

KOMISJA PAPIERÓW WARTOŚCIOWYCH I GIEŁD

Skonsolidowany raport półroczny PSr 2006

(rok)

(zgodnie z § 86 ust. 2 i § 87 ust. 4 Rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 19 października 2005 r. - Dz. U. Nr 209, poz. 1744)
dla emitentów papierów wartościowych prowadzących działalność wytwórczą, budowlaną, handlową lub usługową

za półrocze roku obrotowego 2006 obejmujące okres od 2006-01-01 do 2006-06-30
zawierający skonsolidowane sprawozdanie finansowe według MSSF
w walucie zł
oraz skrócone sprawozdanie finansowe według MSSF
w walucie zł

data przekazania: 2006-10-02

INTER CARS SA

(pełna nazwa emitenta)

INTERCARS

Handel (han)

(skrótowa nazwa emitenta)

(sektor wg klasyfikacji GPW w Warszawie)

02-903

Warszawa

(kod pocztowy)

(miejscowość)

Powsińska

64

(ulica)

(numer)

714-19-16

714-19-18

(telefon)

(fax)

bzarzadu@intercars.com.pl

intercars.com.pl

(e-mail)

(www)

118-14-52-946

014992887

(NIP)

(REGON)

KPMG Audyt Sp. z o.o.

(podmiot uprawniony do badania)

WYBRANE DANE FINANSOWE	w tys. zł		w tys. EUR	
	półrocze / 2006	półrocze / 2005	półrocze / 2006	półrocze / 2005
dane dotyczące skonsolidowanego sprawozdania finansowego				
I. Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	471 981	341 831	121 014	83 772
II. Zysk z działalności operacyjnej	14 860	8 422	3 810	2 064
III. Zysk przed opodatkowaniem	9 162	2 524	2 349	619
IV. Zysk netto	7 260	1 388	1 862	340
V. Zysk przypadający akcjonariuszom podmiotu dominującego	7 204	1 040	1 847	255
VI. Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej	28 012	(4 238)	7 182	(1 039)
VII. Środki pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	(6 648)	(8 729)	(1 705)	(2 139)
VIII. Środki pieniężne netto z działalności finansowej	(21 510)	13 480	(5 515)	3 304
IX. Środki pieniężne i ekwiwalenty pieniężne na koniec okresu	12 080	8 948	2 988	2 215
X. Aktywa	431 750	377 811	106 779	93 515
XI. Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	332 801	285 427	82 307	70 648
XII. Zobowiązania długoterminowe	13 998	7 859	3 462	1 945
XIII. Zobowiązania krótkoterminowe	318 803	277 568	78 845	68 703
XIV. Kapitał własny przypadający akcjonariuszom podmiotu dominującego	96 713	90 398	23 919	22 375
XV. Kapitał mniejszości	2 236	1 986	553	492
XVI. Kapitał własny razem	98 949	92 384	24 472	22 867
XVII. Kapitał zakładowy	23 642	23 642	5 840	5 840
XVIII. Liczba akcji	11 821 100	11 821 100	11 821 100	11 821 100
XIX. Zysk na jedną akcję zwykłą (z i/EUR)	0,61	0,12	0,16	0,03
XX. Wartość księgowa na jedną akcję (w zł/EUR)	8,18	7,65	2,02	1,89
dane dotyczące skróconego sprawozdania finansowego				
XXI. Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	429 035	332 302	110 003	81 437
XXII. Zysk z działalności operacyjnej	14 083	8 679	3 611	2 127
XXIII. Zysk przed opodatkowaniem	9 161	2 352	2 349	576
XXIV. Zysk netto	7 352	1 491	1 885	365
XXV. Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej	21 868	(4 550)	5 607	(1 115)
XXVI. Środki pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	(2 285)	(7 327)	(586)	(1 796)
XXVII. Środki pieniężne netto z działalności finansowej	(20 274)	12 075	(5 198)	2 959

WYBRANE DANE FINANSOWE	w tys. zł		w tys. EUR	
	półrocze / 2006	półrocze / 2005	półrocze / 2006	półrocze / 2005
XXVIII. Środki pieniężne i ekwiwalenty pieniężne na koniec okresu	7 645	6 924	1 891	1 714
XXIX. Aktywa	408 417	367 030	101 008	90 847
XXX. Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	306 568	273 355	75 819	67 660
XXXI. Zobowiązania długoterminowe	6 440	7 859	1 593	1 945
XXXII. Zobowiązania krótkoterminowe	300 128	265 496	74 227	65 715
XXXIII. Kapitał własny	101 849	93 675	25 189	23 186
XXXIV. Kapitał zakładowy	23 642	23 642	5 840	5 840
XXXV. Liczba akcji	11 821 100	11 821 100	11 821 100	11 821 100
XXXVI. Zysk na jedną akcję zwykłą (z ł/EUR)	0,62	0,13	0,16	0,03
XXXVII. Wartość księgowa na jedną akcję (w zł/EUR)	8,62	7,92	2,13	1,96

