

☐ skorygowany

KOMISJA PAPIERÓW WARTOŚCIOWYCH I GIEŁD

Skonsolidowany raport kwartalny QSR **2 / 2006**

kwartał / rok

(zgodnie z § 86 ust. 2 i § 87 ust. 1 Rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 19 października 2005 r. - Dz. U. Nr 209, poz. 1744)
dla emitentów papierów wartościowych prowadzących działalność wytwórczą, budowlaną, handlową lub usługową

za 2 kwartał roku obrotowego 2006 obejmujący okres od 2006-01-01 do 2006-06-30
zawierający skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe według MSSF
w walucie zł
oraz skrócone sprawozdanie finansowe według MSSF
w walucie zł
data przekazania: 2006-08-14

INTER CARS SA

(pełna nazwa emitenta)

INTERCARS

Handel (han)

(skrótowa nazwa emitenta)

(sektor wg klasyfikacji GPW w Warszawie)

02-903

Warszawa

(kod pocztowy)

(miejscowość)

Powsińska

64

(ulica)

(numer)

714-19-16

714-19-18

(telefon)

(fax)

bzarzadu@intercars.com.pl

intercars.com.pl

(e-mail)

(www)

118-14-52-946

014992887

(NIP)

(REGON)

WYBRANE DANE FINANSOWE

	w tys. zł		w tys. EUR	
	2 kwartał(y) narastająco / 2006 okres od 2006-01-01 do 2006-06-30	2 kwartał(y) narastająco / 2005 okres od 2005-01-01 do 2005-06-30	2 kwartał(y) narastająco / 2006 okres od 2006-01-01 do 2006-06-30	2 kwartał(y) narastająco / 2005 okres od 2005-01-01 do 2005-06-30
dane dotyczące skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego				
I. Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	471 981	343 887	121 014	84 276
II. Zysk z działalności operacyjnej	14 605	10 878	3 745	2 666
III. Zysk przed opodatkowaniem	8 908	4 092	2 284	1 003
IV. Zysk netto	7 074	3 086	1 814	756
V. Zysk przypadający akcjonariuszom podmiotu dominującego	7 018	2 829	1 799	693
VI. Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej	27 800	(4 180)	7 128	(1 024)
VII. Środki pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	(6 436)	(8 713)	(1 650)	(2 135)
VIII. Środki pieniężne netto z działalności finansowej	(21 510)	13 410	(5 515)	3 286
IX. Środki pieniężne i ekwiwalenty pieniężne na koniec okresu	12 080	8 948	2 988	2 215
X. Aktywa	431 402	369 438	106 693	91 443
XI. Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	332 638	275 082	82 267	68 088
XII. Zobowiązania długoterminowe	3 544	4 415	876	1 093
XIII. Zobowiązania krótkoterminowe	329 094	270 667	81 390	66 995
XIV. Kapitał własny przypadający akcjonariuszom podmiotu dominującego	96 527	92 409	23 873	22 873
XV. Kapitał mniejszości	2 237	1 947	553	482
XVI. Kapitał własny razem	98 764	94 356	24 426	23 355
XVII. Kapitał zakładowy	23 642	23 642	5 840	5 840
XVIII. Liczba akcji	11 821 100	11 821 100	11 821 100	11 821 100
XIX. Zysk (strata) na jedną akcję zwykłą (w zł/EUR)	0,60	0,26	0,15	0,06
XX. Wartość księgowa na jedną akcję (w zł/EUR)	8,17	7,82	2,02	1,93
dane dotyczące skróconego sprawozdania finansowego				
XXI. Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	429 035	332 302	110 003	81 437
XXII. Zysk z działalności operacyjnej	14 029	10 838	3 597	2 656
XXIII. Zysk przed opodatkowaniem	8 800	4 515	2 256	1 106
XXIV. Zysk netto	7 060	3 788	1 810	928
XXV. Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej	22 052	(4 530)	5 654	(1 110)
XXVI. Środki pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	(2 472)	(7 360)	(634)	(1 804)

Komisja Papierów Wartościowych i Giełd

WYBRANE DANE FINANSOWE	w tys. zł		w tys. EUR	
	2 kwartał(y) narastająco / 2006 okres od 2006-01-01 do 2006-06-30	2 kwartał(y) narastająco / 2005 okres od 2005-01-01 do 2005-06-30	2 kwartał(y) narastająco / 2006 okres od 2006-01-01 do 2006-06-30	2 kwartał(y) narastająco / 2005 okres od 2005-01-01 do 2005-06-30
XXVII. Środki pieniężne netto z działalności finansowej	(20 270)	12 089	(5 197)	2 963
XXVIII. Środki pieniężne i ekwiwalenty pieniężne na koniec okresu	7 645	6 924	1 891	1 714
XXIX. Aktywa	407 963	357 531	100 896	88 496
XXX. Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	306 406	261 559	75 779	64 741
XXXI. Zobowiązania długoterminowe	3 772	4 795	933	1 187
XXXII. Zobowiązania krótkoterminowe	302 634	256 764	74 846	63 554
XXXIII. Kapitał własny	101 557	95 972	25 117	23 755
XXXIV. Kapitał zakładowy	23 642	23 642	5 840	5 840
XXXV. Liczba akcji	11 821 100	11 821 100	11 821 100	11 821 100
XXXVI. Zysk (strata) na jedną akcję zwykłą (w zł/EUR)	0,60	0,32	0,15	0,08
XXXVII. Wartość księgowa na jedną akcję (w zł/EUR)	8,59	8,12	2,12	2,01

Raport powinien zostać przekazany do Komisji Papierów Wartościowych i Giełd, Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. oraz agencji informacyjnej zgodnie z przepisami prawa

ZAWARTOŚĆ RAPORTU

Plik	Opis
raport kwartalny QSR 2 2006.pdf	QSR 2_2006 Inter Cars

PODPISY OSÓB REPREZENTUJĄCYCH SPÓŁKĘ			
Data	Imię i Nazwisko	Stanowisko/Funkcja	Podpis
2006-08-14	Krzysztof Oleksowicz	Prezes Zarządu	Krzysztof Oleksowicz

**GRUPA KAPITAŁOWA
INTER CARS S.A.**

*Rozszerzony
skonsolidowany raport kwartalny
za II kwartał 2006 roku*

SPIS TREŚCI

CZĘŚĆ I	KWARTALNE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE FINANSOWE ZA 2 KWARTAŁ 2006 roku	3
CZĘŚĆ II	SPRAWOZDANIE Z DZIAŁALNOŚCI GRUPY KAPITAŁOWEJ INTER CARS	22
CZĘŚĆ III	KWARTALNE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE FINANSOWE ZA 2 KWARTAŁ 2006 roku.....	34

CZĘŚĆ I

KWARTALNE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE FINANSOWE ZA 2 KWARTAŁ 2006 roku

1.	Informacje o Grupie Kapitałowej Inter Cars S.A.....	4
	Przedmiot działalności	4
	Siedziba – podmiot dominujący	4
	Dane kontaktowe	4
	Rada Nadzorcza	4
	Zarząd	4
	Biegły rewident	4
	Spółki zależne Inter Cars – podmioty objęte konsolidacją na 30 czerwca 2006 roku	5
	Notowania na giełdach.....	5
2.	Podsumowanie działalności Grupy Kapitałowej i skonsolidowanych wyników finansowych w 2 kwartale 2006 roku	6
3.	Bilans	8
4.	Rachunek zysków i strat	9
5.	Zestawienie zmian w kapitale własnym	10
6.	Rachunek przepływów pieniężnych	12
7.	Zasady rachunkowości przyjęte przy sporządzeniu raportu.....	13
7.1.	Zasady rachunkowości stosowane przez Grupę Inter Cars od dnia 1 stycznia 2005 roku.....	13
7.2.	Jednostki objęte konsolidacją i zmiany w składzie Grupy Kapitałowej.....	20
7.3.	Stosowane kursy walut do przeliczenia danych za 2 kwartał 2006 roku	20

1. Informacje o Grupie Kapitałowej Inter Cars S.A.

Przedmiot działalności

Podstawową działalnością Grupy Kapitałowej Inter Cars Spółka Akcyjna („Grupa”, „Grupa Inter Cars”, „Grupa Kapitałowa Inter Cars”) jest import i dystrybucja części zamiennych do samochodów osobowych oraz pojazdów użytkowych.

Siedziba – podmiot dominujący

Inter Cars S.A.
ul Powsińska 64
02-903 Warszawa
Polska

Magazyn Centralny:

ul. Gdańska 15
05-152 Czosnów k/Warszawy

Dane kontaktowe

tel. (+48-22) 714 19 16
fax. (+49-22) 714 19 18
bzarzadu@intercars.com.pl
relacje.inwestorskie@intercars.com.pl
www.intercars.com.pl

Rada Nadzorcza

Andrzej Oliszewski, Przewodniczący
Jolanta Oleksowicz-Bugajewska
Maciej Oleksowicz
Michał Marczak
Wanda Oleksowicz

Zarząd

Krzysztof Oleksowicz, Prezes
Robert Kierzek, Wiceprezes
Krzysztof Soszyński
Wojciech Milewski

Biegły rewident

KPMG Audyt Sp. z o.o.
ul. Chłodna 51
00-867 Warszawa

Spółki zależne Inter Cars – podmioty objęte konsolidacją na 30 czerwca 2006 roku

Inter Cars Ukraina

29009 Chmielnicki, Tołstego 1/1
Ukraina

Inter Cars Česká republika s.r.o.

Novodvorská 1010/14
Prague 4
Czech Republik

Eltek Sp. z o.o.

ul. Portowa 35A
76-200 Słupsk

Feber Sp. z o.o.

ul. Powsińska 64
02-903 Warszawa

Q-Service Sp. z o.o.

ul. Gdańska 15
05-152 Częstków Mazowiecki

Inter Cars Slovenská republika s.r.o.

Ivánska cesta 2
Bratislava
Slovakia

Notowania na giełdach

Akcje Inter Cars, tj. podmiotu dominującego są notowane na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. w systemie notowań ciągłych.

2. Podsumowanie działalności Grupy Kapitałowej i skonsolidowanych wyników finansowych w 2 kwartale 2006 roku

1 kwietnia - 30 czerwca (tys.)	2Q2006		2Q2005		zmiana 2Q2006/2Q2005	
	pln	pln	euro	euro	pln	euro
Rachunek zysków i strat						
Przychody	262 172	197 049	66 291	47 532	33,0%	39,5%
Zysk (strata) brutto ze sprzedaży	65 510	48 550	16 564	11 711	34,9%	41,4%
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	7 931	5 591	2 005	1 349	41,9%	48,7%
Różnice kursowe	713	1 653	180	399	-	-
Koszty odsetkowe, netto	(2 086)	(2 414)	(528)	(582)	81,1%	89,8%
Zysk (strata) netto	5 213	3 594	1 318	867	-	-
1 stycznia – 30 czerwca						
	narastająco					
Przychody	471 981	343 887	121 014	84 276	37,2%	43,6%
Zysk (strata) brutto ze sprzedaży	117 378	89 541	30 095	21 944	31,1%	37,1%
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	14 605	10 878	3 745	2 666	34,3%	40,5%
Różnice kursowe	(1 753)	(1 321)	(449)	(324)	-	-
Koszty odsetkowe, netto	(4 372)	(5 028)	(1 121)	(1 232)	-13,0%	-9,0%
Zysk (strata) netto	7 074	3 086	1 814	756	-	-
30 czerwca						
	2006	2005	2006	2005		
Bilans						
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	12 080	8 948	2 988	2 215	-	-
Suma bilansowa	431 402	369 438	106 693	91 443	16,8%	16,7%
Kredyty, pożyczki, leasing finansowy	183 752	155 331	45 445	38 447	18,3%	18,2%
Zysk na 1 akcję (zł/euro)	0,60	0,26	0,15	0,06	-	-
Kapitał własny przypadający na akcjonariuszy podmiotu dominującego	96 527	92 409	23 873	22 873	4,5%	4,4%
Kapitał mniejszości	2 237	1 947	553	482	-	-
Inne dane finansowe						
	2Q2006	2Q2005				
Marża na sprzedaży	25,0%	24,6%				
Rentowność operacyjna	3,0%	2,8%				
Marża EBITDA	4,4%	4,2%				

Przychody ze sprzedaży w 2 kwartale 2006 roku były o **33% wyższe** niż w analogicznym okresie 2005 roku w ujęciu w PLN, natomiast o prawie 40% w EUR. Narastająco przychody ze sprzedaży w 2006 roku były o przeszło 37% wyższe niż przychody w analogicznym okresie 2005 roku. Rozwój sieci sprzedaży i stały wzrost atrakcyjności oferty dla klientów (akcje promocyjne, aktywna polityka cenowa premiująca wzrost wartości zakupów oraz wzrost dostępności szeregu pozycji asortymentowych) oraz rozwój stosowanych narzędzi wspierających sprzedaż pozwoliły na **utrzymanie wysokiej dynamiki wzrostu sprzedaży**. Szczególnie dynamicznie rozwijały się spółki zależne – Inter Cars Ceska Republika i Inter Cars Slovenska Republika. Łącznie przychody ze sprzedaży spółek zależnych w pierwszej połowie 2006 roku były o prawie 112% wyższe niż w dwóch pierwszych kwartałach 2005 roku (przed wyłączeniami konsolidacyjnymi).

