

☐ skorygowany

KOMISJA NADZORU FINANSOWEGO

Skonsolidowany raport kwartalny QSr

4 / 2006

kwartał / rok

(zgodnie z § 86 ust. 2 i § 87 ust. 1 Rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 19 października 2005 r. - Dz. U. Nr 209, poz. 1744)
dla emitentów papierów wartościowych prowadzących działalność wytwórczą, budowlaną, handlową lub usługową

za 4 kwartał roku obrotowego 2006 obejmujący okres od 2006-10-01 do 2006-12-31
zawierający skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe według MSSF
w walucie zł
oraz skrócone sprawozdanie finansowe według MSSF
w walucie zł
data przekazania: 2007-02-26

INTER CARS SA

(pełna nazwa emitenta)

INTERCARS

Handel (han)

(skrótowa nazwa emitenta)

(sektor wg klasyfikacji GPW w Warszawie)

02-903

Warszawa

(kod pocztowy)

(miejscowość)

Powsińska

64

(ulica)

(numer)

714-19-16

714-19-18

(telefon)

(fax)

bzarzadu@intercars.com.pl

intercars.com.pl

(e-mail)

(www)

118-14-52-946

014992887

(NIP)

(REGON)

WYBRANE DANE FINANSOWE

	w tys. zł		w tys. EUR	
	4 kwartał(y) narastająco / 2006 okres od 2006-01-01 do 2006-12-31	4 kwartał(y) narastająco / 2005 okres od 2005-01-01 do 2005-12-31	4 kwartał(y) narastająco / 2006 okres od 2006-01-01 do 2006-12-31	4 kwartał(y) narastająco / 2005 okres od 2005-01-01 do 2005-12-31
dane dotyczące skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego				
I. Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	1 012 706	749 664	263 383	191 334
II. Zysk z działalności operacyjnej	35 039	14 587	9 113	3 723
III. Zysk przed opodatkowaniem	24 812	2 693	6 453	687
IV. Zysk netto	19 118	579	4 972	148
V. Zysk przypadający akcjonariuszom podmiotu dominującego	19 489	37	5 069	9
VI. Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej	24 456	(30 608)	6 360	(7 812)
VII. Środki pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	(14 858)	(17 356)	(3 864)	(4 430)
VIII. Środki pieniężne netto z działalności finansowej	(7 204)	51 642	(1 874)	13 180
IX. Środki pieniężne i ekwiwalenty pieniężne na koniec okresu	14 535	12 087	3 794	3 132
X. Aktywa	444 234	395 183	115 952	102 384
XI. Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	332 177	303 639	86 703	78 667
XII. Zobowiązania długoterminowe	17 389	15 497	4 539	4 015
XIII. Zobowiązania krótkoterminowe	314 788	288 142	82 164	74 652
XIV. Kapitał własny przypadający akcjonariuszom podmiotu dominującego	110 248	89 364	28 776	23 152
XV. Kapitał mniejszości	1 809	2 180	472	565
XVI. Kapitał własny razem	112 057	91 544	29 249	23 717
XVII. Kapitał zakładowy	23 642	23 642	5 840	5 840
XVIII. Liczba akcji	11 821 100	11 821 100	11 821 100	11 821 100
XIX. Zysk (strata) na jedną akcję zwykłą (w zł/EUR)	1,62	0,05	0,42	0,01
XX. Wartość księgowa na jedną akcję (w zł/EUR)	9,33	7,56	2,43	1,96
dane dotyczące skróconego sprawozdania finansowego				
XXI. Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	912 966	717 061	237 442	183 012
XXII. Zysk z działalności operacyjnej	33 637	16 234	8 748	4 143
XXIII. Zysk przed opodatkowaniem	25 065	3 870	6 519	988
XXIV. Zysk netto	19 890	2 314	5 173	591
XXV. Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej	12 672	(14 817)	3 296	(3 782)
XXVI. Środki pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	(3 573)	(31 711)	(929)	(8 093)

WYBRANE DANE FINANSOWE	w tys. zł		w tys. EUR	
	4 kwartał(y) narastająco / 2006 okres od 2006-01-01 do 2006-12-31	4 kwartał(y) narastająco / 2005 okres od 2005-01-01 do 2005-12-31	4 kwartał(y) narastająco / 2006 okres od 2006-01-01 do 2006-12-31	4 kwartał(y) narastająco / 2005 okres od 2005-01-01 do 2005-12-31
XXVII. Środki pieniężne netto z działalności finansowej	(6 173)	48 138	(1 605)	12 286
XXVIII. Środki pieniężne i ekwiwalenty pieniężne na koniec okresu	11 261	8 335	2 939	2 159
XXIX. Aktywa	418 924	375 931	109 345	97 396
XXX. Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	302 675	281 434	79 003	72 914
XXXI. Zobowiązania długoterminowe	9 398	7 279	2 453	1 886
XXXII. Zobowiązania krótkoterminowe	293 277	274 155	76 550	71 028
XXXIII. Kapitał własny	116 249	94 497	30 343	24 482
XXXIV. Kapitał zakładowy	23 642	23 642	5 840	5 840
XXXV. Liczba akcji	11 821 100	11 821 100	11 821 100	11 821 100
XXXVI. Zysk (strata) na jedną akcję zwykłą (w zł/EUR)	1,68	0,20	0,44	0,05
XXXVII. Wartość księgowa na jedną akcję (w zł/EUR)	9,83	7,99	2,57	2,07

Raport powinien zostać przekazany do Komisji Nadzoru Finansowego, Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. oraz agencji informacyjnej zgodnie z przepisami prawa

ZAWARTOŚĆ RAPORTU

Plik	Opis
INTER CARS Qsr 4 2006.pdf	Rozszerzony raport za 4 kwartał 2006

PODPISY OSÓB REPREZENTUJĄCYCH SPÓŁKĘ

Data	Imię i Nazwisko	Stanowisko/Funkcja	Podpis
2007-02-26	Robert Kierzek	Wiceprezes Zarządu	Robert Kierzek
2007-02-26	Wojciech Milewski	Członek Zarządu	Wojciech Milewski

**GRUPA KAPITAŁOWA
INTER CARS S.A.**

*Rozszerzony
skonsolidowany raport kwartalny
za IV kwartał 2006 roku*

SPIS TREŚCI

CZĘŚĆ I	KWARTALNE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE FINANSOWE ZA 4 KWARTAŁ 2006 roku	3
CZĘŚĆ II	SPRAWOZDANIE Z DZIAŁALNOŚCI GRUPY KAPITAŁOWEJ INTER CARS	21
CZĘŚĆ III	KWARTALNE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE FINANSOWE ZA 4 KWARTAŁ 2006 roku.....	34

CZĘŚĆ I

KWARTALNE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE FINANSOWE ZA 4 KWARTAŁ 2006 roku

1.	Informacje o Grupie Kapitałowej Inter Cars S.A.	4
2.	Podsumowanie działalności Grupy Kapitałowej i skonsolidowanych wyników finansowych w 4 kwartale 2006 roku	6
3.	Bilans.....	8
4.	Rachunek zysków i strat.....	9
5.	Zestawienie zmian w kapitale własnym.....	10
6.	Rachunek przepływów pieniężnych	11
7.	Istotne zasady rachunkowości stosowane przez Grupę Inter Cars	12
8.	Sprawozdanie skonsolidowane	19
9.	Stosowane kursy walut do przeliczenia danych za 4 kwartał 2006 roku.....	20

1. Informacje o Grupie Kapitałowej Inter Cars S.A.

Przedmiot działalności

Podstawową działalnością Grupy Kapitałowej Inter Cars Spółka Akcyjna („Grupa”, „Grupa Inter Cars”, „Grupa Kapitałowa Inter Cars”) jest import i dystrybucja części zamiennych do samochodów osobowych oraz pojazdów użytkowych.

Siedziba – podmiot dominujący

Inter Cars S.A.
ul Powsińska 64
02-903 Warszawa
Polska

Magazyn Centralny:

ul. Gdańska 15
05-152 Czosnów k/Warszawy

Dane kontaktowe

tel. (+48-22) 714 19 16
fax. (+49-22) 714 19 18
bzarzadu@intercars.com.pl
relacje.inwestorskie@intercars.com.pl
www.intercars.com.pl

Rada Nadzorcza

Andrzej Oliszewski, Przewodniczący
Jolanta Oleksowicz-Bugajewska
Maciej Oleksowicz
Michał Marczak
Wanda Oleksowicz

Zarząd

Krzysztof Oleksowicz, Prezes
Robert Kierzek, Wiceprezes
Krzysztof Soszyński
Wojciech Milewski

Biegły rewident

KPMG Audyt Sp. z o.o.
ul. Chłodna 51
00-867 Warszawa

Spółki zależne Inter Cars – podmioty objęte konsolidacją na dzień 31 grudnia 2006 roku

Inter Cars Ukraina

29009 Chmielnicki, Tołstego 1/1
Ukraina

Inter Cars Česká republika s.r.o.

Novodvorská 1010/14
Prague 4
Czech Republik

Eltek Sp. z o.o.

ul. Portowa 35A
76-200 Słupsk

Inter Cars Lietuva UAB

J. Kubiliaus g. 18
Vilnius

Feber Sp. z o.o.

ul. Powsińska 64
02-903 Warszawa

Q-Service Sp. z o.o.

ul. Gdańska 15
05-152 Cząstków Mazowiecki

Inter Cars Slovenská republika s.r.o.

Ivánska cesta 2
Bratislava
Slovakia

R-J Sp. z o.o.

ul. Dorodna 33
03-195 Warszawa

Notowania na giełdach

Akcje Inter Cars S.A., tj. podmiotu dominującego są notowane na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. w systemie notowań ciągłych.

2. Podsumowanie działalności Grupy Kapitałowej i skonsolidowanych wyników finansowych w 4 kwartale 2006 roku

Grupa Inter Cars jest importerm i dystrybutorem części zamiennych do samochodów osobowych oraz pojazdów użytkowych. Oferta Grupy obejmuje również wyposażenie warsztatowe oraz części do motocykli i tuningu. Grupa Kapitałowa Inter Cars jest największym w Polsce niezależnym dystrybutorem części zamiennych z udziałem w rynku szacowanym na około 16% - 17%.

1 października - 30 grudnia (tys.)	zmiana	
	4Q2006	4Q2005
	pln	pln
	euro	euro
Rachunek zysków i strat		
Przychody	276 163	210 016
Zysk (strata) brutto ze sprzedaży	74 119	48 475
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	9 042	(243)
Różnice kursowe	(757)	97
Koszty odsetkowe, netto	(2 130)	(2 433)
Zysk (strata) netto	4 915	(3 000)
	1 278	(766)
1 stycznia - 31 grudnia	narastająco	
	2006	2005
Przychody	1 012 706	749 664
Zysk (strata) brutto ze sprzedaży	257 710	181 697
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	35 039	14 587
Różnice kursowe	(910)	(1 528)
Koszty odsetkowe, netto	(8 501)	(9 733)
Zysk (strata) netto	19 118	579
	4 903	144
	2006	2005
Bilans		
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	14 535	12 087
Suma bilansowa	444 234	395 183
Kredyty, pożyczki, leasing finansowy	204 933	200 633
Podstawowy zysk na 1 akcję	1,65	0,45
Kapitał własny	112 057	91 544
	29 249	23 717
Inne dane finansowe		
	2006	2005
Marża na sprzedaży	25,4%	24,2%
Marża EBITDA	4,8%	3,7%

Przychody ze sprzedaży w 4 kwartale 2006 roku były o 31% wyższe niż w analogicznym okresie 2005 roku w ujęciu w PLN, natomiast o 38% w EUR. Narastająco przychody ze sprzedaży w 2006 roku były o blisko 35% wyższe niż przychody w analogicznym okresie 2005 roku.

Szczególne **znaczenie dla wyników sprzedaży podmiotu dominującego** w 2006 roku miały następujące czynniki: (a) dalszy rozwój systemu regionalnego wsparcia sprzedaży (przedstawiciele handlowi), (b) intensyfikacja działalności nowych filii, (c) rozszerzenie asortymentu sprzedawanych części o części do samochodów azjatyckich, (d) optymalizacja rozmieszczenia zapasów w sieci podnosząca dostępność (skracać czas dostawy) szeregu pozycji asortymentowych, (e) wzrost sieci sprzedaży oraz (f) podnoszący lojalność klientów program premiowy pod marką *IC Premia*.

