

☐ skorygowany

KOMISJA PAPIERÓW WARTOŚCIOWYCH I GIEŁD

Skonsolidowany raport kwartalny QSR

1 / 2006

kwartał / rok

(zgodnie z § 86 ust. 2 i § 87 ust. 1 Rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 19 października 2005 r. - Dz. U. Nr 209, poz. 1744)
dla emitentów papierów wartościowych prowadzących działalność wytwórczą, budowlaną, handlową lub usługową

za 1 kwartał roku obrotowego 2006 obejmujący okres od 2006-01-01 do 2006-03-31
zawierający skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe według MSSF
w walucie zł
oraz skrócone sprawozdanie finansowe według MSSF
w walucie zł
data przekazania: 2006-05-15

INTER CARS SA

(pełna nazwa emitenta)

INTERCARS

Handel (han)

(skrótowa nazwa emitenta)

(sektor wg klasyfikacji GPW w Warszawie)

02-903

Warszawa

(kod pocztowy)

(miejscowość)

Powsińska

64

(ulica)

(numer)

714-19-16

714-19-18

(telefon)

(fax)

bzarzadu@intercars.com.pl

intercars.com.pl

(e-mail)

(www)

118-14-52-946

014992887

(NIP)

(REGON)

WYBRANE DANE FINANSOWE

	w tys. zł		w tys. EUR	
	1 kwartał(y) narastająco / 2006 okres od 2006-01-01 do 2006-03-31	1 kwartał(y) narastająco / 2005 okres od 2005-01-01 do 2005-03-31	1 kwartał(y) narastająco / 2006 okres od 2006-01-01 do 2006-03-31	1 kwartał(y) narastająco / 2005 okres od 2005-01-01 do 2005-03-31
dane dotyczące skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego				
I. Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	209 809	146 838	54 558	36 570
II. Zysk z działalności operacyjnej	6 674	5 285	1 735	1 316
III. Zysk przed opodatkowaniem	1 987	(396)	517	(99)
IV. Zysk netto	1 861	(510)	484	(127)
V. Zysk netto przypadający akcjonariuszom podmiotu dominującego	1 833	(557)	477	(139)
VI. Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej	19 689	(10 745)	5 120	(2 676)
VII. Środki pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	(3 082)	(4 331)	(801)	(1 079)
VIII. Środki pieniężne netto z działalności finansowej	(18 135)	13 876	(4 716)	3 456
IX. Środki pieniężne i ekwiwalenty pieniężne na koniec okresu	10 643	7 187	2 768	1 790
X. Aktywa	435 583	349 311	110 675	85 538
XI. Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	341 911	256 777	86 874	62 879
XII. Zobowiązania długoterminowe	11 273	4 853	2 864	1 188
XIII. Zobowiązania krótkoterminowe	329 193	248 200	83 643	60 778
XIV. Kapitał własny przypadający akcjonariuszom podmiotu dominującego	91 463	90 796	23 239	22 234
XV. Kapitał mniejszości	2 209	1 738	561	426
XVI. Kapitał własny	93 672	92 534	23 801	22 659
XVII. Kapitał zakładowy	23 642	23 642	6 007	5 789
XVIII. Liczba akcji	11 821 100	11 821 100	11 821 100	11 821 100
XIX. Zysk (strata) na jedną akcję zwykłą (w zł/EUR)	0,16	(0,04)	0,04	(0,01)
XX. Wartość księgowa na jedną akcję (w zł/EUR)	7,74	7,68	1,97	1,88
dane dotyczące skróconego sprawozdania finansowego				
XXI. Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	188 570	143 419	49 035	35 718
XXII. Zysk z działalności operacyjnej	5 995	5 582	1 559	1 390
XXIII. Zysk przed opodatkowaniem	1 678	84	436	21
XXIV. Zysk netto	1 488	68	387	17
XXV. Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej	22 037	(10 523)	5 730	(2 621)
XXVI. Środki pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	(1 643)	(3 740)	(427)	(931)

Komisja Papierów Wartościowych i Giełd

WYBRANE DANE FINANSOWE	w tys. zł		w tys. EUR	
	1 kwartał(y) narastająco / 2006 okres od 2006-01-01 do 2006-03-31	1 kwartał(y) narastająco / 2005 okres od 2005-01-01 do 2005-03-31	1 kwartał(y) narastająco / 2006 okres od 2006-01-01 do 2006-03-31	1 kwartał(y) narastająco / 2005 okres od 2005-01-01 do 2005-03-31
XXVII. Środki pieniężne netto z działalności finansowej	(20 794)	13 355	(5 407)	3 326
XXVIII. Środki pieniężne i ekwiwalenty pieniężne na koniec okresu	7 935	5 817	2 063	1 449
XXIX. Aktywa	414 491	340 932	105 316	83 486
XXX. Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	318 506	246 671	80 927	60 404
XXXI. Zobowiązania długoterminowe	4 260	5 233	1 082	1 281
XXXII. Zobowiązania krótkoterminowe	312 856	237 714	79 492	58 210
XXXIII. Kapitał własny	95 985	94 261	24 388	23 082
XXXIV. Kapitał zakładowy	23 642	23 642	6 007	5 789
XXXV. Liczba akcji	11 821 100	11 821 100	11 821 100	11 821 100
XXXVI. Zysk (strata) na jedną akcję zwykłą (w zł/EUR)	0,13	0,01	0,03	0,00
XXXVII. Wartość księgowa na jedną akcję (w zł/EUR)	8,12	7,97	2,06	1,95

Raport powinien zostać przekazany do Komisji Papierów Wartościowych i Giełd, Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. oraz agencji informacyjnej zgodnie z przepisami prawa

ZAWARTOŚĆ RAPORTU

Plik	Opis
Inter Cars 1QSR_2006.pdf	Rozszerzony raport kwartalny Inter Cars S.A.

PODPISY OSÓB REPREZENTUJĄCYCH SPÓŁKĘ			
Data	Imię i Nazwisko	Stanowisko/Funkcja	Podpis
2006-05-15	Krzysztof Soszyński	Członek Zarządu	Krzysztof Soszyński
2006-05-15	Radosław Celiński	Członek Zarządu	Radosław Celiński

**GRUPA KAPITAŁOWA
INTER CARS S.A.**

*Rozszerzony
skonsolidowany raport kwartalny
za I kwartał 2006 roku*

SPIS TREŚCI

CZĘŚĆ I	KWARTALNE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE FINANSOWE ZA 1 KWARTAŁ 2006 roku	3
CZĘŚĆ II	SPRAWOZDANIE Z DZIAŁALNOŚCI GRUPY KAPITAŁOWEJ INTER CARS	23
CZĘŚĆ III	KWARTALNE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE FINANSOWE ZA 1 KWARTAŁ 2006 roku.....	35

CZĘŚĆ I

KWARTALNE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE FINANSOWE ZA 1 KWARTAŁ 2006 roku

1.	Informacje o Grupie Kapitałowej Inter Cars S.A.....	4
	Przedmiot działalności	4
	Siedziba – podmiot dominujący	4
	Dane kontaktowe	4
	Rada Nadzorcza	4
	Zarząd	4
	Biegły rewident	4
	Spółki zależne Inter Cars – podmioty objęte konsolidacją na 31 grudnia 2005 roku	5
	Notowania na giełdach.....	5
2.	Podsumowanie działalności Grupy Kapitałowej i skonsolidowanych wyników finansowych w 1 kwartale 2006 roku.....	6
3.	Bilans	7
4.	Rachunek zysków i strat	9
5.	Zestawienie zmian w kapitale własnym	10
6.	Rachunek przepływów pieniężnych	12
7.	Zasady rachunkowości przyjęte przy sporządzeniu raportu.....	14
7.1.	Zasady rachunkowości stosowane przez Grupę Inter Cars od dnia 1 stycznia 2005 roku.....	14
7.2.	Jednostki objęte konsolidacją i zmiany w składzie Grupy Kapitałowej.....	21
7.3.	Stosowane kursy walut do przeliczenia danych za 1 kwartał 2006 roku	22

1. Informacje o Grupie Kapitałowej Inter Cars S.A.

Przedmiot działalności

Podstawową działalnością Grupy Kapitałowej Inter Cars Spółka Akcyjna („Grupa”, „Grupa Inter Cars”, „Grupa Kapitałowa Inter Cars”) jest import i dystrybucja części zamiennych do samochodów osobowych oraz pojazdów użytkowych.

Siedziba – podmiot dominujący

Inter Cars S.A.
ul Powsińska 64
02-903 Warszawa
Polska

Magazyn Centralny:

ul. Gdańska 15
05-152 Czosnów k/Warszawy

Dane kontaktowe

tel. (+48-22) 714 19 16
fax. (+49-22) 714 19 18
bzarzadu@intercars.com.pl
relacje.inwestorskie@intercars.com.pl
www.intercars.com.pl

Rada Nadzorcza

Andrzej Oliszewski, Przewodniczący
Jolanta Oleksowicz-Bugajewska
Maciej Oleksowicz
Michał Marczak
Wanda Oleksowicz

Zarząd

Krzysztof Oleksowicz, Prezes
Robert Kierzek, Wiceprezes
Krzysztof Soszyński
Wojciech Milewski
Radosław Celiński

Biegły rewident

KPMG Audyt Sp. z o.o.
ul. Chłodna 51
00-867 Warszawa

Spółki zależne Inter Cars – podmioty objęte konsolidacją na 31 marca 2006 roku

Inter Cars Ukraina

29009 Chmielnicki, Tołstego 1/1
Ukraina

Inter Cars Česká republika s.r.o.

Novodvorská 1010/14
Prague 4
Czech Republik

Eltek Sp. z o.o.

ul. Portowa 35A
76-200 Słupsk

Feber Sp. z o.o.

ul. Powsińska 64
02-903 Warszawa

Q-Service Sp. z o.o.

ul. Gdańska 15
05-152 Cząstków Mazowiecki

Inter Cars Slovenská republika s.r.o.

Ivánska cesta 2
Bratislava
Slovakia

Notowania na giełdach

Akcje Inter Cars, tj. podmiotu dominującego są notowane na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. w systemie notowań ciągłych.