Łącznie **sieć sprzedaży Grupy** zwiększyła się do 89 filii według stanu na koniec czerwca 2006 roku. Na koniec czerwca 2005 roku sieć sprzedaży liczyła 63 filie. W trzecim kwartale oczekiwane jest uruchomienie kolejnych filii zarówno w Polsce jak i poza jej granicami.

Grupa Inter Cars jest importerm i dystrybutorem części zamiennych do samochodów osobowych oraz pojazdów użytkowych. Oferta Grupy obejmuje również wyposażenie warsztatowe oraz części do motocykli i tuningu. Grupa Kapitałowa Inter Cars jest największym w Polsce niezależnym dystrybutorem części zamiennych z udziałem w rynku szacowanym na około 16% - 17%.

3. Bilans

(w tys. zł)

	30.06.2006	31.12.2005	30.06.2005
AKTYWA			
Aktywa trwałe			
Rzeczowe aktywa trwałe	71 020	70 154	68 160
Wartości niematerialne	1 790	2 664	2 532
Inwestycje dostępne do sprzedaży	43	43	43
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	1 068	879	939
Rozliczenia międzyokresowe	126	126	126
Aktywa z tytułu podatku odroczonego	4 278	3 457	
	78 325	77 323	71 800
Aktywa obrotowe			
Zapasy	253 754	233 547	221 386
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	85 892	71 282	66 738
Przedpłaty	1 351	944	566
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	12 080	12 087	8 948
	353 077	317 860	297 638
AKTYWA RAZEM	431 402	395 183	369 438
PASYWA			
Kapitał własny przypadający na akcjonariuszy podmiotu dominującego			
Kapitał zakładowy	23 642	23 642	23 642
Kapitał zapasowy z emisji akcji powyżej wartości nominalnej	21 415	21 415	21 415
Kapitał zapasowy	49 208	46 894	46 894
Różnice kursowe z przeliczenia	58	(88)	169
Niepodzielony wynik lat ubiegłych i roku bieżącego	2 204	(2 500)	289
	96 527	89 363	92 409
Kapitał mniejszości	2 237	2 181	1 947
	98 764	91 544	94 356
Zobowiązania długoterminowe			
Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek oraz leasingu finansowego	3 544	12 315	4 415
	3 544	12 315	4 415
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	3 046	3 182	299
Zobowiązania krótkoterminowe			
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	140 501	95 797	114 381
Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek oraz leasingu finansowego	180 208	188 318	150 916
Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych	836	411	924
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego	413	441	441
Rezerwy	136	98	717
Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	3 954	3 077	2 989
	326 048	288 142	270 368
PASYWA RAZEM	431 402	395 183	369 438

4. Rachunek zysków i strat

(w tys. zł)

	1.01.2006 – 30.06.2006	1.04.2006 – 30.06.2006	1.01.2005 – 30.06.2005	1.04.2005 – 30.06.2005
Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	471 981	262 172	343 887	197 049
Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów	(354 603)	(196 662)	(254 346)	(148 499)
Zysk brutto ze sprzedaży	117 378	65 510	89 541	48 550
Pozostałe przychody operacyjne	2 609	2 247	3 250	1 498
Koszty sprzedaży i ogólnego zarządu	(56 682)	(30 789)	(50 297)	(26 673)
Koszty usługi dystrybucyjnej	(44 342)	(25 631)	(29 961)	(17 009)
Pozostałe koszty operacyjne	(4 358)	(3 406)	(1 655)	(775)
Zysk z działalności operacyjnej	14 605	7 931	10 878	5 591
Przychody finansowe	1 127	756	268	160
Różnice kursowe	(1 753)	713	(1 321)	1 653
Koszty finansowe	(5 071)	(2 479)	(5 733)	(2 918)
Zysk przed opodatkowaniem	8 908	6 921	4 092	4 486
Podatek dochodowy	(1 834)	(1 708)	(1 006)	(892)
Zysk netto	7 074	5 213	3 086	3 594
Przypadający:				
akcjonariuszom podmiotu dominującego	7 018	5 185	2 829	3 385
akcjonariuszom mniejszościowym	56	28	257	209
	7 074	5 213	3 086	3 594
Zysk na jedną akcję (zł)				
- podstawowy	0,60	0,44	0,26	0,30
- rozwodniony	0,60	0,44	0,26	0,30

5. Zestawienie zmian w kapitale własnym

za okres od 31 grudnia 2004 roku do 30 czerwca 2006 roku

(w tys. zł)	Kapitał zakładowy	Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej wartości nominalnej	Kapitał zapasowy	Różnice kursowe z przeliczenia	Niepodzielony wynik lat ubiegłych i roku bieżącego	Kapitał własny przypadający na akcjonariuszy podmiotu dominującego	Udział mniejszości	Kapitał własny razem
Na 31 grudnia 2004 roku	23 642	21 415	28 382	(605)	17 985	90 819	1 644	92 463
Korekta błęd	-	-	-	-	-	-	(5)	(5)
Na 1 stycznia 2005 roku	23 642	21 415	28 382	(605)	17 985	90 819	1 639	92 458
Zysk w okresie	-	-	-	-	579	579	-	579
Udział mniejszości w wyniku okresu	-	-	-	-	(542)	(542)	542	-
Różnice kursowe z przeliczenia	-	-	-	517	-	517	-	517
Podział zysku z poprzedniego okresu – dywidenda	-	-	-	-	(2 010)	(2 010)	-	(2 010)
Podział zysku z poprzedniego okresu – przeniesienie na kapitał zapasowy	-	-	18 512	-	(18 512)	-	-	-
Na 31 grudnia 2005 roku	23 642	21 415	46 894	(88)	(2 500)	89 363	2 181	91 544
Zysk w okresie	-	-	-	-	7 074	7 074	-	7 074
Udział mniejszości w wyniku okresu	-	-	-	-	(56)	(56)	56	-
Podział zysku z poprzedniego okresu – przeniesienie na kapitał zapasowy	-	-	2 314	-	(2 314)	-	-	-
Różnice kursowe z przeliczenia	-	-	-	146	-	146	-	146
Na 30 czerwca 2006 roku	23 642	21 415	49 208	58	2 204	96 527	2 237	98 764

za okres od 31 grudnia 2004 roku do 30 czerwca 2005 roku

<i>(w tys. zł)</i>	Kapitał zakładowy	Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej	Kapitał zapasowy	Różnice kursowe z przeliczenia	Niepodzielony wynik lat ubiegłych i roku bieżącego	Kapitał własny przypadający na akcjonariuszy podmiotu dominującego	Udział mniejszości	Kapitał własny razem
Na 31 grudnia 2004 roku	23 642	21 415	28 382	(605)	17 985	90 819	1 644	92 463
Zysk w okresie	-	-	-	-	3 086	3 086	-	3 086
Udział mniejszości	-	-	-	-	(257)	(257)	257	-
Podział zysku z poprzedniego okresu – dywidenda	-	-	-	-	(2 009)	(2 009)	-	(2 009)
Podział zysku z poprzedniego okresu – przeniesienie na kapitał zapasowy	-	-	18 512	-	(18 512)	-	-	-
Różnice kursowe z przeliczenia	-	-	-	774	-	774	-	774
Korekta udziału mniejszości w zysku lat ubiegłych	-	-	-	-	-	-	46	46
Pozostałe, netto	-	-	-	-	(4)	(4)	-	(4)
Na 30 czerwca 2005 roku	23 642	21 415	46 894	169	289	92 409	1 947	94 356

6. Rachunek przepływów pieniężnych

(w tys. zł)

	1.01.2006 – 31.06.2006	1.01.2005 – 30.06.2005
Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej		
Zysk (strata) przed opodatkowaniem	8 908	4 091
Korekty o pozycje: Amortyzacja	6 725	6 203
(Zysk)/strata z tytułu różnic kursowych	-	393
(Zysk)/strata na sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych	(61)	50
Odsetki, netto	4 372	5 010
Pozostałe pozycje netto	265	347
Zysk operacyjny przed zmianami w kapitale obrotowym	20 209	16 094
Zmiana stanu rezerw	37	(500)
Zmiana stanu zapasów	(20 207)	(24 815)
Zmiana stanu należności	(15 020)	(926)
Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych	45 129	6 921
Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	471	52
Środki pieniężne wygenerowane w toku działalności operacyjnej	30 619	(3 174)
Podatek dochodowy zapłacony	(2 819)	(1 006)
Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej	27 800	(4 180)
Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej		
Wpływ ze sprzedaży aktywów trwałych i wartości niematerialnych	225	-
Nabycie rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych	(6 881)	(8 571)
Splata pożyczek udzielonych	876	368
Pożyczki udzielone	(656)	(627)
Odsetki otrzymane	-	159
Pozostałe pozycje, netto	-	(42)
Środki pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	(6 436)	(8 713)
Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej		
Otrzymane kredyty i pożyczki	(15 915)	21 243
Zapłacone odsetki	(4 628)	(5 170)
Płatności zobowiązań z tytułu umów leasingu finansowego	(967)	(653)
Wypłacona dywidenda	-	(2 010)
Środki pieniężne netto z działalności finansowej	(21 510)	13 410
Zmiana stanu środków pieniężnych z tytułu różnic kursowych	139	91
Zmiana stanu środków pieniężnych i ekwiwalentów środków pieniężnych netto	(146)	517
Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych na początek okresu	12 087	8 340
Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych na koniec okresu	12 080	8 948

7. Zasady rachunkowości przyjęte przy sporządzeniu raportu

7.1. Zasady rachunkowości stosowane przez Grupę Inter Cars od dnia 1 stycznia 2005 roku

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej Inter Cars („Sprawozdanie finansowe”) zostało sporządzone zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z zasadą kosztu historycznego, z wyjątkiem aktywów finansowych dostępnych do sprzedaży, które są wyceniane według wartości godziwej (z wyjątkiem inwestycji w instrumenty kapitałowe nie posiadające kwotowań cen rynkowych z aktywnego rynku i których wartość nie może być wiarygodnie zmierzona).

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej Inter Cars obejmuje sprawozdania: Inter Cars S.A., Inter Cars Ukraina, Inter Cars Ceska Republika, Eltek Sp. z o.o., Feber Sp. z o.o., Inter Cars Slovenska Republika i Q-Service Sp. z o.o. Podmiotem dominującym jest Inter Cars S.A. („Spółka”).

