

INTER CARS SA

(pełna nazwa emitenta)

INTERCARS

Handel (han)

(skrótowa nazwa emitenta)

(sektor wg klasyfikacji GPW w Warszawie)

02-903

Warszawa

(kod pocztowy)

(miejscowość)

Powsińska

64

(ulica)

(numer)

714-19-16

714-19-18

(telefon)

(fax)

bzarzadu@intercars.com.pl

intercars.com.pl

(e-mail)

(www)

118-14-52-946

014992887

(NIP)

(REGON)

WYBRANE DANE FINANSOWE

	w tys. zł		w tys. EUR	
	1 kwartał(y) narastająco / 2007 okres od 2007-01-01 do 2007-03-31	1 kwartał(y) narastająco / 2006 okres od 2006-01-01 do 2006-03-31	1 kwartał(y) narastająco / 2007 okres od 2007-01-01 do 2007-03-31	1 kwartał(y) narastająco / 2006 okres od 2006-01-01 do 2006-03-31
dane dotyczące skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego				
I. Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	283 334	209 809	72 533	54 558
II. Zysk z działalności operacyjnej	18 680	6 674	4 782	1 735
III. Zysk przed opodatkowaniem	16 436	1 987	4 208	517
IV. Zysk netto	12 628	1 861	3 233	484
V. Zysk przypadający akcjonariuszom podmiotu dominującego	12 629	1 833	3 233	477
VI. Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej	(11 944)	19 689	(3 058)	5 120
VII. Środki pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	(1 518)	(3 082)	(389)	(801)
VIII. Środki pieniężne netto z działalności finansowej	22 048	(18 135)	5 644	(4 716)
IX. Środki pieniężne i ekwiwalenty pieniężne na koniec okresu	23 134	10 643	5 979	2 704
X. Aktywa	543 393	435 583	140 430	110 675
XI. Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	417 848	340 466	107 985	86 507
XII. Zobowiązania długoterminowe	4 862	11 273	1 256	2 864
XIII. Zobowiązania krótkoterminowe	412 986	329 193	106 729	83 643
XIV. Kapitał własny przypadający akcjonariuszom podmiotu dominującego	123 737	91 463	31 978	23 239
XV. Kapitał mniejszości	1 808	2 209	467	561
XVI. Kapitał własny razem	125 545	93 672	32 445	23 801
XVII. Kapitał zakładowy	23 642	23 642	5 840	5 840
XVIII. Liczba akcji	11 821 100	11 821 100	11 821 100	11 821 100
XIX. Zysk (strata) na jedną akcję zwykłą (w zł/EUR)	1,07	0,16	0,27	0,04
XX. Wartość księgowa na jedną akcję (w zł/EUR)	10,47	7,74	2,71	1,97
dane dotyczące skróconego sprawozdania finansowego				
XXI. Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	245 183	188 570	62 766	49 035
XXII. Zysk z działalności operacyjnej	14 722	5 995	3 769	1 559
XXIII. Zysk przed opodatkowaniem	13 091	1 678	3 351	436
XXIV. Zysk netto	10 155	1 488	2 600	387
XXV. Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej	(14 998)	22 037	(3 839)	5 730
XXVI. Środki pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	(142)	1 643	(36)	427

WYBRANE DANE FINANSOWE	w tys. zł		w tys. EUR	
	1 kwartał(y) narastająco / 2007 okres od 2007-01-01 do 2007-03-31	1 kwartał(y) narastająco / 2006 okres od 2006-01-01 do 2006-03-31	1 kwartał(y) narastająco / 2007 okres od 2007-01-01 do 2007-03-31	1 kwartał(y) narastająco / 2006 okres od 2006-01-01 do 2006-03-31
XXVII. Środki pieniężne netto z działalności finansowej	22 116	(20 794)	5 662	(5 407)
XXVIII. Środki pieniężne i ekwiwalenty pieniężne na koniec okresu	18 237	7 935	4 713	2 016
XXIX. Aktywa	514 256	414 491	132 900	105 316
XXX. Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	387 020	318 506	100 018	80 927
XXXI. Zobowiązania długoterminowe	4 655	5 650	1 203	1 436
XXXII. Zobowiązania krótkoterminowe	382 365	312 856	98 815	79 492
XXXIII. Kapitał własny	127 236	95 985	32 882	24 388
XXXIV. Kapitał zakładowy	23 642	23 642	5 840	5 840
XXXV. Liczba akcji	11 821 100	11 821 100	11 821 100	11 821 100
XXXVI. Zysk (strata) na jedną akcję zwykłą (w zł/EUR)	0,86	0,13	0,22	0,03
XXXVII. Wartość księgowa na jedną akcję (w zł/EUR)	10,76	8,12	2,78	2,06

Raport powinien zostać przekazany do Komisji Nadzoru Finansowego, Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. oraz agencji informacyjnej zgodnie z przepisami prawa

ZAWARTOŚĆ RAPORTU

Plik	Opis
raport kwartalny QSr 1 2007.pdf	rozszerzony raport kwartalny QSr 1 2007 Inter Cars S.A.

PODPISY OSÓB REPREZENTUJĄCYCH SPÓŁKĘ

Data	Imię i Nazwisko	Stanowisko/Funkcja	Podpis
2007-05-15	Krzysztof Soszyński	Członek Zarządu	Krzysztof Soszyński
2007-05-15	Wojciech Milewski	Członek Zarządu	Wojciech Milewski

**GRUPA KAPITAŁOWA
INTER CARS S.A.**

*Rozszerzony
skonsolidowany raport kwartalny
za I kwartał 2007 roku*

SPIS TREŚCI

CZĘŚĆ I	KWARTALNE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE FINANSOWE ZA 1 KWARTAŁ 2007 roku	3
CZĘŚĆ II	SPRAWOZDANIE Z DZIAŁALNOŚCI GRUPY KAPITAŁOWEJ INTER CARS	19
CZĘŚĆ III	KWARTALNE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE FINANSOWE ZA 1 KWARTAŁ 2007 roku.....	29

CZĘŚĆ I

KWARTALNE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE FINANSOWE ZA 4 KWARTAŁ 2006 roku

1.	Informacje o Grupie Kapitałowej Inter Cars S.A.	4
2.	Podsumowanie działalności Grupy Kapitałowej i skonsolidowanych wyników finansowych w 1 kwartale 2007 roku	6
3.	Bilans.....	7
4.	Rachunek zysków i strat.....	8
5.	Zestawienie zmian w kapitale własnym.....	9
6.	Rachunek przepływów pieniężnych	11
7.	Istotne zasady rachunkowości stosowane przez Grupę Inter Cars	12
8.	Sprawozdanie skonsolidowane	12
9.	Stosowane kursy walut do przeliczenia danych za 1 kwartał 2007 roku.....	18

1. Informacje o Grupie Kapitałowej Inter Cars S.A.

Przedmiot działalności

Podstawową działalnością Grupy Kapitałowej Inter Cars Spółka Akcyjna („Grupa”, „Grupa Inter Cars”, „Grupa Kapitałowa Inter Cars”) jest import i dystrybucja części zamiennych do samochodów osobowych oraz pojazdów użytkowych.

Siedziba – podmiot dominujący

Inter Cars S.A.
ul Powsińska 64
02-903 Warszawa
Polska

Magazyn Centralny:

ul. Gdańska 15
05-152 Czosnów k/Warszawy

Dane kontaktowe

tel. (+48-22) 714 19 16
fax. (+49-22) 714 19 18
bzrazadu@intercars.com.pl
relacje.inwestorskie@intercars.com.pl
www.intercars.com.pl

Rada Nadzorcza

Andrzej Oliszewski, Przewodniczący
Jolanta Oleksowicz-Bugajewska
Maciej Oleksowicz
Michał Marczak
Wanda Oleksowicz

Zarząd

Krzysztof Oleksowicz, Prezes
Robert Kierzek, Wiceprezes
Krzysztof Soszyński
Wojciech Milewski

Biegły rewident

KPMG Audyt Sp. z o.o.
ul. Chłodna 51
00-867 Warszawa

Spółki zależne Inter Cars – podmioty objęte konsolidacją na dzień 31 marca 2007 roku

Inter Cars Ukraina

29009 Chmielnicki, Tolstego 1/1
Ukraina

Inter Cars Česká republika s.r.o.

Novodvorská 1010/14
Prague 4
Czech Republik

Eltek Sp. z o.o.

ul. Portowa 35A
76-200 Słupsk

Inter Cars Lietuva UAB

J. Kubiliaus g. 18
Vilnius

Feber Sp. z o.o.

ul. Powsińska 64
02-903 Warszawa

Q-Service Sp. z o.o.

ul. Gdańska 15
05-152 Cząstków Mazowiecki

Inter Cars Slovenská republika s.r.o.

Ivánska cesta 2
Bratislava
Slovakia

R-J Sp. z o.o.

ul. Dorodna 33
03-195 Warszawa

Notowania na giełdach

Akcje Inter Cars S.A., tj. podmiotu dominującego są notowane na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. w systemie notowań ciągłych.

2. Podsumowanie działalności Grupy Kapitałowej i skonsolidowanych wyników finansowych w 1 kwartale 2007 roku

Grupa Inter Cars jest importerm i dystrybutorem części zamiennych do samochodów osobowych oraz pojazdów użytkowych. Oferta Grupy obejmuje również wyposażenie warsztatowe oraz części do motocykli i tuningu. Grupa Kapitałowa Inter Cars jest największym w Polsce niezależnym dystrybutorem części zamiennych. Grupa prowadzi działalność operacyjną w Polsce, na Ukrainie, w Republice Czech, w Republice Słowacji oraz od niedawna na Litwie.

Podstawowe dane finansowe Grupy Inter Cars S.A. w 1 kwartale 2007 roku prezentuje poniższa tabela:

	1 kwartał		
	2007	2006	2007
	pln	pln	euro
('000)			
Rachunek zysków i strat (za okres)			
Przychody ze sprzedaży	283 334	209 809	72 532
Zysk (strata) brutto ze sprzedaży	79 071	51 868	20 242
Koszty programu opcji menedżerskich	(832)	-	(213)
Przychody/koszty finansowe, netto	(2 896)	(2 221)	(741)
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	18 680	6 674	4 782
Zysk (strata) netto	12 628	1 861	3 233
Bilans (na koniec okresu)			
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	23 134	10 643	5 979
Suma bilansowa	543 393	435 583	140 430
Kredyty, pożyczki, leasing finansowy	231 577	184 915	59 847
Kapitał własny przypadający na akcjonariuszy podmiotu dominującego ...	123 737	91 463	31 978
Kapitał mniejszości	1 808	2 209	467
Inne dane finansowe			
Przepływy pieniężne z działalności operacyjnej	(11 944)	19 689	(3 058)
Przepływy pieniężne z działalności inwestycyjnej	(1 518)	(3 082)	(389)
Przepływy pieniężne z działalności finansowej	22 048	(18 135)	5 644
Podstawowy zysk na 1 akcję	1,07	0,16	0,28
Marża na sprzedaży (1)	27,9%	24,7%	
Marża EBITDA (2)	7,8%	4,7%	

(1) Marża na sprzedaży została zdefiniowana jako iloraz zysku brutto na sprzedaży i przychodów.

(2) EBITDA została zdefiniowana jako zysk (strata) netto przed amortyzacją, przychodami (kosztami) finansowymi netto, różnicami kursowymi oraz podatkiem dochodowym.

