

KOMISJA NADZORU FINANSOWEGO

Skonsolidowany raport roczny RS 2007

(rok)

(zgodnie z § 86 ust. 2 Rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 19 października 2005 r. - Dz. U. Nr 209, poz. 1744)

dla emitentów papierów wartościowych prowadzących działalność wytwórczą, budowlaną, handlową lub usługową

za rok obrotowy 2007 obejmujący okres od 2007-01-01 do 2007-12-31

z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej zatwierdzonymi przez Unię Europejską oraz zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej, w tym Międzynarodowymi Standardami Rachunkowości i Interpretacjami, wydanymi przez Radę ds. Standardów Rachunkowości (z uwzględnieniem ich zmian, uzupełnień i wznowień), które zostały zatwierdzone przez Unię Europejską („MSSF”)

w walucie zł

data przekazania: 2008-06-30

INTER CARS SA

(pełna nazwa emitenta)

INTERCARS

Handel (han)

(skrótowa nazwa emitenta)

(sektor wg klasyfikacji GPW w Warszawie)

02-903

Warszawa

(kod pocztowy)

(miejscowość)

Powsińska

64

(ulica)

(numer)

714-19-16

714-19-18

(telefon)

(fax)

bzarzadu@intercars.com.pl

intercars.com.pl

(e-mail)

(www)

118-14-52-946

014992887

(NIP)

(REGON)

KPMG Audit sp. z o.o.

(podmiot uprawniony do badania)

WYBRANE DANE FINANSOWE	w tys. zł		w tys. EUR	
	2007	2006	2007	2006
I. Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	1 326 894	1 013 105	351 328	259 830
II. Zysk (strata) z działalności operacyjnej	87 679	35 150	23 215	9 015
III. Zysk (strata) brutto	73 660	25 232	19 503	6 471
IV. Zysk (strata) netto	57 964	19 212	15 347	4 927
V. Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	-52 349	25 376	-13 861	6 508
VI. Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-69 979	-15 697	-18 529	-4 026
VII. Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	130 829	-7 293	34 640	-1 870
VIII. Przepływy pieniężne netto, razem	8 501	2 386	2 251	612
IX. Aktywa, razem	815 710	444 873	227 725	116 118
X. Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	647 647	332 720	180 806	86 845
XI. Zobowiązania długoterminowe	47 362	8 702	13 222	2 271
XII. Zobowiązania krótkoterminowe	600 285	324 018	167 584	84 574
XIII. Kapitał własny	168 063	112 154	46 919	29 274
XIV. Kapitał zakładowy	23 642	23 642	6 600	6 171
XV. Liczba akcji (w szt.)	11 821 100	11 821 100	11 821 100	11 821 100
XVI. Zysk (strata) na jedną akcję zwykłą (w zł / EUR)	4,96	1,66	1,31	0,43
XVII. Rozwodniony zysk (strata) na jedną akcję zwykłą (w zł / EUR)	4,81	1,61	1,27	0,41
XVIII. Wartość księgowa na jedną akcję (w zł / EUR)	14,22	9,49	3,97	2,48
XIX. Rozwodniona wartość księgowa na jedną akcję (w zł / EUR)	13,80	9,21	3,85	2,40
XX. Zadeklarowana lub wypłacona dywidenda na jedną akcję (w zł / EUR)	0,34	0,00	0,09	0,00

ZAWARTOŚĆ RAPORTU

Plik	Opis
RS2007IC.pdf	Skonsolidowany raport roczny za 2007r. Grupy Inter Cars S.A.
raport_audyt_RS2007IC.pdf	Opinia i raport audytora za rok 2007 Grupy Inter Cars S.A.
RS2007JCA.pdf	Skonsolidowany raport roczny za 2007r. Grupy JC Auto S.A.
raport_audyt_RS2007JCA.pdf	Opinia i raport audytora za rok 2007 Grupy JC Auto S.A.

PODPISY WSZYSTKICH CZŁONKÓW ZARZĄDU

Data	Imię i Nazwisko	Stanowisko/Funkcja	Podpis
2008-06-30	Krzysztof Oleksowicz	Prezes Zarządu	Krzysztof Oleksowicz
2008-06-30	Robert Kierzek	Wiceprezes Zarządu	Robert Kierzek
2008-06-30	Krzysztof Soszyński	Wiceprezes Zarządu	Krzysztof Soszyński
2008-06-30	Wojciech Milewski	Członek Zarządu	Wojciech Milewski
2008-06-30	Tomasz Zadroga	Członek Zarządu	Tomasz Zadroga
2008-06-30	Piotr Kraska	Członek Zarządu	Piotr Kraska

PODPIS OSOBY, KTÓREJ POWIERZONO PROWADZENIE KSIĄG RACHUNKOWYCH

Data	Imię i Nazwisko	Stanowisko/Funkcja	Podpis
2008-06-30	Julita Pałyska	Główna Księgowa/Zastępca Dyrektora Finansowego	Julita Pałyska

GRUPA KAPITAŁOWA INTER CARS S.A.

**ROCZNE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE FINANSOWE
ZA OKRES OD 1 stycznia do 31 grudnia 2007 ROKU**

SPIS TREŚCI

CZĘŚĆ I	OPINIA Z BADANIA SKONSOLIDOWANEGO ROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO	3
CZĘŚĆ II	ROCZNE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE FINANSOWE ZA OKRES od 1 stycznia do 31 grudnia 2007 roku	6
CZĘŚĆ III	SPRAWOZDANIE Z DZIAŁALNOŚCI GRUPY KAPITAŁOWEJ INTER CARS	56

Grupa Kapitałowa Inter Cars S.A.

**Opinia i Raport
Niezależnego Biegłego Rewidenta
Rok obrotowy kończący się
31 grudnia 2007 r.**

Ta opinia zawiera 2 strony
Raport uzupełniający opinię zawiera 12 stron
Opinia niezależnego biegłego rewidenta
oraz raport uzupełniający opinię
z badania skonsolidowanego sprawozdania finansowego
za rok obrotowy kończący się
31 grudnia 2007 r.

OPINIA NIEZALEŻNEGO BIEGŁEGO REWIDENTA

Dla Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy Inter Cars S.A.

Przeprowadziliśmy badanie załączonego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Kapitałowej Inter Cars S.A. z siedzibą w Warszawie, ul. Powiśńska 64 („Grupa Kapitałowa”), na które składa się skonsolidowany bilans sporządzony na dzień 31 grudnia 2007 r., który po stronie aktywów i pasywów wykazuje sumę 815.710 tys. złotych, skonsolidowany rachunek zysków i strat za rok obrotowy kończący się tego dnia wykazujący zysk netto w kwocie 57.964 tys. złotych, skonsolidowane zestawienie zmian w kapitale własnym za rok obrotowy kończący się tego dnia wykazujące zwiększenie skonsolidowanego kapitału własnego o kwotę 55.910 tys. złotych, skonsolidowany rachunek przepływów pieniężnych za rok obrotowy kończący się tego dnia wykazujący zwiększenie stanu środków pieniężnych netto o kwotę 8.352 tys. złotych oraz informacja dodatkowa do skonsolidowanego sprawozdania finansowego zawierająca opis znaczących zasad rachunkowości oraz inne informacje objaśniające.

Odpowiedzialność Zarządu

Zarząd jednostki dominującej jest odpowiedzialny za sporządzenie i rzetelną prezentację tego skonsolidowanego sprawozdania finansowego zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej, które zostały zatwierdzone przez Unię Europejską i innymi obowiązującymi przepisami. Odpowiedzialność ta obejmuje: zaprojektowanie, wdrożenie i utrzymanie kontroli wewnętrznej związanej ze sporządzeniem oraz rzetelną prezentacją sprawozdań finansowych wolnych od nieprawidłowości powstałych wskutek celowych działań lub błędów, dobór oraz zastosowanie odpowiednich zasad rachunkowości, a także dokonywanie szacunków księgowych stosownych do zaistniałych okoliczności.

Odpowiedzialność Biegłego Rewidenta

Naszym zadaniem jest, w oparciu o przeprowadzone badanie, wyrażenie opinii o tym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym. Badanie sprawozdania finansowego przeprowadziliśmy stosownie do postanowień rozdziału 7 ustawy z dnia 29 września 1994 r. o rachunkowości (Dz. U. z 2002 r. nr 76, poz. 694 z późniejszymi zmianami) („ustawa o rachunkowości”), norm wykonywania zawodu biegłego rewidenta, wydanych przez Krajową

Radę Biegłych Rewidentów w Polsce oraz Międzynarodowych Standardów Rewizji Finansowej. Regulacje te nakładają na nas obowiązek postępowania zgodnego z zasadami etyki oraz zaplanowania i przeprowadzenia badania w taki sposób, aby uzyskać racjonalną pewność, że sprawozdanie finansowe jest wolne od istotnych nieprawidłowości.

Badanie polega na przeprowadzeniu procedur mających na celu uzyskanie dowodów badania dotyczących kwot i informacji ujawnionych w sprawozdaniu finansowym. Wybór procedur badania zależy od naszego osądu, w tym oceny ryzyka wystąpienia istotnej nieprawidłowości sprawozdania finansowego na skutek celowych działań lub błędów. Przeprowadzając ocenę tego ryzyka, bierzemy pod uwagę kontrolę wewnętrzną związaną ze sporządzeniem oraz rzetelną prezentacją sprawozdania finansowego, w celu zaplanowania stosownych do okoliczności procedur badania, nie zaś w celu wyrażenia opinii na temat skuteczności działania kontroli wewnętrznej w jednostce. Badanie obejmuje również ocenę odpowiedności stosowanych zasad rachunkowości, zasadności szacunków dokonanych przez Zarząd oraz ocenę ogólnej prezentacji sprawozdania finansowego. Wyrażamy przekonanie, że uzyskane przez nas dowody badania stanowią wystarczającą i odpowiednią podstawę do wyrażenia przez nas opinii z badania.

Opinia

Naszym zdaniem, załączone skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej Inter Cars S.A. przedstawia rzetelnie i jasno sytuację majątkową i finansową Grupy Kapitałowej na dzień 31 grudnia 2007 r., wynik finansowy oraz przepływy pieniężne za rok obrotowy kończący się tego dnia, zostało sporządzone, we wszystkich istotnych aspektach, zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej, które zostały zatwierdzone przez Unię Europejską oraz jest zgodne z wpływającymi na treść skonsolidowanego sprawozdania finansowego przepisami prawa obowiązującymi Grupę Kapitałową.

Inne kwestie

Ponadto, zgodnie z wymogami ustawy o rachunkowości, stwierdzamy, że sprawozdanie z działalności Grupy Kapitałowej uwzględnia, we wszystkich istotnych aspektach, informacje, o których mowa w art. 49 ustawy o rachunkowości oraz Rozporządzeniu Ministra Finansów z dnia 19 października 2005 r. w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych (Dz. U. z 2005 r., nr 209, poz. 1744) i są one zgodne z informacjami zawartymi w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym.

.....
Biegły rewident nr 90061/7541
Marek Gajdziński

.....
Za KPMG Audyt Sp. z o.o.
ul. Chłodna 51, 00-867 Warszawa
Biegły rewident nr 90061/7541
Marek Gajdziński
Członek Zarządu

Warszawa, 30 czerwca 2008 r.

CZĘŚĆ II

ROCZNE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE FINANSOWE ZA OKRES OD 1 stycznia do 31 grudnia 2007 ROKU

INFORMACJE O INTER CARS S.A.	7
1. Przedmiot działalności	7
2. Siedziba – podmiot dominujący	7
3. Dane kontaktowe	7
4. Rada Nadzorcza	7
5. Zarząd	7
6. Biegły rewident księgowy	7
7. Prawnicy	8
8. Spółki zależne Inter Cars – podmioty objęte konsolidacją na 31 grudnia 2007 roku	8
9. Notowania na giełdach	8
10. Oświadczenie Zarządu	9
BILANS	10
RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT	12
ZESTAWIENIE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM	13
RACHUNEK PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH	14
INFORMACJA DODATKOWA	16
1. Istotne zasady rachunkowości	16
2. Informacje na temat segmentów działalności	16
3. Rzeczowe aktywa trwałe	26
4. Nieruchomości inwestycyjne	30
5. Wartości niematerialne	30
6. Inwestycje dostępne do sprzedaży	33
7. Podatek odroczone	33
8. Zapasy	34
9. Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	34
10. Transakcje z jednostkami powiązanymi	36
11. Przedpłaty	40
12. Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych	40
13. Kapitał zakładowy i kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej	41
14. Kapitał mniejszości	41
15. Kredyty bankowe, pożyczki i zobowiązania z tytułu leasingu finansowego	41
16. Rezerwy na zobowiązania	45
17. Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	45
18. Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych	46
19. Płatności w formie akcji własnych	46
20. Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	46
21. Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów	47
22. Koszty sprzedaży i ogólnego zarządu	48
23. Pozostałe przychody operacyjne	48
24. Pozostałe koszty operacyjne	48
25. Przychody, koszty finansowe i różnice kursowe	49
26. Podatek dochodowy	50
27. Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego	50
28. Zysk netto na 1 akcję	50
29. Dywidenda na 1 akcję	51
30. Zobowiązania warunkowe oraz nieuwjęte zobowiązania wynikające z zawartych umów	51
31. Zarządzanie ryzykiem finansowym	51
32. Zdarzenia po dacie bilansu	51
33. Istotne oceny i oszacowania	53
34. Sprawozdanie skonsolidowane	55

INFORMACJE O INTER CARS S.A.

1. Przedmiot działalności

Podstawową działalnością Grupy Kapitałowej Inter Cars Spółka Akcyjna („Grupa”, „Grupa Inter Cars”, „Grupa Kapitałowa Inter Cars”) jest import i dystrybucja części zamiennych do samochodów osobowych oraz pojazdów użytkowych.

2. Siedziba – podmiot dominujący

Inter Cars S.A.
ul. Powsińska 64
02-903 Warszawa
Polska

Magazyn Centralny:
ul. Gdańska 15
05-152 Czosnów k/Warszawy

3. Dane kontaktowe

tel. (+48-22) 714 19 16
fax. (+49-22) 714 19 18
bzarzadu@intercars.com.pl
relacje.inwestorskie@intercars.com.pl
www.intercars.com.pl

4. Rada Nadzorcza

Andrzej Oliszewski, Przewodniczący
Jolanta Oleksowicz-Bugajewska
Maciej Oleksowicz
Michał Marczak
Jerzy Grabowiecki

5. Zarząd

Krzysztof Oleksowicz, Prezes Zarządu
Robert Kierzek, Wiceprezes Zarządu
Krzysztof Soszyński, Wiceprezes Zarządu
Wojciech Milewski, Członek Zarządu
Tomasz Zadroga, Członek Zarządu
Piotr Kraska, Członek Zarządu

6. Biegły rewident

KPMG Audyt Sp. z o.o.
ul. Chłodna 51
00-867 Warszawa

(w tys. zł)

7. Prawnicy

W. Olewniczak i Doradcy Kancelaria Prawna Spółka Komandytowa
ul. Marszałkowska 115
Warszawa
Kancelaria Prawna Maximus A.K. Nowakowski Spółka Komandytowa
pl. Powstańców Śląskich 16-18
Wrocław

8. Spółki zależne Inter Cars – podmioty objęte konsolidacją na 30 czerwca 2007 roku

Inter Cars Ukraina

29009 Chmielnicki, Tołstego 1/1
Ukraina

Inter Cars Česká republika s.r.o.

Novodvorská 1010/14
Prague 4, Republika Czech

Lauber Sp. z o.o. (d. Eltek)

ul. Portowa 35A
76-200 Słupsk

IC Development & Finance Sp. z o.o. (d. R-J)

ul. Dorodna 33
03-195 Warszawa

Feber Sp. z o.o.

ul. Powsińska 64
02-903 Warszawa

Q-Service Sp. z o.o.

ul. Gdańska 15
05-152 Cząstków Mazowiecki

Inter Cars Slovenská republika s.r.o.

Ivánska cesta 2
Bratysława, Słowacja

Inter Cars Lietuva UAB

J. Kubiliaus g. 18
Vilnius

W wyniku połączenia z grupą JC Auto do grupy Inter Cars od 29 lutego 2008 roku należą również:

ARMATUS sp. z o.o.

ul. Burakowska 60
01-794 Warszawa, Polska

JC Auto Kereskedelmi Kft.

Klapka Utca 4
H-1134 Budapeszt, Węgry

JC Auto d.o.o.

Radnička cesta 27
1000 Zagrzeb, Chorwacja

5 STERNE FAHWERKSTECHNIK GMBH

Storkower Str 175
10369 Berlin, Niemcy

JC Auto s.r.o.

Lazensky park 10, c.p. 329
735 03 Karvina- Darkom, Czechy

JC Auto S.A.

Rue du Parc Industriel 3D
1440 Brain-le-Chateau, Belgia

JC Auto s.r.l.

Viale A.Doria 48/A
20124 Mediolan, Włochy

9. Notowania na giełdach

Akcje Inter Cars, tj. podmiotu dominującego są notowane na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. w systemie notowań ciągłych.

(w tys. zł)

10. Oświadczenie Zarządu

- 1) Wedle naszej najlepszej wiedzy, roczne skonsolidowane sprawozdanie finansowe i dane porównywalne sporządzone zostały zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej, które zostały zatwierdzone przez Unię Europejską. Sprawozdania odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową Grupy oraz jej wynik finansowy a roczne skonsolidowane sprawozdanie zarządu zawiera prawdziwy obraz rozwoju i osiągnięć oraz sytuacji Grupy, w tym opis podstawowych ryzyk i zagrożeń.
- 2) Podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych, dokonujący badania skonsolidowanego rocznego sprawozdania finansowego został wybrany zgodnie z przepisami prawa. Podmiot ten oraz biegli rewidenci dokonujący tego badania spełniali warunki do wydania bezstronnego i niezależnego raportu z badania, zgodnie z właściwymi przepisami prawa krajowego.

Krzysztof Oleksowicz

Prezes Zarządu

Robert Kierzek

Wiceprezes Zarządu

Krzysztof Soszyński

Wiceprezes Zarządu

Wojciech Milewski

Członek Zarządu

Piotr Kraska

Członek Zarządu

Tomasz Zadroga

Członek Zarządu

Bilans

(w tys. zł)

BILANS

(w tys. zł)	nota	31.12.2007	31.12.2006
AKTYWA			
Aktywa trwałe			
Rzeczowe aktywa trwałe	3	90 596	73 915
Nieruchomości inwestycyjne	4	43 319	1 841
Wartości niematerialne	5	7 789	1 470
Inwestycje dostępne do sprzedaży	6	43	43
Należności	9	2 367	1 241
Przedpłaty	11	1 473	126
Aktywa z tytułu podatku odroczonego	7	7 591	4 908
		153 178	83 544
Aktywa obrotowe			
Zapasy	8	482 693	256 805
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	9 10	154 503	88 345
Należności z tytułu podatku dochodowego	9	-	154
Przedpłaty	11	2 457	1 498
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	12	22 879	14 527
		662 532	361 329
AKTYWA RAZEM		815 710	444 873

Bilans

(w tys. zł)

PASYWA	nota	31.12.2007	31.12.2006
Kapitał własny			
Kapitał zakładowy	13	23 642	23 642
Kapitał zapasowy z emisji akcji powyżej wartości nominalnej		21 415	21 415
Kapitał zapasowy		65 975	49 303
Pozostały kapitał rezerwowy		5 192	1 862
Różnice kursowe z konsolidacji		(1 920)	(554)
Niepodzielony wynik lat ubiegłych i roku bieżącego		52 608	14 690
Kapitał własny przypadający na akcjonariuszy podmiotu dominującego		166 912	110 358
Kapitał mniejszości	14	1 151	1 795
Kapitał własny łącznie		168 063	112 153
Zobowiązania długoterminowe			
Zobowiązania z tytułu kredytów, obligacji oraz leasingu finansowego	15	38 794	3 843
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	7	8 568	4 859
		47 362	8 702
Zobowiązania krótkoterminowe			
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	17	261 412	116 315
Zobowiązania z tytułu kredytów, obligacji oraz leasingu finansowego	15	318 574	201 007
Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych	18	818	435
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego	27	10 063	447
Rezerwy	16	851	926
Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	11	8 567	4 888
		600 285	324 018
PASYWA RAZEM		815 710	444 873

Informacje dodatkowe stanowią integralną część powyższych sprawozdań finansowych.

Rachunek zysków i strat

(w tys. zł)

RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT

(w tys. zł)	nota	1.01.2007- 31.12.2007	1.01.2006- 31.12.2006
Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	20	1 326 894	1 013 105
Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów	21	(958 287)	(752 077)
Zysk brutto ze sprzedaży		368 607	261 028
Pozostałe przychody operacyjne	23	19 651	5 406
Koszty sprzedaży i ogólnego zarządu	21	(154 609)	(124 327)
Koszty usługi dystrybucyjnej	21	(127 292)	(96 641)
Koszt programu opcji menedżerskich	21	(3 330)	(1 862)
Pozostałe koszty operacyjne	24	(15 348)	(8 454)
Zysk z działalności operacyjnej		87 679	35 150
Przychody finansowe	25	939	760
Różnice kursowe	25	38	(652)
Koszty finansowe	25	(14 996)	(10 026)
Zysk przed opodatkowaniem		73 660	25 232
Podatek dochodowy	26	(15 696)	(6 020)
Zysk netto		57 964	19 212
Przypadający:			
akcjonariuszom podmiotu dominującego		58 608	19 597
akcjonariuszom mniejszościowym		(644)	(385)
		57 964	19 212
Zysk na jedną akcję (zł)	28		
- podstawowy		4,96	1,66
- rozwodniony		4,83	1,66

Informacje dodatkowe stanowią integralną część powyższych sprawozdań finansowych.

Zestawienie zmian w kapitale własnym

(w tys. zł)

ZESTAWIENIE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM**Zestawienie zmian w kapitale własnym za okres od 1 stycznia 2006 roku do 31 grudnia 2007 roku**

(w tys. zł)	Kapitał zakładowy	Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej wartości nominalnej	Kapitał zapasowy	Różnice kursowe z przeliczenia	Pozostałe kapitały rezerwowe	Wynik zatrzymany	Kapitał własny przypadający na akcjonariuszy podmiotu dominującego	Udział mniejszości	Kapitał własny razem
Kapitał własny na 1 stycznia 2006 roku	23 642	21 415	46 894	(87)	-	(2 500)	89 364	2 180	91 544
Zysk w okresie	-	-	-	-	-	19 597	19 597	(385)	19 213
Różnice kursowe z przeliczenia	-	-	-	(467)	-	2	(465)	-	(465)
Utworzenie kapitału rezerwowego w związku z realizacją programu opcji menedżerskich	-	-	-	-	1 862	-	1 862	-	1 862
Podział zysku z poprzedniego okresu - przeniesienie na kapitał zapasowy	-	-	2 409	-	-	(2 409)	-	-	-
Kapitał własny na 31 grudnia 2006 roku	23 642	21 415	49 303	(554)	1 862	14 690	110 358	1 795	112 153
Zysk w okresie	-	-	-	-	-	58 608	58 608	(644)	57 964
Różnice kursowe z przeliczenia	-	-	-	(1 366)	-	-	(1 366)	-	(1 366)
Utworzenie kapitału rezerwowego w związku z realizacją programu opcji menedżerskich	-	-	-	-	3 330	-	3 330	-	3 330
Podział zysku z poprzedniego okresu - dywidenda	-	-	-	-	-	(4 019)	(4 019)	-	(4 019)
Podział zysku z poprzedniego okresu - przeniesienie na kapitał zapasowy	-	-	16 672	-	-	(16 672)	-	-	-
Kapitał własny na 31 grudnia 2007 roku	23 642	21 415	65 975	(1 920)	5 192	52 608	166 912	1 151	168 063

Rachunek przepływów pieniężnych

(w tys. zł)

RACHUNEK PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH

(w tys. zł)

Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej

	1.01.2007 - 31.12.2007	1.01.2006 - 31.12.2006
Zysk przed opodatkowaniem	73 661	25 232
Korekty o pozycje:		
Amortyzacja	14 786	13 875
(Zysk)/strata z tytułu różnic kursowych	150	(54)
(Zysk)/strata na sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych	(2 249)	231
Odsetki, netto	10 280	8 972
(Zysk)/strata z tytułu przeszacowania nieruchomości inwestycyjnych	(4 650)	-
Pozostałe pozycje netto	(6 602)	(2 329)
Zysk operacyjny przed zmianami w kapitale obrotowym	85 376	45 927
Zmiana stanu zapasów	(226 725)	(23 258)
Zmiana stanu należności	(62 242)	(17 857)
Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych	160 886	25 323
Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	(3 717)	1 029
Środki pieniężne wygenerowane w toku działalności operacyjnej	(46 422)	31 164
Podatek dochodowy zapłacony	(5 926)	(5 788)
Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej	(52 348)	25 376

Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej

Wpływy ze sprzedaży aktywów trwałych i wartości niematerialnych	-	298
Nabycie rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych	(65 439)	(16 381)
Splata pożyczek udzielonych	1 304	1 761
Pożyczki udzielone	(5 869)	(1 375)
Odsetki otrzymane	25	-
Środki pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	(69 979)	(15 697)

Rachunek przepływów pieniężnych

(w tys. zł)

(w tys. zł)	1.01.2007 – 31.12.2007	1.01.2006 – 31.12.2006
Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej		
Otrzymane/spłacone kredyty obrotowe oraz w rachunku bieżącym	148 884	3 828
Zapłacone odsetki	(10 525)	(9 081)
Płatności zobowiązań z tytułu umów leasingu finansowego	(3 511)	(2 040)
Wyplacona dywidenda	(4 019)	-
Środki pieniężne netto z działalności finansowej	130 829	(7 293)
Przepływy pieniężne netto		
Zmiana stanu środków pieniężnych z tytułu różnic kursowych	(150)	54
Zmiana stanu środków pieniężnych i ekwiwalentów środków pieniężnych netto	8 502	2 386
Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych na początek okresu	14 527	12 087
Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych na koniec okresu	22 879	14 527

Informacje dodatkowe stanowią integralną część powyższych sprawozdań finansowych.

INFORMACJA DODATKOWA**1. Istotne zasady rachunkowości****Podstawa sporządzania skonsolidowanego sprawozdania finansowego**

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej Inter Cars („Sprawozdanie finansowe”) zostało sporządzone zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej, które zostały zatwierdzone przez Unię Europejską (MSSF UE).

MSSF UE zawierają wszystkie Międzynarodowe Standardy Rachunkowości, Międzynarodowe Standardy Sprawozdawczości Finansowej oraz związane z nimi Interpretacje poza wymienionymi poniżej Standardami oraz Interpretacjami, które oczekują na zatwierdzenie przez Unię Europejską oraz Standardami oraz Interpretacjami, które zostały zatwierdzone przez Unię Europejską, ale nie weszły jeszcze w życie.

Spółka nie skorzystała z możliwości wcześniejszego zastosowania nowych Standardów i Interpretacji, które zostały już opublikowane oraz zatwierdzone przez Unię Europejską, a które wejdą w życie po dniu bilansowym. Ponadto na dzień bilansowy Spółka nie zakończyła jeszcze procesu oszacowania wpływu nowych Standardów i Interpretacji, które wejdą w życie po dniu bilansowym, na jednostkowe sprawozdanie finansowe Spółki za okres, w którym będą one zastosowane po raz pierwszy.

Standardy i Interpretacje zatwierdzone przez Unię Europejską, które wejdą w życie po 31 grudnia 2007 roku

Standardy i Interpretacje zatwierdzone przez UE	Rodzaj przewidywanej zmiany w zasadach rachunkowości	Ewentualny wpływ na sprawozdanie finansowe	Data wejścia w życie dla okresów rozpoczynających się w dniu oraz później
MSSF 8 Segmenty operacyjne	Standard wymaga ujawnienia informacji o segmentach w oparciu o elementy składowe jednostki, które zarządzający monitorują w zakresie podejmowania decyzji operacyjnych. Segmenty operacyjne to elementy składowe jednostki, dla których oddzielna informacja finansowa jest dostępna i regularnie oceniana przez osoby podejmujące kluczowe decyzje odnośnie alokacji zasobów i oceniające działalność.	Grupa oczekuje, że nowy standard będzie miał znaczący wpływ na prezentację i ujawnienie informacji o segmentach operacyjnych w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym	1 stycznia 2009
KIMSF 11 Transakcje w akcjach grupy kapitałowej i akcjach własnych	Interpretacja wymaga, aby transakcje, w których jednostka płaci akcjami własnymi za otrzymane dobra lub usługi uznać za transakcje w akcjach własnych bez względu na to, czy jednostka może lub musi wykupić te instrumenty kapitałowe w celu wypełnienia ciążącego na niej zobowiązania. Interpretacja wskazuje także, czy transakcje w akcjach podmiotu dominującego, w których dostawca dóbr lub usług dla jednostki otrzymuje instrumenty kapitałowe podmiotu dominującego powinny być klasyfikowane jako rozliczane pieniężnie lub kapitałowo w sprawozdaniu finansowym Spółki	KIMSF 11 nie ma zastosowania do działalności Grupy, ponieważ Grupa nie zawierała umów dotyczących płatności w formie akcji.	1 marca 2007 r.

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

Standardy i Interpretacje oczekujące na zatwierdzenie przez Unię Europejską, które wejdą w życie po 31 grudnia 2007 roku

Standardy i Interpretacje oczekujące na zatwierdzenie przez UE	Rodzaj przewidywanej zmiany w zasadach rachunkowości	Ewentualny wpływ na sprawozdanie finansowe	Data wejścia w życie dla okresów rozpoczynających się w dniu oraz później
Zaktualizowany MSR 23 Koszty finansowania zewnętrznego	Zaktualizowany standard będzie wymagał aktywowania kosztów finansowania zewnętrznego odnoszących się do składników aktywów, które wymagają znacznego okresu czasu niezbędnego do przygotowania ich do użytkowania lub sprzedaży.	Grupa nie ukończyła jeszcze analizy dotyczącej wpływu zaktualizowanego standardu na działalność Grupy.	1 stycznia 2009
Zaktualizowany MSR 1 Prezentacja sprawozdań finansowych	Zaktualizowany standard wymaga agregacji informacji w sprawozdaniach finansowych w oparciu o kryterium cech wspólnych i wprowadza sprawozdanie z łącznych zysków (statement of comprehensive income). Pozycje przychodów i kosztów oraz pozycje składające się na pozostałe łączne zyski mogą być prezentowane albo w pojedynczym sprawozdaniu z łącznych zysków pokazującym sumy częściowe albo w dwóch oddzielnych sprawozdaniach (oddzielnie rachunek zysków i strat oraz sprawozdanie z zysków łącznych).	Grupa analizuje obecnie, czy prezentować pojedyncze sprawozdanie z łącznych zysków czy też dwa oddzielne sprawozdania.	1 stycznia 2009
MSSF 2 Płatności w formie akcji	Doprecyzowanie kwestii wpływu warunków innych niż warunki nabywania uprawnień na wycenę instrumentów kapitałowych.	Grupa nie ukończyła jeszcze analizy dotyczącej wpływu zaktualizowanego standardu na działalność Grupy.	1 stycznia 2009
MSSF 3 Połączenie jednostek gospodarczych	Do zakresu zaktualizowanego standardu włączono część dotychczas wyłączonych ze stosowania standardu połączeń jednostek gospodarczych. Doprecyzowano definicję przedsięwzięcia (<i>business</i>). Zawężono zakres zobowiązań warunkowych, do których można przypisać koszt połączenia jednostek gospodarczych. Wyłączono możliwość ujmowania kosztów transakcji w koszcie połączenia jednostek gospodarczych. Zmieniono zasady ujmowania korekt kosztu połączenia uwarunkowanych przyszłymi zdarzeniami. Wprowadzono możliwość wyceny udziałów mniejszości w wartości godziwej.	Grupa nie ukończyła jeszcze analizy dotyczącej wpływu zaktualizowanego standardu na działalność Grupy.	1 lipca 2009
MSR 27 Skonsolidowane i Jednostkowe Sprawozdania Finansowe	W powiązaniu z aktualizacją MSSF 3 (powyżej), wprowadzono m.in. następujące zmiany do MSR 27: - zmiana definicji udziałów mniejszości; - uregulowanie sposobu ujmowania transakcji z udziałowcami mniejszościowymi; - zmiana ujęcia transakcji utraty kontroli nad jednostką; - nowe wymogi ujawnień.	Grupa nie ukończyła jeszcze analizy dotyczącej wpływu zaktualizowanego standardu na działalność Grupy.	1 lipca 2009
MSR 32 Instrumenty finansowe: Prezentacja	Zmiany wprowadzają zwolnienie od zasady wynikającej z MSR 32 odnośnie klasyfikacji instrumentów finansowych z opcją sprzedaży, dopuszczając klasyfikację niektórych z nich jako składnik	Zmiany do MSR 32 i MSR 1 nie mają zastosowania do działalności Grupy, ponieważ Grupa nie	1 stycznia 2009

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

	kapitału. Zgodnie z wymogami wynikającymi ze zmian, określone instrumenty finansowe, reprezentujące udziały końcowe (rezydualne) w aktywach netto jednostki, które inaczej byłyby zaklasyfikowane jako zobowiązania finansowe, będą klasyfikowane jako składniki kapitału, jeśli zarówno te instrumenty finansowe, jak i ogólna struktura kapitałowa jednostki wystawiającej te instrumenty będą spełniały określone warunki.	wystawiała instrumentów finansowych z opcją sprzedaży.	
KIMSF 12 Umowy koncesyjne	Interpretacja określa wskazówki dla podmiotów sektora prywatnego w odniesieniu do zagadnień rozpoznawania i wyceny, które powstają przy rozliczaniu transakcji związanych z koncesjami na świadczenie usług udzielanymi podmiotom prywatnym przez podmioty sektora publicznego	KIMSF 12 nie ma zastosowania do działalności Grupy, ponieważ żadna ze spółek wchodzących w skład Grupy nie zawierała umów koncesyjnych.	1 stycznia 2008
KIMSF 13 Programy lojalnościowe	Interpretacja wyjaśnia jak jednostki, które udzielają klientom kupującym od nich towary i usługi, nagród w programach lojalnościowych, powinny zaksięgować swoje zobowiązania do realizacji tych nagród w postaci sprzedaży towarów i usług za darmo lub po obniżonych cenach. Takie jednostki są zobowiązane alokować część swoich przychodów ze sprzedaży do nagród w programach lojalnościowych. Ta część przychodów ze sprzedaży jest rozpoznawana tylko wtedy, kiedy jednostki wypełnią swoje zobowiązania.	Grupa nie ukończyła jeszcze analizy dotyczącej wpływu nowej interpretacji na działalność Grupy.	1 lipca 2008
KIMSF 14 MSR 19 – Ograniczenia w rozpoznawaniu aktywów programów określonych świadczących pracowniczych, wymogi minimalnego finansowania i ich interakcje	Interpretacja określa 1) kiedy refundacje z programu lub obniżki przyszłych składek na rzecz programu powinny być traktowane jako dostępne zgodnie z paragrafem 58 MSR 19; 2) jak wymogi minimalnego finansowania („MFR”) mogą wpłynąć na dostępność obniżek składek na rzecz programu; oraz 3) kiedy MFR mogą skutkować powstaniem zobowiązania. Pracodawca nie musi rozpoznawać dodatkowego zobowiązania zgodnie z KIMSF 14, chyba, że składki płacone w ramach minimalnych wymogów finansowania nie mogą być spółce zwrócone.	Grupa nie prowadzi działalności w krajach, które stosują minimalne wymogi finansowania ograniczające zdolność pracodawcy do otrzymania refundacji lub zredukowania składki.	1 stycznia 2008

Prezentowane skonsolidowane sprawozdanie finansowe przedstawia rzetelnie sytuację finansową Grupy na dzień 31 grudnia 2007r., wyniki jej działalności oraz przepływy pieniężne na okres 12 miesięcy zakończony dnia 31 grudnia 2007 r.

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z zasadą kosztu historycznego, za wyjątkiem:

- instrumentów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy – według wartości godziwej
- instrumentów finansowych dostępnych do sprzedaży – według wartości godziwej
- nieruchomości inwestycyjnych - według wartości godziwej

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej Inter Cars SA (Grupa) obejmuje sprawozdania: Inter Cars S.A., Inter Cars Ukraina, Inter Cars Ceska Republika, Lauber Sp. z o.o., Feber Sp. z o.o., Inter Cars Slovenska Republika, Q-Service Sp. z o.o., Inter Cars Lietuva i IC Development & Finance Sp. z .o.o. Podmiotem dominującym jest Inter Cars S.A. („Spółka”).

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

Wszystkie wartości w sprawozdaniu finansowym zostały przedstawione w tysiącach, o ile nie wskazano inaczej.

Przedstawione zasady rachunkowości zostały zaadoptowane przez wszystkie jednostki należące do Grupy Kapitałowej i nie zmieniły się w stosunku do zasad zastosowanych w sprawozdaniu za rok 2006.

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało zatwierdzone przez Zarząd do publikacji w dniu 30 czerwca 2008 roku.

Przeliczanie pozycji wyrażonych w walucie obcej

(a) Waluta prezentacji i waluta funkcjonalna

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe jest prezentowane w tysiącach złotych polskich („PLN”). Złoty polski jest walutą funkcjonalną Inter Cars, Feber, Lauber, Q-Service i IC Development & Finance. Walutą funkcjonalną dla Inter Cars Ukraina jest UAH, dla Inter Cars Ceska Republika – CZK, dla Inter Cars Slovenska Republika – SKK, natomiast dla Inter Cars Lietuva – LTL.

Wynik finansowy oraz sytuację majątkową i finansową jednostek których walutami funkcjonalnymi są waluty inne niż PLN, przelicza się na PLN z zastosowaniem następujących procedur:

- aktywa i pasywa każdego prezentowanego bilansu przelicza się po kursie zamknięcia na dany dzień bilansowy,
- przychody i koszty w każdym rachunku zysków i strat przelicza się po średnich kursach wymiany w okresie,
- powstałe różnice kursowe ujmuje się w oddzielnej pozycji kapitału własnego.

(b) Różnice kursowe

Transakcje wyrażone w walutach obcych są ujmowane według kursu obowiązującego na dzień zawarcia transakcji. Różnice kursowe powstają na skutek rozliczenia tych transakcji oraz wyceny na dzień bilansowy pieniężnych aktywów i zobowiązań po kursie średnim z notowań banków centralnych w poszczególnych krajach na ten dzień. Różnice kursowe powstające na skutek rozliczenia korygują koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów a pozostałe różnice kursowe wykazywane są w oddzielnej pozycji.

Zasady konsolidacji

(a) Jednostki zależne

Jednostkami zależnymi są jednostki kontrolowane przez Spółkę Dominującą. Kontrola ma miejsce wtedy, gdy Spółka Dominująca posiada zdolność kierowania bezpośrednio lub pośrednio polityką finansową i operacyjną danej jednostki, w celu uzyskiwania korzyści płynących z jej działalności. Przy ocenie stopnia kontroli bierze się pod uwagę wpływ istniejących i potencjalnych praw głosu, które na dzień bilansowy mogą zostać zrealizowane lub mogą podlegać konwersji.

Sprawozdania finansowe spółek zależnych uwzględniane są w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym począwszy od dnia uzyskania nad nimi kontroli aż do momentu jej wygaśnięcia.

(b) Korekty konsolidacyjne

Salda rozrachunków wewnętrznych pomiędzy jednostkami Grupy, transakcje zawierane w obrębie Grupy oraz wszelkie wynikające stąd niezrealizowane zyski lub straty, a także przychody oraz koszty Grupy są eliminowane w trakcie sporządzania skonsolidowanego sprawozdania finansowego. Niezrealizowane zyski wynikające z transakcji z jednostkami stowarzyszonymi oraz współzależnymi są wyłączone ze skonsolidowanego sprawozdania proporcjonalnie do wysokości udziału Grupy w tych jednostkach. Niezrealizowane straty są wyłączone ze skonsolidowanego sprawozdania finansowego na tej samej zasadzie co niezrealizowane zyski, do momentu wystąpienia przesłanek wskazujących na utratę wartości.

Rzeczowe aktywa trwałe

Rzeczowe aktywa trwałe wycenia się według cen nabycia lub kosztu wytworzenia, pomniejszonych o skumulowane odpisy amortyzacyjne oraz odpisy z tytułu utraty wartości. Grunty nie podlegają amortyzacji.

Rzeczowe aktywa trwałe obejmują środki trwałe własne, inwestycje w obcych środkach trwałych, środki trwałe w budowie oraz obce środki trwałe przyjęte do używania przez jednostkę (gdy warunki umowy przenoszą zasadniczo całe potencjalne korzyści oraz ryzyko

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

wynikające z ich posiadania na jednostkę) i stanowią środki wykorzystywane przy dostawach towarów lub świadczeniu usług oraz do celów administracyjnych bądź do celów wynajmu na rzecz osób trzecich, a oczekiwany czas ich użytkowania przekracza jeden okres.

Cena nabycia lub koszt wytworzenia obejmuje koszty poniesione na zakup lub wytworzenie rzeczowych aktywów trwałych, w tym skapitalizowane odsetki naliczone do momentu oddania środka trwałego do użytkowania. Nakłady poniesione w terminie późniejszym uwzględnia się w wartości bilansowej, jeżeli jest prawdopodobne, że nastąpi wpływ korzyści ekonomicznych do Grupy. Koszty bieżącego utrzymania rzeczowych aktywów trwałych ujmowane są w rachunku zysków i strat w momencie poniesienia.

Na cenę nabycia lub koszt wytworzenia pozycji rzeczowych aktywów trwałych składa się cena zakupu, łącznie z cłami importowymi i bezzwrotnymi podatkami od zakupu pomniejszona o opusty handlowe i rabaty, wszystkie inne pozwalające się bezpośrednio przyporządkować koszty poniesione w celu dostosowania składnika aktywów do miejsca i stanu niezbędnego do rozpoczęcia jego używania zgodnie z zamierzeniami kierownictwa oraz szacunkowe koszty demontażu i usunięcia składnika aktywów i koszty przeprowadzenia renowacji miejsca, w którym się znajdował, do których jednostka jest zobowiązana.