Wszystkie wartości w sprawozdaniu finansowym zostały przedstawione w tysiącach, o ile nie wskazano inaczej.

Przedstawione zasady rachunkowości zostały zaadoptowane przez wszystkie jednostki należące do Grupy Kapitałowej.

Skonsolidowane kwartalne sprawozdanie finansowe zostało zatwierdzone przez Zarząd do publikacji w dniu 14 sierpnia 2006 roku.

Przeliczanie pozycji wyrażonych w walucie obcej

Waluta prezentacji i waluta funkcjonalna

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe jest prezentowane w tysiącach złotych polskich („PLN”) w zaokrągleniu do pełnych kwot. Złoty polski jest walutą funkcjonalną Inter Cars, Feber, Eltek i Q-Service. Walutą funkcjonalną dla Inter Cars Ukraina jest UAH, dla Inter Cars Ceska Republika – CZK, natomiast dla Inter Cars Slovenska Republika – SKK.

Wynik finansowy oraz sytuację majątkową i finansową jednostek których walutami funkcjonalnymi są waluty inne niż PLN, przelicza się na PLN z zastosowaniem następujących procedur:

- aktywa i pasywa każdego prezentowanego bilansu przelicza się po kursie zamknięcia na dany dzień bilansowy,
- przychody i koszty w każdym rachunku zysków i strat przelicza się po średnich kursach wymiany w okresie,
- powstałe różnice kursowe ujmuje się w oddzielnej pozycji kapitału własnego.

(b) Różnice kursowe

Transakcje wyrażone w walutach obcych są ujmowane według kursu obowiązującego na dzień zawarcia transakcji. Różnice kursowe powstające na skutek rozliczenia tych transakcji oraz wyceny na dzień bilansowy, po kursie średnim NBP na ten dzień, pieniężnych aktywów i zobowiązań, ujmowane są w rachunku zysków i strat, przy czym różnice kursowe powstające na skutek rozliczenia korygują koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów a pozostałe różnice kursowe wykazywane są w oddzielnej pozycji.

Zasady konsolidacji

(a) Jednostki zależne

Jednostkami zależnymi są podmioty kontrolowane przez Spółkę. Kontrola ma miejsce wtedy, gdy Grupa Kapitałowa posiada zdolność kierowania bezpośrednio lub pośrednio polityką finansową i operacyjną danej jednostki, w celu uzyskiwania korzyści płynących z jej działalności. Przy ocenie stopnia kontroli bierze się pod uwagę wpływ istniejących i potencjalnych praw głosu, które na

dzień bilansowy mogą zostać zrealizowane lub mogą podlegać konwersji. Sprawozdania finansowe spółek zależnych uwzględniane są w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym począwszy od dnia uzyskania nad nimi kontroli aż do momentu jej wygaśnięcia.

Sprawozdania finansowe jednostek zależnych konsolidowane są metodą pełną.

(b) Korekty konsolidacyjne

Salda rozrachunków wewnętrznych pomiędzy jednostkami Grupy, transakcje zawierane w obrębie Grupy oraz wszelkie wynikające stąd niezrealizowane zyski lub straty, a także przychody oraz koszty Grupy są eliminowane w trakcie sporządzania skonsolidowanego sprawozdania finansowego. Niezrealizowane zyski wynikające z transakcji z jednostkami stowarzyszonymi oraz współzależnymi są wyłączone ze skonsolidowanego sprawozdania proporcjonalnie do wysokości udziału Grupy w tych jednostkach. Niezrealizowane straty są wyłączone ze skonsolidowanego sprawozdania finansowego na tej samej zasadzie co niezrealizowane zyski, do momentu wystąpienia przesłanek wskazujących na utratę wartości.

Rzeczowe aktywa trwałe

Rzeczowe aktywa trwałe wycenia się według cen nabycia lub kosztu wytworzenia, pomniejszonych o skumulowane odpisy amortyzacyjne oraz odpisy z tytułu utraty wartości. Grunty nie podlegają amortyzacji.

Rzeczowe aktywa trwałe obejmują środki trwałe własne, inwestycje w obcych środkach trwałych nie zaliczanych do aktywów jednostki, środki trwałe w budowie oraz obce środki trwałe przyjęte do używania przez jednostkę (gdy warunki umowy przenoszą zasadniczo całe potencjalne korzyści oraz ryzyko wynikające z ich posiadania na jednostkę) i stanowią środki wykorzystywane przy dostawach towarów lub świadczeniu usług oraz do celów administracyjnych bądź do celów wynajmu na rzecz osób trzecich, a oczekiwany czas ich użytkowania przekracza jeden okres.

Cena nabycia lub koszt wytworzenia obejmuje koszty poniesione na zakup lub wytworzenie rzeczowych aktywów trwałych, w tym skapitalizowane odsetki naliczone do momentu oddania środka trwałego do użytkowania. Nakłady poniesione w terminie późniejszym uwzględnia się w wartości bilansowej, jeżeli jest prawdopodobne, że nastąpi wpływ korzyści ekonomicznych do Grupy. Koszty bieżącego utrzymania rzeczowych aktywów trwałych ujmowane są w rachunku zysków i strat w momencie poniesienia.

Na cenę nabycia lub koszt wytworzenia pozycji rzeczowych aktywów trwałych składa się cena zakupu, łącznie z cłami importowymi i bezzwrotnymi podatkami od zakupu pomniejszona o opusty handlowe i rabaty, wszystkie inne pozwalające się bezpośrednio przyporządkować koszty poniesione w celu dostosowania składnika aktywów do miejsca i stanu niezbędnego do rozpoczęcia jego używania zgodnie z zamierzeniami kierownictwa oraz szacunkowe koszty demontażu i usunięcia składnika aktywów i koszty przeprowadzenia renowacji miejsca, w którym się znajdował, do których jednostka jest zobowiązana.

Rzeczowe aktywa trwałe, za wyjątkiem środków trwałych w budowie oraz gruntów podlegają amortyzacji. Podstawą naliczania amortyzacji jest cena nabycia lub koszty wytworzenia pomniejszone o wartość końcową, na podstawie przyjętego przez jednostkę i okresowo weryfikowanego okresu użytkowania składnika aktywów. Amortyzacja następuje od momentu gdy składnik aktywów dostępny jest do użytkowania i dokonywana jest do wcześniejszej z dat: gdy środek trwały zostaje zaklasyfikowany jako przeznaczony do sprzedaży, zostaje usunięty z bilansu, wartość końcowa składników aktywów przewyższa jego wartość bilansową lub został już całkowicie zamortyzowany. Ustalane odpisy dokonywane są metodą liniową według następujących okresów:

Budynki oraz inwestycje w budynkach obcych	10 – 40 lat
Urządzenia techniczne i maszyny	3-16 lat
Środki transportu	5 -7 lat
Pozostałe środki trwałe	rok – 5 lat

W przypadku stwierdzenia wystąpienia przesłanek wskazujących na możliwość wystąpienia utraty wartości przeprowadzany jest test na utratę wartości. Dla potrzeb testu na utratę wartości aktywa grupuje się na najniższym poziomie, na jakim generują przepływy pieniężne niezależnie od innych aktywów (ośrodki wypracowujące środki pieniężne). Jeżeli przeprowadzony test wykaże, że wartość bilansowa składnika rzeczowych aktywów trwałych jest niższa od jego wartości odzyskiwalnej dokonuje się odpisu aktualizującego z tytułu utraty wartości do wartości równiej wartości odzyskiwalnej.

Zyski i straty wynikające z usunięcia składnika rzeczowych aktywów trwałych z bilansu, ustalone są jako różnica między przychodami netto ze zbycia a wartością bilansową i ujmowane jako przychód lub koszt w rachunku zysków i strat.

Wartości niematerialne

Jako wartości niematerialne ujmowane są możliwe do zidentyfikowania niepieniężne składniki aktywów nie posiadające postaci fizycznej o wiarygodnie ustalonej cenie nabycia lub koszcie wytworzenia, z których jednostka prawdopodobnie osiągnie przyszłe korzyści ekonomiczne, przyporządkowywane danemu składnikowi. Składniki wartości niematerialnych o określonym okresie użytkowania podlegają amortyzacji, przez okres ich ekonomicznej użyteczności, od momentu, gdy składnik aktywów jest dostępny do użytkowania. Amortyzacji zaprzestaje się na wcześniejszą z dat: gdy składnik wartości niematerialnych zostaje zaklasyfikowany jako przeznaczony do sprzedaży (lub zawarty w grupie do zbycia, która jest zaklasyfikowana jako przeznaczona do sprzedaży) zgodnie z MSSF 5 „Aktywa trwałe przeznaczone do sprzedaży i działalność zaniechana” lub zostaje usunięty z ewidencji bilansowej lub jest całkowicie umorzony. Podlegającą amortyzacji wartość składnika aktywów niematerialnych ustala się po odjęciu jego wartości końcowej.

Programy komputerowe

Licencje na programy komputerowe są wyceniane w wysokości kosztów poniesionych na ich nabycie oraz doprowadzenie do stanu umożliwiającego ich użytkowania.

Koszty związane z rozwojem i utrzymaniem programów komputerowych są ujmowane w kosztach okresu, w którym są ponoszone. Koszty związane bezpośrednio z wytworzeniem unikalnych programów komputerowych na potrzeby jednostki, które z dużym prawdopodobieństwem przyniosą ekonomiczne korzyści przewyższające koszty w okresie dłuższym niż rok są ujmowane jako składnik wartości niematerialnych i są amortyzowane w okresie ich użytkowania, lecz nie dłużej niż przez okres 3 lat.

Utrata wartości składnika aktywów

Na każdy dzień bilansowy dokonywana jest ocena czy istnieją jakiekolwiek przesłanki wskazujące na to, że mogła nastąpić utrata wartości któregoś ze składników aktywów podlegających amortyzacji. W razie stwierdzenia, że przesłanki takie zachodzą, dokonywane jest oszacowanie wartości odzyskiwanej składnika aktywów, tj. wartości odpowiadającej wartości godziwej pomniejszonej o koszty sprzedaży lub wartości użytkowej składnika aktywów, zależnie od tego, która z nich jest wyższa.

Instrumenty finansowe

Instrumenty finansowe klasyfikowane są w następujących kategoriach: (a) instrumenty finansowe utrzymywane do terminu wymagalności, (b) pożyczki i należności, (c) aktywa finansowe dostępne do sprzedaży, (d) instrumenty finansowe wyceniane przez wynik finansowy.

Klasyfikacja składników aktywów do powyższych kategorii zależna jest od celu w jakim instrumenty finansowe zostały nabyte. Na dzień bilansowy dokonywana jest ponowna ocena i ewentualnie reklasyfikacja.

W momencie początkowego ujęcia instrumenty finansowe wycenia się w wartości godziwej, powiększonej, w przypadku inwestycji nie zaklasyfikowanych jako wyceniane w wartości godziwej przez rachunek zysków i strat, o koszty transakcji, które mogą być bezpośrednio przypisane do nabycia lub emisji składnika inwestycji.

Usunięcie inwestycji z bilansu następuje w sytuacji wygaśnięcia praw do otrzymywania korzyści ekonomicznych i ponoszenia związanych z nimi ryzyk lub ich transferu na rzecz osób trzecich.

Wartość godziwą inwestycji, które są przedmiotem obrotu na aktywnym rynku ustala się w odniesieniu do ceny zamknięcia notowań z ostatniego dnia notowań przed dniem bilansowym.