Przychody ze sprzedaży w 1 kwartale 2007 roku były o **35% wyższe** niż w analogicznym okresie 2006 roku. Przychody Inter Cars stanowiły około 80% przychodów Grupy Kapitałowej (przed wyłączeniami konsolidacyjnymi). **Podstawowym rynkiem sprzedaży** dla Grupy Kapitałowej jest rynek polski. Łącznie przychody ze sprzedaży spółek zależnych były o około 91% wyższe w 2007 roku w porównaniu do 2006 roku (przed wyłączeniami konsolidacyjnymi). Największy przyrost sprzedaży (wartościowo) odnotował Feber. Znacząco wzrosły również przychody Inter Cars Slovakia, Inter Cars Ceska Republika oraz Q-Service.

Zysk brutto ze sprzedaży wzrósł o 52% w 1 kwartale 2007 roku w porównaniu do analogicznego okresu roku ubiegłego. Wyższe tempo wzrostu zysku w porównaniu do tempa wzrostu przychodów ze sprzedaży wynikało ze wzrostu wysokości **marży na sprzedaży** z 25% w 2006 roku do 28% w 2007 roku.

Szczególne **znaczenie dla wyników sprzedaży** miało wysokie tempo wzrostu wartości rynku. Dobrze rozwinięta sieć sprzedaży, w połączeniu z wysoką dostępnością szerokiej gamy produktów, pozwoliła Grupie na skorzystanie z tego wzrostu. Na dzień 31 marca 2006 roku sieć składała się z 81 filii. Na dzień 31 marca 2007 roku - łącznie 107 filii.

Inter Cars przeprowadził **emisję obligacji krótkoterminowych** na łączną kwotę 42.000 tys. zł (w tym 5.000 tys. zł po dniu bilansowym). Przychody z emisji obligacji służyły spłacie zobowiązań w stosunku do dostawców na warunkach pozwalających na uzyskanie dodatkowych przychodów. Termin wykupu obligacji skorelowany jest z przepływem środków ze sprzedaży towarów.

3. Bilans

(w tys. zł)	31.03.2007	31.12.2006	31.03.2006
AKTYWA			
Aktywa trwałe			
Rzeczowe aktywa trwałe	73 894	72 957	70 290
Nieruchomości inwestycyjne	2 508	2 642	-
Wartości niematerialne	1 236	1 470	2 252
Inwestycje dostępne do sprzedaży	43	43	43
Należności	1 315	1 241	879
Przedpłaty	126	126	126
Aktywa z tytułu podatku odroczonego	2 479	5 185	3 047
	81 601	83 664	76 637
Aktywa obrotowe			
Zapasy	333 000	255 968	266 809
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	103 900	88 576	80 476
Przedpłaty	1 758	1 491	1 018
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	23 134	14 535	10 643
	461 792	360 570	358 946
AKTYWA RAZEM	543 393	444 234	435 583
PASYWA			
	31.03.2007	31.12.2006	31.03.2006
Kapitał zakładowy	23 642	23 642	23 642
Kapitał zapasowy z emisji akcji powyżej wartości nominalnej	21 415	21 415	21 415
Kapitał zapasowy	49 641	49 303	46 894
Pozostały kapitał rezerwowy	2 694	1 862	-
Różnice kursowe z przeliczenia	(526)	(555)	179
Niepodzielony wynik lat ubiegłych i roku bieżącego	26 871	14 581	(667)
Kapitał własny przypadający na akcjonariuszy podmiotu dominującego	123 737	110 248	91 463
Kapitał mniejszości	1 808	1 809	2 209
Kapitał własny łącznie	125 545	112 057	93 672
Zobowiązania długoterminowe			
Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek oraz leasingu finansowego	3 122	12 144	11 273
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	1 740	4 792	1 445
	4 862	17 389	12 718
Zobowiązania krótkoterminowe			
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	173 388	115 875	151 333
Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek oraz leasingu finansowego	228 455	192 789	173 642
Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych	867	435	847
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego	4 107	860	156
Rezerwy	1 965	587	198
Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	4 204	4 242	3 017
	412 986	314 788	329 193
PASYWA RAZEM	543 393	444 234	435 583

4. Rachunek zysków i strat

(w tys. zł)

Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów
Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów

Zysk brutto ze sprzedaży

Pozostałe przychody operacyjne
Koszty sprzedaży i ogólnego zarządu
Koszty usługi dystrybucyjnej
Koszty programu opcji menedżerskich
Pozostałe koszty operacyjne

Zysk z działalności operacyjnej

Przychody finansowe

Różnice kursowe

Koszty finansowe

Zysk przed opodatkowaniem

Podatek dochodowy

Zysk netto

Przypadający:

akcjonariuszom podmiotu dominującego

akcjonariuszom mniejszościowym

Zysk na jedną akcję (zł)

- podstawowy

- rozwodniony

1.01.2007 - 31.03.2007	1.01.2006 - 31.03.2006
283 334	209 809
(204 263)	(157 941)
79 071	51 868
2 029	362
(30 908)	(25 894)
(28 129)	(18 710)
(832)	-
(2 551)	(952)
18 680	6 674
118	370
652	(2 466)
(3 014)	(2 591)
16 436	1 987
(3 808)	(126)
12 628	1 861
12 629	1 833
(1)	28
12 628	1 861
1,07	0,16
1,04	0,16

5. Zestawienie zmian w kapitale własnym

za okres od 1 stycznia 2005 roku do 31 marca 2007 roku

(w tys. zł)	Kapitał zakładowy	Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej wartości nominalnej	Kapitał zapasowy	Różnice kursowe z przeliczenia	Pozostałe kapitały rezerwowe	Niepodzielony wynik lat ubiegłych i bieżącego	Kapitał własny przypadający na akcjonariuszy podmiotu dominującego	Udział mniejszości	Kapitał własny razem
Na 31 grudnia 2006 roku	23 642	21 415	49 303	(555)	1 862	14 581	110 248	1 809	112 057
Zysk w okresie	-	-	-	-	-	12 627	12 627	-	12 627
Udział mniejszości w wyniku okresu	-	-	-	-	-	1	1	(1)	-
Utworzenie kapitału rezerwowego w związku z realizacją programu opcji menedżerskich	-	-	-	-	832	-	832	-	832
Podział zysku z poprzedniego okresu - przeniesienie na kapitał zapasowy	-	-	338	-	-	(338)	-	-	-
Różnice kursowe z przeliczenia	-	-	-	29	-	-	29	-	29
Na 31 marca 2007 roku	23 642	21 415	49 641	(526)	2 694	26 871	123 737	1 808	125 545

(w tys. zł)

	Kapitał zakładowy	Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej wartości nominalnej	Kapitał zapasowy	Różnice kursowe z przeliczenia	Niepodzielony wynik lat ubiegłych i bieżącego	Kapitał własny przypadający na akcjonariuszy podmiotu dominującego	Udział mniejszości	Kapitał własny razem
Na 31 grudnia 2005 roku	23 642	21 415	46 894	(88)	(2 500)	89 363	2 181	91 544
Zysk w okresie	-	-	-	-	1 861	1 861	-	1 861
Udział mniejszości w wyniku okresu	-	-	-	-	(28)	(28)	28	-
Różnice kursowe z przeliczenia	-	-	-	267	-	267	-	267
Na 31 marca 2006 roku	23 642	21 415	46 894	179	(667)	91 463	2 209	93 672

6. Rachunek przepływów pieniężnych

(w tys. zł)	1.01.2007 - 31.03.2007	1.01.2006 - 31.03.2006
Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej		
Zysk przed opodatkowaniem	16 436	1 987
Korekty o pozycje:		
Amortyzacja	3 523	3 220
(Zysk)/strata z tytułu różnic kursowych	(13)	-
(Zysk)/strata na sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych	(97)	(30)
Odsetki, netto	2 142	2 286
Pozostałe pozycje netto	(2 691)	303
Zysk operacyjny przed zmianami w kapitale obrotowym	19 300	7 766
Zmiana stanu rezerw		99
Zmiana stanu zapasów	(77 032)	(33 262)
Zmiana stanu należności	(15 394)	(9 013)
Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych	59 797	55 972
Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	1 946	(135)
Środki pieniężne wygenerowane w toku działalności operacyjnej	(11 383)	21 427
Podatek dochodowy zapłacony	(561)	(1 738)
Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej	(11 944)	19 689
Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej		
Wpływy ze sprzedaży aktywów trwałych i wartości niematerialnych	-	131
Nabycie rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych	(1 565)	(3 045)
Splata pożyczek udzielonych	131	157
Pożyczki udzielone	(109)	(337)
Odsetki otrzymane	25	12
Środki pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	(1 518)	(3 082)
Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej		
Wpływy z tytułu kredytów i pożyczek	27 365	(15 239)
Zapłacone odsetki	(2 167)	(2 418)
Płatności zobowiązań z tytułu umów leasingu finansowego	(3 150)	(478)
Środki pieniężne netto z działalności finansowej	22 048	(18 135)
Zmiana stanu środków pieniężnych z tytułu różnic kursowych	13	84
Zmiana stanu środków pieniężnych i ekwiwalentów środków pieniężnych netto	8 586	(1 528)
Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych na początek okresu	14 535	12 087
Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych na koniec okresu	23 134	10 643

7. Istotne zasady rachunkowości stosowane przez Grupę Inter Cars

Podstawa sporządzania skonsolidowanego sprawozdania finansowego

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej Inter Cars („Sprawozdanie finansowe”) zostało sporządzone zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej, które zostały zatwierdzone przez Unię Europejską.

Z dniem 1 stycznia 2005 Grupa sporządziła po raz pierwszy skonsolidowane sprawozdanie finansowe zgodnie z MSSF 1, spełniając warunki określone w tym standardzie. Grupa zastosowała w niniejszym skonsolidowanym sprawozdaniu MSSF obowiązujące na dzień 31 marca 2007 roku.

Prezentowane skonsolidowane sprawozdanie finansowe przedstawia rzetelnie sytuację finansową Grupy na dzień 31 marca 2007, wyniki jej działalności oraz przepływy pieniężne na okres 3 miesięcy zakończony dnia 31 marca 2007 roku.

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z zasadą kosztu historycznego, za wyjątkiem:

- pochodnych instrumentów finansowych wycenianych według wartości godziwej
- instrumentów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy – według wartości godziwej
- instrumentów finansowych dostępnych do sprzedaży – według wartości godziwej
- aktywów biologicznych – według wartości godziwej pomniejszonej o koszty sprzedaży
- nieruchomości inwestycyjnych - według wartości godziwej
- zobowiązań z tytułu transakcji płatności w formie akcji własnych rozliczanych gotówką – według wartości godziwej.

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej Inter Cars obejmuje sprawozdania: Inter Cars S.A., Inter Cars Ukraina, Inter Cars Ceska Republika, Eltek Sp. z o.o., Feber Sp. z o.o., Inter Cars Slovenska Republika, Q-Service Sp. z o.o., Inter Cars Lietuva i R-J Sp. z o.o. Podmiotem dominującym jest Inter Cars S.A. („Spółka”).

Wszystkie wartości w sprawozdaniu finansowym zostały przedstawione w tysiącach, o ile nie wskazano inaczej.

Przedstawione zasady rachunkowości zostały zaadoptowane przez wszystkie jednostki należące do Grupy Kapitałowej.

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało zatwierdzone przez Zarząd do publikacji w dniu 14 maja 2007 roku.

Przeliczanie pozycji wyrażonych w walucie obcej

(a) Waluta prezentacji i waluta funkcjonalna

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe jest prezentowane w tysiącach złotych polskich („PLN”) w zaokrągleniu do pełnych kwot. Złoty polski jest walutą funkcjonalną Inter Cars, Feber, Eltek i Q-Service. Walutą funkcjonalną dla Inter Cars Ukraina jest UAH, dla Inter Cars Ceska Republika – CZK, dla Inter Cars Slovenska Republika – SKK, natomiast dla Inter Cars Lietuva – LTL.