Łącznie **przychody ze sprzedaży spółek zależnych** wzrosły w 2006 roku o 103% w porównaniu do 2005 roku. Największy wartościowo wpływ na ten wzrost miał wzrost sprzedaży Inter Cars Ceska Republika oraz Feber.

Łącznie **sieć sprzedaży Grupy zwiększyła się** do 102 filii według stanu na koniec grudnia 2006 roku. Na koniec grudnia 2005 roku sieć sprzedaży liczyła 75 filii. W 2007 roku oczekiwane jest uruchomienie kolejnych filii zarówno w Polsce jak i poza jej granicami.

W okresie narastająco czterech kwartałów 2006 roku znacząco **wzrósł zysk netto** w porównaniu do analogicznego okresu 2005 roku. Wzrost zysku Grupa zawdzięcza głównie: (a) wzrostowi marży (z 24,2% do 25,4%), (b) niższemu wzrostowi kosztów rodzajowych (+32%) w porównaniu do tempa wzrostu osiągniętej marży (+47%) oraz (c) niższymi kosztami odsetkowymi.

3. Bilans

(w tys. zł)	31.12.2006	31.12.2005 badane
AKTYWA		
Aktywa trwałe		
Rzeczowe aktywa trwałe	72 957	70 154
Nieruchomości inwestycyjne	2 642	-
Wartości niematerialne	1 470	2 664
Inwestycje dostępne do sprzedaży	43	43
Należności	1 241	879
Przedpłaty	126	126
Aktywa z tytułu podatku odroczonego	5 185	3 457
	83 664	77 323
Aktywa obrotowe		
Zapasy	255 968	233 547
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	88 576	71 282
Przedpłaty	1 491	944
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	14 535	12 087
	360 570	317 860
AKTYWA RAZEM	444 234	395 183
PASYWA	31.12.2006	31.12.2005
Kapitał zakładowy	23 642	23 642
Kapitał zapasowy z emisji akcji powyżej wartości nominalnej	21 415	21 415
Kapitał zapasowy	49 303	46 894
Pozostały kapitał rezerwowy	1 862	-
Różnice kursowe z przeliczenia	(555)	(87)
Niepodzielony wynik lat ubiegłych i roku bieżącego	14 581	(2 500)
Kapitał własny przypadający na akcjonariuszy podmiotu dominującego	110 248	89 364
Kapitał mniejszości	1 809	2 180
Kapitał własny łącznie	112 057	91 544
Zobowiązania długoterminowe		
Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek oraz leasingu finansowego	12 144	12 315
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	4 792	3 182
Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe	453	-
	17 389	15 497
Zobowiązania krótkoterminowe		
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	115 875	95 797
Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek oraz leasingu finansowego	192 789	188 318
Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych	435	411
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego	860	441
Rezerwy	587	98
Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	4 242	3 077
	314 788	288 142
PASYWA RAZEM	444 234	395 183

4. Rachunek zysków i strat

(w tys. zł)	1.01.2006 - 31.12.2006	1.10.2006 - 31.12.2006	badane 1.01.2005 - 31.12.2005	skorygowane 1.10.2005 - 31.12.2005
Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	1 012 706	276 163	749 664	210 016
Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów	(754 996)	(202 044)	(567 967)	(161 541)
Zysk brutto ze sprzedaży	257 710	74 119	181 697	48 475
Pozostałe przychody operacyjne	5 808	1 369	4 468	167
Koszty sprzedaży i ogólnego zarządu	(120 744)	(35 069)	(101 363)	(29 208)
Koszty usługi dystrybucyjnej	(96 639)	(26 083)	(64 633)	(17 483)
Koszty programu opcji menedżerskich	(1 862)	(1 862)	-	-
Pozostałe koszty operacyjne	(9 234)	(3 432)	(5 582)	(2 194)
Zysk z działalności operacyjnej	35 039	9 042	14 587	(243)
Przychody finansowe	776	787	851	412
Różnice kursowe	(910)	(757)	(1 528)	97
Koszty finansowe	(10 093)	(2 510)	(11 217)	(2 806)
Zysk przed opodatkowaniem	24 812	6 562	2 693	(2 540)
Podatek dochodowy	(5 694)	(1 647)	(2 114)	(460)
Zysk netto	19 118	4 915	579	(3 000)
Przypadający:				
akcjonariuszom podmiotu dominującego	19 489	5 334	37	(2 964)
akcjonariuszom mniejszościowym	(371)	(419)	542	(36)
	19 118	4 915	579	(3 000)
Zysk na jedną akcję (zł)				
- podstawowy	1,65	0,45	0,00	(0,25)
- rozwodniony	1,62	0,44	0,00	(0,25)

5. Zestawienie zmian w kapitale własnym

za okres od 1 stycznia 2005 roku do 31 grudnia 2006 roku

(w tys. zł)	Kapitał zakładowy	Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej wartości nominalnej	Kapitał zapasowy	Różnice kursowe z przeliczenia	Pozostałe kapitały rezerwowe	Niepodzielony wynik lat ubiegłych i roku bieżącego	Kapitał własny przypadający na akcjonariuszy podmiotu dominującego	Udział mniejszości	Kapitał własny razem
Na 1 stycznia 2005 roku	23 642	21 415	28 382	(605)	-	17 985	90 819	1 638	92 457
Zysk w okresie	-	-	-	-	-	579	579	-	579
Udział mniejszości w wyniku okresu	-	-	-	-	-	(542)	(542)	542	-
Różnice kursowe z przeliczenia	-	-	-	518	-	-	518	-	518
Podział zysku z poprzedniego okresu - dywidenda	-	-	-	-	-	(2 010)	(2 010)	-	(2 010)
Podział zysku z poprzedniego okresu - przeniesienie na kapitał zasadowy	-	-	18 512	-	-	(18 512)	0	-	-
Na 31 grudnia 2005 roku	23 642	21 415	46 894	(87)	-	(2 500)	89 364	2 180	91 544
Zysk w okresie	-	-	-	-	-	19 119	19 119	-	19 119
Udział mniejszości w wyniku okresu	-	-	-	-	-	371	371	(371)	-
Utworzenie kapitału rezerwowego w związku z realizacją programu opcji menedżerskich	-	-	-	-	1 862	-	1 862	-	1 862
Podział zysku z poprzedniego okresu - przeniesienie na kapitał zasadowy	-	-	2 409	-	-	(2 409)	-	-	-
Różnice kursowe z przeliczenia	-	-	-	(468)	-	-	(468)	-	(468)
Na 31 grudnia 2006 roku	23 642	21 415	49 303	(555)	1 862	14 581	110 248	1 809	112 057

6. Rachunek przepływów pieniężnych

(w tys. zł)	1.01.2006 - 31.12.2006	1.01.2005 - 31.12.2005
Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej		
Zysk przed opodatkowaniem	24 812	2 693
Korekty o pozycje:		
Amortyzacja	13 617	13 195
(Zysk)/strata z tytułu różnic kursowych	(54)	-
(Zysk)/strata na sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych	(194)	204
Odsetki, netto	8 967	9 960
Pozostałe pozycje netto	(468)	318
Zysk operacyjny przed zmianami w kapitale obrotowym	46 680	26 370
Zmiana stanu zapasów	(22 421)	(38 525)
Zmiana stanu należności	(17 934)	(18 277)
Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych	22 453	5 135
Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	1 071	(1 914)
Środki pieniężne wygenerowane w toku działalności operacyjnej	29 849	(27 211)
Podatek dochodowy zapłacony	(5 393)	(3 397)
Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej	24 456	(30 608)
Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej		
Wpływy ze sprzedaży aktywów trwałych i wartości niematerialnych	298	1 284
Nabycie rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych	(15 542)	(17 955)
Splata pożyczek udzielonych	1 761	713
Pożyczki udzielone	(1 375)	(1 502)
Odsetki otrzymane	-	104
Środki pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	(14 858)	(17 356)
Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej		
Wpływy z tytułu kredytów i pożyczek	3 911	65 181
Zapłacone odsetki	(9 075)	(10 063)
Płatności zobowiązań z tytułu umów leasingu finansowego	(2 040)	(1 466)
Wypłacona dywidenda	-	(2 010)
Środki pieniężne netto z działalności finansowej	(7 204)	51 642
Zmiana stanu środków pieniężnych z tytułu różnic kursowych	54	68
Zmiana stanu środków pieniężnych i ekwiwalentów środków pieniężnych netto	2 394	3 678
Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych na początek okresu	12 087	8 341
Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych na koniec okresu	14 535	12 087

7. Istotne zasady rachunkowości stosowane przez Grupę Inter Cars

Podstawa sporządzania skonsolidowanego sprawozdania finansowego

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej Inter Cars („Sprawozdanie finansowe”) zostało sporządzone zgodnie z Międzynarodowym Standardem Sprawozdawczości Finansowej mającym zastosowanie do śródrocznej sprawozdawczości finansowej (MSR 34), który został zatwierdzony przez Unię Europejską.

Z dniem 1 stycznia 2005 Grupa sporządziła po raz pierwszy skonsolidowane sprawozdanie finansowe zgodnie z MSSF 1, spełniając warunki określone w tym standardzie. Grupa zastosowała w niniejszym skonsolidowanym sprawozdaniu MSSF obowiązujące na dzień 31 grudnia 2006 roku.

Prezentowane skonsolidowane sprawozdanie finansowe przedstawia rzetelnie sytuację finansową Grupy na dzień 31 grudnia 2006, wyniki jej działalności oraz przepływy pieniężne za okres 12 miesięcy zakończony dnia 31 grudnia 2006 roku.

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z zasadą kosztu historycznego, z wyjątkiem aktywów finansowych dostępnych do sprzedaży, które są wyceniane według wartości godziwej (z wyjątkiem inwestycji w instrumenty kapitałowe nie posiadające kwotowań cen rynkowych z aktywnego rynku i których wartość nie może być wiarygodnie zmierzona).

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej Inter Cars obejmuje sprawozdania: Inter Cars S.A., Inter Cars Ukraina, Inter Cars Ceska Republika, Eltek Sp. z o.o., Feber Sp. z o.o., Inter Cars Slovenska Republika, Inter Cars Lietuva, Q-Service Sp. z o.o. i RJ Sp. z o.o. Podmiotem dominującym jest Inter Cars S.A. („Spółka”).

Wszystkie wartości w sprawozdaniu finansowym zostały przedstawione w tysiącach, o ile nie wskazano inaczej.

Przedstawione zasady rachunkowości zostały zaadoptowane przez wszystkie jednostki należące do Grupy Kapitałowej.

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało zatwierdzone przez Zarząd do publikacji w dniu 26 lutego 2006 roku.

Skonsolidowane roczne sprawozdania finansowe Grupy Inter Cars S.A. za rok zakończony 31 grudnia 2005 roku oraz śródroczne skonsolidowane sprawozdanie finansowe za okres 6 miesięcy zakończony 30 czerwca 2006 roku, dostępne są na stronie www.inwestycje.intercars.com.pl

Przeliczanie pozycji wyrażonych w walucie obcej

(a) Waluta prezentacji i waluta funkcjonalna

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe jest prezentowane w tysiącach złotych polskich („PLN”) w zaokrągleniu do pełnych kwot. Złoty polski jest walutą funkcjonalną Inter Cars, Feber, Eltek, Q-Service i R-J. Walutą funkcjonalną dla Inter Cars Ukraina jest UAH (hrywna ukraińska), dla Inter Cars Ceska Republika – CZK (korona czeska), dla Inter Cars Slovenska Republika – SKK (korona słowacka), natomiast dla Inter Cars Litwa – LVL (lit litewski).

Wynik finansowy oraz sytuację majątkową i finansową jednostek których walutami funkcjonalnymi są waluty inne niż PLN, przelicza się na PLN z zastosowaniem następujących procedur:

- aktywa i pasywa każdego prezentowanego bilansu przelicza się po kursie zamknięcia na dany dzień bilansowy,
- przychody i koszty w każdym rachunku zysków i strat przelicza się po średnich kursach wymiany w okresie,
- powstałe różnice kursowe ujmuje się w oddzielnej pozycji kapitału własnego.

(b) Różnice kursowe

Transakcje wyrażone w walutach obcych są ujmowane według kursu obowiązującego na dzień zawarcia transakcji. Różnice kursowe powstające na skutek rozliczenia tych transakcji oraz wyceny na dzień bilansowy, po kursie średnim NBP na ten dzień, pieniężnych aktywów i zobowiązań, ujmowane są w rachunku zysków i strat, przy czym różnice kursowe powstające na skutek rozliczenia korygują koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów a pozostałe różnice kursowe wykazywane są w oddzielnej pozycji.