Rzeczowe aktywa trwałe, za wyjątkiem środków trwałych w budowie oraz gruntów podlegają amortyzacji. Podstawą naliczania amortyzacji jest cena nabycia lub koszty wytworzenia pomniejszone o wartość końcową, na podstawie przyjętego przez jednostkę i okresowo weryfikowanego okresu użytkowania składnika aktywów. Amortyzacja następuje od momentu gdy składnik aktywów dostępny jest do użytkowania i dokonywana jest do wcześniejszej z dat: gdy środek trwały zostaje zaklasyfikowany jako przeznaczony do sprzedaży, zostaje usunięty z bilansu, wartość końcowa składników aktywów przewyższa jego wartość bilansową lub został już całkowicie zamortyzowany. Ustalane odpisy dokonywane są metodą liniową według następujących okresów:

Budynki oraz inwestycje w budynkach obcych	10 – 40 lat
Urządzenia techniczne i maszyny	3-16 lat
Środki transportu	5 -7 lat
Pozostałe środki trwałe	rok – 5 lat

W przypadku stwierdzenia wystąpienia przesłanek wskazujących na możliwość wystąpienia utraty wartości przeprowadzany jest test na utratę wartości. Dla potrzeb testu na utratę wartości aktywa grupuje się na najniższym poziomie, na jakim generują przepływy pieniężne niezależnie od innych aktywów (ośrodki wypracowujące środki pieniężne). Jeżeli przeprowadzony test wykaże, że wartość bilansowa składnika rzeczowych aktywów trwałych jest niższa od jego wartości odzyskiwalnej dokonuje się odpisu aktualizującego z tytułu utraty wartości do wartości równej wartości odzyskiwalnej.

Zyski i straty wynikające z usunięcia składnika rzeczowych aktywów trwałych z bilansu, ustalane są jako różnica między przychodami netto ze zbycia a wartością bilansową i ujmowane jako przychód lub koszt w rachunku zysków i strat.

Wartości niematerialne

Jako wartości niematerialne ujmowane są możliwe do zidentyfikowania niepieniężne składniki aktywów nie posiadające postaci fizycznej o wiarygodnie ustalonej cenie nabycia lub koszcie wytworzenia, z których jednostka prawdopodobnie osiągnie przyszłe korzyści ekonomiczne, przyporządkowywane danemu składnikowi. Składniki wartości niematerialnych o określonym okresie użytkowania podlegają amortyzacji, przez okres ich ekonomicznej użyteczności, od momentu, gdy składnik aktywów jest dostępny do użytkowania. Amortyzacji zaprzestaje się na wcześniejszą z dat: gdy składnik wartości niematerialnych zostaje zaklasyfikowany jako przeznaczony do sprzedaży (lub zawarty w grupie do zbycia, która jest zaklasyfikowana jako przeznaczona do sprzedaży) zgodnie z MSSF 5 „Aktywa trwałe przeznaczone do sprzedaży i działalność zaniechana” lub zostaje usunięty z ewidencji bilansowej lub jest całkowicie umorzony. Podlegającą amortyzacji wartość składnika aktywów niematerialnych ustala się po odjęciu jego wartości końcowej.

Programy komputerowe

Licencje na programy komputerowe są wyceniane w wysokości kosztów poniesionych na ich nabycie oraz doprowadzenie do stanu umożliwiającego ich użytkowania.

Koszty związane z rozwojem i utrzymaniem programów komputerowych są ujmowane w kosztach okresu, w którym są ponoszone. Koszty związane bezpośrednio z wytworzeniem

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

unikalnych programów komputerowych na potrzeby jednostki, które z dużym prawdopodobieństwem przyniosą ekonomiczne korzyści przewyższające koszty w okresie dłuższym niż rok są ujmowane jako składnik wartości niematerialnych i są amortyzowane w okresie ich użytkowania, lecz nie dłużej niż przez okres 3 lat.

Nieruchomości inwestycyjne

Nieruchomości inwestycyjne stanowią nieruchomości, które traktowane są jako źródło przychodów z czynszów lub utrzymywane są w posiadaniu ze względu na przyrost ich wartości, względnie z uwagi na obie te korzyści i nie są wykorzystywane w działalności operacyjnej ani też nie są przeznaczone na sprzedaż w ramach zwykłej działalności. Nieruchomości inwestycyjne są początkowo ujmowane po cenie nabycia powiększonej o koszty transakcji. Po początkowym ujęciu wykazywane są według wartości godziwej a zyski lub straty wynikające ze zmian wartości godziwej nieruchomości inwestycyjnych są ujmowane w rachunku zysków i strat w tym okresie, w którym powstały.

Nieruchomości inwestycyjne są usuwane z bilansu w przypadku zbycia lub w przypadku stałego wycofania z użytkowania, gdy nie są spodziewane żadne przyszłe korzyści ze sprzedaży. Wszelkie zyski lub straty, które w ten sposób powstaną są ujmowane w rachunku zysków i strat w okresie, w którym nastąpiła likwidacja lub sprzedaż.

Przeniesienia aktywów do nieruchomości inwestycyjnych dokonuje się tylko w przypadku zmiany sposobu ich użytkowania i spełnienia warunków ujmowania nieruchomości jako nieruchomości inwestycyjnej. W odniesieniu do tej nieruchomości stosuje się zasady opisane w części rzeczowe aktywa trwałe aż do dnia zmiany sposobu użytkowania tej nieruchomości. Wszelkie różnice między wartością godziwą nieruchomości ustaloną na ten dzień a jej poprzednią wartością bilansową ujmuje się w kapitale rezerwowym.

Przeniesienia aktywów z nieruchomości inwestycyjnych dokonuje się tylko wówczas, gdy nastąpiła zmiana sposobu ich użytkowania potwierdzona przez rozpoczęcie zajmowania nieruchomości do celów działalności operacyjnej lub rozpoczęcie dostosowywania nieruchomości z zamiarem jej sprzedaży.

W przypadku przeniesienia nieruchomości inwestycyjnej do nieruchomości wykorzystywanych w działalności operacyjnej lub do zapasów, koszt tej nieruchomości, który zostanie przyjęty dla celów jej ujęcia w innej kategorii aktywów jest równy wartości godziwej tej nieruchomości ustalonej na dzień zmiany jej sposobu użytkowania.

Utrata wartości składnika aktywów

Na każdy dzień bilansowy dokonywana jest ocena czy istnieją jakiegokolwiek przesłanki wskazujące na to, że mogła nastąpić utrata wartości któregoś ze składników aktywów podlegających amortyzacji. W razie stwierdzenia, że przesłanki takie zachodzą, dokonywane jest oszacowanie wartości odzyskiwanej składnika aktywów, tj. wartości odpowiadającej wartości godziwej pomniejszonej o koszty sprzedaży lub wartości użytkowej składnika aktywów, zależnie od tego, która z nich jest wyższa.

Instrumenty finansowe

Instrumenty finansowe klasyfikowane są w następujących kategoriach: (a) instrumenty finansowe utrzymywane do terminu wymagalności, (b) pożyczki i należności, (c) aktywa finansowe dostępne do sprzedaży, (d) instrumenty finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy.

Klasyfikacja składników aktywów do powyższych kategorii zależy od celu w jakim instrumenty finansowe zostały nabyte. Na dzień bilansowy dokonywana jest ponowna ocena i ewentualnie reklasyfikacja.

W momencie początkowego ujęcia instrumenty finansowe wycenia się w wartości godziwej, powiększonej, w przypadku inwestycji nie zaklasyfikowanych jako wyceniane w wartości godziwej przez rachunek zysków i strat, o koszty transakcji, które mogą być bezpośrednio przypisane do nabycia lub emisji składnika inwestycji.

Usunięcie instrumentów finansowych z bilansu następuje w sytuacji wygaśnięcia praw do otrzymywania korzyści ekonomicznych i ponoszenia związanych z nimi ryzyk lub ich transferu na rzecz osób trzecich.

Wartość godziwą instrumentów finansowych, które są przedmiotem obrotu na aktywnym rynku ustala się w odniesieniu do ceny zamknięcia notowań z ostatniego dnia notowań przed dniem bilansowym.

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

Wartość godziwą instrumentów finansowych nie będących przedmiotem obrotu na aktywnym rynku ustala się przy wykorzystaniu technik wyceny, które obejmują porównanie z wartością rynkową innego instrumentu posiadającego zasadniczo takie same cechy, będącego przedmiotem obrotu na aktywnym rynku, w oparciu o prognozowane przepływy pieniężne lub modele wyceny opcji uwzględniających okoliczności specyficzne dla jednostki.

Na dzień bilansowy jednostka dokonuje oceny czy nie zaszły obiektywne przesłanki utraty wartości przez poszczególne aktywa lub grupy aktywów.

(a) instrumenty finansowe utrzymywane do terminu wymagalności

Stanowią aktywa finansowe, inne niż instrumenty pochodne, o określonych lub możliwych do określenia płatnościach i określonym terminie zapadalności, które jednostka zamierza i ma możliwość utrzymać w posiadaniu do upływu terminu wymagalności, z wyłączeniem aktywów finansowych zaliczonych do kategorii instrumentów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez rachunek zysków i strat, inwestycji dostępnych do sprzedaży oraz pożyczek i należności.

Jako aktywa obrotowe ujmowane są te aktywa, które zostaną zbyte w okresie nie dłuższym niż 12 miesięcy od daty bilansowej.

Inwestycje utrzymywane do terminu wymagalności są wyceniane w wysokości amortyzowanego kosztu, przy zastosowaniu efektywnej stopy procentowej.

(b) pożyczki i należności

Stanowią aktywa finansowe, inne niż instrumenty pochodne, o określonych lub możliwych do określenia płatnościach, które nie są przedmiotem obrotu na aktywnym rynku, powstałe w wyniku wydania środków pieniężnych, dostarczenia towarów lub realizacji usług na rzecz dłużnika bez intencji zaklasyfikowania tych należności do aktywów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez rachunek zysków i strat. Ujmowane są jako aktywa obrotowe, za wyjątkiem tych dla których termin zapadalności przekracza 12 miesięcy po dniu bilansowym.

Należności z tytułu dostaw towarów i usług oraz pozostałe należności są wyceniane w wysokości amortyzowanego kosztu z zastosowaniem efektywnej stopy procentowej pomniejszonej o odpisy aktualizujące należności wątpliwe, tworzone w oparciu o analizę wiekową należności. Aktualizacja wyceny uwzględnia czas i stopień prawdopodobieństwa ich zapłaty.

(c) aktywa finansowe dostępne do sprzedaży

Stanowią aktywa finansowe, inne niż pochodne, uznane za dostępne do sprzedaży lub inne niż ujęte w kategoriach (a), (b) lub (d). Ujmowane są jako aktywa obrotowe, o ile istnieje intencja ich zbycia w ciągu 12 miesięcy od dnia bilansowego. Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży są wyceniane w wartości godziwej z wyjątkiem inwestycji w instrumenty kapitałowe nie posiadają kwotowań cen rynkowych z aktywnego rynku i których wartość godziwa nie może być wiarygodnie zmierzona.

Zyski lub straty z wyceny aktywów finansowych dostępnych do sprzedaży są ujmowane jako oddzielny składnik kapitałów do momentu ich zbycia lub do czasu, kiedy nastąpi trwała utrata jej wartości, w którym to momencie skumulowany zysk lub strata poprzednio wykazana w kapitale zostaje ujęta w rachunku zysków i strat. Straty z tytułu utraty wartości ujęte w rachunku zysków i strat a dotyczące instrumentów kapitałowych nie podlegają odwróceniu w korespondencji z rachunkiem zysków i strat. Odwrócenie straty z tytułu utraty wartości dłużnych instrumentów finansowych ujemne się w rachunku zysków i strat, jeżeli w kolejnych okresach, po ujęciu odpisu, wartość godziwa tych instrumentów finansowych wzrosła w wyniku zdarzeń występujących po momencie ujęcia odpisu.

(d) instrumenty finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy.

Instrument jest klasyfikowany jako inwestycja wyceniana według wartości godziwej przez wynik finansowy, jeśli jest przeznaczony do obrotu lub zostanie do takich zaliczony po początkowym ujęciu. Instrumenty finansowe są zaliczane do wycenianych według wartości godziwej przez wynik finansowy, jeśli Grupa aktywnie zarządza takimi inwestycjami i podejmuje decyzje odnośnie kupna i sprzedaży na podstawie ich wartości godziwej. Po początkowym ujęciu, koszty transakcyjne związane z inwestycją zostają ujęte w rachunku zysków i strat w dacie poniesienia. Wszelkie zyski i straty dotyczące tych inwestycji ujmowane są w rachunku zysków i strat.

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

Wartością godziwą instrumentów finansowych zaklasyfikowanych jako wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy lub dostępne do sprzedaży jest ich zgłoszona bieżąca oferta kupna na dzień bilansowy.

Leasing

a) jednostka jako leasingobiorca

Środki trwałe, które użytkowane są przez jednostkę na podstawie umów leasingu finansowego, przenoszące na jednostkę zasadniczo całe ryzyko i pożytki wynikające z tytułu ich posiadania, wykazywane są w bilansie według niższej z wartości godziwej tych środków trwałych lub wartości bieżącej minimalnych przyszłych płatności leasingowych. Opłaty leasingowe dzielone są między koszty finansowe i zmniejszenie niespłaconego salda zobowiązań, aby uzyskać stałą okresową stopę procentową w stosunku do niespłaconego salda zobowiązań. Koszty finansowe są ujmowane bezpośrednio w rachunku zysków i strat. W sytuacji braku uzasadnionego prawdopodobieństwa przejęcia własności na koniec okresu leasingowania, środki trwałe używane na podstawie umów leasingu finansowego są amortyzowane przez krótszy z dwóch okresów: okres leasingu lub okres użytkowania. W innych przypadkach środki trwałe są amortyzowane przez okres użytkowania.

Umowy dzierżawy i leasingu, które zasadniczo całe ryzyko i pożytki wynikające z tytułu posiadania aktywów, pozostawiają przy leasingodawcy są wykazywane jako umowy leasingu operacyjnego. Koszty opłat leasingowych są odnoszone liniowo w ciężar rachunku zysków i strat w okresie obowiązywania umowy.

(b) jednostka jako leasingodawca

Przychody z tytułu leasingu operacyjnego są ujmowane w rachunku zysków i strat przy zastosowaniu metody liniowej w okresie wynikającym z umowy. Aktywa będące przedmiotem umowy są ujmowane w bilansie i amortyzowane na zasadach tożsamych z stosowanymi dla podobnych kategorii aktywów.

Zapasy

Zapasy są wykazywane według wartości niższej z ceny nabycia (kosztów wytworzenia) lub wartości netto możliwej do uzyskania. Koszt zapasów obejmuje wszystkie koszty nabycia, koszty przetworzenia oraz inne koszty poniesione w celu doprowadzenia zapasów do ich obecnego miejsca i stanu.

Genę nabycia lub koszt wytworzenia zapasów ustala się przyjmując, że składniki, których dotyczy rozchód są tymi, które jednostka nabyła najwcześniej (metoda FIFO).

Produkty gotowe i produkcja w toku są wyceniane w oparciu o koszty projektowania, koszty bezpośrednich materiałów i robocizny oraz odpowiedni narzut pośrednich kosztów wytworzenia przy założeniu normalnego wykorzystania mocy produkcyjnych, z wyłączeniem kosztów zaciągniętych pożyczek i kredytów.

Kwoty wynikające z rabatów i upustów oraz innych płatności uzależnionych od wielkości zakupów ujmowane są jako zmniejszenie ceny zakupu niezależnie od daty faktycznego ich przyznania pod warunkiem, że ich otrzymanie jest uprawdopodobnione.

Wartość netto możliwa do uzyskania jest ujmowana w wysokości szacunkowej ceny sprzedaży dokonywanej w toku zwykłej działalności gospodarczej pomniejszonej o szacunkowe koszty wykończenia i koszty niezbędne aby doprowadzić sprzedaż do skutku.

Wartość zapasów pomniejszając odpisy aktualizacyjne tworzone w przypadku, gdy możliwa do uzyskania wartość netto (stanowiąca cenę netto pomniejszoną o upusty, rabaty oraz koszty związane z dokonaniem sprzedaży) jest niższa od ceny nabycia (kosztów wytworzenia), ustalone indywidualnie dla każdego asortymentu zapasów.

Środki pieniężne i ekwiwalenty

Środki pieniężne i ekwiwalenty obejmują środki pieniężne w kasie, na rachunkach bankowych oraz depozyty i krótkoterminowe papiery wartościowe z terminem zapadalności do trzech miesięcy.

Kapitał zakładowy

Kapitał zakładowy wykazywany jest w wysokości określonej w statucie i wpisanej w rejestrze sądowym. Kapitał zakładowy Grupy Kapitałowej stanowi kapitał zakładowy jednostki dominującej tj. Inter Cars S.A..

Premia z tytułu emisji akcji po cenie przewyższającej ich wartość nominalną jest wykazywana jako oddzielna pozycja kapitałów własnych.

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

Koszty emisji akcji pomniejszają wartość kapitałów do wysokości premii z tytułu emisji akcji.

Kredyty bankowe i pożyczki

Początkowo kredyty bankowe i pożyczki są ujmowane według ceny nabycia odpowiadającej wartości godziwej otrzymanych środków pieniężnych.

W kolejnych okresach kredyty i pożyczki są wyceniane według zamortyzowanego kosztu, przy zastosowaniu efektywnej stopy procentowej, przy ustalaniu której uwzględniane są koszty związane z uzyskaniem kredytu lub pożyczki oraz dyskonta lub premie uzyskane przy rozliczeniu zobowiązań.

Rezerwy

Rezerwy są tworzone wówczas, gdy na jednostce ciąży obecny obowiązek (prawny lub zwyczajowo oczekiwany) wynikający ze zdarzeń przeszłych, prawdopodobne jest, że wypełnienie obowiązku spowoduje konieczność wypływu środków zawierających w sobie korzyści ekonomiczne oraz można dokonać wiarygodnego szacunku kwoty tego zobowiązania.

Przychody

Przychody uznawane są w wartości godziwej korzyści ekonomicznych otrzymanych bądź należnych, których wysokość można określić w wiarygodny sposób.

a) przychody ze sprzedaży towarów i produktów

Przychody są ujmowane:

- jeżeli znaczące ryzyko i korzyści wynikające z praw własności zostały przekazane nabywcy,
- jednostka przestaje być trwale zaangażowana w zarządzenie sprzedanymi towarami, produktami i usługami w stopniu w jakim zazwyczaj funkcję taką realizuje się wobec towarów, do których ma się prawo własności, ani też nie sprawuje nad nimi efektywnej kontroli,
- kwotę przychodów można wycenić w wiarygodny sposób,
- istnieje prawdopodobieństwo, że jednostka uzyska korzyści ekonomiczne z tytułu transakcji,
- koszty poniesione oraz te, które zostaną poniesione w związku z transakcją, można wycenić w wiarygodny sposób.

Przychody wykazuje się w wartości netto, tj. bez uwzględnienia podatku od towarów i usług oraz z uwzględnieniem wszelkich udzielonych rabatów.

Przychody ze sprzedaży krajowej są uznawane w momencie dostarczenia towaru. W przypadku sprzedaży eksportowej przychody są ujmowane w momencie wydania towaru kupującemu.

W przypadku sprzedaży poprzez sieć filiantów, z którymi podpisano umowy o współpracy, przychód ze sprzedaży uznawany jest w momencie sprzedaży towarów przez filianta.

(b) świadczenie usług

Przychody z tytułu świadczenia usług są ujmowane na podstawie stopnia zaawansowania realizacji transakcji na dzień bilansowy. Wynik transakcji oceniany jest jako wiarygodny jeżeli spełnione są wszystkie następujące warunki:

- kwotę przychodów można wycenić w sposób wiarygodny,
- istnieje prawdopodobieństwo, że jednostka uzyska korzyści ekonomiczne z tytułu przeprowadzonej transakcji,
- stopień realizacji transakcji na dzień bilansowy może być określony w wiarygodny sposób,
- koszty poniesione w związku z transakcją oraz koszty zakończenia transakcji mogą być wycenione w wiarygodny sposób.

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

(c) przychody odsetkowe

Przychody z tytułu odsetek są uznawane w momencie ich naliczenia, przy uwzględnieniu efektywnej stopy procentowej, jeżeli ich otrzymanie jest uprawdopodobnione a ich wysokość może być określona w wiarygodny sposób.

(d) dywidendy

Przychody z tytułu dywidend są uznawane w momencie ustalenia praw do ich uzyskania, jeżeli ich otrzymanie jest uprawdopodobnione.

Koszty operacyjne

Koszty operacyjne są ujmowane w okresie, którego dotyczą, w takiej wysokości, w jakiej prawdopodobne jest, że nastąpi zmniejszenie korzyści ekonomicznych jednostki, które można wiarygodnie wycenić.

Koszty wynikające z obciążeń jednostek Grupy przez filiantów, z tytułu wynagrodzenia za dokonaną w imieniu jednostki sprzedaż towarów, są ujmowane w okresie, którego dotyczą.

Koszty z tytułu wynajmu powierzchni biurowej oraz magazynowej ujmowane są w rachunku zysków i strat w okresie, którego dotyczą. Kwoty refakturowane na filiantów nie są uznawane jako przychód, ale pomniejszają odpowiednie pozycje kosztów jednostek Grupy.

Koszty finansowe

Koszty finansowe są odnoszone w ciężar rachunku zysków i strat w momencie ich poniesienia, z zastosowaniem efektywnej stopy procentowej.

Podatek dochodowy

Kalkulacja podatku dochodowego bieżącego jest oparta na zysku danego okresu ustalonym zgodnie z obowiązującymi przepisami podatkowymi. Łącznie obciążenie podatkowe uwzględnia podatek bieżący i podatek odroczony ustalany metodą bilansową, który występuje w związku z przejściowymi różnicami między wykazywaną w księgach rachunkowych wartością aktywów i pasywów, a ich wartością podatkową.

Podatek odroczony ustala się przy uwzględnieniu stawek podatku dochodowego obowiązujących w roku powstania zobowiązania na podstawie uchwalonych przepisów podatkowych obowiązujących w roku rozliczenia rezerw i aktywów.

Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego ustala się w wysokości kwoty przewidzianej w przyszłości do odliczenia od podatku dochodowego, w związku z ujemnymi różnicami przejściowymi, które spowodują w przyszłości zmniejszenie podstawy obliczenia podatku dochodowego oraz straty podatkowej możliwej do odliczenia, ustalonej przy uwzględnieniu zasady ostrożności.

Rezerwę z tytułu odroczonego podatku dochodowego tworzy się w wysokości kwoty podatku dochodowego, wymagającej w przyszłości zapłaty, w związku z występowaniem dodatnich różnic przejściowych, to jest różnic, które spowodują zwiększenie podstawy obliczenia podatku dochodowego w przyszłości.

Składnik aktywów oraz rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego są kompensowane w bilansie, jeżeli Grupa posiada możliwy do wyegzekwowania tytuł do przeprowadzenia kompensat należności i zobowiązań z tytułu bieżącego podatku dochodowego oraz, gdy aktywa i rezerwy z tytułu podatku odroczonego dotyczą podatku dochodowego nałożonego przez tę samą władzę podatkową na tego samego podatnika.

Płatności w formie akcji własnych

Program płatności w formie akcji własnych umożliwia pracownikom Grupy objęcie akcji Spółki Dominującej. Wartość godziwa przyznanej opcji zakupu akcji jest prezentowana jako koszty z tytułu wynagrodzeń w korespondencji ze zwiększeniem kapitału własnego. Wartość godziwa jest określana na dzień przyznania opcji zakupu akcji przez pracowników i rozłożona na okres, w którym pracownicy nabędą bezwarunkowo prawo do realizacji opcji. Wartość godziwa opcji jest szacowana przy zastosowaniu modelu drzewa dwumianowego wyceny przy uwzględnieniu warunków, na jakich opcje zostały przyznane. Kwota obciążająca koszty jest korygowana w celu odzwierciedlenia aktualnej liczby przyznanych opcji z wyjątkiem sytuacji gdy utrata praw do opcji jest efektem nie osiągnięcia przez akcje poziomu cen odpowiedniego do ich objęcia.

Prawa do wzrostu wartości akcji są przyznawane pracownikom Kadry Managerskiej. Wartość godziwa kwoty do wypłaty pracownikom jest prezentowana jako koszt w korespondencji ze wzrostem zobowiązań. Wartość godziwa jest początkowo szacowana na dzień przyznania i

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

rozłożona na okres, w którym pracownicy nabywają bezwarunkowo prawo do płatności. Wartość godziwa prawa do wzrostu wartości akcji jest kalkulowana na podstawie modelu Blacka-Scholes'a, przy założonych terminach i warunkach na jakich instrumenty zostały przyznane. Wycena zobowiązania jest weryfikowana na każdy dzień bilansowy i na dzień rozliczenia. Wszystkie zmiany w wartości godziwej zobowiązania są wykazywane jako koszty osobowe.

2. Informacje na temat segmentów działalności

Podstawowym przedmiotem działalności Grupy Kapitałowej Inter Cars jest sprzedaż części i akcesoriów do pojazdów mechanicznych na pięciu zasadniczych rynkach: polskim, ukraińskim, czeskim, słowackim i litewskim.

Podstawowym wzorem sprawozdawczości Grupy Inter Cars stosowanym do segmentów działalności jest segment geograficzny oparty o kryterium lokalizacji sprzedaży. Uzupełniającym wzorem jest segment geograficzny oparty o kryterium lokalizacji klientów.

Sprzedaż na poszczególnych rynkach jest prowadzona przez poszczególne podmioty Grupy Kapitałowej Inter Cars: rynek polski – Inter Cars, rynek ukraiński – Inter Cars Ukraina, rynek czeski – Inter Cars Ceska Republika, rynek słowacki – Inter Cars Slovenska Republika, rynek litewski – Inter Cars Lietuva.

Grupa Kapitałowa Inter Cars stosuje jednolite zasady księgowe dla wszystkich segmentów. Transakcje pomiędzy segmentami dokonywane są na warunkach rynkowych. Powyższe transakcje zostały w niniejszym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym wyeliminowane.

Podstawowy podział wg segmentów działalności

(tys. zł)	Polska	Ukraina	Czechy	Słowacja	Litwa	korekty konsolidacyjne	Razem
Przychody	1 276 298	54 361	59 101	33 615	6 305	(102 786)	1 326 894
Wartość sprzedanych towarów	947 061	42 296	44 215	21 911	4 934	(102 130)	958 287
Wynik finansowy	54 599	(2 149)	1 487	1 397	(767)	3 398	57 965
Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	414 343	20 419	25 909	8 258	2 662	(61 530)	410 061
Suma bilansowa	873 086	26 157	26 432	14 432	4 478	(128 875)	815 710
Inwestycje	(64 270)	(112)	(144)	(548)	(365)	0	(65 439)

Uzupełniający podział wg segmentów działalności

(tys. zł)	Polska	Inne rynki	korekty konsolidacyjne	Razem
Przychody	1 013 486	416 194	(102 786)	1 326 894

3. Rzeczowe aktywa trwałe

	31.12.2007	31.12.2006
Grunty	5 643	3 043
Budynki, lokale i obiekty inżynierii lądowej i wodnej	44 259	44 046
Urządzenia techniczne i maszyny	14 350	11 053
Środki transportu	5 960	5 957
Inne środki trwałe	10 284	8 620
Środki trwałe w budowie	7 422	1 196
Zaliczki na środki trwałe w budowie	2 678	-
	90 596	73 915

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

Wartość bilansowa rzeczowych aktywów trwałych użytkowanych na podstawie umów leasingu finansowego na dzień:

- 31 grudnia 2006 roku – 3.779 tys. zł,
- 31 grudnia 2007 roku - 5 302 tys. zł.

Przyszłe minimalne opłaty z tytułu leasingu finansowego, do których Grupa jest zobowiązana na dzień 31 grudnia 2007 roku.

	suma płatności wynikająca z umów leasingowych	wartość bieżąca netto
Zobowiązania płatne do 1 roku	3 904	3 697
Zobowiązania płatne powyżej 1 roku i poniżej 5 lat	3 480	3 410
Zobowiązania płatne powyżej 5 lat	-	-
	7 384	7 107

W stosunku do żadnego ze składników posiadanych przez Grupę rzeczowych aktywów trwałych nie jest ograniczone prawo do dysponowania.

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

	grunty	budynki, lokale i obiekty inżynierii lądowej i wodnej	urządzenia techniczne i maszyny	środki transportu	inne środki trwałe	środki trwałe w budowie	Razem
Wartość brutto na 1 stycznia 2006 roku	3 043	46 682	18 574	10 104	21 412	1 310	101 125
Zwiększenia:	-	3 906	5 966	1 872	4 886	2 656	19 286
Nabycie	-	2 818	5 639	1 647	4 408	2 656	17 168
Przeniesienie	-	1 088	327	225	478	-	2 118
Zbycie	-	-	(123)	(891)	(527)	(2 771)	(4 312)
Sprzedaż	-	-	(107)	(762)	(499)	(476)	(1 844)
Likwidacja	-	-	(16)	(72)	(28)	(177)	(293)
Przeniesienie	-	-	-	(57)	-	(2 118)	(2 175)
Różnice kursowe z przeliczenia	-	-	1	(16)	30	1	48
Wartość brutto na 31 grudnia 2006 roku	3 043	50 588	24 418	11 101	25 801	1 196	116 147
Zwiększenia:	2 600	2 536	7 881	3 358	6 759	9 159	32 293
Nabycie	2 600	1 018	7 653	3 242	5 724	9 159	29 396
Przeniesienie	-	1 518	228	116	1 035	-	2 897
Zbycie	-	-	552	1 745	707	2 933	5 937
Sprzedaż	-	-	481	856	649	-	1 986
Likwidacja	-	-	71	889	56	38	1 054
Przeniesienie	-	-	-	-	2	2 895	2 897
Różnice kursowe z przeliczenia	-	1	1	16	30	-	48
Wartość brutto na 31 grudnia 2007 roku	5 643	53 125	31 748	12 730	31 883	7 422	142 551

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

	grunty	budynki, lokale i obiekty inżynierii lądowej i wodnej	urządzenia techniczne i maszyny	środki transportu	inne środki trwałe	środki trwałe w budowie	Razem
Skumulowana amortyzacja i odpisy z tytułu utraty wartości na dzień 1 stycznia 2006 roku	-	5 117	9 412	3 756	12 686	-	30 971
Amortyzacja za okres	-	1 443	3 937	1 849	4 504	-	11 733
Sprzedaż	-	-	-	(432)	-	-	(432)
Likwidacja	-	-	(18)	(2)	(67)	-	(87)
Różnice kursowe z przeliczenia	-	(18)	34	(27)	58	-	47
Skumulowana amortyzacja i odpisy z tytułu utraty wartości na dzień 31 grudnia 2006 roku	-	6 542	13 365	5 144	17 181	-	42 232
Amortyzacja za okres	-	2 324	4 494	2 345	4 820	-	13 983
Sprzedaż	-	-	(429)	(537)	(359)	-	(1 325)
Likwidacja	-	-	(32)	(182)	(43)	-	(257)
Różnice kursowe z przeliczenia	-	-	-	-	-	-	-
Skumulowana amortyzacja i odpisy z tytułu utraty wartości na dzień 31 grudnia 2007 roku	-	8 866	17 398	6 770	21 599	-	54 633
WARTOŚĆ NETTO							
Na dzień 1 stycznia 2006 roku	3 043	41 565	9 162	6 348	8 726	1 310	70 154
Na dzień 31 grudnia 2006 roku	3 043	44 046	11 053	5 957	8 620	1 196	73 915
Na dzień 1 stycznia 2007 roku	3 043	44 046	11 053	5 957	8 620	1 196	73 915
Na dzień 31 grudnia 2007 roku	5 643	44 259	14 350	5 960	10 284	7 422	87 918

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

4. Nieruchomości inwestycyjne

W okresie od 1 stycznia do 31 grudnia 2007 roku IC Development & Finance nabył m.in. następujące nieruchomości: w maju 2007 w Bielsku-Białej (2.009 tys. zł.), we wrześniu 2007 – prawo użytkowania wieczystego nieruchomości położonej w Szczecinie (1.342 tys. zł.), w październiku 2007 – w Kazimierzówce w województwie lubelskim (3.954 tys. zł.), w listopadzie 2007 – nieruchomość oraz prawo wieczystego użytkowania nieruchomości w Gorzowie Wielkopolskim (1.159 tys. zł.), a w grudniu 2007 – w Warszawie - nieruchomość (16.000 tys. zł.)

W dniu 28 grudnia 2007 r. Spółka nabyła od spółki JC Auto S.A. prawo wieczystego użytkowania nieruchomości położonej w Warszawie w dzielnicy Żoliborz, przy ul. Burakowskiej. Strony ustaliły cenę nieruchomości na kwotę netto 11.000 tys. zł.

Warunkiem zawarcia wyżej wymienionej umowy było przejęcie przez Spółkę praw (wierzitelności) wynikających z umowy przedwstępnej sprzedaży podpisanej pomiędzy JC Auto S.A. a Spółdzielnią Budowlano-Mieszkaniową „BETA” z siedzibą w Warszawie oraz przejęcie zobowiązań spółki JC Auto wynikających z wyżej wymienionej umowy przedwstępnej i w rezultacie wstąpienie przez Spółkę w prawa i obowiązki spółki JC Auto S.A.

Początkowa wartość została powiększona o 145 tys. zł. tytułem szacowanych kosztów wyburzenia.

Spółka zleciła wycenę do wartości godziwej nieruchomości w Warszawie, Lublinie i Bielsku-Białej. Wycena została przeprowadzona przez niezależnego rzeczoznawcę, posiadającego uznawane kwalifikacje zawodowe oraz legitymującego się doświadczeniem w wycenach nieruchomości inwestycyjnych.

	31.12.2007	31.12.2006
Wartość brutto na początek okresu	1 841	-
Nabycie w wyniku połączenia jednostek gospodarczych	-	2 687
Zwiększenia z tytułu późniejszych wydatków	2 258	-
Nabycie	34 570	-
Zmiana wartości godziwej rozpoznana w rachunku zysków i strat	4 650	(846)
Wartość brutto na koniec okresu	43 319	1 841

5. Wartości niematerialne

	31.12.2007	31.12.2006
Oprogramowanie komputerowe	4 177	1 465
Inne wartości niematerialne	3 609	1
Zaliczki na wartości niematerialne	3	4
	7 789	1 470

Wartość środków niematerialnych użytkowanych na podstawie umów leasingu finansowego na dzień:

- 31 grudnia 2006 roku: 351 tys. zł,
- 31 grudnia 2007 roku: 2 974 tys. zł.

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

Przyszłe minimalne opłaty z tytułu leasingu finansowego, do których Grupa jest zobowiązana na dzień 31 grudnia 2007 r.:

	suma płatności wynikająca z umów leasingowych	wartość bieżąca netto
Zobowiązania płatne do 1 roku	898	889
Zobowiązania płatne powyżej 1 roku i poniżej 5 lat	2 619	2 346
Zobowiązania płatne powyżej 5 lat	-	-
	3 517	3 235

Umowy leasingu finansowego dotyczą oprogramowania wykorzystywanego w działalności Spółki.

Inne wartości niematerialne wzrosły o 3 719 tys. zł., z czego 3 600 tys. zł. dotyczyło podpisania w dniu 31 grudnia 2007 roku przez spółkę Inter Cars S.A. porozumienia ze spółką Auto Andaro Stypułkowski Gierłowski Spółka Jawna dotyczącego prowadzenia i utworzenia punktów dystrybucyjnych Inter Cars S.A.

Ekonomiczna użyteczność wartości niematerialnych jest ściśle powiązana z ich okresem amortyzacji. Odpisy amortyzacyjne wartości niematerialnych wykazywane są w rachunku zysków i strat wyłącznie w pozycji 'amortyzacja'.

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

Wartość brutto wartości niematerialnych	oprogramowanie komputerowe	inne wartości niematerialne	zaliczki na wartości niematerialne	Razem
Wartość brutto na 1 stycznia 2006 roku	13 621	284	3	13 908
Nabycie	1 016	3	-	1 019
Różnice kursowe z przeliczenia	13	(2)	1	12
Wartość brutto na 31 grudnia 2006 roku	14 650	285	4	14 939
Nabycie	4 834	3 719	-	8 553
Wytworzenie we własnym zakresie	-	-	-	-
Transfer do aktywów przeznaczonych do sprzedaży	-	-	-	-
Pozostałe zmniejszenia	-	-	-	-
Różnice kursowe z przeliczenia	13	-	(1)	12
Wartość brutto na 31 grudnia 2007 roku	19 497	4 004	3	23 504
Skumulowana amortyzacja i odpisy z tytułu utraty wartości na dzień 1 stycznia 2006 roku	10 962	282	-	11 244
Amortyzacja za okres	2 142	-	-	2 142
Różnice kursowe z przeliczenia	81	2	-	83
Skumulowana amortyzacja i odpisy z tytułu utraty wartości na dzień 31 grudnia 2006 roku	13 185	284	-	13 469
Amortyzacja za okres	2 135	111	-	2 246
Różnice kursowe z przeliczenia	-	-	-	-
Skumulowana amortyzacja i odpisy z tytułu utraty wartości na dzień 31 grudnia 2007 roku	15 320	395	-	15 715
Wartość netto				
Na dzień 1 stycznia 2006 roku	2 658	4	-	2 664
Na dzień 31 grudnia 2006 roku	1 465	1	4	1 470
Na dzień 31 grudnia 2007 roku	4 177	3 609	3	7 789

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

6. Inwestycje dostępne do sprzedaży

	31.12.2007	31.12.2006
Udziały w ATR International	43	43
Koniec okresu	43	43

Udziały w ATR nie są przedmiotem obrotu na żadnym rynku.

7. Podatek odroczony

Aktywa z tytułu podatku odroczonego oraz rezerwa na podatek odroczony rozpoznane zostały w odniesieniu do poniższych pozycji:

na dzień 31 grudnia 2007 roku	Aktywa	Rezerwa
Wartości niematerialne	-	109
Rzeczowe aktywa trwałe	-	1 740
Zapasy	2 780	7
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe	995	13
Środki pieniężne	-	-
Pożyczki	3	109
Rezerwy na świadczenia emerytalne	97	-
Rezerwy na sprawy sądowe	-	-
Pozostałe rezerwy	693	-
Straty podatkowe	373	-
Zobowiązania z tytułu leasingu finansowego	1 661	123
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	39	5 395
Korekty konsolidacyjne	950	1 072
Aktywa/rezerwa z tytułu podatku odroczonego wykazane w bilansie	7 591	8 568

na dzień 31 grudnia 2006 roku	Aktywa	Rezerwa
Wartości niematerialne	-	123
Rzeczowe aktywa trwałe	12	1 162
Zapasy	1 936	-
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe	524	90
Środki pieniężne	-	12
Rezerwy na świadczenia emerytalne	131	-
Pozostałe rezerwy	268	-
Straty podatkowe	245	-
Zobowiązania z tytułu leasingu finansowego	1 290	-
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	502	3 472
Aktywa/rezerwa z tytułu podatku odroczonego wykazane w bilansie	4 908	4 859

Podatek odroczony w prezentowanych okresach został rozpoznany w odniesieniu do wszystkich pozycji bilansu.

Zmiana stanu aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego

	31.12.2007	31.12.2006
stan na początek okresu	4 908	3 457
zwiększenie (zmniejszenie)	2 683	1 451
stan na koniec okresu	7 591	4 908

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

Zmiana stanu rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego

	31.12.2007	31.12.2006
stan na początek okresu	4 859	3 182
(rozwiązanie) zawiązanie w okresie	3 709	1 677
stan na koniec okresu	8 568	4 859

8. Zapasy

	31.12.2007	31.12.2006
Materiały	19 484	10 908
Półprodukty i produkty w toku	10 294	3 930
Produkty gotowe	1 541	566
Towary	451 233	241 365
Zaliczki na dostawy	141	36
	482 693	256 805

	31.12.2007	31.12.2006
Towary	465 722	251 356
Rabaty odniesione na zapas (1)	(13 536)	(9 074)
Odpisy	(953)	(917)
	451 233	241 365

(1) – Grupa Inter Cars otrzymuje rabaty od dostawców, które w części odpowiadającej zakupionym i sprzedanym towarom w danym okresie odnoszone są na zmniejszenie wartości sprzedanych towarów. Pozostała część uzyskanych rabatów pomniejsza wartość zapasów do momentu ich sprzedania.

Zapasy w postaci towarów handlowych zlokalizowanych w magazynie centralnym, regionalnych centrach dystrybucji oraz filiach są ubezpieczone od ognia i innych żywiołów oraz od kradzieży z włamaniem i rabunkiem. Przelew praw z polis ubezpieczeniowych stanowi zabezpieczenie kredytów udzielonych Inter Cars S.A.

Zmiana odpisów na zapasach

	31.12.2007	30.12.2006
stan na początek okresu	917	243
(zmniejszenie) zwiększenie	36	674
stan na koniec okresu	953	917

9. Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności

	31.12.2007	31.12.2006
Z tytułu dostaw i usług	108 040	77 760
Z tytułu podatków, dotacji, ceł, ubezpieczeń społecznych i zdrowotnych oraz innych świadczeń	39 848	9 082
Pozostałe należności	1 321	859
Udzielone pożyczki	5 294	644
Odpisy aktualizujące należności	2 339	1 869
Krótkoterminowe należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności, brutto	156 842	90 214

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

	31.12.2007	31.12.2006
Zmiana stanu odpisów aktualizujących krótkoterminowe należności		
Stan na początek okresu	1 869	1 120
Zwiększenie	1 022	824
Zmniejszenie	(552)	(75)
Stan na koniec okresu	2 339	1 869

	31.12.2007	31.12.2006
Struktura wymagalności krótkoterminowych należności z tytułu dostaw i usług		
Wymagalne do 12 miesięcy	108 008	77 760
Wymagalne powyżej 12 miesięcy	32	-
	108 040	77 760

	31.12.2007	31.12.2006
Struktura walutowa krótkoterminowych należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałych należności (brutto)		
Należności w walucie polskiej	128 917	69 922
Należności w walutach obcych	27 925	20 292
	156 842	90 214

	31.12.2007	31.12.2006
Należności w EUR	15 061	13 157
Należności w USD	172	88
Należności w innych walutach	12 692	7 047
	27 925	20 292

	31.12.2007	
Struktura wiekowa należności	brutto	odpisy
do 180 dni	96 023	0
od 181 do 270 dni	2 602	113
od 271 do 360 dni	2 548	156
powyżej 1 roku	9 206	2 070
Razem	110 379	2 339

	31.12.2006	
Struktura wiekowa należności	brutto	odpisy
do 180 dni	75 291	-
od 181 do 270 dni	523	4
od 271 do 360 dni	352	16
powyżej 1 roku	5 332	1 849
Razem	81 498	1 869

Zgodnie z warunkami współpracy ustalonymi pomiędzy Inter Cars a podmiotami prowadzącymi filie Inter Cars ryzyko związane z utratą należności spoczywa na filiantach.