2. Podsumowanie działalności Grupy Kapitałowej i skonsolidowanych wyników finansowych w 1 kwartale 2006 roku

1 stycznia - 31 marca ('000)	1Q2006		1Q2005		zmiana 1Q2006/1Q2005	
	pln		euro		pln	
Rachunek zysków i strat						
Przychody	209 809	146 838	54 558	36 570	42,9%	49,2%
Zysk (strata) brutto ze sprzedaży	51 868	40 990	13 488	10 208	26,5%	32,1%
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	6 674	5 285	1 735	1 316	26,3%	31,9%
Różnice kursowe	(2 466)	(2 973)	(641)	(740)	-	-
Koszty odsetkowe, netto	(2 286)	(2 614)	(594)	(651)	-12,5%	-8,7%
Zysk (strata) netto	1 861	(510)	484	(127)	-	-
31 marca	2006	2005	2006	2005		
Bilans						
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	10 643	7 187	2 704	1 760	-	-
Suma bilansowa	435 583	349 311	110 675	85 538	24,7%	29,4%
Kredyty, pożyczki, leasing finansowy	184 915	152 286	46 984	37 291	21,4%	26,0%
Zysk na 1 akcję (zł/euro)	0,16	(0,04)	0,04	(0,01)	-	-
Kapitał własny przypadający na akcjonariuszy podmiotu dominującego	91 463	90 796	23 239	22 234	0,7%	4,5%
Kapitał mniejszości	2 209	1 738	561	426	-	-
Inne dane finansowe						
	1Q2006	1Q2005				
Marża na sprzedaży	24,7%	27,9%				
Marża EBITDA	4,7%	6,0%				

Przychody ze sprzedaży w 1 kwartale 2006 roku były o prawie 43% wyższe niż w analogicznym okresie 2005 roku w ujęciu w PLN, natomiast o przeszło 49% w EUR. Rozwój sieci sprzedaży i stały wzrost atrakcyjności oferty dla klientów (akcje promocyjne, aktywna polityka cenowa premiująca wzrost wartości zakupów oraz wzrost dostępności szeregu pozycji asortymentowych) pozwoliły na **utrzymanie wysokiej dynamiki wzrostu sprzedaży**. Szczególnie dynamicznie rozwijały się spółki zależne – Inter Cars Ceska Republika, Inter Cars Slovenska Republika i Inter Cars Ukraina. Łącznie ich przychody ze sprzedaży były o prawie 160% wyższe niż w 1 kwartale 2005 roku (przed wyłączeniami konsolidacyjnymi).

Grupa Inter Cars jest importerm i dystrybutorem części zamiennych do samochodów osobowych oraz pojazdów użytkowych. Oferta Grupy obejmuje również wyposażenie warsztatowe oraz części do motocykli i tuningu. Grupa Kapitałowa Inter Cars jest największym w Polsce niezależnym dystrybutorem części zamiennych z udziałem w rynku szacowanym na około 16% - 17%.

Struktura Grupy Kapitałowej Inter Cars S.A. wynika ze strategii ekspansji geograficznej dystrybucji części zamiennych (**Inter Cars Ukraina, Inter Cars Ceska Republika, Inter Cars Slovenska Republika**) oraz rozwoju projektów wspomagających podstawową działalność (**Eltek Sp. z o.o., Feber Sp. z o.o.**).

3. Bilans

(w tys. zł)	31.03.2006	31.12.2005	31.03.2005
AKTYWA			
Aktywa trwałe			
Rzeczowe aktywa trwałe	70 290	70 154	66 046
Wartości niematerialne	2 252	2 664	2 817
Inwestycje dostępne do sprzedaży	43	43	43
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	879	879	466
Rozliczenia międzyokresowe	126	126	126
		3	2
Aktywa z tytułu podatku odroczonego	3 047	457	377
	76 637	77 323	71 875
Aktywa obrotowe			
Zapasy	266 809	233 547	211 261
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	80 476	71 282	58 229
Przedpłaty	1 018	944	759
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	10 643	12 087	7 187
	358 946	317 860	277 436
AKTYWA RAZEM	435 583	395 183	349 311

(w tys. zł)	31.03.2006	31.12.2005	31.03.2005
PASYWA			
Kapitał własny przypadający na akcjonariuszy podmiotu dominującego			
Kapitał zakładowy	23 642	23 642	23 642
Kapitał zapasowy z emisji akcji powyżej wartości nominalnej	21 415	21 415	21 415
Kapitał zapasowy	46 894	46 894	28 382
Różnice kursowe z przeliczenia	179	(88)	(439)
Niepodzielony wynik lat ubiegłych i roku bieżącego	(667)	(2 500)	17 796
	91 463	89 363	90 796
Kapitał mniejszości	2 209	2 181	1 738
	93 672	91 544	92 534
Zobowiązania długoterminowe			
Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek oraz leasingu finansowego	11 273	12 315	4 853
	11 273	12 315	4 853
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	1 445	3 182	3 724
Zobowiązania krótkoterminowe			
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	151 333	95 797	96 081
Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek oraz leasingu finansowego	173 642	188 318	147 433
Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych	847	411	852
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego	156	441	-
Rezerwy	198	98	717
Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	3 017	3 077	3 117
	329 193	288 142	248 200
PASYWA RAZEM	435 583	395 183	349 311

4. Rachunek zysków i strat

(w tys. zł)

	1.01.2006 - 31.03.2006	1.01.2005 - 31.03.2005
Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	209 809	146 838
Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów	(157 941)	(105 847)
Zysk brutto ze sprzedaży	51 868	40 991
Pozostałe przychody operacyjne	362	1 752
Koszty sprzedaży i ogólnego zarządu	(25 894)	(23 624)
Koszty usługi dystrybucyjnej	(18 710)	(12 952)
Pozostałe koszty operacyjne	(952)	(882)
Zysk z działalności operacyjnej	6 674	5 285
Przychody finansowe	370	108
Różnice kursowe	(2 466)	(2 973)
Koszty finansowe	(2 591)	(2 816)
Zysk przed opodatkowaniem	1 987	(396)
Podatek dochodowy	(126)	(114)
Zysk netto	1 861	(510)
Przypadający:		
akcjonariuszom podmiotu dominującego	1 833	(557)
akcjonariuszom mniejszościowym	28	47
	1 861	(510)
Liczba akcji	11 821 100	11 821 100
Zysk na jedną akcję (zł)		
- podstawowy	0,16	(0,04)
- rozwodniony	0,16	(0,04)

5. Zestawienie zmian w kapitale własnym

za okres od 31 grudnia 2004 roku do 31 marca 2006 roku

(w tys. zł)	Kapitał zakładowy	Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej wartości nominalnej	Kapitał zapasowy	Różnice kursowe z przeliczenia	Niepodzielony wynik lat ubiegłych i roku bieżącego	Kapitał własny przypadający na akcjonariuszy podmiotu dominującego	Udział mniejszości	Kapitał własny razem
Na 31 grudnia 2004 roku	23 642	21 415	28 382	(605)	17 985	90 819	1 644	92 463
Korekta błędu	-	-	-	-	-	-	(5)	(5)
Na 1 stycznia 2005 roku	23 642	21 415	28 382	(605)	17 985	90 819	1 639	92 458
Zysk w okresie	-	-	-	-	579	579	-	579
Udział mniejszości w wyniku okresu	-	-	-	-	(542)	(542)	542	-
Różnice kursowe z przeliczenia	-	-	-	517	-	517	-	517
Podział zysku z poprzedniego okresu - dywidenda	-	-	-	-	(2 010)	(2 010)	-	(2 010)
Podział zysku z poprzedniego okresu - przeniesienie na kapitał zapasowy	-	-	18 512	-	(18 512)	-	-	-
Na 31 grudnia 2005 roku	23 642	21 415	46 894	(88)	(2 500)	89 363	2 181	91 544
Zysk w okresie	-	-	-	-	1 861	1 861	-	1 861
Udział mniejszości w wyniku okresu	-	-	-	-	(28)	(28)	28	-
Różnice kursowe z przeliczenia	-	-	-	267	-	267	-	267
Na 31 marca 2006 roku	23 642	21 415	46 894	179	(667)	91 463	2 209	93 672

za okres od 31 grudnia 2004 roku do 31 marca 2005 roku

(w tys. zł)

	Kapitał zakładowy	Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej	Kapitał zapasowy	Różnice kursowe z przeliczenia	Niepodzielony wynik lat ubiegłych i roku bieżącego	Kapitał własny przypadający na akcjonariuszy podmiotu dominującego	Udział mniejszości	Kapitał własny razem
Na 31 grudnia 2004 roku	23 642	21 415	28 382	(605)	17 985	90 819	1 644	92 463
Zysk w okresie	-	-	-	-	(510)	(510)	-	(510)
Udział mniejszości	-	-	-	-	(47)	(47)	47	-
Różnice kursowe z przeliczenia	-	-	-	166	-	166	-	166
Pozostałe, netto	-	-	-	-	368	368	47	415
Na 31 marca 2005 roku	23 642	21 415	28 382	(439)	17 796	90 796	1 738	92 534

6. Rachunek przepływów pieniężnych

(w tys. zł)

	1.01.2006 - 31.03.2006	1.01.2005 - 31.03.2005
Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej		
Zysk (strata) przed opodatkowaniem	1 987	(396)
Korekty o pozycje:		
Amortyzacja	3 220	3 505
(Zysk)/strata z tytułu różnic kursowych	-	257
(Zysk)/strata na sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych	(30)	(10)
Odsetki, netto	2 286	2 603
Pozostałe pozycje netto	303	212
Zysk operacyjny przed zmianami w kapitale obrotowym	7 766	6 171
Zmiana stanu rezerw	99	(2 634)
Zmiana stanu zapasów	(33 262)	(14 732)
Zmiana stanu należności	(9 013)	1 071
Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych	55 972	(4 227)
Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	(135)	97
Środki pieniężne wygenerowane w toku działalności operacyjnej	21 427	(14 254)
Podatek dochodowy zapłacony	(1 738)	3 509
Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej	19 689	(10 745)
Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej		
Wpływy ze sprzedaży aktywów trwałych i wartości niematerialnych	131	19
Nabycie rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych	(3 045)	(4 221)
Splata pożyczek udzielonych	157	188
Pożyczki udzielone	(337)	(410)
Odsetki otrzymane	12	100
Pozostałe pozycje, netto	-	(7)
Środki pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	(3 082)	(4 331)

(w tys. zł)

	1.01.2006 - 31.03.2006	1.01.2005 - 31.03.2005
Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej		
Otrzymane kredyty i pożyczki	(15 239)	16 887
Zapłacone odsetki	(2 418)	(2 703)
Płatności zobowiązań z tytułu umów leasingu finansowego	(478)	(308)
Wyplacona dywidenda	-	-
Pozostałe pozycje netto	-	-
Srodki pieniężne netto z działalności finansowej	(18 135)	13 876
Zmiana stanu środków pieniężnych z tytułu różnic kursowych	84	47
Zmiana stanu środków pieniężnych i ekwiwalentów środków pieniężnych netto	(1 528)	(1 200)
Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych na początek okresu	12 087	8 340
Srodki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych na koniec okresu	10 643	7 187

7. Zasady rachunkowości przyjęte przy sporządzeniu raportu

7.1. Zasady rachunkowości stosowane przez Grupę Inter Cars od dnia 1 stycznia 2005 roku

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej Inter Cars („Sprawozdanie finansowe”) zostało sporządzone zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z zasadą kosztu historycznego, z wyjątkiem aktywów finansowych dostępnych do sprzedaży, które są wyceniane według wartości godziwej (z wyjątkiem inwestycji w instrumenty kapitałowe nie posiadające kwotowań cen rynkowych z aktywnego rynku i których wartość nie może być wiarygodnie zmierzona).

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej Inter Cars obejmuje sprawozdania: Inter Cars S.A., Inter Cars Ukraina, Inter Cars Ceska Republika, Eltek Sp. z o.o., Feber Sp. z o.o., Inter Cars Slovenska Republika i Q-Service Sp. z o.o. Podmiotem dominującym jest Inter Cars S.A. („Spółka”).

Wszystkie wartości w sprawozdaniu finansowym zostały przedstawione w tysiącach, o ile nie wskazano inaczej.

Przedstawione zasady rachunkowości zostały zaadoptowane przez wszystkie jednostki należące do Grupy Kapitałowej.