Wynik finansowy oraz sytuację majątkową i finansową jednostek których walutami funkcjonalnymi są waluty inne niż PLN, przelicza się na PLN z zastosowaniem następujących procedur:

- aktywa i pasywa każdego prezentowanego bilansu przelicza się po kursie zamknięcia na dany dzień bilansowy,
- przychody i koszty w każdym rachunku zysków i strat przelicza się po średnich kursach wymiany w okresie,
- powstałe różnice kursowe ujmuje się w oddzielnej pozycji kapitału własnego.

(b) Różnice kursowe

Transakcje wyrażone w walutach obcych są ujmowane według kursu obowiązującego na dzień zawarcia transakcji. Różnice kursowe powstające na skutek rozliczenia tych transakcji oraz wyceny na dzień bilansowy, po kursie średnim NBP na ten dzień, pieniężnych aktywów i zobowiązań, ujmowane są w rachunku zysków i strat, przy czym różnice kursowe powstające na skutek rozliczenia korygują koszty

sprzedanych produktów, towarów i materiałów a pozostałe różnice kursowe wykazywane są w oddzielnej pozycji.

Zasady konsolidacji

(a) Jednostki zależne

Jednostkami zależnymi są jednostki kontrolowane przez Spółkę Dominującą. Kontrola ma miejsce wtedy, gdy Spółka Dominująca posiada zdolność kierowania bezpośrednio lub pośrednio polityką finansową i operacyjną danej jednostki, w celu uzyskiwania korzyści płynących z jej działalności. Przy ocenie stopnia kontroli bierze się pod uwagę wpływ istniejących i potencjalnych praw głosu, które na dzień bilansowy mogą zostać zrealizowane lub mogą podlegać konwersji.

Sprawozdania finansowe spółek zależnych uwzględniane są w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym poczynając od dnia uzyskania nad nimi kontroli aż do momentu jej wygaśnięcia.

(b) Korekty konsolidacyjne

Salda rozrachunków wewnętrznych pomiędzy jednostkami Grupy, transakcje zawierane w obrębie Grupy oraz wszelkie wynikające stąd niezrealizowane zyski lub straty, a także przychody oraz koszty Grupy są eliminowane w trakcie sporządzania skonsolidowanego sprawozdania finansowego. Niezrealizowane zyski wynikające z transakcji z jednostkami stowarzyszonymi oraz współzależnymi są wyłączone ze skonsolidowanego sprawozdania proporcjonalnie do wysokości udziału Grupy w tych jednostkach. Niezrealizowane straty są wyłączone ze skonsolidowanego sprawozdania finansowego na tej samej zasadzie co niezrealizowane zyski, do momentu wystąpienia przesłanek wskazujących na utratę wartości.

Rzeczowe aktywa trwałe

Rzeczowe aktywa trwałe wycenia się według cen nabycia lub kosztu wytworzenia, pomniejszonych o skumulowane odpisy amortyzacyjne oraz odpisy z tytułu utraty wartości. Grunty nie podlegają amortyzacji.

Rzeczowe aktywa trwałe obejmują środki trwałe własne, inwestycje w obcych środkach trwałych, środki trwałe w budowie oraz obce środki trwałe przyjęte do używania przez jednostkę (gdy warunki umowy przenoszą zasadniczo całe potencjalne korzyści oraz ryzyko wynikające z ich posiadania na jednostkę) i stanowią środki wykorzystywane przy dostawach towarów lub świadczeniu usług oraz do celów administracyjnych bądź do celów wynajmu na rzecz osób trzecich, a oczekiwany czas ich użytkowania przekracza jeden okres.

Cena nabycia lub koszt wytworzenia obejmuje koszty poniesione na zakup lub wytworzenie rzeczowych aktywów trwałych, w tym skapitalizowane odsetki naliczone do momentu oddania środka trwałego do użytkowania. Nakłady poniesione w terminie późniejszym uwzględnia się w wartości bilansowej, jeżeli jest prawdopodobne, że nastąpi wpływ korzyści ekonomicznych do Grupy. Koszty bieżącego utrzymania rzeczowych aktywów trwałych ujmowane są w rachunku zysków i strat w momencie poniesienia.

Na cenę nabycia lub koszt wytworzenia pozycji rzeczowych aktywów trwałych składa się cena zakupu, łącznie z clami importowymi i bezzwrotnymi podatkami od zakupu pomniejszona o opusty handlowe i rabaty, wszystkie inne pozwalające się bezpośrednio przyporządkować koszty poniesione w celu dostosowania składnika aktywów do miejsca i stanu niezbędnego do rozpoczęcia jego używania zgodnie z zamierzeniami kierownictwa oraz szacunkowe koszty demontażu i usunięcia składnika aktywów i koszty przeprowadzenia renowacji miejsca, w którym się znajdował, do których jednostka jest zobowiązana.

Rzeczowe aktywa trwałe, za wyjątkiem środków trwałych w budowie oraz gruntów podlegają amortyzacji. Podstawą naliczania amortyzacji jest cena nabycia lub koszty wytworzenia pomniejszone o wartość końcową, na podstawie przyjętego przez jednostkę i okresowo weryfikowanego okresu użytkowania składnika aktywów. Amortyzacja następuje od momentu gdy składnik aktywów dostępny jest do użytkowania i dokonywana jest do wcześniejszej z dat: gdy środek trwały zostaje zaklasyfikowany jako przeznaczony do sprzedaży, zostaje usunięty z bilansu, wartość końcowa składników aktywów przewyższa jego wartość bilansową lub został już całkowicie zamortyzowany. Ustalane odpisy dokonywane są metodą liniową według następujących okresów:

Budynki oraz inwestycje w budynkach obcych	10 – 40 lat
Urządzenia techniczne i maszyny	3-16 lat
Środki transportu	5 -7 lat
Pozostałe środki trwałe	rok – 5 lat

W przypadku stwierdzenia wystąpienia przesłanek wskazujących na możliwość wystąpienia utraty wartości przeprowadzany jest test na utratę wartości. Dla potrzeb testu na utratę wartości aktywa grupuje się na

najniższym poziomie, na jakim generują przepływy pieniężne niezależnie od innych aktywów (ośrodki wypracowujące środki pieniężne). Jeżeli przeprowadzony test wykaże, że wartość bilansowa składnika rzeczowych aktywów trwałych jest niższa od jego wartości odzyskiwalnej dokonuje się odpisu aktualizującego z tytułu utraty wartości do wartości równej wartości odzyskiwalnej.

Zyski i straty wynikające z usunięcia składnika rzeczowych aktywów trwałych z bilansu, ustalane są jako różnica między przychodami netto ze zbycia a wartością bilansową i ujmowane jako przychód lub koszt w rachunku zysków i strat.

Wartości niematerialne

Jako wartości niematerialne ujmowane są możliwe do zidentyfikowania niepieniężne składniki aktywów nie posiadające postaci fizycznej o wiarygodnie ustalonej cenie nabycia lub koszcie wytworzenia, z których jednostka prawdopodobnie osiągnie przyszłe korzyści ekonomiczne, przyporządkowywane danemu składnikowi. Składniki wartości niematerialnych o określonym okresie użytkowania podlegają amortyzacji, przez okres ich ekonomicznej użyteczności, od momentu, gdy składnik aktywów jest dostępny do użytkowania. Amortyzacji zaprzestaje się na wcześniejszą z dat: gdy składnik wartości niematerialnych zostaje zaklasyfikowany jako przeznaczony do sprzedaży (lub zawarty w grupie do zbycia, która jest zaklasyfikowana jako przeznaczona do sprzedaży) zgodnie z MSSF 5 „Aktywa trwale przeznaczone do sprzedaży i działalność zaniechana” lub zostaje usunięty z ewidencji bilansowej lub jest całkowicie umorzony. Podlegającą amortyzacji wartość składnika aktywów niematerialnych ustala się po odjęciu jego wartości końcowej.

Programy komputerowe

Licencje na programy komputerowe są wyceniane w wysokości kosztów poniesionych na ich nabycie oraz doprowadzenie do stanu umożliwiającego ich użytkowania.

Koszty związane z rozwojem i utrzymaniem programów komputerowych są ujmowane w kosztach okresu, w którym są ponoszone. Koszty związane bezpośrednio z wytworzeniem unikalnych programów komputerowych na potrzeby jednostki, które z dużym prawdopodobieństwem przyniosą ekonomiczne korzyści przewyższające koszty w okresie dłuższym niż rok są ujmowane jako składnik wartości niematerialnych i są amortyzowane w okresie ich użytkowania, lecz nie dłużej niż przez okres 3 lat.

Utrata wartości składnika aktywów

Na każdy dzień bilansowy dokonywana jest ocena czy istnieją jakiegokolwiek przesłanki wskazujące na to, że mogła nastąpić utrata wartości któregoś ze składników aktywów podlegających amortyzacji. W razie stwierdzenia, że przesłanki takie zachodzą, dokonywane jest oszacowanie wartości odzyskiwanej składnika aktywów, tj. wartości odpowiadającej wartości godziwej pomniejszonej o koszty sprzedaży lub wartości użytkowej składnika aktywów, zależnie od tego, która z nich jest wyższa.

Instrumenty finansowe

Instrumenty finansowe klasyfikowane są w następujących kategoriach: (a) instrumenty finansowe utrzymywane do terminu wymagalności, (b) pożyczki i należności, (c) aktywa finansowe dostępne do sprzedaży, (d) instrumenty finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy.

Klasyfikacja składników aktywów do powyższych kategorii zależna jest od celu w jakim instrumenty finansowe zostały nabyte. Na dzień bilansowy dokonywana jest ponowna ocena i ewentualnie reklasyfikacja.

W momencie początkowego ujęcia instrumenty finansowe wycenia się w wartości godziwej, powiększonej, w przypadku inwestycji nie zaklasyfikowanych jako wyceniane w wartości godziwej przez rachunek zysków i strat, o koszty transakcji, które mogą być bezpośrednio przypisane do nabycia lub emisji składnika inwestycji.

Usunięcie instrumentów finansowych z bilansu następuje w sytuacji wygaśnięcia praw do otrzymywania korzyści ekonomicznych i ponoszenia związanych z nimi ryzyk lub ich transferu na rzecz osób trzecich.

Wartość godziwą instrumentów finansowych, które są przedmiotem obrotu na aktywnym rynku ustala się w odniesieniu do ceny zamknięcia notowań z ostatniego dnia notowań przed dniem bilansowym.

Wartość godziwą instrumentów finansowych nie będących przedmiotem obrotu na aktywnym rynku ustala się przy wykorzystaniu technik wyceny, które obejmują porównanie z wartością rynkową innego instrumentu posiadającego zasadniczo takie same cechy, będącego przedmiotem obrotu na aktywnym rynku, w oparciu o prognozowane przepływy pieniężne lub modele wyceny opcji uwzględniających okoliczności specyficzne dla jednostki.

Na dzień bilansowy jednostka dokonuje oceny czy nie zaszły obiektywne przesłanki utraty wartości przez poszczególne aktywa lub grupy aktywów.

(a) instrumenty finansowe utrzymywane do terminu wymagalności

Stanowią aktywa finansowe, inne niż pochodne, o określonych lub możliwych do określenia płatnościach i określonym terminie zapadalności, które jednostka zamierza i ma możliwość utrzymać w posiadaniu do upływu terminu wymagalności, z wyłączeniem aktywów finansowych zaliczonych do kategorii instrumentów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez rachunek zysków i strat, inwestycji dostępnych do sprzedaży oraz pożyczek i należności.

Jako aktywa obrotowe ujmowane są te aktywa, które zostaną zbyte w okresie nie dłuższym niż 12 miesięcy od daty bilansowej.