Raport powinien zostać przekazany do Komisji Papierów Wartościowych i Giełd, Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. oraz agencji informacyjnej zgodnie z przepisami prawa

ZAWARTOŚĆ RAPORTU

Plik	Opis
sprawozdanie Grupa Inter Cars 1H2006.pdf	Sprawozdanie PSR 2006 Inter Cars S.A.

PODPISY WSZYSTKICH CZŁONKÓW ZARZĄDU

Data	Imię i Nazwisko	Stanowisko/Funkcja	Podpis
2006-10-02	Krzysztof Oleksowicz	Prezes Zarządu	Krzysztof Oleksowicz
2006-10-02	Robert Kierzek	Wiceprezes Zarządu	Robert Kierzek
2006-10-02	Krzysztof Soszyński	Członek Zarządu	Krzysztof Soszyński
2006-10-02	Wojciech Milewski	Członek Zarządu	Wojciech Milewski

PODPIS OSOBY, KTÓREJ POWIERZONO PROWADZENIE KSIĄG RACHUNKOWYCH

Data	Imię i Nazwisko	Stanowisko/Funkcja	Podpis
2006-10-02	Julita Pałyska	Główna Księgowa	Julita Pałyska

GRUPA KAPITAŁOWA INTER CARS S.A.

**ŚRÓDROCZNE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE FINANSOWE
ZA OKRES OD 1 stycznia do 30 czerwca 2006 ROKU**

SPIS TREŚCI

CZĘŚĆ I	RAPORT Z PRZEGLĄDU SKONSOLIDOWANEGO PÓŁROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO	2
CZĘŚĆ II	PÓŁROCZNE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE FINANSOWE ZA OKRES od 1 stycznia do 30 czerwca 2006 roku	5
CZĘŚĆ III	SPRAWOZDANIE Z DZIAŁALNOŚCI GRUPY KAPITAŁOWEJ INTER CARS	49
CZĘŚĆ IV	RAPORT Z PRZEGLĄDU JEDNOSTKOWEGO PÓŁROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO	81
CZĘŚĆ V	PÓŁROCZNE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE FINANSOWE ZA OKRES od 1 stycznia do 30 czerwca 2006 roku	84

CZĘŚĆ I

RAPORT Z PRZEGLĄDU SKONSOLIDOWANEGO PÓŁROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO

**RAPORT NIEZALEŻNEGO BIEGŁEGO REWIDENTA
Z PRZEGLĄDU ŚRÓDROCZNEGO
SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO
GRUPY KAPITAŁOWEJ INTER CARS S.A.
OBEJMUJĄCEGO OKRES
OD 1 STYCZNIA 2006 ROKU DO 30 CZERWCA 2006 ROKU**

Dla Akcjonariuszy Inter Cars S.A.

Przeprowadziliśmy przegląd załączonego śródrocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Kapitałowej Inter Cars S.A. z siedzibą w Warszawie ul. Powsińska 64, na które składa się: skonsolidowany bilans sporządzony na dzień 30 czerwca 2006 roku, który po stronie aktywów i pasywów wykazuje sumę 431.750 tys. złotych, skonsolidowany rachunek zysków i strat za okres od 1 stycznia 2006 roku do 30 czerwca 2006 roku, wykazujący zysk netto w kwocie 7.260 tys. złotych, skonsolidowane zestawienie zmian w kapitale własnym za okres od 1 stycznia 2006 roku do 30 czerwca 2006 roku wykazujące zwiększenie kapitału własnego o kwotę 7.405 tys. złotych, rachunek przepływów pieniężnych za okres od 1 stycznia 2006 roku do 30 czerwca 2006 roku, wykazujący zmniejszenie stanu środków pieniężnych netto o kwotę 7 tys. złotych oraz dane objaśniające.