Skonsolidowane kwartalne sprawozdanie finansowe zostało zatwierdzone przez Zarząd do publikacji w dniu 11 maja 2006 roku.

Przeliczanie pozycji wyrażonych w walucie obcej

(a) Waluta prezentacji i waluta funkcjonalna

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe jest prezentowane w tysiącach złotych polskich („PLN”) w zaokrągleniu do pełnych kwot. Złoty polski jest walutą funkcjonalną Inter Cars, Feber, Eltek i Q-Service. Walutą funkcjonalną dla Inter Cars Ukraina jest UAH, dla Inter Cars Ceska Republika – CZK, natomiast dla Inter Cars Slovenska Republika – SKK.

Wynik finansowy oraz sytuację majątkową i finansową jednostek których walutami funkcjonalnymi są waluty inne niż PLN, przelicza się na PLN z zastosowaniem następujących procedur:

- aktywa i pasywa każdego prezentowanego bilansu przelicza się po kursie zamknięcia na dany dzień bilansowy,
- przychody i koszty w każdym rachunku zysków i strat przelicza się po średnich kursach wymiany w okresie,
- powstałe różnice kursowe ujmuje się w oddzielnej pozycji kapitału własnego.

(b) Różnice kursowe

Transakcje wyrażone w walutach obcych są ujmowane według kursu obowiązującego na dzień zawarcia transakcji. Różnice kursowe powstające na skutek rozliczenia tych transakcji oraz wyceny na dzień bilansowy, po kursie średnim NBP na ten dzień, pieniężnych aktywów i zobowiązań, ujmowane są w rachunku zysków i strat, przy czym różnice kursowe powstające na skutek rozliczenia korygują koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów a pozostałe różnice kursowe wykazywane są w oddzielnej pozycji.

Zasady konsolidacji

(a) Jednostki zależne

Jednostkami zależnymi są podmioty kontrolowane przez Spółkę. Kontrola ma miejsce wtedy, gdy Grupa Kapitałowa posiada zdolność kierowania bezpośrednio lub pośrednio polityką finansową i operacyjną danej jednostki, w celu uzyskiwania korzyści płynących z jej działalności. Przy ocenie stopnia kontroli bierze się pod uwagę wpływ istniejących i potencjalnych praw głosu, które na

dzień bilansowy mogą zostać zrealizowane lub mogą podlegać konwersji. Sprawozdania finansowe spółek zależnych uwzględniane są w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym począwszy od dnia uzyskania nad nimi kontroli aż do momentu jej wygaśnięcia.

Sprawozdania finansowe jednostek zależnych konsolidowane są metodą pełną.

(b) Korekty konsolidacyjne

Salda rozrachunków wewnętrznych pomiędzy jednostkami Grupy, transakcje zawierane w obrębie Grupy oraz wszelkie wynikające stąd niezrealizowane zyski lub straty, a także przychody oraz koszty Grupy są eliminowane w trakcie sporządzania skonsolidowanego sprawozdania finansowego. Niezrealizowane zyski wynikające z transakcji z jednostkami stowarzyszonymi oraz współzależnymi są wyłączone ze skonsolidowanego sprawozdania proporcjonalnie do wysokości udziału Grupy w tych jednostkach. Niezrealizowane straty są wyłączone ze skonsolidowanego sprawozdania finansowego na tej samej zasadzie co niezrealizowane zyski, do momentu wystąpienia przesłanek wskazujących na utratę wartości.

Rzeczowe aktywa trwałe

Rzeczowe aktywa trwałe wycenia się według cen nabycia lub kosztu wytworzenia, pomniejszonych o skumulowane odpisy amortyzacyjne oraz odpisy z tytułu utraty wartości. Grunty nie podlegają amortyzacji.

Rzeczowe aktywa trwałe obejmują środki trwałe własne, inwestycje w obcych środkach trwałych nie zaliczanych do aktywów jednostki, środki trwałe w budowie oraz obce środki trwałe przyjęte do używania przez jednostkę (gdy warunki umowy przenoszą zasadniczo całe potencjalne korzyści oraz ryzyko wynikające z ich posiadania na jednostkę) i stanowią środki wykorzystywane przy dostawach towarów lub świadczeniu usług oraz do celów administracyjnych bądź do celów wynajmu na rzecz osób trzecich, a oczekiwany czas ich użytkowania przekracza jeden okres.

Cena nabycia lub koszt wytworzenia obejmuje koszty poniesione na zakup lub wytworzenie rzeczowych aktywów trwałych, w tym skapitalizowane odsetki naliczone do momentu oddania środka trwałego do użytkowania. Nakłady poniesione w terminie późniejszym uwzględnia się w wartości bilansowej, jeżeli jest prawdopodobne, że nastąpi wpływ korzyści ekonomicznych do Grupy. Koszty bieżącego utrzymania rzeczowych aktywów trwałych ujmowane są w rachunku zysków i strat w momencie poniesienia.

Na cenę nabycia lub koszt wytworzenia pozycji rzeczowych aktywów trwałych składa się cena zakupu, łącznie z cłami importowymi i bezzwrotnymi podatkami od zakupu pomniejszona o opusty handlowe i rabaty, wszystkie inne pozwalające się bezpośrednio przyporządkować koszty poniesione w celu dostosowania składnika aktywów do miejsca i stanu niezbędnego do rozpoczęcia jego używania zgodnie z zamierzeniami kierownictwa oraz szacunkowe koszty demontażu i usunięcia składnika aktywów i koszty przeprowadzenia renowacji miejsca, w którym się znajdował, do których jednostka jest zobowiązana.

Rzeczowe aktywa trwałe, za wyjątkiem środków trwałych w budowie oraz gruntów podlegają amortyzacji. Podstawą naliczania amortyzacji jest cena nabycia lub koszty wytworzenia pomniejszone o wartość końcową, na podstawie przyjętego przez jednostkę i okresowo weryfikowanego okresu użytkowania składnika aktywów. Amortyzacja następuje od momentu gdy składnik aktywów dostępny jest do użytkowania i dokonywana jest do wcześniejszej z dat: gdy środek trwały zostaje zaklasyfikowany jako przeznaczony do sprzedaży, zostaje usunięty z bilansu, wartość końcowa składników aktywów przewyższa jego wartość bilansową lub został już całkowicie zamortyzowany. Ustalane odpisy dokonywane są metodą liniową według następujących okresów:

Budynki oraz inwestycje w budynkach obcych	10 – 40 lat
Urządzenia techniczne i maszyny	3-16 lat
Środki transportu	5 -7 lat
Pozostałe środki trwałe	rok – 5 lat

W przypadku stwierdzenia wystąpienia przesłanek wskazujących na możliwość wystąpienia utraty wartości przeprowadzany jest test na utratę wartości. Dla potrzeb testu na utratę wartości aktywów grupuje się na najniższym poziomie, na jakim generują przepływy pieniężne niezależnie od innych aktywów (ośrodki wypracowujące środki pieniężne). Jeżeli przeprowadzony test wykaże, że wartość bilansowa składnika rzeczowych aktywów trwałych jest niższa od jego wartości odzyskiwalnej dokonuje się odpisu aktualizującego z tytułu utraty wartości do wartości równiej wartości odzyskiwalnej.

Zyski i straty wynikające z usunięcia składnika rzeczowych aktywów trwałych z bilansu, ustalone są jako różnica między przychodami netto ze zbycia a wartością bilansową i ujmowane jako przychód lub koszt w rachunku zysków i strat.

Wartości niematerialne

Jako wartości niematerialne ujmowane są możliwe do zidentyfikowania niepieniężne składniki aktywów nie posiadające postaci fizycznej o wiarygodnie ustalonej cenie nabycia lub koszcie wytworzenia, z których jednostka prawdopodobnie osiągnie przyszłe korzyści ekonomiczne, przyporządkowywane danemu składnikowi. Składniki wartości niematerialnych o określonym okresie użytkowania podlegają amortyzacji, przez okres ich ekonomicznej użyteczności, od momentu, gdy składnik aktywów jest dostępny do użytkowania. Amortyzacji zaprzestaje się na wcześniejszą z dat: gdy składnik wartości niematerialnych zostaje zaklasyfikowany jako przeznaczony do sprzedaży (lub zawarty w grupie do zbycia, która jest zaklasyfikowana jako przeznaczona do sprzedaży) zgodnie z MSSF 5 „Aktywa trwałe przeznaczone do sprzedaży i działalność zaniechana” lub zostaje usunięty z ewidencji bilansowej lub jest całkowicie umorzony. Podlegającą amortyzacji wartość składnika aktywów niematerialnych ustala się po odjęciu jego wartości końcowej.

programy komputerowe

Licencje na programy komputerowe są wyceniane w wysokości kosztów poniesionych na ich nabycie oraz doprowadzenie do stanu umożliwiającego ich użytkowania.

Koszty związane z rozwojem i utrzymaniem programów komputerowych są ujmowane w kosztach okresu, w którym są ponoszone. Koszty związane bezpośrednio z wytworzeniem unikalnych programów komputerowych na potrzeby jednostki, które z dużym prawdopodobieństwem przyniosą ekonomiczne korzyści przewyższające koszty w okresie dłuższym niż rok są ujmowane jako składnik wartości niematerialnych i są amortyzowane w okresie ich użytkowania, lecz nie dłużej niż przez okres 3 lat.

Utrata wartości składnika aktywów

Na każdy dzień bilansowy dokonywana jest ocena czy istnieją jakiekolwiek przesłanki wskazujące na to, że mogła nastąpić utrata wartości któregoś ze składników aktywów podlegających amortyzacji. W razie stwierdzenia, że przesłanki takie zachodzą, dokonywane jest oszacowanie wartości odzyskiwanej składnika aktywów, tj. wartości odpowiadającej wartości godziwej pomniejszonej o koszty sprzedaży lub wartości użytkowej składnika aktywów, zależnie od tego, która z nich jest wyższa.

Instrumenty finansowe

Instrumenty finansowe klasyfikowane są w następujących kategoriach: (a) instrumenty finansowe utrzymywane do terminu wymagalności, (b) pożyczki i należności, (c) aktywa finansowe dostępne do sprzedaży, (d) instrumenty finansowe wyceniane przez wynik finansowy.

Klasyfikacja składników aktywów do powyższych kategorii zależna jest od celu w jakim instrumenty finansowe zostały nabyte. Na dzień bilansowy dokonywana jest ponowna ocena i ewentualnie reklasyfikacja.

W momencie początkowego ujęcia instrumenty finansowe wycenia się w wartości godziwej, powiększonej, w przypadku inwestycji nie zaklasyfikowanych jako wyceniane w wartości godziwej przez rachunek zysków i strat, o koszty transakcji, które mogą być bezpośrednio przypisane do nabycia lub emisji składnika inwestycji.

Usunięcie inwestycji z bilansu następuje w sytuacji wygaśnięcia praw do otrzymywania korzyści ekonomicznych i ponoszenia związanych z nimi ryzyk lub ich transferu na rzecz osób trzecich.

Wartość godziwą inwestycji, które są przedmiotem obrotu na aktywnym rynku ustala się w odniesieniu do ceny zamknięcia notowań z ostatniego dnia notowań przed dniem bilansowym.