Inwestycje utrzymywane do terminu wymagalności są wyceniane w wysokości zamortyzowanego kosztu, przy zastosowaniu efektywnej stopy procentowej.

(b) pożyczki i należności

Stanowią aktywa finansowe, inne niż pochodne, o określonych lub możliwych do określenia płatnościach, które nie są przedmiotem obrotu na aktywnym rynku, powstałe w wyniku wydania środków pieniężnych, dostarczenia towarów lub realizacji usług na rzecz dłużnika bez intencji zaklasyfikowania tych należności do aktywów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez rachunek zysków i strat. Ujmowane są jako aktywa obrotowe, za wyjątkiem tych dla których termin zapadalności przekracza 12 miesięcy po dniu bilansowym.

Należności z tytułu dostaw towarów i usług oraz pozostałe należności są wyceniane w wysokości amortyzowanego kosztu z zastosowaniem efektywnej stopy procentowej pomniejszonej o odpisy aktualizujące należności wątpliwe, tworzone w oparciu o analizę wiekową należności. Aktualizacja wyceny uwzględnia czas i stopień prawdopodobieństwa ich zapłaty.

(c) aktywa finansowe dostępne do sprzedaży

Stanowią aktywa finansowe, inne niż pochodne, uznane za dostępne do sprzedaży lub inne niż ujęte w kategoriach (a) lub (b). Ujmowane są jako aktywa obrotowe, o ile istnieje intencja ich zbycia w ciągu 12 miesięcy od dnia bilansowego. Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży są wyceniane w wartości godziwej z wyjątkiem inwestycji w instrumenty kapitałowe nie posiadają kwotowań cen rynkowych z aktywnego rynku i których wartość godziwa nie może być wiarygodnie zmierzona.

Zyski lub straty z wyceny aktywów finansowych dostępnych do sprzedaży są ujmowane jako oddzielny składnik kapitałów do momentu ich zbycia lub do czasu, kiedy nastąpi trwała utrata jej wartości, w którym to momencie skumulowany zysk lub strata poprzednio wykazana w kapitale zostaje ujęta w rachunku zysków i strat. Straty z tytułu utraty wartości ujęte w rachunku zysków i strat a dotyczące instrumentów kapitałowych nie podlegają odwróceniu w korespondencji z rachunkiem zysków i strat. Odwrócenie straty z tytułu utraty wartości dłużnych instrumentów finansowych ujmuje się w rachunku zysków i strat, jeżeli w kolejnych okresach, po ujęciu odpisu, wartość godziwa tych instrumentów finansowych wzrosła w wyniku zdarzeń występujących po momencie ujęcia odpisu.

Leasing

a) jednostka jako leasingobiorca

Środki trwale, które użytkowane są przez jednostkę na podstawie umów leasingu finansowego, przenoszące na jednostkę zasadniczo całe ryzyko i korzyści wynikające z tytułu ich posiadania, wykazywane są w bilansie według niższej z wartości godziwej tych środków trwałych lub wartości bieżącej minimalnych przyszłych płatności leasingowych. Opłaty leasingowe dzielone są między koszty finansowe i zmniejszenie niespłaconego salda zobowiązań, aby uzyskać stałą okresową stopę procentową w stosunku do niespłaconego salda zobowiązań. Koszty finansowe są ujmowane bezpośrednio w rachunku zysków i strat. W sytuacji braku uzasadnionego prawdopodobieństwa przejęcia własności na koniec okresu leasingowania, środki trwale używane na podstawie umów leasingu finansowego są amortyzowane przez krótszy z dwóch okresów: okres leasingu lub okres użytkowania. W innych przypadkach środki trwale są amortyzowane przez okres użytkowania.

Umowy dzierżawy i leasingu, które zasadniczo całe ryzyko i korzyści wynikające z tytułu posiadania aktywów, pozostawiają przy leasingodawcy są wykazywane jako umowy leasingu operacyjnego. Koszty opłat leasingowych są odnoszone liniowo w ciężar rachunku zysków i strat w okresie obowiązywania umowy.

(b) jednostka jako leasingodawca

Przychody z tytułu leasingu operacyjnego są ujmowane w rachunku zysków i strat przy zastosowaniu metody liniowej w okresie wynikającym z umowy. Aktywa będące przedmiotem umowy są ujmowane w bilansie i amortyzowane na zasadach tożsamyh z stosowanymi dla podobnych kategorii aktywów.

Zapasy

Zapasy są wykazywane według wartości niższej z ceny nabycia (kosztów wytworzenia) lub wartości netto możliwej do uzyskania. Koszt zapasów obejmuje wszystkie koszty nabycia, koszty przetworzenia oraz inne koszty poniesione w celu doprowadzenia zapasów do ich obecnego miejsca i stanu.

cenę nabycia lub koszt wytworzenia zapasów ustala się przyjmując, że składniki, których dotyczy rozchód są tymi, które jednostka nabyła najwcześniej (metoda FIFO).

Produkty gotowe i produkcja w toku są wyceniane w oparciu o koszty projektowania, koszty bezpośrednich materiałów i robocizny oraz odpowiedni narzut pośrednich kosztów wytworzenia przy założeniu normalnego wykorzystania mocy produkcyjnych, z wyłączeniem kosztów zaciągniętych pożyczek i kredytów.

Kwoty wynikające z rabatów i upustów oraz innych płatności uzależnionych od wielkości zakupów ujmowane są jako zmniejszenie ceny zakupu niezależnie od daty faktycznego ich przyznania pod warunkiem, że ich otrzymanie jest uprawdopodobnione.

Wartość netto możliwa do uzyskania jest ujmowana w wysokości szacunkowej ceny sprzedaży dokonywanej w toku zwykłej działalności gospodarczej pomniejszonej o szacunkowe koszty wykończenia i koszty niezbędne aby doprowadzić sprzedaż do skutku.

Wartość zapasów pomniejszając odpisy aktualizacyjne tworzone w przypadku, gdy możliwa do uzyskania wartość netto (stanowiąca cenę netto pomniejszoną o upusty, rabaty oraz koszty związane z dokonaniem sprzedaży) jest niższa od ceny nabycia (kosztów wytworzenia), ustalone indywidualnie dla każdego asortymentu zapasów.

Środki pieniężne i ekwiwalenty

Środki pieniężne i ekwiwalenty obejmują środki pieniężne w kasie, na rachunkach bankowych oraz depozyty i krótkoterminowe papiery wartościowe z terminem zapadalności do trzech miesięcy.

Kapitał zakładowy

Kapitał zakładowy wykazywany jest w wysokości określonej w statucie i wpisanej w rejestrze sądowym. Kapitał zakładowy Grupy Kapitałowej stanowi kapitał zakładowy jednostki dominującej tj. Inter Cars.

Premia z tytułu emisji akcji po cenie przewyższającej ich wartość nominalną jest wykazywana jako oddzielna pozycja kapitałów własnych.

Koszty emisji akcji pomniejszają wartość kapitałów.

Kredyty bankowe i pożyczki

Początkowo kredyty bankowe i pożyczki są ujmowane według ceny nabycia odpowiadającej wartości godziwej.

W kolejnych okresach kredyty i pożyczki są wyceniane według zamortyzowanego kosztu, przy zastosowaniu efektywnej stopy procentowej, przy ustalaniu której uwzględniane są koszty związane z uzyskaniem kredytu lub pożyczki oraz dyskonta lub premie uzyskane przy rozliczeniu zobowiązań.

Rezerwy

Rezerwy są tworzone wówczas, gdy na jednostce ciąży obecny obowiązek (prawny lub zwyczajowo oczekiwany) wynikający ze zdarzeń przeszłych, prawdopodobne jest, że wypełnienie obowiązku spowoduje konieczność wypływu środków zawierających w sobie korzyści ekonomiczne oraz można dokonać wiarygodnego szacunku kwoty tego zobowiązania.

Przychody

Przychody uznawane są w wartości godziwej korzyści ekonomicznych otrzymanych bądź należnych, których wysokość można określić w wiarygodny sposób.

a) przychody ze sprzedaży towarów i produktów

Przychody są ujmowane:

- jeżeli znaczące ryzyko i korzyści wynikające z praw własności zostały przekazane nabywcy,
- jednostka przestaje być trwale zaangażowana w zarządzanie sprzedanymi towarami, produktami i usługami w stopniu w jakim zazwyczaj funkcję taką realizuje się wobec towarów, do których ma się prawo własności, ani też nie sprawuje nad nimi efektywnej kontroli,

- kwotę przychodów można wycenić w wiarygodny sposób,
- istnieje prawdopodobieństwo, że jednostka uzyska korzyści ekonomiczne z tytułu transakcji,
- koszty poniesione oraz te, które zostaną poniesione w związku z transakcją, można wycenić w wiarygodny sposób.

Przychody wykazuje się w wartości netto, tj. bez uwzględnienia podatku od towarów i usług oraz z uwzględnieniem wszelkich udzielonych rabatów.

Przychody ze sprzedaży krajowej są uznawane w momencie dostarczenia towaru. W przypadku sprzedaży eksportowej przychody są ujmowane w momencie wydania towaru kupującemu.

W przypadku sprzedaży poprzez sieć filiantów, z którymi podpisano umowy o współpracy, przychód ze sprzedaży uznawany jest w momencie sprzedaży towarów przez filianta.

(b) świadczenie usług

Przychody z tytułu świadczenia usług są ujmowane na podstawie stopnia zaawansowania realizacji transakcji na dzień bilansowy. Wynik transakcji oceniany jest jako wiarygodny jeżeli spełnione są wszystkie następujące warunki:

- kwotę przychodów można wycenić w sposób wiarygodny,
- istnieje prawdopodobieństwo, że jednostka uzyska korzyści ekonomiczne z tytułu przeprowadzonej transakcji,
- stopień realizacji transakcji na dzień bilansowy może być określony w wiarygodny sposób,
- koszty poniesione w związku z transakcją oraz koszty zakończenia transakcji mogą być wycenione w wiarygodny sposób.

(c) przychody odsetkowe

Przychody z tytułu odsetek są uznawane w momencie ich naliczenia, przy uwzględnieniu efektywnej stopy procentowej, jeżeli ich otrzymanie jest uprawdopodobnione a ich wysokość może być określona w wiarygodny sposób.

(d) dywidendy

Przychody z tytułu dywidend są uznawane w momencie ustalenia praw do ich uzyskania, jeżeli ich otrzymanie jest uprawdopodobnione.

Koszty operacyjne

Koszty operacyjne są ujmowane w okresie, którego dotyczą, w takiej wysokości, w jakiej prawdopodobne jest, że nastąpi zmniejszenie korzyści ekonomicznych jednostki, które można wiarygodnie wycenić.

Koszty wynikające z obciążeń jednostek Grupy przez filiantów, z tytułu wynagrodzenia za dokonaną w imieniu jednostki sprzedaż towarów, są ujmowane w okresie, którego dotyczą.

Koszty z tytułu wynajmu powierzchni biurowej oraz magazynowej ujmowane są w rachunku zysków i strat w okresie, którego dotyczą. Kwoty refakturowane na filiantów nie są uznawane jako przychód, ale pomniejszają odpowiednie pozycje kosztów jednostek Grupy.

Koszty finansowe

Koszty finansowe są odnoszone w ciężar rachunku zysków i strat w momencie ich poniesienia.

Podatek dochodowy

Kalkulacja podatku dochodowego bieżącego jest oparta na zysku danego okresu ustalonym zgodnie z obowiązującymi przepisami podatkowymi. Łącznie obciążenie podatkowe uwzględnia podatek bieżący i podatek odroczony ustalany metodą bilansową, który występuje w związku z przejściowymi różnicami między wykazywaną w księgach rachunkowych wartością aktywów i pasywów, a ich wartością podatkową.