Zasady konsolidacji

(a) Jednostki zależne

Jednostkami zależnymi są podmioty kontrolowane przez Spółkę. Kontrola ma miejsce wtedy, gdy Grupa Kapitałowa posiada zdolność kierowania bezpośrednio lub pośrednio polityką finansową i operacyjną danej jednostki, w celu uzyskiwania korzyści płynących z jej działalności. Przy ocenie stopnia kontroli bierze się pod uwagę wpływ istniejących i potencjalnych praw głosu, które na dzień bilansowy mogą zostać zrealizowane lub mogą podlegać konwersji. Sprawozdania finansowe spółek zależnych uwzględniane są w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym poczynając od dnia uzyskania nad nimi kontroli aż do momentu jej wygaśnięcia.

Sprawozdania finansowe jednostek zależnych konsolidowane są metodą pełną.

(b) Korekty konsolidacyjne

Salda rozrachunków wewnętrznych pomiędzy jednostkami Grupy, transakcje zawierane w obrębie Grupy oraz wszelkie wynikające stąd niezrealizowane zyski lub straty, a także przychody oraz koszty Grupy są eliminowane w trakcie sporządzania skonsolidowanego sprawozdania finansowego. Niezrealizowane zyski wynikające z transakcji z jednostkami stowarzyszonymi oraz współzależnymi są wyłączone ze skonsolidowanego sprawozdania proporcjonalnie do wysokości udziału Grupy w tych jednostkach. Niezrealizowane straty są wyłączone ze skonsolidowanego sprawozdania finansowego na tej samej zasadzie co niezrealizowane zyski, do momentu wystąpienia przesłanek wskazujących na utratę wartości.

Rzeczowe aktywa trwałe

Rzeczowe aktywa trwałe wycenia się według cen nabycia lub kosztu wytworzenia, pomniejszonych o skumulowane odpisy amortyzacyjne oraz odpisy z tytułu utraty wartości. Grunty nie podlegają amortyzacji.

Rzeczowe aktywa trwałe obejmują środki trwałe własne, inwestycje w obcych środkach trwałych, środki trwałe w budowie oraz obce środki trwałe przyjęte do używania przez jednostkę (gdy warunki umowy przenoszą zasadniczo całe potencjalne korzyści oraz ryzyko wynikające z ich posiadania na jednostkę) i stanowią środki wykorzystywane przy dostawach towarów lub świadczeniu usług oraz do celów administracyjnych bądź do celów wynajmu na rzecz osób trzecich, a oczekiwany czas ich użytkowania przekracza jeden okres.

Cena nabycia lub koszt wytworzenia obejmuje koszty poniesione na zakup lub wytworzenie rzeczowych aktywów trwałych, w tym skapitalizowane odsetki naliczone do momentu oddania środka trwałego do użytkowania. Nakłady poniesione w terminie późniejszym uwzględnia się w wartości bilansowej, jeżeli jest prawdopodobne, że nastąpi wpływ korzyści ekonomicznych do Grupy. Koszty bieżącego utrzymania rzeczowych aktywów trwałych ujmowane są w rachunku zysków i strat w momencie poniesienia.

Na cenę nabycia lub koszt wytworzenia pozycji rzeczowych aktywów trwałych składa się cena zakupu, łącznie z cłami importowymi i bezzwrotnymi podatkami od zakupu pomniejszona o opusty handlowe i rabaty, wszystkie inne pozwalające się bezpośrednio przyporządkować koszty poniesione w celu dostosowania składnika aktywów do miejsca i stanu niezbędnego do rozpoczęcia jego używania zgodnie z zamierzeniami kierownictwa oraz szacunkowe koszty demontażu i usunięcia składnika aktywów i koszty przeprowadzenia renowacji miejsca, w którym się znajdował, do których jednostka jest zobowiązana.

Rzeczowe aktywa trwałe, za wyjątkiem środków trwałych w budowie oraz gruntów podlegają amortyzacji. Podstawą naliczania amortyzacji jest cena nabycia lub koszty wytworzenia pomniejszone o wartość końcową, na podstawie przyjętego przez jednostkę i okresowo weryfikowanego okresu użytkowania składnika aktywów. Amortyzacja następuje od momentu gdy składnik aktywów dostępny jest do użytkowania i dokonywana jest do wcześniejszej z dat: gdy środek trwały zostaje zaklasyfikowany jako przeznaczony do sprzedaży, zostaje usunięty z bilansu, wartość końcowa składników aktywów przewyższa jego wartość bilansową lub został już całkowicie zamortyzowany. Ustalone odpisy dokonywane są metodą liniową według następujących okresów:

Budynki oraz inwestycje w budynkach obcych	10 – 40 lat
Urządzenia techniczne i maszyny	3-16 lat
Środki transportu	5 -7 lat
Pozostałe środki trwałe	rok – 5 lat

W przypadku stwierdzenia wystąpienia przesłanek wskazujących na możliwość wystąpienia utraty wartości przeprowadzany jest test na utratę wartości. Dla potrzeb testu na utratę wartości aktywa grupuje się na najniższym poziomie, na jakim generują przepływy pieniężne niezależnie od innych aktywów (ośrodki wypracowujące środki pieniężne). Jeżeli przeprowadzony test wykaże, że wartość bilansowa składnika rzeczowych aktywów trwałych jest niższa od jego wartości odzyskiwalnej dokonuje się odpisu aktualizującego z tytułu utraty wartości do wartości równej wartości odzyskiwalnej.

Zyski i straty wynikające z usunięcia składnika rzeczowych aktywów trwałych z bilansu, ustalone są jako różnica między przychodami netto ze zbycia a wartością bilansową i ujmowane jako przychód lub koszt w rachunku zysków i strat.

Wartości niematerialne

Jako wartości niematerialne ujmowane są możliwe do zidentyfikowania niepieniężne składniki aktywów nie posiadające postaci fizycznej o wiarygodnie ustalonej cenie nabycia lub koszcie wytworzenia, z których jednostka prawdopodobnie osiągnie przyszłe korzyści ekonomiczne, przyporządkowywane danemu składnikowi. Składniki wartości niematerialnych o określonym okresie użytkowania podlegają amortyzacji, przez okres ich ekonomicznej użyteczności, od momentu, gdy składnik aktywów jest dostępny do użytkowania. Amortyzacji zaprzestaje się na wcześniejszą z dat: gdy składnik wartości niematerialnych zostaje zaklasyfikowany jako przeznaczony do sprzedaży (lub zawarty w grupie do zbycia, która jest zaklasyfikowana jako przeznaczona do sprzedaży) zgodnie z MSSF 5 „Aktywa trwałe przeznaczone do sprzedaży i działalność zaniechana” lub zostaje usunięty z ewidencji bilansowej lub jest całkowicie umorzony. Podlegającą amortyzacji wartość składnika aktywów niematerialnych ustala się po odjęciu jego wartości końcowej.

Programy komputerowe

Licencje na programy komputerowe są wyceniane w wysokości kosztów poniesionych na ich nabycie oraz doprowadzenie do stanu umożliwiającego ich użytkowania.

Koszty związane z rozwojem i utrzymaniem programów komputerowych są ujmowane w kosztach okresu, w którym są ponoszone. Koszty związane bezpośrednio z wytworzeniem unikalnych programów komputerowych na potrzeby jednostki, które z dużym prawdopodobieństwem przyniosą ekonomiczne korzyści przewyższające koszty w okresie dłuższym niż rok są ujmowane jako składnik wartości niematerialnych i są amortyzowane w okresie ich użytkowania, lecz nie dłużej niż przez okres 3 lat.

Utrata wartości składnika aktywów

Na każdy dzień bilansowy dokonywana jest ocena czy istnieją jakiekolwiek przesłanki wskazujące na to, że mogła nastąpić utrata wartości któregoś ze składników aktywów podlegających amortyzacji. W razie stwierdzenia, że przesłanki takie zachodzą, dokonywane jest oszacowanie

wartości odzyskiwanej składnika aktywów, tj. wartości odpowiadającej wartości godziwej pomniejszonej o koszty sprzedaży lub wartości użytkowej składnika aktywów, zależnie od tego, która z nich jest wyższa.

Instrumenty finansowe

Instrumenty finansowe klasyfikowane są w następujących kategoriach: (a) instrumenty finansowe utrzymywane do terminu wymagalności, (b) pożyczki i należności, (c) aktywa finansowe dostępne do sprzedaży, (d) instrumenty finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy.

Klasyfikacja składników aktywów do powyższych kategorii zależna jest od celu w jakim instrumenty finansowe zostały nabyte. Na dzień bilansowy dokonywana jest ponowna ocena i ewentualnie reklasyfikacja.

W momencie początkowego ujęcia instrumenty finansowe wycenia się w wartości godziwej, powiększonej, w przypadku inwestycji nie zaklasyfikowanych jako wyceniane w wartości godziwej przez rachunek zysków i strat, o koszty transakcji, które mogą być bezpośrednio przypisane do nabycia lub emisji składnika inwestycji.

Usunięcie instrumentów finansowych z bilansu następuje w sytuacji wygaśnięcia praw do otrzymywania korzyści ekonomicznych i ponoszenia związanych z nimi ryzyk lub ich transferu na rzecz osób trzecich.

Wartość godziwą instrumentów finansowych, które są przedmiotem obrotu na aktywnym rynku ustala się w odniesieniu do ceny zamknięcia notowań z ostatniego dnia notowań przed dniem bilansowym.

Wartość godziwą instrumentów finansowych nie będących przedmiotem obrotu na aktywnym rynku ustala się przy wykorzystaniu technik wyceny, które obejmują porównanie z wartością rynkową innego instrumentu posiadającego zasadniczo takie same cechy, będącego przedmiotem obrotu na aktywnym rynku, w oparciu o prognozowane przepływy pieniężne lub modele wyceny opcji uwzględniających okoliczności specyficzne dla jednostki.

Na dzień bilansowy jednostka dokonuje oceny czy nie zaszły obiektywne przesłanki utraty wartości przez poszczególne aktywa lub grupy aktywów.

(a) instrumenty finansowe utrzymywane do terminu wymagalności

Stanowią aktywa finansowe, inne niż pochodne, o określonych lub możliwych do określenia płatnościach i określonym terminie zapadalności, które jednostka zamierza i ma możliwość utrzymać w posiadaniu do upływu terminu wymagalności, z wyłączeniem aktywów finansowych zaliczonych do kategorii instrumentów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez rachunek zysków i strat, inwestycji dostępnych do sprzedaży oraz pożyczek i należności.

Jako aktywa obrotowe ujmowane są te aktywa, które zostaną zbyte w okresie nie dłuższym niż 12 miesięcy od daty bilansowej.

Inwestycje utrzymywane do terminu wymagalności są wyceniane w wysokości zamortyzowanego kosztu, przy zastosowaniu efektywnej stopy procentowej.

(b) pożyczki i należności

Stanowią aktywa finansowe, inne niż pochodne, o określonych lub możliwych do określenia płatnościach, które nie są przedmiotem obrotu na aktywnym rynku, powstałe w wyniku wydania środków pieniężnych, dostarczenia towarów lub realizacji usług na rzecz dłużnika bez intencji zaklasyfikowania tych należności do aktywów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez rachunek zysków i strat. Ujmowane są jako aktywa obrotowe, za wyjątkiem tych dla których termin zapadalności przekracza 12 miesięcy po dniu bilansowym.

Należności z tytułu dostaw towarów i usług oraz pozostałe należności są wyceniane w wysokości amortyzowanego kosztu z zastosowaniem efektywnej stopy procentowej pomniejszonej o odpisy aktualizujące należności wątpliwe, tworzone w oparciu o analizę wiekową należności. Aktualizacja wyceny uwzględnia czas i stopień prawdopodobieństwa ich zapłaty.

(c) aktywa finansowe dostępne do sprzedaży

Stanowią aktywa finansowe, inne niż pochodne, uznane za dostępne do sprzedaży lub inne niż ujęte w kategoriach (a) lub (b). Ujmowane są jako aktywa obrotowe, o ile istnieje intencja ich zbycia w ciągu 12 miesięcy od dnia bilansowego. Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży są wyceniane w wartości godziwej z wyjątkiem inwestycji w instrumenty kapitałowe nie posiadające kwotowań cen rynkowych z aktywnego rynku i których wartość godziwa nie może być wiarygodnie zmierzona.