Zarząd Spółki jednostki dominującej jest odpowiedzialny za prawidłowość i rzetelność powyższego śródrocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego, sporządzonego zgodnie z wymogami Międzynarodowego Standardu Sprawozdawczości Finansowej mającego zastosowanie do śródrocznej sprawozdawczości finansowej, który został zatwierdzony przez Unię Europejską, a w zakresie nieuregulowanym powyższym standardem zgodnie z wymogami ustawy z dnia 29 września 1994 r. o rachunkowości (Dz. U. z 2002 roku, nr 76, poz. 694 z późniejszymi zmianami) i wydanych na jej podstawie przepisów wykonawczych jak również wymogami odnoszącymi się do emitentów papierów wartościowych dopuszczonych lub będących przedmiotem ubiegania się o dopuszczenie do obrotu na rynku oficjalnych notowań giełdowych. W oparciu o przeprowadzony przegląd, naszym zadaniem było sporządzenie raportu z przeglądu tego śródrocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

Przegląd przeprowadziliśmy stosownie do postanowień normy nr 4 wykonywania zawodu biegłego rewidenta *Ogólne zasady dokonywania przeglądu sprawozdań finansowych*, wydanej przez Krajową Radę Biegłych Rewidentów oraz Międzynarodowego Standardu Usług Przeglądu 2410 *Przegląd śródrocznych informacji finansowych przeprowadzany przez niezależnego biegłego rewidenta jednostki*. Przegląd obejmuje wykorzystanie informacji uzyskanych w szczególności od osób odpowiedzialnych za finanse i księgowość jednostki oraz zastosowanie procedur analitycznych i innych procedur przeglądu. Zakres i metoda przeglądu istotnie różni się od zakresu badania i nie pozwala na uzyskanie pewności, że wszystkie istotne zagadnienia mogłyby zostać zidentyfikowane, jak ma to miejsce w przypadku pełnego zakresu badania. Dlatego nie możemy wydać takiej opinii.

Przeprowadzony przez nas przegląd nie wykazał niczego, co pozwalałoby sądzić, iż załączone śródroczne skonsolidowane sprawozdanie finansowe, nie przedstawia prawidłowo oraz rzetelnie, we wszystkich istotnych aspektach, sytuacji majątkowej i finansowej Grupy Kapitałowej Inter Cars S.A. na dzień 30 czerwca 2006 roku oraz jej wyniku finansowego oraz przepływów pieniężnych za okres od 1 stycznia 2006 roku do 30 czerwca 2006 roku zgodnie z wymogami Międzynarodowego Standardu Sprawozdawczości Finansowej mającego zastosowanie do śródrocznej sprawozdawczości finansowej, który został zatwierdzony przez Unię Europejską.

.....
Biegły Rewident nr 90061/7541
Marek Gajdziński

.....
Za KPMG Audyt Sp. z o.o.
ul. Chłodna 51, 00-867 Warszawa
Biegły rewident nr 90061/7541
Marek Gajdziński, Członek Zarządu

Warszawa, dnia 28 września 2006 roku

CZĘŚĆ II
PÓŁROCZNE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE FINANSOWE ZA OKRES OD 1 STYCZNIA
DO 30 CZERWCA 2006 ROKU

INFORMACJE O INTER CARS S.A.	6
1. Przedmiot działalności	6
2. Siedziba – podmiot dominujący	6
3. Dane kontaktowe	6
4. Rada Nadzorcza	6
5. Zarząd	6
6. Biegły rewident księgowy	6
7. Prawnicy	6
8. Spółki zależne Inter Cars – podmioty objęte konsolidacją na 30 czerwca 2006 roku	7
9. Notowania na giełdach	7
10. Oświadczenie Zarządu	7
BILANS	8
RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT	10
ZESTAWIENIE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM	11
RACHUNEK PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH	13
INFORMACJA DODATKOWA	15
1. Istotne zasady rachunkowości	15
2. Informacje na temat segmentów działalności	22
3. Rzeczowe aktywa trwałe	23
4. Wartości niematerialne	28
5. Inwestycje dostępne do sprzedaży	31
6. Podatek odroczony	31
7. Zapasy	32
8. Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	33
9. Transakcje z jednostkami powiązanymi	34
10. Przedpłaty	37
11. Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych	37
12. Kapitał zakładowy i kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej	37
13. Kapitał mniejszości	38
14. Kredyty bankowe, pożyczki i zobowiązania z tytułu leasingu finansowego	38
15. Rezerwy na zobowiązania	40
16. Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	40
17. Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych	41
18. Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	41
19. Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów	42
20. Koszty sprzedaży i ogólnego zarządu	42
21. Pozostałe przychody operacyjne	42
22. Pozostałe koszty operacyjne	43
23. Przychody, koszty finansowe i różnice kursowe	43
24. Podatek dochodowy	44
25. Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego	45
26. Zysk netto na 1 akcję	45
27. Dywidenda na 1 akcję	45
28. Zobowiązania warunkowe oraz nieuwjęte zobowiązania wynikające z zawartych umów	46
29. Zarządzanie ryzykiem finansowym	46
30. Zdarzenia po dacie bilansu	47
31. Istotne oceny i oszacowania	47
32. Sprawozdanie skonsolidowane	47

INFORMACJE O INTER CARS S.A.