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

	31.12.2007	31.12.2006
Udzielone pożyczki		
Pożyczki krótkoterminowe	5 294	644
Pożyczki długoterminowe	804	650
	6 098	1 294

	31.12.2007	31.12.2006
Długoterminowe należności		
Należności od pracowników	236	111
Pożyczki długoterminowe	804	650
Kaucje	1 327	480
	2 367	1 241

Pożyczki są oprocentowane w oparciu o WIBOR 1M powiększony o marżę w wysokości 1%. Pożyczki nie są zabezpieczone.

Koncentracja ryzyka kredytowego związanego z należnościami z tytułu dostaw i usług jest ograniczona ze względu na dużą ilość klientów Grupy oraz ich rozproszenie, głównie w Polsce.

Długoterminowe należności obejmują kwoty wpłaconych przez Grupę kaucji oraz długoterminowe pożyczki.

Ryzyko kredytowe omówione zostało w Nocie 31.

NALEŻNOŚCI Z TYTUŁU PODATKU DOCHODOWEGO**Struktura wiekowa należności z tytułu podatków**

	31.12.2007	31.12.2006
Wymagalne do 12 miesięcy	-	154
Wymagalne powyżej 12 miesięcy	-	-
	-	154

10. Transakcje z jednostkami powiązanymi

Transakcje z podmiotami powiązanymi podlegają eliminacji.

Wynagrodzenia członków Rady Nadzorczej i Zarządu (w zł)

	1.1.2007 – 31.12.2007	1.1.2006 – 31.12.2006
Inter Cars		
Andrzej Oliszewski - Przewodniczący Rady Nadzorczej	51 701	44 660
Maciej Oleksowicz - Członek Rady Nadzorczej	33 084	37 250
Michał Marczak - Członek Rady Nadzorczej	33 084	37 250
Wanda Oleksowicz - Członek Rady Nadzorczej	33 084	37 250
Jolanta Oleksowicz-Bugajewska - Członek Rady Nadzorczej	33 084	37 250
Krzysztof Oleksowicz - Prezes Zarządu	781 827	696 000
Robert Kierzek - Wiceprezes Zarządu	456 000	384 000
Radosław Celiński - Członek Zarządu	-	226 000
Wojciech Milewski - Członek Zarządu	384 000	312 000
Krzysztof Soszyński - Członek Zarządu	428 400	312 000
Tomasz Zadroga - Członek Zarządu	231 467	-
Piotr Kraska - Członek Zarządu	182 012	-
	2 647 743	2 123 660

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

Zgodnie z §4 Regulaminu Programu Motywacyjnego przyjętego przez Radę Nadzorczą uchwałą nr 20 z dnia 20 grudnia 2006 roku, sporządzona została Lista Osób Uczestniczących w Programie Motywacyjnym wraz z określeniem liczby akcji Inter Cars S.A., emitowanych w ramach warunkowego podwyższenia kapitału zakładowego, do objęcia których będą mogły uzyskać prawo poszczególne wskazane na niej osoby oraz terminów obejmowania tych akcji. Szczegółowe informacje na temat Programu Motywacyjnego zostały przedstawione w Nocie 19.

	liczba i rodzaj akcji do objęcia (w sztukach)			
	akcje serii F1	Akcje serii F2	akcje serii F3	łącznie
Kierzek Robert	38 667	33 666	33 667	106 000
Milewski Wojciech	35 000	30 000	30 000	95 000
Soszyński Krzysztof	38 666	33 667	33 667	106 000
Kraska Piotr	35 000	30 000	30 000	95 000
Zadroga Tomasz	10 000	30 000	30 000	70 000
	157 333	157 333	157 334	472 000

Łączny koszt opcji menadżerskich rozpoznany w kosztach wynagrodzeń roku 2007 wyniósł 3.330 tys. zł..

Członek Zarządu Piotr Kraska pobiera wynagrodzenie z tytułu pełnienia funkcji we władzach Feber Sp. z o.o w wysokości 2 000 zł miesięcznie.

We władzach spółek zależnych zasiadają:

Krzysztof Oleksowicz - Członek Zarządu Q-Service Sp. z o.o.; Członek Komisji Rewizyjnej w Inter Cars Ukraina

Robert Kierzek - Członek Zarządu Q-Service Sp. z o.o.

Piotr Kraska – Prezes Zarządu Feber Sp. z o.o.

Tomasz Zadroga – Prezes Zarządu IC Development&Finance Sp. z o.o.

Prokurenci Inter Cars nie mają wpływu na zarządzanie całością Spółki.

Pan Radosław Celiński złożył rezygnację z pełnienia funkcji Członka Zarządu, Dyrektora Finansowego z dniem 30 maja 2006 roku. W okresie od 1 czerwca do 31 lipca funkcję p.o. Dyrektora Finansowego sprawował Pan Marek Młotek-Kucharczyk. Od dnia 1 sierpnia 2006 roku funkcję Dyrektora Finansowego sprawuje Pan Tomasz Zadroga. Na dzień 30 czerwca 2006 roku Zarząd Inter Cars składał się z 4 osób. W dniu 18 maja 2007 roku decyzją Rady Nadzorczej do Zarządu Inter Cars S.A. powołany został Pan Tomasz Zadroga i Pan Piotr Kraska, o czym spółka informowała w formie raportu bieżącego nr 24/2007 dnia 18 maja 2007 roku. W wyniku połączenia ze spółką JC Auto S.A. zarejestrowanego 29 lutego 2008 roku w skład Zarządu weszli dodatkowo Jerzy Józefiak oraz Szymon Getka, którzy dnia 21 kwietnia 2008 roku złożyli rezygnację z pełnienia funkcji członków Zarządu. Na dzień zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego Zarząd Inter Cars S.A. składa się z 6 osób.

	1.1.2007 - 31.12.2007	1.1.2006 - 31.12.2006
Inter Cars Ukraina (w przeliczeniu na tys.. zł.)		
Marcin Pawłowski - Przewodniczący Komisji Rewizyjnej	-	-
Krzysztof Oleksowicz - Członek Komisji Rewizyjnej	-	-
Natella Ovsijenko - Członek Komisji Rewizyjnej	-	-
Siergiej Ovsijenko - Dyrektor Generalny	623	130
	623	130
Lauber Sp. z o.o. (w tys.. zł)		
Wojciech Kilianek - Prezes Zarządu	6	93
Przemysław Wołosewicz - Członek Zarządu	6	5
Robert Nowak - Prezes Zarządu	-	19
Jacek Łakomski - Członek Zarządu	-	18
	12	135

Informacja dodatkowa*(w tys. zł)*

Od dnia 1 lutego 2006 roku funkcję Prezesa Zarządu Lauber Sp. z o.o. pełni Pan Wojciech Kiljanek. Od dnia 1 czerwca 2006 roku funkcję Członka Zarządu Lauber Sp. z o.o. sprawuje Pan Przemysław Wołosewicz. Pan Jacek Łakomski został odwołany z Zarządu spółki w dniu 29 stycznia 2006 roku. Pan Robert Nowak został odwołany z Zarządu spółki w dniu 31 maja 2006 roku.

W spółce nie została powołana Rada Nadzorcza.

Feber Sp. z o.o. (w tys.. zł)

	1.1.2007 - 31.12.2007	1.1.2006 - 31.12.2006
Piotr Kraska - Prezes Zarządu	12	24
Paweł Pietrzak - Wiceprezes Zarządu	12	24
	24	48

Pan Paweł Pietrzak jest prokurentem Inter Cars.

W spółce nie została powołana Rada Nadzorcza.

Inter Cars Ceska Republika (w tys.. zł)

	1.1.2007 - 31.12.2007	1.1.2006 - 31.12.2006
Tomas Kastil - Dyrektor Zarządzający	3	150
Martin Havlik - Dyrektor Sprzedaży	3	117
	6	267

Inter Cars Slovenska Republika (w tys.. zł)

	1.1.2007 - 31.12.2007	1.1.2006 - 31.12.2006
Bronislav Bucko – Dyrektor Zarządzający	13	54
Tomas Kastil - Członek Zarządu	-	-
Martin Havlik - Członek Zarządu	-	-
	13	54

Q-Service (w tys.. zł)

	1.1.2007 - 31.12.2007	1.1.2006 - 31.12.2006
Kazimierz Neyman - Prezes Zarządu	-	-
Krzysztof Oleksowicz - Członek Zarządu	-	-
Robert Kierzek - Członek Zarządu	-	-
Marek Młotek-Kucharczyk - Członek Zarządu	-	-
	-	-

W Q-Service nie została powołana Rada Nadzorcza. Pan Krzysztof Oleksowicz i Pan Robert Kierzek zasiadają w zarządzie podmiotu dominującego. Pan Kazimierz Neyman i Pan Marek Młotek-Kucharczyk są pracownikami podmiotu dominującego. Pan Marek Młotek-Kucharczyk został powołany do zarządu w lipcu 2005 roku.

IC Development&Finance Sp. z o.o. (w tys.. zł)

	1.01.2007- 31.12.2007	1.1.2006 – 31.12.2006
Tomasz Zadroga - Prezes Zarządu	-	-
	-	-

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

W spółce nie została powołana Rada Nadzorcza. Pan Tomasz Zadroga od dnia 18 maja 2007 roku zasiada w zarządzie podmiotu dominującego.

Inter Cars Lietuva (w tys.. zł)	1.01.2007- 31.12.2007	1.1.2006 – 31.12.2006
Arturas Vansevicius – Dyrektor Zarządzający	-	-
	-	-

W spółce nie została powołana Rada Nadzorcza.

Grupa dokonuje transakcji z podmiotami, które są powiązane z członkami Rady Nadzorczej i Zarządu.

Przedmiotem transakcji pomiędzy Grupą a Inter Cars Sp. Jawna (Krzysztof Oleksowicz, Andrzej Oliszewski, Jolanta Oleksowicz-Bugajewska, Michał Oleksowicz) oraz ANPO Andrzej Oliszewski jest wynajem nieruchomości. Nieruchomości będące przedmiotem umów są następnie wynajmowane podmiotom niepowiązanym (poza umową z Feber) i służą prowadzeniu działalności dystrybucyjnej przez podmioty prowadzące filie. Całość zakupów od Inter Cars Sp. Jawna i ANPO Andrzej Oliszewski (poza kwotą 28 tys. zł w 2005 roku) została refakturowana na podmioty niepowiązane.

Przedmiotem transakcji pomiędzy Grupą a FASTFORWARD Maciej Oleksowicz jest prowadzenie zespołu rajdowego Castrol Q-SERVICE pod kierownictwem Macieja Oleksowicza i świadczenie usług promocji Spółki podczas rajdów samochodowych oraz świadczenie usług doradczych w zakresie oprogramowania komputerowego.

Pomiędzy Q-Service Sp. z o.o. a FASTFORWARD Maciej Oleksowicz dokonywane są transakcje świadczenia usług reklamowych i sponsoringu, mających na celu promowanie Spółki. Przedmiotem transakcji pomiędzy Grupą a P.H. AUTO CZĘŚCI Krzysztof Pietrzak jest rozliczenie z tytułu udziału w marży uzyskiwanej na sprzedaży przez P.H. AUTO CZĘŚCI Krzysztof Pietrzak prowadzącego filie Inter Cars na terenie Warszawy i Wyszkowa.

Grupa dokonuje transakcji z podmiotami, które są powiązane z członkami Rady Nadzorczej i Zarządu oraz członkami ich rodzin. Wartość transakcji prezentuje poniższa tabela:

	1.1.2007 – 31.12.2007	1.1.2006 – 31.12.2006
<i>przychody ze sprzedaży</i>		
Inter Cars s.j.	31	23
ANPO Andrzej Oliszewski	1	-
FASTFORWARD Maciej Oleksowicz	72	26
P.H. AUTO CZĘŚCI Krzysztof Pietrzak	45	176
AK-CAR Agnieszka Soszyńska	266	108
BEST-CAR Justyna Pietrzak	94	148
	509	481

	1.1.2007 – 10.12.2007	1.1.2006 – 31.12.2006
<i>zakup towarów i usług</i>		
Inter Cars s.j.	638	444
ANPO Andrzej Oliszewski	154	170
FASTFORWARD Maciej Oleksowicz	283	296
P.H. AUTO CZĘŚCI Krzysztof Pietrzak	1 683	3 050
AK-CAR Agnieszka Soszyńska	2 995	1 082
BEST-CAR Justyna Pietrzak	740	194
	6 493	5 236

	31.12.2007	31.12.2006
<i>należności</i>		
-FASTFORWARD Maciej Oleksowicz	3	-
P.H. AUTO CZĘŚCI Krzysztof Pietrzak	28	6

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

AK-CAR Agnieszka Soszyńska	60	30
BEST-CAR Justyna Pietrzak	31	61
	122	97

<i>zobowiązania</i>	31.12.2007	31.12.2006
Inter Cars s.j.	36	35
ANPO Andrzej Oliszewski	1	1
FASTFORWARD Maciej Oleksowicz	6	39
P.H. AUTO CZĘŚCI Krzysztof Pietrzak	35	41
AK-CAR Agnieszka Soszyńska	130	144
BEST-CAR Justyna Pietrzak	62	68
	270	328

11. Przedpłaty

	31.12.2007	31.12.2006
Koszty reklamy	98	10
Ubezpieczenia	251	548
Licencje	8	-
Koszty windykacji	295	189
Usługi telekomunikacyjne	-	170
Usługi kurierskie i transportowe	1 426	18
Podatek od nieruchomości	324	405
Wynajem	982	-
Zakładowy Fundusz Świadczeń Socjalnych	546	-
Pozostałe	-	284
Łącznie przedpłaty	3 930	1 624
(minus) część krótkoterminowa	(2 457)	(1 498)
Część długoterminowa	1 473	126

Długoterminowe przedpłaty stanowi wieczysta dzierżawa w Feber.

Rozliczenia międzyokresowe bierne

	31.12.2007	31.12.2006
Niezafakturowane koszty usług	1 738	-
Bierne rozliczenia kosztów	5 043	2 055
Przychody przyszłych okresów	1 786	2 833
	8 567	4 888
(minus) część krótkoterminowa	(8 567)	(4 888)
Część długoterminowa	-	-

12. Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych

	31.12.2007	31.12.2006
W kasie	5 035	3 345
Na rachunkach bankowych	15 573	8 740
W drodze	2 047	2 322
Na rachunkach ZFŚS	224	120
Środki pieniężne	22 879	14 527
W walucie polskiej	11 674	8 437
W walutach obcych	11 205	6 090
	22 879	14 527

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

Poza środkami zgromadzonymi na rachunkach Zakładowego Funduszu Świadczeń Socjalnych (ZFŚS) Grupa nie posiada środków pieniężnych, których dysponowanie byłoby ograniczone.

Koncentracja ryzyka kredytowego w odniesieniu do środków pieniężnych jest ograniczona, ponieważ Grupa lokuje środki pieniężne w kilku uznanych instytucjach finansowych.

Zgodnie z polskim prawem spółki zarejestrowane w Polsce administrują ZFŚS w imieniu swoich pracowników. Składki płacone na ZFŚS są deponowane na oddzielnych kontach.

13. Kapitał zakładowy i kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej

Kapitał zakładowy Grupy, na dzień 31 grudnia 2007 roku stanowiło 11.821.100 akcji zwykłych na okaziciela nie ograniczonych w prawach serii od A do E o wartości nominalnej 2 zł każda. Wszystkie akcje są dopuszczone do publicznego obrotu decyzją Komisji Papierów Wartościowych i Giełd z dnia 26 kwietnia 2004 roku oraz wprowadzone do notowań na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie. Pierwsze notowanie akcji Inter Cars S.A. odbyło się na sesji giełdowej w dniu 26 maja 2004 roku.

	Liczba akcji	Data rejestracji	Prawo do dywidendy (od daty)	Wartość nominalna	Cena emisyjna	Agio
akcje serii A	200 000	28.05.1999	28.05.1999	400 000	2	-
akcje serii B	7 695 600	18.08.1999	28.05.1999	15 391 200	2	-
akcje serii C	104 400	28.09.1999	28.05.1999	208 800	2	-
akcje serii D	2 153 850	28.08.2001	01.01.2001	4 307 700	6,8511625	10 448 676
akcje serii E	1 667 250	06.06.2002	01.01.2002	3 334 500	8,5776	10 966 504
	11 821 100			23 642 200		21 415 180

Wartość nominalna 1 akcji: 2 zł

Agio: nadwyżka ceny emisyjnej ponad wartością nominalną.

Na podstawie uchwały Nadzwyczajnego Walnego Zgromadzenia Inter Cars S.A. nr 1 z dnia 17 lutego 2004 roku dokonano podziału akcji w relacji 1:50 (236.422 przed uchwałą x 50 = 11.821.100 akcji po uchwale).

W prezentowanych okresach, poza podjęciem uchwały o warunkowym podwyższeniu kapitału, o którym mowa w Sprawozdaniu Zarządu z działalności, nie było podwyższenia kapitału.

14. Kapitał mniejszości

Stan na 1 stycznia 2006 roku	2 180
Udział udziałowców mniejszościowych w wyniku okresu od 1 stycznia do 31 grudnia 2006 roku	(385)
Stan na 31 grudnia 2006 roku	1 795
Udział udziałowców mniejszościowych w wyniku okresu od 1 stycznia do 31 grudnia 2007 roku	(644)
Stan na 31 grudnia 2007 roku	1 151

Udziały mniejszości stanowią udziały jakie posiada Pan Siergiej Ovsijenko w kapitale Inter Cars Ukraina (30% udziałów).

15. Kredyty bankowe, pożyczki i zobowiązania z tytułu leasingu finansowego

Długoterminowe	31.12.2007	31.12.2006
Kredyty bankowe	33 037	-
Leasing finansowy	5 757	3 843
	38 794	3 843

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

Krótkoterminowe	31.12.2007	31.12.2006
Kredyty bankowe	259 157	198 060
Obligacje	54 832	-
Leasing finansowy	4 585	2 947
	318 574	201 007

Kredyty i pożyczki krótkoterminowe	kwota według umowy (limit)	wykorzystanie	termin spłaty
Bank Pekao S.A.	101 500	100 380	31-12-2008
Bank Handlowy S.A.	40 000	32 912	27-06-2008
BRE Bank S.A.	66 800	66 800	30-09-2008
ABN AMRO Bank (Polska) S.A.	50 000	45 090	30-12-2008
ABN AMRO Bank (Polska) S.A. (Feber)	16 000	10 023	30-12-2008
DnB Nord PLN (Lauber)	4 000	3 952	31.12.2008
	278 300	259 157	

Kredyty i pożyczki długoterminowe

ING Bank Śląski S.A.	40 000	33 037	31-01-2010
----------------------	--------	--------	------------

Kredyty

Zabezpieczeniem kredytów udzielonych przez Bank Pekao S.A. są: sądowy zastaw rejestrowy na zapasach magazynowych przechowywanych w Częstokowie Mazowieckim w kwocie 27 mln złotych oraz na zapasach magazynowych przechowywanych w Częstokowie Mazowieckim oraz Łodzi, ul. Dąbrowskiego 247/249 w kwocie 74,5 mln złotych wraz z cesją praw z ich polisy ubezpieczeniowej, weksle in blanco z deklaracją, pełnomocnictwo do rachunku bankowego oraz oświadczenie o poddaniu się egzekucji świadczenia pieniężnego i egzekucji wydania rzeczy.

Zabezpieczeniem kredytu udzielonego przez Bank Handlowy w Warszawie S.A. jest zastaw rejestrowy na rzeczach oznaczonych co do gatunku (zapasach) oraz cesja praw z polisy ubezpieczeniowej.

Zabezpieczeniem kredytu udzielonego przez BRE Bank S.A. są: sądowy zastaw rejestrowy na zapasach w postaci części i akcesoriów samochodowych w magazynach w wysokości 66,8 mln złotych wraz z cesją praw z ich polisy ubezpieczeniowej, weksel własny in blanco oraz oświadczenie o poddaniu się egzekucji.

Zabezpieczeniem kredytu udzielonego przez ABN AMRO Bank (Polska) S.A. są: sądowy zastaw rejestrowy na zapasach w postaci części i akcesoriów samochodowych w magazynach w wys. 50 mln złotych wraz z cesją praw z ich polisy ubezpieczeniowej oraz oświadczenie o poddaniu się egzekucji.

Zabezpieczeniem kredytu udzielonego przez ING Bank Śląski S.A. są: sądowy zastaw rejestrowy na zapasach w postaci części samochodowych i akcesoriów samochodowych w wysokości 40 mln PLN wraz z cesją praw z ich polisy ubezpieczeniowej oraz oświadczenie o poddaniu się egzekucji. Kredyty zaciągnięte przez podmioty zależne Inter Cars zabezpieczone są poręczeniem Inter Cars.

Kredyty oprocentowane są według zmiennej stopy procentowej opartej na stawce referencyjnej WIBOR 1M, T/N WIBOR lub WIBOR 1T powiększonej o marżę banku.

Wszystkie kredyty i pożyczki zaciągnięte przez Inter Cars denominowane są w PLN.

Wszystkie kredyty krótkoterminowe zaciągnięte przez Grupę denominowe są w PLN.

Obligacje

W 2007 roku Inter Cars dokonał emisji papierów dłużnych. Podpisana w dniu 1 lutego 2007 roku przez Inter Cars umowa z ING Bank Śląski S.A. związana jest z programem emisji obligacji. Obligacje oferowane będą zgodnie z Art. 9 punkt 3 Ustawy o obligacjach z dnia 29

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

czerwca 1995 r. i nie będą przedmiotem oferty publicznej w rozumieniu ustawy z dnia 29 lipca 2005 r. o ofercie publicznej i warunkach wprowadzania instrumentów finansowych do zorganizowanego systemu obrotu oraz o spółkach publicznych (Dz. U. Nr 184, poz. 1539 z późn. zm.) lub przepisów które ją zastępują. W myśl w/w umów Spółka może emitować obligacje krótkoterminowe z okresem zapadalności od 7 dni do 1 roku oraz obligacje średnioterminowe z okresem zapadalności od 1 roku do 3 lat. Okres trwania i maksymalna kwota programu wynoszą odpowiednio: 5 lat i 150.000.000 PLN (słownie: sto pięćdziesiąt milionów złotych). Transza 1 o wartości 15.000 tys. zł została wyemitowana w dniu 16 lutego 2007 roku. Data wykupu przypadła na 16 maja 2007 roku. Transza 2 o wartości 10.000 tys. zł została wyemitowana w dniu 19 lutego 2007 roku. Data wykupu przypadła na 23 maja 2007 roku. Transza 3 o wartości 7.000 tys. zł została wyemitowana w dniu 27 lutego 2007 roku. Data wykupu przypadła na 28 maja 2007 roku. Transza 4 o wartości 5.000 tys. zł została wyemitowana w dniu 12 marca 2007 roku. Data wykupu przypadła na 11 czerwca 2007 roku. Transza 5 o wartości 5.000 tys. zł została wyemitowana w dniu 10 kwietnia 2007 roku. Data wykupu przypadła na 10 lipca 2007 roku. Transza 6 o wartości 15.000 tys. zł została wyemitowana w dniu 16 maja 2007 roku. Data wykupu przypada 16 sierpnia 2007 roku. Transza 7 o wartości 10.000 tys. zł została wyemitowana w dniu 23 maja 2007 roku. Data wykupu przypadła 23 sierpnia 2007 roku. Transza 8 o wartości 3.500 tys. zł została wyemitowana w dniu 28 maja 2007 roku. Data wykupu przypadła 28 sierpnia 2007 roku. Transza 9 o wartości 10.000 tys. zł została wyemitowana w dniu 11 czerwca 2007 roku. Data wykupu przypadła 11 września 2007 roku. Transza 10 o wartości 5.000 tys. zł została wyemitowana w dniu 10 lipca 2007 roku. Data wykupu przypadła 10 października 2007 roku. Transza 11 o wartości 6.000 tys. zł została wyemitowana w dniu 23 lipca 2007 roku. Data wykupu przypadła 23 października 2007 roku. Transza 12 o wartości 13.000 tys. zł została wyemitowana w dniu 16 sierpnia 2007 roku. Data wykupu przypadła 16 listopada 2007 roku. Transza 13 o wartości 10.000 tys. zł została wyemitowana w dniu 23 sierpnia 2007 roku. Data wykupu przypadła 23 listopada 2007 roku. Transza 14 o wartości 3.500 tys. zł została wyemitowana w dniu 28 sierpnia 2007 roku. Data wykupu przypadła 28 września 2007 roku. Transza 15 o wartości 10.000 tys. zł została wyemitowana w dniu 11 września 2007 roku. Data wykupu przypadła 11 grudnia 2007 roku. Transza 16 o wartości 3.500 tys. została wyemitowana w dniu 28 września 2007 roku. Data wykupu przypadła 31 grudnia 2007 roku. Transza 17 o wartości 7.500 tys. zł została wyemitowana w dniu 10 października 2007 roku. Data wykupu przypadła 8 stycznia 2008 roku. Transza 18 o wartości 6.000 tys. została wyemitowana w dniu 23 października 2007 roku. Data wykupu przypadła 21 stycznia 2008 roku. Transza 19 o wartości 13.000 tys. zł została wyemitowana w dniu 16 listopada 2007 roku. Data wykupu przypadła 18 grudnia 2007 roku. Transza 20 o wartości 10.000 tys. zł została wyemitowana w dniu 23 listopada 2007 roku. Data wykupu przypadła 27 grudnia 2007 roku. Transza 21 o wartości 5.000 tys. zł została wyemitowana w dniu 3 grudnia 2007 roku. Data wykupu przypadła 3 stycznia 2008 roku. Transza 22 o wartości 10.100 tys. zł została wyemitowana w dniu 11 grudnia 2007 roku. Data wykupu przypadła 11 stycznia 2008 roku. Transza 23 o wartości 13.000 tys. zł została wyemitowana w dniu 18 grudnia 2007 roku. Data wykupu przypadła 18 stycznia 2008 roku. Transza 24 o wartości 10.000 tys. zł została wyemitowana w dniu 27 grudnia 2007 roku. Data wykupu przypadła 28 stycznia 2008 roku. Transza 25 o wartości 3.500 tys. zł została wyemitowana w dniu 31 grudnia 2007 roku. Data wykupu przypadła 31 stycznia 2008 roku. Transza 26 o wartości 2.000 tys. zł została wyemitowana w dniu 2 stycznia 2008 roku (po dniu bilansowym). Data wykupu przypadła 31 stycznia 2008 roku. Transza 27 o wartości 5.000 tys. zł została wyemitowana w dniu 3 stycznia 2008 roku (po dniu bilansowym). Data wykupu przypadła 4 lutego 2008 roku. Transza 28 o wartości 7.500 tys. zł została wyemitowana w dniu 8 stycznia 2008 roku (po dniu bilansowym). Data wykupu przypadła 8 lutego 2008 roku. Transza 29 o wartości 10.100 tys. zł została wyemitowana w dniu 11 stycznia 2008 roku (po dniu bilansowym). Data wykupu przypadła 11 lutego 2008 roku. Transza 30 o wartości 13.000 tys. zł została wyemitowana w dniu 18 stycznia 2008 roku (po dniu bilansowym). Data wykupu przypadła 18 lutego 2008 roku. Transza 31 i 32 o wartości 1.000 tys. zł i 5.000 tys. zł zostały wyemitowane w dniu 21 stycznia 2008 roku (po dniu bilansowym). Data wykupu przypadła 21 lutego 2008 roku. Transza 33 o wartości 10.000 tys. zł została wyemitowana w dniu 28 stycznia 2008 roku (po dniu bilansowym). Data wykupu przypadła 28 lutego 2008 roku. Transza 34 o wartości 5.500 tys. zł została wyemitowana w dniu 31 stycznia 2008 roku (po dniu bilansowym). Data wykupu przypadła 29 lutego 2008 roku. Transza 35 o wartości 5.000 tys. zł została wyemitowana w dniu 4 lutego 2008 roku (po dniu bilansowym). Data wykupu przypada 4 marca 2008 roku.

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

Transza 36 o wartości 7.700 tys. zł została wyemitowana w dniu 8 lutego 2008 roku (po dniu bilansowym). Data wykupu przypada 10 marca 2008 roku. Transza 37 o wartości 5.000 tys. zł została wyemitowana w dniu 11 lutego 2008 roku (po dniu bilansowym). Data wykupu przypada 11 marca 2008 roku. Transza 38 o wartości 5.100 tys. zł została wyemitowana w dniu 11 lutego 2008 roku (po dniu bilansowym). Data wykupu przypada 12 maja 2008 roku. Transza 39 o wartości 6.000 tys. zł została wyemitowana w dniu 18 lutego 2008 roku (po dniu bilansowym). Data wykupu przypada 18 marca 2008 roku. Transza 40 o wartości 10.000 tys. zł została wyemitowana w dniu 21 lutego 2008 roku (po dniu bilansowym). Data wykupu przypada 21 marca 2008 roku. Transza 41 o wartości 10.000 tys. zł została wyemitowana w dniu 28 lutego 2008 roku (po dniu bilansowym). Data wykupu przypada 28 marca 2008 roku. Transza 42 o wartości 5.500 tys. zł została wyemitowana w dniu 29 lutego 2008 roku (po dniu bilansowym). Data wykupu przypada 31 marca 2008 roku. Transza 43 o wartości 5.000 tys. zł została wyemitowana w dniu 4 marca 2008 roku (po dniu bilansowym). Data wykupu przypada 4 kwietnia 2008 roku. Transza 44 o wartości 7.700 tys. zł została wyemitowana w dniu 10 marca 2008 roku (po dniu bilansowym). Data wykupu przypada 10 kwietnia 2008 roku. Transza 45 o wartości 5.000 tys. zł została wyemitowana w dniu 11 marca 2008 roku (po dniu bilansowym). Data wykupu przypada 11 kwietnia 2008 roku. Transza 46 o wartości 6.000 tys. zł została wyemitowana w dniu 18 marca 2008 roku (po dniu bilansowym). Data wykupu przypada 18 kwietnia 2008 roku. Transza 47 o wartości 10.000 tys. zł została wyemitowana w dniu 21 marca 2008 roku (po dniu bilansowym). Data wykupu przypada 21 kwietnia 2008 roku. Transza 48 o wartości 13.500 tys. zł została wyemitowana w dniu 28 marca 2008 roku (po dniu bilansowym). Data wykupu przypada 28 kwietnia 2008 roku. Transza 49 o wartości 5.500 tys. zł została wyemitowana w dniu 31 marca 2008 roku. Data wykupu przypada 30 kwietnia 2008 roku. Transza 50 o wartości 5.000 tys. zł została wyemitowana w dniu 4 kwietnia 2008 roku (po dacie bilansowej). Data wykupu przypada 4 maja 2008 roku. Transza 51 o wartości 7.700 tys. zł została wyemitowana w dniu 10 kwietnia 2008 roku (po dacie bilansowej). Data wykupu przypada 12 maja 2008 roku. Transza 52 o wartości 5.000 tys. zł została wyemitowana w dniu 11 kwietnia 2008 roku (po dacie bilansowej). Data wykupu przypada 13 maja 2008 roku. Transza 53 o wartości 6.000 tys. zł została wyemitowana w dniu 18 kwietnia 2008 roku (po dacie bilansowej). Data wykupu przypada 19 maja 2008 roku. Transza 54 o wartości 13.500 tys. zł została wyemitowana w dniu 21 kwietnia 2008 roku (po dacie bilansowej). Data wykupu przypada 21 maja 2008 roku. Transza 55 o wartości 2.000 tys. zł została wyemitowana w dniu 22 kwietnia 2008 roku (po dacie bilansowej). Data wykupu przypada 21 maja 2008 roku. Transza 56 o wartości 13.500 tys. zł została wyemitowana w dniu 28 kwietnia 2008 roku (po dacie bilansowej). Data wykupu przypada 28 maja 2008 roku. Transza 57 o wartości 7.100 tys. zł została wyemitowana w dniu 30 kwietnia 2008 roku (po dacie bilansowej). Data wykupu przypada 30 maja 2008 roku. Transza 58 o wartości 5.000 tys. zł została wyemitowana w dniu 5 maja 2008 roku (po dacie bilansowej). Data wykupu przypada 5 czerwca 2008 roku. Transza 59 o wartości 12.800 tys. zł została wyemitowana w dniu 12 maja 2008 roku (po dacie bilansowej). Data wykupu przypada 12 czerwca 2008 roku. Transza 60 o wartości 5.000 tys. zł została wyemitowana w dniu 13 maja 2008 roku (po dacie bilansowej). Data wykupu przypada 13 czerwca 2008 roku. Transza 61 o wartości 6.000 tys. zł została wyemitowana w dniu 19 maja 2008 roku (po dacie bilansowej). Data wykupu przypada 19 czerwca 2008 roku. Transza 62 o wartości 15.500 tys. zł została wyemitowana w dniu 21 maja 2008 roku (po dacie bilansowej). Data wykupu przypada 23 czerwca 2008 roku. Transza 63 o wartości 13.500 tys. zł została wyemitowana w dniu 28 maja 2008 roku (po dacie bilansowej). Data wykupu przypada 30 czerwca 2008 roku. Na dzień 31 grudnia 2007 roku wyemitowanych zostało 25 Transz na łączną wartość 55.100 tys. zł. Celem emisji jest refinansowanie krótkoterminowych zobowiązań finansowych. Obligacje są wyemitowane w złotych polskich, jako papiery wartościowe na okaziciela, niezabezpieczone, zdematerializowane oraz dyskontowe (jako obligacje z kuponem zerowym). Wykup obligacji zostanie dokonany wg wartości nominalnej Obligacji w siedzibie Agenta Emisji.

Leasing finansowy

	31.12.2007	31.12.2006
Suma płatności wynikająca z umów leasingu	10 901	7 099
Koszt finansowy	(559)	(309)
Wartość bieżąca zobowiązań leasingowych	10 342	6 790

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

Suma płatności wynikająca z umów leasingu

	31.12.2007	31.12.2006
Poniżej 1 roku	4 802	3 195
Pomiędzy 1 a 5 lat	6 099	3 904
Więcej niż 5 lat	-	-
	10 901	7 099

Wartość bieżąca zobowiązań leasingowych

	31.12.2007	31.12.2006
Poniżej 1 roku	4 585	2 947
Pomiędzy 1 a 5 lat	5 757	3 843
Więcej niż 5 lat	-	-
	10 342	6 790

W prezentowanym okresie Grupa wywiązywała się ze spłaty kapitału, wypłaty odsetek i wykupu zobowiązań z tytułu pożyczek.

16. Rezerwy na zobowiązania

	Rezerwa na sprawy sądowe	Rezerwa na niewykorzystane urlopy	Ogółem
Stan na 1 stycznia 2007 roku	128	689	817
Zwiększenie	-	276	276
Rozwiązanie	(50)	(192)	(242)
Stan na 31 grudnia 2007 roku	78	773	851
31 grudnia 2007			
(minus) część krótkoterminowa	(78)	(773)	(851)
część długoterminowa	-	-	-

	Rezerwa na sprawy sądowe	Rezerwa na niewykorzystane urlopy	Ogółem
Stan na 1 stycznia 2006 roku	98	731	829
Zwiększenie	66	-	66
Rozwiązanie	(36)	(42)	(78)
Stan na 31 grudnia 2006 roku	128	689	817
31 grudnia 2006			
(minus) część krótkoterminowa	(128)	(689)	(817)
część długoterminowa	-	-	-

17. Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania

	31.12.2007	31.12.2006
Z tytułu dostaw i usług	258 680	111 756
Zaliczki otrzymane na dostawy	61	-
Z tytułu podatków, ceł, ubezpieczeń i innych świadczeń	1 506	2 793
Pozostałe zobowiązania	1 165	1 766
	261 412	116 315

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

Zobowiązania z tytułu dostaw i usług przed pomniejszeniem o naliczone rabaty za okres	287 665	130 661
Pomniejszenie zobowiązań z tytułu rabatów należnych za okres oraz pozostających do rozliczenia w przyszłym okresie	(28 985)	(18 905)
Wartość bilansowa zobowiązań z tytułu dostaw i usług	258 680	111 756
Struktura wiekowa zobowiązań z tytułu dostaw i usług	31.12.2007	31.12.2006
Wymagalne do 12 miesięcy	258 449	111 756
Wymagalne powyżej 12 miesięcy	231	-
	258 680	111 756
Struktura walutowa zobowiązań z tytułu dostaw i usług, z tytułu świadczeń pracowniczych oraz z tytułu podatku dochodowego	31.12.2007	31.12.2006
Zobowiązania w walucie polskiej	204 086	49 173
Zobowiązania w walutach obcych	68 207	62 583
	272 293	111 756
Zobowiązania w EUR	57 398	54 872
Zobowiązania w USD	(1 004)	1 577
Zobowiązania w innych walutach	11 813	6 134
	68 207	62 583

18. Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych

	31.12.2007	31.12.2006
Z tytułu wynagrodzeń	393	260
Zakładowy fundusz świadczeń socjalnych	425	175
	818	435

19. Płatności w formie akcji własnych.

W dniu 6 lutego 2006 roku Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Spółki wprowadziło Program Motywacyjny dla członków organów zarządzających, członków kadry kierowniczej oraz pracowników kluczowych dla realizacji strategii Grupy Kapitałowej. Dnia 8 grudnia 2006 roku Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Spółki wprowadziło zmiany do Programu Motywacyjnego, które zostały przekazane do wiadomości publicznej 8 grudnia 2006 roku w formie raportu bieżącego nr 31/2006.

Osoby uczestniczące w Programie będą mogły objąć nie więcej niż 472.000 akcji w okresie począwszy od 1 stycznia 2007 roku do 31 grudnia 2009 roku. Transze różnią się okresem, w którym opcje mogą być wykonane. Dla poszczególnych transz okres wykonania rozpoczyna się 1 stycznia 2007, 2008 i 2009 roku. Kończy się natomiast każdorazowo 31 grudnia 2009 roku. Według regulaminu programu motywacyjnego osoba uczestnicząca w programie traci prawo do wykonania opcji, w momencie w którym opuszcza Spółkę.

Cena wykonania opcji uzależniona jest od początkowej ceny wykonania określonej w programie motywacyjnym (24.81 PLN) oraz zmian indeksu WIG w stosunku do ustalonej w regulaminie wartości wyjściowej (37 221.99 punktów). Cena wykonania powiększana / pomniejszana jest o procentowy przyrost / spadek indeksu WIG do daty nabycia praw do wykonania opcji (dla poszczególnych transz odpowiednio 1 stycznia 2007, 2008 i 2009 roku).

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

W Programie Motywacyjnym uczestniczy pięć osób – pięciu członków Zarządu. Łącznie osoby objęte I transzą uzyskały prawo do objęcia 157.333 akcji Inter Cars po cenie 33,59 zł za jedną akcję. W II transzy uzyskały prawo do objęcia kolejnych 157.333 akcji po cenie 37,13 zł za jedną akcję.

Wartość godziwa opcji menedżerskich jest szacowana z wykorzystaniem 3-wymiarowego drzewa dwumianowego. Danymi wejściowymi modelu są: cena wykonania i wartość indeksu WIG określone w regulaminie programu motywacyjnego na poziomie odpowiednio 24,81 zł i 37.221,99 punktów, zmienność stóp zwrotu akcji i indeksu WIG na poziomie odpowiednio 33,97% i 16,77%, stopa procentowa ustalona dla okresu kończącego się 31 grudnia 2007 roku na poziomie 4,43%. Koszt realizacji programu motywacyjnego, ujęty w 2006 roku w wysokości 1.862 tys. zł, ustalony został przy założeniu wykonania opcji przez wszystkie uprawnione osoby. Koszt realizacji programu motywacyjnego, ujęty w 2007 roku w wysokości 3.330 tys. zł, ustalony został przy założeniu wykonania opcji przez wszystkie uprawnione osoby. Łącznie koszty programu szacowane są na maksymalnie 6.397 tys. zł.

20. Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów

	1.01.2007 - 31.12.2007	1.01.2006 - 31.12.2006
Przychody ze sprzedaży produktów	141 605	75 865
Przychody ze sprzedaży towarów i materiałów	1 182 305	937 240
Przychody ze sprzedaży usług	2 984	-
	1 326 894	1 013 105

Informacje na temat segmentów działalności zostały zaprezentowane w Nocie 2.

21. Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów

	1.01.2007 - 31.12.2007	1.01.2006 - 31.12.2006
Wartość sprzedanych produktów, towarów i materiałów	999 541	781 405
Pomniejszenie wartości sprzedanych produktów, towarów i materiałów o rabaty należne za okres	(41 250)	(29 620)
Zrealizowane (dodatnie)/ ujemne różnice kursowe	(4)	292
Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów wykazane w okresie	958 287	752 077
Rabaty należne za okres	42 109	29 575
Odniesione na zapasy (do ujęcia w wyniku przyszłych okresów)	(13 536)	(9 074)
Odniesione na zmniejszenie wartości sprzedanych produktów, towarów i materiałów	28 573	20 501
Rabaty z poprzedniego okresu odniesione na wartość sprzedanych produktów, towarów i materiałów (powiększenie wartości zapasów)	8 645	6 618
Zmiana szacunków dotyczących rabatów poprzedniego okresu	4 032	464
Nadwyżka rabatów zafakturowanych nad naliczonymi	-	2 037
Korekta wartości zobowiązań	-	-
Pomniejszenie wartości sprzedanych produktów, towarów i materiałów o rabaty należne za okres	41 250	29 620
Rabaty naliczone w okresie odniesione za zapas	13 536	(9 074)
Rabaty pozostałe do rozliczenia	-	-
Rabaty naliczone w okresie do ujęcia w wyniku przyszłych okresów	13 536	(9 074)

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

22. Koszty sprzedaży i ogólnego zarządu

	1.01.2007 - 31.12.2007	1.01.2006 - 31.12.2006
Amortyzacja	14 786	14 078
Zużycie materiałów i energii	87 824	44 926
Usługi obce	199 284	150 687
Podatki i opłaty	1 283	1 204
Wynagrodzenia	48 812	36 914
Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	10 311	6 822
Pozostałe koszty rodzajowe	13 027	10 585
Koszty według rodzaju, razem	375 327	265 216
(minus) Koszty sprzedanych produktów	(83 886)	(40 493)
(minus) Zmiana stanu produktów gotowych i produkcji w toku	(6 210)	(1 893)
(minus) Koszty usługi dystrybucyjnej	(127 292)	(96 641)
(minus) Koszty programu motywacyjnego	(3 330)	(1 862)
Koszty sprzedaży i ogólnego zarządu	154 609	124 327

Koszty usługi dystrybucyjnej stanowią składnik kosztów 'usług obcych' w kosztach według rodzaju.

23. Pozostałe przychody operacyjne

	1.01.2007 - 31.12.2007	1.01.2006 - 31.12.2006
Reklamacje uznane przez dostawców	912	371
Zysk na zbyciu niefinansowych aktywów trwałych	2 294	-
Otrzymane odszkodowania, kary i grzywny	657	261
Dotacje	926	113
Przychody z tytułu obciążenia filii	1 803	1 060
Upusty marketingowe	675	226
Skonto	5 579	2 034
Odpisanie przedawnionych zobowiązań	-	431
Zwrot opłat sądowych	50	-
Opłaty depozytowe	36	-
Zapłata należności przeterminowanych po spisaniu	49	-
Odwrocenie wyceny magazynu	1 075	-
Odwrocenie odpisu aktualizującego należności	253	-
Przeszacowanie wartości nieruchomości inwestycyjnych	4 650	-
Rozwiązanie rezerwy na IC Premia	323	-
Pozostałe	369	910
	19 651	5 406

24. Pozostałe koszty operacyjne

	1.01.2007 - 31.12.2007	1.01.2006 - 31.12.2006
Utworzone odpisy aktualizujące wartość należności	7 016	3 171
Strata na zbyciu niefinansowych aktywów trwałych	149	11
Niedobory magazynowe	290	1 092
Reklamacje uznane przez dostawców	211	-
Uszkodzenia towarów	819	797
Koszty z tytułu reklamacji	723	351
Upusty udzielone	1 822	1 554
Odpisanie przedawnionych należności	2 424	-
Odpisanie wartości zapasów	1 492	1 089
Darowizny	18	-
Pozostałe	384	389
	15 348	8 454

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

25. Przychody, koszty finansowe i różnice kursowe

	1.01.2007 - 31.12.2007	1.01.2006 - 31.12.2006
<i>Przychody finansowe</i>		
Odsetki	547	574
Pozostałe przychody finansowe	392	186
	939	760
<i>Koszty finansowe</i>		
Odsetki	10 526	9 068
Pozostałe koszty finansowe	4 470	958
	14 996	10 026

Pozostałe przychody finansowe stanowią przede wszystkim odsetki od lokat bankowych oraz odsetki z tytułu nieterminowej spłaty należności. Pozostałe koszty finansowe obejmują przede wszystkim opłaty z tytułu prowizji od przyznaných linii kredytowych oraz obowiązkowe opłaty związane z zakupem walut przez Inter Cars Ukraina.

Różnice kursowe w okresie od 1.01.2007 do 31.12.2007	Odniesione na wartość sprzedanych produktów, towarów i materiałów	Prezentowane jako 'Różnice kursowe'	Łącznie różnice kursowe
Powstałe w związku ze spłatą zobowiązań i należności z tytułu dostaw towarów i usług	475	-	475
Powstałe w związku ze spłatą zobowiązań z tytułu kredytów bankowych denominowanych w walutach obcych	-	3 133	3 133
Zrealizowane różnice kursowe	475	3 133	3 608
Powstałe w związku z wyceną zobowiązań i należności z tytułu dostaw na dzień bilansowy	-	(3 095)	(3 095)
Powstałe w związku z wyceną na dzień bilansowych zobowiązań z tytułu kredytów bankowych denominowanych w walutach obcych	-	-	-
Powstałe w związku z wyceną środków pieniężnych	-	-	-
Niezrealizowane różnice kursowe	-	(3 095)	(3 095)
Łącznie różnice kursowe	475	38	513
Różnice kursowe w okresie od 1.01.2006 do 31.12.2006	Odniesione na wartość sprzedanych produktów, towarów i materiałów	Prezentowane jako 'Różnice kursowe'	Łącznie różnice kursowe
Powstałe w związku ze spłatą zobowiązań i należności z tytułu dostaw towarów i usług	(292)	-	(292)
Powstałe w związku z wyceną środków pieniężnych	-	438	438
Zrealizowane różnice kursowe	(292)	438	146

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

Powstałe w związku z wyceną zobowiązań i należności z tytułu dostaw na dzień bilansowy

	-	(1 090)	(1 090)
Niezrealizowane różnice kursowe	-	(1 090)	(1 090)
Łącznie różnice kursowe	(292)	(652)	(944)

26. Podatek dochodowy

	1.01.2007 - 31.12.2007	1.01.2006 - 31.12.2006
Podatek dochodowy bieżący	14 675	5 794
Powstanie/odwrócenie różnic przejściowych	1 021	226
Podatek dochodowy wykazany w rachunku zysków i strat	15 696	6 020

Uzgodnienie kosztu podatkowego do wartości stanowiącej iloczyn zysku księgowego i odpowiednich stawek podatku przedstawia się następująco:

	1.01.2007 - 31.12.2007	1.01.2006 - 31.12.2006
Efektywna stopa podatkowa		
Zysk brutto	73 660	25 232
Podatek w oparciu o obowiązujące stopy podatkowe (15%/19%/24%/25%)*	(13 830)	(4 986)
<u>Różnice trwałe</u>		
Koszty niestanowiące kosztów uzyskania przychodów	(1 866)	(1 034)
Podatek dochodowy wykazany w rachunku zysków i strat	15 696	(6 020)

* Polska 19%, Republika Słowacji 19%, Republika Czech 24%, Ukraina 25%, Litwa 15%

27. Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego**Struktura wiekowa zobowiązań z podatków**

	31.12.2007	31.12.2006
Wymagalne do 12 miesięcy	10 063	447
	10 063	447

28. Zysk netto na 1 akcję

	1.01.2007 - 31.12.2007	1.01.2006 - 31.12.2006
<i>Podstawowy zysk na 1 akcję</i>		
Zysk netto w okresie przypadający akcjonariuszom podmiotu dominującego	58 610	19 597
Liczba akcji	11 821 100	11 821 100
Zysk netto na 1 akcję	4,96	1,66
Rozwodniony zysk netto na 1 akcję	4,81	1,66

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

29. Dywidenda na 1 akcję

	1.01.2007- 31.12.2007	1.01.2006 - 31.12.2006
Dywidenda za 2006 rok, uchwalona i wypłacona do dnia bilansowego	4 019	-
Liczba akcji	11 821 100	11 821 100
Dywidenda na 1 akcję (zł)	0,34	-

W dniu 7 sierpnia 2007 roku Zwyczajne Walne Zgromadzenie Inter Cars S.A. podjęło uchwałę dotyczącą wypłaty dywidendy za 2006 rok w wysokości 4.019.174,00 zł, tj. 0,34 zł na jedną akcję. Dzień przyznania prawa do dywidendy to 24 sierpnia 2007 roku, a dzień wypłaty dywidendy to 10 września 2007 roku.

30. Zobowiązania warunkowe oraz nieuwjęte zobowiązania wynikające z zawartych umów

Na dzień 31 grudnia 2007 roku Grupa posiadała gwarancję celną udzieloną przez TU Allianz Polska S.A. na kwotę 500 tys. zł ważną do dnia 31 stycznia 2008 roku.

Grupa wynajmuje powierzchnię magazynową podmiotom prowadzącym filie, przy czym nie są one własnością Grupy (poza powierzchnią przy magazynie centralnym) lecz są przez Spółkę wynajmowane. Wszelkie koszty wynajmu, pokrywane przez Grupę, są w całości refakturowane na końcowych użytkowników (podmioty prowadzące filie) przez cały okres wykorzystywania tej powierzchni (łącznie z okresem wypowiedzenia umowy). Na dzień 31 grudnia 2007 roku łączna wartość czynszów z umów na czas nieokreślony przypadających za okresy wypowiedzenia tych umów stanowiła 2.807 tys. zł. Łączna wartość czynszów z umów na czas określony – 9.971 tys. zł. Na koniec 2006 wartość tych czynszów wynosiła odpowiednio 2.205 tys. zł oraz 4.787 tys. zł.

31. Zarządzanie ryzykiem finansowym*Ryzyko kredytowe*

Ryzyko kredytowe dotyczy środków pieniężnych i ich ekwiwalentów oraz należności z tytułu dostaw. Środki pieniężne i ich ekwiwalenty są lokowane w instytucjach finansowych o uznanej reputacji.

Grupa stosuje politykę kredytową, zgodnie z którą ekspozycja na ryzyko kredytowe jest monitorowana na bieżąco. Ocena wiarygodności kredytowej jest przeprowadzana w stosunku do wszystkich klientów wymagających kredytowania powyżej określonej kwoty. Grupa nie wymaga zabezpieczenia majątkowego od swoich klientów w stosunku do aktywów finansowych.

Na dzień bilansowy nie występowała znacząca koncentracja ryzyka kredytowego. Wartość bilansowa każdego aktywa finansowego, przedstawia maksymalną ekspozycję na ryzyko kredytowe:

	31.12.2007	31.12.2006
Inwestycje dostępne do sprzedaży	43	43
Należności i pożyczki	156 870	89 586
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	22 879	14 527
	179 792	104 156

Ryzyko stopy procentowej

Narażenie Grupy na ryzyko stopy procentowej dotyczy przede wszystkim zobowiązań ze zmienną stopą procentową.

Grupa korzysta z zobowiązań o zmiennej stopie procentowej. Na dzień 31 grudnia 2007 roku Grupa nie korzystała z zobowiązań o stałej stopie procentowej. Grupa nie zawiera kontraktów na zamianę stóp procentowych (swapy procentowe).

Poniższa tabela przedstawia wrażliwość wyniku finansowego brutto na możliwe zmiany stóp procentowych przy założeniu niezmienności innych czynników.

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

na dzień 31.12.2007	wzrost/spadek punkty bazowe	wpływ na wynik
	+ 100 / -100	(2 811) / 2 811
	+ 200 / -200	(5 622) / 5 622

na dzień 31.12.2006	wzrost/spadek punkty bazowe	wpływ na wynik
	+ 100 / -100	(2 027) / 2 027
	+ 200 / -200	(4 055) / 4 055

Wysokość poniesionych kosztów z tytułu odsetek została wskazana w notach do sprawozdań finansowych.

Ryzyko zmian kursów walut

Istotna część zobowiązań z tytułu dostaw wyrażona jest w walutach obcych, w szczególności w EUR. Sprzedaż prowadzona jest przede wszystkim w PLN oraz w UAH, CZK i SKK. Grupa nie zawierała w okresie od 1 stycznia do 31 grudnia 2007 roku transakcji terminowych zakupu lub sprzedaży walut.

Poniższa tabela przedstawia wrażliwość wyniku finansowego brutto na możliwe wahania kursu EUR przy założeniu niezmienności innych czynników.

na dzień 31.12.2007	wzrost/spadek kursu EUR	wpływ na wynik
	+ 5% / - 5%	(2 116) / 2 116
	+ 10% / - 10%	(4 232) / 4 232

na dzień 31.12.2006	wzrost/spadek kursu EUR	wpływ na wynik
	+ 5% / - 5%	(2 086) / 2 086
	+ 10% / - 10%	(4 172) / 4 172

Ryzyko płynności

Działalność operacyjna prowadzona jest przy założeniu utrzymywania stałej nadwyżki płynnych środków pieniężnych oraz otwartych linii kredytowych.

Tabela poniżej przedstawia zobowiązania finansowe Grupy na dzień 31 grudnia 2007 roku wg daty zapadalności na podstawie niezdyskontowanych płatności:

	bieżące	do 3 mies *	od 3 do 12 mies	od 1 roku do 5 lat	pow 5 lat	razem
oprocentowane pożyczki i kredyty	-	-	257 498	-	34 696	292 194
obligacje	3 500	51 600	-	-	-	55 100
zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe	31 226	211 526	15 907	-	-	258 660
	34 726	263 126	273 405	-	34 696	605 954

* W tym 141.010 tys. zobowiązań wobec JC Auto S.A. w efekcie zakupienia towarów w ramach planowanego na 2008 rok połączenia.

Zarządzanie kapitałem

Podstawowym celem zarządzania kapitałem Grupy jest utrzymanie dobrego ratingu kredytowego i wskaźników kapitałowych, wspierających działalność operacyjną i zwiększających wartość dla akcjonariuszy.

W zależności od zmian warunków ekonomicznych Grupa może zmieniać strukturę kapitałową w drodze wypłaty dywidendy, zwrotu kapitału lub emisji nowych akcji. W prezentowanym okresie nie wprowadzono żadnych zmian do celów, zasad i procesów obowiązujących w tym zakresie.

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

Grupa analizuje stan kapitałów stosując wskaźnik dźwigni, liczony jako stosunek zadłużenia netto do sumy kapitałów powiększonych o zadłużenie netto. Do zadłużenia netto wliczane są oprocentowanie zobowiązania z tytułu kredytów bankowych, obligacji i leasingu finansowego, zobowiązania z tytułu dostaw i usług i inne zobowiązania, pomniejszone o środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych. Kapitał obejmuje kapitał własny należny akcjonariuszom jednostki dominującej.

	31.12.2007	31.12.2006
Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek oraz leasingu finansowego	357 368	204 850
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	272 293	116 315
(minus) środki pieniężne i ich ekwiwalenty	(22 879)	14 527
Zadłużenie netto	606 782	306 638
 Kapitał własny	 166 912	 110 358
 Kapitał i zadłużenie netto	 773 694	 416 996
<i>wskaźnik dźwigni</i>	<i>78%</i>	<i>74%</i>

Wartość godziwa

Poniższa tabela zawiera zestawienie wartości godziwych aktywów i zobowiązań finansowych z wartościami bilansowymi.

	31.12.2007		31.12.2006	
	wartość bilansowa	wartość godziwa	wartość bilansowa	wartość godziwa
Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży	43	*	43	*
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe	156 870	156 870	89 740	89 740
Środki pieniężne i ekwiwalenty	22 879	22 879	14 527	14 527
Zobowiązania z tytułu kredytów bankowych	(292 194)	(292 194)	(198 060)	(198 060)
Zobowiązania z tytułu obligacji o zmienne stopie	(54 832)	(54 832)	-	-
Zobowiązania z tytułu leasingu finansowego	(10 342)	(10 342)	(6 790)	(6 790)
Ekspozycja netto	(177 576)	(177 576)	(100 540)	(100 540)

* Na aktywa dostępne do sprzedaży składają się udziały w spółce, które ze względu na specyfikę działalności tej spółki nie można wycenić do wartości godziwej.

Zdaniem Zarządu bilansowa wartość aktywów i zobowiązań finansowych odzwierciedla ich wartość godziwą.

32. Zdarzenia po dacie bilansu

W dniu 29 lutego 2008 roku Sąd Rejonowy dla m.st. Warszawy w Warszawie, XIII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego dokonał wpisu do rejestru przedsiębiorców połączenia Spółki ze spółką JC Auto S.A.

Połączenie nastąpiło w trybie art. 492 § 1 pkt 1 Kodeksu spółek handlowych, przez przeniesienie całego majątku JC Auto na Spółkę w zamian za akcje, jakie Spółka wyda akcjonariuszom JC Auto (połączenie przez przejęcie).

W związku z rejestracją Połączenia, zostało zarejestrowane podwyższenie kapitału zakładowego Spółki z wyłączeniem prawa poboru akcjonariuszy Spółki o kwotę 3.750.000 zł, mającą pokrycie w ustalonym dla potrzeb połączenia majątku JC Auto, w drodze emisji 1.875.000 akcji zwykłych na okaziciela, o wartości nominalnej dwa złote każda (dalej „Akcje Połączeniowe”). Kapitał zakładowy Spółki wynosi 27.392.200 zł i dzieli się na 13.696.100 akcji o wartości nominalnej dwa zł każda.

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

Po dniu bilansowym decyzją Rady Nadzorczej do Zarządu Inter Cars S.A. powołanych zostało dwóch nowych członków: Pan Jerzy Józefiak i Pan Szymon Getka, o czym Spółka informowała w formie raportu bieżącego nr 24/2008 w dniu 28 lutego 2008 roku. Kadencje nowych członków Zarządu rozpoczęły się w dniu wpisania do rejestru przedsiębiorców połączenia Spółki ze spółką JC Auto S.A. W dniu 21 kwietnia 2008 roku, o czym Spółka informowała w formie raportu bieżącego nr 58/2008 i nr 59/2008, Pan Jerzy Józefiak i Pan Szymon Getka złożyli rezygnację z pełnienia funkcji członków Zarządu.

33. Istotne oceny i oszacowania

Istotne oceny i oszacowania mające wpływ na wynik finansowy Grupy dotyczą wartości rabatów. Należne Grupie rabaty ustalane są na koniec okresu obrotowego w relacji do poczynionych w okresie zakupów, przy czym ich weryfikacja oraz ustalenie ostatecznej wartości podlega negocjacjom z poszczególnymi dostawcami. W związku z powyższym na koniec okresu obrotowego Grupa dokonuje szacunków będących podstawą do ujęcia rabatów w wyniku przy zachowaniu z jednej strony współmierności kosztów z przychodami, a z drugiej strony uprawdopodobnienia ujętych w wyniku kwot rabatów. Ponadto oszacowania dotyczą okresów amortyzacji środków trwałych oraz wartości odpisów aktualizujących należności. Szczegółowe dane zostały zaprezentowane w Komentarzu Zarządu oraz informacji dodatkowej do skonsolidowanego sprawozdania finansowego (nota 1).

34. Sprawozdanie skonsolidowane

Konsolidacją objęte są sprawozdania Inter Cars oraz podmiotów zależnych. Konsolidacja dokonywana jest metodą pełną.

(a) Konsolidacja za okres od 1 stycznia do 31 grudnia 2006 roku

Konsolidacją zostały objęte sprawozdania finansowe:

- podmiot dominujący: Inter Cars S.A. z siedzibą w Warszawie,
- podmioty zależne: Inter Cars Ukraina, podmiot prawa ukraińskiego, z siedzibą w Chmielnicki na Ukrainie (70% udziału Inter Cars S.A. w kapitale spółki), Lauber Sp. z o.o. z siedzibą w Słupsku (100%), Q-Service Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100%), Inter Cars Česká Republika z siedzibą w Pradze (100%), Feber Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100%), Inter Cars Slovenska Republika z siedzibą w Bratysławie (100%).

(b) Konsolidacja za okres od 1 stycznia do 31 grudnia 2007 roku

Konsolidacją zostały objęte sprawozdania finansowe:

- podmiot dominujący: Inter Cars S.A. z siedzibą w Warszawie,
- podmioty zależne: Inter Cars Ukraina, podmiot prawa ukraińskiego, z siedzibą w Chmielnicki na Ukrainie (70% udziału Inter Cars S.A. w kapitale spółki), Lauber Sp. z o.o. z siedzibą w Słupsku (100%), Q-Service Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100%), Inter Cars Česká Republika z siedzibą w Pradze (100%), Feber Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100%), Inter Cars Slovenska Republika z siedzibą w Bratysławie (100%), Inter Cars Lietuva UAB z siedzibą w Wilnie (100%) i IC Development & Finance Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100%).

Krzysztof Oleksowicz

Prezes Zarządu

Robert Kierzek

Wiceprezes Zarządu

Wojciech Milewski

Członek Zarządu

Krzysztof Soszyński

Wiceprezes Zarządu

Tomasz Zadroga

Członek Zarządu

Piotr Kraska

Członek Zarządu

Julita Pałyska

Osoba odpowiedzialna za
prowadzenie ksiąg
rachunkowych

CZĘŚĆ III

SPRAWOZDANIE Z DZIAŁALNOŚCI

1. Informacje o podstawowej działalności Grupy Inter Cars	57
1.1 Podsumowanie	57
1.2 Podstawowe towary i rynki zbytu Grupy Inter Cars	58
1.3 Inter Cars – podmiot dominujący	58
1.4 Inter Cars Ukraina	64
1.5. Inter Cars Ceska Republika	64
1.6 Lauber	68
1.7 Feber	68
1.8 Q-Service	71
1.9 Inter Cars Slovenska Republika	71
1.10 Inter Cars Lietuva	73
1.11 IC Development & Finance Sp. z o.o.	73
2. Umowy znaczące i istotne dla działalności	64
3. Zmiany w powiązaniach organizacyjnych lub kapitałowych	77
4. Opis transakcji z podmiotami powiązanymi	77
5. Zaciągnięte kredyty i pożyczki	77
6. Udzielone pożyczki, poręczenia i gwarancje	75
7. Emisja papierów wartościowych	77
8. Sezonowość lub cykliczność działalności	77
9. Ocena zarządzania zasobami finansowymi	80
10. Ocena możliwości realizacji zamierzeń inwestycyjnych	84
11. Czynniki i nietypowe zdarzenia mające wpływ na wynik	84
12. Zewnętrzne i wewnętrzne czynniki istotne dla rozwoju Grupy	84
13. Zdarzenia które mogą w znaczący sposób wpłynąć na przyszłe wyniki finansowe emitenta	86
14. Zmiany w podstawowych zasadach zarządzania Grupą	86
15. Zmiany w składzie osób zarządzających i nadzorujących spółkę w ciągu ostatniego roku obrotowego, zasady powołania i odwołania osób zarządzających oraz uprawnienia osób zarządzających, w szczególności prawo do podjęcia decyzji o emisji lub wykupie akcji	87
16. Umowy zawarte pomiędzy spółką a osobami zarządzającymi	87
17. Wartość wynagrodzeń, nagród lub korzyści, w tym wynikających z programów motywacyjnych lub premialnych opartych na kapitale spółki, odrębnie dla każdej z osób zarządzających i nadzorujących w przedsiębiorstwie, bez względu na to, czy odpowiednio były one zaliczane w koszty, czy też wynikały z podziału zysku	87
18. Informacje dotyczące akcji i udziałów w podmiocie dominującym i spółkach zależnych oraz praw z nimi związanych	86
19. Podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych	89
20. System kontrolny programów pracowniczych	89
21. Organy zarządzające i nadzorujące	89
22. Zatrudnienie	90
23. Polityka ochrony środowiska	90
24. Stanowisko Zarządu odnośnie możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz wyników na 2007 rok	91
25. Czynniki ryzyka i zagrożenia, z określeniem, w jakim stopniu emitent jest na nie narażony	91
26. Wskazanie średnich kursów wymiany walut	96

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

1. Informacje o podstawowej działalności Grupy Inter Cars**1.1 Podsumowanie**

Grupa Inter Cars jest importerem i dystrybutorem części zamiennych do samochodów osobowych oraz pojazdów użytkowych. Oferta Grupy obejmuje również wyposażenie warsztatowe oraz części do motocykli i tuningu. Grupa Kapitałowa Inter Cars jest największym w Polsce niezależnym dystrybutorem części zamiennych. Grupa prowadzi działalność operacyjną w Polsce, na Ukrainie, w Republice Czech, w Republice Słowacji, na Litwie, a w wyniku połączenia z grupą JC Auto, od 29 lutego 2008 roku również na Węgrzech, we Włoszech, w Chorwacji i Belgii.

Przychody ze sprzedaży w 2007 roku były o **31% wyższe** niż w analogicznym okresie 2006 roku. Przychody Inter Cars stanowiły około 87% przychodów Grupy Kapitałowej (przed wyłączeniami konsolidacyjnymi). **Podstawowym rynkiem sprzedaży** dla Grupy Kapitałowej jest rynek polski. Łącznie przychody ze sprzedaży spółek zależnych były o około 77% wyższe w 2007 roku w porównaniu do 2006 roku (przed wyłączeniami konsolidacyjnymi). Największy przyrost sprzedaży (wartościowo) odnotował Inter Cars Lietuva, Inter Cars Slovakia oraz Q-Service.

Zysk brutto ze sprzedaży wzrósł o 41% w 2007 roku w porównaniu do analogicznego okresu roku ubiegłego. Wyższe tempo wzrostu zysku w porównaniu do tempa wzrostu przychodów ze sprzedaży wynikało ze wzrostu wysokości **marży na sprzedaży** z 26% w 2006 roku do 28% w 2007 roku.

Podstawowe skonsolidowane dane finansowe prezentuje poniższa tabela.

	2007	2006	2007
	pln	pln	euro
('000)			
Rachunek zysków i strat (za okres)			
Przychody ze sprzedaży	1 326 894	1 013 105	351 328
Zysk (strata) brutto ze sprzedaży	368 607	261 028	97 598
Koszty programu opcji menedżerskich	(3 330)	(1 862)	(882)
Przychody/koszty finansowe, netto	(14 057)	(9 266)	(3 722)
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	87 680	35 150	23 215
Zysk (strata) netto	57 965	19 212	15 348
Bilans (na koniec okresu)			
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	22 879	14 527	6 387
Suma bilansowa	815 710	444 873	227 725
Kredyty, pożyczki, leasing finansowy, obligacje	357 368	204 850	99 768
Kapitał własny przypadający na akcjonariuszy podmiotu dominującego	166 912	110 358	46 597
Kapitał mniejszości	1 151	1 795	321
Inne dane finansowe			
Przepływy pieniężne z działalności operacyjnej	(52 348)	25 376	(13 860)
Przepływy pieniężne z działalności inwestycyjnej	(69 979)	(15 697)	(18 529)
Przepływy pieniężne z działalności finansowej	130 829	(7 293)	34 640
Podstawowy zysk na 1 akcję	4,96	1,66	1,38
Marża na sprzedaży (1)	27,8%	25,8%	
Marża EBITDA (2)	7,7%	4,8%	

(1) Marża na sprzedaży została zdefiniowana jako iloraz zysku brutto na sprzedaży i przychodów.

(2) EBITDA została zdefiniowana jako zysk (strata) netto przed amortyzacją, przychodami (kosztami) finansowymi netto, różnicami kursowymi oraz podatkiem dochodowym.

Inter Cars przeprowadził **emisję obligacji krótkoterminowych** na łączną kwotę 55.100 tys. zł na dzień bilansowy. Przychody z emisji obligacji służyły spłacie zobowiązań w stosunku do dostawców na warunkach pozwalających na uzyskanie dodatkowych przychodów. Termin wykupu obligacji skorelowany jest z przepływem środków ze sprzedaży towarów.

Rynek dystrybucji części zamiennych charakteryzuje się znaczącym potencjałem wzrostowym. Głównymi czynnikami kształtującymi wzrost rynku są **stały wzrost liczby samochodów** zarejestrowanych i poruszających się po drogach, **liberalizacja przepisów**

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

otwierająca dostęp niezależnym dystrybutorom części zamiennych do autoryzowanych warsztatów, **zniesienie barier w imporcie** używanych samochodów, **rosnące skomplikowanie napraw** związane z coraz powszechniejszym wykorzystaniem zaawansowanych technologii do produkcji samochodów oraz **stały wzrost intensywności eksploatacji parku samochodowego** w szczególności wzrost średniego wieku zarejestrowanych samochodów oraz średnich stanów przebiegów. Najważniejsze **trendy na niezależnym rynku dystrybucji** części zamiennych to intensywny rozwój sieci sprzedaży, rozwój asortymentu, rozwój programów wspierających sprzedaż, własne linie towarowe oraz udoskonalanie systemów komputerowych.

Struktura Grupy Kapitałowej Inter Cars S.A. wynika ze strategii ekspansji geograficznej dystrybucji części zamiennych (Inter Cars Ukraina, Inter Cars Ceska Republika, Inter Cars Slovenska Republika, Inter Cars Lietuva) oraz rozwoju projektów wspomagających podstawową działalność (Lauber Sp. z o.o., Feber Sp. z o.o., Q-Service Sp. z o.o., IC Develoment & Finance Sp. z o.o.).

Podstawowym celem Grupy jest stałe podnoszenie jakości zarządzania przepływem towarów oraz osiągnięcie wiodącego udziału w rynku krajów Europy Środkowo-Wschodniej. Odbywać się to będzie w drodze uzupełniania istniejącego modelu dystrybucji o dodatkowe elementy (filie, magazyny regionalne, zależne spółki dystrybucyjne poza granicami Polski). Efektem tego będzie ugruntowanie pozycji Grupy jako najbardziej efektywnego i skutecznego kanału dystrybucji części zamiennych od ich producentów do końcowych odbiorców – warsztatów.

Strategia rozwoju oparta została na trzech zasadniczych elementach: (1) *rozwoju sieci dystrybucji* w Polsce oraz poza granicami kraju; (2) *rozwoju asortymentu* oraz (3) *rozwoju programów partnerskich*.

Celem strategicznym Grupy jest zbudowanie dominującej w Polsce sieci dystrybucyjnej części zamiennych do samochodów, z jednocześnie silną reprezentacją na nowych rynkach Europejskich. Grupa zamierza osiągnąć udział na polskim rynku na poziomie 25-30%.

1.2 Podstawowe towary i rynki zbytu Grupy Inter Cars

Przychody ze sprzedaży Grupy Kapitałowej Inter Cars w podziale na podstawowe **kategorie towarowe** przedstawia poniższa tabela.

	2007		2006	
	(tys. zł)	%	(tys. zł)	%
Sprzedaż części zamiennych i wyposażenia warsztatowego	1 265 973	95,41%	978 665	96,60%
do samochodów osobowych	854 544	64,40%	713 680	70,44%
do samochodów ciężarowych	294 712	22,21%	220 929	21,81%
pozostałe	116 717	8,80%	44 056	4,35%
Pozostałe przychody	60 921	4,59%	34 440	3,40%
Przychody netto ze sprzedaży	1 326 894	100,00%	1 013 105	100,00%

Spółki zależne, podobnie jak jednostka dominująca, posiadają w swojej ofercie zarówno części do samochodów osobowych jak i ciężarowych, przy czym w łącznej strukturze sprzedaży Grupy dominują części do samochodów osobowych.

Okolo 74% przychodów ze sprzedaży Grupy w 2007 roku pochodziło ze **sprzedaży w Polsce**.

1.3 Inter Cars – podmiot dominujący

Informacje o podstawowej działalności

Inter Cars jest importerem i dystrybutorem części zamiennych do samochodów osobowych oraz pojazdów użytkowych. Oferta Spółki obejmuje również wyposażenie warsztatowe, w szczególności urządzenia do obsługi i naprawy samochodów oraz części do motocykli i tuningu. W ofercie towarowej znajdują się głównie części do samochodów produkowanych w Europie oraz w Japonii i Korei Południowej. **Inter Cars oferuje najszerszy asortyment części samochodowych w Europie Środkowo-Wschodniej.** Posiada w swojej ofercie zarówno części oryginalne w opakowaniach wytwórców części

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

(tzw. „części na pierwszy montaż”) jak również części o porównywalnej jakości (niezależni producenci deklarują „tą samą” jakość, jaką posiadają części oryginalne).

Stały wzrost liczby samochodów w Polsce, w tym import samochodów używanych, liberalizacja przepisów skutkująca otwarciem dostępu niezależnych sieci dystrybucji części zamiennych do autoryzowanych sieci napraw samochodów oraz zmiany w technologiach produkcji samochodów otwierają przed branżą dystrybucji części zamiennych ponadprzeciętne możliwości wzrostu. **Dzięki dostosowaniu oferty towarowej do struktury sprzedaży nowych i używanych samochodów oraz struktury parku samochodowego oczekiwany jest przez Zarząd stały wzrost przychodów Spółki.**

Strategią Spółki jest sprzedaż markowych części zamiennych i stałe poszerzanie oferty części zamiennych o towary wysokiej jakości (oryginalne w opakowaniach wytwórców) pochodzące od uznanych, światowych producentów, dostarczających swoje wyroby producentom samochodów na pierwszy montaż oraz do autoryzowanych sieci sprzedaży samochodów.

Celem Spółki jest zbudowanie dominującej w Polsce sieci dystrybucyjnej części zamiennych do samochodów, z jednocześnie silną reprezentacją na nowych rynkach Europejskich, przynoszącej stabilne zyski i pozwalającej na rozszerzanie działalności poprzez przejmowanie udziałów rynkowych innych podmiotów działających w branży dystrybucji i logistyki. **Spółka zamierza osiągnąć udział na polskim rynku na poziomie 25-30% w okresie 2012 – 2014 roku.**

Łącznie **dystrybucja towarów działa w oparciu o centrum logistyczne, sieć 108 własnych filii w Polsce (na koniec grudnia), magazyny regionalne w Poznaniu i Tychach oraz zagraniczne spółki zależne na Ukrainie, Litwie, w Czechach i Słowacji.** W magazynie centralnym oraz w magazynach regionalnych znajdują się wszystkie grupy produktów, w filiach zaś wyłącznie produkty szybko rotujące, jednakże w takim zakresie, aby utrzymać odpowiednią do potrzeb lokalnych szerokość asortymentu, jego jakość i dostępność.

Podstawowe towary

Podstawowa **struktura kanałów dystrybucji** przedstawiona została w poniższej tabeli.

	2007		2006	
	(tys. zł)	(%)	(tys. zł)	(%)
Sprzedaż w kraju	976 958	74%	705 830	77%
Sprzedaż eksportowa, w tym:	349 936	26%	207 273	23%
Inter Cars Ukraina	54 361	4%	9 785	1%
Inter Cars Ceska Republika	44 761	3%	14 766	2%
Inter Cars Slovenska Republika	33 503	3%	7 822	1%
Inter Cars Lietuva	6 131	0%	189	0%
Razem	1 326 894	100%	913 103	100%

Dominującym rynkiem sprzedaży dla Inter Cars jest rynek krajowy. Udział sprzedaży eksportowej w łącznej sprzedaży Spółki wzrósł nieznacznie z 23% do 26%.

Przychody ze sprzedaży Grupy w podziale na podstawowe **kategorie towarowe** przedstawiają poniższe tabele.

	2007		2006	
	(tys. zł)	(%)	(tys. zł)	(%)
Sprzedaż części samochodowych i wyposażenia warsztatowego	1 265 973	95%	881 521	97%
krajowa	974 799	73%	678 118	74%
eksport	291 174	22%	203 403	23%
Pozostałe	60 921	5%	31 582	3%
krajowa	46 909	4%	27 712	3%
eksport	14 021	1%	3 870	0%
Przychody netto	1 326 894	100,00%	913 103	100%

Sprzedaż pozostała obejmuje przychody z tytułu refaktur kosztów oraz sprzedaż usług marketingowych związanych z podstawową działalnością.

Sprzedaż części zamiennych do samochodów i motocykli oraz wyposażenia warsztatowego w podziale na poszczególne typy pojazdów prezentuje poniższa tabela.

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

	2007		2006	
	(tys. zł)	(%)	(tys. zł)	(%)
części do samochodów osobowych	854 544	68%	682 913	78%
części do samochodów użytkowych i autobusów	294 712	23%	155 126	18%
części do motocykli	15 027	1%	9 634	1%
pozostałe	101 691	8%	33 849	4%
Razem	1 265 973	100%	881 522	100%

Najwyższą dynamiką wzrostu (około 200%) w porównaniu do 2006 roku charakteryzowała się **sprzedaż wyposażenia warsztatowego i pozostałych części**. W 2005 roku Grupa rozpoczęła sprzedaż motocykli marki *Triumph* oraz rozpoczęła organizację sieci sprzedaży części motocyklowych pod marką *InterMotors*. Uruchomiona została witryna internetowa www.intermotors.pl dedykowana sprzedaży motocykli oraz części zamiennych i akcesoriów do tych pojazdów. Obecnie sprzedaż części motocyklowych prowadzona jest za pośrednictwem 20 punktów sprzedaży.

Sprzedaż części do **samochodów użytkowych** wzrosła w 2007 roku o 90% w porównaniu do 2006 roku i stanowiła około 23% łącznej sprzedaży części zamiennych przez Grupę. Sprzedaż części zamiennych do **samochodów osobowych** wzrosła o 25%.

Strukturę sprzedaży części z uwzględnieniem sprzedaży eksportowej prezentuje poniższa tabela.

	2007		2006	
	(tys. zł)	(%)	(tys. zł)	(%)
Sprzedaż krajowa	974 799	77%	678 118	77%
części do samochodów osobowych	662 863	52%	520 848	59%
części do samochodów użytkowych i autobusów	224 204	18%	116 605	13%
pozostałe, części do motocykli	87 732	7%	40 665	5%
Sprzedaż eksportowa	291 174	23%	203 403	23%
części do samochodów osobowych	197 998	16%	162 065	18%
części do samochodów użytkowych i autobusów	66 970	5%	38 521	4%
pozostałe, części do motocykli	26 206	2%	2 817	0%
Razem	1 265 973	100%	881 521	100%

Grupa nie jest uzależniona od żadnego ze swoich odbiorców – żaden odbiorca nie przekracza udziału 10% przychodów ze sprzedaży ogółem.

Inter Cars działa w segmencie dystrybucji nowych części zamiennych, dostarczanych przede wszystkim niezależnym od producentów samochodów warszatom. Jak wynika z danych Stowarzyszenia Dystrybutorów Części Motoryzacyjnych, niezależny segment dystrybucji stanowią łącznie około 51% wartości całego rynku części zamiennych w Polsce. **Spółka jest największym w Polsce podmiotem w swojej branży.**

Podstawowe czynniki kształtujące rozwój rynku

Wtórny rynek części samochodowych w naturalny sposób jest pochodną rynku samochodów, bowiem konieczność dokonywania napraw oraz wymiany części eksploatacyjnych ulegających zużyciu skutkuje ciągłym zapotrzebowaniem na części zamienne. Jak wynika z szacunków Moto Focus, wielkość rynku części samochodowych rośnie w tempie 10% do 15% rocznie.

Głównymi czynnikami kształtującymi **wzrost rynku** są:

- **stały wzrost liczby samochodów** zarejestrowanych w Polsce i poruszających się po drogach,
- **liberalizacja przepisów** otwierająca dostęp niezależnym dystrybutorom części zamiennych do autoryzowanych warsztatów (*Rozporządzenie w sprawie wyłączenia określonych porozumień wertykalnych w sektorze pojazdów samochodowych spod zakazu porozumień ograniczających konkurencję* – weszło w życie 1 listopada 2003 roku)

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

- **zniesienie barier w imporcie** skutkujące wzrostem zapotrzebowanie na części zamienne z racji wyższej awaryjności samochodów używanych w porównaniu do samochodów nowych, wzrostem zapotrzebowania na usługi niezależnych warsztatów samochodowych, stanowiących główną kategorię klientów Spółki oraz wzrostem wartości rynku Spółki poprzez przyspieszenie eliminacji segmentu rynku części zamiennych do samochodów z byłego bloku wschodniego,
- **rosnące skomplikowanie napraw** związane z coraz powszechniejszym wykorzystaniem zaawansowanych technologii do produkcji samochodów,
- **stały wzrost intensywności eksploatacji parku samochodowego** w szczególności wzrost średniego wieku zarejestrowanych samochodów oraz średnich stanów przebiegów.

Dystrybutorzy części zamiennych w Polsce

Rynek dystrybucji części zamiennych w Polsce pozostaje relatywnie rozdrobniony, przy czym zauważalne są tendencje konsolidacyjne. Jak wynika z danych Moto Focus najwięksi dystrybutorzy części zamiennych (segment samochodów osobowych) w Polsce to:

1. Inter Cars
2. AD Polska
3. Fota
4. JC Auto
5. Group Auto Union Polska

W segmencie dystrybucji części zamiennych do samochodów ciężarowych pierwsza czwórka dystrybutorów to:

1. Opoltrans
2. Autos
3. Suder&Suder
4. Inter Cars

Najważniejsze trendy na niezależnym rynku dystrybucji części zamiennych w 2007 są następujące:

- **intensywny rozwój sieci sprzedaży** – łącznie największe firmy dystrybucyjne w Polsce posiadają około 410 punktów sprzedaży w Polsce oraz poza granicami kraju,
- **rozwój asortymentu** – głównie poprzez wzbogacenie oferty o nowe linie towarowe jak: wyposażenie warsztatów i części powypadkowe,
- **rozwój programów wspierających sprzedaż** – jak przede wszystkim rozwój programów flotowych i programów lojalnościowych ('*Premium Clubs*'),
- **własne linie towarowe** – tj. poszerzanie oferty części sprzedawanych pod własną marką,
- **udoskonalanie systemów komputerowych** – będących warunkiem sprawnego zarządzania logistyką towarową oraz szybkiego generowania niezbędnych dla klienta danych.

Powyższe trendy wyraźnie wskazują na to, iż **o pozycji konkurencyjnej dystrybutorów decyduje coraz większa ilość czynników**. W szczególności, są to tradycyjne czynniki związane z dotarciem do klienta (lokalizacja punktów sprzedaży) i dostępność (czyli w efekcie – czas realizacji zamówienia) ale także czynniki związane z rozwojem cech jakościowych w dotarciu do klienta. W praktyce wzrost jakości obsługi oznacza rozbudowanie oferty towarowej o nowe linie umożliwiając klientowi zakupy „*pod jednym dachem*” oraz zapewnienie dostępu *on-line* do wszelkich niezbędnych informacji na temat towarów poczynając od określenia ich dostępności a kończąc na informacjach technicznych dotyczących ich montażu. Dla dystrybutorów oznacza to z jednej strony wzrost lojalności i skali zakupów klientów a z drugiej jest ogromnym wyzwaniem bowiem wymaga rozbudowy zaplecza logistycznego i wejścia na nowe segmenty rynku charakteryzujące się często znacząco odmienną 'filozofią' sprzedaży jak i konkurencją ze strony wyspecjalizowanych podmiotów.