Zyski lub straty z wyceny aktywów finansowych dostępnych do sprzedaży są ujmowane jako oddzielny składnik kapitałów do momentu ich zbycia lub do czasu, kiedy nastąpi trwała utrata jej wartości, w którym to momencie skumulowany zysk lub strata poprzednio wykazana w kapitale zostaje ujęta w rachunku zysków i strat. Straty z tytułu utraty wartości ujęte w rachunku zysków i strat a dotyczące instrumentów kapitałowych nie podlegają odwróceniu w korespondencji z rachunkiem zysków i strat. Odwrócenie straty z tytułu utraty wartości dłużnych instrumentów finansowych ujmuje się w rachunku zysków i strat, jeżeli w kolejnych okresach, po ujęciu odpisu, wartość godziwa tych instrumentów finansowych wzrosła w wyniku zdarzeń występujących po momencie ujęcia odpisu.

Leasing

a) jednostka jako leasingobiorca

Środki trwałe, które użytkowane są przez jednostkę na podstawie umów leasingu finansowego, przenoszące na jednostkę zasadniczo całe ryzyko i pożytki wynikające z tytułu ich posiadania, wykazywane są w bilansie według niższej z wartości godziwej tych środków trwałych lub wartości bieżącej minimalnych przyszłych płatności leasingowych. Opłaty leasingowe dzielone są między koszty finansowe i zmniejszenie niespłaconego salda zobowiązania, aby uzyskać stałą okresową stopę procentową w stosunku do niespłaconego salda zobowiązań. Koszty finansowe są ujmowane bezpośrednio w rachunku zysków i strat. W sytuacji braku uzasadnionego prawdopodobieństwa przejęcia własności na koniec okresu leasingowania, środki trwałe używane na podstawie umów leasingu finansowego są amortyzowane przez krótszy z dwóch okresów: okres leasingu lub okres użytkowania. W innych przypadkach środki trwałe są amortyzowane przez okres użytkowania.

Umowy dzierżawy i leasingu, które zasadniczo całe ryzyko i pożytki wynikające z tytułu posiadania aktywów, pozostawiają przy leasingodawcy są wykazywane jako umowy leasingu operacyjnego. Koszty opłat leasingowych są odnoszone liniowo w ciężar rachunku zysków i strat w okresie obowiązywania umowy.

(b) jednostka jako leasingodawca

Przychody z tytułu leasingu operacyjnego są ujmowane w rachunku zysków i strat przy zastosowaniu metody liniowej w okresie wynikającym z umowy. Aktywa będące przedmiotem umowy są ujmowane w bilansie i amortyzowane na zasadach tożsamyh z stosowanymi dla podobnych kategorii aktywów.

Zapasy

Zapasy są wykazywane według wartości niższej z ceny nabycia (kosztów wytworzenia) lub wartości netto możliwej do uzyskania. Koszt zapasów obejmuje wszystkie koszty nabycia, koszty przetworzenia oraz inne koszty poniesione w celu doprowadzenia zapasów do ich obecnego miejsca i stanu.

Cenę nabycia lub koszt wytworzenia zapasów ustala się przyjmując, że składniki, których dotyczy rozchód są tymi, które jednostka nabyła najwcześniej (metoda FIFO).

Produkty gotowe i produkcja w toku są wyceniane w oparciu o koszty projektowania, koszty bezpośrednich materiałów i robocizny oraz odpowiedni narzut pośrednich kosztów wytworzenia przy założeniu normalnego wykorzystania mocy produkcyjnych, z wyłączeniem kosztów zaciągniętych pożyczek i kredytów.

Kwoty wynikające z rabatów i upustów oraz innych płatności uzależnionych od wielkości zakupów ujmowane są jako zmniejszenie ceny zakupu niezależnie od daty faktycznego ich przyznania pod warunkiem, że ich otrzymanie jest uprawdopodobnione.

Wartość netto możliwa do uzyskania jest ujmowana w wysokości szacunkowej ceny sprzedaży dokonywanej w toku zwykłej działalności gospodarczej pomniejszonej o szacunkowe koszty wykończenia i koszty niezbędne aby doprowadzić sprzedaż do skutku.

Wartość zapasów pomniejszają odpisy aktualizacyjne tworzone w przypadku, gdy możliwa do uzyskania wartość netto (stanowiąca cenę netto pomniejszoną o upusty, rabaty oraz koszty związane z dokonaniem sprzedaży) jest niższa od ceny nabycia (kosztów wytworzenia), ustalone indywidualnie dla każdego asortymentu zapasów.

Środki pieniężne i ekwiwalenty

Środki pieniężne i ekwiwalenty obejmują środki pieniężne w kasie, na rachunkach bankowych oraz depozyty i krótkoterminowe papiery wartościowe z terminem zapadalności do trzech miesięcy.

Kapitał zakładowy

Kapitał zakładowy wykazywany jest w wysokości określonej w statucie i wpisanej w rejestrze sądowym. Kapitał zakładowy Grupy Kapitałowej stanowi kapitał zakładowy jednostki dominującej tj. Inter Cars.

Premia z tytułu emisji akcji po cenie przewyższającej ich wartość nominalną jest wykazywana jako oddzielna pozycja kapitałów własnych.

Koszty emisji akcji pomniejszają wartość kapitałów.

Kredyty bankowe i pożyczki

Początkowo kredyty bankowe i pożyczki są ujmowane według ceny nabycia odpowiadającej wartości godziwej.

W kolejnych okresach kredyty i pożyczki są wyceniane według zamortyzowanego kosztu, przy zastosowaniu efektywnej stopy procentowej, przy ustalaniu której uwzględniane są koszty związane z uzyskaniem kredytu lub pożyczki oraz dyskonta lub premie uzyskane przy rozliczeniu zobowiązań.

Rezerwy

Rezerwy są tworzone wówczas, gdy na jednostce ciąży obecny obowiązek (prawny lub zwyczajowo oczekiwany) wynikający ze zdarzeń przeszłych, prawdopodobne jest, że wypełnienie obowiązku spowoduje konieczność wypływu środków zawierających w sobie korzyści ekonomiczne oraz można dokonać wiarygodnego szacunku kwoty tego zobowiązania.

Przychody

Przychody uznawane są w wartości godziwej korzyści ekonomicznych otrzymanych bądź należnych, których wysokość można określić w wiarygodny sposób.

a) przychody ze sprzedaży towarów i produktów

Przychody są ujmowane:

- jeżeli znaczące ryzyko i korzyści wynikające z praw własności zostały przekazane nabywcy,
- jednostka przestaje być trwale zaangażowana w zarządzanie sprzedanymi towarami, produktami i usługami w stopniu w jakim zazwyczaj funkcję taką realizuje się wobec towarów, do których ma się prawo własności, ani też nie sprawuje nad nimi efektywnej kontroli,
- kwotę przychodów można wycenić w wiarygodny sposób,

- istnieje prawdopodobieństwo, że jednostka uzyska korzyści ekonomiczne z tytułu transakcji,
- koszty poniesione oraz te, które zostaną poniesione w związku z transakcją, można wycenić w wiarygodny sposób.

Przychody wykazuje się w wartości netto, tj. bez uwzględnienia podatku od towarów i usług oraz z uwzględnieniem wszelkich udzielonych rabatów.

Przychody ze sprzedaży krajowej są uznawane w momencie dostarczenia towaru. W przypadku sprzedaży eksportowej przychody są ujmowane w momencie wydania towaru kupującemu.

W przypadku sprzedaży poprzez sieć filiantów, z którymi podpisano umowy o współpracy, przychód ze sprzedaży uznawany jest w momencie sprzedaży towarów przez filianta.

(b) świadczenie usług

Przychody z tytułu świadczenia usług są ujmowane na podstawie stopnia zaawansowania realizacji transakcji na dzień bilansowy. Wynik transakcji oceniany jest jako wiarygodny jeżeli spełnione są wszystkie następujące warunki:

- kwotę przychodów można wycenić w sposób wiarygodny,
- istnieje prawdopodobieństwo, że jednostka uzyska korzyści ekonomiczne z tytułu przeprowadzonej transakcji,
- stopień realizacji transakcji na dzień bilansowy może być określony w wiarygodny sposób,
- koszty poniesione w związku z transakcją oraz koszty zakończenia transakcji mogą być wycenione w wiarygodny sposób.

(c) przychody odsetkowe

Przychody z tytułu odsetek są uznawane w momencie ich naliczenia, przy uwzględnieniu efektywnej stopy procentowej, jeżeli ich otrzymanie jest uprawdopodobnione a ich wysokość może być określona w wiarygodny sposób.

(d) dywidendy

Przychody z tytułu dywidend są uznawane w momencie ustalenia praw do ich uzyskania, jeżeli ich otrzymanie jest uprawdopodobnione.

Koszty operacyjne

Koszty operacyjne są ujmowane w okresie, którego dotyczą, w takiej wysokości, w jakiej prawdopodobne jest, że nastąpi zmniejszenie korzyści ekonomicznych jednostki, które można wiarygodnie wycenić.

Koszty wynikające z obciążeń jednostek Grupy przez filiantów, z tytułu wynagrodzenia za dokonaną w imieniu jednostki sprzedaż towarów, są ujmowane w okresie, którego dotyczą.

Koszty z tytułu wynajmu powierzchni biurowej oraz magazynowej ujmowane są w rachunku zysków i strat w okresie, którego dotyczą. Kwoty refakturowane na filiantów nie są uznawane jako przychód, ale pomniejszają odpowiednie pozycje kosztów jednostek Grupy.

Koszty finansowe

Koszty finansowe są odnoszone w ciężar rachunku zysków i strat w momencie ich poniesienia.

Podatek dochodowy

Kalkulacja podatku dochodowego bieżącego jest oparta na zysku danego okresu ustalonym zgodnie z obowiązującymi przepisami podatkowymi. Łącznie obciążenie podatkowe uwzględnia podatek bieżący i podatek odroczony ustalany metodą bilansową, który występuje w związku z przejściowymi różnicami między wykazywaną w księgach rachunkowych wartością aktywów i pasywów, a ich wartością podatkową.

Podatek odroczony ustala się przy uwzględnieniu stawek podatku dochodowego obowiązujących w roku powstania zobowiązania na podstawie uchwalonych przepisów podatkowych obowiązujących w roku rozliczenia rezerw i aktywów.

Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego ustala się w wysokości kwoty przewidzianej w przyszłości do odliczenia od podatku dochodowego, w związku z ujemnymi różnicami przejściowymi, które spowodują w przyszłości zmniejszenie podstawy obliczenia podatku dochodowego oraz straty podatkowej możliwej do odliczenia, ustalonej przy uwzględnieniu zasady ostrożności.

Rezerwę z tytułu odroczonego podatku dochodowego tworzy się w wysokości kwoty podatku dochodowego, wymagającej w przyszłości zapłaty, w związku z występowaniem dodatnich różnic przejściowych, to jest różnic, które spowodują zwiększenie podstawy obliczenia podatku dochodowego w przyszłości.

Składnik aktywów oraz rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego są kompensowane w bilansie, jeżeli Grupa posiada możliwy do wyegzekwowania tytuł do przeprowadzenia kompensat należności i zobowiązań z tytułu bieżącego podatku dochodowego oraz, gdy aktywa i rezerwy z tytułu podatku odroczonego dotyczą podatku dochodowego nałożonego przez tę samą władzę podatkową na tego samego podatnika.

Zmiany w prezentacji danych za okres od dnia 1 stycznia 2005 roku do dnia 31 grudnia 2005 roku

W sprawozdaniu finansowym za okres od 1 stycznia do 30 grudnia 2005 roku wprowadzone zostały korekty mające na celu dostosowanie do zasad prezentacji sprawozdań finansowych za okres od 1 stycznia do 31 grudnia 2006 roku opisanych powyżej:

- aktywa i rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego (aktywa/pasywa) – prezentowane w szyku rozwartym;
- zmiany stanu rezerw prezentowana jako składnik zmiany stanu zobowiązań w przepływach z działalności operacyjnej w sprawozdaniu z przepływu środków pieniężnych.

Dane finansowe dotyczące 2005 roku prezentują dane po badaniu. Dane za 4 kwartał 2005 roku zostały skorygowane w celu ich dostosowania do wyników rocznych.