Wartość godziwą inwestycji nie będących przedmiotem obrotu na aktywnym rynku ustala się przy wykorzystaniu technik wyceny, które obejmują porównanie z wartością rynkową innego instrumentu posiadającego zasadniczo takie same cechy, będącego przedmiotem obrotu na aktywnym rynku, w oparciu o prognozowane przepływy pieniężne lub modele wyceny opcji uwzględniających okoliczności specyficzne dla jednostki.

Na dzień bilansowy jednostka dokonuje oceny czy nie zaszły obiektywne przesłanki utraty wartości przez poszczególne aktywa lub grupy aktyw.

(a) inwestycje utrzymywane do terminu wymagalności

Stanowią aktywa finansowe, inne niż pochodne, o określonych lub możliwych do określenia płatnościach i określonym terminie zapadalności, które jednostka zamierza i ma możliwość utrzymać w posiadaniu do upływu terminu wymagalności, z wyłączeniem aktywów finansowych zaliczonych do kategorii inwestycji wycenianych w wartości godziwej poprzez rachunek zysków i strat, inwestycji dostępnych do sprzedaży oraz pożyczek i należności.

Jako aktywa obrotowe ujmowane są te aktywa, które zostaną zbyte w okresie nie dłuższym niż 12 miesięcy od daty bilansowej.

Inwestycje utrzymywane do terminu wymagalności są wyceniane w wysokości zamortyzowanego kosztu, przy zastosowaniu efektywnej stopy procentowej.

(b) pożyczki i należności

Stanowią aktywa finansowe, inne niż pochodne, o określonych lub możliwych do określenia płatnościach, które nie są przedmiotem obrotu na aktywnym rynku, powstałe w wyniku wydania środków pieniężnych, dostarczenia towarów lub realizacji usług na rzecz dłużnika bez intencji zaklasyfikowania tych należności do aktywów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez rachunek zysków i strat. Ujmowane są jako aktywa obrotowe, za wyjątkiem tych dla których termin zapadalności przekracza 12 miesięcy po dniu bilansowym.

Należności z tytułu dostaw towarów i usług oraz pozostałe należności są wyceniane w wysokości amortyzowanego kosztu z zastosowaniem efektywnej stopy procentowej pomniejszonej o odpisy aktualizujące należności wątpliwe, tworzone w oparciu o analizę wiekową należności. Aktualizacja wyceny uwzględnia czas i stopień prawdopodobieństwa ich zapłaty.

(c) aktywa finansowe dostępne do sprzedaży

Stanowią aktywa finansowe, inne niż pochodne, uznane za dostępne do sprzedaży lub inne niż ujęte w kategoriach (a) lub (b). Ujmowane są jako aktywa obrotowe, o ile istnieje intencja ich zbycia w ciągu 12 miesięcy od dnia bilansowego. Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży są wyceniane w wartości godziwej z wyjątkiem inwestycji w instrumenty kapitałowe nie posiadające ☐ wotowa cen rynkowych z aktywnego rynku i których wartość godziwa nie może być wiarygodnie zmierzona.

Zyski lub straty z wyceny aktywów finansowych dostępnych do sprzedaży są ujmowane jako oddzielny składnik kapitałów do momentu ich zbycia lub do czasu, kiedy nastąpi trwała utrata jej wartości, w którym to momencie skumulowany zysk lub strata poprzednio wykazana w kapitale zostaje ujęta w rachunku zysków i strat. Straty z tytułu utraty wartości ujęte w rachunku zysków i strat a dotyczące instrumentów kapitałowych nie podlegają odwróceniu w korespondencji z rachunkiem zysków i strat. Odwrócenie straty z tytułu utraty wartości dłużnych instrumentów finansowych ujmuje się w rachunku zysków i strat, jeżeli w kolejnych okresach, po ujęciu odpisu, wartość godziwa tych instrumentów finansowych wzrosła w wyniku zdarzeń występujących po momencie ujęcia odpisu.

Leasing

(b) jednostka jako leasingobiorca

Środki trwałe, które użytkowane są przez jednostkę na podstawie umów leasingu finansowego, przenoszące na jednostkę zasadniczo całe ryzyko i pożytki wynikające z tytułu ich posiadania, wykazywane są w bilansie według niższej z wartości godziwej tych środków trwałych lub wartości bieżącej minimalnych przyszłych płatności leasingowych. Opłaty leasingowe dzielone są między koszty finansowe i zmniejszenie niespłaconego salda zobowiązania, aby uzyskać stałą okresową stopę procentową w stosunku do niespłaconego salda zobowiązań. Koszty finansowe są ujmowane bezpośrednio w rachunku zysków i strat. W sytuacji braku uzasadnionego prawdopodobieństwa przejęcia własności na koniec okresu ☐ elianci ☐ nie, środki trwałe używane na podstawie umów leasingu finansowego są amortyzowane przez krótszy z dwóch okresów: okres leasingu lub okres użytkowania. W innych przypadkach środki trwałe są amortyzowane przez okres użytkowania.

Umowy dzierżawy i leasingu, które zasadniczo całe ryzyko i pożytki wynikające z tytułu posiadania aktywów, pozostawiają przy leasingodawcy są wykazywane jako umowy leasingu operacyjnego. Koszty opłat leasingowych są odnoszone liniowo w ciężar rachunku zysków i strat w okresie obowiązywania umowy.

(b) jednostka jako leasingodawca

Przychody z tytułu leasingu operacyjnego są ujmowane w rachunku zysków i strat przy zastosowaniu metody liniowej w okresie wynikającym z umowy. Aktywa będące przedmiotem umowy są ujmowane w bilansie i amortyzowane na zasadach tożsamyh z stosowanymi dla podobnych kategorii aktywów.

Zapasy

Zapasy są wykazywane według wartości niższej z ceny nabycia (kosztów wytworzenia) lub wartości netto możliwej do uzyskania. Koszt zapasów obejmuje wszystkie koszty nabycia, koszty przetworzenia oraz inne koszty poniesione w celu doprowadzenia zapasów do ich obecnego miejsca i stanu.

Cenę nabycia lub koszt wytworzenia zapasów ustala się przyjmując, że składniki, których dotyczy rozchód są tymi, które jednostka nabyła najwcześniej (metoda FIFO).

Produkty gotowe i produkcja w toku są wyceniane w oparciu o koszty projektowania, koszty bezpośrednich materiałów i robocizny oraz odpowiedni narzut pośrednich kosztów wytworzenia przy założeniu normalnego wykorzystania mocy produkcyjnych, z wyłączeniem kosztów zaciągniętych pożyczek i kredytów.

Kwoty wynikające z rabatów i upustów oraz innych płatności uzależnionych od wielkości zakupów ujmowane są jako zmniejszenie ceny zakupu niezależnie od daty faktycznego ich przyznania pod warunkiem, że ich otrzymanie jest uprawdopodobnione.

Wartość netto możliwa do uzyskania jest ujmowana w wysokości szacunkowej ceny sprzedaży dokonywanej w toku zwykłej działalności gospodarczej pomniejszonej o szacunkowe koszty wykończenia i koszty niezbędne aby doprowadzić sprzedaż do skutku.

Wartość zapasów pomniejszają odpisy aktualizacyjne tworzone w przypadku, gdy możliwa do uzyskania wartość netto (stanowiąca cenę netto pomniejszoną o upusty, rabaty oraz koszty związane z dokonaniem sprzedaży) jest niższa od ceny nabycia (kosztów wytworzenia), ustalone indywidualnie dla każdego asortymentu zapasów.

Środki pieniężne i ekwiwalenty

Środki pieniężne i ekwiwalenty obejmują środki pieniężne w kasie, na rachunkach bankowych oraz depozyty i krótkoterminowe papiery wartościowe z terminem zapadalności do trzech miesięcy.

Kapitał zakładowy

Kapitał zakładowy wykazywany jest w wysokości określonej w statucie i wpisanej w rejestrze sądowym. Kapitał zakładowy Grupy Kapitałowej stanowi kapitał zakładowy jednostki dominującej tj. Inter Cars.

Premia z tytułu emisji akcji po cenie przewyższającej ich wartość nominalną jest wykazywana jako oddzielna pozycja kapitałów własnych.

Koszty emisji akcji pomniejszają wartość kapitałów.

Kredyty bankowe i pożyczki

Początkowo kredyty bankowe i pożyczki są ujmowane według ceny nabycia odpowiadającej wartości godziwej.

W kolejnych okresach kredyty i pożyczki są wyceniane według zamortyzowanego kosztu, przy zastosowaniu efektywnej stopy procentowej, przy ustalaniu której uwzględniane są koszty związane z uzyskaniem kredytu lub pożyczki oraz dyskonta lub premie uzyskane przy rozliczeniu zobowiązań.

Rezerwy

Rezerwy są tworzone wówczas, gdy na jednostce ciąży obecny obowiązek (prawny lub zwyczajowo oczekiwany) wynikający ze zdarzeń przeszłych, prawdopodobne jest, że wypełnienie obowiązku spowoduje konieczność wypływu środków zawierających w sobie korzyści ekonomiczne oraz można dokonać wiarygodnego szacunku kwoty tego zobowiązania.

Przychody

Przychody uznawane są w wartości godziwej korzyści ekonomicznych otrzymanych bądź należnych, których wysokość można określić w wiarygodny sposób.

(a) przychody ze sprzedaży towarów i produktów

Przychody są ujmowane:

- jeżeli znaczące ryzyko i korzyści wynikające z praw własności zostały przekazane nabywcy,
- jednostka przestaje być trwale zaangażowana w zarządzanie sprzedanymi towarami, produktami i usługami w stopniu w jakim zazwyczaj funkcję taką realizuje się wobec towarów, do których ma się prawo własności, ani też nie sprawuje nad nimi efektywnej kontroli,
- kwotę przychodów można wycenić w wiarygodny sposób,
- istnieje prawdopodobieństwo, że jednostka uzyska korzyści ekonomiczne z tytułu transakcji,
- koszty poniesione oraz te, które zostaną poniesione w związku z transakcją, można wycenić w wiarygodny sposób.

Przychody wykazuje się w wartości netto, tj. bez uwzględnienia podatku od towarów i usług oraz z uwzględnieniem wszelkich udzielonych rabatów.

Przychody ze sprzedaży krajowej są uznawane w momencie dostarczenia towaru. W przypadku sprzedaży eksportowej przychody są ujmowane w momencie wydania towaru kupującemu.

W przypadku sprzedaży poprzez sieć filiantów, z którymi podpisano umowy o współpracy, przychód ze sprzedaży uznawany jest w momencie sprzedaży towarów przez filianci.

(b) świadczenie usług

Przychody z tytułu świadczenia usług są ujmowane na podstawie stopnia zaawansowania realizacji transakcji na dzień bilansowy. Wynik transakcji oceniany jest jako wiarygodny jeżeli spełnione są wszystkie następujące warunki:

- kwotę przychodów można wycenić w sposób wiarygodny,

- istnieje prawdopodobieństwo, że jednostka uzyska korzyści ekonomiczne z tytułu przeprowadzonej transakcji,
- stopień realizacji transakcji na dzień bilansowy może być określony w wiarygodny sposób,
- koszty poniesione w związku z transakcją oraz koszty zakończenia transakcji mogą być wycenione w wiarygodny sposób.

(c) przychody odsetkowe

Przychody z tytułu odsetek są uznawane w momencie ich naliczenia, przy uwzględnieniu efektywnej stopy procentowej, jeżeli ich otrzymanie jest uprawdopodobnione a ich wysokość może być określona w wiarygodny sposób.

(d) dywidendy

Przychody z tytułu dywidend są uznawane w momencie ustalenia praw do ich uzyskania, jeżeli ich otrzymanie jest uprawdopodobnione.

Koszty operacyjne

Koszty operacyjne są ujmowane w okresie, którego dotyczą, w takiej wysokości, w jakiej prawdopodobne jest, że nastąpi zmniejszenie korzyści ekonomicznych jednostki, które można wiarygodnie wycenić.