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

Liczba i struktura użytkowanych pojazdów

Liczba samochodów stale rośnie - w Unii Europejskiej w okresie od 1990 do 2002 roku o 53 mln sztuk, tj. o około 33%. W analogicznym okresie w Polsce – o około 6,4 mln sztuk, tj. o około 82%. W okresie od 1990 do 2006 roku liczba samochodów wzrosła w Polsce o 132%.

Dane na temat liczby pojazdów oraz podstawowych parametrów charakteryzujących rynek samochodowy w Polsce przedstawia poniższa tabela.

('000)	1990	2000	2005	2006
pojazdy zarejestrowane	7 755	12 755	16 818	18 035
osobowe	5 261	9 991	12 339	13 384
samochody na 1000 ludności	168	309	441	472
osobowe na 1000 ludności	138	259	323	350

źródło: szacunki własne na podstawie GUS

Liczba samochodów zarejestrowanych w Polsce wzrosła w 2006 roku o 7% (osobowych o 8%) w porównaniu do 2005 roku osiągając średnią 472 samochodów na 1000 ludności. Jak pokazują szacunki MotoFocus w 2007 roku łącznie **park samochodów osobowych** w Polsce uległ zwiększeniu do około 14 mln (łącznie używane samochody sprowadzone z Unii Europejskiej oraz sprzedaż nowych samochodów). Zarząd szacuje iż łączna liczba samochodów zarejestrowanych w Polsce na koniec 2007 roku wzrosła do około 12,7 mln, tj. 332 samochodów na 1000 ludności. Według danych MotoFocus w 2007 roku w Polsce na jeden samochód osobowy przypadało średnio 2,7 osób. Dla porównania w Niemczech – 1,8 osób, Hiszpanii – 2,1, Francji – 2, Grecji – 2,5.

Sprzedaż samochodów w Polsce

W 2007 roku bardzo dynamicznie rozwijała się sprzedaż samochodów zarówno nowych jak i używanych. Łącznie **sprzedaż nowych samochodów** osobowych i ciężarowych w Polsce w 2007 roku była o około 22,5% wyższa niż w 2006 roku. Dane dotyczące wielkości sprzedaży nowych samochodów w Polsce w podziale na poszczególne kategorie prezentuje poniższa tabela.

Sprzedaż nowych samochodów ('000)	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
osobowe	479	327	308	354	318	236	239	293
w tym, produkcji krajowej	61%	43%	25%	15%	15%	13%	9%	6%
ciężarowe	52	35	32	39	49	47	56	79

źródło: Instytut Badań Rynku Motoryzacyjnego Samar

Wzrostowi sprzedaży nowych **samochodów osobowych** towarzyszyło jednocześnie zwiększenie importu samochodów używanych. W 2007 roku sprowadzono do Polski o 22% więcej samochodów osobowych niż w 2006 roku. Poniższa tabela prezentuje szczegółowe dane.

samochody osobowe w Polsce ('000)	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
sprzedaż samochodów nowych	479	327	308	354	318	236	239	293
import samochodów używanych	214	217	179	33	828	871	817	995
Razem	693	544	487	387	1 146	1 107	1 056	1 288
import używanych/sprzedaż nowych	0,45	0,66	0,58	0,09	2,60	3,7	3,4	3,4

źródło: Instytut Badań Rynku Motoryzacyjnego Samar

Łącznie podaż samochodów osobowych w 2007 roku była o około 22% wyższa niż w 2006 roku. Jednocześnie jednak blisko 77% tej podaży stanowiły samochody używane, a więc takie, które relatywnie częściej ulegają awariom, jak również stanowią tradycyjną grupę docelową klientów Spółki.

W **strukturze samochodów używanych** importowanych do Polski przeważają samochody wyprodukowane w krajach Europy zachodniej. Jak podaje Instytut Badań Rynku Motoryzacyjnego Samar najchętniej importowane były w 2007 roku samochody marki Volkswagen, Opel, Ford, Renault i Audi.

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

Struktura parku samochodowego

Oferta towarowa Spółki jest dostosowana do zapotrzebowania rynku. Szczegółowe dane zaprezentowano poniżej.

(a) struktura sprzedaży samochodów osobowych

W sprzedaży nowych samochodów osobowych w Polsce dominują samochody produkowane poza granicami kraju, głównie w Europie Zachodniej. Strukturę sprzedaży w podziale na poszczególne koncerny samochodowe prezentuje poniższa tabela.

	2007	2006	2005	2004
Zachodnie	72%	72%	72%	77%
Japońskie i Koreańskie	27%	25%	24%	21%
Pozostałe	1%	3%	4%	2%

zachodnie: Skoda, Volkswagen, Seat, Audi, Opel, Chevrolet, Saab, Peugeot, Citroen, Fiat, Alfa Romeo, Lancia, Ford, Volvo, Land Rover, Jaguar, Renault, Dacia, Mercedes, Smart, BMW, Mini;

japońskie i koreańskie: Toyota, Honda, Nissan, Suzuki, Mitsubishi, Subaru, Lexus, Daewoo, Hyundai, Kia.

pozostałe: marki wschodnioeuropejskie oraz Jeep, Dodge i Chrysler.

źródło: Instytut Badań Rynku Motoryzacyjnego Samar

(b) struktura parku samochodów osobowych

Struktura sprzedaży części zamiennych przez Spółkę odpowiada strukturze zarejestrowanego parku samochodowego. Zestawienie struktury sprzedaży części ze strukturą parku samochodowego zarejestrowanego w Polsce przedstawiono poniżej.

	Struktura sprzedaży części Spółki 2007	Struktura parku samochodów w Polsce 2005
Samochody osobowe - 2005 rok		
(a) zachodnioeuropejskie:	75%	65%
(b) japońskie i koreańskie	5%	21%
razem	80%	76%
(c) wschodnioeuropejskie	2%	14%
(d) Pozostałe	18%	-

źródło: Spółka, GIPA

Kategoria 'pozostałe' obejmuje znaczącą wartościowo i ilościowo grupę części, które mają charakter uniwersalny, tj. wykorzystywane są do różnych typów i marek samochodów, w tym samochodów zachodnioeuropejskich oraz japońskich i koreańskich. W kategorii tej znajdują się takie towary jak opony i oleje oraz smary, których udział w sprzedaży Spółki systematycznie rośnie.

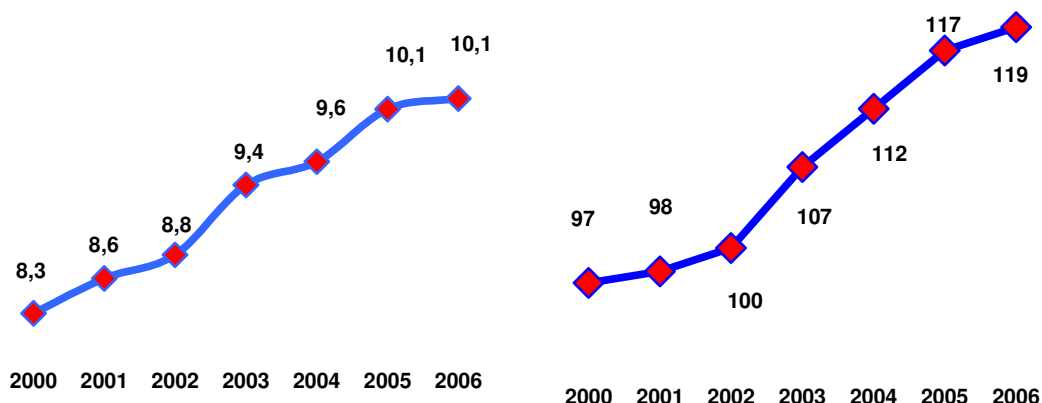
Samochody wyprodukowane w krajach byłego bloku wschodniego, których udział (wg liczby samochodów) w parku samochodowym w Polsce szacowany jest przez GIPA na 21% stanowią segment rynku, który w ocenie Zarządu w najbliższych latach będzie ulegał stopniowemu zmniejszeniu, aż do całkowitej jego marginalizacji w okresie najbliższych kilku lat.

(c) podstawowe cechy parku samochodów osobowych

Jak wynika z danych GIPA obecnie średnio samochód osobowy w Polsce liczy sobie przeszło 10 lat. Średni stan licznika samochodu osobowego w Polsce to obecnie przeszło 117 tys. km. Szczegóły prezentują poniższe wykresy (GIPA).

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)



Średni wiek samochodów osobowych w Polsce (w latach)

Średni przebieg samochodów osobowych w Polsce (w tys. km)

Technologie produkcji samochodów

Niezwykle istotny dla dalszego rozwoju rynku jest systematyczny wzrost udziału elektroniki w kosztach produkcji i napraw samochodów. W 2002 roku udział elektroniki w tym rynku szacowany był na 25%, a prognozy przewidują zwiększenie do 35% w 2010 roku. Innowacje techniczne coraz szybciej znajdują powszechne zastosowanie w produkcji masowej. Według danych GIPA około 31% samochodów osobowych zarejestrowanych w Polsce wyposażonych jest w ABS. W 2002 roku udział ten kształtował się na poziomie 16%. Zauważalna jest również tendencja do montowania dużej liczby urządzeń sterujących pracą poszczególnych podzespołów, które zarządzane są sieciowo. Konsekwencją tych zmian jest odchodzenie od diagnostyki poszczególnych urządzeń na rzecz diagnostyki systemowej całego pojazdu (zintegrowanych systemów). Zakres napraw w przyszłości będzie całkowicie odmienny od obecnych – rynek przechodzi systematycznie z „pracy z częściami” do „pracy z systemami”. Jednocześnie również zwiększa się różnorodność części. Rozwój technologiczny dokonuje się przede wszystkim w ramach następujących systemów: alternatywne napędy, systemy bezpieczeństwa, systemy nawigacji, systemy aktywnego sterowania zawieszeniem, systemy sterowania w nocy, radary odstępu, automatyczne skrzynie biegów, multimedia, systemy bezpośredniego wtrysku paliwa, systemy zmiennego sterowania zaworami, systemy hamowania i kierowania oparte o układy elektryczne.

Oferta Grupy obejmuje towary od kilkuset dostawców. Towary są dostarczane z obszaru całego świata, jednak w większości od dostawców z krajów UE. Ilościowo, dostawy od dostawców zagranicznych stanowiły około 50% w 2007 roku i około 55% w 2006 roku. Dominującą kategorią dostawców towarów są międzynarodowe koncerny, dla których Grupa jest jednym z największych i najważniejszych klientów w regionie Europy Środkowo-Wschodniej. Duża dywersyfikacja dostawców powoduje, że działalność spółki nie jest szczególnie uzależniona od jednego lub kilku dostawców.

1.4 Inter Cars Ukrainawww.intercars.com.ua

Spółka została zawiązana w kwietniu 2000 roku – działalność rozpoczęła we wrześniu 2000 roku. Zasady funkcjonowania spółki są takie jak w Inter Cars S.A. Inter Cars Ukraina zajmuje się dystrybucją części i akcesoriów na rynku ukraińskim. Asortyment towarów nie różni się od oferowanego przez Inter Cars S.A. Spółka posiada w swojej ofercie towar markowy, o jakości identycznej z dostarczaniem na pierwszy montaż do produkcji samochodów, jak też znacznie tańszy aczkolwiek dobry jakościowo, pochodzący od producentów dostarczających swoje produkty wyłącznie na potrzeby rynku wtórnego. Spółka zaopatruje się w Inter Cars oraz bezpośrednio u producentów.

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

Na dzień bilansowy Inter Cars Ukraina posiadała czternaście fili, tj. o sześć fili więcej niż na dzień 31 grudnia 2006 roku.

Podstawowe dane finansowe spółki prezentuje poniższa tabela.

(tys. zł)	2007	2006
Przychody ze sprzedaży	54 361	43 525
Zysk na działalności operacyjnej	1 593	1 837
Zysk netto	(1 130)	(983)

W ofercie spółki znajdują się części do samochodów osobowych i samochodów użytkowych. Strukturę sprzedaży prezentuje poniższa tabela.

	2007		2006	
	(tys. UAH)	(%)	(tys. UAH)	(%)
części do samochodów osobowych	74 720	75%	42 608	60%
części do samochodów użytkowych i autobusów	24 907	25%	28 405	40%
Razem	99 627	100%	71 013	100%

Podstawowym dostawcą spółki jest podmiot dominujący – Inter Cars. W 2007 roku około 30% zakupów Inter Cars Ukraina stanowiły zakupy w Inter Cars.

Podstawowymi odbiorcami spółki są firmy spedycyjne, warsztaty, sklepy z częściami samochodowymi oraz duże hurtownie motoryzacyjne. Żaden z odbiorców nie przekracza 10% udziału w łącznej sprzedaży spółki. Warunki sprzedaży są ustalane indywidualnie z każdym klientem w zależności od jego potencjału. Stosowane odroczenie terminu płatności dla warsztatów - od 7 do 14 dni, dla sklepów i pozostałych klientów - od 7 do 21 dni.

W 2007 roku nie miały miejsca żadne zmiany w powiązaniach organizacyjnych lub kapitałowych. Inter Cars z siedzibą w Warszawie posiada 70% udziałów w kapitale spółki. Pozostałe 30% stanowi własność Pana Siergieja Ovsijenko sprawującego funkcję Dyrektora Generalnego.

Spółka nie udzielała poręczeń ani gwarancji w 2007 roku.

W 2007 roku spółka nie emitowała żadnych papierów wartościowych. Podwyższenie kapitału spółki miało miejsce w 2004 roku. Szczegóły zostały zaprezentowane w skonsolidowanym raporcie Grupy za 2004 rok.

Zjawisko sezonowości ma umiarkowany wpływ na wartość sprzedaży spółki. Relatywnie niższą sprzedaż spółka odnotowuje w pierwszym kwartale. Relatywnie wyższą sprzedaż spółka notuje w okresach: marzec – maj oraz październik – listopad.

Według danych jakie posiada Zarząd Inter Cars Ukraina jest obecnie trzecim co do wielkości obrotów podmiotem wyspecjalizowanym w dystrybucji części zamiennych na terenie Ukrainy. Udział w rynku szacowany jest na około 6%. Rynek Ukrainy charakteryzuje duże rozdrobnienie. Indywidualni, mali dystrybutorzy stanowią obecnie około 75% całości rynku.

Według szacunków zarządu na koniec 2007 roku park samochodowy liczył około 7,2 mln samochodów osobowych.

W podstawowych zasadach zarządzania spółką nie miały miejsca żadne istotne zmiany.

Na dzień 31 grudnia 2007 roku nie obowiązywały żadne umowy pomiędzy emitentem a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub gdy ich odwołanie lub zwolnienie następuje z powodu połączenia emitenta przez przejęcie.

Na dzień 31 grudnia 2007 roku spółka zatrudniała 184 osób. Na dzień 31 grudnia 2006 roku – 153 osoby.

Spółka spełnia lokalne wymogi odnośnie ochrony środowiska. Zgodnie z przepisami ukraińskimi wnosi kwartalne opłaty za zanieczyszczanie środowiska powodowane przez flotę samochodową będącą w dyspozycji spółki.

Spółka nie wypłacała dywidendy w 2007 roku.

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

Nie miały miejsca żadne istotne zmiany w strukturze jednostki gospodarczej.

W skład zarządu wchodzi:

Siergiej Ovsijenko – Dyrektor Generalny

W skład komisji rewizyjnej wchodzi:

Marcin Pawłowski - Przewodniczący Komisji Rewizyjnej

Krzysztof Oleksowicz - Członek Komisji Rewizyjnej

Natella Ovsijenko - Członek Komisji Rewizyjnej

1.5. Inter Cars Ceska Republika

www.intercars.cz

Spółka została nabyta w lipcu 2004 roku i rozpoczęła działalność operacyjną w zakresie dystrybucji części zamiennych w listopadzie 2004 roku. Prowadzi dystrybucję części zamiennych na rynku Czeskim. Oferta towarowa zbliżona jest do oferty Inter Cars. Większość sprzedaży stanowią części do samochodów osobowych.

Rok 2007 był czwartym z kolei rokiem działalności Inter Cars na rynku czeskim. Okres ten można uznać za udany nie tylko ze względu na osiągnięty obrót, ale również osiągnięty wynik (EBIT), który był o 24% wyższy od budżetowanego.

Pozytywny wpływ na osiągnięte wyniki miały czynniki zarówno zewnętrzne jak i wewnętrzne. Spośród zewnętrznych największe znaczenie miały dynamiczny rozwój czeskiej gospodarki (wzrost gospodarczy w 2007 roku przekroczył 6,2%) oraz ciągle umacnianie się czeskiej waluty. Powyższe czynniki nie tylko zwiększyły zapotrzebowanie na części zamienne, ale też na samochody używane z Europy Zachodniej, co przekłada się na jeszcze większy popyt na części zamienne. Czynniki wewnętrzne opisano poniżej.

W roku 2007 Inter Cars Ceska Republika z powodzeniem przeprowadziła kampanię wspierającą sprzedaż określonych marek produktów renomowanych producentów. Na dzień bilansowy spółka posiadała dziewięć filii, przy czym spółka prowadzi prace nad uruchomieniem kolejnych.

Spółka wdrożyła nowoczesny, zintegrowany system informatyczny działający on-line we wszystkich filiach. Spółka oferuje swoim klientom IC-Katalog w czeskiej wersji językowej. Program ten pozwala im na bieżący podgląd dostępności pełnej oferty spółki.

Spółka udanie rozpoczęła również kilka projektów stanowiących dodatkowe działania do klasycznej sprzedaży. Najbardziej udanym był projekt sprzedaży naczep Feber i wdrożenia systemu serwisowego AutoCrew. Obydwa działają w Republice Czeskiej i na Słowacji. Ich wkład do całej działalności biznesowej sukcesywnie rośnie.

Podstawowe dane finansowe spółki prezentuje poniższa tabela.

(tys. zł)	2007	2006
Przychody ze sprzedaży	59 101	48 328
Zysk na działalności operacyjnej	2 486	1 930
Zysk netto	2 133	1 606

W ofercie spółki znajdują się części do samochodów osobowych i samochodów użytkowych. Strukturę sprzedaży prezentuje poniższa tabela.

	2007		2006	
	(tys. CZK)	(%)	(tys. CZK)	(%)
części do samochodów osobowych	337 241	78%	293 238	84%
części do samochodów użytkowych i autobusów	65 334	15%	44 421	13%
Pozostałe	31 591	7%	12 611	3%
Razem	434 166	100%	350 270	100%

Największym dostawcą spółki w roku 2007 był Inter Cars. Dostawy z Inter Cars stanowiły około 40% łącznych dostaw. Pozostałe zakupy realizowane były bezpośrednio u

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

producentów części, głównie z terenu Unii Europejskiej. Dostawy z Inter Cars realizowane są poprzez magazyn regionalny w Tychach, który jednocześnie służy jako podstawowe zaplecze magazynowe spółki.

W strukturze odbiorców spółki przeważają warsztaty. Liczną grupę stanowią także hurtownie części zamiennych.

Towary będące w dyspozycji spółki objęte są umowami ubezpieczeniowymi (76.000 tys. CZK). Poza tym spółka posiada umowę ubezpieczenia majątku.

Nie miały miejsca żadne zmiany w powiązaniach organizacyjnych lub kapitałowych. Inter Cars z siedzibą w Warszawie posiada 100% udziałów w kapitale spółki. Na podstawie decyzji Walnego Zgromadzenia Inter Cars Ceska Republika, które odbyło się w dniu 2 czerwca 2007 roku, dokonano podwyższenia kapitału zakładowego spółki z 200 tys. do 3.401 koron czeskich. Zmiana kapitału zakładowego została zarejestrowana w dniu 17 czerwca 2007 roku.

Spółka nie udzielała poręczeń ani gwarancji w prezentowanym okresie.

W 2007 roku spółka nie emitowała żadnych papierów wartościowych.

W ciągu roku wyróżnić można dwa zasadnicze okresy charakteryzujące się wyższą sezonową sprzedażą: wiosna i zima. Na wiosnę szczególnie zauważalny jest wzrost sprzedaży części mechanicznych, w tym szczególnie amortyzatorów i elementów hamulców. W zimie szczególnie rośnie sprzedaż podzespołów układów zapłonowych – akumulatorów, świec, kabli, itp.

Według szacunków zarządu Inter Cars Ceska Republika ma obecnie około 4,8% udziału w rynku dystrybucji części zamiennych do samochodów osobowych i ciężarowych i jest piątym co do wielkości dystrybutorem części zamiennych na tym rynku. Największy dystrybutor ma obecnie udział w rynku szacowany na około 5,5%.

Według danych na koniec grudnia 2006 roku w Republice Czech zarejestrowanych było około 4,1 mln samochodów osobowych, z czego samochody 'zachodnie' stanowiły około 45% parku samochodowego.

W podstawowych zasadach zarządzania spółką nie miały miejsca żadne istotne zmiany.

Na dzień 31 grudnia 2007 roku nie obowiązywały żadne umowy pomiędzy emitentem a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub gdy ich odwołanie lub zwolnienie następuje z powodu połączenia emitenta przez przejęcie.

Spółka nie przeprowadzała transakcji związanych z pochodnymi instrumentami finansowymi.

Na dzień 31.12.2007 roku spółka zatrudniała 52 osoby. Na dzień 31.12.2006 roku – 35 osob.

Spółka nie prowadzi działalności stwarzającej zagrożenie dla środowiska naturalnego. Wszelkie powstające odpady odbierane są przez zewnętrzną firmę wyspecjalizowaną w zagospodarowywaniu odpadów.

Spółka nie wypłacała dywidendy w 2007 roku.

Zdaniem zarządu spółki nie występują obecnie żadne zdarzenia które mogą w znaczący sposób wpłynąć na jej przyszłe wyniki finansowe.

Po dacie bilansu nie miały miejsca zdarzenia o istotnym wpływie na ocenę przedstawionych sprawozdań finansowych oraz pozycję finansową spółki.

W prezentowanym okresie nie miały miejsca żadne istotne zmiany w strukturze jednostki gospodarczej. Podobnie nie były przeprowadzane żadne prace restrukturyzacyjne ani też czynione znaczące inwestycje długoterminowe.

W skład zarządu spółki wchodzi:

Tomas Kastil - Dyrektor Zarządzający

Martin Havlik - Dyrektor Sprzedaży

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

W dniu 28 czerwca 2007 roku odbyło się Walne Zgromadzenie spółki. Przedmiotem obrad było zatwierdzenie sprawozdania finansowego za 2006 rok i podział wyniku.

W 2007 roku nie toczyło się i nie toczy się żadne postępowanie sądowe, arbitrażowe ani administracyjne, których stroną byłaby spółka.

1.6 Lauber

www.lauber.pl

Spółka została nabyta w lipcu 2003 roku. Przedmiotem działalności Lauber jest regeneracja części samochodowych, w tym: alternatorów, rozruszników, przekładni kierowniczych oraz pomp wspomagania. W 2006 roku dwoma podstawowymi grupami produktowymi były regenerowane rozruszniki oraz przekładnie kierownicze wspomagane. Trzecią, pod względem udziału w sprzedaży spółki, grupą towarową były pompy wspomagania. W lipcu 2007 roku dokonano zmiany firmy spółki z „Eltek” na „Lauber”.

Regeneracja polega na odbudowie zespołów mechanicznych przy zastosowaniu technologicznie zaawansowanych urządzeń tak, aby odbudowany produkt miał takie właściwości użytkowe jak produkt nowy. Regeneracja części pozwala uniknąć kosztownego zakupu nowej części oraz złomowania starej - jakość części regenerowanych nie odbiega od jakości części fabrycznie nowej.

Działalność gospodarcza Spółki prowadzona jest w jednym zakładzie produkcyjnym, zlokalizowanym w Słupskiej Strefie Ekonomicznej opiera się o wiedzę, doświadczenie oraz wsparcie doradcze pozyskiwane w ramach współpracy z innymi firmami regeneracyjnymi z Europy Zachodniej.

Dla utrzymania mocnej pozycji rynkowej oraz możliwości oferowania produktów z dwu letnim okresem gwarancyjnym, Spółka stosuje zastrzone systemy kontroli jakości zgodne certyfikacją Systemu Zarządzania Jakością ISO 9001:2000.

Podstawowe dane finansowe spółki prezentuje poniższa tabela.

(tys. zł)	2007	2006
Przychody ze sprzedaży	7 619	5 115
Zysk na działalności operacyjnej	1 597	(196)
Zysk netto	1 290	(266)

W tym wielkość rozpoznanego zwolnienie w podatku CIT: 926, odpisy niefinansowych aktywów obrotowych: 211, rezerwy na udzielone gwarancje: 169, rezerwy na świadczenia emerytalne i podobne: 35.

Spółka na stałe współpracuje z kilkoma dostawcami. Podstawowym dostawcą Spółki jest Inter Cars. Jego udział w zakupach materiałów przekracza 30%.

W 2007 roku sprzedaż spółki dokonywana była zarówno na rynku krajowym, jak i na rynkach zagranicznych. Rynek krajowy ma podstawowe znaczenie dla wielkości generowanych przez Lauber przychodów. Zgodnie z przyjętą strategią rozwoju Spółki, dystrybucja produktów spółki na rynku krajowym odbywa się tylko przez sieć Inter Cars. Udział tego kontrahenta w przychodach spółki ogółem przekracza 90% sprzedaży.

W 1 połowie 2007 roku udział eksportu w sprzedaży kształtował się na poziomie około 3,2%. Sprzedaż eksportowa prowadzona jest głównie do Francji.

Na dzień 31.12.2007 roku Spółka posiadała podpisaną umowę kredytu obrotowego z dnia 24.12.2007 roku z DnB Nord na kwotę 4.000 tys. zł. Terminem spłaty kredytu jest 30 grudnia 2008 roku.

W 2007 roku nie miały miejsca żadne zmiany w powiązaniach organizacyjnych lub kapitałowych. Inter Cars z siedzibą w Warszawie posiada 100% udziałów w kapitale spółki.

Spółka nie udzielała poręczeń ani gwarancji w 2007 roku.

Do dnia bilansowego spółka nie emitowała żadnych papierów wartościowych.

W sprzedaży spółki nie można jednoznacznie wskazać wpływu sezonowości na sprzedaż w poszczególnych okresach roku. Relatywnie największą sprzedaż odnotowuje się w okresie

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

od listopada do marca. Odchylenie wolumenu sprzedaży na poszczególne miesiące nie przekracza jednak 10%.

Spółka działa na rosnącym, perspektywicznym rynku. Tendencje wzrostowe wynikają z trzech podstawowych czynników – znaczący wzrost liczby użytkowanych samochodów, optymalizacji kosztów użytkowania pojazdów oraz rosnących wymogów związanych z ochroną środowiska.

Na rynku krajowym funkcjonuje wiele przedsiębiorstw zajmujących się regeneracją lub naprawami części samochodowych. Stanowią one bezpośrednią konkurencję dla Lauber. Równocześnie rozpoczyna się ekspansja dużych firm zachodnioeuropejskich oferujących produkty regenerowane – rozszerzających swoje strefy wpływów, jak również dodatkowo przenoszących swoją działalność do Europy Wschodniej.

W podstawowych zasadach zarządzania spółką nie miały miejsca żadne istotne zmiany.

Na dzień 31 grudnia 2007 roku nie obowiązywały żadne umowy pomiędzy emitentem a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub gdy ich odwołanie lub zwolnienie następuje z powodu połączenia emitenta przez przejęcie.

Spółka nie przeprowadzała transakcji związanych z pochodnymi instrumentami finansowymi.

Na dzień 31.12.2007 roku spółka zatrudniała 57 osób. Na dzień 31.12.2006 roku – 42 osób.

Lauber jako zakład produkcyjny zobowiązany jest do ewidencji wytwarzanych odpadów poprodukcyjnych, w tym niebezpiecznych. Spółka wywiązuje się z tego obowiązku. Ponadto jako producent wprowadzający na rynek wyroby w opakowaniach Lauber uiszcza opłaty od masy wprowadzonych na rynek opakowań.

Spółka nie wypłacała dywidendy w 2007 roku.

W 2007 roku nie miały miejsca żadne istotne zmiany w strukturze jednostki gospodarczej. Wprowadzane obecnie zmiany w strategii sprzedaży spółki, zmierzają do optymalizacji wykorzystania potencjału całej Grupy, w szczególności sieci sprzedaży podmiotu dominującego.

W skład zarządu wchodzi:

Wojciech Kilianek - Prezes Zarządu

Przemysław Wołosewicz - Członek Zarządu

Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy Spółki odbyło się 24 kwietnia 2007 roku. Tematem spotkania było rozpatrzenie i zatwierdzenie sprawozdania zarządu z działalności spółki, sprawozdania finansowego oraz udzielenie absolutorium członkom zarządu z wykonania ich obowiązków oraz podjęcie uchwały w sprawie podziału zysku/ pokrycia straty za rok 2006.

W 2007 roku nie toczyło się i nie toczy się żadne postępowanie sądowe, arbitrażowe ani administracyjne, których stroną byłaby spółka.

1.7 Feber

Spółka została utworzona we wrześniu 2004 roku. Prowadzi produkcję naczep, przyczep i zabudów na pojazdach ciężarowych.

Podstawowe dane finansowe spółki prezentuje poniższa tabela (przed wyłączeniami konsolidacyjnymi)

(tys. zł)	2007	2006
Przychody ze sprzedaży	92 092	42 248
Zysk na działalności operacyjnej	4 485	(1 091)
Zysk netto	3 755	(1 633)

Głównym produktem Spółki jest naczepa samowyladowcza. Oferowana jest w szczególności z zabudową (muldą) aluminiową, a także z muldą stalową. Dostępne są

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

praktycznie we wszystkich rozmiarach przewidzianych w polskich przepisach o ruchu drogowym.

Większość sprzedaży ulokowana została na rynku krajowym. Pojazdy wyprodukowane przez Spółkę znalazły także odbiorców na rynkach: rosyjskim, niemieckim, skandynawskim, francuskim i czeskim.

Głównymi składnikami wykorzystywanymi w produkowanych pojazdach są osie, aluminium, stal oraz, w przypadku naczep i zabudów samowyladowczych, silowniki.

Spółka współpracuje z wieloma dostawcami w w/w zakresie. Nie występuje ryzyko uzależnienia się od poszczególnych kooperantów, gdyż rynek ten charakteryzuje się dużą konkurencyjnością. Żaden z dostawców nie jest formalnie powiązany bezpośrednio ani pośrednio ze Spółką.

Spółka posiada następujące polisy ubezpieczenia: środki obrotowe i przedmioty przyjęte od osób trzecich w celu wykonania usługi do sumy ubezpieczenia 31 298 tys. zł i OC deliktowe (z tytułu prowadzonej działalności gospodarczej) z włączeniem OC za szkody wyrządzone przez pojazdy nie podlegające obowiązkowemu ubezpieczeniu OC do sumy ubezpieczenia 8.000 tys. zł.

W pierwszym półroczu podjęto decyzję o rozpoczęciu jednego z ważniejszych przedsięwzięć inwestycyjnych jakim miała być budowa nowej, dodatkowej hali produkcyjnej, pozyskanie (najem) i utwardzenie terenów manewrowych, wymiana i modernizacja części maszyn oraz urządzeń. Planowany termin oddania inwestycji do użytku przypada na koniec czerwca 2008r. Szacowany koszt inwestycji oscyluje na poziomie 13 mln PLN. Przedsięwzięcia te były realizowane w dużej części przy udziale środków zewnętrznych otrzymanych od lub przy poręczeniu spółki matki. Były to jednak niezbędne inwestycje proefektywnościowe, które w dłuższej perspektywie znacząco wpłyną na wielkość, efektywność i rentowność produkcji.

W związku z realizowanymi inwestycjami nastąpiły znaczące zmiany w wielkości pozyskanych kapitałów.

1. Zmieniono bank kredytujący z Nord/LB Bank Polska Norddeutsche Landesbank S.A. na ABN Amro Bank (Polska) S.A. przy jednoczesnym podniesieniu kwoty kredytu bankowego z 5.000 tys.. zł do 16.000 tys.. zł oraz,

2. Podniesiono kapitał zakładowy spółki z 4.500.000,-PLN do 20.000.000,-PLN. Całość nowo ustanowionych udziałów objął Inter Cars SA oraz opłacił je w formie gotówkowej.

Na przestrzeni 2007 roku Spółka korzystała również z krótkoterminowej pożyczki udzielonej przez Inter Cars na pokrycie bieżących zobowiązań i nakładów inwestycyjnych. Umowa pożyczki z limitem 5.050 tys. została spłacona do dnia bilansowego

W 2007 roku nie miały miejsca żadne zmiany w powiązaniach organizacyjnych lub kapitałowych. Inter Cars z siedzibą w Warszawie posiada 100% udziałów w kapitale spółki.

Spółka nie udzielała poręczeń ani gwarancji do dnia bilansowego roku.

Sezonowość nie ma istotnego wpływu na działalność spółki.

Przychody ze sprzedaży Feber były ponad dwukrotnie wyższe niż w 2006 roku. Wzrost ten (do poziomu 92 mln zł) udało się osiągnąć przy jednoczesnej poprawie wyniku netto. Spółka wypracowała 3.755 tys. zł zysku netto co pozwoliło wyraźnie zredukować występujące w księgach straty z lat ubiegłych. Zdaniem Zarządu Feber, bieżące wyniki lokują Febera na drugiej pozycji w kraju w klasyfikacji największych producentów naczep i zabudów.

W podstawowych zasadach zarządzania spółką nie miały miejsca żadne istotne zmiany.

Na dzień 31 grudnia 2007 roku nie obowiązywały żadne umowy pomiędzy emitentem a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub gdy ich odwołanie lub zwolnienie następuje z powodu połączenia emitenta przez przejęcie.

Spółka nie przeprowadzała transakcji związanych z pochodnymi instrumentami finansowymi.

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

Na dzień 31.12.2007 roku spółka zatrudniała 234 osób. Na dzień 31.12.2006 roku – 130 osób.

Spółka spełnia wymogi związane z ochroną środowiska.

Spółka nie wypłacała dywidendy w 2007 roku.

W skład zarządu spółki wchodzi:

Piotr Kraska – Prezes Zarządu

Paweł Pietrzak – Wiceprezes Zarządu

Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy Spółki odbyło się 29 czerwca 2007 roku. Tematem spotkania było rozpatrzenie i zatwierdzenie sprawozdania zarządu z działalności spółki, sprawozdania finansowego oraz udzielenie absolutorium członkom zarządu z wykonania ich obowiązków oraz podjęcie uchwały w sprawie podziału zysku/ pokrycia straty za rok 2006.

W roku 2007 roku nie toczyło się i nie toczy się żadne postępowanie sądowe, arbitrażowe ani administracyjne, których stroną byłaby spółka.

1.8 Q-Service

Główną działalnością Spółki w 2007 roku było, doradztwo oraz organizacja szkoleń i seminariów w zakresie usług motoryzacyjnych i rynku motoryzacyjnego. Dobre wyniki Spółki uzyskano dzięki wykorzystaniu nowej formy doradztwa. Polegała ona na wykorzystywaniu ekspertów do wyszukiwania atrakcyjnych ofert zakupu towarów i części motoryzacyjnych. Zakupu towarów w 2006 roku dokonywano zarówno w Polsce jak i poza granicami kraju. Wyłącznym odbiorcą Spółki był Inter Cars S.A.

Podstawowe dane finansowe spółki prezentuje poniższa tabela.

(tys. zł)	2007	2006
Przychody ze sprzedaży	26 743	4 279
Zysk na działalności operacyjnej	3 686	345
Zysk netto	3 102	289

Spółka jest stroną umowy pożyczki z Inter Cars. Szczegóły umowy zostały zaprezentowane w raporcie rocznym Inter Cars.

W 2007 roku nie miały miejsca żadne zmiany w powiązaniach organizacyjnych lub kapitałowych. Inter Cars z siedzibą w Warszawie posiada 100% udziałów w kapitale Spółki.

Spółka nie udzielała poręczeń ani gwarancji w 2007 roku.

Sezonowość nie ma istotnego wpływu na działalność spółki.

W podstawowych zasadach zarządzania spółką nie miały miejsca żadne istotne zmiany.

Na dzień 31 grudnia 2007 roku nie obowiązywały żadne umowy pomiędzy emitentem a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub gdy ich odwołanie lub zwolnienie następuje z powodu połączenia emitenta przez przejęcie.

Spółka nie przeprowadzała transakcji związanych z pochodnymi instrumentami finansowymi.

Spółka spełnia wymogi związane z ochroną środowiska.

Spółka zatrudnia od 01.02.2007 roku jednego pracownika.

Spółka nie wypłacała dywidendy w 2006 roku.

Zarząd

W skład Zarządu wchodzi:

Kazimierz Neyman – Prezes Zarządu

Krzysztof Oleksowicz – Członek Zarządu

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

Robert Kierzek – Członek Zarządu

Marek Młotek-Kucharczyk – Członek Zarządu

Walne zgromadzenie Spółki odbyło się 30 czerwca 2007 z następującym porządkiem: rozpatrzenie i zatwierdzenie sprawozdania Zarządu z działalności Spółki w 2006 roku, rozpatrzenie i zatwierdzenie sprawozdania finansowego spółki za rok obrotowy 2006, udzielenie absolutorium członkom Zarządu spółki z wykonania przez nich obowiązków w 2006 roku i podjęcie uchwały w sprawie podziału zysku za 2005 rok.

W roku 2007 nie toczyło się i nie toczy się żadne postępowanie sądowe, arbitrażowe ani administracyjne, których stroną byłaby Spółka.

1.9 Inter Cars Slovenska Republika*www.intercars.sk*

Spółka rozpoczęła działalność operacyjną w zakresie dystrybucji części zamiennych w lipcu 2005 roku. Prowadzi dystrybucję części zamiennych na rynku słowackim. Spółka została utworzona w 2005 roku w czerwcu.

Na dzień bilansowy spółka posiadała pięć filii (w tym jedna, która powstała w bieżącym roku), przy czym spółka prowadzi prace nad uruchomieniem kolejnych. Obecnie prowadzone są prace zmierzające do utworzenia sieci niezależnych warsztatów działających pod marką „Auto-Crew”.

Podstawowe dane finansowe spółki prezentuje poniższa tabela (przed wyłączeniami konsolidacyjnymi).

(tys. zł)	2007	2006
Przychody ze sprzedaży	33 617	14 252
Zysk na działalności operacyjnej	1 975	416
Zysk netto	1 664	608

W ofercie spółki znajdują się części do samochodów osobowych i samochodów użytkowych. Strukturę sprzedaży prezentuje poniższa tabela.

	2007		2006	
	(tys. SKK)	(%)	(tys. SKK)	(%)
części do samochodów osobowych	246 791	82%	113 818	84%
części do samochodów użytkowych i autobusów	30 076	10%	17 068	13%
Pozostałe	24 087	8%	4 629	3%
Razem	300 954	100%	135 515	100%

Głównym dostawcą Inter Cars Slovenska Republika jest Inter Cars. Dostawy z Inter Cars stanowiły około 82% łącznych dostaw. Pozostałe zakupy realizowane były bezpośrednio u producentów części, głównie z terenu Unii Europejskiej. Dostawy z Inter Cars realizowane są poprzez magazyn regionalny w Tychach, który jednocześnie służy jako podstawowe zaplecze magazynowe spółki.

W strukturze odbiorców przeważają warsztaty samochodowe. Drugą w kolejności znaczenia grupą są hurtownie części zamiennych.

Towary spółki objęte są umowami ubezpieczeniowymi do kwoty 60.000 tys. SKK. Poza tym spółka posiada umowę ubezpieczenia majątku.

Spółka nie udzielała poręczeń ani gwarancji w bieżącym roku.

W związku z krótkim okresem działalności nie zaobserwowano wpływu sezonowości na wartość sprzedaży.

Według szacunków zarządu Inter Cars Slovenska Republika ma obecnie około 5% udziału w rynku samochodów osobowych i jest drugim co do wielkości dystrybutorem części zamiennych na tym rynku. Największy dystrybutor ma obecnie udział w rynku szacowany na około 7%. Według danych na 2006 w Republice Słowacji zarejestrowanych było około 1,5 mln samochodów osobowych, z czego samochody ‘zachodnie’ stanowiły około 62%

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

parku samochodowego. W 2006 roku miał miejsce znaczący import samochodów używanych z Europy Zachodniej. Łącznie sprowadzono około 110 tys. samochodów.

W podstawowych zasadach zarządzania spółką nie miały miejsca żadne istotne zmiany. Na dzień 31.12.2007 roku spółka zatrudniała 21 osób. Na dzień 31.12.2006 roku – 3 osoby.

Spółka nie prowadzi działalności stwarzającej zagrożenie dla środowiska naturalnego. Wszelkie powstające odpady odbierane są przez zewnętrzną firmę wyspecjalizowaną w zagospodarowywaniu odpadów.

W bieżącym roku nie miały miejsca żadne istotne zmiany w strukturze jednostki gospodarczej. Podobnie nie były przeprowadzane żadne prace restrukturyzacyjne ani też czynione znaczące inwestycje długoterminowe.

W skład zarządu wchodzi:

Tomas Kastil - Dyrektor Zarządzający

Martin Havlik - Dyrektor Sprzedaży

Pan Branislav Bucko jest prokurentem Inter Cars Slovenska Republika

W dniu 28 czerwca 2007 roku było odbyło się Walne Zgromadzenie spółki. Przedmiotem obrad było zatwierdzenie sprawozdania finansowego za 2006 rok i podział wyniku.

W pierwszej połowie 2007 roku nie toczyło się i nie toczy się żadne postępowanie sądowe, arbitrażowe ani administracyjne, których stroną byłaby spółka.