Wartość godziwą inwestycji nie będących przedmiotem obrotu na aktywnym rynku ustala się przy wykorzystaniu technik wyceny, które obejmują porównanie z wartością rynkową innego instrumentu posiadającego zasadniczo takie same cechy, będącego przedmiotem obrotu na aktywnym rynku, w oparciu o prognozowane przepływy pieniężne lub modele wyceny opcji uwzględniających okoliczności specyficzne dla jednostki.

Na dzień bilansowy jednostka dokonuje oceny czy nie zaszły obiektywne przesłanki utraty wartości przez poszczególne aktywa lub grupy aktyw.

(a) inwestycje utrzymywane do terminu wymagalności

Stanowią aktywa finansowe, inne niż pochodne, o określonych lub możliwych do określenia płatnościach i określonym terminie zapadalności, które jednostka zamierza i ma możliwość utrzymać w posiadaniu do upływu terminu wymagalności, z wyłączeniem aktywów finansowych zaliczonych do kategorii inwestycji wycenianych w wartości godziwej poprzez rachunek zysków i strat, inwestycji dostępnych do sprzedaży oraz pożyczek i należności.

Jako aktywa obrotowe ujmowane są te aktywa, które zostaną zbyte w okresie nie dłuższym niż 12 miesięcy od daty bilansowej.

Inwestycje utrzymywane do terminu wymagalności są wyceniane w wysokości zamortyzowanego kosztu, przy zastosowaniu efektywnej stopy procentowej.

(b) pożyczki i należności

Stanowią aktywa finansowe, inne niż pochodne, o określonych lub możliwych do określenia płatnościach, które nie są przedmiotem obrotu na aktywnym rynku, powstałe w wyniku wydania środków pieniężnych, dostarczenia towarów lub realizacji usług na rzecz dłużnika bez intencji zaklasyfikowania tych należności do aktywów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez rachunek zysków i strat. Ujmowane są jako aktywa obrotowe, za wyjątkiem tych dla których termin zapadalności przekracza 12 miesięcy po dniu bilansowym.

Należności z tytułu dostaw towarów i usług oraz pozostałe należności są wyceniane w wysokości amortyzowanego kosztu z zastosowaniem efektywnej stopy procentowej pomniejszonej o odpisy aktualizujące należności wątpliwe, tworzone w oparciu o analizę wiekową należności. Aktualizacja wyceny uwzględnia czas i stopień prawdopodobieństwa ich zapłaty.

(c) aktywa finansowe dostępne do sprzedaży

Stanowią aktywa finansowe, inne niż pochodne, uznane za dostępne do sprzedaży lub inne niż ujęte w kategoriach (a) lub (b). Ujmowane są jako aktywa obrotowe, o ile istnieje intencja ich zbycia w ciągu 12 miesięcy od dnia bilansowego. Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży są wyceniane w wartości godziwej z wyjątkiem inwestycji w instrumenty kapitałowe nie posiadające kwotowań cen rynkowych z aktywnego rynku i których wartość godziwa nie może być wiarygodnie zmierzona.

Zyski lub straty z wyceny aktywów finansowych dostępnych do sprzedaży są ujmowane jako oddzielny składnik kapitałów do momentu ich zbycia lub do czasu, kiedy nastąpi trwała utrata jej wartości, w którym to momencie skumulowany zysk lub strata poprzednio wykazana w kapitale zostaje ujęta w rachunku zysków i strat. Straty z tytułu utraty wartości ujęte w rachunku zysków i strat a dotyczące instrumentów kapitałowych nie podlegają odwróceniu w korespondencji z rachunkiem zysków i strat. Odwrócenie straty z tytułu utraty wartości dłużnych instrumentów finansowych ujmuje się w rachunku zysków i strat, jeżeli w kolejnych okresach, po ujęciu odpisu, wartość godziwa tych instrumentów finansowych wzrosła w wyniku zdarzeń występujących po momencie ujęcia odpisu.

Leasing

(a) jednostka jako leasingobiorca

Środki trwałe, które użytkowane są przez jednostkę na podstawie umów leasingu finansowego, przenoszące na jednostkę zasadniczo całe ryzyko i pożytki wynikające z tytułu ich posiadania, wykazywane są w bilansie według niższej z wartości godziwej tych środków trwałych lub wartości bieżącej minimalnych przyszłych płatności leasingowych. Opłaty leasingowe dzielone są między koszty finansowe i zmniejszenie niespłaconego salda zobowiązania, aby uzyskać stałą okresową stopę procentową w stosunku do niespłaconego salda zobowiązań. Koszty finansowe są ujmowane bezpośrednio w rachunku zysków i strat. W sytuacji braku uzasadnionego prawdopodobieństwa przejęcia własności na koniec okresu leasingowania, środki trwałe używane na podstawie umów leasingu finansowego są amortyzowane przez krótszy z dwóch okresów: okres leasingu lub okres użytkowania. W innych przypadkach środki trwałe są amortyzowane przez okres użytkowania.

Umowy dzierżawy i leasingu, które zasadniczo całe ryzyko i pożytki wynikające z tytułu posiadania aktywów, pozostawiają przy leasingodawcy są wykazywane jako umowy leasingu operacyjnego. Koszty opłat leasingowych są odnoszone liniowo w ciężar rachunku zysków i strat w okresie obowiązywania umowy.

(b) jednostka jako leasingodawca

Przychody z tytułu leasingu operacyjnego są ujmowane w rachunku zysków i strat przy zastosowaniu metody liniowej w okresie wynikającym z umowy. Aktywa będące przedmiotem umowy są ujmowane w bilansie i amortyzowane na zasadach tożsamyh z stosowanymi dla podobnych kategorii aktywów.

Zapasy

Zapasy są wykazywane według wartości niższej z ceny nabycia (kosztów wytworzenia) lub wartości netto możliwej do uzyskania. Koszt zapasów obejmuje wszystkie koszty nabycia, koszty przetworzenia oraz inne koszty poniesione w celu doprowadzenia zapasów do ich obecnego miejsca i stanu.

Cenę nabycia lub koszt wytworzenia zapasów ustala się przyjmując, że składniki, których dotyczy rozchód są tymi, które jednostka nabyła najwcześniej (metoda FIFO).

Produkty gotowe i produkcja w toku są wyceniane w oparciu o koszty projektowania, koszty bezpośrednich materiałów i robocizny oraz odpowiedni narzut pośrednich kosztów wytworzenia przy założeniu normalnego wykorzystania mocy produkcyjnych, z wyłączeniem kosztów zaciągniętych pożyczek i kredytów.

Kwoty wynikające z rabatów i upustów oraz innych płatności uzależnionych od wielkości zakupów ujmowane są jako zmniejszenie ceny zakupu niezależnie od daty faktycznego ich przyznania pod warunkiem, że ich otrzymanie jest uprawdopodobnione.

Wartość netto możliwa do uzyskania jest ujmowana w wysokości szacunkowej ceny sprzedaży dokonywanej w toku zwykłej działalności gospodarczej pomniejszonej o szacunkowe koszty wykończenia i koszty niezbędne aby doprowadzić sprzedaż do skutku.

Wartość zapasów pomniejszają odpisy aktualizacyjne tworzone w przypadku, gdy możliwa do uzyskania wartość netto (stanowiąca cenę netto pomniejszoną o upusty, rabaty oraz koszty związane z dokonaniem sprzedaży) jest niższa od ceny nabycia (kosztów wytworzenia), ustalone indywidualnie dla każdego asortymentu zapasów.

Środki pieniężne i ekwiwalenty

Środki pieniężne i ekwiwalenty obejmują środki pieniężne w kasie, na rachunkach bankowych oraz depozyty i krótkoterminowe papiery wartościowe z terminem zapadalności do trzech miesięcy.

Kapitał zakładowy

Kapitał zakładowy wykazywany jest w wysokości określonej w statucie i wpisanej w rejestrze sądowym. Kapitał zakładowy Grupy Kapitałowej stanowi kapitał zakładowy jednostki dominującej tj. Inter Cars.

Premia z tytułu emisji akcji po cenie przewyższającej ich wartość nominalną jest wykazywana jako oddzielna pozycja kapitałów własnych.

Koszty emisji akcji pomniejszają wartość kapitałów.

Kredyty bankowe i pożyczki

Początkowo kredyty bankowe i pożyczki są ujmowane według ceny nabycia odpowiadającej wartości godziwej.

W kolejnych okresach kredyty i pożyczki są wyceniane według zamortyzowanego kosztu, przy zastosowaniu efektywnej stopy procentowej, przy ustalaniu której uwzględniane są koszty związane z uzyskaniem kredytu lub pożyczki oraz dyskonta lub premie uzyskane przy rozliczeniu zobowiązań.

Rezerwy

Rezerwy są tworzone wówczas, gdy na jednostce ciąży obecny obowiązek (prawny lub zwyczajowo oczekiwany) wynikający ze zdarzeń przeszłych, prawdopodobne jest, że wypełnienie obowiązku spowoduje konieczność wypływu środków zawierających w sobie korzyści ekonomiczne oraz można dokonać wiarygodnego szacunku kwoty tego zobowiązania.

Przychody

Przychody uznawane są w wartości godziwej korzyści ekonomicznych otrzymanych bądź należnych, których wysokość można określić w wiarygodny sposób.

(a) przychody ze sprzedaży towarów i produktów

Przychody są ujmowane:

- jeżeli znaczące ryzyko i korzyści wynikające z praw własności zostały przekazane nabywcy,
- jednostka przestaje być trwale zaangażowana w zarządzanie sprzedanymi towarami, produktami i usługami w stopniu w jakim zazwyczaj funkcję taką realizuje się wobec towarów, do których ma się prawo własności, ani też nie sprawuje nad nimi efektywnej kontroli,
- kwotę przychodów można wycenić w wiarygodny sposób,
- istnieje prawdopodobieństwo, że jednostka uzyska korzyści ekonomiczne z tytułu transakcji,
- koszty poniesione oraz te, które zostaną poniesione w związku z transakcją, można wycenić w wiarygodny sposób.

Przychody wykazuje się w wartości netto, tj. bez uwzględnienia podatku od towarów i usług oraz z uwzględnieniem wszelkich udzielonych rabatów.

Przychody ze sprzedaży krajowej są uznawane w momencie dostarczenia towaru. W przypadku sprzedaży eksportowej przychody są ujmowane w momencie wydania towaru kupującemu.

W przypadku sprzedaży poprzez sieć filiantów, z którymi podpisano umowy o współpracy, przychód ze sprzedaży uznawany jest w momencie sprzedaży towarów przez filianta.

(b) świadczenie usług

Przychody z tytułu świadczenia usług są ujmowane na podstawie stopnia zaawansowania realizacji transakcji na dzień bilansowy. Wynik transakcji oceniany jest jako wiarygodny jeżeli spełnione są wszystkie następujące warunki:

- kwotę przychodów można wycenić w sposób wiarygodny,

- istnieje prawdopodobieństwo, że jednostka uzyska korzyści ekonomiczne z tytułu przeprowadzonej transakcji,
- stopień realizacji transakcji na dzień bilansowy może być określony w wiarygodny sposób,
- koszty poniesione w związku z transakcją oraz koszty zakończenia transakcji mogą być wycenione w wiarygodny sposób.