Koszty wynikające z obciążeń jednostek Grupy przez filiantów, z tytułu wynagrodzenia za dokonaną w imieniu jednostki sprzedaż towarów, są ujmowane w okresie, którego dotyczą.

Koszty z tytułu wynajmu powierzchni biurowej oraz magazynowej ujmowane są w rachunku zysków i strat w okresie, którego dotyczą. Kwoty refakturowane na filiantów nie są uznawane jako przychód, ale pomniejszają odpowiednie pozycje kosztów jednostek Grupy.

Koszty finansowe

Koszty finansowe są odnoszone w ciężar rachunku zysków i strat w momencie ich poniesienia.

Podatek dochodowy

Kalkulacja podatku dochodowego bieżącego jest oparta na zysku danego okresu ustalonym zgodnie z obowiązującymi przepisami podatkowymi. Łącznie obciążenie podatkowe uwzględnia podatek bieżący i podatek odroczony ustalany metodą bilansową, który występuje w związku z przejściowymi różnicami między wykazywaną w księgach rachunkowych wartością aktywów i pasywów, a ich wartością podatkową.

Podatek odroczony ustala się przy uwzględnieniu stawek podatku dochodowego obowiązujących w roku powstania zobowiązania na podstawie uchwalonych przepisów podatkowych obowiązujących w roku rozliczenia rezerw i aktywów.

Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego ustala się w wysokości kwoty przewidzianej w przyszłości do odliczenia od podatku dochodowego, w związku z ujemnymi różnicami przejściowymi, które spowodują w przyszłości zmniejszenie podstawy obliczenia podatku dochodowego oraz straty podatkowej możliwej do odliczenia, ustalonej przy uwzględnieniu zasady ostrożności.

Rezerwę z tytułu odroczonego podatku dochodowego tworzy się w wysokości kwoty podatku dochodowego, wymagającej w przyszłości zapłaty, w związku z występowaniem dodatnich różnic przejściowych, to jest różnic, które spowodują zwiększenie podstawy obliczenia podatku dochodowego w przyszłości.

Składnik aktywów oraz rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego są kompensowane w bilansie, jeżeli Grupa posiada możliwy do wyegzekwowania tytuł do przeprowadzenia kompensat należności i zobowiązań z tytułu bieżącego podatku dochodowego oraz, gdy aktywa i rezerwy z tytułu podatku odroczonego dotyczą podatku dochodowego nałożonego przez tę samą władzę podatkową na tego samego podatnika.

Zmiany w prezentacji danych za okres od dnia 1 stycznia do dnia 30 czerwca 2005 roku

W sprawozdaniu finansowym za okres od 1 stycznia do 30 czerwca 2005 roku wprowadzone zostały korekty mające na celu dostosowanie do zasad prezentacji sprawozdań finansowych za okres od 1 stycznia do 30 czerwca 2006 roku opisanych powyżej:

- pożyczki udzielone (aktywa) – prezentowane w pozycji 'należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności' – reklasyfikacja z pozycji 'inwestycje dostępne do sprzedaży';
- aktywa i rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego (aktywa/pasywa) – prezentowane w szyku rozwartym – reklasyfikacja z pozycji 'rezerwa z tytułu podatku odroczonego' w wartości po kompensacie;
- zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych (pasywa) – prezentacja w wydzielonej pozycji 'zobowiązań krótkoterminowych' – reklasyfikacja z pozycji 'zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania';
- środki pieniężne i kredyty udzielone/spłacone (rachunek przepływów pieniężnych) – kredyty krótkoterminowe w rachunku bieżącym prezentowane w pozycji 'spłaty kredytów i pożyczek'/otrzymane kredyty i pożyczki' – reklasyfikacja z pozycji 'środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych';

7.2. Jednostki objęte konsolidacją i zmiany w składzie Grupy Kapitałowej

Konsolidacja za okres od 1 stycznia do 30 czerwca 2005 roku

Konsolidacją zostały objęte sprawozdania finansowe („Grupa Kapitałowa”):

- podmiot dominujący: Inter Cars S.A. z siedzibą w Warszawie,
- podmioty zależne: Inter Cars Ukraina, podmiot prawa ukraińskiego, z siedzibą w Chmielnicki na Ukrainie (70% udziału Inter Cars S.A. w kapitale spółki), Eltek Sp. z o.o. z siedzibą w Słupsku (100%), Q-Service Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100%), Inter Cars Česká Republika z siedzibą w Pradze (100%) i Feber Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100%).

Konsolidacja za okres od 1 stycznia do 30 czerwca 2006 roku

Konsolidacją zostały objęte sprawozdania finansowe („Grupa Kapitałowa”):

- podmiot dominujący: Inter Cars S.A. z siedzibą w Warszawie,
- podmioty zależne: Inter Cars Ukraina, podmiot prawa ukraińskiego, z siedzibą w Chmielnicki na Ukrainie (70% udziału Inter Cars S.A. w kapitale spółki), Eltek Sp. z o.o. z siedzibą w Słupsku (100%), Q-Service Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100%), Inter Cars Česká Republika z siedzibą w Pradze (100%), Feber Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100%) i Inter Cars Slovenska Republika z siedzibą w Bratysławie (100%).

7.3. Stosowane kursy walut do przeliczenia danych za 2 kwartał 2006 roku

Wszelkie prezentowane w raporcie dane finansowe w EUR zostały przeliczone przy zastosowaniu następujących kursów:

	2006	2005
kurs na 30 czerwca	4,0434	4,0401
średni kurs w okresie od 1 stycznia do 30 czerwca	3,9002	4,0805

Do przeliczenia danych wykazanych w wybranych danych finansowych w tys. EURO zastosowano niżej podane zasady:

- dla danych wynikających z rachunku zysków i strat – *średni kurs* stanowiący średnią arytmetyczną kursów obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca w danym okresie ogłoszonych przez Prezesa NBP;
- dla danych wynikających z bilansu – *kurs na 30.06* stanowiący średni kurs EURO obowiązujący na dzień 30.06 roku ogłoszony przez Prezesa NBP;
- dla przeliczenia wartości kapitału zakładowego zastosowano kursy średnie EURO obowiązujące w dniach rejestracji podwyższenia kapitału o kolejne serie akcji.

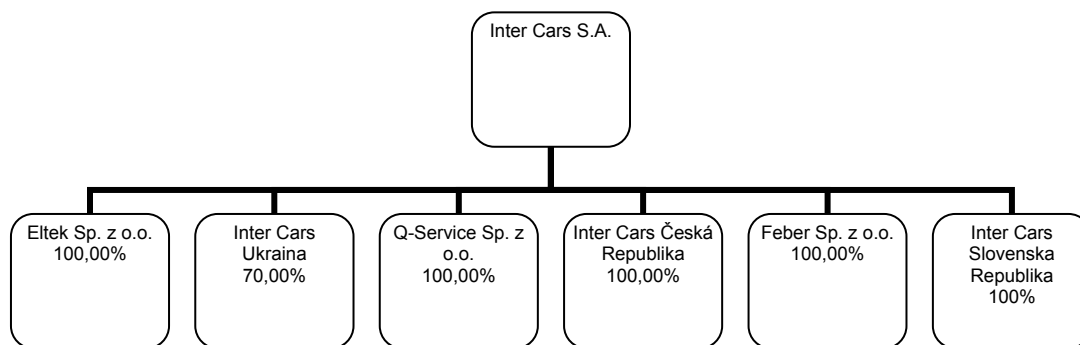
CZĘŚĆ II

SPRAWOZDANIE Z DZIAŁALNOŚCI GRUPY KAPITAŁOWEJ INTER CARS

8.	Opis istotnych dokonań lub niepowodzeń w 2 kwartale 2006 roku, wraz z wykazem najważniejszych zdarzeń ich dotyczących.....	23
9.	Opis czynników i zdarzeń, w szczególności o nietypowym charakterze, mających znaczący wpływ na osiągnięty wynik finansowy w 2 kwartale 2006 roku	25
9.1	Podstawowe czynniki i zdarzenia mające wpływ na wyniki	25
9.2	Podstawowe czynniki i zdarzenia o nietypowym charakterze mające wpływ na wyniki	29
10.	Sezonowość lub cykliczność działalności w prezentowanym okresie	29
11.	Emisja, wykup i spłata dłużnych i kapitałowych papierów wartościowych.....	30
12.	Dywidenda	30
13.	Zdarzenia, które wystąpiły po dniu bilansowym na który sporządzono raport, a mogące w znaczący sposób wpłynąć na przyszłe wyniki finansowe emitenta	30
14.	Zobowiązania warunkowe i poręczenia	30
15.	Stanowisko Zarządu odnośnie możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz wyników na 2006 rok.....	30
16.	Wykaz akcjonariuszy posiadających, co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu na dzień 15 maja 2006 roku.....	30
17.	Zestawienie zmian w stanie posiadania akcji Inter Cars S.A. lub uprawnień do nich (opcji) przez osoby zarządzające i nadzorujące emitenta, w okresie od przekazania poprzedniego raportu kwartalnego.	31
18.	Wskazanie postępowań toczących się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej.....	31
19.	Transakcje z jednostkami powiązanymi.....	31
20.	Inne informacje, które zdaniem emitenta są istotne dla oceny jego sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, wyniku finansowego i ich zmian, oraz informacje, które są istotne dla oceny możliwości realizacji zobowiązań przez emitenta.....	31
21.	Czynniki, które w ocenie emitenta będą miały wpływ na osiągnięte przez niego wyniki w perspektywie co najmniej kolejnego kwartału	33

8. Opis istotnych dokonań lub niepowodzeń w 2 kwartale 2006 roku, wraz z wykazem najważniejszych zdarzeń ich dotyczących

Strukturę Grupy Kapitałowej prezentuje poniższy schemat:



Struktura Grupy Kapitałowej Inter Cars S.A. wynika ze strategii ekspansji geograficznej dystrybucji części zamiennych (Inter Cars Ukraina, Inter Cars Ceska Republika, Inter Cars Slovenska Republika) oraz rozwoju projektów wspomagających podstawową działalność (Eltek Sp. z o.o., Feber Sp. z o.o.).

Najważniejsze wydarzenia i osiągnięcia w dwóch pierwszych kwartałach 2006 roku obejmują przede wszystkim znaczący wzrost przychodów ze sprzedaży. Łącznie skonsolidowane przychody ze sprzedaży Grupy Kapitałowej Inter Cars w pierwszej połowie 2006 roku były o 37% wyższe niż w analogicznym okresie 2005 roku. Inter Cars Ukraina zakończyła proces uruchomienia nowego magazynu centralnego w Kijowie. Inter Cars Ceska Republika uruchomiła kolejne dwie filie zwiększając łączną liczbę filii do ośmiu. Łącznie liczba filii jaką dysponuje Grupa zwiększyła się z 75 do 89. Na terenie Czech i Słowacji kontynuowany był proces uruchamiania sieci niezależnych warsztatów działających pod marką „Auto-Crew”. W najbliższym czasie pierwsze warsztaty rozpoczną działalność w ramach sieci. Inter Cars Ceska Republika rozpoczęła również dystrybucję naczepek produkowanych przez Feber.

Dane finansowe według segmentów działalności

Segment działalności jest wyodrębnioną częścią Spółki, która zajmuje się dostarczaniem określonych produktów lub usług (segment branżowy) lub dostarczaniem produktów lub usług w określonym środowisku ekonomicznym (segment geograficzny), który podlega ryzykom i czerpie korzyści odmienne niż inne segmenty.

Podstawowym przedmiotem działalności Grupy Kapitałowej Inter Cars jest sprzedaż części i akcesoriów do pojazdów mechanicznych na trzech zasadniczych rynkach: polskim, ukraińskim i czeskim.