1.10 Inter Cars Lietuva

www.intercars.lt

Inter Cars Litwa który został utworzony we wrześniu 2006 roku. Działalność operacyjną rozpoczął w grudniu. Obecnie spółka dysponuje dwiema filiami, zlokalizowanymi w Wilnie. Obecnie spółka oferuje części do samochodów osobowych. W 2008 roku planowane jest otwarcie kolejnych dwóch filii i nawiązanie ściślejszej współpracy z warsztatami.

Podstawowe dane finansowe spółki prezentuje poniższa tabela.

(tys. zł)	2007	2006
Przychody ze sprzedaży	5.754	2
Zysk na działalności operacyjnej	(536)	(42)
Zysk netto	(538)	(42)

Na dzień 31 grudnia 2007 roku spółka nie posiadała pożyczek udzielonych przez podmiot dominujący.

Spółka nie udzielała poręczeń ani gwarancji w 2007 roku.

W pierwszej połowie 2007 roku dokonano opłacenia podwyższenia kapitału zakładowego o kwotę 552 tys. zł.

W związku z relatywnie krótkim okresem prowadzenia działalności operacyjnej zjawisko sezonowości nie miało wpływu na poziom sprzedaży spółki.

Na dzień 31 grudnia 2007 roku nie obowiązywały żadne umowy pomiędzy emitentem a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub gdy ich odwołanie lub zwolnienie następuje z powodu połączenia emitenta przez przejęcie.

Spółka nie przeprowadzała transakcji związanych z pochodnymi instrumentami finansowymi.

Na dzień 31.12.2007 roku spółka zatrudniała 6 osób.

Spółka spełnia wymogi związane z ochroną środowiska.

Spółka nie wypłacała dywidendy w 2007 roku.

W skład zarządu spółki wchodzi: Arturas Vansevicius – Dyrektor

W okresie od nabycia udziałów przez Inter Cars były zwoływane dwa Walne Zgromadzenia spółki: pierwsze 29.03.2007, a drugie 05.10.2007.

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

W 2007 roku nie toczyło się żadne postępowanie sądowe, arbitrażowe ani administracyjne, których stroną byłaby spółka.

1.11 IC Development & Finance Sp. z o.o.

Udziały w Spółce zostały nabyte w dniu 2 października 2006 roku. IC Development & Finance z .o.o. prowadzi obecnie działalność polegającą na wynajmie nieruchomości w postaci obiektu warsztatowego zlokalizowanego w Warszawie (Dzielnica Białołęka). W roku 2007 dokonano zakupu następujących nieruchomości:

- maj 2007 - nabycie nieruchomości zlokalizowanej w Bielsku-Białej (2.009 tys. zł)
- wrzesień 2007 - nabycie prawa użytkowania wieczystego nieruchomości położonej w Szczecinie (1.342 tys. zł)
- październik 2007 - nabycie nieruchomości położonej w Kazimierzówce w województwie lubelskim (3.954 tys. zł)
- listopad 2007 - nabycie nieruchomości oraz prawa wieczystego użytkowania nieruchomości zlokalizowanych w Gorzowie Wielkopolskim (1.159 tys. zł)
- grudzień 2007 - nabycie nieruchomości zlokalizowanej w Warszawie (16.000 tys. zł)

(tys. zł)

	2007	2006
Przychody ze sprzedaży	148	88
Zysk / strata na działalności operacyjnej	(26)	(365)
Zysk / strata netto	(75)	(391)

Obiekt w Warszawie spółka wynajmuje dwóm podmiotom, w tym podmiotowi dominującemu (powierzchnia magazynowa).

Na dzień 31 grudnia 2007 roku spółka posiadała pożyczki udzielone przez podmiot dominujący o łącznej wartości 28 775 tys. zł. Pożyczki zostały udzielone w celu nabycia nowych nieruchomości.

Na dzień 31 grudnia 2007 roku spółce nie były udzielone żadne poręczenia ani gwarancje.

W roku 2007 roku dokonano opłacenia podwyższenia kapitału zakładowego spółki o kwotę 2.875 tys. zł.

Sezonowość nie ma istotnego wpływu na działalność spółki.

W podstawowych zasadach zarządzania spółką nie miały miejsca żadne istotne zmiany, poza faktycznym przejęciem kontroli nad działalnością przez podmiot dominujący.

Na dzień 31 grudnia 2007 roku nie obowiązywały żadne umowy pomiędzy emitentem a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub gdy ich odwołanie lub zwolnienie następuje z powodu połączenia emitenta przez przejęcie.

Spółka nie przeprowadzała transakcji związanych z pochodnymi instrumentami finansowymi.

Na dzień 31.12.2007 roku spółka zatrudniała 2 osoby.

Spółka spełnia wymogi związane z ochroną środowiska.

Spółka nie wypłacała dywidendy w 2007 roku.

W skład zarządu spółki wchodzi:

Tomasz Zadroga – Prezes Zarządu

Pan Tomasz Zadroga pełni funkcję Dyrektora Finansowego, Członka Zarządu Inter Cars.

Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy Spółki odbyło się 20 czerwca 2007 roku. Tematem spotkania było rozpatrzenie i zatwierdzenie sprawozdania zarządu z działalności spółki, sprawozdania finansowego oraz udzielenie absolutorium członkom zarządu z wykonania ich obowiązków oraz podjęcie uchwały w sprawie podziału zysku/ pokrycia straty za rok 2006.

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

W roku 2007 nie toczyło się i nie toczy się żadne postępowanie sądowe, arbitrażowe ani administracyjne, których stroną byłaby spółka.

2. Umowy znaczące i istotne dla działalności**Umowy znaczące**

Stosunki handlowe z dostawcami Inter Cars uregulowane są w formie umowy pisemnej jedynie w przypadku niektórych dostawców Spółki. W szczególności są to porozumienia określające warunki przyznawania dodatkowych rabatów przez dostawców Spółki. Zawarte umowy z dostawcami nie nakładają na Spółkę obowiązków realizacji określonych wartościowo obrotów.

Inter Cars jest stroną umów istotnych dla realizacji strategii rozwoju Spółki. Należą do nich w szczególności umowy z dostawcami części zamiennych określające warunki przyznania rabatów. Najczęściej zawierane są na okres jednego roku. W okresie do dnia bilansowego obowiązywały umowy zawarte z:

Lp.	Data zawarcia umowy	Strona umowy
1	12-01-2006	Contitech Antriebsysteme GmGH
2	31-01-2006	Delphi Poland S.A.
3	03-07-2006	Egon von Ruville
4	19-04-2006	Federal Mogul
6	21-02-2006	Robert Bosch
7	03-04-2006	SKF
8	06-02-2006	Valeo
9	01-01-2006	ZF Trading

Wśród umów istotnych zawartych dotyczących dostaw części zamiennych na czas nieokreślony:

Lp.	Data zawarcia umowy	Strona
1	26-01-2005	Triumph Motorcycles LTD
2	03-01-2005	Wix-Filtron

Umowy ubezpieczenia

Lp.	Data zawarcia umowy	Strona umowy	Przedmiot umowy	Istotne warunki	Termin	Kryterium będące podstawą uznania umowy za znaczącą/istotną
1	09-08-2007	Powszechny Zakład Ubezpieczeń S.A.	ubezpieczenie majątku oraz środków obrotowych Spółki	ubezpieczenie od ognia i innych żywiołów, od kradzieży z rabunkiem i włamaniem	08-08-2008	Łączna suma ubezpieczenia wynosi 341.913 tys. zł

Umowy pożyczek i kredytów

Nr Umowy Bank	Data zawarcia	Termin ważności	Kwota limitu/kredytu (PLN)	Zabezpieczenia
1999/20036 Pekao S.A. IV O/Warszawa, ul.Grójecka 1/3; 02-019 Warszawa	30-09-1999	31-12-2008	27 000 000,00	sądowy zastaw rejestrowy na zapasach magazynowych w kwocie 27 mln PLN wraz z cesją praw z ich polisy ubezpieczeniowej; łącznie cztery weksle in blanco z deklaracją; pełnomocnictwo do rachunku bankowego; oświadczenie o poddaniu się egzekucji świadczenia pieniężnego i egzekucji wydania rzeczy

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

kredyt obrotowy nr 2006/1008742132 Pekao S.A. IV O/Warszawa, ul.Grójecka 1/3; 02-019 Warszawa	27-07-2006	31-12-2008	74 500 000,00	sądowy zastaw rejestrowy na zapasach magazynowych w kwocie 20 mln PLN wraz z cesją praw z ich polisy ubezpieczeniowej; oświadczenie o poddaniu się egzekucji; weksel własny in blanco z deklaracją; pełnomocnictwo do rachunku bankowego
WAW/KB/0122/05 Bank Handlowy w Warszawie S.A., ul. Senatorska 16, 00-923 Warszawa	19-07-2005	27-06-2008	10 000 000,00	sądowy zastaw rejestrowy na zapasach w magazynach w kwocie 10 mln PLN wraz z cesją praw z ich polisy ubezpieczeniowej
WAW/KO/0005/06 Bank Handlowy w Warszawie S.A., ul. Senatorska 16, 00-923 Warszawa	27-06-2006	27-06-2008	30 000 000,00	sądowy zastaw rejestrowy na zapasach w magazynach w kwocie 30 mln PLN wraz z cesją praw z ich polisy ubezpieczeniowej
umowa z dnia 07.03.2007 ING Bank Śląski S.A., ul. Sokolska 34, 40-086 Katowice	07-03-2007	31-01-2010	40 000 000,00	sądowy zastaw rejestrowy na zapasach w postaci części samochodowych i akcesoriów samochodowych w wys. 40 mln PLN wraz z cesją praw z ich polisy ubezpieczeniowej oświadczenie o poddaniu się egzekucji
02/379/07/Z/OB. Bre Bank S.A., Oddział Korporacyjny w Warszawie, ul. Królewska 14, 00-950 Warszawa	25-09-2007	30-09-2008	66 800 000,00	sądowy zastaw rejestrowy na zapasach w postaci części i akcesoriów samochodowych w magazynach w wys. 66,8 mln PLN wraz z cesją praw z ich polisy ubezpieczeniowej weksel własny in blanco oświadczenie o poddaniu się egzekucji
60/2007 ABN AMRO Bank (Polska) S.A., ul. 1-go Sierpnia 8A, 02-134 Warszawa	20-12-2007	30-12-2008	50 000 000,00	sądowy zastaw rejestrowy na zapasach w postaci części i akcesoriów samochodowych w magazynach w wys. 50 mln PLN wraz z cesją praw z ich polisy ubezpieczeniowej oświadczenie o poddaniu się egzekucji

Umowy pożyczek

Data zawarcia umowy pożyczki	Kwota pożyczki	Istotne warunki umowy
29.12.2005	5.050.000 PLN	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej Feber Sp. z o.o. Termin spłaty pożyczki – 31.12.2012
05.10.2006	500.000 PLN	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej IC Development & Finance Sp. z o.o. Termin spłaty pożyczki – 31.12.2015
12.12.2006	500.000 PLN	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej IC Development & Finance Sp. z o.o. Termin spłaty pożyczki – 31.12.2015
13.04.2007	600.000 PLN	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej IC Development & Finance Sp. z o.o. Termin spłaty pożyczki – 31.12.2015
21.05.2007	2.500.000 PLN	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej IC Development & Finance Sp. z o.o. Termin spłaty pożyczki – 31.12.2015
09.07.2007	500.000 PLN	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej Lauber Sp. z o.o. Termin spłaty pożyczki – 31.03.2008

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

22.10.2007	3.900.000 PLN	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej IC Development & Finance Sp. z o.o. Termin spłaty pożyczki – 31.12.2015
19.11.2007	3.100.000 PLN	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej IC Development & Finance Sp. z o.o. Termin spłaty pożyczki – 31.12.2015
03.12.2007	17.800.000 PLN	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej IC Development & Finance Sp. z o.o. Termin spłaty pożyczki – 31.12.2015
27.02.2001	310.000 PLN	Umowa pożyczki od Q-Service Sp. z o.o. z przeznaczeniem na prowadzenie bieżącej działalności Inter Cars S.A. Termin spłaty pożyczki – 31.01.2008

Łączna wartość pożyczek udzielonych 18 jednostkom niepowiązanym osiągnęła wartość 6.033 tys. zł.

Umowy pomiędzy akcjonariuszami

Spółce nieznane są żadne umowy pomiędzy akcjonariuszami.

3. Zmiany w powiązaniach organizacyjnych lub kapitałowych

Główne zmiany struktury, jakie miały miejsce w 2007 roku obejmowały podwyższenie kapitału w Inter Cars Lietuva 552 tys., skorygowanie wartości nabytych udziałów w IC Development&Finance o - 74 tys., podwyższenie kapitału w IC Development&Finance 2.875 tys. oraz podwyższenie kapitału w Feber Sp. z o.o. 15.500 tys.

4. Opis transakcji z podmiotami powiązanymi

Transakcje w ramach Grupy prezentuje Nota 10 w Informacji Dodatkowej.

5. Zaciągnięte kredyty i pożyczki

Kredyty krótkoterminowe	kwota według umowy (limit)	wykorzystanie	termin spłaty
Bank Pekao S.A.	101 500	100 380	31-12-2008
Bank Handlowy S.A.	40 000	32 912	27-06-2008
BRE Bank S.A.	66 800	66 800	30-09-2008
ABN AMRO Bank (Polska) S.A.	50 000	45 090	30-12-2008
ABN AMRO Bank (Polska) S.A. (Feber)	16 000	10 023	30-12-2008
DnB Nord PLN (Lauber)	4 000	3 952	31-12-2008
	278 300	259 157	

6. Udzielone pożyczki, poręczenia i gwarancje**Umowy pożyczek***Podmioty powiązane*

Informacje na temat umów pożyczek dla pomiotów powiązanych przedstawiono w punkcie 2 Sprawozdania z działalności.

Poręczenia i gwarancje

Na dzień 31 grudnia 2007 roku łączna wartość zobowiązań warunkowych osiągnęła wartość 28.192 tys. zł i składały się na nią poręczenia kredytu obrotowego spółkom zależnym: Feber Sp. z o.o. oraz Lauber Sp. z o.o. o łącznej wartości 24.000 tys. zł oraz poręczenia na rzecz dostawców Inter Cars Ukraina oraz Inter Cars Ceska Republika o łącznej wartości 4.192 tys. zł.

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

na rzecz	okres obowiązywania	kwota (tys. zł)
Lauber Sp. z o.o.	30-12-2008	4 800
Feber Sp. z o.o.	30-12-2008	19 200
Inter Cars Czeska Republika	31-12-2007	896
Inter Cars Czeska Republika	31-03-2008	2 866
Inter Cars Ukraina	31-12-2007	358
Inter Cars Ukraina	czas nieoznaczony	72
		28 192

7. Emisja papierów wartościowych

W 2007 roku Inter Cars dokonał emisji papierów dłużnych. Podpisana w dniu 1 lutego 2007 roku przez Inter Cars umowa z ING Bank Śląski S.A. związana jest z programem emisji obligacji. Obligacje oferowane będą zgodnie z Art. 9 punkt 3 Ustawy o obligacjach z dnia 29 czerwca 1995 r. i nie będą przedmiotem oferty publicznej w rozumieniu ustawy z dnia 29 lipca 2005 r. o ofercie publicznej i warunkach wprowadzania instrumentów finansowych do zorganizowanego systemu obrotu oraz o spółkach publicznych (Dz. U. Nr 184, poz. 1539 z późn. zm.) lub przepisów które ją zastępują. W myśl w/w umów Spółka może emitować obligacje krótkoterminowe z okresem zapadalności od 7 dni do 1 roku oraz obligacje średnioterminowe z okresem zapadalności od 1 roku do 3 lat. Okres trwania i maksymalna kwota programu wynoszą odpowiednio: 5 lat i 150.000.000 PLN (słownie: sto pięćdziesiąt milionów złotych). Transza 1 o wartości 15.000 tys. zł została wyemitowana w dniu 16 lutego 2007 roku. Data wykupu przypadła na 16 maja 2007 roku. Transza 2 o wartości 10.000 tys. zł została wyemitowana w dniu 19 lutego 2007 roku. Data wykupu przypadła na 23 maja 2007 roku. Transza 3 o wartości 7.000 tys. zł została wyemitowana w dniu 27 lutego 2007 roku. Data wykupu przypadła na 28 maja 2007 roku. Transza 4 o wartości 5.000 tys. zł została wyemitowana w dniu 12 marca 2007 roku. Data wykupu przypadła na 11 czerwca 2007 roku. Transza 5 o wartości 5.000 tys. zł została wyemitowana w dniu 10 kwietnia 2007 roku. Data wykupu przypadła na 10 lipca 2007 roku. Transza 6 o wartości 15.000 tys. zł została wyemitowana w dniu 16 maja 2007 roku. Data wykupu przypada 16 sierpnia 2007 roku. Transza 7 o wartości 10.000 tys. zł została wyemitowana w dniu 23 maja 2007 roku. Data wykupu przypadła 23 sierpnia 2007 roku. Transza 8 o wartości 3.500 tys. zł została wyemitowana w dniu 28 maja 2007 roku. Data wykupu przypadła 28 sierpnia 2007 roku. Transza 9 o wartości 10.000 tys. zł została wyemitowana w dniu 11 czerwca 2007 roku. Data wykupu przypadła 11 września 2007 roku. Transza 10 o wartości 5.000 tys. zł została wyemitowana w dniu 10 lipca 2007 roku. Data wykupu przypadła 10 października 2007 roku. Transza 11 o wartości 6.000 tys. zł została wyemitowana w dniu 23 lipca 2007 roku. Data wykupu przypadła 23 października 2007 roku. Transza 12 o wartości 13.000 tys. zł została wyemitowana w dniu 16 sierpnia 2007 roku. Data wykupu przypadła 16 listopada 2007 roku. Transza 13 o wartości 10.000 tys. zł została wyemitowana w dniu 23 sierpnia 2007 roku. Data wykupu przypadła 23 listopada 2007 roku. Transza 14 o wartości 3.500 tys. zł została wyemitowana w dniu 28 sierpnia 2007 roku. Data wykupu przypadła 28 września 2007 roku. Transza 15 o wartości 10.000 tys. zł została wyemitowana w dniu 11 września 2007 roku. Data wykupu przypadła 11 grudnia 2007 roku. Transza 16 o wartości 3.500 tys. została wyemitowana w dniu 28 września 2007 roku. Data wykupu przypadła 31 grudnia 2007 roku. Transza 17 o wartości 7.500 tys. zł została wyemitowana w dniu 10 października 2007 roku. Data wykupu przypadła 8 stycznia 2008 roku. Transza 18 o wartości 6.000 tys. została wyemitowana w dniu 23 października 2007 roku. Data wykupu przypadła 21 stycznia 2008 roku. Transza 19 o wartości 13.000 tys. zł została wyemitowana w dniu 16 listopada 2007 roku. Data wykupu przypadła 18 grudnia 2007 roku. Transza 20 o wartości 10.000 tys. zł została wyemitowana w dniu 23 listopada 2007 roku. Data wykupu przypadła 27 grudnia 2007 roku. Transza 21 o wartości 5.000 tys. zł została wyemitowana w dniu 3 grudnia 2007 roku. Data wykupu przypadła 3 stycznia 2008 roku. Transza 22 o wartości 10.100 tys. zł została wyemitowana w dniu 11 grudnia 2007 roku. Data wykupu przypadła 11 stycznia 2008 roku. Transza 23 o wartości 13.000 tys. zł została wyemitowana w dniu 18 grudnia 2007 roku. Data wykupu przypadła 18 stycznia 2008 roku. Transza 24 o wartości 10.000 tys. zł została wyemitowana w dniu 27 grudnia 2007 roku. Data wykupu przypadła 28 stycznia 2008 roku. Transza 25 o wartości 3.500 tys. zł została wyemitowana w dniu 31 grudnia 2007 roku. Data wykupu przypadła 31 stycznia 2008 roku. Transza 26 o

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

wartości 2.000 tys. zł została wyemitowana w dniu 2 stycznia 2008 roku (po dniu bilansowym). Data wykupu przypadła 31 stycznia 2008 roku. Transza 27 o wartości 5.000 tys. zł została wyemitowana w dniu 3 stycznia 2008 roku (po dniu bilansowym). Data wykupu przypadła 4 lutego 2008 roku. Transza 28 o wartości 7.500 tys. zł została wyemitowana w dniu 8 stycznia 2008 roku (po dniu bilansowym). Data wykupu przypadła 8 lutego 2008 roku. Transza 29 o wartości 10.100 tys. zł została wyemitowana w dniu 11 stycznia 2008 roku (po dniu bilansowym). Data wykupu przypadła 11 lutego 2008 roku. Transza 30 o wartości 13.000 tys. zł została wyemitowana w dniu 18 stycznia 2008 roku (po dniu bilansowym). Data wykupu przypadła 18 lutego 2008 roku. Transza 31 i 32 o wartości 1.000 tys. zł i 5.000 tys. zł zostały wyemitowane w dniu 21 stycznia 2008 roku (po dniu bilansowym). Data wykupu przypadła 21 lutego 2008 roku. Transza 33 o wartości 10.000 tys. zł została wyemitowana w dniu 28 stycznia 2008 roku (po dniu bilansowym). Data wykupu przypadła 28 lutego 2008 roku. Transza 34 o wartości 5.500 tys. zł została wyemitowana w dniu 31 stycznia 2008 roku (po dniu bilansowym). Data wykupu przypadła 29 lutego 2008 roku. Transza 35 o wartości 5.000 tys. zł została wyemitowana w dniu 4 lutego 2008 roku (po dniu bilansowym). Data wykupu przypada 4 marca 2008 roku. Transza 36 o wartości 7.700 tys. zł została wyemitowana w dniu 8 lutego 2008 roku (po dniu bilansowym). Data wykupu przypada 10 marca 2008 roku. Transza 37 o wartości 5.000 tys. zł została wyemitowana w dniu 11 lutego 2008 roku (po dniu bilansowym). Data wykupu przypada 11 marca 2008 roku. Transza 38 o wartości 5.100 tys. zł została wyemitowana w dniu 11 lutego 2008 roku (po dniu bilansowym). Data wykupu przypada 12 maja 2008 roku. Transza 39 o wartości 6.000 tys. zł została wyemitowana w dniu 18 lutego 2008 roku (po dniu bilansowym). Data wykupu przypada 18 marca 2008 roku. Transza 40 o wartości 10.000 tys. zł została wyemitowana w dniu 21 lutego 2008 roku (po dniu bilansowym). Data wykupu przypada 21 marca 2008 roku. Transza 41 o wartości 10.000 tys. zł została wyemitowana w dniu 28 lutego 2008 roku (po dniu bilansowym). Data wykupu przypada 28 marca 2008 roku. Transza 42 o wartości 5.500 tys. zł została wyemitowana w dniu 29 lutego 2008 roku (po dniu bilansowym). Data wykupu przypada 31 marca 2008 roku. Transza 43 o wartości 5.000 tys. zł została wyemitowana w dniu 4 marca 2008 roku (po dniu bilansowym). Data wykupu przypada 4 kwietnia 2008 roku. Transza 44 o wartości 7.700 tys. zł została wyemitowana w dniu 10 marca 2008 roku (po dniu bilansowym). Data wykupu przypada 10 kwietnia 2008 roku. Transza 45 o wartości 5.000 tys. zł została wyemitowana w dniu 11 marca 2008 roku (po dniu bilansowym). Data wykupu przypada 11 kwietnia 2008 roku. Transza 46 o wartości 6.000 tys. zł została wyemitowana w dniu 18 marca 2008 roku (po dniu bilansowym). Data wykupu przypada 18 kwietnia 2008 roku. Transza 47 o wartości 10.000 tys. zł została wyemitowana w dniu 21 marca 2008 roku (po dniu bilansowym). Data wykupu przypada 21 kwietnia 2008 roku. Transza 48 o wartości 13.500 tys. zł została wyemitowana w dniu 28 marca 2008 roku (po dniu bilansowym). Data wykupu przypada 28 kwietnia 2008 roku. Transza 49 o wartości 5.500 tys. zł została wyemitowana w dniu 31 marca 2008 roku. Data wykupu przypada 30 kwietnia 2008 roku. Transza 50 o wartości 5.000 tys. zł została wyemitowana w dniu 4 kwietnia 2008 roku (po dacie bilansowej). Data wykupu przypada 4 maja 2008 roku. Transza 51 o wartości 7.700 tys. zł została wyemitowana w dniu 10 kwietnia 2008 roku (po dacie bilansowej). Data wykupu przypada 12 maja 2008 roku. Transza 52 o wartości 5.000 tys. zł została wyemitowana w dniu 11 kwietnia 2008 roku (po dacie bilansowej). Data wykupu przypada 13 maja 2008 roku. Transza 53 o wartości 6.000 tys. zł została wyemitowana w dniu 18 kwietnia 2008 roku (po dacie bilansowej). Data wykupu przypada 19 maja 2008 roku. Transza 54 o wartości 13.500 tys. zł została wyemitowana w dniu 21 kwietnia 2008 roku (po dacie bilansowej). Data wykupu przypada 21 maja 2008 roku. Transza 55 o wartości 2.000 tys. zł została wyemitowana w dniu 22 kwietnia 2008 roku (po dacie bilansowej). Data wykupu przypada 21 maja 2008 roku. Transza 56 o wartości 13.500 tys. zł została wyemitowana w dniu 28 kwietnia 2008 roku (po dacie bilansowej). Data wykupu przypada 28 maja 2008 roku. Transza 57 o wartości 7.100 tys. zł została wyemitowana w dniu 30 kwietnia 2008 roku (po dacie bilansowej). Data wykupu przypada 30 maja 2008 roku. Transza 58 o wartości 5.000 tys. zł została wyemitowana w dniu 5 maja 2008 roku (po dacie bilansowej). Data wykupu przypada 5 czerwca 2008 roku. Transza 59 o wartości 12.800 tys. zł została wyemitowana w dniu 12 maja 2008 roku (po dacie bilansowej). Data wykupu przypada 12 czerwca 2008 roku. Transza 60 o wartości 5.000 tys. zł została wyemitowana w dniu 13 maja 2008 roku (po dacie bilansowej). Data wykupu przypada 13 czerwca 2008 roku. Transza 61 o wartości 6.000 tys. zł została wyemitowana w dniu 19

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

maja 2008 roku (po dacie bilansowej). Data wykupu przypada 19 czerwca 2008 roku. Transza 62 o wartości 15.500 tys. zł została wyemitowana w dniu 21 maja 2008 roku (po dacie bilansowej). Data wykupu przypada 23 czerwca 2008 roku. Transza 63 o wartości 13.500 tys. zł została wyemitowana w dniu 28 maja 2008 roku (po dacie bilansowej). Data wykupu przypada 30 czerwca 2008 roku. Na dzień 31 grudnia 2007 roku wyemitowanych zostało 25 Transz na łączną wartość 55.100 tys. zł. Celem emisji jest refinansowanie krótkoterminowych zobowiązań finansowych. Obligacje są wyemitowane w złotych polskich, jako papiery wartościowe na okaziciela, niezabezpieczone, zdematerializowane oraz dyskontowe (jako obligacje z kuponem zerowym). Wykup obligacji zostanie dokonany wg wartości nominalnej Obligacji w siedzibie Agenta Emisji.

8. Sezonowość lub cykliczność działalności

Całkowite przychody Grupy nie są w znaczący sposób podatne na zjawisko sezonowości. W szerokiej ofercie części występują towary, których sprzedaż jest uzależniona od pory roku, zwłaszcza zimy. Należą do nich między innymi opony zimowe, akumulatory, świece żarowe, felgi stalowe, filtry paliwa oraz płyny do chłodziw i spryskiwaczy. Towary najbardziej podatne na sezonową, krótkookresową sprzedaż, takie jak np. opony zimowe są zamawiane u dostawców kilka miesięcy przed planowanym okresem wzmożonej sprzedaży (przy czym wcześniejsze zakupy premiowane są przez dostawców dłuższymi terminami płatności oraz wyższymi rabatami).

Obserwowaną prawidłowością jest to, iż relatywnie najniższa sprzedaż osiągnięta jest w 1 kwartale roku.

9. Ocena zarządzania zasobami finansowymi

Podstawowe dane finansowe Grupy Inter Cars S.A. za 2007 rok prezentuje poniższa tabela:

	2007	2006	2007
('000)	pln	pln	euro
Rachunek zysków i strat (za okres)			
Przychody ze sprzedaży	1 326 894	1 013 105	351 328
Zysk (strata) brutto ze sprzedaży	368 607	261 028	97 598
Koszty programu opcji menedżerskich	(3 330)	(1 862)	(882)
Przychody/koszty finansowe, netto	(14 057)	(9 266)	(3 722)
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	87 679	35 150	23 215
Zysk (strata) netto	57 964	19 212	15 347
Bilans (na koniec okresu)			
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	22 879	14 527	6 387
Suma bilansowa	815 710	444 873	227 725
Kredyty, pożyczki, leasing finansowy	357 368	204 850	99 768
Kapitał własny przypadający na akcjonariuszy podmiotu dominującego	166 912	110 358	46 597
Kapitał mniejszości	1 151	1 796	321
Inne dane finansowe			
Przepływy pieniężne z działalności operacyjnej	(52 349)	25 376	(13 861)
Przepływy pieniężne z działalność inwestycyjnej	(69 979)	(15 697)	(18 529)
Przepływy pieniężne z działalności finansowej	130 829	(7 293)	34 640
Podstawowy zysk na 1 akcję	4,96	1,09	1,38
Marża na sprzedaży ⁽¹⁾	27,8%	25,8%	
Marża EBITDA ⁽²⁾	7,7%	4,8%	

(1) Marża na sprzedaży została zdefiniowana jako iloraz zysku brutto na sprzedaży i przychodów.

(2) EBITDA została zdefiniowana jako zysk (strata) netto przed amortyzacją, przychodami (kosztami) finansowymi netto, różnicami kursowymi oraz podatkiem dochodowym.

Przychody ze sprzedaży w roku 2007 roku były o 31% wyższe niż przychody w analogicznym okresie 2006 roku. Udział sprzedaży zagranicznej w przychodach ze sprzedaży towarów kształtował się na poziomie około 26%.

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

Zysk brutto ze sprzedaży był wyższy o 41% w porównaniu do 2006 roku. **Marża na sprzedaży** w 2007 roku wzrosła z 25% w 2006 roku do 28%. Łącznie na koszt własny sprzedaży towarów w 2007 roku odniesione zostały zrealizowane dodatnie różnice kursowe w wysokości 475 tys. zł.

Strukturę kosztów w **układzie rodzajowym** prezentuje poniższa tabela:

	2007	2006
amortyzacja	14 786	14 078
zużycie materiałów i energii	87 824	44 926
usługi obce	199 284	150 687
<i>w tym: usługa dystrybucji</i>	<i>127 292</i>	<i>96 641</i>
podatki i opłaty	1 283	1 204
wynagrodzenia	48 812	35 052
<i>w tym: opcje menedżerskie</i>	<i>3 330</i>	<i>1 893</i>
ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	10 311	6 822
pozostałe koszty rodzajowe	13 027	10 585
Łącznie koszty w układzie rodzajowym	375 327	263 354

Koszty usługi dystrybucji – udział podmiotu zarządzającego filią w zrealizowanej marży. Marża zrealizowana na sprzedaży przez filię dzielona jest między filiantem i Inter Cars w stosunku 50/50. System filii oparty jest na zasadzie powierzenia zarządzania punktem dystrybucyjnym (filia) zewnętrznym podmiotom. Sprzedaż dokonywana jest w imieniu Inter Cars. Zewnętrzne podmioty (filianci) zatrudniają pracowników i pokrywają bieżące koszty funkcjonowania z przychodów, którymi jest udział w zrealizowanej marży na sprzedaży towarów. Rozliczenie udziału w marży dokonywane jest w okresach miesięcznych. Spółka zapewnia wiedzę organizacyjną i logistyczną, kapitał, dostawców części, pełny asortyment i jego dostępność, znak firmowy. Filiant wnosi w struktury Inter Cars znajomość lokalnego rynku i doświadczonych pracowników. Ryzyko działalności danego podmiotu (filii) ponoszone jest przez przedsiębiorcę, który prowadząc własną działalność gospodarczą optymalizuje zasoby, jakie pozostają w jego dyspozycji.

Łącznie **koszty rodzajowe** w 2007 roku wzrosły o 43 % w porównaniu do 2006 roku. Największy wpływ na wzrost kosztów miał wzrost kosztów z tytułu zużycia materiałów i energii o 96%. Po wyłączeniu kosztów opcji menedżerskich, wzrost kosztów wynagrodzeń osiągnął 37%.

Kolejną pozycją kosztów, której wzrost miał wpływ na łączny wzrost kosztów były koszty wynagrodzeń, które były o 39% wyższe w 2007 roku w porównaniu do 2006 roku. Po wyłączeniu kosztów dystrybucji oraz kosztów opcji menedżerskich (koszty wynagrodzeń) koszty rodzajowe w 2007 roku **były wyższe o 48%** w porównaniu do analogicznego okresu 2006 roku.

Przychody i koszty finansowe obejmują przede wszystkim koszty i przychody z tytułu odsetek. W szczególności w 2007 roku Grupa poniosła koszty z tego tytułu w wysokości 10.224 tys. zł. **Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek, papierów dłużnych oraz leasingu finansowego** na dzień 31 grudnia 2007 roku osiągnęły łączną wartość 357.368 tys. zł, tj. o 152.518 tys. zł więcej niż na dzień 31 grudnia 2006 roku. W okresie od 1 stycznia do 31 grudnia Spółka dokonała emisji 25 transz krótkoterminowych papierów dłużnych o łącznej wartości 55.100 tys. zł. Istotny wpływ na wynik mają **różnice kursowe**. Łącznie w 2007 roku odniesiono na wynik 513 tys. zł z tytułu dodatnich różnic kursowych.

Obciążenia z tytułu podatku dochodowego obejmują naliczony podatek dochodowy w wysokości 14.675 tys. zł oraz zmiany wartości aktywów i rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego, zwiększające obciążenia podatkowe w okresie o 1.021 tys. zł. Wzrost zobowiązań z tytułu podatku dochodowego wynika z faktu, iż Spółka korzysta z możliwości ryczałtowego rozliczania podatku dochodowego.

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

	2007	2006
Przychody netto ze sprzedaży towarów i produktów	1 326 894	1 013 105
Zysk brutto na sprzedaży	368 607	261 028
<i>rentowność brutto na sprzedaży</i>	<i>27,78%</i>	<i>25,77%</i>
Zysk na działalności operacyjnej	87 679	35 150
<i>rentowność operacyjna</i>	<i>6,61%</i>	<i>3,47%</i>
EBITDA	102 444	49 025
Zysk brutto	73 660	25 232
Zysk netto	57 964	19 212
<i>rentowność netto</i>	<i>4,37%</i>	<i>1,90%</i>
Suma bilansowa	815 709	444 873
ROA	7,11%	4,32%
Aktywa trwałe	153 178	83 544
Kapitał własny przypadający na akcjonariuszy podmiotu dominującego	166 911	110 358
ROE	34,73%	17,41%

Przychody ze sprzedaży w 2007 roku były o **31% wyższe** niż w 2006 roku. Udział eksportu w przychodach ze sprzedaży towarów w 2007 roku kształtował się na poziomie około 21%, a więc na zbliżonym do udziału 2006 roku.

Szczególne **znaczenie dla wyników sprzedaży** w 2007 roku miały: (a) dalszy rozwój systemu regionalnego wsparcia sprzedaży (przedstawiciele handlowi), czego rezultatem było zwiększenie ilości czynnych klientów, (b) otwarcie nowych filii oraz intensyfikacja działalności już istniejących, (c) znaczący wzrost sprzedaży towarów sezonowych dzięki wysokiej dostępności wybranych grup asortymentowych („Akcja Zima”), (d) optymalizacja systemu zarządzania zapasami obejmująca zarówno optymalizację stanów w poszczególnych grupach towarowych oraz optymalizację łańcucha dostaw, polegająca przede wszystkim na wzroście znaczenia regionalnych centrów dystrybucji oraz stopnia dostaw bezpośrednich od producentów.

Inne czynniki jakie miały istotny, pozytywny wpływ to: znaczące rozszerzenie oferty części do samochodów azjatyckich oraz rozwój programu lojalnościowego dla klientów Inter Cars pod nazwą „IC-Premia” (www.icpremia.pl).

Zysk brutto ze sprzedaży wzrósł o 41% w porównaniu do 2006 roku. Wyższe tempo wzrostu, w porównaniu do tempa wzrostu przychodów ze sprzedaży, wynikało ze wzrostu poziomu **marży na sprzedaży** w 2007 roku.

Łącznie **koszty sprzedaży i ogólnego zarządu** wzrosły o 24% w porównaniu do 2006 roku. Przede wszystkim wzrost ten wynikał ze wzrostu kosztów usług obcych – łącznie o 32%. Wzrost wynikał głównie z wyższego poziomu kosztów poniesionych na obsługę i rozwój systemu teleinformatycznego oraz logistyki towarowej (transport, zaplecze magazynowe). W drugiej kolejności, wzrosły koszty wynagrodzeń – o około 30% (po wyłączeniu kosztów programu motywacyjnego).

Największą pozycją kosztów ponoszonych przez Spółkę jest **usługa dystrybucji**, czyli udział filii w wypracowanej marży. Łącznie w 2007 roku, koszty dystrybucji osiągnęły wartość 127.292 tys. zł, tj 45% łącznych kosztów rodzajowych.

Istotny wpływ na rentowność ma wielkość **rabatów** otrzymywanych przez Spółkę od dostawców. W 2007 roku Spółka ujęła w wyniku łącznie 27.956 tys. zł z tego tytułu. Należne Grupie rabaty ustalane są na koniec roku obrotowego w relacji do poczynionych w okresie zakupów i ujmowane w wyniku w stopniu zależnym od rotacji. Na zapasy zostało odniesione łącznie 13.285 tys. zł i jest to kwota która w 2008 roku wpłynie na pomniejszenie wartości sprzedanych towarów (przede wszystkim w pierwszym kwartale).

Zysk na działalności operacyjnej w 2007 roku był dwuipółkrotnie wyższy niż w 2006 roku. Marża **EBITDA** ukształtowała się w 2007 roku na poziomie 7,7%.

Przychody finansowe obejmują przede wszystkim przychody z tytułu odsetek (z tytułu środków na rachunkach bankowych, z tytułu pożyczek oraz przeterminowanych należności). **Koszty finansowe** stanowią głównie koszty z tytułu kredytów i pożyczek oraz emisji obligacji. **Różnice kursowe** prezentowane są w dwóch pozycjach rachunku zysków i

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

strat. Jako korekta wartości sprzedanych towarów, w części odpowiadającej zrealizowanym różnicom kursowym związanym z rozliczeniem rozrachunków z tytułu dostaw towarów i usług w walutach obcych oraz pozostałe jako oddzielny składnik sprawozdania.

Zapotrzebowanie na kapitał obrotowy i inwestycje w majątek rzeczowy finansowane są wyłącznie poprzez zaangażowanie wypracowanego zysku oraz kredyty bankowe i leasing finansowy.

Wielkość, strukturę **kapitału obrotowego** oraz zapotrzebowanie na fundusze obrotowe zawiera poniższa tabela.

	2007	2006
Aktywa obrotowe	662 532	361 329
Środki pieniężne i papiery wartościowe	22 879	14 527
Zobowiązania krótkoterminowe	600 285	324 018
Krótkoterminowe zobowiązania odsetkowe	318 574	201 007
Skorygowane aktywa obrotowe	639 653	346 802
Skorygowane zobowiązania bieżące	281 711	123 011
Kapitał obrotowy netto	357 942	223 791

Wartość zaangażowanego kapitału obrotowego netto wzrosła o około 50%.

	2007	2006
Cykl rotacji zapasów w dniach	184	125
Cykl rotacji należności z tytułu dostaw i usług w dniach	43	32
Cykl operacyjny w dniach	226	156
Cykl rotacji zobowiązań z tytułu dostaw i usług w dniach	100	56
Cykl konwersji gotówkowej w dniach	127	100
Wskaźnik bieżący	1,10	1,12
Wskaźnik szybki	0,30	0,32
Wskaźnik natychmiastowy	0,04	0,04

Wzrost wskaźnika rotacji zapasów oraz wskaźnika rotacji zobowiązań na koniec 2007 roku jest spowodowany odkupem całego magazynu od JC Auto S.A., w ramach planowanego połączenia obu Spółek.

Spółka finansuje rozwój działalności ze środków własnych oraz kredytów bankowych. Łącznie, na koniec 2007 roku zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek, papierów dłużnych i leasingów finansowych osiągnęły łączną wartość 357.368 tys. zł, a **wskaźnik ogólnego zadłużenia** wzrósł z 0,75 w 2006 roku do 0,79 w 2007 roku. **Wskaźniki zadłużenia** Spółki prezentuje poniższa tabela.

	2007	2006
Wskaźnik ogólnego zadłużenia	0,79	0,75
Wskaźnik zadłużenia kapitału własnego	3,88	3,01

Inter Cars wywiązuje się na bieżąco ze swoich zobowiązań i zdaniem Zarządu, nie istnieją żadne przesłanki lub czynniki, które stanowiłyby jakiegokolwiek zagrożenie w terminowym wywiązywaniu się ze zobowiązań.

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

	2007	2006
Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej	(52 349)	25 485
Środki pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	(69 979)	(15 698)
Środki pieniężne netto z działalności finansowej	130 829	(7 293)
Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych na koniec okresu	22 878	14 635

Wartość środków zaangażowanych w działalność inwestycyjną uległa istotnemu podwyższeniu w 2007 roku w porównaniu do 2006 roku, głównie za sprawą pożyczek udzielonych spółkom zależnym i inwestycji w nieruchomości inwestycyjne. Zwiększenie wartości zapasów w 2007 roku wynikało również z konieczności zabezpieczenia wysokiej dostępności towarów w warunkach dobrej koniunktury rynkowej i wydłużenia czasu realizacji zamówień przez producentów części. Zwiększone w tym okresie potrzeby finansowe w zakresie zakupu towarów zostały uzupełnione poprzez środki uzyskane z emisji obligacji. Inter Cars przeprowadził emisję obligacji krótkoterminowych na łączną kwotę 55.100 tys. zł na dzień bilansowy. Termin wykupu obligacji skorelowany jest z przepływem środków ze sprzedaży towarów.