1. Przedmiot działalności

Podstawową działalnością Grupy Kapitałowej Inter Cars Spółka Akcyjna („Grupa”, „Grupa Inter Cars”, „Grupa Kapitałowa Inter Cars”) jest import i dystrybucja części zamiennych do samochodów osobowych oraz pojazdów użytkowych.

2. Siedziba – podmiot dominujący

Inter Cars S.A.
ul. Powsińska 64
02-903 Warszawa
Polska

Magazyn Centralny:
ul. Gdańska 15
05-152 Czosnów k/Warszawy

3. Dane kontaktowe

tel. (+48-22) 714 19 16
fax. (+49-22) 714 19 18
bzarzadu@intercars.com.pl
relacje.inwestorskie@intercars.com.pl
www.intercars.com.pl

4. Rada Nadzorcza

Andrzej Oliszewski, Przewodniczący
Jolanta Oleksowicz-Bugajewska
Maciej Oleksowicz
Michał Marczak
Wanda Oleksowicz

5. Zarząd

Krzysztof Oleksowicz, Prezes
Robert Kierzek, Wiceprezes
Krzysztof Soszyński, Członek Zarządu
Wojciech Milewski, Członek Zarządu

6. Biegły rewident księgowy

KPMG Audyt Sp. z o.o.
ul. Chłodna 51
00-867 Warszawa

7. Prawnicy

W. Olewniczak i Doradcy Kancelaria Prawna Spółka Komandytowa
ul. Marszałkowska 115
Warszawa

(w tys. zł)

Kancelaria Prawna Maximus A.K. Nowakowski Spółka Komandytowa
pl. Powstańców Śląskich 16-18
Wrocław

8. Spółki zależne Inter Cars – podmioty objęte konsolidacją na 30 czerwca 2006 roku

Inter Cars Ukraina

29009 Chmielnicki, Tołstego 1/1
Ukraina

Inter Cars Ceska Republika

Nowodworska 1010/14
142 01 Praga, Republika Czech

Eltek Sp. z o.o.

ul. Portowa 35A
76-200 Słupsk

Feber Sp. z o.o.

ul. Powsińska 64
02-903 Warszawa

Q-Service Sp. Z o.o.

ul. Gdańska 15
05-152 Cząstków Mazowiecki

Inter Cars Slovenská republika s.r.o.

Ivánska cesta 2
Bratislava
Slovakia

9. Notowania na giełdach

Akcje Inter Cars, tj. podmiotu dominującego są notowane na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. w systemie notowań ciągłych.

10. Oświadczenie Zarządu

1) Wedle naszej najlepszej wiedzy, półroczne skonsolidowane sprawozdanie finansowe i dane porównywalne sporządzone zostały zgodnie z Międzynarodowym Standardem Sprawozdawczości Finansowej mającym zastosowanie do śródrocznej sprawozdawczości finansowej (MSR 34), który został zatwierdzony przez Unię Europejską. Sprawozdania odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową Grupy oraz jej wynik finansowy a półroczne skonsolidowane sprawozdanie zarządu zawiera prawdziwy obraz rozwoju i osiągnięć oraz sytuacji Grupy, w tym opis podstawowych ryzyk i zagrożeń.

2) Podmiot uprawniony do przeglądu sprawozdań finansowych, dokonujący przeglądu skonsolidowanego półrocznego sprawozdania finansowego został wybrany zgodnie z przepisami prawa. Podmiot ten oraz biegli rewidenci dokonujący tego przeglądu spełniali warunki do wydania bezstronnego i niezależnego raportu z badania, zgodnie z właściwymi przepisami prawa krajowego.