(c) przychody odsetkowe

Przychody z tytułu odsetek są uznawane w momencie ich naliczenia, przy uwzględnieniu efektywnej stopy procentowej, jeżeli ich otrzymanie jest uprawdopodobnione a ich wysokość może być określona w wiarygodny sposób.

(d) dywidendy

Przychody z tytułu dywidend są uznawane w momencie ustalenia praw do ich uzyskania, jeżeli ich otrzymanie jest uprawdopodobnione.

Koszty operacyjne

Koszty operacyjne są ujmowane w okresie, którego dotyczą, w takiej wysokości, w jakiej prawdopodobne jest, że nastąpi zmniejszenie korzyści ekonomicznych jednostki, które można wiarygodnie wycenić.

Koszty wynikające z obciążeń jednostek Grupy przez filiantów, z tytułu wynagrodzenia za dokonaną w imieniu jednostki sprzedaż towarów, są ujmowane w okresie, którego dotyczą.

Koszty z tytułu wynajmu powierzchni biurowej oraz magazynowej ujmowane są w rachunku zysków i strat w okresie, którego dotyczą. Kwoty refakturowane na filiantów nie są uznawane jako przychód, ale pomniejszają odpowiednie pozycje kosztów jednostek Grupy.

Koszty finansowe

Koszty finansowe są odnoszone w ciężar rachunku zysków i strat w momencie ich poniesienia.

Podatek dochodowy

Kalkulacja podatku dochodowego bieżącego jest oparta na zysku danego okresu ustalonym zgodnie z obowiązującymi przepisami podatkowymi. Łącznie obciążenie podatkowe uwzględnia podatek bieżący i podatek odroczony ustalany metodą bilansową, który występuje w związku z przejściowymi różnicami między wykazywaną w księgach rachunkowych wartością aktywów i pasywów, a ich wartością podatkową.

Podatek odroczony ustala się przy uwzględnieniu stawek podatku dochodowego obowiązujących w roku powstania zobowiązania na podstawie uchwalonych przepisów podatkowych obowiązujących w roku rozliczenia rezerw i aktywów.

Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego ustala się w wysokości kwoty przewidzianej w przyszłości do odliczenia od podatku dochodowego, w związku z ujemnymi różnicami przejściowymi, które spowodują w przyszłości zmniejszenie podstawy obliczenia podatku dochodowego oraz straty podatkowej możliwej do odliczenia, ustalonej przy uwzględnieniu zasady ostrożności.

Rezerwę z tytułu odroczonego podatku dochodowego tworzy się w wysokości kwoty podatku dochodowego, wymagającej w przyszłości zapłaty, w związku z występowaniem dodatnich różnic przejściowych, to jest różnic, które spowodują zwiększenie podstawy obliczenia podatku dochodowego w przyszłości.

Składnik aktywów oraz rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego są kompensowane w bilansie, jeżeli Grupa posiada możliwy do wyegzekwowania tytuł do przeprowadzenia kompensat należności i zobowiązań z tytułu bieżącego podatku dochodowego oraz, gdy aktywa i rezerwy z tytułu podatku odroczonego dotyczą podatku dochodowego nałożonego przez tę samą władzę podatkową na tego samego podatnika.

Zmiany w prezentacji danych za okres od dnia 1 stycznia 2005 roku do dnia 31 marca 2005 roku

W sprawozdaniu finansowym za okres od 1 stycznia do 31 marca 2005 roku wprowadzone zostały korekty mające na celu dostosowanie do zasad prezentacji sprawozdań finansowych za okres od 1 stycznia do 31 marca 2006 roku opisanych powyżej:

- pożyczki udzielone (aktywa) – prezentowane w pozycji ‘należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności’ – reklasyfikacja z pozycji ‘inwestycje dostępne do sprzedaży’;
- aktywa i rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego (aktywa/pasywa) – prezentowane w szyku rozwartym – reklasyfikacja z pozycji ‘rezerwa z tytułu podatku odroczonego’ w wartości po kompensacie;
- zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych (pasywa) – prezentacja w wydzielonej pozycji ‘zobowiązań krótkoterminowych’ – reklasyfikacja z pozycji ‘zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania’;
- środki pieniężne i kredyty udzielone/splacone (rachunek przepływów pieniężnych) – kredyty krótkoterminowe w rachunku bieżącym prezentowane w pozycji ‘spłaty kredytów i pożyczek’/otrzymane kredyty i pożyczki – reklasyfikacja z pozycji ‘środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych’;
- podatek dochodowy zapłacony (rachunek przepływów pieniężnych) – prezentacja w wartości skorygowanej o zmiany stanu wartości aktywów i rezerwy z tytułu podatku dochodowego oraz zobowiązań z tytułu podatku dochodowego.

7.2. Jednostki objęte konsolidacją i zmiany w składzie Grupy Kapitałowej

Konsolidacja za okres od 1 stycznia do 31 marca 2005 roku

Konsolidacją zostały objęte sprawozdania finansowe („Grupa Kapitałowa”):

- podmiot dominujący: Inter Cars S.A. z siedzibą w Warszawie,
- podmioty zależne: Inter Cars Ukraina, podmiot prawa ukraińskiego, z siedzibą w Chmielnicki na Ukrainie (70% udziału Inter Cars S.A. w kapitale spółki), Eltek Sp. z o.o. z siedzibą w Słupsku (100%), Q-Service Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100%), Inter Cars Česká Republika z siedzibą w Pradze (100%) i Feber Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100%).

Konsolidacja za okres od 1 stycznia do 31 marca 2006 roku

Konsolidacją zostały objęte sprawozdania finansowe („Grupa Kapitałowa”):

- podmiot dominujący: Inter Cars S.A. z siedzibą w Warszawie,
- podmioty zależne: Inter Cars Ukraina, podmiot prawa ukraińskiego, z siedzibą w Chmielnicki na Ukrainie (70% udziału Inter Cars S.A. w kapitale spółki), Eltek Sp. z o.o. z siedzibą w Słupsku (100%), Q-Service Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100%), Inter Cars Česká Republika z siedzibą w Pradze (100%), Feber Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100%) i Inter Cars Slovenska Republika z siedzibą w Bratysławie (100%).

7.3. Stosowane kursy walut do przeliczenia danych za 1 kwartał 2006 roku

Wszelkie prezentowane w raporcie dane finansowe w EUR zostały przeliczone przy zastosowaniu następujących kursów:

	2006	2005
kurs na 31 marca	3,9357	4,0837
średni kurs w okresie od 1 stycznia do 31 marca	3,8456	4,0153

Do przeliczenia danych wykazanych w wybranych danych finansowych w tys. EURO zastosowano niżej podane zasady:

- dla danych wynikających z rachunku zysków i strat – *średni kurs* stanowiący średnią arytmetyczną kursów obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca w danym okresie ogłoszonych przez Prezesa NBP
- dla danych wynikających z bilansu – *kurs na 31.03* stanowiący średni kurs EURO obowiązujący na dzień 31.03 roku ogłoszony przez Prezesa NBP.

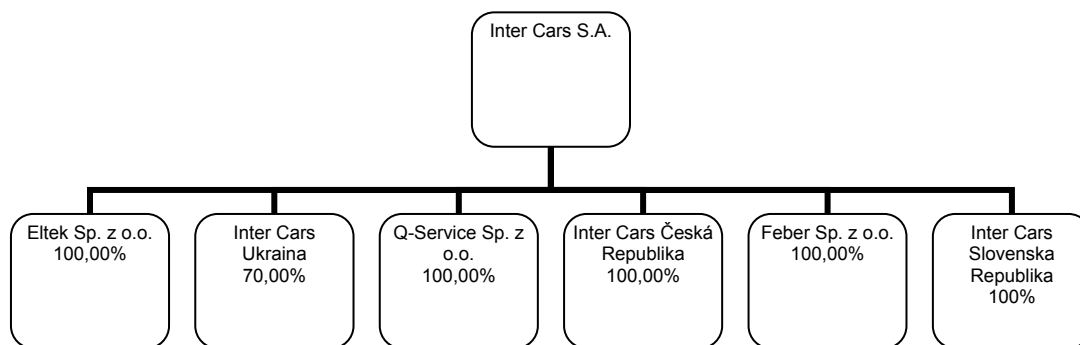
CZĘŚĆ II

SPRAWOZDANIE Z DZIAŁALNOŚCI GRUPY KAPITAŁOWEJ INTER CARS

8.	Opis istotnych dokonań lub niepowodzeń w 1 kwartale 2006 roku, wraz z wykazem najważniejszych zdarzeń ich dotyczących.....	24
9.	Opis czynników i zdarzeń, w szczególności o nietypowym charakterze, mających znaczący wpływ na osiągnięty wynik finansowy w 1 kwartale 2006 roku	26
9.1	Podstawowe czynniki i zdarzenia mające wpływ na wyniki	26
9.2	Podstawowe czynniki i zdarzenia o nietypowym charakterze mające wpływ na wyniki	29
10.	Sezonowość lub cykliczność działalności w prezentowanym okresie	29
11.	Emisja, wykup i spłata dłużnych i kapitałowych papierów wartościowych.....	30
12.	Dywidenda	30
13.	Zdarzenia, które wystąpiły po dniu bilansowym na który sporządzono raport, a mogące w znaczący sposób wpłynąć na przyszłe wyniki finansowe emitenta	30
14.	Zobowiązania warunkowe i poręczenia	30
15.	Stanowisko Zarządu odnośnie możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz wyników na 2006 rok.....	30
16.	Wykaz akcjonariuszy posiadających, co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu na dzień 15 maja 2006 roku.....	30
17.	Zestawienie zmian w stanie posiadania akcji Inter Cars S.A. lub uprawnień do nich (opcji) przez osoby zarządzające i nadzorujące emitenta, w okresie od przekazania poprzedniego raportu kwartalnego.	31
18.	Wskazanie postępowań toczących się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej.....	31
19.	Transakcje z jednostkami powiązanymi.....	31
20.	Inne informacje, które zdaniem emitenta są istotne dla oceny jego sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, wyniku finansowego i ich zmian, oraz informacje, które są istotne dla oceny możliwości realizacji zobowiązań przez emitenta.....	33
21.	Czynniki, które w ocenie emitenta będą miały wpływ na osiągnięte przez niego wyniki w perspektywie co najmniej kolejnego kwartału	33

8. Opis istotnych dokonań lub niepowodzeń w 1 kwartale 2006 roku, wraz z wykazem najważniejszych zdarzeń ich dotyczących

Strukturę Grupy Kapitałowej prezentuje poniższy schemat:



Struktura Grupy Kapitałowej Inter Cars S.A. wynika ze strategii ekspansji geograficznej dystrybucji części zamiennych (Inter Cars Ukraina, Inter Cars Ceska Republika, Inter Cars Slovenska Republika) oraz rozwoju projektów wspomagających podstawową działalność (Eltek Sp. z o.o., Feber Sp. z o.o.).