Podstawowym wzorem sprawozdawczości Grupy Inter Cars stosowanym do segmentów działalności jest segment geograficzny oparty o kryterium lokalizacji sprzedaży. Uzupełniającym wzorem jest segment geograficzny oparty o kryterium lokalizacji klientów.

Sprzedaż na poszczególnych rynkach jest prowadzona przez poszczególne podmioty Grupy Kapitałowej Inter Cars: rynek polski – Inter Cars, rynek ukraiński – Inter Cars Ukraina, rynek czeski – Inter Cars Ceska Republika, rynek słowacki – Inter Cars Slovenska Republika.

Grupa Kapitałowa Inter Cars stosuje jednolite zasady księgowe dla wszystkich segmentów. Transakcje pomiędzy segmentami dokonywane są na warunkach rynkowych. Powyższe transakcje zostały w niniejszym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym wyeliminowane.

Podstawowy podział wg segmentów działalności

(tys. zł)	Polska	Ukraina	Czechy	Słowacja	korekty konsolidacyjne	Razem
Przychody	449 880	20 418	20 291	5 346	(23 954)	471 981
Wartość sprzedanych towarów	342 746	15 515	15 246	3 616	(22 520)	354 603
Wynik finansowy	5 155	185	1 524	296	(86)	7 074
Suma bilansowa	433 340	19 543	25 200	5 282	(51 963)	431 402
Inwestycje	5 558	744	459	120	-	6 881

Uzupełniający podział wg segmentów działalności

(tys. zł)	Polska	zagranica	korekty konsolidacyjne	Razem
Przychody	361 079	134 856	(23 954)	471 981

9. Opis czynników i zdarzeń, w szczególności o nietypowym charakterze, mających znaczący wpływ na osiągnięty wynik finansowy w 2 kwartale 2006 roku

9.1 Podstawowe czynniki i zdarzenia mające wpływ na wyniki

Podmiot dominujący

1 kwietnia – 30 czerwca (‘000)	2Q2006	2Q2005	2Q2006	2Q2005	zmiana	
	pln	pln	euro	euro	2Q2006/2Q2005 pln	euro
Rachunek zysków i strat						
Przychody	240 466	188 883	60 803	46 289	27,3%	31,4%
Zysk (strata) brutto ze sprzedaży	59 657	45 335	15 084	11 110	31,6%	35,8%
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	8 035	5 255	2 032	1 288	52,9%	57,8%
Różnice kursowe	1 067	1 653	270	405		
Koszty odsetkowe, netto	(1 884)	(2 354)	(476)	(577)		
Zysk (strata) netto	5 575	3 720	1 410	912	49,9%	54,6%
1 stycznia – 30 czerwca	narastająco					
Przychody	429 035	332 302	110 002	81 437	29,1%	35,1%
Zysk (strata) brutto ze sprzedaży	106 070	82 055	27 196	20 109	29,3%	35,2%
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	14 029	10 838	3 597	2 656	29,4%	35,4%
Różnice kursowe	(1 114)	(1 321)	(286)	(324)		
Koszty odsetkowe, netto	(4 020)	(4 878)	(1 031)	(1 195)		
Zysk (strata) netto	7 060	3 788	1 810	928	86,4%	95,0%
30 czerwca	2006	2005	2006	2005		
Bilans						
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	7 645	6 924	1 891	1 714	10,4%	10,3%
Suma bilansowa	407 963	357 531	100 896	88 496	14,1%	14,0%
Kredyty, pożyczki, leasing finansowy	177 082	150 856	43 795	37 340	17,4%	17,3%
Zysk na 1 akcję	0,60	0,32	0,15	0,08		
Kapitał własny	101 557	95 972	25 117	23 755	5,8%	5,7%
Inne dane finansowe						
narastająco	2Q2006	2Q2005				
Marża na sprzedaży ⁽¹⁾	24,8%	24,0%				
Marża EBITDA ⁽²⁾	4,6%	4,1%				

- (1) Marża na sprzedaży została zdefiniowana jako iloraz zysku brutto na sprzedaży i przychodów.
(2) EBITDA została zdefiniowana jako zysk (strata) netto przed amortyzacją, przychodami (kosztami) finansowymi netto, różnicami kursowymi oraz podatkiem dochodowym.

Przychody ze sprzedaży w 2 kwartale 2006 roku były o **27% wyższe** niż przychody w analogicznym okresie 2005 roku. W ujęciu w EUR były wyższe o 31%. Narastająco za dwa kwartały 2006 roku sprzedaż była o **29% wyższa** niż w pierwszej połowie 2005 roku a więc dynamika wzrostu przychodów jest istotnie wyższa niż w poprzednim roku. Przychody ze sprzedaży w dwóch pierwszych kwartałach 2005 roku była o 15% wyższa niż w pierwszej połowie 2004 roku. Udział eksportu w przychodach ze sprzedaży towarów w 2 kwartale 2006 roku kształtował się na poziomie około 22%, a więc na zbliżonym do udziału w 2 kwartale 2005 roku. Narastająco sprzedaż eksportowa stanowiła łącznie około 21% łącznie sprzedaży w dwóch pierwszych kwartałach 2006 roku. Szczególne znaczenie dla wyników sprzedaży w pierwszej połowie 2006 roku miały następujące czynniki: (a) zmiana polityki cenowej premiującej najlepszych klientów warsztatowych oraz podnoszącej atrakcyjność oferty dla klientów detalicznych, (b) dalsza poprawa dostępności szeregu pozycji asortymentowych, (c) prowadzona przez Spółkę sezonowa oferta wybranych pozycji towarowych („Akcja Zima”) w warunkach ostrej i przedłużającej się zimy, (d) rozwój sieci sprzedaży (wzrost liczby filii do 73 na dzień 30.06.2006 roku) oraz (e) prowadzony stale proces doskonalenia i rozwoju służb wspierających sprzedaż (przedstawicieli handlowych).

Zysk brutto ze sprzedaży był wyższy o 32% w 2 kwartale 2006 roku w porównaniu do 2 kwartału 2005 roku w ujęciu PLN. Narastająco za dwa kwartały 2006 roku – o 29%. **Marża na sprzedaży** w prezentowanych okresach tj. 2 kwartale 2006 i 2 kwartały 2005 roku wzrosła z 24% do prawie 25%. W 2 kwartale bieżącego roku na koszt własny sprzedaży towarów odniesione zostały zrealizowane ujemne różnice kursowe w wysokości 1.711 tys. zł. Narastająco – ujemne różnice w wysokości 663 tys. zł.

Strukturę kosztów w **układzie rodzajowym** prezentuje poniższa tabela (dane narastająco za dwa kwartały):

	2006	2005
amortyzacja	5 972	5 883
zużycie materiałów i energii	2 067	2 496
usługi obce	62 153	44 761
<i>w tym: usługa dystrybucji</i>	<i>41 419</i>	<i>28 935</i>
podatki i opłaty	508	740
wynagrodzenia	12 945	12 584
ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	2 490	2 556
pozostałe koszty rodzajowe	4 053	3 832
Łącznie koszty w układzie rodzajowym	90 188	72 853

Koszty usługi dystrybucji – udział podmiotu zarządzającego filią w zrealizowanej marży. Marża zrealizowana na sprzedaży przez filię dzielona jest między filiantem i Inter Cars w stosunku 50/50. System filii oparty jest na zasadzie powierzenia zarządzania punktem dystrybucyjnym (filiją) zewnętrznym podmiotom. Sprzedaż dokonywana jest w imieniu Inter Cars. Zewnętrzne podmioty (filianci) zatrudniają pracowników i pokrywają bieżące koszty funkcjonowania z przychodów, którymi jest udział w zrealizowanej marży na sprzedaży towarów. Rozliczenie udziału w marży dokonywane jest w okresach miesięcznych. Spółka zapewnia wiedzę organizacyjną i logistyczną, kapitał, dostawców części, pełny asortyment i jego dostępność, znak firmowy. Filiant wnosi w struktury Inter Cars znajomość lokalnego rynku i doświadczonych pracowników. Ryzyko działalności danego podmiotu (filii) ponoszone jest przez przedsiębiorcę, który prowadząc własną działalność gospodarczą optymalizuje zasoby, jakie pozostają w jego dyspozycji.

Łącznie **koszty rodzajowe** w pierwszej połowie 2006 roku wzrosły o prawie 24% w porównaniu do dwóch kwartałów 2005 roku. Największy wpływ na wzrost kosztów miał wzrost kosztów usług obcych - o 39%, w tym przede wszystkim usługi dystrybucji – o około 43%. Po wyłączeniu kosztów dystrybucji koszty rodzajowe w pierwszych dwóch kwartałach 2006 roku **były wyższe o 11%** w porównaniu do analogicznego okresu 2005 roku.

Przychody i koszty finansowe obejmują przede wszystkim koszty i przychody z tytułu odsetek. W szczególności w 2 kwartale 2006 roku Spółka poniosła koszty z tego tytułu w wysokości 2.068 tys. zł, tj. o około 14% niższe niż w analogicznym okresie ubiegłego roku. Narastająco koszty odsetek osiągnęły wartość 4.398 tys. zł tj. o 13% mniej niż w pierwszej połowie 2005 roku. Spadek ten wynikał przede wszystkim z obniżenia kosztów obsługi kredytów bankowych. **Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek oraz leasingu finansowego** na dzień 30 czerwca 2006 roku w porównaniu do 30 czerwca 2005 roku wzrosły z 150.856 tys. zł do 177.082 tys. zł.

Istotny wpływ na wynik mają **różnice kursowe**. Łącznie na wynik w 2 kwartale 2006 roku odniesiono 644 tys. zł z tytułu ujemnych różnic kursowych. Narastająco za dwa kwartały – ujemne różnice w wysokości 1.777 tys. zł.

Obciążenia z tytułu podatku dochodowego narastająco za dwa kwartały 2006 roku obejmują naliczony podatek dochodowy w wysokości 2.479 tys. zł oraz zmiany wartości aktywów i rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego, zmniejszającego obciążenia podatkowe w okresie o 739 tys. zł. Zmniejszenie rezerwy z tytułu odroczonego podatku obejmowało przede wszystkim rozwiązanie rezerwy utworzonej w 2005 roku dotyczącej naliczonych rabatów (i ujętych w wyniku 2005 roku), które Spółka otrzymała w 2006 roku.