Krzysztof Oleksowicz
Prezes Zarządu

Robert Kierzek
Wiceprezes Zarządu

Wojciech Milewski
Członek Zarządu

Krzysztof Soszyński
Członek Zarządu

Bilans

(w tys. zł)

BILANS

(w tys. zł)

	nota	<i>nie badane</i> 30.06.2006	31.12.2005	<i>nie badane</i> 30.06.2005
AKTYWA				
Aktywa trwałe				
Rzeczowe aktywa trwałe	3	71 020	70 154	68 002
Wartości niematerialne	4	1 790	2 664	2 532
Inwestycje dostępne do sprzedaży	5	43	43	43
Należności	8	1 068	879	724
Przedpłaty	10	126	126	126
Aktywa z tytułu podatku odroczonego	6	4 268	3 457	3 025
		78 315	77 323	74 452
Aktywa obrotowe				
Zapasy	7	254 124	233 547	226 503
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	8 9	85 880	71 282	67 343
Przedpłaty	10	1 351	944	565
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	11	12 080	12 087	8 948
		353 435	317 860	303 359
AKTYWA RAZEM		431 750	395 183	377 811

Bilans

(w tys. zł)

PASYWA		<i>nie badane</i> 30.06.2006	31.12.2005	<i>nie badane</i> 30.06.2005
Kapitał własny przypadający na akcjonariuszy podmiotu dominującego				
Kapitał zakładowy	12	23 642	23 642	23 642
Kapitał zapasowy z emisji akcji powyżej wartości nominalnej		21 415	21 415	21 415
Kapitał zapasowy		49 208	46 894	46 894
Różnice kursowe z przeliczenia		58	(87)	82
Niepodzielony wynik lat ubiegłych i roku bieżącego		2 390	(2 500)	(1 635)
		96 713	89 364	90 398
Kapitał mniejszości	13	2 236	2 180	1 986
		98 949	91 544	92 384
Zobowiązania długoterminowe				
Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek oraz leasingu finansowego	14	10 440	12 315	4 415
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	6	3 105	3 182	3 444
Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe	10	453	-	-
		13 998	15 497	7 859
Zobowiązania krótkoterminowe				
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	16 9	140 490	95 797	122 711
Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek oraz leasingu finansowego	14	173 311	188 318	150 838
Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych	17	836	411	924
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego	25	413	441	441
Rezerwy	15	136	98	168
Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	10	3 617	3 077	2 486
		318 803	288 142	277 568
PASYWA RAZEM		431 750	395 183	377 811

Informacje dodatkowe stanowią integralną część powyższych sprawozdań finansowych.

Rachunek zysków i strat

(w tys. zł)

RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT

(w tys. zł)	nota		<i>nie badane</i> 1.01.2006 - 30.06.2006	<i>nie badane</i> 1.01.2005 - 30.06.2005
Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	18	9	471 981	341 831
Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów	19	23 9	(354 337)	(256 738)
Zysk brutto ze sprzedaży			117 644	85 093
Pozostałe przychody operacyjne	21		2 850	3 231
Koszty sprzedaży i ogólnego zarządu	20		(56 950)	(47 967)
Koszty usługi dystrybucyjnej	20		(44 342)	(29 961)
Pozostałe koszty operacyjne	22		(4 342)	(1 974)
Zysk z działalności operacyjnej			14 860	8 422
Przychody finansowe	23		583	297
Różnice kursowe	23		(1 210)	(586)
Koszty finansowe	23		(5 071)	(5 609)
Zysk przed opodatkowaniem			9 162	2 524
Podatek dochodowy	24		(1 902)	(1 136)
Zysk netto			7 260	1 388
Przypadający:				
akcjonariuszom podmiotu dominującego			7 204	1 040
akcjonariuszom mniejszościowym			56	348
			7 260	1 388
Zysk na jedną akcję (zł)	26			
- podstawowy			0,61	0,12
- rozwodniony			0,61	0,12

Informacje dodatkowe stanowią integralną część powyższych sprawozdań finansowych.

Zestawienie zmian w kapitale własnym

(w tys. zł)

ZESTAWIENIE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM**Zestawienie zmian w kapitale własnym za okres od 1 stycznia 2005 roku do 30 czerwca 2006 roku**

(w tys. zł)	Kapitał zakładowy	Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej wartości nominalnej	Kapitał zapasowy	Różnice kursowe z przeliczenia	Niepodzielony wynik lat ubiegłych i roku bieżącego	Kapitał własny przypadający na akcjonariuszy podmiotu dominującego	Udział mniejszości	Kapitał własny razem
Na 1 stycznia 2005 roku	23 642	21 415	28 382	(605)	17 985	90 819	1 638	92 457
Zysk w okresie	-	-	-	-	579	579	-	579
Udział mniejszości w wyniku okresu	-	-	-	-	(542)	(542)	542	-
Różnice kursowe z przeliczenia	-	-	-	518	-	518	-	518
Podział zysku z poprzedniego okresu – dywidenda	-	-	-	-	(2 010)	(2 010)	-	(2 010)
Podział zysku z poprzedniego okresu – przeniesienie na kapitał zapasowy	-	-	18 512	-	(18 512)	-	-	-
Na 31 grudnia 2005 roku	23 642	21 415	46 894	(87)	(2 500)	89 364	2 180	91 544
Zysk w okresie	-	-	-	-	7 260	7 260	-	7 260
Udział mniejszości w wyniku okresu	-	-	-	-	(56)	(56)	56	-
Podział zysku z poprzedniego okresu – przeniesienie na kapitał zapasowy	-	-	2 314	-	(2 314)	-	-	-
Różnice kursowe z przeliczenia	-	-	-	145	-	145	-	145
Na 30 czerwca 2006 roku (nie badane)	23 642	21 415	49 208	58	2 390	96 713	2 236	98 949