Podatek odroczony ustala się przy uwzględnieniu stawek podatku dochodowego obowiązujących w roku powstania zobowiązania na podstawie uchwalonych przepisów podatkowych obowiązujących w roku rozliczenia rezerw i aktywów.

Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego ustala się w wysokości kwoty przewidzianej w przyszłości do odliczenia od podatku dochodowego, w związku z ujemnymi różnicami przejściowymi, które spowodują w przyszłości zmniejszenie podstawy obliczenia podatku dochodowego oraz straty podatkowej możliwej do odliczenia, ustalonej przy uwzględnieniu zasady ostrożności.

Rezerwę z tytułu odroczonego podatku dochodowego tworzy się w wysokości kwoty podatku dochodowego, wymagającej w przyszłości zapłaty, w związku z występowaniem dodatnich różnic przejściowych, to jest różnic, które spowodują zwiększenie podstawy obliczenia podatku dochodowego w przyszłości.

Składnik aktywów oraz rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego są kompensowane w bilansie, jeżeli Grupa posiada możliwy do wyegzekwowania tytuł do przeprowadzenia kompensat należności i zobowiązań z tytułu bieżącego podatku dochodowego oraz, gdy aktywa i rezerwy z tytułu podatku odroczonego dotyczą podatku dochodowego nałożonego przez tę samą władzę podatkową na tego samego podatnika.

8. Sprawozdanie skonsolidowane

Konsolidacja za okres od 1 stycznia do 31 marca 2006 roku

Konsolidacją zostały objęte sprawozdania finansowe („Grupa Kapitałowa”):

- podmiot dominujący: Inter Cars S.A. z siedzibą w Warszawie,
- podmioty zależne: Inter Cars Ukraina, podmiot prawa ukraińskiego, z siedzibą w Chmielnicki na Ukrainie (70% udziału Inter Cars S.A. w kapitale spółki), Eltek Sp. z o.o. z siedzibą w Słupsku (100%), Q-Service Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100%), Inter Cars Česká Republika z siedzibą w Pradze (100%), Feber Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100%) i Inter Cars Slovenska Republika z siedzibą w Bratysławie (100%).

Konsolidacja za okres od 1 stycznia do 31 marca 2007 roku

Konsolidacją zostały objęte sprawozdania finansowe („Grupa Kapitałowa”):

- podmiot dominujący: Inter Cars S.A. z siedzibą w Warszawie,
- podmioty zależne: Inter Cars Ukraina, podmiot prawa ukraińskiego, z siedzibą w Chmielnicki na Ukrainie (70% udziału Inter Cars S.A. w kapitale spółki), Eltek Sp. z o.o. z siedzibą w Słupsku (100%), Q-Service Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100%), Inter Cars Česká Republika z siedzibą w Pradze (100%), Feber Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100%), Inter Cars Slovenska Republika z siedzibą w Bratysławie (100%), Inter Cars Lietuva UAB z siedzibą w Wilnie (100%) i R-J Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100%).

9. Stosowane kursy walut do przeliczenia danych za 1 kwartał 2007 roku

Wszelkie prezentowane w raporcie dane finansowe w EUR zostały przeliczone przy zastosowaniu następujących kursów:

	2007	2006
kurs na 31 marca	3,8695	3,9357
średni kurs w okresie od 1 stycznia do 31 marca ..	3,9063	3,8456

Do przeliczenia danych wykazanych w wybranych danych finansowych w tys. EURO zastosowano niżej podane zasady:

- dla danych wynikających z rachunku zysków i strat – *średni kurs* stanowiący średnią arytmetyczną kursów obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca w danym okresie ogłoszonych przez Prezesa NBP;
- dla danych wynikających z bilansu – *kurs na 31 marca* stanowiący średni kurs EURO obowiązujący na dzień 31 marca roku ogłoszony przez Prezesa NBP;
- dla przeliczenia wartości kapitału zakładowego zastosowano kursy średnie EURO obowiązujące w dniach rejestracji podwyższenia kapitału o kolejne serie akcji.

CZĘŚĆ II

SPRAWOZDANIE Z DZIAŁALNOŚCI GRUPY KAPITAŁOWEJ INTER CARS

10.	Opis czynników i zdarzeń, w szczególności o nietypowym charakterze, mających znaczący wpływ na osiągnięty wynik finansowy oraz opis istotnych dokonań lub niepowodzeń wraz z wykazem najważniejszych zdarzeń ich dotyczących	20
11.	Dywidenda	24
12.	Zdarzenia, które wystąpiły po dniu bilansowym na który sporządzono raport, a mogące w znaczący sposób wpłynąć na przyszłe wyniki finansowe emitenta	24
13.	Zobowiązania warunkowe i poręczenia	25
14.	Stanowisko Zarządu odnośnie możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz wyników na 2007 rok	25
15.	Wykaz akcjonariuszy posiadających, co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu na dzień zatwierdzenia sprawozdania do publikacji	25
16.	Zestawienie zmian w stanie posiadania akcji Inter Cars S.A. lub uprawnień do nich (opcji) przez osoby zarządzające i nadzorujące emitenta, w okresie od przekazania poprzedniego raportu kwartalnego.	25
17.	Wskazanie postępowań toczących się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej	26
18.	Transakcje z jednostkami powiązanymi	26
19.	Inne informacje, które zdaniem emitenta są istotne dla oceny jego sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, wyniku finansowego i ich zmian, oraz informacje, które są istotne dla oceny możliwości realizacji zobowiązań przez emitenta	28
20.	Czynniki, które w ocenie emitenta będą miały wpływ na osiągnięte przez niego wyniki w perspektywie co najmniej kolejnego kwartału	28

10. Opis czynników i zdarzeń, w szczególności o nietypowym charakterze, mających znaczący wpływ na osiągnięty wynik finansowy oraz opis istotnych dokonań lub niepowodzeń wraz z wykazem najważniejszych zdarzeń ich dotyczących

Dane prezentowane na dzień 31 grudnia 2006 roku obejmują dane, które nie podlegały badaniu przez biegłego rewidenta finansowego i zostały zaprezentowane w raporcie SA-QS IV 2006 roku podanym do publicznej wiadomości w dniu 1 marca 2007 roku.

Grupa Kapitałowa

W skład Grupy Kapitałowej Inter Cars wchodzi podmiot dominujący Inter Cars S.A. z siedzibą w Warszawie oraz spółki zależne:

Inter Cars Ukraina (70% udziałów w kapitale)	Feber Sp. z o.o. (100%)
Inter Cars Ceska Republika (100%)	Q-Service Sp. z o.o. (100%)
Eltek Sp. z o.o. (100%)	Inter Cars Slovenská republika s.r.o. (100%)
Inter Cars Lietuva UAB (100%)	R-J Sp. z o.o. (100%)

Struktura Grupy Kapitałowej Inter Cars S.A. wynika ze strategii ekspansji geograficznej dystrybucji części zamiennych (Inter Cars Ukraina, Inter Cars Ceska Republika, Inter Cars Slovenska Republika, Inter Cars Lietuva) oraz rozwoju projektów wspomagających podstawową działalność (Eltek Sp. z o.o., Feber Sp. z o.o., R-J Sp. z o.o.).

Powyższe podmioty były objęte konsolidacją (metoda pełna) na dzień 31 marca 2007 roku. W okresie od 31 grudnia 2006 roku, tj. daty na którą zostało sporządzone ostatnie publikowane skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Inter Cars za 4 kwartały 2006 roku, nie miały miejsca żadne zmiany w składzie Grupy Kapitałowej.

Informacje na temat segmentów działalności

Podstawowym przedmiotem działalności Grupy Kapitałowej Inter Cars jest sprzedaż części i akcesoriów do pojazdów mechanicznych na pięciu zasadniczych rynkach: polskim, ukraińskim, czeskim, słowackim i litewskim.

Podstawowym wzorem sprawozdawczości Grupy Inter Cars stosowanym do segmentów działalności jest segment geograficzny oparty o kryterium lokalizacji sprzedaży. Uzupełniającym wzorem jest segment geograficzny oparty o kryterium lokalizacji klientów.

Sprzedaż na poszczególnych rynkach jest prowadzona przez poszczególne podmioty Grupy Kapitałowej Inter Cars: rynek polski – Inter Cars, rynek ukraiński – Inter Cars Ukraina, rynek czeski – Inter Cars Ceska Republika, rynek słowacki – Inter Cars Slovenska Republika, rynek litewski – Inter Cars Lietuva.

Grupa Kapitałowa Inter Cars stosuje jednolite zasady księgowe dla wszystkich segmentów. Transakcje pomiędzy segmentami dokonywane są na warunkach rynkowych. Powyższe transakcje zostały w niniejszym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym wyeliminowane.

Podstawowy podział wg segmentów działalności

(tys. zł)	Polska	Ukraina	Czechy	Słowacja	Litwa	korekty konsolidacyjne	Razem
Przychody	274 734	10 375	12 932	6 135	734	(21 576)	283 334
Wartość sprzedanych towarów	203 598	8 081	9 373	3 918	634	(21 341)	204 263
Wynik finansowy	12 046	(5)	496	673	(64)	(518)	12 628
Suma bilansowa	556 370	23 575	30 617	8 940	1 715	(77 824)	543 393
Inwestycje	1 235	270	(39)	85	14	-	1 565

Uzupełniający podział wg segmentów działalności

(tys. zł)	Polska	zagranica	korekty konsolidacyjne	Razem
Przychody	237 186	67 723	(21 575)	283 334