Grupa Kapitałowa Inter Cars

1 kwietnia - 30 czerwca (tys. zł)	2Q2006		2Q2005		zmiana 2Q2006/2Q2005	
	pln	pln	euro	euro	pln	euro
Rachunek zysków i strat						
Przychody	262 172	197 049	66 291	47 532	33,0%	39,5%
Zysk (strata) brutto ze sprzedaży	65 510	48 550	16 564	11 711	34,9%	41,4%
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	7 931	5 591	2 005	1 349	41,9%	48,7%
Różnice kursowe	713	1 653	180	399	-	-
Koszty odsetkowe, netto	(2 086)	(2 414)	(528)	(582)	81,1%	89,8%
Zysk (strata) netto	5 213	3 594	1 318	867	-	-
1 stycznia – 30 czerwca						
	narastająco					
Przychody	471 981	343 887	121 014	84 276	37,2%	43,6%
Zysk (strata) brutto ze sprzedaży	117 378	89 541	30 095	21 944	31,1%	37,1%
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	14 605	10 878	3 745	2 666	34,3%	40,5%
Różnice kursowe	(1 753)	(1 321)	(449)	(324)	-	-
Koszty odsetkowe, netto	(4 372)	(5 028)	(1 121)	(1 232)	-13,0%	-9,0%
Zysk (strata) netto	7 074	3 086	1 814	756	-	-

	30 czerwca	2006	2005	2006	2005		
Bilans							
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty		12 080	8 948	2 988	2 215	-	-
Suma bilansowa		431 402	369 438	106 693	91 443	16,8%	16,7%
Kredyty, pożyczki, leasing finansowy		183 752	155 331	45 445	38 447	18,3%	18,2%
Zysk na 1 akcję (zł/euro)		0,60	0,26	0,15	0,06	-	-
Kapitał własny przypadający na akcjonariuszy podmiotu dominującego		96 527	92 409	23 873	22 873	4,5%	4,4%
Kapitał mniejszości		2 237	1 947	553	482	-	-
Inne dane finansowe							
		2Q2006		2Q2005			
Marża na sprzedaży		25,0%		24,6%			
Rentowność operacyjna		3,0%		2,8%			
Marża EBITDA		4,4%		4,2%			

Przychody ze sprzedaży w 2 kwartale 2006 roku były o **prawie 33% wyższe** niż w analogicznym okresie 2005 roku w ujęciu w PLN, natomiast o prawie 40% w EUR. Narastająco przychody ze sprzedaży w 2006 roku były o przeszło 37% wyższe niż przychody w analogicznym okresie 2005 roku. Przychody Inter Cars stanowiły około 87% przychodów Grupy Kapitałowej (przed wyłączeniami konsolidacyjnymi) w łącznych przychodach w pierwszej połowie 2006 roku. Skład Grupy Kapitałowej uległ zmianie w okresie od zakończenia 2 kwartału 2005 roku – w jej skład wszedł Inter Cars Slovenska Republika. **Podstawowym rynkiem sprzedaży** dla Grupy Kapitałowej jest rynek polski. Tym samym największe znaczenie dla łącznej sprzedaży Grupy miały czynniki określające wartość sprzedaży Inter Cars. Poniższa tabela prezentuje przychody ze sprzedaży spółek zależnych (przed wyłączeniami konsolidacyjnymi).

2 kwartały narastająco ('000) PLN	rok	Eltek	Q-Service	Inter Cars Ukraina	Inter Cars Ceska Republika	Feber	Inter Cars Slovenska Republika	Razem
Przychody ze sprzedaży	2006	1 961	1 340	20 418	20 291	17 544	5 346	66 900
	2005	2 499	264	16 856	3 180	8 821	-	31 619

Łącznie przychody ze sprzedaży spółek zależnych były o 112% wyższe w pierwszych dwóch kwartałach 2006 roku w porównaniu do analogicznego okresu 2005 roku (przed wyłączeniami konsolidacyjnymi). Szczególnie dynamicznie wzrosły przychody ze sprzedaży Inter Cars Ceska Republika, głównie w rezultacie znaczącego rozwoju sieci sprzedaży i pozyskania nowych klientów (2005 rok był pierwszym rokiem działalności operacyjnej spółki). Znaczący przyrost wartości sprzedaży odnotował także Inter Cars Slovenska Republika. Spółka prowadzi działalność operacyjną od lipca 2005 roku. Łącznie w 2005 roku jej przychody ze sprzedaży osiągnęły wartość 2.331 tys. zł. Wzrost liczby filii, poprawa jakości serwisu oraz dostępności towarów (otwarcie nowego magazynu centralnego) jak również wzrost znaczenia tego kanału sprzedaży wśród docelowych klientów na rynku ukraińskim, pozwoliły Inter Cars Ukraina osiągnąć blisko 21% przyrost przychodów ze sprzedaży. Przychody ze sprzedaży Eltek zostały pomniejszone o 400 tys. zł do celów konsolidacyjnych w związku z faktem, iż sprzedaż miała miejsce pod koniec czerwca i towar nie został jeszcze ujęty w zakupach Inter Cars.

Zysk brutto ze sprzedaży wzrósł o 35% w 2 kwartale 2006 roku w porównaniu do analogicznego okresu roku ubiegłego i o 31% w ujęciu narastająco za dwa kwartały br. Niższe tempo wzrostu zysku w porównaniu do tempa wzrostu przychodów ze sprzedaży wynikało z obniżenia wysokości **marża na sprzedaży** z 26% w pierwszych dwóch kwartałach 2005 roku do 25% w analogicznym okresie br. Obniżenie poziomu marży jest efektem wpływu wartości zrealizowanych różnic kursowych odniesionych na wartość sprzedanych towarów, przede wszystkim w 2005 roku (pomniejszających koszt własny sprzedaży). Po wyeliminowaniu wpływu różnic kursowych poziom marży w porównywalnych okresach kształtował się na zbliżonym poziomie.

Strukturę **kosztów w układzie rodzajowym** prezentuje poniższa tabela (dane narastająco za dwa kwartały):

	2006	2005
amortyzacja	6 725	6 203
zużycie materiałów i energii	2 620	4 769
usługi obce	68 694	46 735
<i>w tym: usługa dystrybucji</i>	44 342	29 961
podatki i opłaty	593	793
wynagrodzenia	15 229	14 594
ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	3 039	2 990
pozostałe koszty rodzajowe	4 125	4 175
Łącznie koszty w układzie rodzajowym	101 025	80 258

Łącznie **koszty rodzajowe** wzrosły o 26% w 2006 roku w porównaniu do 2005 roku. Największy wpływ na wzrost kosztów miał wzrost wartości kosztów usług obcych, w tym wartości kosztów z tytułu usługi dystrybucji.

Koszty odsetek od kredytów bankowych osiągnęły łączną wartość 4.628 tys. zł w dwóch pierwszych kwartałach 2006 roku. W porównywalnym okresie 2005 roku łącznie wydatki z tego tytułu osiągnęły 5.168 tys. zł. Zmniejszenie kosztów z tytułu odsetek wynikało przede wszystkim z obniżenia ich poziomu w jednostce dominującej.

W 2 kwartale 2006 roku wynik został pomniejszony o 1.202 tys. zł z tytułu ujemnych **różnic kursowych**. Narastająco za dwa kwartały 2006 roku różnice kursowe osiągnęły łączną wartość – 2.732 tys. zł.

Na koniec czerwca 2006 roku zmianie uległa wartość aktywów z tytułu podatku odroczonego – wzrost o 821 tys. zł. Zmniejszeniu uległa wartość rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego – w sumie o 136 tys. zł.

W drugim kwartale 2006 roku dokonano odpisów aktualizujących wartości składników aktywów na łączną wartość 972 tys. zł.

9.2 Podstawowe czynniki i zdarzenia o nietypowym charakterze mające wpływ na wyniki

W 2 kwartale 2006 roku nie wystąpiły zdarzenia o nietypowym charakterze mające wpływ na wyniki.

10. Sezonowość lub cykliczność działalności w prezentowanym okresie

Całkowite przychody Grupy nie są w znaczący sposób podatne na zjawisko sezonowości. W szerokiej ofercie części występują towary, których sprzedaż jest uzależniona od pory roku, zwłaszcza zimy. Należą do nich m.in. opony, akumulatory, świece żarowe, felgi stalowe, filtry paliwa oraz płyny do chłodziw i spryskiwaczy. Towary najbardziej podatne na sezonową, krótkookresową sprzedaż, takie jak np. opony zimowe są zamawiane u dostawców kilka miesięcy przed planowanym okresem wzmożonej sprzedaży.

Jedyną dotychczas obserwowaną prawidłowością jest relatywnie najniższa sprzedaż osiągana w 1 kwartale roku oraz wyższy poziom sprzedaży w drugiej połowie roku w porównaniu do pierwszych sześciu miesięcy.

11. Emisja, wykup i spłata dłużnych i kapitałowych papierów wartościowych

W 2 kwartale 2006 roku podmioty Grupy Kapitałowej nie zawierały transakcji wykupu oraz spłaty dłużnych i kapitałowych papierów wartościowych.

12. Dywidenda

W 2 kwartale 2006 roku nie miały miejsca wypłaty dywidendy przez żaden z podmiotów Grupy.

13. Zdarzenia, które wystąpiły po dniu bilansowym na który sporządzono raport, a mogące w znaczący sposób wpłynąć na przyszłe wyniki finansowe emitenta

Po dniu, na który sporządzono raport nie wystąpiły zdarzenia mogące w istotny sposób wpłynąć na przyszłe wyniki Grupy Kapitałowej.

14. Zobowiązania warunkowe i poręczenia

Udzielone przez Inter Cars S.A.:

na rzecz	okres obowiązywania	kwota
Eltek Sp. z o.o.	30-11-2007	3 000
Feber Sp. z o.o.	30-11-2007	2 000
Feber Sp. z o.o.	30-06-2006	1 738
Inter Cars Czeska Republika	31-12-2006	3 931
Inter Cars Czeska Republika	31-12-2006	393
Inter Cars Ukraina	czas nieoznaczony	82
Inter Cars Ukraina	31-12-2006	398
Inter Cars Ukraina	30-09-2006	77
		11 541

15. Stanowisko Zarządu odnośnie możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz wyników na 2006 rok

Grupa Kapitałowa Inter Cars S.A. nie publikowała prognoz wyników finansowych.

16. Wykaz akcjonariuszy posiadających, co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu na dzień 14 sierpnia 2006 roku

Akcjonariusz	Liczba akcji	Łączna wartość nominalna (zł)	Udział w kapitale zakładowym (%)	Udział w ogólnej liczbie głosów (%)
Krzysztof Oleksowicz	4 978 271	9 956 542	4 978 271	42,11%
Andrzej Oliszewski	1 605 000	3 210 000	1 605 000	13,58%
Julius Baer International Equity Fund	882 334	1 764 668	882 334	7,46%
Michał Oleksowicz	720 000	1 440 000	720 000	6,09%
Jolanta Oleksowicz-Bugajewska	604 504	1 209 008	604 504	5,11%

W 2 kwartale 2006 roku nie miały miejsca zmiany w strukturze własności znaczących pakietów akcji.

17. Zestawienie zmian w stanie posiadania akcji Inter Cars S.A. lub uprawnień do nich (opcji) przez osoby zarządzające i nadzorujące emitenta, w okresie od przekazania poprzedniego raportu kwartalnego.

Łącznie osoby nadzorujące i zarządzające posiadają 7 204 175 akcji, co stanowi 61% głosów na Walnym Zgromadzeniu Inter Cars.

W dniu 6 lutego Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Spółki wprowadziło Program Motywacyjny dla członków organów zarządzających, członków kadry kierowniczej oraz pracowników kluczowych dla realizacji strategii Grupy Kapitałowej. Osoby uczestniczące w Programie będą mogły objąć nie więcej niż 472.000 akcji w okresie począwszy od 1 stycznia 2007 roku do 31 grudnia 2009 roku. Szczegółowe zasady Programu zostały zawarte w uchwale NWZ podanej do publicznej wiadomości w raporcie bieżącym 5/2006 z dnia 7 lutego 2006 roku.

Osoby zarządzające i nadzorujące nie posiadają żadnych akcji ani udziałów w jednostkach zależnych od Inter Cars.

18. Wskazanie postępowań toczących się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej

W 2 kwartale 2006 roku nie wszczynano przed sądem lub organem administracji publicznej postępowań dotyczących zobowiązań albo wierzytelności Spółki lub jednostek od niej zależnych, których łączna wartość stanowi, co najmniej 10 % kapitałów własnych Inter Cars S.A.

Jednocześnie informujemy, że nie toczą się przed sądem lub organem administracji publicznej postępowania dotyczące zobowiązań albo wierzytelności Spółki lub jednostek od niej zależnych, których łączna wartość stanowi co najmniej 10 % kapitałów własnych Inter Cars S.A.