10. Ocena możliwości realizacji zamierzeń inwestycyjnych

Nakłady na zakupy i modernizację rzeczowych aktywów trwałych w 1 połowie 2007 roku wyniosły 65.439 tys. zł. Wydatki zostały poniesione przede wszystkim na zakup środków trwałych o charakterze odtworzeniowym oraz zakup nieruchomości inwestycyjnej w IC Development & Finance Sp. z o.o. Inwestycje Grupy w 2007 roku zostały sfinansowane w całości środkami własnymi.

Plan inwestycyjny na rok 2008 rok przewiduje nakłady inwestycyjne w rzeczowe aktywa trwałe, takie jak odtworzenie i unowocześnienie środków transportowych oraz modernizację systemu informatycznego wspomagającego zarządzanie. W planach Zarządu na 2008 rok jest również rozbudowa powierzchni biurowej w Kajetanach oraz budowa magazynu regionalnego w Lublinie. Planowany koszt tych inwestycji wynosi odpowiednio 70 mln zł i 30 mln zł. Łącznie nakłady inwestycyjne o charakterze odtworzeniowym w 2008 roku szacowane są na kwotę równą rocznej amortyzacji. Zostaną one pokryte ze środków własnych Grupy.

11. Czynniki i nietypowe zdarzenia mające wpływ na wynik

Zdaniem Zarządu w 2007 roku nie wystąpiły nietypowe zdarzenia o istotnym wpływie na wynik finansowy.

Inne czynniki jakie miały wpływ na wynik finansowy zostały zaprezentowane w komentarzu do wyników.

12. Zewnętrzne i wewnętrzne czynniki istotne dla rozwoju Grupy***Wewnętrzne czynniki***

Według Zarządu do najważniejszych wewnętrznych czynników wpływających na bieżące oraz przyszłe wyniki finansowe należą:

- (i) *połączenie Inter Cars i JC Auto* - W dniu 13 lipca 2007 roku Inter Cars S.A. i JC Auto podpisały porozumienie w sprawie połączenia obu Spółek. Celem długookresowym połączenia jest utworzenie spółki będącej liderem na rynku dystrybucji części zamiennych do pojazdów w Europie. Zarządy obu Spółek wskazują na efekty synergii związane z połączeniem, w wyniku których nastąpi znaczne obniżenie kosztów działalności połączonego podmiotu przy jednoczesnym wzroście łącznych obrotów i zysków. Zarówno Inter Cars jak i JC Auto są podmiotami prowadzącymi działalność w zakresie dystrybucji części do pojazdów oraz usług naprawczych pojazdów samochodowych;
- (ii) *rozwój sieci sprzedaży* – poprzez zwiększenie liczby filii oraz rozwój kontaktów handlowych z finalnymi odbiorcami – warsztatami;

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

- (iii) *zdolność do wyboru właściwej strategii rozwoju na konkurencyjnym i zmieniającym się rynku* – określająca zdolności rozwoju Spółki w długim okresie na rynku charakteryzującym się wysokim stopniem konkurencji oraz zmianami modelu dystrybucji części zamiennych w konsekwencji wprowadzenia nowych regulacji przez Unię Europejską oraz zmiany strategii działalności koncernów samochodowych oraz producentów części zamiennych;
- (iv) *rozwój programów lojalnościowych* – wprowadzanie nowych i rozwój dotychczasowych, określających zdolność Spółki do zwiększenia lojalności odbiorców i w rezultacie wielkości i wartości sprzedaży Grupy na tych rynkach;
- (v) *ściśle określona grupa produktów oraz obszar aktywności* – precyzyjnie określona strategia rozwoju wykorzystująca w pełni potencjał Spółki i pozwalająca na pełne jego zaangażowanie w sferach, w których organizacja dysponuje największymi kompetencjami;
- (vi) *znajomość rynku* – na którą składa się zdolność skutecznego dotarcia z ofertą do końcowych odbiorców i która dzięki doświadczeniu w tym zakresie oraz nowoczesnym metodom wspierania sprzedaży pozwala Inter Cars na osiągnięcie znaczącej przewagi konkurencyjnej;
- (vii) *rozwój narzędzi wsparcia sprzedaży* – stałe wprowadzanie narzędzi i rozwiązań podnoszących jakość obsługi klientów, w szczególności wprowadzenie w Czechach i na Słowacji, znanego w Polsce programu, IC-Katalog, w lokalnych wersjach językowych;
- (viii) *wykwalfikowana kadra* – będąca jednym z najważniejszych czynników warunkujących możliwość utrzymania i dalszego wzrostu pozycji konkurencyjnej podmiotów Grupy;
- (ix) *sprawność systemu logistyki towarowej* – oznaczająca zdolność do ciągłej optymalizacji istniejących procesów oraz wprowadzania nowych rozwiązań, pozwalających z jednej strony skutecznie kontrolować i zmniejszać koszty obrotu towarowego w ramach rosnącej sieci a z drugiej podnosić efektywność zaopatrzenia rosnącej sieci sprzedaży, w warunkach bardzo szerokiej oferty towarowej;
- (x) *sprawność systemu informatycznego* – warunkującą możliwość ciągłego utrzymania pełnej zdolności systemu do obsługi zarówno obrotu towarowego jak i dostarczania informacji niezbędnych do zarządzania Grupą oraz wypełniania ciążących na niej obowiązków informacyjnych.

Zewnętrzne czynniki

Według Zarządu do najważniejszych zewnętrznych czynników wpływających na bieżące oraz przyszłe wyniki finansowe należą:

- (i) *sytuacja makroekonomiczna* – która poprzez poziom aktywności gospodarczej podmiotów i w efekcie poziom zatrudnienia w gospodarce narodowej, poziom dochodów ludności określa bieżące i przyszłe zdolności potencjalnych klientów do nabywania samochodów oraz ponoszenia kosztów ich eksploatacji i napraw;
- (ii) *sytuacja makroekonomiczna na Ukrainie, w Czechach, na Słowacji i na Litwie* – która poprzez poziom wydatków na samochody, zależnych od wielkości dochodów ludności oraz podmiotów gospodarczych, wpływać będzie na wartość rynku części zamiennych w tych krajach i tym samym wartość sprzedaży Grupy w tych krajach;
- (iii) *zmiany kursów EURO i USD* – wpływające na poziom cen towarów będących w ofercie Spółki oraz pośrednio na jej wyniki finansowe;
- (iv) *wzrost lojalności odbiorców* – w rezultacie zmniejszenia stopnia dywersyfikacji źródeł zaopatrzenia przez warsztaty, skutkujący wzrostem liczby i wartości zamówień ze strony poszczególnych odbiorców oraz zmniejszeniem ryzyka gwałtownego spadku sprzedaży;
- (v) *rozwój niezależnych warsztatów* – stanowiących podstawową grupę odbiorców Grupy, przed którymi stoją istotne wyzwania dotyczące konieczności dostosowania się do rosnących wymogów rynkowych na skutek wzrostu stopnia skomplikowania napraw;

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

- (vi) *zmiany w strukturze dystrybucji w rezultacie zmian w prawodawstwie Unii Europejskiej* – stawiające przed Grupą istotne wyzwania i szanse w zakresie dostępu do grupy odbiorców będących wyłącznymi klientami producentów samochodów w zakresie zaopatrzenia w części zamienne jak również poprzez dostęp niezależnych warsztatów do informacji technicznych producentów samochodów na równych prawach z warsztatami autoryzowanymi i w rezultacie usunięciem istotnych barier rozwoju niezależnych warsztatów, zwiększających szanse rozwoju sektora niezależnych usług naprawczych – głównego odbiorcy towarów Grupy;
- (vii) *zmiany w strukturze zapotrzebowania na części zamienne wynikające ze zmian w technologiach produkcji samochodów* – skutkujące oczekiwanym wzrostem zapotrzebowania na relatywnie droższe elementy samochodów oraz wzrostem zapotrzebowania na sprzęt służący wyposażeniu warsztatów;
- (viii) *wielkość sprzedaży samochodów* – określająca popyt na części zamienne w średnim i długim okresie, poprzez wpływ na liczbę samochodów użytkowanych w krajach w których Grupa prowadzi działalność operacyjną;
- (ix) *wielkość importu samochodów używanych* – który łącznie ze sprzedażą nowych samochodów ma decydujący wpływ na przyrost liczby zarejestrowanych samochodów i w konsekwencji na popyt na usługi naprawcze i części zamienne, przy czym skala importu samochodów używanych, z uwagi na ich wiek i przebieg, szybciej przyczyni się do wzrostu popytu na części lecz wpłynie również na strukturę globalnego popytu poprzez większe zapotrzebowanie na części relatywnie tańsze, oraz w przypadku istotnego zastąpienia samochodów nowych samochodami używanymi z importu w sprzedaży, niższym wzrostem zapotrzebowania warsztatów na sprzęt służący wyposażeniu stanowisk pracy;
- (x) *konkurencyjność branży* – wymagająca stałego podnoszenia kompetencji organizacji w zakresie organizacji sprzedaży, mechanizmów wspierających sprzedaż, zakresu oferty towarowej i lokalizacji filii;
- (xi) *koniunktura w budownictwie* - najważniejszym czynnikiem rynkowym mającym wpływ na rozwój Feber jest koniunktura na rynku budowlanym, w szczególności w zakresie budownictwa infrastrukturalnego. Zapowiadane od lat wejście w fazę realizacji program budowy autostrad spowoduje znaczący wzrost zapotrzebowania na produkty Grupy.

Na rozwój Spółki istotny wpływ będą również miały czynniki określające rozwój spółek zależnych będących znaczącymi odbiorcami Spółki. Czynniki istotne dla rozwoju tych podmiotów zostały przedstawione w skonsolidowanym sprawozdaniu z działalności Grupy.

13. Zdarzenia które mogą w znaczący sposób wpłynąć na przyszłe wyniki finansowe emitenta

W wyniku przyszłych okresów **Grupa oczekuje ujęcia kwoty 13.285 tys. zł** będącej pochodną zakupów poczynionych przed dniem bilansowym. Istotny wpływ na wyniki finansowe Grupy w średnim i dłuższym okresie będzie miało **połączenie Inter Cars i JC Auto**. Celem Połączenia jest utworzenie największego polskiego przedsiębiorstwa zajmującego się dystrybucją części samochodowych oraz usług naprawczych pojazdów samochodowych. Koncentracja kapitału, jaka nastąpi w wyniku Połączenia, umożliwi ekspansję międzynarodową przedsiębiorstwa dzięki wykorzystaniu powiększonej sieci dystrybucyjnej obu Spółek, zwiększenie konkurencyjności oraz podniesienie jakości oferowanych produktów i usług. Utworzone w wyniku Połączenia przedsiębiorstwo będzie w stanie oferować szeroką gamę zdywersyfikowanych produktów, działać na nowych rynkach zbytu i powiększać udział na dotychczasowych. Celem długookresowym Połączenia jest utworzenie spółki będącej liderem na rynku dystrybucji części zamiennych do pojazdów w Europie. Po dniu bilansowym, 29 lutego 2008 roku Sąd Rejonowy dla m.st. Warszawy w Warszawie, XIII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego dokonał wpisu do rejestru przedsiębiorców połączenia Spółki ze spółką JC Auto S.A.

14. Zmiany w podstawowych zasadach zarządzania Grupą

W 2007 roku nie miały miejsca żadne istotne zmiany w podstawowych zasadach zarządzania Grupą.

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

Zmiany w strukturze Grupy, związane z jej rozszerzeniem o nowe podmioty, zostały zaprezentowane w Sprawozdaniu z działalności.

W dniu 15 maja 2007 roku Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Inter Cars dokonało zmiany statutu Spółki polegającego na zwiększeniu maksymalnej liczby członków Zarządu z 5 osób do 9 osób. W dniu 18 maja 2007 roku Rada Nadzorcza Inter Cars dokonała zmian w składzie Zarządu. Szczegółowe dane zostały zaprezentowane w punkcie 15.

15. Zmiany w składzie osób zarządzających i nadzorujących spółkę w ciągu ostatniego roku obrotowego, zasady powołania i odwołania osób zarządzających oraz uprawnienia osób zarządzających, w szczególności prawo do podjęcia decyzji o emisji lub wykupie akcji

Zgodnie ze statutem Zarząd Spółki jest powoływany i odwoływany uchwałą Rady Nadzorczej, za wyjątkiem pierwszego Zarządu, który został powołany w akcie zawiązania Spółki. Prawo do podjęcia decyzji o emisji lub wykupie akcji należy do Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy.

W dniu 15 maja 2007 roku Rada Nadzorcza powołała do Zarządu:

- Pana Piotra Kraska – od 2003 roku związany jest z Inter Cars S.A. jako doradca Zarządu. Od października 2004 roku pełni obowiązki Prezesa Zarządu w Feber Sp. z o.o., w której Inter Cars S.A. posiada 100% udziałów. Jako Członek Zarządu Inter Cars S.A. odpowiedzialny jest za strategię i rozwój Spółki.
- Pana Tomasza Zadroga - W Inter Cars S.A. od 1 sierpnia 2006 roku pełni obowiązki dyrektora ds. finansowych. Jako Członek Zarządu odpowiedzialny jest za politykę finansową Spółki.

16. Umowy zawarte pomiędzy spółką a osobami zarządzającymi

Na dzień 31 grudnia 2007 roku nie obowiązywały żadne umowy pomiędzy spółkami Grupy a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub gdy ich odwołanie lub zwolnienie następuje z powodu połączenia emitenta przez przejęcie. Członkom Zarządu podmiotu dominującego przysługuje 6 miesięczny okres wypowiedzenia umów o pracę.

17. Wartość wynagrodzeń, nagród lub korzyści, w tym wynikających z programów motywacyjnych lub premiovych opartych na kapitale spółki, odrębnie dla każdej z osób zarządzających i nadzorujących w przedsiębiorstwie, bez względu na to, czy odpowiednio były one zaliczane w koszty, czy też wynikały z podziału zysku

W dniu 6 lutego 2006 roku Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Spółki wprowadziło Program Motywacyjny dla członków organów zarządzających, członków kadry kierowniczej oraz pracowników kluczowych dla realizacji strategii Grupy Kapitałowej, o czym mowa poniżej. Szczegółowe dane zostały zaprezentowane w punkcie 19 Informacji Dodatkowej.

Wysokość wynagrodzeń członków organów zarządzających oraz nadzorujących podmioty Grupy została przedstawiona w Nocie 10 Informacji Dodatkowej do Skonsolidowanego Sprawozdania Finansowego.

18. Informacje dotyczące akcji i udziałów w podmiocie dominującym i spółkach zależnych oraz praw z nimi związanych

Akcje emitenta oraz akcje i udiały w jednostkach powiązanych będących w posiadaniu osób zarządzających i nadzorujących

Łącznie osoby nadzorujące i zarządzające posiadają 7 198 405 akcji, co stanowi 61% głosów na Walnym Zgromadzeniu Inter Cars.

Osoby zarządzające i nadzorujące nie posiadają żadnych akcji ani udziałów w jednostkach zależnych od Inter Cars.

W dniu 22 marca 2007 roku Zarząd Inter Cars S.A. otrzymał zawiadomienie o transakcji sprzedaży pakietowej pozasesyjnej akcji Inter Cars S.A. dokonanej w dniu 21 marca 2007

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

roku przez Przewodniczącego Rady Nadzorczej w ilości 105.000 sztuk oraz transakcji sprzedaży sesyjnej akcji Spółki w dniu 20 marca 2007 roku przez Prezesa Zarządu w ilości 6.000 sztuk. Pełna treść obu zawiadomień została opublikowana odpowiednio w raporcie bieżącym nr 10/2007 i 16/2007 dnia 23 marca 2007 roku. W transakcji pakietowej kupującymi były członkowie ścisłego kierownictwa Spółki.

W dniu 10 września 2007 roku Zarząd Inter Cars S.A. otrzymał zawiadomienie o transakcji sprzedaży sesyjnej akcji Inter Cars S.A. dokonanej w dniu 25 czerwca 2007 roku przez Prokurenta Spółki w ilości 825 sztuk. Pełna treść zawiadomienia została opublikowana w raporcie bieżącym nr 44/2007 dnia 10 września 2007 roku.

W dniu 8 lutego 2008 roku Zarząd Inter Cars S.A. otrzymał zawiadomienie o transakcji sprzedaży pakietowej pozasesyjnej akcji Inter Cars S.A. dokonanej w dniu 6 lutego 2008 roku przez Członka Rady Nadzorczej w ilości 50.000 sztuk. Pełna treść zawiadomienia została opublikowana w raporcie bieżącym nr 15/2008 dnia 28 lutego 2008 roku.

W dniu 31 marca 2008 roku Zarząd Inter Cars S.A. otrzymał zawiadomienie o wniesieniu jako aport do spółki pod firmą Aurantia Sp. z o.o. sp. k. w dniu 18 marca 2008 roku akcji Spółki przez Członka Rady Nadzorczej w ilości 950.000 sztuk. Pełna treść zawiadomienia została opublikowana w raporcie bieżącym nr 46/2008 dnia 31 marca 2008 roku.

Zmiany w proporcjach posiadanych akcji na mocy znanych emitentowi umów

Wprowadzony uchwałą Nadzwyczajnego Walnego Zgromadzenia Spółki Program Motywacyjny zakłada podpisanie z uczestnikami programu, z grona osób zarządzających, członków kadry kierowniczej oraz pracowników kluczowych dla realizacji strategii Grupy Kapitałowej, umów uczestnictwa. Na dzień publikacji raportu umowy zostały podpisane z pięcioma osobami – pięcioma członkami Zarządu. Łącznie osoby objęte I transzą uzyskały prawo do objęcia 157.333 akcji Inter Cars po cenie 33,59 zł za jedną akcję oraz objęte II transzą uzyskały prawo do objęcia 157.333 akcji Inter Cars po cenie 37,13 zł za jedną akcję.

Spółce nieznane są umowy zawarte pomiędzy akcjonariuszami mające wpływ na działalność Spółki.

Specjalne uprawnienia kontrolne w stosunku do emitenta

Spółka nie emitowała żadnych papierów wartościowych uprawniających ich posiadaczy do szczególnych uprawnień kontrolnych.

Ograniczenia dotyczące przenoszenia praw własności papierów wartościowych

W stosunku do papierów wartościowych wyemitowanych przez Spółkę (akcje) nie istnieją żadne ograniczenia w ich przenoszeniu. Wszystkie akcje Spółki zostały dopuszczone do publicznego obrotu decyzją Komisji Papierów Wartościowych i Giełd z dnia 26 kwietnia 2004 roku.

Zarząd Krajowego Depozytu Papierów Wartościowych S.A. Uchwałą nr 186/04 w dniu 11 maja 2004 roku postanowił przyznać Inter Cars S.A. status uczestnika Krajowego Depozytu Papierów Wartościowych w typie EMITENT oraz przyjąć do Krajowego Depozytu Papierów Wartościowych 11.821.100 akcji Inter Cars S.A. i oznaczyć je kodem PL INTCS00010.

Dywidenda

W 2006 roku wypłata dywidendy nie miała miejsca.

W dniu 7 sierpnia 2007 roku Walne Zgromadzenie Inter Cars podjęło uchwałę o wypłacie dywidendy za 2006 rok w wysokości 0,34 zł na jedną akcję. Dniem przyznania prawa do dywidendy był dzień 24 sierpnia 2007 roku, a wypłata miała miejsce 10 września 2007 roku.

Wykaz akcjonariuszy posiadających, co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na dzień opublikowania niniejszego sprawozdania finansowego:

Akcjonariusz	Liczba akcji	Łączna wartość nominalna (zł)	Udział w kapitale zakładowym (%)	Udział w ogólnej liczbie głosów (%)
Krzysztof Oleksowicz	4.972.271	9.944.542	4.972.271	36,30%
Andrzej Oliszewski	1.500.000	3.000.000	1.500.000	10,95%
Michał Oleksowicz	720.000	1.440.000	720.000	5,26%
ING Nationale-Nederlanden Polska Powszechne Towarzystwo Emerytalne S.A.	708.894	1.417.788	708.894	5,18%

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

19. Podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych

Rada Nadzorcza Spółki, działając na podstawie § 14 ust. 1 pkt 3 Statutu Spółki, uchwalała z dnia 29 czerwca 2007 rok podjęła decyzję o wyborze podmiotu uprawnionego do badania sprawozdań finansowych Spółki za rok obrotowy 2007, którym będzie firma KPMG Audyt Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie przy ul. Chłodnej 51 (działającej na podstawie listy podmiotów uprawnionych do badania sprawozdań finansowych pod numerem 458). Łączne wynagrodzenie z umowy wynosi: 420 tys. zł.

W dniu 29 czerwca 2006 roku Spółka podpisała umowę z KPMG Audit Sp. z o.o. na dokonanie badania rocznego oraz przeglądu półrocznego sprawozdania finansowego Spółki za 2006 rok. Łączne wynagrodzenie wynikające z umowy wyniosło 205 tys. zł.

W 2005 roku Spółka również powierzyła badanie rocznego oraz przeglądu półrocznego sprawozdania finansowego firmie KPMG Audyt Sp. z o.o.; łączne wynagrodzenie wyniosło 130 tys. zł.

W okresie sprawozdawczym Spółka korzystała z usług doradztwa podatkowego świadczonego przez podmiot powiązany z podmiotem badającym sprawozdania finansowe (KPMG Tax Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie). Łączne wynagrodzenie z tego tytułu osiągnęło wartość 38,4 tys. zł.

20. System kontrolny programów pracowniczych

W dniu 6 lutego 2006 roku Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Spółki wprowadziło Program Motywacyjny dla członków organów zarządzających, członków kadry kierowniczej oraz pracowników kluczowych dla realizacji strategii Grupy Kapitałowej. Dnia 8 grudnia 2006 roku Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Spółki wprowadziło zmiany do Programu Motywacyjnego, które zostały przekazane do wiadomości publicznej 8 grudnia 2006 roku w formie raportu bieżącego nr 31/2006.

Osoby uczestniczące w Programie będą mogły objąć nie więcej niż 472.000 akcji w okresie począwszy od 1 stycznia 2007 roku do 31 grudnia 2009 roku. Transze różnią się okresem, w którym opcje mogą być wykonane. Dla poszczególnych transz okres wykonania rozpoczyna się 1 stycznia 2007, 2008 i 2009 roku. Kończy się natomiast każdorazowo 31 grudnia 2009 roku. Według regulaminu programu motywacyjnego osoba uczestnicząca w programie traci prawo do wykonania opcji, w momencie w którym opuszcza Spółkę.

Cena wykonania opcji uzależniona jest od początkowej ceny wykonania określonej w programie motywacyjnym (24.81 PLN) oraz zmian indeksu WIG w stosunku do ustalonej w regulaminie wartości wyjściowej (37.221,99 punktów). Cena wykonania powiększana / pomniejszana jest o procentowy przyrost / spadek indeksu WIG do daty nabycia praw do wykonania opcji (dla poszczególnych transz odpowiednio 1 stycznia 2007, 2008 i 2009 roku).

W Programie Motywacyjnym uczestniczyć będzie pięć osób – trzech członków Zarządu, członek zarządu spółki zależnej oraz osoba która ma wpływ na zarządzanie całością Inter Cars. Łącznie osoby objęte I transzą uzyskały prawo do objęcia 157.333 akcji Inter Cars po cenie 33,59 zł za jedną akcję.

Spółka ujęła w 2007 roku łącznie koszty w wysokości 3.330 tys. zł z tytułu realizacji Programu. Łącznie koszty programu szacowane są na maksymalnie 6.397 tys. zł. W związku ze zmianą szacunków związanych z prawdopodobieństwem realizacji przyznanych opcji dokonano zmiany szacunków łącznego kosztu programu.

Organy zarządzające i nadzorujące

W skład organów zarządzających i nadzorujących na dzień 31 grudnia 2007 roku wchodził:

Rada Nadzorcza

Andrzej Olszewski, Przewodniczący

Jolanta Oleksowicz-Bugajewska

Maciej Oleksowicz

Michał Marczak

Wanda Oleksowicz

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

Zarząd

Krzysztof Oleksowicz, Prezes
 Robert Kierzek, Wiceprezes
 Krzysztof Soszyński, Wiceprezes
 Wojciech Milewski, Członek Zarządu
 Piotr Kraska, Członek Zarządu
 Tomasz Zadroga, Członek Zarządu

W dniu 18 maja 2007 roku uchwałą Rady Nadzorczej do Zarządu Spółki powołany został Pan Tomasz Zadroga oraz Pan Piotr Kraska. Informacje na temat przebiegu kariery zawodowej, posiadanych kwalifikacjach i powierzonych funkcjach zostały przekazane do wiadomości publicznej w formie raportu bieżącego nr 24/2007 dnia 18 maja 2007 roku.

Po dniu bilansowym decyzją Rady Nadzorczej do Zarządu Inter Cars S.A. powołanych zostało dwóch nowych członków: Pan Jerzy Józefiak i Pan Szymon Getka, o czym Spółka informowała w formie raportu bieżącego nr 24/2008 w dniu 28 lutego 2008 roku. Kadencje nowych członków Zarządu rozpoczęły się w dniu wpisania do rejestru przedsiębiorców połączenia Spółki ze spółką JC Auto S.A. W dniu 21 kwietnia 2008 roku, o czym Spółka informowała w formie raportu bieżącego nr 58/2008 i nr 59/2008, Pan Jerzy Józefiak i Pan Szymon Getka złożyli rezygnację z pełnienia funkcji członków Zarządu.

W wyniku połączenia Inter Cars z JC Auto nastąpiła również zmiana w składzie Rady Nadzorczej Spółki. Zmiana związana jest z uchwałą nr 4 z dnia 14 listopada 2007 roku Nadzwyczajnego Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy Inter Cars S.A.. W dniu 28 lutego 2008 roku rezygnację z pełnienia funkcji Członka Rady Nadzorczej złożyła Pani Wanda Oleksowicz, natomiast 29 lutego 2008 roku w skład organu został powołany Pan Jerzy Grabowiecki. Ilość osób w składzie organu Spółki pozostała bez zmian.

21. Zatrudnienie

Na dzień 31 grudnia 2007 roku Inter Cars S.A. zatrudniał 747 osób. Łącznie Grupa zatrudniała 1.304 osób.

Na dzień 31 grudnia 2006 roku Inter Cars S.A. zatrudniał 670 osób. Łącznie Grupa zatrudniała 1042 osoby.

22. Polityka ochrony środowiska

Inter Cars nie prowadzi działalności, której skutki zagrażałyby środowisku naturalnemu. W związku z powyższym na Spółce nie ciąży żadne zobowiązania dotyczące nakładów na ochronę środowiska naturalnego.

Na dzień 31 grudnia 2007 roku Spółka dysponuje pozwoleniami z zakresu ochrony środowiska – decyzjami administracyjnymi – których opis zamieszczony został w tabeli:

Lp.	Numer i data wydania decyzji	Organ wydający	Obszar obowiązywania	Zakres merytoryczny decyzji
1	Decyzja nr 62 z dnia 27.05.2003 r. (ŚR-7634/30/1/03)	Starosta Nowodworski	Cząstków Mazowiecki ul. Gdańska 15, gm. Czosnów	Pozwolenie na wytwarzanie i magazynowanie odpadów niebezpiecznych takich jak: oleje hydrauliczne, zaolejone czyściwo, filtry olejowe, zużyte źródła światła, akumulatory ołowiowe.
2	Decyzja nr 123/2003 z dnia 10.12.2003 r. (ŚR-6210/19/2/2003)	Starosta Nowodworski	Cząstków Mazowiecki ul. Gdańska 15, gm. Czosnów	Pozwolenie wodnoprawne na pobór wód podziemnych z otworów czwartorzędowych z ujęcia zlokalizowanego na terenie Spółki w Cząstkowie Mazowieckim do celów bytowo-gospodarczych pracowników z wyłączeniem celów spożywczych oraz do podlewania zieleni i na potrzeby stacji uzdatniania wody.

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

Podmioty zależne od Inter Cars prowadzą swoją działalność w zgodzie z wymogami dotyczącymi ochrony środowiska. Bliższe informacje na ten temat zostały zawarte w punkcie 1 Sprawozdania z działalności.

23. Stanowisko Zarządu odnośnie możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz wyników na 2007 rok

Grupa nie publikowała prognoz wyników na 2007 rok.

24. Czynniki ryzyka i zagrożenia, z określeniem, w jakim stopniu emitent jest na nie narażony

Ryzyko związane ze zmianą polityki rabatów przez producentów części zamiennych

Istotną pozycją w wyniku Grupy są rabaty, których udzielają producenci części zamiennych. Polityka rabatów premiuje odbiorców dokonujących znaczących wartościowo zakupów. Ewentualna zmiana tej polityki, polegająca na obniżeniu wartości rabatów lub nawet rezygnacji z ich stosowania, skutkowałaby znaczącym pogorszeniem wyników Grupy.

Zdaniem Zarządu sytuacja taka jest jednak mało prawdopodobna, a Grupa jako znaczący odbiorca liczyć może na co najmniej równie atrakcyjne warunki w przyszłości. Ewentualna rezygnacja z rabatów oznaczałaby najprawdopodobniej obniżenie cen zakupów i wzrost cen sprzedaży, a więc zachowanie poziomu osiąganego marży z uwagi na siłę zakupową Grupy oraz istotną zastępowalność źródeł zaopatrzenia.

Ryzyko związane z przyjęciem niewłaściwej strategii

Rynek na którym działa Grupa podlega ciągłym zmianom, których kierunek i natężenie zależne jest od szeregu, nierzadko wykluczających się czynników. W tej sytuacji przyszła pozycja Grupy, a więc w efekcie przychody i zyski, zależne są od jej zdolności do wypracowania strategii skutecznej w długim horyzoncie. Ewentualne podjęcie nietrafnych decyzji wynikających z niewłaściwej oceny sytuacji lub niezdolność adaptacji Grupy do dynamicznie zmieniających się warunków rynkowych, oznaczać może istotne negatywne skutki finansowe.

W celu zminimalizowania ryzyka wystąpienia takiego zagrożenia prowadzona jest ciągła bieżąca analiza wszystkich czynników decydujących o wyborze strategii w dwóch perspektywach: krótkoterminowej, obejmującej warunki zaopatrzenia oraz długoterminowej, obejmującej strategię tworzenia i rozwoju sieci sprzedaży, tak aby możliwe było maksymalnie precyzyjne określenie kierunku i charakteru zmian otoczenia rynkowego.

Ryzyko związane ze zmianą Zarządu i nową strategią

Połączenie ze spółką JC Auto S.A. wiąże się ze zmianą Zarządu oraz wprowadzeniem nowej strategii. Nie ma gwarancji, że realizacja nowej strategii zakończy się powodzeniem lub że strategia ta zostanie zrealizowana. Może to mieć negatywny wpływ na działalność i sytuację finansową Grupy po połączeniu, osiągane przez nią wyniki finansowe oraz perspektywy rozwoju.

Ryzyko związane z procesem integracji po połączeniu

Proces połączenia obciążony jest ryzykiem związanym z efektywnym przeprowadzeniem integracji zasobów operacyjnych obu spółek. Nie można wykluczyć, że po połączeniu nie zostaną osiągnięte oczekiwane synergie oraz oszczędności związane z efektem skali, co może mieć negatywny wpływ na działalność i sytuację finansową Grupy po połączeniu, osiągane przez nią wyniki finansowe oraz perspektywy rozwoju.

Ryzyka związane z regulacjami prawnymi

Podstawowe przepisy prawa, na podstawie których zostaje przeprowadzone połączenie, to KSH oraz Ustawa o Krajowym Rejestrze Sądowym. Pomimo przeprowadzonej przez Spółkę szczegółowej analizy wszelkich aspektów prawnych mogących zaistnieć w procesie połączenia, nie jesteśmy w stanie zagwarantować, że w wyniku interpretacji przepisów prawa przez sądy, bądź organy administracji publicznej odmiennej niż ta, którą założyliśmy bądź przyjęliśmy, procedura połączenia nie ulegnie przedłużeniu. Może to mieć negatywny wpływ na działalność i sytuację finansową Grupy Kapitałowej po połączeniu, osiągane przez nią wyniki finansowe oraz perspektywy rozwoju.

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

Ryzyko związane ze zmianą struktury popytu

Grupa utrzymuje określone stany magazynowe w szerokim asortymencie towarów. Realizowane przez nią zakupy są funkcją oceny zapotrzebowania rynku na poszczególne grupy asortymentowe i jako takie narażone są na ryzyko błędnej oceny rynku lub zmian struktury popytu. Ewentualne zmiany popytu, w szczególności gwałtowny spadek zapotrzebowania na określone grupy towarowe, w przypadku uprzednich znaczących ich zakupów, oznaczać będzie poniesienie przez Grupę znaczących strat związanych z zamrożeniem kapitału obrotowego lub koniecznością zastosowania znaczących wartościowo rabatów.

Zdaniem Zarządu wystąpienie tego typu zagrożenia jest mało prawdopodobne z uwagi na dominację liniowych tendencji zmian popytu na oferowane towary. Ponadto, Grupa prowadzi aktywną politykę zarządzania kapitałem obrotowym czego skutkiem jest utrzymywanie niskich wartościowo pozycji magazynowych poszczególnych towarów (organizacja dostaw od producentów zapewniających realizację zamówień w relatywnie krótkim okresie czasu). Dodatkowo, oferta Grupy nie obejmuje części do samochodów produkowanych w krajach byłego bloku wschodniego, wycofanych z produkcji, a więc wyeliminowane zostało ryzyko zaangażowania środków w zapasy części zamiennych do schyłkowego segmentu samochodów.

Ryzyko związane ze sprzedażą sezonową

Całkowite przychody Grupy nie są w znaczący sposób podatne na zjawisko sezonowości. W szerokiej ofercie części występują towary, których sprzedaż jest uzależniona od pory roku, zwłaszcza zimy. Towary najbardziej podatne na sezonową, krótkookresową sprzedaż, takie jak np. opony zimowe są zamawiane u dostawców kilka miesięcy przed planowanym okresem wzmożonej sprzedaży wobec czego, w przypadku wyjątkowo niekorzystnych zjawisk meteorologicznych, sprzedaż towarów sezonowych może być istotnie niższa od oczekiwanej, co w konsekwencji będzie miało niekorzystny wpływ na wyniki finansowe Grupy.

Ryzyko związane z kredytami bankowymi

Istotne znaczenie dla finansowania działalności Grupy mają kredyty bankowe. Według stanu na dzień 31 grudnia 2007 roku zadłużenie Grupy z tytułu kredytów bankowych, obligacji i leasingu finansowego równe było 357.368 tys. zł, a łączne koszty finansowe związane z ich obsługą (odsetki) osiągnęły wartość 10.526 tys. zł. Kredyty zaciągnięte przez Grupę oprocentowane są według zmiennej stopy procentowej, tak więc ewentualny znaczący wzrost stóp procentowych i w efekcie stóp bazowych kredytów, poprzez wzrost kosztów finansowych, skutkowałby zmniejszeniem rentowności i obniżeniem zdolności Grupy do wypracowania środków służących finansowaniu dalszego rozwoju, a w skrajnym przypadku, mogłoby stanowić zagrożenie dla zachowania płynności. Innym rodzajem ryzyka związanym z kredytami bankowymi jest ryzyko utraty bądź odmowy przyznania linii kredytowych. Ewentualne zmniejszenie możliwości finansowania działalności za pomocą kredytów bankowych, na skutek wypowiedzenia części umów lub odmowy ich przedłużenia, będzie miało istotny negatywny wpływ na możliwości rozwoju Grupy, jej płynność i wyniki finansowe.

Zarząd podejmuje działania zmierzające do minimalizacji niniejszego czynnika ryzyka dywersyfikując źródła pozyskiwania kredytów. Przy obecnym poziomie zysku na działalności operacyjnej i bieżącym stopniu pokrycia płatności z tytułu odsetek mało prawdopodobne jest zdaniem Zarządu podwyższenie bazowych stóp procentowych do poziomu skutkującego istotnym obniżeniem rentowności i zagrożeniem płynności Grupy.

Ryzyko związane z podjęciem działalności konkurencyjnej wobec Grupy przez podmiot, który prowadził filię

Ewentualne rozpoczęcie działalności konkurencyjnej wobec Grupy przez podmiot, który rozwiązał lub z którym rozwiązano umowę o prowadzenie filii, polegające na przejęciu kontaktów z odbiorcami miałyby poważny negatywny wpływ na wyniki sprzedaży w danym regionie.

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

W celu minimalizacji tego rodzaju ryzyka w umowach zawieranych z podmiotami prowadzącymi filie przewidziane zostały wysokie kary pieniężne w przypadku rozpoczęcia działalności konkurencyjnej po rozwiązaniu umowy.

Ryzyko związane z systemem informatycznym

Działalność operacyjna oparta jest na sprawnie funkcjonującym systemie informatycznym działającym on-line. Ewentualne problemy z jego prawidłowym funkcjonowaniem mogłyby oznaczać zmniejszenie wielkości sprzedaży lub wręcz uniemożliwić jej prowadzenie. W rezultacie miałyby to negatywny wpływ na wyniki finansowe Grupy.

W celu zapobieżenia wystąpienia takiej sytuacji Grupa wprowadziła odpowiednie procedury na wypadek awarii systemu, obejmujące zasady tworzenia zapasowych kopii danych i ich odtwarzania oraz awaryjny serwer (wraz z niezbędnym osprzętem sieciowym) i awaryjne łącza.

Ryzyko związane z niedostosowaniem się niezależnych warsztatów do wymogów rynku

W związku z rosnącym skomplikowaniem poszczególnych podzespołów produkowanych samochodów rosną wymogi w zakresie ich obsługi i napraw, zarówno odnośnie wiedzy i przygotowania mechaników jak i technicznego wyposażenia stanowisk pracy. Niezależne warsztaty zmuszone więc będą do stałego podnoszenia swoich kwalifikacji oraz inwestowania w sprzęt, aby posiadać zdolności obsługi nowych modeli samochodów. Ewentualny niewystarczający rozwój zdolności niezależnych warsztatów ograniczy rynek zbytu Grupy i będzie miał negatywny wpływ na jej wyniki finansowe.

Zdaniem Zarządu przeciwwagą będzie stale rosnące zaangażowanie dystrybutorów i producentów części zamiennych w wyposażanie i finansowanie wyposażenia niezależnych warsztatów, możliwość bliskiej współpracy warsztatów autoryzowanych i niezależnych oraz prawo dostępu do informacji technicznej u samych producentów przez wszystkie strony na równych prawach (w ramach nowych przepisów), ułatwiające transfer know-how do warsztatów niezależnych. W dłuższej perspektywie można nawet oczekiwać selekcji warsztatów niezależnych, tzn. eliminacji najsłabszych i rozwoju warsztatów dysponujących najlepszym zapleczem, a więc de facto umocnienie się segmentu warsztatów niezależnych, pomimo możliwych, krótkookresowych negatywnych zmian wartości tego segmentu rynku. Dodatkowo, wzrost importu używanych samochodów do Polski po jej wejściu w struktury Unii Europejskiej, zwiększył popyt na usługi tanich, małych warsztatów, umożliwiając im tym samym dalszy wzrost i akumulację niezbędnej wiedzy i kapitału.

Ryzyko związane z wejściem na polski rynek dużych zagranicznych podmiotów specjalizujących się w hurtowym handlu częściami samochodowymi

Rynek niezależnej dystrybucji części zamiennych w Polsce zdominowany jest przez przedsiębiorstwa o polskim kapitale. Wielkość tego rynku i jego dobre perspektywy z pewnością oznaczają rosnące prawdopodobieństwo wejścia na rynek zagranicznych dystrybutorów części, którzy oferując korzystniejsze warunki zakupu części opanować mogą znaczącą część rynku. Ewentualna zwiększona presja konkurencyjna będzie miała niekorzystny wpływ na wyniki Grupy, a w skrajnym przypadku może oznaczać istotne ograniczenie możliwości rozwoju, a nawet spadek wartości przychodów i zysków. Innym rodzajem ryzyka związanym z wejściem na polski rynek dużych zagranicznych dystrybutorów jest ryzyko utraty strategicznych dostawców, dla których wybrani zagraniczni dystrybutorzy są znacząco większym odbiorcą.

Zdaniem Zarządu takie zagrożenie nie jest znaczące. Ewentualna ekspansja w Polsce odbywać się może przede wszystkim poprzez nabycie istniejących podmiotów, tak więc wzrost presji konkurencyjnej nie będzie najprawdopodobniej znaczący, chociaż oznaczać może obniżenie się średniego poziomu marż.

Wobec powyższego Zarząd będzie dążył do stałego i dynamicznego wzrostu wartości sprzedaży, aby możliwe było co najmniej utrzymanie obecnego poziomu zysków, pomimo ewentualnego obniżenia rentowności. Poza tym, utrata możliwości dokonywania zakupów u poszczególnych strategicznych dostawców na skutek pojawienia się na polskim rynku podmiotów zagranicznych, dystrybutorów tych producentów w innych krajach, jest ograniczona wobec faktu, iż producenci części dążą do dywersyfikacji kanałów sprzedaży.

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

Ryzyko związane z dywersyfikacją kanałów sprzedaży przez producentów części zamiennych

Istotnym elementem strategii sprzedaży producentów części zamiennych jest dywersyfikacja kanałów sprzedaży hurtowej, skutkiem czego ograniczona jest możliwość wzrostu udziału w rynku przez poszczególnych dystrybutorów, w tym Grupę. W ocenie Zarządu, maksymalnie Grupa może osiągnąć udział w polskim rynku części zamiennych (w segmencie niezależnym) na poziomie 25 – 30%. Osiągnięcie tego poziomu oznacza, iż dalszy wzrost przychodów w Polsce możliwy będzie wyłącznie poprzez wzrost wartości całego rynku, a więc przychody Grupy staną się bardziej wrażliwe na zmiany otoczenia rynkowego bez istotnej możliwości wzrostu poprzez konsolidację rynku.