Ważniejsze zdarzenia mające wpływ na działalność gospodarczą

- Szczególne znaczenie dla wyników sprzedaży **Inter Cars** miało wysokie tempo wzrostu wartości rynku. Dobrze rozwinięta sieć sprzedaży, w połączeniu z wysoką dostępnością szerokiej gamy produktów, pozwoliła Spółce na skorzystanie z tego wzrostu. Spółka otworzyła kolejne filie – łącznie 5 w 1 kwartale 2007 roku, co oznacza iż filii na dzień 31 marca 2007 roku było 84. Na dzień 31 marca 2006 roku – 66. Grupa Kapitałowa dysponuje siecią sprzedaży (na dzień 31 marca) liczącą łącznie 107 filii.
- Ujemne saldo przepływu środków z działalności operacyjnej wynika ze znaczących zakupów towarów przed rozpoczęciem wiosennego sezonu sprzedaży (i tym samym wzrostu stanu zapasów) oraz skrócenia tempa spłaty zobowiązań pozwalającego na uzyskanie dodatkowych rabatów wynikających z wcześniejszego regulowania zobowiązań. Spłata zobowiązań do dostawców została sfinansowana poprzez środki uzyskane z emisji obligacji, których termin wykupu skorelowany jest z przepływem środków ze sprzedaży towarów.
- W pierwszym kwartale 2007 roku **Inter Cars Ceska Republika** z powodzeniem przeprowadziła kampanię wspierającą sprzedaż określonych marek produktów renomowanych producentów. **Inter Cars Slovenska** Republika rozpoczęła sprzedaż w kolejnej lokalizacji - Banská Bystrica.
- Dobre wyniki **Q-Service** uzyskano dzięki wykorzystaniu nowej formy doradztwa. Polegała ona na zatrudnieniu ekspertów do wyszukiwania atrakcyjnych ofert zakupu towarów i części motoryzacyjnych. Zakupu towarów w 2006 roku dokonywano w Polsce, Holandii, Finlandii, we Włoszech oraz w Turcji. Wyłącznym odbiorcą Spółki był Inter Cars.
- Przychody ze sprzedaży **Feber** były o 137% wyższe niż w analogicznym okresie poprzedniego roku. Wzrost ten (do poziomu blisko 23.000 tys. zł) udało się osiągnąć przy jednoczesnej poprawie wyniku netto. Spółka wypracowała blisko 1.300 tys. zł zysku netto, co oznacza 5,6% rentowność netto. Zdaniem Zarządu Feber, bieżące wyniki lokują Febera na drugiej pozycji w kraju w klasyfikacji największych producentów naczepek i zabudów. Udało się to osiągnąć już w trzecim roku działalności.
- W pierwszym kwartale 2007 roku Inter Cars dokonał **emisji papierów dłużnych**. Podpisana w dniu 1 lutego 2007 roku przez Inter Cars umowa z ING Bank Śląski S.A. związana jest z programem emisji obligacji. Obligacje oferowane będą zgodnie z Art. 9 punkt 3 Ustawy o obligacjach z dnia 29 czerwca 1995 roku i nie będą przedmiotem oferty publicznej w rozumieniu ustawy z dnia 29 lipca 2005 roku o ofercie publicznej i warunkach wprowadzania instrumentów finansowych do zorganizowanego systemu obrotu oraz o spółkach publicznych (Dz. U. Nr 184, poz. 1539 z późn. zm.) lub przepisów które ją zastępują. W myśl w/w umów Spółka może emitować obligacje krótkoterminowe z okresem zapadalności od 7 dni do 1 roku oraz obligacje średnioterminowe z okresem zapadalności od 1 roku do 3 lat. Okres trwania i maksymalna kwota programu wynoszą odpowiednio: 5 lat i 150.000.000 PLN (słownie: sto pięćdziesiąt milionów złotych). *Transza 1* o wartości 15.000 tys. zł została wyemitowana w dniu 16 lutego 2007 roku. Data wykupu przypada 16 maja 2007 roku. *Transza 2* o wartości 10.000 tys. zł została wyemitowana w dniu 19 lutego 2007 roku. Data wykupu przypada 23 maja 2007 roku. *Transza 3* o wartości 7.000 tys. zł została wyemitowana w dniu 27 lutego 2007 roku. Data wykupu przypada 28 maja 2007 roku. *Transza 4* o wartości 5.000 tys. zł została wyemitowana w dniu 12 marca 2007 roku. Data wykupu przypada 11 czerwca 2007 roku. *Transza 5* o wartości 5.000 tys. zł została wyemitowana w dniu 10 kwietnia 2007 roku (po dniu bilansowym). Data wykupu przypada 10 lipca 2007 roku. Celem emisji jest refinansowanie krótkoterminowych zobowiązań finansowych. Obligacje są wyemitowane w złotych polskich, jako papiery wartościowe na okaziciela, niezabezpieczone, zdematerializowane oraz dyskontowe (jako obligacje z kuponem zerowym). Wykup obligacji zostanie dokonany wg wartości nominalnej Obligacji w siedzibie Agenta Emisji.

W 1 kwartale 2007 roku nie wystąpiły **zdarzenia o nietypowym charakterze** mające wpływ na wyniki finansowe Grupy.

Całkowite przychody Grupy nie są w znaczący sposób podatne na zjawisko **sezonowości**. W szerokiej ofercie części występują towary, których sprzedaż jest uzależniona od pory roku, zwłaszcza zimy. Należą do nich m.in. opony, akumulatory, świece żarowe, felgi stalowe, filtry paliwa oraz płyny do chłodziń i spryskiwaczy. Towary najbardziej podatne na sezonową, krótkookresową sprzedaż, takie jak np. opony zimowe są zamawiane u dostawców kilka miesięcy przed planowanym okresem wzmożonej sprzedaży.

Jedyną dotychczas obserwowaną prawidłowością jest relatywnie najniższa sprzedaż osiągana w 1 kwartale roku oraz wyższy poziom sprzedaży w drugiej połowie roku w porównaniu do pierwszych sześciu miesięcy.

Wyniki finansowe

Podstawowe dane finansowe **Inter Cars S.A.** w 1 kwartale 2007 roku prezentuje poniższa tabela:

	1 kwartał		
	2007	2006	2007
	pln	pln	euro
('000)			
Rachunek zysków i strat (za okres)			
Przychody ze sprzedaży	245 183	188 570	62 766
Zysk (strata) brutto ze sprzedaży	66 671	46 414	17 067
Koszty programu opcji menedżerskich	(832)	0	(213)
Przychody/koszty finansowe, netto	(1 976)	(2 136)	(506)
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	14 722	5 995	3 769
Zysk (strata) netto	10 155	1 488	2 600
Bilans (na koniec okresu)			
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	18 237	7 935	4 713
Suma bilansowa	514 256	414 491	132 900
Kredyty, pożyczki, leasing finansowy	224 593	174 490	58 042
Kapitał własny	127 236	95 985	32 882
Inne dane finansowe			
Przepływy pieniężne z działalności operacyjnej	(14 998)	22 037	-3 839
Przepływy pieniężne z działalności inwestycyjnej	(142)	(1 643)	-36
Przepływy pieniężne z działalności finansowej	22 116	-20 794	5 662
Podstawowy zysk na 1 akcję	0,86	0,13	
Marża na sprzedaży (1)	27,2%	24,6%	
Marża EBITDA (2)	7,2%	4,7%	

(1) Marża na sprzedaży została zdefiniowana jako iloraz zysku brutto na sprzedaży i przychodów.

(2) EBITDA została zdefiniowana jako zysk (strata) netto przed amortyzacją, przychodami (kosztami) finansowymi netto, różnicami kursowymi oraz podatkiem dochodowym.

Przychody ze sprzedaży w 1 kwartale 2007 roku były o **30% wyższe** niż przychody w analogicznym okresie 2006 roku. Udział eksportu w przychodach ze sprzedaży towarów kształtował się na poziomie około 21%, a więc nieznacznie niższym od poziomu w 1 kwartale 2006 roku.

Zysk brutto ze sprzedaży był wyższy o 44% w 1 kwartale 2007 roku w porównaniu do 1 kwartału 2006 roku. **Marża na sprzedaży** w 2007 roku wzrosła z 25% w 2006 roku do 27%. Łącznie na koszt własny sprzedaży towarów w 2007 roku odniesione zostały zrealizowane dodatnie różnice kursowe w wysokości 727 tys. zł.

Strukturę kosztów w **układzie rodzajowym** prezentuje poniższa tabela:

	1 kwartał	
	2007	2006
('000)		
amortyzacja	2 897	2 843
zużycie materiałów i energii	1 167	994
usługi obce	36 733	26 575
w tym: usługa dystrybucji	25 895	17 548
podatki i opłaty	50	212
wynagrodzenia	7 907	6 245
w tym: koszty opcji menedżerskich	832	-
ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	1 495	1 208
pozostałe koszty rodzajowe	1 761	1 762
Łącznie koszty w układzie rodzajowym	52 010	39 839

Koszty usługi dystrybucji – udział podmiotu zarządzającego filią w zrealizowanej marży. Marża zrealizowana na sprzedaży przez filię dzielona jest między filiantem i Inter Cars w stosunku 50/50. System filii oparty jest na zasadzie powierzenia zarządzania punktem dystrybucyjnym (filia) zewnętrznym podmiotom. Sprzedaż dokonywana jest w imieniu Inter Cars. Zewnętrzne podmioty (filianci) zatrudniają pracowników i pokrywają bieżące koszty funkcjonowania z przychodów, którymi jest udział w zrealizowanej marży na sprzedaży towarów. Rozliczenie udziału w marży dokonywane jest w okresach miesięcznych. Spółka zapewnia wiedzę organizacyjną i logistyczną, kapitał, dostawców części, pełny asortyment i jego dostępność, znak firmowy. Filiant wnosi w struktury Inter Cars znajomość lokalnego rynku i doświadczonych pracowników. Ryzyko działalności danego podmiotu (filii) ponoszone jest przez przedsiębiorcę, który prowadząc własną działalność gospodarczą optymalizuje zasoby, jakie pozostają w jego dyspozycji.

Łącznie **koszty rodzajowe** w 1 kwartale 2007 roku wzrosły o 31% w porównaniu do 1 kwartału 2006 roku. Największy wpływ na wzrost kosztów miał wzrost kosztów usług obcych – o 38%, w tym przede wszystkim usługi dystrybucji – o 48%. Kolejną pozycją kosztów, której wzrost miał wpływ na łączny wzrost kosztów były koszty wynagrodzeń (wynagrodzenia i obciążenia z tego tytułu), które były o 27% wyższe w 2007 roku w porównaniu do 2006 roku. Po wyłączeniu kosztów dystrybucji oraz kosztów opcji menedżerskich (koszty wynagrodzeń) koszty rodzajowe w 2007 roku **były wyższe o 13%** w porównaniu do analogicznego okresu 2006 roku.

Przychody i koszty finansowe obejmują przede wszystkim koszty i przychody z tytułu odsetek. W szczególności w 1 kwartale 2007 roku Spółka poniosła koszty z tego tytułu w wysokości 2.131 tys. zł. **Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek, papierów dłużnych oraz leasingu finansowego** na dzień 31 marca 2007 roku osiągnęły łączną wartość 224.553 tys. zł, tj. o 26.676 tys. zł więcej niż na dzień 31 grudnia 2006 roku. W tym, kredyty bankowe stanowiły 181.314 mln zł. W okresie od 1 stycznia do 31 marca Spółka dokonała emisji 4 transz krótkoterminowych papierów dłużnych o łącznej wartości 37.000 tys. zł. Papiery dłużne przypadają do wykupu w następujących miesiącach: (i) maj – 32.000 tys. zł, (ii) czerwiec – 5.000 tys. zł. Istotny wpływ na wynik mają **różnice kursowe**. Łącznie w 1 kwartale 2007 roku odniesiono na wynik 1.072 tys. zł z tytułu dodatnich różnic kursowych. W 1 kwartale 2006 roku – łącznie 1.133 tys. zł z tytułu dodatnich różnic kursowych.

Obciążenia z tytułu podatku dochodowego obejmują naliczony podatek dochodowy w wysokości 4.661 tys. zł oraz zmiany wartości aktywów i rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego, zmniejszające obciążenia podatkowe w okresie o 1.725 tys. zł. Podatek naliczony w 1 kwartale jest w istotnym stopniu pochodną kasowego rozliczenia rabatów.

Podstawowe dane finansowe **Grupy Inter Cars S.A.** w 1 kwartale 2007 roku prezentuje poniższa tabela:

	1 kwartał		
	2007	2006	2007
	pln	pln	euro
(‘000)			
Rachunek zysków i strat (za okres)			
Przychody ze sprzedaży	283 334	209 809	72 532
Zysk (strata) brutto ze sprzedaży	79 071	51 868	20 242
Koszty programu opcji menedżerskich	(832)	-	(213)
Przychody/koszty finansowe, netto	(2 896)	(2 221)	(741)
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	18 680	6 674	4 782
Zysk (strata) netto	12 628	1 861	3 233
Bilans (na koniec okresu)			
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	23 134	10 643	5 979
Suma bilansowa	543 393	435 583	140 430
Kredyty, pożyczki, leasing finansowy	231 577	184 915	59 847
Kapitał własny przypadający na akcjonariuszy podmiotu dominującego ...	123 737	91 463	31 978
Kapitał mniejszości	1 808	2 209	467
Inne dane finansowe			
Przepływy pieniężne z działalności operacyjnej	(11 944)	19 689	(3 058)
Przepływy pieniężne z działalności inwestycyjnej	(1 518)	(3 082)	(389)
Przepływy pieniężne z działalności finansowej	22 048	(18 135)	5 644
Podstawowy zysk na 1 akcję	1,07	0,16	0,28
Marża na sprzedaży (1)	27,9%	24,7%	
Marża EBITDA (2)	7,8%	4,7%	

(1) Marża na sprzedaży została zdefiniowana jako iloraz zysku brutto na sprzedaży i przychodów.