Najważniejsze wydarzenia i osiągnięcia w 1 kwartale 2006 roku obejmują przede wszystkim znaczący wzrost przychodów ze sprzedaży w Inter Cars, Inter Cars Ceska Republika, Inter Cars Slovenska Republika oraz Inter Cars Ukraina i Feber. Łącznie skonsolidowane przychody ze sprzedaży Grupy Kapitałowej Inter Cars w 1 kwartale 2006 roku były o 43% wyższe niż w 1 kwartale 2005 roku. Inter Cars Ukraina zakończyła proces uruchomienia nowego magazynu centralnego w Kijowie. Inter Cars Ceska Republika uruchomiła kolejną filię zlokalizowaną w Plzeň zwiększając łączną liczbę filii do siedmiu. Łącznie liczba filii jaką dysponuje Grupa zwiększyła się z 75 do 81.

Dane finansowe według segmentów działalności

Segment działalności jest wyodrębnioną częścią Spółki, która zajmuje się dostarczaniem określonych produktów lub usług (segment branżowy) lub dostarczaniem produktów lub usług w określonym środowisku ekonomicznym (segment geograficzny), który podlega ryzykom i czerpie korzyści odmienne niż inne segmenty.

Podstawowym przedmiotem działalności Grupy Kapitałowej Inter Cars jest sprzedaż części i akcesoriów do pojazdów mechanicznych na trzech zasadniczych rynkach: polskim, ukraińskim i czeskim.

Podstawowym wzorem sprawozdawczości Grupy Inter Cars stosowanym do segmentów działalności jest segment geograficzny oparty o kryterium lokalizacji sprzedaży. Uzupełniającym wzorem jest segment geograficzny oparty o kryterium lokalizacji klientów.

Sprzedaż na poszczególnych rynkach jest prowadzona przez poszczególne podmioty Grupy Kapitałowej Inter Cars: rynek polski – Inter Cars, rynek ukraiński – Inter Cars Ukraina, rynek czeski – Inter Cars Ceska Republika, rynek słowacki – Inter Cars Slovenska Republika.

Grupa Kapitałowa Inter Cars stosuje jednolite zasady księgowe dla wszystkich segmentów. Transakcje pomiędzy segmentami dokonywane są na warunkach rynkowych. Powyższe transakcje zostały w niniejszym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym wyeliminowane.

Podstawowy podział wg segmentów działalności

(tys. zł)	Polska	Ukraina	Czechy	Słowacja	korekty konsolidacyjne	Razem
Przychody	199 911	9 131	8 541	2 203	(9 977)	209 809
Wartość sprzedanych towarów	152 543	6 882	6 442	1 503	(9 429)	157 941
Wynik finansowy	1 084	93	455	148	81	1 861
Suma bilansowa	439 004	20 037	19 867	4 171	(47 496)	435 583
Inwestycje	2 163	679	248	39	-	3 129

Uzupełniający podział wg segmentów działalności

(tys. zł)	Polska	zagranica	korekty konsolidacyjne	Razem
Przychody	162 690	57 096	(9 977)	209 809

9. Opis czynników i zdarzeń, w szczególności o nietypowym charakterze, mających znaczący wpływ na osiągnięty wynik finansowy w 1 kwartale 2006 roku

9.1 Podstawowe czynniki i zdarzenia mające wpływ na wyniki

Podmiot dominujący

1 stycznia - 30 marca (('000)	1Q2006	1Q2005	1Q2006	1Q2005	zmiana 1Q2006/1Q2005	
	pln	pln	euro	euro	pln	euro
Rachunek zysków i strat						
Przychody	188 570	143 419	49 035	35 718	31,5%	37,3%
Zysk (strata) brutto ze sprzedaży	46 414	36 720	12 069	9 145	26,4%	32,0%
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	5 995	5 582	1 559	1 390	7,4%	12,1%
Różnice kursowe	(2 181)	(2 973)	(567)	(740)		
Koszty odsetkowe, netto	(2 136)	(2 524)	(556)	(629)		
Zysk (strata) netto	1 488	68	387	17		
31 marca						
	2006	2005	2006	2005		
Bilans						
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	7 935	5 817	2 016	1 424	36,4%	41,5%
Suma bilansowa	414 491	340 932	105 316	83 486	21,6%	26,1%
Kredyty, pożyczki, leasing finansowy	174 490	147 684	44 335	36 164	18,2%	22,6%
Zysk na 1 akcję	0,13	0,01	0,03	0,00		
Kapitał własny	95 985	94 261	24 388	23 082	1,8%	5,7%
Inne dane finansowe						
	1Q2006	1Q2005				
Marża na sprzedaży ⁽¹⁾	24,6%	25,6%				
Marża EBITDA ⁽²⁾	4,7%	6,2%				

(1) Marża na sprzedaży została zdefiniowana jako iloraz zysku brutto na sprzedaży i przychodów.

(2) EBITDA została zdefiniowana jako zysk (strata) netto przed amortyzacją, przychodami (kosztami) finansowymi netto, różnicami kursowymi oraz podatkiem dochodowym.

Przychody ze sprzedaży w 1 kwartale 2006 roku były o **prawie 32% wyższe** niż przychody w analogicznym okresie 2005 roku. W ujęciu w EUR były wyższe o 37%. Udział eksportu w przychodach ze sprzedaży towarów w 1 kwartale 2006 roku kształtował się na poziomie około 20%, a więc na zbliżonym do udziału w 1 kwartale 2005 roku. Szczególne znaczenie dla wyników sprzedaży w 1 kwartale 2006 roku miały następujące czynniki: (a) zmiana polityki cenowej premiującej najlepszych klientów warsztatowych oraz podnoszącej atrakcyjność oferty dla klientów detalicznych, (b) dalsza poprawa dostępności szeregu pozycji asortymentowych, (c) prowadzona przez Spółkę sezonowa oferta wybranych pozycji towarowych („Akcja Zima”) w warunkach ostrej i przedłużającej się zimy oraz (d) rozwój sieci sprzedaży (wzrost liczby filii z 47 na 31.03.2005 roku do 66 na 31.03.2006 roku).

Zysk brutto ze sprzedaży był wyższy o 26% w 1 kwartale 2006 roku w porównaniu do 1 kwartału 2005 roku w ujęciu PLN i prawie 32% w ujęciu EUR. **Marża na sprzedaży** w prezentowanych okresach tj. 1 kwartale 2006 i 1 kwartale 2005 roku uległa nieznacznego obniżeniu (z 26% do 25%), przy jednoczesnym zachowaniu wysokiej dynamiki wzrostu przychodów ze sprzedaży oraz

udziału w rynku. W 1 kwartale bieżącego roku na koszt własny sprzedaży towarów odniesione zostały zrealizowane dodatnie różnice kursowe w wysokości 1.048 tys. zł.

Strukturę kosztów w **układzie rodzajowym** prezentuje poniższa tabela:

	1Q2006	1Q2005
amortyzacja	2 843	3 315
zużycie materiałów i energii	994	1 057
usługi obce	26 575	17 974
<i>w tym: usługa dystrybucji</i>	<i>17 548</i>	<i>12 536</i>
podatki i opłaty	212	388
wynagrodzenia	6 245	6 096
ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	1 208	1 322
pozostałe koszty rodzajowe	1 762	1 832
Łącznie koszty w układzie rodzajowym	39 839	31 985

Koszty usługi dystrybucji - udział podmiotu zarządzającego filią w zrealizowanej marży. Marża zrealizowana na sprzedaży przez filię dzielona jest między filianta i Inter Cars w stosunku 50/50. System filii oparty jest na zasadzie powierzenia zarządzania punktem dystrybucyjnym (filiją) zewnętrznym podmiotom. Sprzedaż dokonywana jest w imieniu Inter Cars. Zewnętrzne podmioty (filianci) zatrudniają pracowników i pokrywają bieżące koszty funkcjonowania z przychodów, którymi jest udział w zrealizowanej marży na sprzedaży towarów. Rozliczenie udziału w marży dokonywane jest w okresach miesięcznych. Spółka zapewnia wiedzę organizacyjną i logistyczną, kapitał, dostawców części, pełny asortyment i jego dostępność, znak firmowy. Filiant wnosi w struktury Inter Cars znajomość lokalnego rynku i doświadczonych pracowników. Ryzyko działalności danego podmiotu (filii) ponoszone jest przez przedsiębiorcę, który prowadząc własną działalność gospodarczą optymalizuje zasoby, jakie pozostają w jego dyspozycji.

Łącznie **koszty rodzajowe** wzrosły o prawie 25% w porównaniu do 1 kwartału 2005 roku. Największy wpływ na wzrost kosztów miał wzrost kosztów usług obcych - o 48%, w tym przede wszystkim usługi dystrybucji – o około 40%. Istotnym czynnikiem decydującym o wzroście kosztów usług obcych był wzrost kosztów związanych z utrzymaniem oraz rozbudową rozległej sieci teleinformatycznej (w wyniku zakończenia realizacji wybranych projektów w drugiej połowie roku oczekiwane jest istotne obniżenie wysokości tych kosztów). Łącznie koszty wynagrodzeń oraz ubezpieczeń społecznych i innych świadczeń pozostały niemal na tym samym poziomie, a koszty amortyzacji oraz zużycia materiałów i energii uległy zmniejszeniu.

Przychody i koszty finansowe obejmują przede wszystkim koszty i przychody z tytułu odsetek. W szczególności w 1 kwartale 2006 roku Spółka poniosła koszty z tego tytułu w wysokości 2.136 tys. zł, tj. o około 15% niższe niż w analogicznym okresie ubiegłego roku. Spadek ten wynikał przede wszystkim z obniżenia kosztów obsługi kredytów bankowych. **Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek oraz leasingu finansowego** wzrosły z 147.684 tys. zł do 174.684 tys. zł, przy czym na koniec marca 2006 roku zadłużenie z tego tytułu było niższe niż na koniec grudnia 2005 roku o około 10%, tj 18.467 tys. zł.

Istotny wpływ na wynik mają **różnice kursowe**. Łącznie na wynik w 1 kwartale 2006 roku odniesiono 1.133 tys. zł z tytułu ujemnych różnic kursowych. Z tego na koszt własny sprzedaży Spółka odniosła zrealizowane różnice kursowe w wysokości 1.048 tys. zł.

Obciążenia z tytułu podatku dochodowego w 1 kwartale 2006 roku obejmują naliczony podatek dochodowy w wysokości 1.239 tys. zł oraz zmiany wartości aktywów i rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego, zmniejszającego obciążenia podatkowe w okresie o 1.049 tys. zł. Zmniejszenie rezerwy z tytułu odroczonego podatku obejmowało przede wszystkim rozwiązanie rezerwy utworzonej w 2005 roku dotyczącej naliczonych rabatów (i ujętych w wyniku 2005 roku), które Spółka otrzymała w 1 kwartale 2006 roku.