Zarząd podejmuje więc działania zmierzające do wypracowania modelu działalności pozwalającego na stałe rozszerzanie asortymentu oferty Grupy, w tym rozwój nowych segmentów, jak np. wyposażenie warsztatów, zarządzanie flotami, montaż naczep. Ponadto, przeciwwagą dla oczekiwanych ograniczeń na rynku polskim jest rozszerzanie działalności na kraje sąsiednie, w szczególności Ukrainę, Czechy, Słowację i Litwę.

Ryzyko związane z przejęciem produkcji części zamiennych przez producentów samochodów

Jak wynika z dostępnych informacji niektórzy producenci samochodów rozważają możliwość zwiększenia skali produkcji części samochodowych. Obecnie, w krajach Unii Europejskiej około 20% – 23% części zamiennych pochodzi od producentów samochodów. O ile dostęp do części wytwarzanych przez producentów samochodów jest możliwy dla wszystkich potencjalnych nabywców, na mocy nowych regulacji, to warunki ich nabycia, najprawdopodobniej, byłyby mniej korzystne niż warunki nabywania części od wyspecjalizowanych producentów części zamiennych, jak to ma miejsce w obecnym modelu, tj. produkcji części na pierwszy montaż i na rynek wtórny przez tych samych producentów części. Dodatkowo, zmiana obecnego modelu produkcji części zamiennych ograniczyłaby wartość segmentu oryginalnych części zamiennych dostarczanych przez producentów części. Dla Grupy sytuacja taka miałaby znaczący negatywny wpływ na wyniki finansowe.

Jednak z uwagi na daleko zaawansowaną specjalizację w opracowywaniu i produkcji części (implikujące również zdolność do oferowania konkurencyjnych cen), taki scenariusz, zdaniem Zarządu, jest mało prawdopodobny.

Ryzyko związane z przejęciem sieci niezależnej dystrybucji części zamiennych przez producentów części zamiennych

Ewentualne przejęcie niezależnych dystrybutorów części zamiennych przez producentów tych części mogłoby oznaczać istotne zmiany w modelu dystrybucji części dostarczanych przez poszczególne podmioty, polegających na ograniczeniu ich sprzedaży do innych sieci, w tym Grupy. W takiej sytuacji Grupa mogłaby utracić poszczególne źródła zaopatrzenia w części, co ograniczyłoby wielkość oferty i pogorszyłoby pozycję konkurencyjną Grupy.

Z uwagi jednak na dążenie producentów części do dywersyfikacji kanałów sprzedaży oraz duży stopień zastępowalności źródeł zaopatrzenia, zdaniem Zarządu, ten czynnik ryzyka nie powinien stanowić istotnego zagrożenia dla pozycji rynkowej Grupy i osiąganych wyników finansowych.

Ryzyko związane z sytuacją makroekonomiczną

Ostatni okres charakteryzuje się poprawą dynamiki rozwoju polskiej gospodarki, lecz nie ma pewności, że podejmowane przez rząd Rzeczypospolitej Polskiej działania przyniosą stałą poprawę oczekiwań podmiotów gospodarczych w dłuższym okresie. Tendencje rozwojowe zagrożone są przez szereg wewnętrznych i zewnętrznych czynników makroekonomicznych. Ewentualne pogorszenie sytuacji gospodarczej w Polsce mogłoby mieć pośredni, negatywny wpływ na wyniki działalności gospodarczej Grupy.

Podobnie rozwój działalności operacyjnej poza granicami Polski ekspozuje Grupę na ryzyka specyficzne dla nowych rynków zbytu, w szczególności na Ukrainie, w Czechach, na Słowacji i na Litwie. Ewentualne pogorszenie sytuacji gospodarczej w tych krajach mogłoby mieć pośredni, negatywny wpływ na wyniki działalności gospodarczej Grupy.

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

Ryzyko związane z polityką gospodarczą w Polsce

Polityka gospodarcza, fiskalna i pieniężna w Polsce w istotny sposób determinują tempo wzrostu finalnego popytu krajowego, który w pośredni sposób warunkuje wielkość sprzedaży Grupy i w konsekwencji, jej wyniki finansowe. Zagrożeniem dla wyników Grupy są zmiany, które wpływają na zmniejszenie popytu krajowego, co skutkuje ryzykiem niezrealizowania określonych zamierzeń i wprowadza istotny element niepewności w zakresie długoterminowego planowania rozwoju Grupy na skutek mniejszego możliwego zainteresowania towarami Grupy ze strony potencjalnych nabywców.

Podobnie negatywny wpływ na wyniki Grupy może mieć ryzyko związane z polityką gospodarczą, fiskalną i pieniężną w krajach, w których prowadzona jest działalności operacyjna, tj. na Ukrainie, w Czechach, w Słowacji i na Litwie.

Ryzyko związane ze strukturą odbiorców zagranicznych

Przeważająca część sprzedaży eksportowej dokonywana jest drobnym, zagranicznym odbiorcom, którzy we własnym zakresie organizują transport towaru poza granice Polski. Większość tych odbiorców pochodzi z Ukrainy, skutkiem czego istotna część sprzedaży Grupy narażona jest na ryzyko specyficzne dla kraju odbiorców, jak: zmiany wielkości i struktury rynku części zamiennych, zmiany siły nabywczej ludności, stabilność systemów gospodarczych i politycznych w tych krajach. Ewentualne niekorzystne zmiany w tych krajach, których skutkiem byłoby zmniejszenie lub rezygnacja z zakupów dokonywanych przez te podmioty, miałyby negatywny wpływ na wyniki finansowe Grupy.

Ryzyko związane z działalnością w zakresie regeneracji części zamiennych

Ryzyko związane z tą działalnością obejmuje przede wszystkim: ryzyko związane z niedoskonałością rozwiązań informatycznych wspomagających kontrolę i zarządzanie, ryzyko związane z koniecznością utrzymania wysokiego stanu materiałów produkcyjnych i tym samym ryzyka związanego z utratą ich wartości w przypadku zmiany preferencji klientów lub wzrostu presji konkurencyjnej ze strony innych podmiotów, ryzyko związane z działalnością opartą na systemie zleceń bez stałych umów z kluczowymi odbiorcami oraz ryzyko związane ze stałym wzrostem presji konkurencyjnej w tym ze strony producentów tanich części (Daleki Wschód).

Ryzyko związane z emigracją siły roboczej

Ułatwienia w zakresie podejmowania pracy w Unii Europejskiej przez obywateli Rzeczypospolitej Polskiej istotnie zwiększyły skalę tzw. 'emigracji zarobkowej'. Skutkiem tego zjawiska są problemy z pozyskaniem nowych pracowników oraz utrzymania dotychczasowych bez istotnych zmian w poziomie wynagrodzenia.

W związku z powyższym podmioty Grupy zmuszone mogą być do istotnego podniesienia poziomu wynagrodzeń czego bezpośrednim efektem może być zmniejszenie rentowności działalności operacyjnej. W celu przeciwdziałania negatywnym, dla wyniku finansowego, skutkom tego zjawiska Grupa podejmuje działania zmierzające do zwiększenia stopnia wykorzystania nowoczesnych narzędzi pracy, pozwalających na automatyzację szeregu procesów i tym samym spowolnienie tempa wzrostu liczby zatrudnionych.

Ryzyko związane z rozwojem podmiotów zależnych

Podmioty zależne tworzone są w krajach w których istnieje uzasadnione prawdopodobieństwo uzyskania satysfakcjonującego zwrotu z zaangażowanego kapitału. W praktyce, podmiot dominujący angażuje znaczące wartościowo środki w rozwój działalności na zupełnie nowych dla niego rynkach, charakteryzujących się odmienną specyfiką wielu istotnych aspektów działalności operacyjnej. W konsekwencji ryzyko związane z tymi inwestycjami jest relatywnie większe niż zaangażowanie tych środków w dalszy rozwój działalności na terenie Polski, gdzie podmiot dominujący posiada największe kompetencje i zasoby oraz pozycję.

W celu zmniejszenia tego ryzyka, podmiot dominujący każdorazowo angażuje do współpracy specjalistów znających lokalne rynki oraz przeprowadza niezbędne analizy wykonalności wraz z odpowiednimi szacunkami ryzyk związanych z zaangażowaniem w działalność na nowym rynku. Jednocześnie, zwiększając geograficzny zakres prowadzonej

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

działalności podmiot dominujący uzyskuje możliwość dywersyfikacji ryzyka związanego z działalnością na terenie jednego kraju, w szczególności Polski.

25. Wskazanie średnich kursów wymiany walut

Wszelkie prezentowane w raporcie dane finansowe w EUR zostały przeliczone przy zastosowaniu następujących kursów:

	2007	2006
kurs na 31 grudnia	3,5820	3,8312
średni kurs w okresie od 1 stycznia do 31 grudnia	3,7768	3,8991

Do przeliczenia danych wykazanych w wybranych danych finansowych w tys. EURO zastosowano niżej podane zasady:

- dla danych wynikających z rachunku zysków i strat – *średni kurs* stanowiący średnią arytmetyczną kursów obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca w danym okresie ogłoszonych przez Prezesa NBP
- dla danych wynikających z bilansu – *kurs na 31.12.2007 roku* stanowiący średni kurs EURO obowiązujący na dzień 31.12.2007 roku ogłoszony przez Prezesa NBP

Krzysztof Oleksowicz

Prezes Zarządu

Robert Kierzek

Wiceprezes Zarządu

Wojciech Milewski

Członek Zarządu

Krzysztof Soszyński

Wiceprezes Zarządu

Tomasz Zadroga

Członek Zarządu

Piotr Kraska

Członek Zarządu

Grupa Kapitałowa Inter Cars S.A.

**Opinia i Raport
Niezależnego Biegłego Rewidenta
Rok obrotowy kończący się
31 grudnia 2007 r.**

Ta opinia zawiera 2 strony
Raport uzupełniający opinię zawiera 14 stron
Opinia niezależnego biegłego rewidenta
oraz raport uzupełniający opinię
z badania skonsolidowanego sprawozdania finansowego
za rok obrotowy kończący się
31 grudnia 2007 r.

OPINIA NIEZALEŻNEGO BIEGŁEGO REWIDENTA

Dla Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy Inter Cars S.A.

Przeprowadziliśmy badanie załączonego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Kapitałowej Inter Cars S.A. z siedzibą w Warszawie, ul. Powsińska 64 („Grupa Kapitałowa”), na które składa się skonsolidowany bilans sporządzony na dzień 31 grudnia 2007 r., który po stronie aktywów i pasywów wykazuje sumę 815.710 tys. złotych, skonsolidowany rachunek zysków i strat za rok obrotowy kończący się tego dnia wykazujący zysk netto w kwocie 57.964 tys. złotych, skonsolidowane zestawienie zmian w kapitale własnym za rok obrotowy kończący się tego dnia wykazujące zwiększenie skonsolidowanego kapitału własnego o kwotę 55.910 tys. złotych, skonsolidowany rachunek przepływów pieniężnych za rok obrotowy kończący się tego dnia wykazujący zwiększenie stanu środków pieniężnych netto o kwotę 8.352 tys. złotych oraz informacja dodatkowa do skonsolidowanego sprawozdania finansowego zawierająca opis znaczących zasad rachunkowości oraz inne informacje objaśniające.

Odpowiedzialność Zarządu

Zarząd jednostki dominującej jest odpowiedzialny za sporządzenie i rzetelną prezentację tego skonsolidowanego sprawozdania finansowego zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej, które zostały zatwierdzone przez Unię Europejską i innymi obowiązującymi przepisami. Odpowiedzialność ta obejmuje: zaprojektowanie, wdrożenie i utrzymanie kontroli wewnętrznej związanej ze sporządzeniem oraz rzetelną prezentacją sprawozdań finansowych wolnych od nieprawidłowości powstałych wskutek celowych działań lub błędów, dobór oraz zastosowanie odpowiednich zasad rachunkowości, a także dokonywanie szacunków księgowych stosownych do zaistniałych okoliczności.

Odpowiedzialność Biegłego Rewidenta

Naszym zadaniem jest, w oparciu o przeprowadzone badanie, wyrażenie opinii o tym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym. Badanie sprawozdania finansowego przeprowadziliśmy stosownie do postanowień rozdziału 7 ustawy z dnia 29 września 1994 r. o rachunkowości (Dz. U. z 2002 r. nr 76, poz. 694 z późniejszymi zmianami) („ustawa o rachunkowości”), norm wykonywania zawodu biegłego rewidenta, wydanych przez Krajową Radę Biegłych Rewidentów w Polsce oraz Międzynarodowych Standardów Rewizji Finansowej. Regulacje te nakładają na nas obowiązek postępowania zgodnego z zasadami etyki oraz zaplanowania i przeprowadzenia badania w taki sposób, aby uzyskać racjonalną pewność, że sprawozdanie finansowe jest wolne od istotnych nieprawidłowości.

Badanie polega na przeprowadzeniu procedur mających na celu uzyskanie dowodów badania dotyczących kwot i informacji ujawnionych w sprawozdaniu finansowym. Wybór procedur badania zależy od naszego osądu, w tym oceny ryzyka wystąpienia istotnej nieprawidłowości sprawozdania finansowego na skutek celowych działań lub błędów. Przeprowadzając ocenę tego ryzyka, bierzemy pod uwagę kontrolę wewnętrzną związaną ze sporządzeniem oraz rzetelną prezentacją sprawozdania finansowego, w celu zaplanowania stosownych do okoliczności procedur badania, nie zaś w celu wyrażenia opinii na temat skuteczności działania kontroli wewnętrznej w jednostce. Badanie obejmuje również ocenę odpowiedniości stosowanych zasad

rachunkowości, zasadności szacunków dokonanych przez Zarząd oraz ocenę ogólnej prezentacji sprawozdania finansowego. Wyrażamy przekonanie, że uzyskane przez nas dowody badania stanowią wystarczającą i odpowiednią podstawę do wyrażenia przez nas opinii z badania.

Opinia

Naszym zdaniem, załączone skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej Inter Cars S.A. przedstawia rzetelnie i jasno sytuację majątkową i finansową Grupy Kapitałowej na dzień 31 grudnia 2007 r., wynik finansowy oraz przepływy pieniężne za rok obrotowy kończący się tego dnia, zostało sporządzone, we wszystkich istotnych aspektach, zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej, które zostały zatwierdzone przez Unię Europejską oraz jest zgodne z wpływającymi na treść skonsolidowanego sprawozdania finansowego przepisami prawa obowiązującymi Grupę Kapitałową.

Inne kwestie

Ponadto, zgodnie z wymogami ustawy o rachunkowości, stwierdzamy, że sprawozdanie z działalności Grupy Kapitałowej uwzględnia, we wszystkich istotnych aspektach, informacje, o których mowa w art. 49 ustawy o rachunkowości oraz Rozporządzeniu Ministra Finansów z dnia 19 października 2005 r. w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych (Dz. U. z 2005 r., nr 209, poz. 1744) i są one zgodne z informacjami zawartymi w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym.

.....
Biegły rewident nr 90061/7541
Marek Gajdziński

.....
Za KPMG Audyt Sp. z o.o.
ul. Chłodna 51, 00-867 Warszawa
Biegły rewident nr 90061/7541
Marek Gajdziński
Członek Zarządu

Warszawa, 30 czerwca 2008 r.

Grupa Kapitałowa Inter Cars S.A.

**Raport uzupełniający opinię
z badania
skonsolidowanego
sprawozdania finansowego
Rok obrotowy kończący się
31 grudnia 2007 r.**

Raport uzupełniający opinię zawiera 14 stron
Raport uzupełniający opinię
z badania skonsolidowanego sprawozdania finansowego
za rok obrotowy kończący się
31 grudnia 2007 r.

Spis treści

1	Część ogólna raportu	3
1.1	Dane identyfikujące Grupę Kapitałową	3
1.1.1	Nazwa Grupy Kapitałowej	3
1.1.2	Siedziba jednostki dominującej	3
1.1.3	Rejestracja jednostki dominującej w Krajowym Rejestrze Sądowym	3
1.1.4	Rejestracja jednostki dominującej w Urzędzie Skarbowym i Wojewódzkim Urzędzie Statystycznym	3
1.2	Informacja o jednostkach wchodzących w skład Grupy Kapitałowej	3
1.2.1	Jednostki objęte skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym	3
1.3	Dane identyfikujące biegłego rewidenta [podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych]	4
1.4	Podstawy prawne	4
1.4.1	Kapitał zakładowy	4
1.4.2	Kierownik jednostki dominującej	5
1.4.3	Przedmiot działalności	5
1.5	Informacje o skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym za poprzedni rok obrotowy	6
1.6	Zakres prac i odpowiedzialności	6
1.7	Informacja o przeprowadzonych badaniach sprawozdań finansowych jednostek objętych konsolidacją	8
1.7.1	Jednostka dominująca	Błąd! Nie zdefiniowano zakładki.
1.7.2	Pozostałe jednostki objęte konsolidacją	9
2	Analiza finansowa Grupy Kapitałowej	9
2.1	Ogólna analiza skonsolidowanego sprawozdania finansowego	9
2.1.1	Skonsolidowany bilans	9
2.1.2	Skonsolidowany rachunek wyników	10
2.2	Wybrane wskaźniki finansowe	11
2.3	Interpretacja wskaźników	11
3	Część szczegółowa raportu	12
3.1	Zasady rachunkowości	12
3.2	Podstawa sporządzenia skonsolidowanego sprawozdania finansowego	12
3.3	Metodologia konsolidacji	12
3.4	Wartość firmy z konsolidacji	12
3.5	Konsolidacja kapitałów i ustalenie udziałów mniejszości	12
3.6	Wyłączenia konsolidacyjne	13
3.7	Informacja dodatkowa do skonsolidowanego sprawozdania finansowego	13
3.8	Sprawozdanie z działalności Grupy Kapitałowej	13
3.9	Informacja o opinii niezależnego biegłego rewidenta	14

1 Część ogólna raportu

1.1 Dane identyfikujące Grupę Kapitałową

1.1.1 Nazwa Grupy Kapitałowej

Grupa Kapitałowa Inter Cars S.A.

1.1.2 Siedziba jednostki dominującej

ul. Powsińska 64
02-903 Warszawa

1.1.3 Rejestracja jednostki dominującej w Krajowym Rejestrze Sądowym

Sąd rejestrowy: Sąd Rejonowy dla m.st. Warszawy w Warszawie, XIII Wydział Gospodarczy
Krajowego Rejestru Sądowego

Data: 23 kwietnia 2001 r.

Numer rejestru: KRS 0000008734

1.1.4 Rejestracja jednostki dominującej w Urzędzie Skarbowym i Wojewódzkim Urzędzie Statystycznym

Numer NIP: 118-14-52-946

REGON: 014992887

1.2 Informacja o jednostkach wchodzących w skład Grupy Kapitałowej

1.2.1 Jednostki objęte skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym

Według stanu na dzień 31 grudnia 2007 r. następujące jednostki wchodzące w skład Grupy Kapitałowej zostały objęte konsolidacją:

Jednostka dominująca:

- Inter Cars S.A.

Jednostki zależne objęte konsolidacją metodą pełną:

- Inter Cars Ukraina (Sp. z o.o.),
- Feber Sp. z o.o.
- Inter Cars Ceska Republika s.r.o.
- Q – Service Sp. z o.o.
- Lauber Sp. z o.o. (dawniej Eltek Sp. z o.o.)
- Inter Cars Slovenska Republika s.r.o.

- Inter cars Lietuva UAB
- ID Development&Finance Sp. z o.o. (dawniej R-J Sp. z o.o).

1.3 Dane identyfikujące biegłego rewidenta [podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych]

Firma: KPMG Audyt Sp. z o.o.
Siedziba: Warszawa
Adres: ul. Chłodna 51, 00-867 Warszawa
Numer rejestru: KRS 0000104753
Sąd rejestrowy: Sąd Rejonowy dla m.st. Warszawy w Warszawie, XII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego
Kapitał zakładowy: 125.000 złotych
Numer NIP: 526-10-24-841

KPMG Audyt Sp. z o.o. jest wpisana na listę podmiotów uprawnionych do badania sprawozdań finansowych pod numerem 458.

1.4 Podstawy prawne

1.4.1 Kapitał zakładowy

Jednostka dominująca została założona zgodnie ze statutem Spółki z dnia 2 czerwca 200r. na czas nieokreślony.

Kapitał zakładowy jednostki dominującej na dzień 31 grudnia 2007 r., zgodnie z KRS, wynosił 23.642 złotych i dzielił się na 11.821.100 akcji o wartości nominalnej 2 złotych każda.

Zgodnie z uchwałą Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy z dnia 6 lutego 2006 r. został ustanowiony Program Motywacyjny, który zakłada możliwość nabycia opcji menedżerskich, które będą mogły być wymienione na akcje, przez członków organów zarządzających, członków kadry kierowniczej oraz pracowników kluczowych dla realizacji strategii grupy kapitałowej Inter Cars S.A. Wycena opcji na 31 grudnia 2007 r. została odniesiona na kapitał rezerwowy.

W jednostce dominującej występowała następująca struktura własnościowa według stanu na dzień 31 grudnia 2007 r.:

Nazwa akcjonariusza	Liczba akcji	Liczba głosów (w %)	Wartość nominalna akcji zł '000	Udział w kapitale zakładowym (w %)
Krzysztof Oleksowicz	4 972 271	42,06%	9 944,5	42,06%
Andrzej Oliszewski	1 500 000	12,69%	3 000,0	12,69%
Michał Oleksowicz	720 000	6,09%	1 440,0	6,09%
Jolanta Oleksowicz - Bugajewska	604 504	5,11%	1 209,0	5,11%
AIG Otwarty Fundusz Emerytalny	700 000	5,92%	1 400,0	5,92%
Pozostali akcjonariuszy < 5%	3 324 325	28,12%	6 648,7	28,12%
	11 821 100	100,00%	23 642,2	100,00%

1.4.2 Kierownik jednostki dominującej

Funkcje kierownika jednostki dominującej sprawuje Zarząd jednostki dominującej.

W skład Zarządu Spółki na dzień 31 grudnia 2007 r. wchodził:

- Krzysztof Oleksowicz – Prezes Zarządu,
- Robert Kierzek – Wiceprezes Zarządu,
- Krzysztof Soszyński – Wiceprezes Zarządu,
- Wojciech Milewski – Członek Zarządu,
- Tomasz Zadroga – Członek Zarządu,
- Piotr Kraska – Członek Zarządu.

W dniu 18 maja 2007 r. uchwałą Rady Nadzorczej do Zarządu Spółki powołany został Pan Tomasz Zadroga oraz Pan Piotr Kraska.

Po dniu bilansowym decyzją Rady Nadzorczej do Zarządu Inter Cars S.A. powołanych zostało dwóch nowych członków: Pan Jerzy Józefiak i Pan Szymon Getka. Kadencje nowych członków Zarządu rozpoczęły się w dniu wpisania do rejestru przedsiębiorców połączenia Spółki ze spółką JC Auto S.A. W dniu 21 kwietnia 2008 roku Pan Jerzy Józefiak i Pan Szymon Getka złożyli rezygnację z pełnienia funkcji członków Zarządu.

1.4.3 Przedmiot działalności

Przedmiotem działalności Spółki zgodnie ze statutem Spółki jest w szczególności:

- produkcja części i akcesoriów do pojazdów mechanicznych i ich silników,
- obsługa i naprawa pojazdów mechanicznych,
- sprzedaż części i akcesoriów do pojazdów mechanicznych,
- sprzedaż hurtowa maszyn, sprzętu i dodatkowego wyposażenia,
- pozostała sprzedaż detaliczna nowych towarów w wyspecjalizowanych sklepach,
- wynajem nieruchomości na własny rachunek,
- przetwarzanie danych,

- sprzedaż hurtowa pojazdów mechanicznych,
- sprzedaż detaliczna pojazdów mechanicznych.

Przedmiotem działalności jednostek zależnych, wchodzących w skład Grupy Kapitałowej zgodnie ze statutem jest w szczególności:

- Inter Cars Ukraina (Sp. z o.o.) – dystrybucja akcesoriów i części na rynku ukraińskim;
- Feber Sp. z o.o. – produkcja naczep, przyczep i zabudów na pojazdach ciężarowych;
- Inter Cars Ceska Republika s.r.o. – dystrybucja akcesoriów i części zamiennych na rynku czeskim;
- Q – Service Sp. z o.o. – doradztwo oraz organizacja szkoleń i seminariów w zakresie usług motoryzacyjnych i rynku motoryzacyjnego. Jednocześnie spółka prowadzi działalność w zakresie dystrybucji instalacji przystosowujących pojazdy do zasilania gazowego (LPG);
- Lauber Sp. z o.o. (dawniej Eltek Sp. z o.o.) – regeneracja części samochodowych, w tym: alternatorów, rozruszników, przekładni kierowniczych, zacisków hamulcowych oraz turbosprężarek i kompresorów klimatyzacji;
- Inter Cars Slovenska Republika s.r.o. – dystrybucja akcesoriów i części zamiennych na rynku słowackim;
- Inter Cars Lietuva UAB – dystrybucja akcesoriów i części zamiennych na rynku litewskim;
- ID Development&Finance Sp. z o.o. (dawniej R-J Sp. z o.o.) – działalność w zakresie wynajmu nieruchomości w postaci obiektu warsztatowego zlokalizowanego w Warszawie (dzielnica Białołęka).

1.5 Informacje o skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym za poprzedni rok obrotowy

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe za rok obrotowy kończący się 31 grudnia 2006 r. zostało zbadane przez KPMG Audyt Sp. z o.o. i uzyskało opinię biegłego rewidenta bez zastrzeżeń.

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało zatwierdzone w dniu 29 czerwca 2007 r. przez Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy.

Bilans zamknięcia na dzień 31 grudnia 2006 r. został prawidłowo wprowadzony do dokumentacji konsolidacyjnej jako bilans otwarcia roku badanego.

Sprawozdanie finansowe zostało złożone w Sądzie Rejestrowym w dniu 13 lipca 2007 r. Sprawozdanie finansowe zostało złożone do publikacji w Monitorze Polskim B w dniu 30 czerwca 2008 r.

1.6 Zakres prac i odpowiedzialności

Niniejszy raport został przygotowany dla Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy Inter Cars S.A. z siedzibą w Warszawie, ul. Powsińska 64, („Grupa Kapitałowa”) i dotyczy

skonsolidowanego sprawozdania finansowego, na które składa się skonsolidowany bilans sporządzony na dzień 31 grudnia 2007 r., który po stronie aktywów i pasywów wykazuje sumę 815.710 tys. złotych, skonsolidowany rachunek zysków i strat za rok obrotowy kończący się tego dnia wykazujący zysk netto w kwocie 57.964 tys. złotych, skonsolidowane zestawienie zmian w kapitale własnym za rok obrotowy kończący się tego dnia wykazujące zwiększenie kapitału własnego o kwotę 55.910 tys. złotych, skonsolidowany rachunek przepływów pieniężnych za rok obrotowy kończący się tego dnia wykazujący zwiększenie stanu środków pieniężnych netto o kwotę 8.352 tys. złotych oraz informacja dodatkowa do skonsolidowanego sprawozdania finansowego zawierająca opis znaczących zasad rachunkowości oraz inne informacje objaśniające.

Jednostka dominująca sporządza skonsolidowane sprawozdanie finansowe zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej, które zostały zatwierdzone przez Unię Europejską, na podstawie decyzji Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy z dnia 21 stycznia 2005 r.

Badanie skonsolidowanego sprawozdania finansowego przeprowadzono zgodnie z umową z dnia 18 września 2007 r., zawartą na podstawie uchwały Rady Nadzorczej z dnia 26 czerwca 2007 r. odnośnie wyboru podmiotu uprawnionego do badania sprawozdania finansowego.

Badanie skonsolidowanego sprawozdania finansowego przeprowadziliśmy stosownie do postanowień rozdziału 7 ustawy o rachunkowości, norm wykonywania zawodu biegłego rewidenta, wydanych przez Krajową Radę Biegłych Rewidentów w Polsce oraz Międzynarodowych Standardów Rewizji Finansowej.

Badanie skonsolidowanego sprawozdania finansowego zostało przeprowadzone w siedzibie jednostki dominującej w okresie od 18 lutego 2008 r. do 7 marca 2008 r.

Zarząd jednostki dominującej jest odpowiedzialny za sporządzenie i rzetelną prezentację skonsolidowanego sprawozdania finansowego zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej, które zostały zatwierdzone przez Unię Europejską oraz z innymi obowiązującymi przepisami.

Naszym zadaniem było, w oparciu o przeprowadzone badanie, wyrażenie opinii i sporządzenie raportu uzupełniającego, odnośnie tego skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

Zarząd jednostki dominującej złożył w dniu wydania niniejszego raportu oświadczenie o rzetelności i jasności skonsolidowanego sprawozdania finansowego przedstawionego do badania oraz niezastąpieniu zdarzeń wpływających w sposób znaczący na dane wykazywane w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym za rok badany.

W trakcie badania skonsolidowanego sprawozdania finansowego Zarząd jednostki dominującej udostępnił nam wszelkie dokumenty i informacje niezbędne do wydania opinii i przygotowania raportu.

KPMG Audyt Sp. z o.o., członkowie jej Zarządu i organów nadzorczych oraz inne osoby uczestniczące w badaniu skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Kapitałowej spełniają wymóg niezależności od jednostek wchodzących w skład badanej Grupy Kapitałowej. Zakres planowanej i wykonanej pracy nie został w żaden sposób ograniczony. Zakres i sposób przeprowadzonego badania wynika ze sporządzonej przez nas dokumentacji roboczej, znajdującej się w siedzibie KPMG Audyt Sp. z o.o.

1.7 Informacja o przeprowadzonych badaniach sprawozdań finansowych jednostek objętych konsolidacją

Sprawozdania finansowe jednostki dominującej oraz Feber Sp. z o.o. za rok obrotowy kończący się 31 grudnia 2007 r. zostały zbadane przez KPMG Audyt Sp. z o.o., podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych nr 458, i uzyskały opinię bez zastrzeżeń.

2 Pozosłiza finansowa Grupy Kapitałowej

2.1 Ogólna analiza skonsolidowanego sprawozdania finansowego

2.1.1 Skonsolidowany bilans

AKTYWA	31.12.2007	% sumy	31.12.2006	% sumy
	zł '000	bilansowej	zł '000	bilansowej
Aktywa trwałe				
Rzeczowe aktywa trwałe	90 596	11,1	73 915	16,6
Wartości niematerialne	7 789	1,0	1 470	0,3
Nieruchomości inwestycyjne	43 319	5,3	1 841	0,4
Inwestycje dostępne do sprzedaży	43	0,0	43	0,0
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	2 367	0,3	1 241	0,3
Rozliczenia międzyokresowe	1 473	0,2	126	0,0
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	7 591	0,9	4 908	1,1
Aktywa trwałe razem	153 178	18,8	83 544	18,8
Aktywa obrotowe				
Zapasy	482 693	59,2	256 805	57,7
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe	154 503	18,9	88 345	19,9
Należności z tytułu podatku dochodowego	-	-	154	0,0
Rozliczenia międzyokresowe	2 457	0,3	1 498	0,3
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	22 879	2,8	14 527	3,3
Aktywa obrotowe razem	662 532	81,2	361 329	81,2
SUMA AKTYWÓW	815 710	100,0	444 873	100,0
PASYWA	31.12.2007	% sumy	31.12.2006	% sumy
	zł '000	bilansowej	zł '000	bilansowej
Kapitał własny				
Kapitał zakładowy	23 642	2,9	23 642	5,3
Kapitał zapasowy z emisji akcji powyżej wartości nominalnej	21 415	2,6	21 415	4,8
Kapitał zapasowy	65 975	8,1	49 303	11,1
Pozostałe kapitały rezerwowe	5 192	0,6	1 862	0,4
Różnice kursowe z przeliczenia	(1 920)	0,2	(554)	0,1
Zyski zatrzymane	52 608	6,4	14 690	3,3
Kapitał własny akcjonariuszy jednostki dominującej	166 912	20,9	110 358	25,1
Udziały mniejszości	1 151	0,1	1 795	0,4
Kapitał własny razem	168 063	21,1	112 153	25,5
Zobowiązania				
Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek oraz leasingu finansowego	38 794	4,8	3 843	0,9
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	8 568	1,1	4 859	1,1
Zobowiązania długoterminowe razem	47 362	5,8	8 702	2,0
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	261 412	32,0	116 315	26,1
Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek oraz leasingu finansowego	318 574	39,1	201 007	45,2
Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych	818	0,1	435	0,1
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego	10 063	1,2	447	0,1
Rezerwy	851	0,1	926	0,2
Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	8 567	1,1	4 888	1,1
Zobowiązania krótkoterminowe razem	600 285	73,6	324 018	72,8
Zobowiązania razem	647 647	79,4	332 720	74,8
SUMA PASYWÓW	815 710	100,0	444 873	100,0

2.1.2 Skonsolidowany rachunek wyników

Kalkulacyjny rachunek zysków i strat

	1.01.2007 - 31.12.2007	% przychodów ze sprzedaży	1.01.2006 - 31.12.2006	% przychodów ze sprzedaży
	zł '000		zł '000	
Przychody ze sprzedaży	1 326 894	100,0	1 013 105	100,0
Koszt własny sprzedaży	(958 287)	72,2	(752 077)	74,2
Zysk/(Strata) brutto ze sprzedaży	368 607	27,8	261 028	25,8
Pozostałe przychody operacyjne				
	19 651	1,5	5 406	0,5
Koszty sprzedaży i ogólnego zarządu	(154 609)	11,7	(124 327)	12,3
Koszty usługi dystrybucyjnej	(127 292)	9,6	(96 641)	9,5
Koszty programu opcji menadżerskich	(3 330)	0,3	(1 862)	0,2
Pozostałe koszty operacyjne	(15 348)	1,2	(8 454)	0,8
Zysk/(Strata) na działalności operacyjnej	87 679	6,6	35 150	3,5
Przychody finansowe	939	0,1	760	0,1
Różnice kursowe	38	0,0	(652)	0,1
Koszty finansowe	(14 996)	1,1	(10 026)	1,0
Koszty finansowe netto	(14 019)	1,2	(9 918)	1,1
	73 660		25 232	
Zysk/(Strata) przed opodatkowaniem		5,6		2,5
Podatek dochodowy	(15 696)	1,2	(6 020)	0,6
	57 964		19 212	
Zysk/(Strata) netto z działalności kontynuowanej		4,4		1,9
Zysk/(Strata) netto za rok obrotowy	57 964		19 212	
		4,4		1,9
w tym przypadający na:				
Akcjonariuszy jednostki dominującej	58 608	4,4	19 597	1,9
Akcjonariuszy mniejszościowych	(644)	0,0	(385)	0,0
Zysk netto za rok obrotowy	57 964		19 212	
Podstawowy (zł)	4,96	0,0	1,66	0,0
Rozwodniony (zł)	4,28	0,0	1,63	0,0

2.2 Wybrane wskaźniki finansowe

	2007	2006	2005
1. Rentowność sprzedaży netto			
$\frac{\text{zysk netto} \times 100\%}{\text{przychody netto}}$	4,4%	1,9%	0,1%
2. Rentowność kapitału własnego			
$\frac{\text{zysk netto} \times 100\%}{\text{kapitał własny} - \text{zysk netto}}$	53,5%	21,2%	0,6%
3. Szybkość obrotu należności			
$\frac{\text{średni stan należności z tytułu dostaw i usług brutto} \times 365 \text{ dni}}{\text{przychody netto}}$	26 dni	26 dni	27 dni
4. Stopa zadłużenia			
$\frac{\text{zobowiązania} \times 100\%}{\text{suma pasywów}}$	79,4%	74,8%	80,0%
5. Wskaźnik płynności			
$\frac{\text{aktywa obrotowe}}{\text{zobowiązania krótkoterminowe}}$	1,1	1,1	1,1

- Przychody netto obejmują przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów.
- Średni stan należności z tytułu dostaw i usług brutto stanowi średnią arytmetyczną należności z tytułu dostaw i usług z bilansu otwarcia oraz bilansu zamknięcia, bez uwzględnienia odpisów aktualizujących ich wartość.

2.3 Interpretacja wskaźników

Wzrost wskaźników **rentowności sprzedaży netto** oraz **rentowności kapitału własnego** w 2007 r. w porównaniu z 2006 r. wynika głównie ze wzrostu poziomu marży na sprzedaży oraz wzrostu rabatów należnych otrzymywanych przez Grupę od dostawców. Wzrost sprzedaży odnotowały wszystkie półki wchodzące w skład Grupy Kapitałowej, przy czym największy wzrost przychodów ze sprzedaży zanotowała Q-Service Sp. z o.o. oraz Feber Sp. z o.o.

Wskaźnik **szybkości obrotu należności** pozostał na niezmiennym poziomie w stosunku do ubiegłego roku.

Grupa Kapitałowa finansuje swoją działalność ze środków własnych oraz kredytów bankowych. **Stopa zadłużenia** wzrosła nieznacznie w porównaniu do roku ubiegłego, co jest głównie skutkiem zaciągnięcia nowych kredytów w rachunku bieżącym przez spółkę dominującą.

Wskaźnik płynności nie uległ zmianie w porównaniu z ubiegłym rokiem. Wzrostowi majątku obrotowego towarzyszył proporcjonalny wzrost krótkoterminowych zobowiązań.

3 Część szczegółowa raportu

3.1 Zasady rachunkowości

Jednostka dominująca posiada aktualną dokumentację opisującą stosowane w Grupie Kapitałowej zasady rachunkowości, przyjęte przez Zarząd jednostki dominującej.

Przyjęte zasady rachunkowości zostały przedstawione w informacjach dodatkowych do skonsolidowanego sprawozdania finansowego, w zakresie wymaganym przez Międzynarodowe Standardy Sprawozdawczości Finansowej, które zostały zatwierdzone przez Unię Europejską.

Ze względu na fakt, iż nie wszystkie jednostki wchodzące w skład Grupy Kapitałowej stosują jednakowe zasady rachunkowości, zgodne z zasadami stosowanymi przez jednostkę dominującą, dla potrzeb sporządzenia skonsolidowanego sprawozdania finansowego dokonano odpowiednich przekształceń sprawozdań finansowych tych jednostek, dostosowując dane do zasad rachunkowości stosowanych w jednostce dominującej.

Sprawozdania finansowe jednostek objętych skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym zostały sporządzone na ten sam dzień bilansowy, co sprawozdanie finansowe jednostki dominującej.

3.2 Podstawa sporządzenia skonsolidowanego sprawozdania finansowego

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej Inter Cars S.A. zostało sporządzone zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej, które zostały zatwierdzone przez Unię Europejską i innymi obowiązującymi przepisami.

Podstawę sporządzenia skonsolidowanego sprawozdania finansowego stanowiła dokumentacja konsolidacyjna sporządzona na podstawie wymogów rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 12 grudnia 2001 r. w sprawie szczegółowych zasad sporządzania przez jednostki inne niż banki i zakłady ubezpieczeń sprawozdania finansowego jednostek powiązanych (Dz. U. z 2001 r., nr 152, poz. 1729).

3.3 Metodologia konsolidacji

Zastosowana metodologia konsolidacji została przedstawiona w nocie 1 informacji dodatkowych do skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

3.4 Wartość firmy z konsolidacji

Sposób ustalenia wartości firmy z konsolidacji został przedstawiony w nocie 1 informacji dodatkowych do skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

3.5 Konsolidacja kapitałów i ustalenie udziałów mniejszości

Kapitałem zakładowym Grupy Kapitałowej jest kapitał zakładowy jednostki dominującej.

Wyliczenia pozostałych składników kapitału własnego Grupy Kapitałowej dokonano poprzez dodanie do poszczególnych składników kapitału własnego jednostki dominującej odpowiednich

składników kapitału własnego jednostek zależnych objętych skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym, odpowiadających procentowemu udziałowi jednostki dominującej w kapitale własnym jednostek zależnych według stanu na dzień bilansowy.

Do kapitału własnego Grupy Kapitałowej włączono tylko te części odpowiednich składników kapitału własnego jednostek zależnych, które powstały od dnia objęcia kontroli nad nimi przez jednostkę dominującą.

Wyliczenia udziałów mniejszości w jednostkach zależnych objętych skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym dokonano na podstawie procentowego udziału udziałowców mniejszościowych w kapitale własnym jednostek zależnych według stanu na dzień bilansowy.

3.6 Wyłączenia konsolidacyjne

Dokonano wyłączeń konsolidacyjnych dotyczących wewnątrzgrupowych rozrachunków.

Podczas konsolidacji dokonano wyłączeń dotyczących sprzedaży pomiędzy jednostkami Grupy, pozostałych wewnątrzgrupowych przychodów i kosztów operacyjnych oraz kosztów i przychodów finansowych.

Dane, stanowiące podstawę do wyłączeń, uzyskano z ksiąg rachunkowych Inter Cars S.A. i uzgodniono z informacjami uzyskanymi od jednostek zależnych.

3.7 Informacja dodatkowa do skonsolidowanego sprawozdania finansowego

Dane zawarte w informacji dodatkowej do skonsolidowanego sprawozdania finansowego zawierającej opis znaczących zasad rachunkowości oraz inne informacje objaśniające, zostały przedstawione we wszystkich istotnych aspektach kompletnie i prawidłowo. Dane te stanowią integralną część skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

3.8 Sprawozdanie z działalności Grupy Kapitałowej

Sprawozdanie z działalności Grupy Kapitałowej uwzględnia, we wszystkich istotnych aspektach, informacje, o których mowa w art. 49 ustawy o rachunkowości oraz Rozporządzeniu Ministra Finansów z dnia 19 października 2005 r. w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych (Dz. U. z 2005 r., nr 209, poz. 1744) i są one zgodne z informacjami zawartymi w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym.

3.9 Informacja o opinii niezależnego biegłego rewidenta

W oparciu o przeprowadzone badanie skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Kapitałowej sporządzonego na dzień 31 grudnia 2007 r. wydaliśmy opinię bez zastrzeżeń.

.....
Biegły rewident nr 90061/7541
Marek Gajdziński

.....
Za KPMG Audyt Sp. z o.o.
ul. Chłodna 51, 00-867 Warszawa
Biegły rewident nr 90061/7541
Marek Gajdziński
Członek Zarządu

Warszawa, 30 czerwca 2008 r.