19. Transakcje z jednostkami powiązanymi

Szczegółowe dane na temat wartości transakcji z jednostkami zależnymi prezentuje poniższa tabela:

Należności wewnątrzgrupowe:	20 385
Inter Cars	19 604
Inter Cars Ukraine	-
Q-Service Sp. z o.o.	38
Eltek Sp. z o.o.	240
Inter Cars Ceska Republika	221
Inter Cars Slovenska Republika	19
Feber Sp. z o.o.	264
Zobowiązania wewnątrzgrupowe:	20 385
Inter Cars	297
Inter Cars Ukraine	2 660
Q-Service Sp. z o.o.	-
Eltek Sp. z o.o.	48
Inter Cars Ceska Republika	11 153
Inter Cars Slovenska Republika	3 696
Feber Sp. Z o.o.	2 532

Przychody ze sprzedaży wewnątrzgrupowej:	23 049
Inter Cars	17 820
Inter Cars Ukraine	-
Q-Service Sp. z o.o.	1 340
Eltek Sp. z o.o.	-
Inter Cars Ceska Republika	3 579
Inter Cars Slovenska Republika	5
Feber Sp. z o.o.	305
Koszty sprzedaży wewnątrzgrupowej:	20 158
Inter Cars	15 927
Inter Cars Ukraine	-
Q-Service Sp. z o.o.	856
Eltek Sp. z o.o.	-
Inter Cars Ceska Republika	3 149
Inter Cars Slovenska Republika	4
Feber Sp. z o.o.	222

Spółka dokonuje transakcji z podmiotami, które są powiązane z członkami Rady Nadzorczej i Zarządu. Wartość transakcji prezentuje poniższa tabela. Szczegółowe informacje na temat charakteru transakcji z tymi podmiotami zaprezentowano w informacji dodatkowej do rocznego jednostkowego i skonsolidowanego sprawozdania finansowego za okres od 1 stycznia do 31 grudnia 2005 roku, które zostały podane do publicznej wiadomości w dniu 15 maja 2006 roku.

Pozostałe jednostki

przychody ze sprzedaży towarów i usług

	1.1.2006 - 30.6.2006	1.1.2005 - 30.6.2005
Inter Cars s.j.	7	19
ANPO Andrzej Oliszewski	-	-
BLE Maciej Oleksowicz	19	15
	26	34

zakup towarów i usług

	1.1.2006 - 30.6.2006	1.1.2005 - 30.6.2005
Inter Cars s.j.	234	248
ANPO Andrzej Oliszewski	86	86
BLE Maciej Oleksowicz	171	163
	491	498

należności

	30.6.2006	30.6.2005
Inter Cars s.j.	3	-
ANPO Andrzej Oliszewski	-	-
BLE Maciej Oleksowicz	1	1
	<u>4</u>	<u>1</u>

zobowiązania

	30.6.2006	30.6.2005
Inter Cars s.j.	-	16
ANPO Andrzej Oliszewski	-	-
BLE Maciej Oleksowicz	-	1
	<u>-</u>	<u>17</u>

Łączna wartość pożyczek udzielonych podmiotom zależnym osiągnęła wartość 17.791 tys. zł.
Łączna wartość pożyczek udzielonych Spółce przez podmioty zależne osiągnęła wartość 310 tys. zł.

20. Inne informacje, które zdaniem emitenta są istotne dla oceny jego sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, wyniku finansowego i ich zmian, oraz informacje, które są istotne dla oceny możliwości realizacji zobowiązań przez emitenta

W 2 kwartale 2006 roku nie wystąpiły inne istotne czynniki mogące mieć wpływ na ocenę sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej czy też wyniku finansowego.

21. Czynniki, które w ocenie emitenta będą miały wpływ na osiągnięte przez niego wyniki w perspektywie co najmniej kolejnego kwartału

Najważniejsze czynniki, jakie zdaniem Zarządu będą miały wpływ na wyniki finansowe w 3 kwartale 2006 roku są następujące:

- ✓ *wzrost kosztów usługi dystrybucji* w rezultacie planowanego wzrostu liczby filii, przy czym wzrost będzie proporcjonalny do wartości sprzedaży realizowanej przez filie;
- ✓ *zmiany marży na sprzedaży* zależnej przede wszystkim od warunków rynkowych i konieczności dostosowania cennika do zmieniających się warunków konkurencyjnych oraz warunków dostaw i zmian kursów EUR i USD;
- ✓ *zmiany stóp procentowych* które poprzez wartość odsetek od zaciągniętych kredytów będą miały wpływ na wysokość ponoszonych kosztów finansowych;
- ✓ *wzrost rozpoznawalności marki „Inter Cars” oraz pozyskanie klientów na rynku czeskim i słowackim* i w rezultacie rozwój działalności operacyjnej na tych rynkach,
- ✓ *realizacja zysków ze sprzedaży towarów przez Inter Cars S.A. do spółek zależnych*, która miała miejsce w 2 kwartale br. oraz w 2005 roku.

CZĘŚĆ III

KWARTALNE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE FINANSOWE ZA 2 KWARTAŁ 2006 roku

22.	Bilans	35
23.	Rachunek zysków i strat	36
24.	Zestawienie zmian w kapitale własnym	37
25.	Rachunek przepływów pieniężnych	38

22. Bilans

(w tys. zł)

	30.06.2006	31.12.2005	30.06.2005
AKTYWA			
Aktywa trwałe			
Rzeczowe aktywa trwałe	59 659	60 126	60 351
Wartości niematerialne	975	1 802	1 656
Inwestycje w jednostkach podporządkowanych	11 027	11 027	9 006
Inwestycje dostępne do sprzedaży	43	43	43
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	1 068	879	918
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	3 841	3 033	
	76 613	76 910	71 974
Aktywa obrotowe			
Zapasy	212 937	199 521	198 331
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	110 079	90 346	79 752
Przedpłaty	689	819	550
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	7 645	8 335	6 924
	331 350	299 021	285 557
AKTYWA RAZEM	407 963	375 931	357 531
PASYWA			
Kapitał własny			
Kapitał zakładowy	23 642	23 642	23 642
Kapitał zapasowy z emisji akcji powyżej wartości nominalnej	21 415	21 415	21 415
Kapitał zapasowy	49 117	46 803	47 127
Niepodzielony wynik lat ubiegłych i roku bieżącego	7 383	2 637	3 788
	101 557	94 497	95 972
Zobowiązania długoterminowe			
Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek oraz leasingu finansowego	3 772	4 429	4 795
	3 772	4 429	4 795
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	2 920	2 850	299
Zobowiązania krótkoterminowe			
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	121 474	82 446	106 541
Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek oraz leasingu finansowego	173 310	188 528	146 061
Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych	596	215	804
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego	413	150	441
Rezerwy	76	98	717
Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	3 845	2 718	1 901
	299 714	274 155	256 465
PASYWA RAZEM	407 963	375 931	357 531

23. Rachunek zysków i strat

(w tys. zł)	1.01.2006 - 30.06.2006	1.04.2006 - 30.06.2006	1.01.2005 - 30.06.2005	1.04.2005 - 30.06.2005
Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	429 035	240 466	332 302	188 883
Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów	(322 965)	(180 809)	(250 247)	(143 548)
Zysk brutto ze sprzedaży	106 070	59 657	82 055	45 335
Pozostałe przychody operacyjne	2 311	2 024	3 077	1 453
Koszty sprzedaży i ogólnego zarządu	(48 769)	(26 477)	(43 917)	(24 468)
Koszty usługi dystrybucyjnej	(41 419)	(23 871)	(28 935)	(16 399)
Pozostałe koszty operacyjne	(4 164)	(3 298)	(1 442)	(666)
Zysk z działalności operacyjnej	14 029	8 035	10 838	5 255
Przychody finansowe	378	185	159	58
Różnice kursowe	(1 114)	1 067	(1 321)	1 653
Koszty finansowe	(4 493)	(2 163)	(5 161)	(2 536)
Zysk przed opodatkowaniem	8 800	7 124	4 515	4 430
Podatek dochodowy	(1 740)	(1 549)	(727)	(710)
Zysk netto	7 060	5 575	3 788	3 720
Zysk na jedną akcję (zł)				
- podstawowy	0,60	0,47	0,32	0,31
- rozwodniony	0,60	0,47	0,32	0,31

24. Zestawienie zmian w kapitale własnym

za okres od 31 grudnia 2004 roku do 30 czerwca 2006 roku

	(w tys. zł)	Kapitał zakładowy	Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej wartości nominalnej	Kapitał zapasowy	Niepodzielony wynik lat ubiegłych i roku bieżącego	Razem
Kapitał własny na dzień 31 grudnia 2004 roku		23 642	21 415	28 291	20 845	94 193
Zysk w okresie	-	-	-	-	2 314	2 314
Podział zysku z poprzedniego okresu - dywidenda	-	-	-	-	(2 010)	(2 010)
Podział zysku z poprzedniego okresu - przeniesienie na kapitał zapasowy	-	-	-	18 512	(18 512)	-
Kapitał własny na dzień 31 grudnia 2005 roku		23 642	21 415	46 803	2 637	94 497
Zysk w okresie	-	-	-	-	7 060	7 060
Podział zysku z poprzedniego okresu - przeniesienie na kapitał zapasowy	-	-	-	2 314	(2 314)	-
Na 30 czerwca 2006 roku		23 642	21 415	49 117	7 383	101 557

za okres od 31 grudnia 2004 roku do 30 czerwca 2005 roku

	(w tys. zł)	Kapitał zakładowy	Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej	Kapitał zapasowy	Niepodzielony wynik lat ubiegłych i roku bieżącego	Razem
Kapitał własny na dzień 31 grudnia 2005 roku		23 642	21 415	28 291	20 845	94 193
Zysk w okresie	-	-	-	-	3 788	3 788
Podział zysku z poprzedniego okresu - dywidenda	-	-	-	-	(2 009)	(2 009)
Podział zysku z poprzedniego okresu - przeniesienie na kapitał zapasowy	-	-	-	18 513	(18 513)	-
Zmiana polityki rachunkowości	-	-	-	323	(323)	-
Na 30 czerwca 2005 roku		23 642	21 415	47 127	3 788	95 972

25. Rachunek przepływów pieniężnych

(w tys. zł)

Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej

	1.01.2006 - 31.03.2006	1.01.2005 - 30.06.2005
Zysk (strata) przed opodatkowaniem	8 800	4 515
Korekty o pozycje:		
Amortyzacja	5 972	5 883
(Zysk)/strata z tytułu różnic kursowych	(517)	23
(Zysk)/strata na sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych	53	40
Odsetki, netto	4 020	4 878
Pozostałe pozycje netto	187	-
Zysk operacyjny przed zmianami w kapitale obrotowym	18 515	15 339
Zmiana stanu rezerw	(22)	(500)
Zmiana stanu zapasów	(13 418)	(13 747)
Zmiana stanu należności	(21 471)	(21 057)
Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych	39 409	16 236
Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	1 255	(74)
Środki pieniężne wygenerowane w toku działalności operacyjnej	24 268	(3 803)
Podatek dochodowy zapłacony	(2 216)	(727)
Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej	22 052	(4 530)

Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej

Wpływy ze sprzedaży aktywów trwałych i wartości niematerialnych	225	-
Nabycie rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych	(4 955)	(5 809)
Nabycie udziałów w jednostkach podporządkowanych	-	(1 500)
Splata pożyczek udzielonych	3 800	1 621
Pożyczki udzielone	(1 733)	(1 831)
Odsetki otrzymane	191	159
Pozostałe pozycje, netto	-	-
Środki pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	(2 472)	(7 360)

Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej

Wpływy z tytułu kredytów i pożyczek	(14 908)	19 789
Płatności z tytułu umów leasingu finansowego	(967)	(653)
Zapłacone odsetki	(4 398)	(5 037)
Wyplacona dywidenda	-	(2 010)
Pozostałe pozycje netto	3	-
Środki pieniężne netto z działalności finansowej	(20 270)	12 089
Zmiana stanu środków pieniężnych i ekwiwalentów środków pieniężnych netto	(690)	199

Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych na początek okresu

8 335	6 725
-------	-------

Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych na koniec okresu

7 645	6 924
-------	-------