Grupa Kapitałowa Inter Cars

				zmiana		
1 stycznia - 31 marca	1Q2006	1Q2005	1Q2006	1Q2005	1Q2006/1Q2005	
('000)	pln	pln	euro	euro	pln	euro
Rachunek zysków i strat						
Przychody	209 809	146 838	54 558	36 570	42,9%	49,2%
Zysk (strata) brutto ze sprzedaży	51 868	40 990	13 488	10 208	26,5%	32,1%
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	6 674	5 285	1 735	1 316	26,3%	31,9%
Różnice kursowe	(2 466)	(2 973)	(641)	(740)	-	-
Koszty odsetkowe, netto	(2 286)	(2 614)	(594)	(651)	-12,5%	-8,7%
Zysk (strata) netto	1 861	(510)	484	(127)	-	-
31 marca	2006	2005	2006	2005		
Bilans						
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	10 643	7 187	2 704	1 760	-	-
Suma bilansowa	435 583	349 311	110 675	85 538	24,7%	29,4%
Kredyty, pożyczki, leasing finansowy	184 915	152 286	46 984	37 291	21,4%	26,0%
Zysk na 1 akcję (zł/euro)	0,16	(0,04)	0,04	(0,01)	-	-
Kapitał własny przypadający na akcjonariuszy podmiotu dominującego	91 463	90 796	23 239	22 234	0,7%	4,5%
Kapitał mniejszości	2 209	1 738	561	426	-	-
Inne dane finansowe						
	1Q2006	1Q2005				
Marża na sprzedaży	24,7%	27,9%				
Marża EBITDA	4,7%	6,0%				

Przychody ze sprzedaży w 1 kwartale 2006 roku były o prawie 43% wyższe niż w analogicznym okresie 2005 roku w ujęciu w PLN, natomiast o przeszło 49% w EUR. Przychody Inter Cars stanowiły około 86% przychodów Grupy Kapitałowej (przed wyłączeniami konsolidacyjnymi) – w 1 kwartale 2005 roku udział ten kształtował się na poziomie 91%. Skład Grupy Kapitałowej uległ zmianie w okresie od zakończenia 1 kwartału 2005 roku – w jej skład wszedł Inter Cars Slovenska Republika. **Podstawowym rynkiem sprzedaży** dla Grupy Kapitałowej jest rynek polski. Tym samym największe znaczenie dla łącznej sprzedaży Grupy miały czynniki określające wartość sprzedaży Inter Cars. Poniższa tabela prezentuje przychody ze sprzedaży spółek zależnych (przed wyłączeniami konsolidacyjnymi).

1 kwartał (('000) PLN)	rok	Eltek	Q-Service	Inter Cars Ukraina	Inter Cars Ceska Republika	Feber	Inter Cars Slovenska Republika	Razem
Przychody ze sprzedaży	2006	1 083	624	9 131	8 541	9 633	2 203	29 013
	2005	1 530	106	6 473	1 285	4 057	-	13 450

Szczególnie dynamicznie wzrosły przychody ze sprzedaży Inter Cars Ceska Republika, głównie w rezultacie znaczącego rozwoju sieci sprzedaży i pozyskania nowych klientów (2005 rok był pierwszym rokiem działalności operacyjnej spółki). Znaczący przyrost wartości sprzedaży odnotował także Inter Cars Slovenska Republika. Spółka prowadzi działalność operacyjną od lipca 2005 roku. Łącznie w 2005 roku jej przychody ze sprzedaży osiągnęły wartość 2.331 tys. zł. Wzrost liczby filii, poprawa jakości serwisu oraz dostępności towarów (otwarcie nowego magazynu centralnego) jak również wzrost znaczenia tego kanału sprzedaży wśród docelowych

klientów na rynku ukraińskim, pozwoliły Inter Cars Ukraina osiągnąć blisko 41% przyrost przychodów ze sprzedaży.

Zysk brutto ze sprzedaży wzrósł o 27% w 1 kwartale 2006 roku w porównaniu do analogicznego okresu roku ubiegłego. Niższe tempo wzrostu zysku w porównaniu do tempa wzrostu przychodów ze sprzedaży wynikało z obniżenia wysokości **marża na sprzedaży** z 28% w 1 kwartale 2005 roku do 25% w 1 kwartale br. Obniżenie poziomu marży jest efektem niższej marży w jednostce dominującej oraz wpływu wartości zrealizowanych różnic kursowych odniesionych na wartość sprzedanych towarów (omówione poniżej).

Strukturę **kosztów w układzie rodzajowym** prezentuje poniższa tabela:

	1Q2006	1Q2005
amortyzacja	3 220	3 505
zużycie materiałów i energii	1 242	3 167
usługi obce	29 294	18 754
<i>w tym: usługa dystrybucji</i>	<i>18 710</i>	<i>12 952</i>
podatki i opłaty	252	414
wynagrodzenia	7 354	7 157
ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	1 465	1 540
pozostałe koszty rodzajowe	1 777	2 039
Łącznie koszty w układzie rodzajowym	44 604	36 576

Łącznie **koszty rodzajowe** wzrosły o 22% w 1 kwartale 2006 roku w porównaniu do 1 kwartału 2005 roku. Największy wpływ na wzrost kosztów miał wzrost wartości kosztów usług obcych, w tym wartości kosztów z tytułu usługi dystrybucji.

Koszty odsetek od kredytów bankowych osiągnęły łączną wartość 2.418 tys. zł w 1 kwartale 2006 roku. W porównywalnym okresie 2005 roku łącznie wydatki z tego tytułu osiągnęły 2.693 tys. zł.

W 1 kwartale 2006 roku wynik został pomniejszony o 1.771 tys. zł z tytułu ujemnych **różnic kursowych**. W tym, zrealizowane (dodatnie) różnice kursowe (odnoszone na wartość sprzedanych towarów) osiągnęły wartość 937 tys. zł.

Na koniec marca 2006 roku zmianie uległa wartość aktywów z tytułu podatku odroczonego – zmniejszenie o 410 tys. zł. Zmniejszeniu uległa wartość rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego – w sumie o 1.737 tys. zł.

W I kwartale 2005 roku nie dokonano żadnych odpisów aktualizujących wartości składników aktywów.

9.2 Podstawowe czynniki i zdarzenia o nietypowym charakterze mające wpływ na wyniki

W 1 kwartale 2006 roku nie wystąpiły zdarzenia o nietypowym charakterze mające wpływ na wyniki.

10. Sezonowość lub cykliczność działalności w prezentowanym okresie

Całkowite przychody Grupy nie są w znaczący sposób podatne na zjawisko sezonowości. W szerokiej ofercie części występują towary, których sprzedaż jest uzależniona od pory roku, zwłaszcza zimy. Należą do nich m.in. opony, akumulatory, świece żarowe, felgi stalowe, filtry paliwa oraz płyny do chłodziw i spryskiwaczy. Towary najbardziej podatne na sezonową, krótkookresową sprzedaż, takie jak np. opony zimowe są zamawiane u dostawców kilka miesięcy przed planowanym okresem wzmożonej sprzedaży.

Jedyną dotychczas obserwowaną prawidłowością jest relatywnie najniższa sprzedaż osiągana w 1 kwartale roku oraz wyższy poziom sprzedaży w drugiej połowie roku w porównaniu do pierwszych sześciu miesięcy.

11. Emisja, wykup i spłata dłużnych i kapitałowych papierów wartościowych

W 1 kwartale 2006 roku podmioty Grupy Kapitałowej nie zawierały transakcji wykupu oraz spłaty dłużnych i kapitałowych papierów wartościowych.

12. Dywidenda

W 1 kwartale 2006 roku nie miały miejsca wypłaty dywidendy przez żaden z podmiotów Grupy.

13. Zdarzenia, które wystąpiły po dniu bilansowym na który sporządzono raport, a mogące w znaczący sposób wpłynąć na przyszłe wyniki finansowe emitenta

Po dniu, na który sporządzono raport nie wystąpiły zdarzenia mogące w istotny sposób wpłynąć na przyszłe wyniki Grupy Kapitałowej.

14. Zobowiązania warunkowe i poręczenia

Udzielone przez Inter Cars S.A.

na rzecz	okres obowiązywania	kwota
Eltek Sp. z o.o.	30-11-2007	3 000
Feber Sp. z o.o.	30-11-2007	2 000
Feber Sp. z o.o.	30-06-2006	1 738
Feber Sp. z o.o.	31-03-2006	160
Inter Cars Czeska Republika	31-12-2006	393
Inter Cars Czeska Republika	31-12-2006	3 876
Inter Cars Ukraina	czas nieoznaczony	82
Inter Cars Ukraina	31-12-2006	398
		11 646

15. Stanowisko Zarządu odnośnie możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz wyników na 2006 rok

Grupa Kapitałowa Inter Cars S.A. nie publikowała prognoz wyników finansowych.

16. Wykaz akcjonariuszy posiadających, co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu na dzień 15 maja 2006 roku

Akcjonariusz	Liczba akcji	Łączna wartość nominalna (zł)	Udział w kapitale zakładowym (%)	Udział w ogólnej liczbie głosów (%)
Krzysztof Oleksowicz	4 978 271	9 956 542	4 978 271	42,11%
Andrzej Oliszewski	1 605 000	3 210 000	1 605 000	13,58%
Julius Baer International Equity Fund	882 334	1 764 668	882 334	7,46%
Michał Oleksowicz	720 000	1 440 000	720 000	6,09%
Jolanta Oleksowicz-Bugajewska	604 504	1 209 008	604 504	5,11%

W 1 kwartale 2006 roku nie miały miejsca zmiany w strukturze własności znaczących pakietów akcji.

Różnica w stosunku do danych zamieszczonych w rozszerzonym skonsolidowanym raporcie za 4 kwartał 2005 wynika z korekty zawiadomienia o nabyciu akcji powodującym przekroczenie progu 5% głosów na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy otrzymanej od Julius Baer International Equity Fund, a przekazanej przez Inter Cars S.A. do informacji publicznej w formie raportu bieżącego nr 9/2006 w dniu 10 kwietnia 2006 roku.

17. Zestawienie zmian w stanie posiadania akcji Inter Cars S.A. lub uprawnień do nich (opcji) przez osoby zarządzające i nadzorujące emitenta, w okresie od przekazania poprzedniego raportu kwartalnego.

Łącznie osoby nadzorujące i zarządzające posiadają 7 204 975 akcji, co stanowi 61% głosów na Walnym Zgromadzeniu Inter Cars.

W dniu 6 lutego Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Spółki wprowadziło Program Motywacyjny dla członków organów zarządzających, członków kadry kierowniczej oraz pracowników kluczowych dla realizacji strategii Grupy Kapitałowej. Osoby uczestniczące w Programie będą mogły objąć nie więcej niż 472.000 akcji w okresie począwszy od 1 stycznia 2007 roku do 31 grudnia 2009 roku. Szczegółowe zasady Programu zostały zawarte w uchwale NWZ podanej do publicznej wiadomości w raporcie bieżącym 5/2006 z dnia 7 lutego 2006 roku.

Osoby zarządzające i nadzorujące nie posiadają żadnych akcji ani udziałów w jednostkach zależnych od Inter Cars.

18. Wskazanie postępowań toczących się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej

W 1 kwartale 2006 roku nie wszczynano przed sądem lub organem administracji publicznej postępowań dotyczących zobowiązań albo wierzytelności Spółki lub jednostek od niej zależnych, których łączna wartość stanowi, co najmniej 10 % kapitałów własnych Inter Cars S.A.

Jednocześnie informujemy, że nie toczą się przed sądem lub organem administracji publicznej postępowania dotyczące zobowiązań albo wierzytelności Spółki lub jednostek od niej zależnych, których łączna wartość stanowi co najmniej 10 % kapitałów własnych Inter Cars S.A.