(2) EBITDA została zdefiniowana jako zysk (strata) netto przed amortyzacją, przychodami (kosztami) finansowymi netto, różnicami kursowymi oraz podatkiem dochodowym.

Przychody ze sprzedaży w 1 kwartale 2007 roku były o **35% wyższe** niż w analogicznym okresie 2006 roku. Przychody Inter Cars stanowiły około 80% przychodów Grupy Kapitałowej (przed wyłączeniami konsolidacyjnymi) w łącznych przychodach w 1 kwartale 2007 roku. **Podstawowym rynkiem sprzedaży** dla Grupy Kapitałowej jest rynek polski. Poniższa tabela prezentuje przychody ze sprzedaży spółek zależnych za pierwsze 3 miesiące 2007 roku (przed wyłączeniami konsolidacyjnymi).

1 kwartał (‘000)	Eltek	Q-Service	Inter Cars Ukraina	Inter Cars Ceska Republika	Feber	IC Litwa	RJ	Inter Cars Slovenska Republika	Razem
2007	1 310	5 341	10 375	12 932	22 891	734	9	6 135	59 726
2006	1 083	624	9 131	8 541	9 633	-	-	2 203	31 215

Łącznie przychody ze sprzedaży spółek zależnych były o około 91% wyższe w 2006 roku w porównaniu do 2006 roku (przed wyłączeniami konsolidacyjnymi). Największy przyrost sprzedaży (wartościowo) odnotował Feber. Znacząco wzrosły również przychody Inter Cars Slovakia, Inter Cars Ceska Republika oraz Q-Service.

Zysk brutto ze sprzedaży wzrósł o 52% w 1 kwartale 2007 roku w porównaniu do analogicznego okresu roku ubiegłego. Wyższe tempo wzrostu zysku w porównaniu do tempa wzrostu przychodów ze sprzedaży wynikało ze wzrostu wysokości **marży na sprzedaży** z 25% w 2006 roku do 28% w 2007 roku.

Strukturę **kosztów w układzie rodzajowym** prezentuje poniższa tabela (dane narastająco za cztery kwartały):

1 kwartał (‘000)	1 kwartał	
	2007	2006
amortyzacja	3 361	3 220
zużycie materiałów i energii	2 229	1 242
usługi obce	40 664	29 294
w tym: usługa dystrybucji	28 129	18 710
podatki i opłaty	80	252
wynagrodzenia	9 347	7 354
w tym: koszty opcji menedżerskich	832	-
ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	1 859	1 465
pozostałe koszty rodzajowe	2 329	1 777
Łącznie koszty w układzie rodzajowym	59 869	44 604

Łącznie **koszty rodzajowe** w 2007 roku wzrosły o 34% w porównaniu do 2006 roku. Największy wpływ na wzrost kosztów miał wzrost kosztów usług obcych - o 39%, w tym przede wszystkim usługi dystrybucji - o ponad 50%. Po wyłączeniu kosztów dystrybucji oraz kosztów opcji menedżerskiej koszty rodzajowe w 2006 roku **były wyższe o około 19%** w porównaniu do 2006 roku.

Koszty odsetek z tytułu kredytów bankowych, pożyczek oraz leasingu finansowego osiągnęły łączną wartość 2.167 tys. zł w 1 kwartale 2007 roku. W 1 kwartale 2006 roku łącznie wydatki z tego tytułu osiągnęły 2.418 tys. zł. W 2007 roku wynik został powiększony o 1.622 tys. zł z tytułu dodatnich **różnic kursowych**. W analogicznym okresie ubiegłego roku odnotowano ujemne różnice kursowe o łącznej wartości 1.771 tys. zł.

11. Dywidenda

W 1 kwartale 2007 roku nie miały miejsca wypłaty dywidendy przez żaden z podmiotów Grupy.

12. Zdarzenia, które wystąpiły po dniu bilansowym na który sporządzono raport, a mogące w znaczący sposób wpłynąć na przyszłe wyniki finansowe emitenta

Po dniu bilansowym nie miały miejsca zdarzenia mogące mieć znaczący wpływ na wyniki finansowe emitenta.

13. Zobowiązania warunkowe i poręczenia

Udzielone przez Inter Cars S.A.:

na rzecz	okres obowiązywania	kwota
Eltek Sp. z o.o.	30-11-2007	3 000
Feber Sp. z o.o.	30-11-2007	5 000
Feber Sp. z o.o.	30-06-2007	2 322
Feber Sp. z o.o.	30-06-2007	600
Feber Sp. z o.o.	30-06-2007	1 935
Inter Cars Czeska Republika	31-12-2007	967
Inter Cars Ukraina	czas nieoznaczony	77
		13 901

14. Stanowisko Zarządu odnośnie możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz wyników na 2007 rok

Grupa Kapitałowa Inter Cars S.A. nie publikowała prognoz wyników finansowych.

15. Wykaz akcjonariuszy posiadających, co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu na dzień zatwierdzenia sprawozdania do publikacji

Akcjonariusz	Liczba akcji	Łączna wartość nominalna (zł)	Udział w kapitale zakładowym (%)	Udział w ogólnej liczbie głosów (%)
Krzysztof Oleksowicz	4 978 271	9 956 542	42,11%	42,11%
Andrzej Oliszewski	1 605 000	3 210 000	13,58%	13,58%
Julius Baer Investment Management LLC	986 572	1 973 144	8,35%	8,35%
Michał Oleksowicz	720 000	1 440 000	6,09%	6,09%
Jolanta Oleksowicz-Bugajewska	604 504	1 209 008	5,11%	5,11%
AIG Otwarty Fundusz Emerytalny	593 072	1 186 144	5,02%	5,02%

16. Zestawienie zmian w stanie posiadania akcji Inter Cars S.A. lub uprawnień do nich (opcji) przez osoby zarządzające i nadzorujące emitenta, w okresie od przekazania poprzedniego raportu kwartalnego.

Łącznie osoby nadzorujące i zarządzające posiadają 7 198 405 akcji, co stanowi 61% głosów na Walnym Zgromadzeniu Inter Cars.

Osoby zarządzające i nadzorujące nie posiadają żadnych akcji ani udziałów w jednostkach zależnych od Inter Cars.

Program opcji menedżerskich

W dniu 6 lutego 2006 roku Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Spółki wprowadziło Program Motywacyjny dla członków organów zarządzających, członków kadry kierowniczej oraz pracowników kluczowych dla realizacji strategii Grupy Kapitałowej. Dnia 8 grudnia 2006 roku Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Spółki wprowadziło zmiany do Programu Motywacyjnego, które zostały przekazane do wiadomości publicznej 8 grudnia 2006 roku w formie raportu bieżącego nr 31/2006.

Osoby uczestniczące w Programie będą mogły objąć nie więcej niż 472.000 akcji w okresie począwszy od 1 stycznia 2007 roku do 31 grudnia 2009 roku. Transze różnią się okresem, w którym opcje mogą być wykonane. Dla poszczególnych transz okres wykonania rozpoczyna się 1 stycznia 2007, 2008 i 2009 roku. Kończy się natomiast każdorazowo 31 grudnia 2009 roku. Według regulaminu programu motywacyjnego osoba uczestnicząca w programie traci prawo do wykonania opcji, w momencie w którym opuszcza Spółkę.

Cena wykonania opcji uzależniona jest od początkowej ceny wykonania określonej w programie motywacyjnym (24.81 PLN) oraz zmian indeksu WIG w stosunku do ustalonej w regulaminie wartości

wyjściowej (37 221.99 punktów). Cena wykonania powiększana / pomniejszana jest o procentowy przyrost / spadek indeksu WIG do daty nabycia praw do wykonania opcji (dla poszczególnych transz odpowiednio 1 stycznia 2007, 2008 i 2009 roku).

W Programie Motywacyjnym uczestniczyć będzie pięć osób – trzech członków Zarządu, członek zarządu spółki zależnej oraz osoba która ma wpływ na zarządzanie całością Inter Cars. Łącznie osoby objęte I transzą uzyskały prawo do objęcia 157.333 akcji Inter Cars po cenie 33,60 zł za jedną akcję.

Spółka ujęła w pierwszym kwartale 2007 roku łącznie koszty w wysokości 2.414 tys. zł z tytułu realizacji Programu. Łącznie koszty programu szacowane są na maksymalnie 6.323 tys. zł.

17. Wskazanie postępowań toczących się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej

W 1 kwartale 2007 roku nie wszczynano przed sądem lub organem administracji publicznej postępowań dotyczących zobowiązań albo wierzytelności Spółki lub jednostek od niej zależnych, których łączna wartość stanowi, co najmniej 10 % kapitałów własnych Inter Cars S.A.

Jednocześnie informujemy, że nie toczą się przed sądem lub organem administracji publicznej postępowania dotyczące zobowiązań albo wierzytelności Spółki lub jednostek od niej zależnych, których łączna wartość stanowi co najmniej 10 % kapitałów własnych Inter Cars S.A.

18. Transakcje z jednostkami powiązanymi

Szczegółowe dane na temat wartości transakcji w pierwszym kwartale 2007 roku z jednostkami zależnymi prezentuje poniższa tabela:

	1.1.2007 - 31.03.2007	1.1.2006 - 31.03.2006
<i>przychody ze sprzedaży</i>		
Inter Cars Ukraine	2 540	1 745
Q-Service Sp. z o.o.	6	2
Eltek Sp. z o.o.	242	198
Inter Cars Ceska Republika	4 277	2 802
Inter Cars Slovenska Republika	2 971	1 269
Feber Sp. z o.o.	4 208	953
Inter Cars Litwa	812	-
R-J	1	-
	15 057	6 969
<i>zakup towarów i usług</i>		
Inter Cars Ukraine	-	-
Q-Service Sp. z o.o.	5 347	627
Eltek Sp. z o.o.	1 017	876
Inter Cars Ceska Republika	2 825	1 768
Inter Cars Slovenska Republika	31	3
Feber Sp. z o.o.	118	84
Inter Cars Litwa	63	-
R-J	2	-
	9 403	3 358

<i>należności</i>	31.03.2007	31.03.2006
Inter Cars Ukraine	10 423	2 313
Q-Service Sp. z o.o.	-	-
Eltek Sp. z o.o.	145	61
Inter Cars Ceska Republika	16 601	7 130
Inter Cars Slovenska Republika	5 772	2 145
Feber Sp. z o.o.	5 024	1 892
Inter Cars Litwa	997	-
R-J	1	-
	38 963	13 541

<i>zobowiązania</i>	31.03.2007	31.03.2006
Inter Cars Ukraine	-	-
Q-Service Sp. z o.o.	2 283	121
Eltek Sp. z o.o.	87	124
Inter Cars Ceska Republika	5 901	1 035
Inter Cars Slovenska Republika	52	22
Feber Sp. z o.o.	1	7
Inter Cars Litwa	-	-
R-J	3	-
	8 327	1 309

Spółka dokonuje transakcji z podmiotami, które są powiązane z członkami Rady Nadzorczej i Zarządu oraz członkami ich rodzin. Wartość transakcji prezentuje poniższa tabela.