Zestawienie zmian w kapitale własnym

(w tys. zł)

Zestawienie zmian w kapitale własnym za okres od 1 stycznia do 30 czerwca 2005 roku

(w tys. zł)	Kapitał zakładowy	Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej	Kapitał zapasowy	Różnice kursowe z przeliczenia	Niepodzielony wynik lat ubiegłych i bieżącego	Kapitał własny przypadający na akcjonariuszy podmiotu dominującego	Udział mniejszości	Kapitał własny razem
Na 1 stycznia 2005 roku	23 642	21 415	28 382	(605)	17 985	90 819	1 638	92 457
Zysk w okresie	-	-	-	-	1 388	1 388	-	1 388
Udział mniejszości	-	-	-	-	(348)	(348)	348	-
Podział zysku z poprzedniego okresu – dywidenda	-	-	-	-	(2 010)	(2 010)	-	(2 010)
Podział zysku z poprzedniego okresu – przeniesienie na kapitał zapasowy	-	-	18 512	-	(18 512)	-	-	-
Różnice kursowe z przeliczenia	-	-	-	687	-	687	-	687
Korekta udziału mniejszości w zysku lat ubiegłych	-	-	-	-	-	-	-	-
Pomniejszenie wyniku lat ubiegłych	-	-	-	-	(138)	(138)	-	(138)
Na 30 czerwca 2005 roku (nie badane)	23 642	21 415	46 894	82	(1 635)	90 398	1 986	92 384

Informacje dodatkowe stanowią integralną część powyższych sprawozdań finansowych.

Rachunek przepływów pieniężnych

(w tys. zł)

RACHUNEK PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH

(w tys. zł)

	<i>nie badane</i> 1.01.2006 - 31.06.2006	<i>nie badane</i> 1.01.2005 - 30.06.2005
Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej		
Zysk przed opodatkowaniem	9 162	2 524
Korekty o pozycje:		
Amortyzacja	6 938	6 274
(Zysk)/strata z tytułu różnic kursowych	-	513
(Zysk)/strata na sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych	(61)	34
Odsetki, netto	4 372	4 975
Pozostałe pozycje netto	263	(42)
Zysk operacyjny przed zmianami w kapitale obrotowym	20 674	14 278
Zmiana stanu zapasów	(20 577)	(31 438)
Zmiana stanu należności	(15 009)	(7 849)
Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych	45 155	22 228
Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	587	267
Środki pieniężne wygenerowane w toku działalności operacyjnej	30 830	(2 514)
Podatek dochodowy zapłacony	(2 818)	(1 724)
Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej	28 012	(4 238)
Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej		
Wpływy ze sprzedaży aktywów trwałych i wartości niematerialnych	225	507
Nabycie rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych	(7 093)	(9 078)
Splata pożyczek udzielonych	876	375
Pożyczki udzielone	(656)	(634)
Odsetki otrzymane	-	143
Pozostałe pozycje, netto	-	(42)
Środki pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	(6 648)	(8 729)

Rachunek przepływów pieniężnych

(w tys. zł)

(w tys. zł)	1.01.2006 – 31.06.2006	1.01.2005 – 30.06.2005
Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej		
Otrzymane/spłacone kredyty obrotowe oraz w rachunku bieżącym	(15 915)	21 241
Zapłacone odsetki	(4 628)	(5 085)
Płatności zobowiązań z tytułu umów leasingu finansowego	(967)	(2 010)
Wypłacona dywidenda	-	(666)
Środki pieniężne netto z działalności finansowej	(21 510)	13 480
Zmiana stanu środków pieniężnych z tytułu różnic kursowych	139	95
Zmiana stanu środków pieniężnych i ekwiwalentów środków pieniężnych netto	(146)	513
Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych na początek okresu	12 087	8 340
Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych na koniec okresu	12 080	8 948

Informacje dodatkowe stanowią integralną część powyższych sprawozdań finansowych.