8. Sprawozdanie skonsolidowane

Konsolidacja za okres od 1 stycznia do 31 grudnia 2005 roku

Konsolidacją zostały objęte sprawozdania finansowe („Grupa Kapitałowa”):

- podmiot dominujący: Inter Cars S.A. z siedzibą w Warszawie,
- podmioty zależne: Inter Cars Ukraina, podmiot prawa ukraińskiego, z siedzibą w Chmielnicki na Ukrainie (70% udziału Inter Cars S.A. w kapitale spółki), Eltek Sp. z o.o. z siedzibą w Słupsku (100%), Q-Service Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100%), Inter Cars Česká Republika z siedzibą w Pradze (100%), Feber Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100%) i Inter Cars Slovenska Republika z siedzibą w Bratysławie (100%).

Konsolidacja za okres od 1 stycznia do 31 grudnia 2006 roku

Konsolidacją zostały objęte sprawozdania finansowe („Grupa Kapitałowa”):

- podmiot dominujący: Inter Cars S.A. z siedzibą w Warszawie,
- podmioty zależne: Inter Cars Ukraina, podmiot prawa ukraińskiego, z siedzibą w Chmielnicki na Ukrainie (70% udziału Inter Cars S.A. w kapitale spółki), Eltek Sp. z o.o. z siedzibą w Słupsku (100%), Q-Service Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100%), Inter Cars Česká Republika z

siedzibą w Pradze (100)%, Feber Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100%), Inter Cars Slovenska Republika z siedzibą w Bratysławie (100%), Inter Cars Lietuva UAB z siedzibą w Wilnie (100%) i R-J Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100%).

9. Stosowane kursy walut do przeliczenia danych za 4 kwartał 2006 roku

Wszelkie prezentowane w raporcie dane finansowe w EUR zostały przeliczone przy zastosowaniu następujących kursów:

	2006	2005
kurs na 31 grudnia	3,8312	3,8598
średni kurs w okresie od 1 października do 31 grudnia	3,8450	3,9181
średni kurs w okresie od 1 stycznia do 31 grudnia	3,8991	4,0233

Do przeliczenia danych wykazanych w wybranych danych finansowych w tys. EURO zastosowano niżej podane zasady:

- dla danych wynikających z rachunku zysków i strat – *średni kurs* stanowiący średnią arytmetyczną kursów obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca w danym okresie ogłoszonych przez Prezesa NBP;
- dla danych wynikających z bilansu – *kurs na 31 grudnia* stanowiący średni kurs EURO obowiązujący na dzień 31 grudnia roku ogłoszony przez Prezesa NBP;
- dla przeliczenia wartości kapitału zakładowego zastosowano kursy średnie EURO obowiązujące w dniach rejestracji podwyższenia kapitału o kolejne serie akcji.

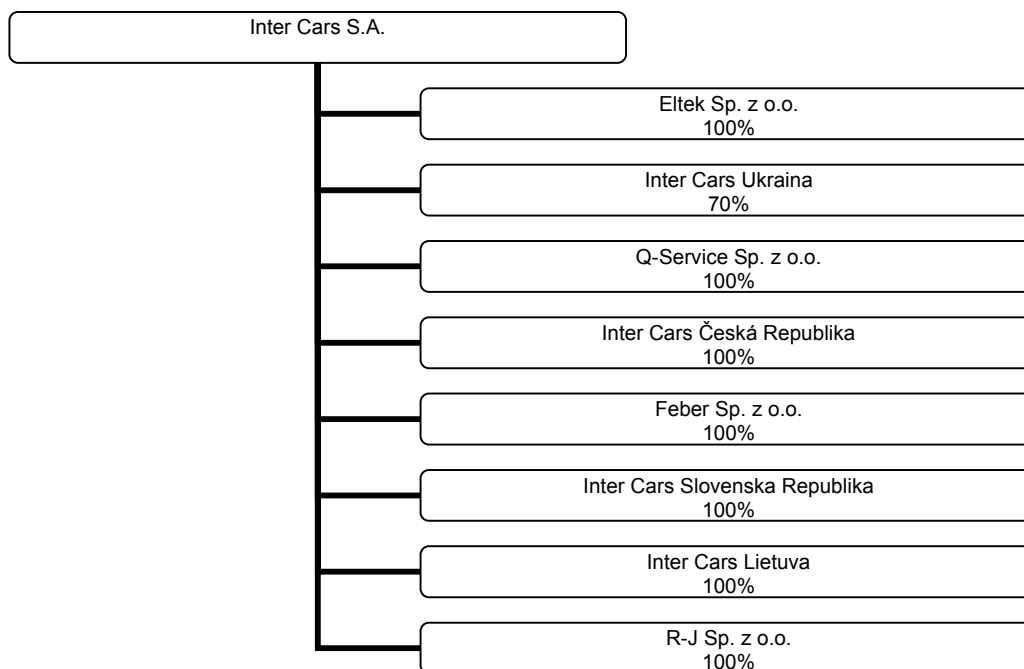
CZĘŚĆ II

SPRAWOZDANIE Z DZIAŁALNOŚCI GRUPY KAPITAŁOWEJ INTER CARS

10.	Opis istotnych dokonań lub niepowodzeń w 4 kwartałach 2006 roku, wraz z wykazem najważniejszych zdarzeń ich dotyczących.....	22
11.	Opis czynników i zdarzeń, w szczególności o nietypowym charakterze, mających znaczący wpływ na osiągnięty wynik finansowy w 4 kwartale 2006 roku	24
12.	Sezonowość lub cykliczność działalności w prezentowanym okresie	27
13.	Emisja, wykup i spłata dłużnych i kapitałowych papierów wartościowych	28
14.	Dywidenda.....	28
15.	Zdarzenia, które wystąpiły po dniu bilansowym na który sporządzono raport, a mogące w znaczący sposób wpłynąć na przyszłe wyniki finansowe emitenta	28
16.	Zobowiązania warunkowe i poręczenia.....	29
17.	Stanowisko Zarządu odnośnie możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz wyników na 2006 rok	29
18.	Wykaz akcjonariuszy posiadających, co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu na dzień 26 lutego 2007 roku.....	29
19.	Zestawienie zmian w stanie posiadania akcji Inter Cars S.A. lub uprawnień do nich (opcji) przez osoby zarządzające i nadzorujące emitenta, w okresie od przekazania poprzedniego raportu kwartalnego.	29
20.	Wskazanie postępowań toczących się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej	30
21.	Transakcje z jednostkami powiązanymi	30
22.	Inne informacje, które zdaniem emitenta są istotne dla oceny jego sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, wyniku finansowego i ich zmian, oraz informacje, które są istotne dla oceny możliwości realizacji zobowiązań przez emitenta.....	32
23.	Czynniki, które w ocenie emitenta będą miały wpływ na osiągnięte przez niego wyniki w perspektywie co najmniej kolejnego kwartału.....	32

10. Opis istotnych dokonań lub niepowodzeń w 4 kwartałach 2006 roku, wraz z wykazem najważniejszych zdarzeń ich dotyczących

Strukturę Grupy Kapitałowej prezentuje poniższy schemat:



Struktura Grupy Kapitałowej Inter Cars S.A. wynika ze strategii ekspansji geograficznej dystrybucji części zamiennych (Inter Cars Ukraina, Inter Cars Ceska Republika, Inter Cars Slovenska Republika, Inter Cars Lietuva) oraz rozwoju projektów wspomagających podstawową działalność (Eltek Sp. z o.o., Feber Sp. z o.o.). Główne zmiany struktury, jakie miały miejsce w 2006 roku obejmowały utworzenie Inter Cars Litwa oraz nabycie udziałów w R-J.

Najważniejsze wydarzenia i osiągnięcia w czterech kwartałach 2006 roku obejmują przede wszystkim znaczący wzrost przychodów ze sprzedaży. Łącznie skonsolidowane przychody ze sprzedaży Grupy Kapitałowej Inter Cars w 2006 roku były o 35% wyższe niż w 2005 roku. Czynniki, które miały wpływ na wzrost przychodów w Inter Cars zostały przedstawione w pkt. 11.1. Inter Cars Ukraina zakończyła proces uruchomienia nowego magazynu centralnego w Kijowie. Obecnie prowadzone są intensywne prace związane z optymalizacją łańcucha dostaw towarów do filii i pomiędzy filiami. Spółka poczyniła znaczące nakłady w rozwój kadry, przede wszystkim w zakresie zarządzania logistyką oraz zapasami. W 2006 roku Inter Cars Ukraina zwiększyła liczbę filii z sześciu do ośmiu. Inter Cars Ceska Republika której przychody wzrosły o przeszło 260%, uruchomiła w 2006 roku trzy nowe filie zwiększając ich łączną liczbę do dziewięciu. Uruchomiony został projekt sieci niezależnych warsztatów pod marką *Auto Crew*, którego partnerem w Polsce jest Inter Cars. Inter Cars Ceska Republika rozpoczęła również dystrybucję naczep produkowanych przez Feber. Projekt *Auto-Crew* został również zapoczątkowany na terenie Słowacji. Inter Cars Slovenska Republika w 2006 roku zwiększyła liczbę filii z dwóch do pięciu.

Feber prowadził prace pozwalające na istotne zwiększenie mocy produkcyjnych oraz wdrożył nowe rozwiązania w zakresie produkcji – podniosły one jakość produkcji oraz zoptymalizowały koszty wybranych etapów procesu produkcyjnego. Produkowane naczepy zostały objęte dwuletnią gwarancją (Czechy i Słowacja – 3 lata). Feber pozyskał kontrakty eksportowe na rynki: bułgarski, kazachski, gruziński i in. Dokonano również znaczących zmian w polityce sprzedaży, polegających na podniesieniu cen detalicznych na naczepy w odpowiedzi na zaobserwowane wzmocnienie popytu w kraju. Wzrost cen i optymalizacja procesów produkcyjnych przyniosły poprawę rentowności. Ostatnie trzy miesiące 2006 roku to pierwszy kwartał zamknięty zyskiem netto.

Inter Cars Litwa który został utworzony w 2006 roku rozpoczął działalność operacyjną w grudniu. Obecnie spółka dysponuje jedną filią. W skład Grupy wszedł R-J Sp. z o.o. będący właścicielem nieruchomości zlokalizowanej w Warszawie.

Łącznie liczba filii jaką dysponuje Grupa zwiększyła się z 75 do 102.

Informacje na temat segmentów działalności

Podstawowym przedmiotem działalności Grupy Kapitałowej Inter Cars jest sprzedaż części i akcesoriów do pojazdów mechanicznych na czterech zasadniczych rynkach: polskim, ukraińskim, czeskim i słowackim.

Podstawowym wzorem sprawozdawczości Grupy Inter Cars stosowanym do segmentów działalności jest segment geograficzny oparty o kryterium lokalizacji sprzedaży. Uzupełniającym wzorem jest segment geograficzny oparty o kryterium lokalizacji klientów.

Sprzedaż na poszczególnych rynkach jest prowadzona przez poszczególne podmioty Grupy Kapitałowej Inter Cars: rynek polski – Inter Cars, rynek ukraiński – Inter Cars Ukraina, rynek czeski – Inter Cars Ceska Republika, rynek słowacki – Inter Cars Slovenska Republika, rynek litewski – Inter Cars Lietuva.

Grupa Kapitałowa Inter Cars stosuje jednolite zasady księgowe dla wszystkich segmentów. Transakcje pomiędzy segmentami dokonywane są na warunkach rynkowych. Powyższe transakcje zostały w niniejszym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym wyeliminowane.

Podstawowy podział wg segmentów działalności

(tys. zł)	Polska	Ukraina	Czechy	Słowacja	Litwa	korekty konsolidacyjne	Razem
Przychody	964 300	43 525	48 328	14 252	3	(57 702)	1 012 706
Wartość sprzedanych towarów	730 253	33 648	37 101	9 874	3	(55 883)	754 996
Wynik finansowy	18 507	(1 237)	1 755	509	(47)	(369)	19 118
Suma bilansowa	453 121	20 671	26 978	7 247	217	(64 000)	444 234
Inwestycje	13 328	1 105	772	336	1	-	15 542

Uzupełniający podział wg segmentów działalności

(tys. zł)	Polska	zagranica	korekty konsolidacyjne	Razem
Przychody	779 919	290 489	(57 702)	1 012 706

11. Opis czynników i zdarzeń, w szczególności o nietypowym charakterze, mających znaczący wpływ na osiągnięty wynik finansowy w 4 kwartale 2006 roku

Dane finansowe dotyczące 2005 roku prezentują dane po badaniu. Dane za 4 kwartał 2005 roku zostały skorygowane w celu ich dostosowania do wyników rocznych 2005.