<i>przychody ze sprzedaży</i>	1.1.2007 - 31.03.2007	1.1.2006 - 31.03.2006
Inter Cars s.j.	8	3
ANPO Andrzej Oliszewski	1	-
BLE Maciej Oleksowicz	8	12
P.H. AUTO CZĘŚCI Krzysztof Pietrzak	7	54
AK-CAR Agnieszka Soszyńska	57	-
BEST-CAR Justyna Pietrzak	15	-
	96	69

<i>zakup towarów i usług</i>		
Inter Cars s.j.	121	125
ANPO Andrzej Oliszewski	41	44
BLE Maciej Oleksowicz	56	50
P.H. AUTO CZĘŚCI Krzysztof Pietrzak	423	930
AK-CAR Agnieszka Soszyńska	675	-
BEST-CAR Justyna Pietrzak	130	-
	1 446	1 149

<i>należności</i>	31.03.2007	31.03.2006
Inter Cars s.j.	10	-
ANPO Andrzej Oliszewski	-	-
BLE Maciej Oleksowicz	7	-
P.H. AUTO CZĘŚCI Krzysztof Pietrzak	2	19
AK-CAR Agnieszka Soszyńska	29	-
BEST-CAR Justyna Pietrzak	38	-
	86	19

zobowiązania	31.03.2007	31.03.2006
Inter Cars s.j.	18	5
ANPO Andrzej Oliszewski	-	-
BLE Maciej Oleksowicz	-	16
P.H. AUTO CZĘŚCI Krzysztof Pietrzak	106	213
AK-CAR Agnieszka Soszyńska	209	-
BEST-CAR Justyna Pietrzak	43	-
	376	234

Przedmiotem transakcji pomiędzy Inter Cars a Inter Cars Sp. Jawna (Krzysztof Oleksowicz, Andrzej Oliszewski, Jolanta Oleksowicz-Bugajewska) oraz ANPO Andrzej Oliszewski jest wynajem nieruchomości. Nieruchomości będące przedmiotem umów są następnie wynajmowane podmiotom niepowiązanym (poza umową z Feber) i służą prowadzeniu działalności dystrybucyjnej przez podmioty prowadzące filie. Całość zakupów od Inter Cars Sp. Jawna i ANPO Andrzej Oliszewski (poza kwotą 28 tys. zł w 2005 roku) została refakturowana na podmioty niepowiązane.

Przedmiotem transakcji pomiędzy Inter Cars a BLE Maciej Oleksowicz jest prowadzenie zespołu rajdowego Castrol Q-SERVICE pod kierownictwem Macieja Oleksowicza i świadczenie usług promocji Spółki podczas rajdów samochodowych oraz świadczenie usług doradczych w zakresie oprogramowania komputerowego.

Przedmiotem transakcji pomiędzy Inter Cars a P.H. AUTO CZĘŚCI Krzysztof Pietrzak, Inter Cars a AK-CAR Agnieszka Soszyńska oraz pomiędzy Inter Cars a BEST-CAR Justyna Pietrzak jest rozliczenie z tytułu udziału w marży uzyskiwanej na sprzedaży przez w/w spółki prowadzące filie na terenie Warszawy i Wyszkowa.

Łączna wartość pożyczek udzielonych podmiotom zależnym osiągnęła wartość 12.940 tys. zł. Łączna wartość pożyczek udzielonych Inter Cars przez podmioty zależne osiągnęła wartość 210 tys. zł.

19. Inne informacje, które zdaniem emitenta są istotne dla oceny jego sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, wyniku finansowego i ich zmian, oraz informacje, które są istotne dla oceny możliwości realizacji zobowiązań przez emitenta

W 1 kwartale 2007 roku nie wystąpiły inne istotne czynniki mogące mieć wpływ na ocenę sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej czy też wyniku finansowego.

20. Czynniki, które w ocenie emitenta będą miały wpływ na osiągnięte przez niego wyniki w perspektywie co najmniej kolejnego kwartału

Najważniejsze czynniki, jakie zdaniem Zarządu będą miały wpływ na wyniki finansowe w 1 kwartale 2007 roku są następujące:

- ✓ *wzrost kosztów usługi dystrybucji* w rezultacie planowanego wzrostu liczby filii, przy czym wzrost będzie proporcjonalny do wartości sprzedaży realizowanej przez filie;
- ✓ *zmiany marży na sprzedaży* zależnej przede wszystkim od warunków rynkowych i konieczności dostosowania cennika do zmieniających się warunków konkurencyjnych oraz warunków dostaw i zmian kursów EUR i USD;
- ✓ *zmiany stóp procentowych* które poprzez wartość odsetek od zaciągniętych kredytów będą miały wpływ na wysokość ponoszonych kosztów finansowych;
- ✓ *wzrost rozpoznawalności marki „Inter Cars” oraz pozyskanie nowych klientów* i w rezultacie rozwój działalności operacyjnej,
- ✓ *realizacja zysków ze sprzedaży towarów przez Inter Cars S.A. do spółek zależnych*, która miała miejsce w 2006 roku oraz w 1 kwartale 2007 roku.

CZĘŚĆ III

KWARTALNE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE FINANSOWE ZA 1 KWARTAŁ 2007 roku

21.	Bilans	30
22.	Rachunek zysków i strat	31
23.	Zestawienie zmian w kapitale własnym	32
24.	Rachunek przepływów pieniężnych	33

21. Bilans

(w tys. zł)

	31.03.2007	31.12.2006	31.03.2006
AKTYWA			
Aktywa trwałe			
Rzeczowe aktywa trwałe	61 165	61 125	59 656
Wartości niematerialne	453	608	1 389
Inwestycje w jednostkach podporządkowanych	12 626	11 944	11 027
Inwestycje dostępne do sprzedaży	43	43	43
Należności	1 315	1 241	879
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	2 426	4 128	2 622
	78 028	79 089	75 616
Aktywa obrotowe			
Zapasy	278 751	206 975	231 093
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	137 692	120 286	99 198
Przedpłaty	1 548	1 313	649
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	18 237	11 261	7 935
	436 228	339 835	338 875
AKTYWA RAZEM	514 256	418 924	414 491
PASYWA			
Kapitał własny			
Kapitał zakładowy	23 642	23 642	23 642
Kapitał zapasowy z emisji akcji powyżej wartości nominalnej	21 415	21 415	21 415
Kapitał zapasowy	49 117	49 117	46 803
Kapitał rezerwowy z aktualizacji wyceny	2 694	1 862	0
Niepodzielony wynik lat ubiegłych i roku bieżącego	30 368	20 213	4 125
	127 236	116 249	95 985
Zobowiązania długoterminowe			
Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek oraz leasingu finansowego	3 332	5 128	4 260
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	1 323	4 270	1 390
	4 655	9 398	5 650
Zobowiązania krótkoterminowe			
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	152 254	96 867	138 868
Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek, papierów dłużnych oraz leasingu finansowego	221 261	192 789	170 230
Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych	546	176	637
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego	3 961	413	150
Rezerwy	1 963	476	98
Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	2 380	2 556	2 873
	382 365	293 277	312 856
PASYWA RAZEM	514 256	418 924	414 491

22. Rachunek zysków i strat

(w tys. zł)

Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów
Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów

Zysk brutto ze sprzedaży

Pozostałe przychody operacyjne
Koszty sprzedaży i ogólnego zarządu
Koszty usługi dystrybucyjnej
Koszty programu opcji menedżerskich
Pozostałe koszty operacyjne

Zysk z działalności operacyjnej

Przychody finansowe

Różnice kursowe

Koszty finansowe

Zysk przed opodatkowaniem

Podatek dochodowy

Zysk netto

Zysk na jedną akcję (zł)

- podstawowy

- rozwodniony

	1.01.2007 - 31.03.2007	1.01.2006 - 31.03.2006
Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	245 183	188 570
Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów	(178 512)	(142 156)
Zysk brutto ze sprzedaży	66 671	46 414
Pozostałe przychody operacyjne	1 627	286
Koszty sprzedaży i ogólnego zarządu	(25 283)	(22 291)
Koszty usługi dystrybucyjnej	(25 895)	(17 548)
Koszty programu opcji menedżerskich	(832)	-
Pozostałe koszty operacyjne	(1 566)	(866)
Zysk z działalności operacyjnej	14 722	5 995
Przychody finansowe	297	193
Różnice kursowe	345	(2 181)
Koszty finansowe	(2 273)	(2 329)
Zysk przed opodatkowaniem	13 091	1 678
Podatek dochodowy	(2 936)	(190)
Zysk netto	10 155	1 488
Zysk na jedną akcję (zł)		
- podstawowy	0,86	0,13
- rozwodniony	0,83	0,13

23. Zestawienie zmian w kapitale własnym

za okres od 1 stycznia 2007 roku do 31 marca 2007 roku

(w tys. zł)	Kapitał zakładowy	Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej wartości nominalnej	Kapitał zapasowy	Pozostałe kapitały rezerwowe	Niepodzielony wynik lat ubiegłych i roku bieżącego	Razem
Na 1 stycznia 2006 roku	23 642	21 415	49 117	1 862	20 213	116 249
Zysk w okresie					10 155	10 155
Utworzenie kapitału rezerwowego w związku z realizacją programu opcji menedżerskich	-	-	-	832	-	832
Na 31 marca 2007 roku	23 642	21 415	49 117	2 694	30 368	127 236
	(w tys. zł)	Kapitał zakładowy	Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej	Kapitał zapasowy	Niepodzielony wynik lat ubiegłych i roku bieżącego	Razem
Kapitał własny na dzień 1 stycznia 2006 roku		23 642	21 415	46 803	2 637	94 497
Zysk w okresie		-	-	-	1 488	1 488
Na 31 marca 2005 roku		23 642	21 415	46 803	4 125	95 985

24. Rachunek przepływów pieniężnych

(w tys. zł)

	1.01.2007 - 31.03.2007	1.01.2006 - 31.03.2006
Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej		
Zysk (strata) przed opodatkowaniem	13 091	1 678
Korekty o pozycje:		
Amortyzacja	2 897	2 843
(Zysk)/strata z tytułu różnic kursowych	(99)	(227)
(Zysk)/strata na sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych	(84)	28
Odsetki, netto	1 942	2 136
Pozostałe pozycje netto	836	119
Zysk operacyjny przed zmianami w kapitale obrotowym	18 583	6 577
Zmiana stanu zapasów	(71 776)	(31 573)
Zmiana stanu należności	(18 001)	(8 895)
Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych	57 242	56 843
Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	(413)	324
Środki pieniężne wygenerowane w toku działalności operacyjnej	(14 365)	23 276
Podatek dochodowy zapłacony	(633)	(1 239)
Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej	(14 998)	22 037
Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej		
Wpływy ze sprzedaży aktywów trwałych i wartości niematerialnych	166	131
Nabycie rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych	(435)	(2 119)
Nabycie udziałów w jednostkach podporządkowanych	(681)	-
Splata pożyczek udzielonych	1 226	1 632
Pożyczki udzielone	(516)	(1 287)
Odsetki otrzymane	98	-
Środki pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	(142)	(1 643)
Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej		
Wpływy z tytułu kredytów, pożyczek i papierów dłużnych	27 397	(17 988)
Płatności z tytułu umów leasingu finansowego	(3 150)	(478)
Zapłacone odsetki	(2 131)	(2 330)
Pozostałe pozycje netto	-	2
Środki pieniężne netto z działalności finansowej	22 116	(20 794)
Zmiana stanu środków pieniężnych i ekwiwalentów środków pieniężnych netto	6 976	(400)
Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych na początek okresu	11 261	8 335
Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych na koniec okresu	18 237	7 935

Zasady rachunkowości

Zasady rachunkowości stosowane przez Inter Cars są takie same jak stosowane przez Grupę (które zostały opisane w punkcie 7 rozszerzonego skonsolidowanego raportu kwartalnego Grupy) za wyjątkiem udziałów w jednostkach zależnych, które wyceniane są po koszcie historycznym pomniejszonym o odpisy aktualizujące.