INFORMACJA DODATKOWA

1. Istotne zasady rachunkowości

Podstawa sporządzania skonsolidowanego sprawozdania finansowego

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej Inter Cars („Sprawozdanie finansowe”) zostało sporządzone zgodnie z Międzynarodowym Standardem Sprawozdawczości Finansowej mającym zastosowanie do śródrocznej sprawozdawczości finansowej (MSR 34), który został zatwierdzony przez Unię Europejską.

Z dniem 1 stycznia 2005 Grupa sporządziła po raz pierwszy skonsolidowane sprawozdanie finansowe zgodnie z MSSF 1, spełniając warunki określone w tym standardzie. Grupa zastosowała w niniejszym skonsolidowanym sprawozdaniu MSSF obowiązujące na dzień 30 czerwca 2006 roku.

Prezentowane skonsolidowane sprawozdanie finansowe przedstawia rzetelnie sytuację finansową Grupy na dzień 30 czerwca 2006, wyniki jej działalności oraz przepływy pieniężne na okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2006 roku.

Na dzień bilansowy spółka nie zakończyła jeszcze procesu oszacowania wpływu nowych standardów i interpretacji, które wejdą w życie po dniu bilansowym, na sprawozdanie skonsolidowane Spółki za okres, w którym będą one zastosowane po raz pierwszy. Do dnia 30 czerwca 2006 zostały opublikowane nowe standardy, zmiany i interpretacje do Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej, dotyczące:

1) Zmiany do MSR 1 "Prezentacja sprawozdań finansowych" ujawnienie informacji na temat kapitału (obowiązuje dla okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2007 roku). Zmiana stanowi uzupełnienie do standardu MSSF 7 "Instrumenty finansowe: ujawnienie informacji" i wprowadza następujące wymagania informacyjne: prezentacja celów, zasad i procedur zarządzania kapitałem, opis składników zarządzanego kapitału, określenie czy jednostka wypełnia ewentualne wymagania kapitałowe, informacje o ewentualnych konsekwencjach niespełnienia wymagań kapitałowych. Grupa będzie wypełniać nowe wymagania informacyjne od 1 stycznia 2007 roku.

2) MSSF 7 "Instrumenty finansowe: ujawnienie informacji" (obowiązuje dla okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2007 roku). Standard zastępuje MSR 30 "Ujawnienie informacji w sprawozdaniach finansowych banków i podobnych instytucji finansowych" oraz niektóre wymogi MSR 32 "Instrumenty finansowe: ujawnienie i prezentacja". Grupa zastosuje nowe wymagania odnośnie ujawnień instrumentów finansowych od 1 stycznia 2007 roku.

3) KIMSF (IFRIC) 7 "Zastosowanie przekształcenia zgodnie z MSR 29 "Sprawozdawczość finansowa w warunkach hiperinflacji" (obowiązuje dla okresów rocznych rozpoczynających się 1 marca 2006 roku). Interpretacja określa w jaki sposób stosować wytyczne MSR 29 w okresie sprawozdawczym, w którym jednostka stwierdza istnienie hiperinflacji, w warunkach, w których gospodarka nie była gospodarką hiperinflacyjną w poprzednim okresie. Interpretacja nie wpłynie na sprawozdanie finansowe Grupy.

4) KIMSF 8 (IFRIC) "Zakres MSSF 2" (obowiązuje dla okresów rocznych rozpoczynających się 1 maja 2006 roku). Interpretacja reguluje podejście do transakcji w przypadku gdy jednostka wypłaca wynagrodzenie w formie akcji własnych bez świadczenia wzajemnego lub niewystarczającego świadczenia wzajemnego.

5) KIMSF 9 (IFRIC) "Przeszacowanie wbudowanych instrumentów finansowych" (obowiązuje dla okresów rocznych rozpoczynających się 1 czerwca 2006 roku). Interpretacja wyjaśnia pewne wątpliwości dotyczące wydzielania instrumentów finansowych. Interpretacja nie wpłynie na sprawozdanie finansowe Grupy.

6) KIMSF 10 "Śródroczna sprawozdawczość finansowa i utrata wartości" (obowiązuje dla okresów rocznych rozpoczynających się 1 listopada 2006 roku). Interpretacja daje wytyczne dotyczące niejasności przy zastosowaniu wymogów MSR 34 "Śródroczna sprawozdawczość finansowa" i postanowień innych standardów na temat rozpoznania i odwrócenia w sprawozdaniach finansowych trwałej utraty wartości w odniesieniu do wartości firmy i do aktywów finansowych. Grupa zastosuje nowe wymagania odnośnie ujawnień instrumentów finansowych od 1 stycznia 2007 roku.