11.1 Podstawowe czynniki i zdarzenia mające wpływ na wyniki

Podmiot dominujący

1 października - 30 grudnia (‘000)	4Q2006	4Q2005	4Q2006	4Q2005	zmiana	
	pln	pln	euro	euro	4Q2006/4Q2005	
					pln	euro
Rachunek zysków i strat						
Przychody	245 815	196 807	63 931	50 230	24,9%	30,7%
Zysk (strata) brutto ze sprzedaży	64 238	44 593	16 707	11 381	44,1%	50,7%
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	9 793	1 018	2 547	260	862,0%	906,6%
Różnice kursowe	(571)	30	(149)	8		
Koszty odsetkowe, netto	(1 868)	(2 458)	(486)	(627)		
Zysk (strata) netto	5 552	(1 601)	1 444	(409)		
1 stycznia - 31 grudnia						
	narastająco					
Przychody	912 966	717 061	234 148	178 227	27,3%	31,4%
Zysk (strata) brutto ze sprzedaży	230 007	169 409	58 990	42 107	35,8%	40,1%
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	33 637	16 234	8 627	4 035	107,2%	113,8%
Różnice kursowe	(849)	(2 590)	(218)	(644)		
Koszty odsetkowe, netto	(7 381)	(9 278)	(1 893)	(2 306)		
Zysk (strata) netto	19 890	2 314	5 101	575	759,5%	786,9%
31 grudnia						
	2006	2005	2006	2005		
Bilans						
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	11 261	8 335	2 939	2 159	35,1%	36,1%
Suma bilansowa	418 924	375 931	109 345	97 396	11,4%	12,3%
Kredyty, pożyczki, leasing finansowy	197 917	192 957	51 659	49 991	2,6%	3,3%
Zysk na 1 akcję	1,68	0,47	0,44	0,12		
Kapitał własny	116 249	94 497	30 343	24 482	23,0%	23,9%
Inne dane finansowe						
	narastająco		2006	2005		
Marża na sprzedaży (1)			25,2%	23,6%		
Marża EBITDA (2)			5,3%	4,1%		

(1) Marża na sprzedaży została zdefiniowana jako iloraz zysku brutto na sprzedaży i przychodów.

(2) EBITDA została zdefiniowana jako zysk (strata) netto przed amortyzacją, przychodami (kosztami) finansowymi netto, różnicami kursowymi oraz podatkiem dochodowym.

Przychody ze sprzedaży w 4 kwartale 2006 roku były o **25% wyższe** niż przychody w analogicznym okresie 2005 roku. W ujęciu w EUR były wyższe o 31%. Narastająco za cztery kwartały 2006 roku sprzedaż była o **27% wyższa** niż w 2005 roku. Udział eksportu w przychodach ze sprzedaży towarów w 4 kwartale 2006 roku kształtował się na poziomie około 21%, a więc na zbliżonym do udziału w 4 kwartale 2005 roku. Narastająco sprzedaż eksportowa stanowiła łącznie około 22% łącznie sprzedaży w 2006 roku. Szczególne **znaczenie dla wyników sprzedaży** w czwartym kwartale 2006 roku miały istotne zmiany warunków pogodowych. Znaczące ochłodzenie i opady śniegu, jakie miały miejsce w październiku, przyniosły istotny wzrost sprzedaży towarów sezonowych w tym miesiącu. Wzrost sprzedaży był możliwy przede wszystkim dzięki zapewnieniu

wysokiej dostępności wybranych grup asortymentowych („Akcja Zima”). Późniejszy wzrost średniej temperatury spowolnił jednak tempo wzrostu ich sprzedaży, co w połączeniu z okresem świątecznym miało szczególny wpływ na wyniki sprzedaży w grudniu. W ujęciu narastająco za cztery kwartały 2006 roku, poza wymienionym już wpływem sprzedaży sezonowej w czwartym kwartale, szczególne znaczenie dla wyników sprzedaży miały następujące czynniki: (a) dalszy rozwój systemu regionalnego wsparcia sprzedaży (przedstawiciele handlowi), (b) intensyfikacja działalności nowych filii, (c) rozszerzenie asortymentu sprzedawanych części o części do samochodów azjatyckich, (d) optymalizacja rozmieszczenia zapasów w sieci podnosząca dostępność (skracająca czas dostawy) szeregu pozycji asortymentowych. Istotne znaczenie dla wartości sprzedaży oraz dynamiki jej wzrostu ma również stały rozwój sieci sprzedaży (wzrost liczby filii o 18 w okresie od 1 stycznia do dnia 31 grudnia 2006 roku) oraz prowadzony od ubiegłego roku program lojalnościowy dla klientów Inter Cars pod nazwą „IC-Premia” (www.icpremia.pl).

Zysk brutto ze sprzedaży był wyższy o 44% w 4 kwartale 2006 roku w porównaniu do 4 kwartału 2005 roku w ujęciu PLN. Narastająco za trzy kwartały 2006 roku – o 36%. **Marża na sprzedaży** w 2006 roku wzrosła z 24% w 2005 roku do 25%. Łącznie na koszt własny sprzedaży towarów w 2006 roku odniesione zostały zrealizowane dodatnie różnice kursowe w wysokości 650 tys. zł.

Strukturę kosztów w **układzie rodzajowym** prezentuje poniższa tabela:

4 kwartały narastająco	2006	2005
amortyzacja	12 140	11 812
zużycie materiałów i energii	4 780	5 416
usługi obce	132 587	97 624
w tym: usługa dystrybucji	89 565	62 105
podatki i opłaty	980	1 209
wynagrodzenia	28 945	24 527
w tym: koszty opcji menedżerskich	1 862	-
ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	5 029	4 729
pozostałe koszty rodzajowe	8 138	7 493
Łącznie koszty w układzie rodzajowym	192 599	152 810

Koszty usługi dystrybucji – udział podmiotu zarządzającego filią w zrealizowanej marży. Marża zrealizowana na sprzedaży przez filię dzielona jest między filiantem i Inter Cars w stosunku 50/50. System filii oparty jest na zasadzie powierzenia zarządzania punktem dystrybucyjnym (filiją) zewnętrznym podmiotom. Sprzedaż dokonywana jest w imieniu Inter Cars. Zewnętrzne podmioty (filianci) zatrudniają pracowników i pokrywają bieżące koszty funkcjonowania z przychodów, którymi jest udział w zrealizowanej marży na sprzedaży towarów. Rozliczenie udziału w marży dokonywane jest w okresach miesięcznych. Spółka zapewnia wiedzę organizacyjną i logistyczną, kapitał, dostawców części, pełny asortyment i jego dostępność, znak firmowy. Filiant wnosi w struktury Inter Cars znajomość lokalnego rynku i doświadczonych pracowników. Ryzyko działalności danego podmiotu (filii) ponoszone jest przez przedsiębiorcę, który prowadząc własną działalność gospodarczą optymalizuje zasoby, jakie pozostają w jego dyspozycji.

Łącznie **koszty rodzajowe** w czterech kwartałach 2006 roku wzrosły o 26% w porównaniu do czterech kwartałów 2005 roku. Największy wpływ na wzrost kosztów miał wzrost kosztów usług obcych - o 69%, w tym przede wszystkim usługi dystrybucji – o 50%. Kolejną pozycją kosztów, której wzrost miał wpływ na łączny wzrost kosztów były koszty wynagrodzeń (wynagrodzenia i obciążenia z tego tytułu), które były o 19% wyższe w 2006 roku w porównaniu do 2005 roku. Po wyłączeniu kosztów dystrybucji oraz kosztów opcji menedżerskich (koszty wynagrodzeń) koszty rodzajowe w czterech kwartałach 2006 roku **były wyższe o 12%** w porównaniu do analogicznego okresu 2005 roku. Łącznie odpisy aktualizujące wartość składników aktywów osiągnęły wartość 2.672 tys. zł.

Przychody i koszty finansowe obejmują przede wszystkim koszty i przychody z tytułu odsetek. W szczególności w 4 kwartale 2006 roku Spółka poniosła koszty z tego tytułu w wysokości 1.868 tys. zł, tj. o około 24% niższe niż w analogicznym okresie ubiegłego roku. Narastająco koszty

odsetek osiągnęły wartość 8.704 tys. zł tj. o 12% mniej niż w analogicznym okresie 2005 roku. Spadek ten wynikał przede wszystkim z obniżenia kosztów obsługi kredytów bankowych. **Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek oraz leasingu finansowego** na dzień 31 grudnia 2006 roku w porównaniu do 31 grudnia 2005 roku wzrosły z 192.957 tys. zł do 197.917 tys. zł.

Istotny wpływ na wynik mają **różnice kursowe**. Łącznie za cztery kwartały 2006 roku odniesiono na wynik 199 tys. zł z tytułu ujemnych różnic kursowych. W 2005 roku łącznie 1.063 tys. zł z tytułu dodatnich różnic kursowych.

Obciążenia z tytułu podatku dochodowego narastająco za cztery kwartały 2006 roku obejmują naliczony podatek dochodowy w wysokości 4.850 tys. zł oraz zmiany wartości aktywów i rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego, zwiększające obciążenia podatkowe w okresie o 391 tys. zł.

Grupa Kapitałowa Inter Cars

1 października - 30 grudnia (tys. zł)	zmiana	
	4Q2006	4Q2005
	pln	pln
Rachunek zysków i strat		
Przychody	276 163	210 016
Zysk (strata) brutto ze sprzedaży	74 119	48 475
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	9 042	(243)
Różnice kursowe	(757)	97
Koszty odsetkowe, netto	(2 130)	(2 433)
Zysk (strata) netto	4 915	(3 000)
1 stycznia - 31 grudnia	narastająco	
	2006	2005
Przychody	1 012 706	749 664
Zysk (strata) brutto ze sprzedaży	257 710	181 697
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	35 039	14 587
Różnice kursowe	(910)	(1 528)
Koszty odsetkowe, netto	(8 501)	(9 733)
Zysk (strata) netto	19 118	579
31 grudnia	narastająco	
	2006	2005
Bilans		
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	14 535	12 087
Suma bilansowa	444 234	395 183
Kredyty, pożyczki, leasing finansowy	204 933	200 633
Podstawowy zysk na 1 akcję	1,65	0,45
Kapitał własny	112 057	91 544
Inne dane finansowe	narastająco	
	2006	2005
Marża na sprzedaży (1)	25,4%	24,2%
Marża EBITDA (2)	4,8%	3,7%

(1) Marża na sprzedaży została zdefiniowana jako iloraz zysku brutto na sprzedaży i przychodów.

(2) EBITDA została zdefiniowana jako zysk (strata) netto przed amortyzacją, przychodami (kosztami) finansowymi netto, różnicami kursowymi oraz podatkiem dochodowym.

Przychody ze sprzedaży w 4 kwartały 2006 roku były o **31% wyższe** niż w analogicznym okresie 2005 roku w ujęciu w PLN, natomiast o 38% w EUR. Narastająco przychody ze sprzedaży w 2006 roku były o blisko 37% wyższe niż przychody w analogicznym okresie 2005 roku. Przychody Inter Cars stanowiły około 35% przychodów Grupy Kapitałowej (przed wyłączeniami konsolidacyjnymi) w łącznych przychodach w czterech kwartałach 2006 roku. **Podstawowym rynkiem sprzedaży** dla Grupy Kapitałowej jest rynek polski. Tym samym największe znaczenie dla łącznej sprzedaży Grupy miały czynniki określające wartość sprzedaży Inter Cars. Poniższa

tabela prezentuje przychody ze sprzedaży spółek zależnych za 12 miesięcy (przed wyłączeniami konsolidacyjnymi).

rok	Eltek	Q-Service	Inter Cars Ukraina	Inter Cars Ceska Republika	Feber	IC Litwa	RJ	Inter Cars Slovenska Republika	Razem
2006	4 719	4 279	43 525	48 328	42 248	3	88	14 252	157 442
2005	4 478	1 512	38 242	13 357	17 623	-	-	2 231	77 444

Łącznie przychody ze sprzedaży spółek zależnych były o około 103% wyższe w 2006 roku w porównaniu do 2005 roku (przed wyłączeniami konsolidacyjnymi). Szczególnie dynamicznie wzrosły przychody ze sprzedaży Inter Cars Ceska Republika, głównie w rezultacie znaczącego rozwoju sieci sprzedaży i pozyskania nowych klientów (2005 rok był pierwszym rokiem działalności operacyjnej spółki). Znaczący przyrost wartości sprzedaży odnotował także Inter Cars Slovenska Republika. Spółka prowadzi działalność operacyjną od lipca 2005 roku. Wzrost liczby filii, poprawa jakości serwisu oraz dostępności towarów (otwarcie nowego magazynu centralnego) jak również wzrost znaczenia tego kanału sprzedaży wśród docelowych klientów na rynku ukraińskim, pozwoliły Inter Cars Ukraina osiągnąć 14% przyrost przychodów ze sprzedaży.