19. Transakcje z jednostkami powiązanymi

Szczegółowe dane na temat wartości transakcji z jednostkami zależnymi prezentuje poniższa tabela:

Jednostki zależne

przychody ze sprzedaży towarów

	1.1.2006 - 31.3.2006	1.1.2005 - 31.3.2005
Inter Cars Ukraine	1 745	3 998
Q-Service Sp. z o.o.	2	2
Eltek Sp. z o.o.	198	569
Inter Cars Ceska Republika	2 802	602
Feber Sp. z o.o.	1 269	3 498
Inter Cars Slovenska Republika	953	-
	6 969	8 669

zakup towarów i usług

	1.1.2006 - 31.3.2006	1.1.2005 - 31. 3.2005
Inter Cars Ukraine	-	-
Q-Service Sp. z o.o.	627	68
Eltek Sp. z o.o.	876	978
Inter Cars Ceska Republika	1 768	672
Feber Sp. z o.o.	3	112
Inter Cars Slovenska Republika	84	-
	3 358	1 830

należności

	1.1.2006 - 31.3.2006	1.1.2005 - 31. 3.2005
Inter Cars Ukraine	2 313	4 805
Q-Service Sp. z o.o.	0	-
Eltek Sp. z o.o.	61	8
Inter Cars Ceska Republika	7 130	4 023
Feber Sp. z o.o.	2 145	4 464
Inter Cars Slovenska Republika	1 892	-
	13 541	13 300

zobowiązania

	1.1.2006 - 31.3.2006	1.1.2005 - 31. 3.2005
Inter Cars Ukraine	-	-
Q-Service Sp. z o.o.	121	56
Eltek Sp. z o.o.	124	44
Inter Cars Ceska Republika	1 035	495
Feber Sp. z o.o.	22	137
Inter Cars Slovenska Republika	7	-
	1 310	732

Spółka dokonuje transakcji z podmiotami, które są powiązane z członkami Rady Nadzorczej i Zarządu. Wartość transakcji prezentuje poniższa tabela. Szczegółowe informacje na temat charakteru transakcji z tymi podmiotami zaprezentowano w informacji dodatkowej do rocznego jednostkowego i skonsolidowanego sprawozdania finansowego za okres od 1 stycznia do 31 grudnia 2005 roku, które zostały podane do publicznej wiadomości w dniu 15 maja 2006 roku.

Pozostałe jednostki

przychody ze sprzedaży towarów

	1.1.2006 - 31.3.2006	1.1.2005 - 31. 3.2005
Inter Cars s.j.	3	7
ANPO Andrzej Oliszewski	-	-
BLE Maciej Oleksowicz	12	3
	14	10

zakup towarów i usług

	1.1.2006 - 31.3.2006	1.1.2005 - 31. 3.2005
Inter Cars s.j.	125	135
ANPO Andrzej Oliszewski	44	42
BLE Maciej Oleksowicz	50	30
	220	207

należności

	1.1.2006 - 31.3.2006	1.1.2005 - 31. 3.2005
Inter Cars s.j.	-	5
ANPO Andrzej Oliszewski	-	-
BLE Maciej Oleksowicz	-	3
	-	8

zobowiązania

	1.1.2006 - 31.3.2006	1.1.2005 - 31. 3.2005
Inter Cars s.j.	5	13
ANPO Andrzej Oliszewski	-	-
BLE Maciej Oleksowicz	16	-
	21	13

Łączna wartość pożyczek udzielonych podmiotom zależnym osiągnęła wartość 18.897 tys. zł.
Łączna wartość pożyczek udzielonych Spółce przez podmioty zależne osiągnęła wartość 310 tys. zł.

20. Inne informacje, które zdaniem emitenta są istotne dla oceny jego sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, wyniku finansowego i ich zmian, oraz informacje, które są istotne dla oceny możliwości realizacji zobowiązań przez emitenta

W 1 kwartale 2006 roku nie wystąpiły inne istotne czynniki mogące mieć wpływ na ocenę sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej czy też wyniku finansowego.

21. Czynniki, które w ocenie emitenta będą miały wpływ na osiągnięte przez niego wyniki w perspektywie co najmniej kolejnego kwartału

Najważniejsze czynniki, jakie zdaniem Zarządu będą miały wpływ na wyniki finansowe w 2 kwartale 2006 roku są następujące:

- ✓ *wzrost kosztów usługi dystrybucji* w rezultacie planowanego wzrostu liczby filii, przy czym wzrost będzie proporcjonalny do wartości sprzedaży realizowanej przez filie;
- ✓ *zmiany marży na sprzedaży zależnej* przede wszystkim od warunków rynkowych i konieczności dostosowania cennika do zmieniających się warunków konkurencyjnych oraz warunków dostaw i zmian kursów EUR i USD;
- ✓ *zmiany stóp procentowych* które poprzez wartość odsetek od zaciągniętych kredytów będą miały wpływ na wysokość ponoszonych kosztów finansowych;

-
- ✓ *wzrost rozpoznawalności marki „Inter Cars” oraz pozyskanie klientów na rynku czeskim i słowackim i w rezultacie rozwój działalności operacyjnej na tych rynkach,*
 - ✓ *realizacja zysków ze sprzedaży towarów przez Inter Cars S.A. do spółek zależnych, która miała miejsce w 1 kwartale br. oraz w 2005 roku.*

CZĘŚĆ III

KWARTALNE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE FINANSOWE ZA 1 KWARTAŁ 2006 roku

22.	Bilans	36
23.	Rachunek zysków i strat	38
24.	Zestawienie zmian w kapitale własnym	39
25.	Rachunek przepływów pieniężnych	40

22. Bilans

(w tys. zł)	31.03.2006	31.12.2005	31.03.2005
AKTYWA			
Aktywa trwałe			
Rzeczowe aktywa trwałe	59 656	60 126	59 477
Wartości niematerialne	1 389	1 802	2 034
Inwestycje w jednostkach podporządkowanych	11 027	11 027	7 506
Inwestycje dostępne do sprzedaży	43	43	43
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	879	879	466
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	2 622	3 033	2 377
	75 616	76 910	71 903
Aktywa obrotowe			
Zapasy	231 093	199 521	193 351
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	99 198	90 346	69 133
Przedpłaty	649	819	728
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	7 935	8 335	5 817
	338 875	299 021	269 029
AKTYWA RAZEM	414 491	375 931	340 932

(w tys. zł)	31.03.2006	31.12.2005	31.03.2005
PASYWA			
Kapitał własny			
Kapitał zakładowy	23 642	23 642	23 642
Kapitał zapasowy z emisji akcji powyżej wartości nominalnej	21 415	21 415	21 415
Kapitał zapasowy	46 803	46 803	28 291
Niepodzielony wynik lat ubiegłych i roku bieżącego	4 125	2 637	20 913
	95 985	94 497	94 261
Zobowiązania długoterminowe			
Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek oraz leasingu finansowego	4 260	4 429	5 233
	4 260	4 429	5 233
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	1 390	2 850	3 724
Zobowiązania krótkoterminowe			
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	138 868	82 446	91 731
Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek oraz leasingu finansowego	170 230	188 528	142 451
Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych	637	215	670
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego	150	150	-
Rezerwy	98	98	717
Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	2 873	2 718	2 145
	312 856	274 155	237 714
PASYWA RAZEM	414 491	375 931	340 932

23. Rachunek zysków i strat

(w tys. zł)	1.01.2006 - 31.03.2006	1.01.2005 - 31.03.2005
Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	188 570	143 419
Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów	(142 156)	(106 699)
Zysk brutto ze sprzedaży	46 414	36 720
Pozostałe przychody operacyjne	286	1 643
Koszty sprzedaży i ogólnego zarządu	(22 291)	(19 449)
Koszty usługi dystrybucyjnej	(17 548)	(12 536)
Pozostałe koszty operacyjne	(866)	(796)
Zysk z działalności operacyjnej	5 995	5 582
Przychody finansowe	193	100
Różnice kursowe	(2 181)	(2 973)
Koszty finansowe	(2 329)	(2 625)
Zysk przed opodatkowaniem	1 678	84
Podatek dochodowy	(190)	(16)
Zysk netto	1 488	68

24. Zestawienie zmian w kapitale własnym

(w tys. zł)	Kapitał zakładowy	Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej wartości nominalnej	Kapitał zapasowy	Niepodzielony wynik lat ubiegłych i roku bieżącego	Razem
Kapitał własny na dzień 31 grudnia 2004 roku	23 642	21 415	28 291	20 845	94 193
Zysk w okresie	-	-	-	2 314	2 314
Podział zysku z poprzedniego okresu - dywidenda	-	-	-	(2 010)	(2 010)
Podział zysku z poprzedniego okresu - przeniesienie na kapitał zapasowy	-	-	18 512	(18 512)	-
Kapitał własny na dzień 31 grudnia 2005 roku	23 642	21 415	46 803	2 637	94 497
Zysk w okresie	-	-	-	1 488	1 488
Na 31 marca 2006 roku	23 642	21 415	46 803	4 125	95 985

(w tys. zł)	Kapitał zakładowy	Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej	Kapitał zapasowy	Niepodzielony wynik lat ubiegłych i roku bieżącego	Razem
Kapitał własny na dzień 31 grudnia 2004 roku	23 642	21 415	28 291	20 845	94 193
Zysk w okresie	-	-	-	68	68
Na 31 marca 2005 roku	23 642	21 415	28 291	20 913	94 261

25. Rachunek przepływów pieniężnych

(w tys. zł)	1.01.2006 - 31.03.2006	1.01.2005 - 31.03.2005
Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej		
Zysk (strata) przed opodatkowaniem	1 678	84
Korekty o pozycje:		
Amortyzacja	2 843	3 315
(Zysk)/strata z tytułu różnic kursowych	(227)	-
(Zysk)/strata na sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych	28	(19)
Odsetki, netto	2 136	2 524
Pozostałe pozycje netto	119	-
Zysk operacyjny przed zmianami w kapitale obrotowym	6 577	5 904
Zmiana stanu rezerw	-	548
Zmiana stanu zapasów	(31 573)	(8 767)
Zmiana stanu należności	(8 895)	(9 034)
Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych	56 843	786
Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	324	(8)
Środki pieniężne wygenerowane w toku działalności operacyjnej	23 276	(10 571)
Podatek dochodowy zapłacony	(1 239)	48
Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej	22 037	(10 523)

(w tys. zł)	1.01.2006 - 31.03.2006	1.01.2005 - 31.03.2005
Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej		
Wpływy ze sprzedaży aktywów trwałych i wartości niematerialnych	131	19
Nabycie rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych	(2 119)	(2 720)
Nabycie udziałów w jednostkach podporządkowanych	-	-
Spłata pożyczek udzielonych	1 632	466
Pożyczki udzielone	(1 287)	(1 605)
Odsutki otrzymane	-	100
Środki pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	(1 643)	(3 740)
Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej		
Wpływy z tytułu kredytów i pożyczek	(17 988)	16 287
Płatności z tytułu umów leasingu finansowego	(478)	(308)
Zapłacone odsutki	(2 330)	(2 625)
Wyplacona dywidenda	-	-
Pozostałe pozycje netto	2	1
Środki pieniężne netto z działalności finansowej	(20 794)	13 355
Zmiana stanu środków pieniężnych i ekwiwalentów środków pieniężnych netto	(400)	(908)
Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych na początek okresu	8 335	6 725
Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych na koniec okresu	7 935	5 817