Zysk brutto ze sprzedaży wzrósł o 53% w 4 kwartale 2006 roku w porównaniu do analogicznego okresu roku ubiegłego i o 42% w ujęciu narastająco za cztery kwartały br. Wyższe tempo wzrostu zysku w porównaniu do tempa wzrostu przychodów ze sprzedaży wynikało ze wzrostu wysokości **marży na sprzedaży** z 24,2% w 2005 roku do 25,4% w 2006 roku.

Strukturę **kosztów w układzie rodzajowym** prezentuje poniższa tabela (dane narastająco za cztery kwartały):

	2006	2005
amortyzacja	13 608	12 848
zużycie materiałów i energii	6 112	6 261
usługi obce	147 938	103 426
w tym: usługa dystrybucji	96 639	64 633
podatki i opłaty	1 111	1 337
wynagrodzenia	33 864	28 381
w tym: opcje menedżerskie	1 862	0
ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	6 218	5 629
pozostałe koszty rodzajowe	10 394	8 114
Łącznie koszty w układzie rodzajowym	219 245	165 996

Łącznie **koszty rodzajowe** w 2006 roku wzrosły o 32% w porównaniu do 2005 roku. Największy wpływ na wzrost kosztów miał wzrost kosztów usług obcych - o 43%, w tym przede wszystkim usługi dystrybucji - o ponad 50%. Po wyłączeniu kosztów dystrybucji oraz kosztów opcji menedżerskiej koszty rodzajowe w 2006 roku **były wyższe o blisko 19%** w porównaniu do 2005 roku.

Koszty odsetek z tytułu kredytów bankowych, pożyczek oraz leasingu finansowego osiągnęły łączną wartość 9.075 tys. zł w 2006 roku. W 2005 roku łącznie wydatki z tego tytułu osiągnęły 10.063 tys. zł. W 2006 roku wynik został pomniejszony o 878 tys. zł z tytułu ujemnych **różnic kursowych**.

11.2 Podstawowe czynniki i zdarzenia o nietypowym charakterze mające wpływ na wyniki

W 4 kwartale 2006 roku nie wystąpiły zdarzenia o nietypowym charakterze mające wpływ na wyniki.

12. Sezonowość lub cykliczność działalności w prezentowanym okresie

Całkowite przychody Grupy nie są w znaczący sposób podatne na zjawisko sezonowości. W szerokiej ofercie części występują towary, których sprzedaż jest uzależniona od pory roku, zwłaszcza zimy. Należą do nich m.in. opony, akumulatory, świece żarowe, felgi stalowe, filtry

paliwa oraz płyny do chłodziw i spryskiwaczy. Towary najbardziej podatne na sezonową, krótkookresową sprzedaż, takie jak np. opony zimowe są zamawiane u dostawców kilka miesięcy przed planowanym okresem wzmożonej sprzedaży.

Jedyną dotychczas obserwowaną prawidłowością jest relatywnie najniższa sprzedaż osiągnięta w 1 kwartale roku oraz wyższy poziom sprzedaży w drugiej połowie roku w porównaniu do pierwszych sześciu miesięcy.

13. Emisja, wykup i spłata dłużnych i kapitałowych papierów wartościowych

W 4 kwartale 2006 roku podmioty Grupy Kapitałowej nie zawierały transakcji wykupu oraz spłaty dłużnych i kapitałowych papierów wartościowych. Po dniu bilansowym Inter Cars dokonał emisji papierów dłużnych, o których mowa w pkt. 15.

14. Dywidenda

W 4 kwartale 2006 roku nie miały miejsca wypłaty dywidendy przez żaden z podmiotów Grupy.

15. Zdarzenia, które wystąpiły po dniu bilansowym na który sporządzono raport, a mogące w znaczący sposób wpłynąć na przyszłe wyniki finansowe emitenta

Transza 1 emisji obligacji

W dniu 16 lutego 2007 roku, na podstawie złożonych ING Bank Śląski S.A. zleceń emisji, dokonana została emisja pierwszej transzy obligacji, o których Spółka informowała w raporcie bieżącym 2/2007 z dnia 1 lutego 2007 roku. Obligacje zostały zaoferowane inwestorom instytucjonalnym zgodnie z właściwymi przepisami prawa i regulacjami obowiązującymi na terenie Rzeczypospolitej Polskiej. Celem emisji jest refinansowanie krótkoterminowych zobowiązań finansowych. Obligacje są wyemitowane w złotych polskich, jako papiery wartościowe na okaziciela, niezabezpieczone, zdematerializowane oraz dyskontowe (jako obligacje z kuponem zerowym). Wykup obligacji zostanie dokonany wg wartości nominalnej Obligacji w siedzibie Agenta Emisji. Obligacje zostały wyemitowane z następującymi warunkami emisji:

Transza 1 – emisja o wartości 15.000.000,- PLN (słownie: piętnaście milionów złotych 00/100), na którą składa się 150 obligacji o wartości nominalnej 100.000,- PLN (słownie: sto tysięcy złotych 00/100) każda obligacja.

1. Data emisji – 16 lutego 2007 roku;
2. Data wykupu – 16 maja 2007 roku;
3. Rentowność emisji – oparta na warunkach rynkowych.

Łączna wartość zaciągniętych przez Spółkę zobowiązań na dzień 31 grudnia 2006 roku wynosi 296.285,76 tys. PLN. Prognozowana wartość zobowiązań do czasu całkowitego wykupu obligacji wynosi 350.000,00 tys. PLN.

Transza 2 emisji obligacji

W dniu 19 lutego 2007 roku, na podstawie złożonych ING Bank Śląski S.A. zleceń emisji, dokonana została kolejna emisja transzy obligacji, o których Spółka informowała w raporcie bieżącym 2/2007 z dnia 1 lutego 2007 roku. Obligacje zostały zaoferowane inwestorom instytucjonalnym zgodnie z właściwymi przepisami prawa i regulacjami obowiązującymi na terenie Rzeczypospolitej Polskiej. Celem emisji jest refinansowanie krótkoterminowych zobowiązań finansowych. Obligacje są wyemitowane w złotych polskich, jako papiery wartościowe na okaziciela, niezabezpieczone, zdematerializowane oraz dyskontowe (jako obligacje z kuponem

zerowym). Wykup obligacji zostanie dokonany wg wartości nominalnej Obligacji w siedzibie Agenta Emisji. Obligacje zostały wyemitowane z następującymi warunkami emisji:

Transza 2 – emisja o wartości 10.000.000,- PLN (słownie: dziesięć milionów złotych 00/100), na którą składa się 100 obligacji o wartości nominalnej 100.000,- PLN (słownie: sto tysięcy złotych 00/100) każda obligacja.

1. Data emisji – 19 lutego 2007 roku;
2. Data wykupu – 23 maja 2007 roku;
3. Rentowność emisji – oparta na warunkach rynkowych.

Łączna wartość zaciągniętych przez Spółkę zobowiązań na dzień 31 grudnia 2006 roku wynosi 296.285,76 tys. PLN. Prognozowana wartość zobowiązań do czasu całkowitego wykupu obligacji wynosi 350.000,00 tys. PLN.

16. Zobowiązania warunkowe i poręczenia

Udzielone przez Inter Cars S.A.:

na rzecz	okres obowiązywania	kwota
Eltek Sp. z o.o.	30-11-2007	3 000
Feber Sp. z o.o.	30-11-2007	5 000
Feber Sp. z o.o.	30-12-2006	1 916
Feber Sp. z o.o.	30-12-2006	250
Inter Cars Czeska Republika	31-12-2006	3 831
Inter Cars Czeska Republika	31-12-2006	383
Inter Cars Ukraina	czas nieoznaczony	77
Inter Cars Ukraina	31-12-2006	383
		14 840

17. Stanowisko Zarządu odnośnie możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz wyników na 2006 rok

Grupa Kapitałowa Inter Cars S.A. nie publikowała prognoz wyników finansowych.

18. Wykaz akcjonariuszy posiadających, co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu na dzień 26 lutego 2007 roku

Akcjonariusz	Liczba akcji	Łączna wartość nominalna (zł)	Udział w kapitale zakładowym (%)	Udział w ogólnej liczbie głosów (%)
Krzysztof Oleksowicz	4 978 271	9 956 542	42,11%	42,11%
Andrzej Oliszewski	1 605 000	3 210 000	13,58%	13,58%
Julius Baer Investment Management LLC	1 120 938	2 241 876	9,48%	9,48%
Michał Oleksowicz	720 000	1 440 000	6,09%	6,09%
Jolanta Oleksowicz-Bugajewska	604 504	1 209 008	5,11%	5,11%
AIG Otwarty Fundusz Emerytalny	593 072	1 186 144	5,02%	5,02%

19. Zestawienie zmian w stanie posiadania akcji Inter Cars S.A. lub uprawnień do nich (opcji) przez osoby zarządzające i nadzorujące emitenta, w okresie od przekazania poprzedniego raportu kwartalnego.

Łącznie osoby nadzorujące i zarządzające posiadają 7 202 975 akcji, co stanowi 61% głosów na Walnym Zgromadzeniu Inter Cars.

Osoby zarządzające i nadzorujące nie posiadają żadnych akcji ani udziałów w jednostkach zależnych od Inter Cars.

Program opcji menedżerskich

W dniu 6 lutego 2006 roku Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Spółki wprowadziło Program Motywacyjny dla członków organów zarządzających, członków kadry kierowniczej oraz pracowników kluczowych dla realizacji strategii Grupy Kapitałowej. Dnia 8 grudnia 2006 roku Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Spółki wprowadziło zmiany do Programu Motywacyjnego, które zostały przekazane do wiadomości publicznej 8 grudnia 2006 roku w formie raportu bieżącego nr 31/2006.

Osoby uczestniczące w Programie będą mogły objąć nie więcej niż 472.000 akcji w okresie począwszy od 1 stycznia 2007 roku do 31 grudnia 2009 roku. Transze różnią się okresem, w którym opcje mogą być wykonane. Dla poszczególnych transz okres wykonania rozpoczyna się 1 stycznia 2007, 2008 i 2009 roku. Kończy się natomiast każdorazowo 31 grudnia 2009 roku. Według regulaminu programu motywacyjnego osoba uczestnicząca w programie traci prawo do wykonania opcji, w momencie w którym opuszcza Spółkę.

Cena wykonania opcji uzależniona jest od początkowej ceny wykonania określonej w programie motywacyjnym (24.81 PLN) oraz zmian indeksu WIG w stosunku do ustalonej w regulaminie wartości wyjściowej (37 221.99 punktów). Cena wykonania powiększana / pomniejszana jest o procentowy przyrost / spadek indeksu WIG do daty nabycia praw do wykonania opcji (dla poszczególnych transz odpowiednio 1 stycznia 2007, 2008 i 2009 roku).

W Programie Motywacyjnym uczestniczyć będzie pięć osób – trzech członków Zarządu, członek zarządu spółki zależnej oraz osoba która ma wpływ na zarządzanie całością Inter Cars. Łącznie osoby objęte I transzą uzyskały prawo do objęcia 157.333 akcji Inter Cars po cenie 33,60 zł za jedną akcję.

Spółka ujęła w 2006 roku łącznie koszty w wysokości 1.862 tys. zł z tytułu realizacji Programu. Łącznie koszty programu szacowane są na maksymalnie 6.323 tys. zł.

20. Wskazanie postępowań toczących się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej

W 4 kwartale 2006 roku nie wszczynano przed sądem lub organem administracji publicznej postępowań dotyczących zobowiązań albo wierzytelności Spółki lub jednostek od niej zależnych, których łączna wartość stanowi, co najmniej 10 % kapitałów własnych Inter Cars S.A.

Jednocześnie informujemy, że nie toczą się przed sądem lub organem administracji publicznej postępowania dotyczące zobowiązań albo wierzytelności Spółki lub jednostek od niej zależnych, których łączna wartość stanowi co najmniej 10 % kapitałów własnych Inter Cars S.A.

21. Transakcje z jednostkami powiązanymi

Szczegółowe dane na temat wartości transakcji za okres czterech kwartałów 2006 roku z jednostkami zależnymi prezentuje poniższa tabela:

Należności wewnątrzgrupowe:	34 535
Inter Cars	30 346
Inter Cars Ukraine	-
Q-Service Sp. z o.o.	293
Eltek Sp. z o.o.	155
Inter Cars Ceska Republika	3 449
Inter Cars Slovenska Republika	28
Feber Sp. z o.o.	264
Inter Cars Litwa	-
R-J	-

Zobowiązania wewnątrzgrupowe:	34 535
Inter Cars	3 546
Inter Cars Ukraine	7 883
Q-Service Sp. z o.o.	2
Eltek Sp. z o.o.	151
Inter Cars Ceska Republika	12 620
Inter Cars Slovenska Republika	5 311
Feber Sp. z o.o.	4 836
Inter Cars Litwa	185
R-J	1
Przychody ze sprzedaży wewnątrzgrupowej:	58 039
Inter Cars	37 148
Inter Cars Ukraine	-
Q-Service Sp. z o.o.	4 199
Eltek Sp. z o.o.	3 361
Inter Cars Ceska Republika	12 899
Inter Cars Slovenska Republika	50
Feber Sp. z o.o.	382
Inter Cars Litwa	-
R-J	-
Zakup wewnątrzgrupowy	58 039
Inter Cars	18 449
Inter Cars Ukraine	9 606
Q-Service Sp. z o.o.	6
Eltek Sp. z o.o.	886
Inter Cars Ceska Republika	14 752
Inter Cars Slovenska Republika	9 940
Feber Sp. z o.o.	4 208
Inter Cars Litwa	188
R-J	4

Spółka dokonuje transakcji z podmiotami, które są powiązane z członkami Rady Nadzorczej i Zarządu oraz członkami ich rodzin. Wartość transakcji prezentuje poniższa tabela. Szczegółowe informacje na temat charakteru transakcji z tymi podmiotami zaprezentowano w informacji dodatkowej do śródrocznego sprawozdania finansowego za okres od 1 stycznia do 30 czerwca 2006 roku, które zostało podane do publicznej wiadomości w dniu 2 października 2006 roku.

	1.1.2006 - 31.12.2006	1.1.2005 - 31.12.2005
<i>przychody ze sprzedaży</i>		
Inter Cars s.j.	250	265
ANPO Andrzej Oliszewski	86	86
BLE Maciej Oleksowicz	177	176
P.H. AUTO CZĘŚCI Krzysztof Pietrzak	2 128	2 000
AK-CAR Agnieszka Soszyńska	108	-
BEST-CAR Justyna Pietrzak	148	-
	2 898	2 527

	1.1.2006 - 31.12.2006	1.1.2005 - 31.12.2005
<i>zakup towarów i usług</i>		
Inter Cars s.j.	444	484
ANPO Andrzej Oliszewski	170	175
BLE Maciej Oleksowicz	296	223
P.H. AUTO CZĘŚCI Krzysztof Pietrzak	3 050	3 658
AK-CAR Agnieszka Soszyńska	1 082	-
BEST-CAR Justyna Pietrzak	194	-
	5 235	4 541
<i>należności</i>	31.12.2006	31.12.2005
Inter Cars s.j.	-	9
ANPO Andrzej Oliszewski	-	-
BLE Maciej Oleksowicz	-	1
P.H. AUTO CZĘŚCI Krzysztof Pietrzak	6	80
AK-CAR Agnieszka Soszyńska	30	-
BEST-CAR Justyna Pietrzak	61	-
	98	89
<i>zobowiązania</i>	31.12.2006	31.12..2005
Inter Cars s.j.	35	5
ANPO Andrzej Oliszewski	1	-
BLE Maciej Oleksowicz	39	-
P.H. AUTO CZĘŚCI Krzysztof Pietrzak	41	191
AK-CAR Agnieszka Soszyńska	144	-
BEST-CAR Justyna Pietrzak	68	-
	329	196

Łączna wartość pożyczek udzielonych podmiotom zależnym osiągnęła wartość 13.463 tys. zł.
Łączna wartość pożyczek udzielonych Inter Cars przez podmioty zależne osiągnęła wartość 310 tys. zł.

22. Inne informacje, które zdaniem emitenta są istotne dla oceny jego sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, wyniku finansowego i ich zmian, oraz informacje, które są istotne dla oceny możliwości realizacji zobowiązań przez emitenta

W 4 kwartale 2006 roku nie wystąpiły inne istotne czynniki mogące mieć wpływ na ocenę sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej czy też wyniku finansowego.

23. Czynniki, które w ocenie emitenta będą miały wpływ na osiągnięte przez niego wyniki w perspektywie co najmniej kolejnego kwartału

Najważniejsze czynniki, jakie zdaniem Zarządu będą miały wpływ na wyniki finansowe w 1 kwartale 2007 roku są następujące:

- ✓ *wzrost kosztów usługi dystrybucji* w rezultacie planowanego wzrostu liczby filii, przy czym wzrost będzie proporcjonalny do wartości sprzedaży realizowanej przez filie;
- ✓ *zmiany marży na sprzedaży* zależnej przede wszystkim od warunków rynkowych i konieczności dostosowania cennika do zmieniających się warunków konkurencyjnych oraz warunków dostaw i zmian kursów EUR i USD;
- ✓ *zmiany stóp procentowych* które poprzez wartość odsetek od zaciągniętych kredytów będą miały wpływ na wysokość ponoszonych kosztów finansowych;

-
- ✓ *wzrost rozpoznawalności marki „Inter Cars” oraz pozyskanie nowych klientów i w rezultacie rozwój działalności operacyjnej,*
 - ✓ *realizacja zysków ze sprzedaży towarów przez Inter Cars S.A. do spółek zależnych, która miała miejsce w 2006 roku.*

CZĘŚĆ III

KWARTALNE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE FINANSOWE ZA 4 KWARTAŁ 2006 roku

24.	Bilans.....	35
25.	Rachunek zysków i strat.....	36
26.	Zestawienie zmian w kapitale własnym.....	37
27.	Rachunek przepływów pieniężnych	38

24. Bilans

(w tys. zł)

	31.12.2006	31.12.2005 badane
AKTYWA		
Aktywa trwałe		
Rzeczowe aktywa trwałe	61 125	60 126
Wartości niematerialne	608	1 802
Inwestycje w jednostkach podporządkowanych	11 944	11 027
Inwestycje dostępne do sprzedaży	43	43
Należności	1 241	879
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	4 128	3 033
	79 089	76 910
Aktywa obrotowe		
Zapasy	206 975	199 521
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	120 286	90 346
Przedpłaty	1 313	819
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	11 261	8 335
	339 835	299 021
AKTYWA RAZEM	418 924	375 931
PASYWA		
Kapitał własny		
Kapitał zakładowy	23 642	23 642
Kapitał zapasowy z emisji akcji powyżej wartości nominalnej	21 415	21 415
Kapitał zapasowy	49 117	46 803
Kapitał rezerwowy z aktualizacji wyceny	1 862	-
Niepodzielony wynik lat ubiegłych i roku bieżącego	20 213	2 637
	116 249	94 497
Zobowiązania długoterminowe		
Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek oraz leasingu finansowego	5 128	4 429
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	4 270	2 850
	9 398	7 279
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego		
Zobowiązania krótkoterminowe		
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	96 867	82 446
Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek oraz leasingu finansowego	192 789	188 528
Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych	176	215
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego	413	150
Rezerwy	476	98
Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	2 556	2 718
	293 277	274 155
PASYWA RAZEM	418 924	375 931

25. Rachunek zysków i strat

(w tys. zł)	1.01.2006 - 31.12.2006	1.10.2006 - 31.12.2006	badane 1.01.2005 - 31.12.2005	skorygowane 1.10.2005 - 31.12.2005
Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	912 966	245 815	717 061	196 807
Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów	(682 959)	(181 577)	(547 652)	(152 214)
Zysk brutto ze sprzedaży	230 007	64 238	169 409	44 593
Pozostałe przychody operacyjne	3 594	774	4 059	213
Koszty sprzedaży i ogólnego zarządu	(101 172)	(27 349)	(90 705)	(25 249)
Koszty usługi dystrybucyjnej	(89 565)	(23 809)	(62 105)	(16 797)
Koszty programu opcji menedżerskich	(1 862)	(1 862)	-	-
Pozostałe koszty operacyjne	(7 365)	(2 199)	(4 424)	(1 742)
Zysk z działalności operacyjnej	33 637	9 793	16 234	1 018
Przychody finansowe	1 323	334	559	308
Różnice kursowe	(849)	(571)	(2 590)	30
Koszty finansowe	(9 046)	(2 405)	(10 333)	(2 627)
Zysk przed opodatkowaniem	25 065	7 151	3 870	(1 271)
Podatek dochodowy	(5 175)	(1 599)	(1 556)	(330)
Zysk netto	19 890	5 552	2 314	(1 601)
Zysk na jedną akcję (zł)				
- podstawowy	1,68	0,47	0,20	(0,14)
- rozwodniony	1,68	0,47	0,20	(0,14)

26. Zestawienie zmian w kapitale własnym

za okres od 1 stycznia 2005 roku do 31 grudnia 2006 roku

(w tys. zł)	Kapitał zakładowy	Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej wartości nominalnej	Kapitał zapasowy	Pozostałe kapitały rezerwowe	Niepodzielony wynik lat ubiegłych i roku bieżącego	Razem
Kapitał własny na dzień 1 stycznia 2005 roku	23 642	21 415	28 291	-	20 845	94 193
Zysk w okresie	-	-	-	-	2 314	2 314
Podział zysku z poprzedniego okresu - dywidenda	-	-	-	-	(2 010)	(2 010)
Podział zysku z poprzedniego okresu - przeniesienie na kapitał zapasowy	-	-	18 512	-	(18 512)	-
Kapitał własny na dzień 31 grudnia 2005 roku	23 642	21 415	46 803	-	2 637	94 497
Zysk w okresie	-	-	-	-	19 890	19 890
Podział zysku z poprzedniego okresu - przeniesienie na kapitał zapasowy	-	-	2 314	-	(2 314)	-
Utworzenie kapitału rezerwowego w związku z realizacją programu opcji menedżerskich	-	-	-	1 862	-	1 862
Na 30 września 2006 roku	23 642	21 415	49 117	1 862	20 213	116 249

27. Rachunek przepływów pieniężnych

(w tys. zł)

	1.01.2006 - 31.12.2006	1.01.2005 - 31.12.2005
Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej		
Zysk (strata) przed opodatkowaniem	25 065	3 870
Korekty o pozycje:		
Amortyzacja	12 140	11 812
(Zysk)/strata z tytułu różnic kursowych	(18)	450
(Zysk)/strata na sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych	(20)	206
Odsetki, netto	7 816	9 278
Pozostałe pozycje netto	-	225
Zysk operacyjny przed zmianami w kapitale obrotowym	44 983	25 841
Zmiana stanu rezerw		
Zmiana stanu zapasów	(7 454)	(14 937)
Zmiana stanu należności	(36 235)	(14 297)
Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych	16 621	(8 874)
Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	(656)	472
Środki pieniężne wygenerowane w toku działalności operacyjnej	17 259	(11 795)
Podatek dochodowy zapłacony	(4 587)	(3 022)
Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej	12 672	(14 817)
Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej		
Wpływy ze sprzedaży aktywów trwałych i wartości niematerialnych	298	1 061
Nabycie rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych	(9 794)	(11 597)
Nabycie udziałów w jednostkach podporządkowanych	(917)	(3 521)
Splata pożyczek udzielonych	9 044	1 961
Pożyczki udzielone	(3 092)	(19 615)
Odsetki otrzymane	888	-
Środki pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	(3 573)	(31 711)
Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej		
Wpływy z tytułu kredytów i pożyczek	4 571	61 414
Płatności z tytułu umów leasingu finansowego	(2 040)	(1 466)
Zapłacone odsetki	(8 704)	(9 837)
Wyplacona dywidenda	-	(2 010)
Pozostałe pozycje netto	-	37
Środki pieniężne netto z działalności finansowej	(6 173)	48 138
Zmiana stanu środków pieniężnych i ekwiwalentów środków pieniężnych netto	2 926	1 610
Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych na początek okresu	8 335	6 725
Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych na koniec okresu	11 261	8 335

Zasady rachunkowości

Zasady rachunkowości stosowane przez Inter Cars są takie same jak stosowane przez Grupę (które zostały opisane w punkcie 7 rozszerzonego skonsolidowanego raportu kwartalnego Grupy) za wyjątkiem udziałów w jednostkach zależnych, które wyceniane są po koszcie historycznym pomniejszonym o odpisy aktualizujące.