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z zasadą kosztu historycznego, z wyjątkiem aktywów finansowych dostępnych do sprzedaży, które są

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

wyceniane według wartości godziwej (z wyjątkiem inwestycji w instrumenty kapitałowe nie posiadające kwotowa cen rynkowych z aktywnego rynku i których wartość nie może być wiarygodnie zmierzona).

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej Inter Cars obejmuje sprawozdania: Inter Cars S.A., Inter Cars Ukraina, Inter Cars Ceska Republika, Eltek Sp. z o.o., Feber Sp. z o.o., Inter Cars Slovenska Republika i Q-Service Sp. z o.o. Podmiotem dominującym jest Inter Cars S.A. („Spółka”).

Wszystkie wartości w sprawozdaniu finansowym zostały przedstawione w tysiącach, o ile nie wskazano inaczej.

Przedstawione zasady rachunkowości zostały zaadoptowane przez wszystkie jednostki należące do Grupy Kapitałowej.

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało zatwierdzone przez Zarząd do publikacji w dniu 28 września 2006 roku.

Przeliczanie pozycji wyrażonych w walucie obcej

(a) Waluta prezentacji i waluta funkcjonalna

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe jest prezentowane w tysiącach złotych polskich („PLN”) w zaokrągleniu do pełnych kwot. Złoty polski jest walutą funkcjonalną Inter Cars, Feber, Eltek i Q-Service. Walutą funkcjonalną dla Inter Cars Ukraina jest UAH, dla Inter Cars Ceska Republika – CZK, natomiast dla Inter Cars Slovenska Republika – SKK.

Wynik finansowy oraz sytuację majątkową i finansową jednostek których walutami funkcjonalnymi są waluty inne niż PLN, przelicza się na PLN z zastosowaniem następujących procedur:

- aktywa i pasywa każdego prezentowanego bilansu przelicza się po kursie zamknięcia na dany dzień bilansowy,
- przychody i koszty w każdym rachunku zysków i strat przelicza się po średnich kursach wymiany w okresie,
- powstałe różnice kursowe ujmuje się w oddzielnej pozycji kapitału własnego.

(b) Różnice kursowe

Transakcje wyrażone w walutach obcych są ujmowane według kursu obowiązującego na dzień zawarcia transakcji. Różnice kursowe powstające na skutek rozliczenia tych transakcji oraz wyceny na dzień bilansowy, po kursie średnim NBP na ten dzień, pieniężnych aktywów i zobowiązań, ujmowane są w rachunku zysków i strat, przy czym różnice kursowe powstające na skutek rozliczenia korygują koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów a pozostałe różnice kursowe wykazywane są w oddzielnej pozycji.

Zasady konsolidacji

(a) Jednostki zależne

Jednostkami zależnymi są podmioty kontrolowane przez Spółkę. Kontrola ma miejsce wtedy, gdy Grupa Kapitałowa posiada zdolność kierowania bezpośrednio lub pośrednio polityką finansową i operacyjną danej jednostki, w celu uzyskiwania korzyści płynących z jej działalności. Przy ocenie stopnia kontroli bierze się pod uwagę wpływ istniejących i potencjalnych praw głosu, które na dzień bilansowy mogą zostać zrealizowane lub mogą podlegać konwersji. Sprawozdania finansowe spółek zależnych uwzględniane są w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym począwszy od dnia uzyskania nad nimi kontroli aż do momentu jej wygaśnięcia.

Sprawozdania finansowe jednostek zależnych konsolidowane są metodą pełną.

(b) Korekty konsolidacyjne

Salda rozrachunków wewnętrznych pomiędzy jednostkami Grupy, transakcje zawierane w obrębie Grupy oraz wszelkie wynikające stąd niezrealizowane zyski lub straty, a także przychody oraz koszty Grupy są eliminowane w trakcie sporządzania skonsolidowanego sprawozdania finansowego. Niezrealizowane zyski wynikające z transakcji z jednostkami stowarzyszonymi oraz współzależnymi są wyłączone ze skonsolidowanego sprawozdania proporcjonalnie do wysokości udziału Grupy w tych jednostkach. Niezrealizowane straty są wyłączone ze skonsolidowanego sprawozdania finansowego na tej samej zasadzie co niezrealizowane zyski, do momentu wystąpienia przesłanek wskazujących na utratę wartości.

Rzeczowe aktywa trwałe

Rzeczowe aktywa trwałe wycenia się według cen nabycia lub kosztu wytworzenia, pomniejszonych o skumulowane odpisy amortyzacyjne oraz odpisy z tytułu utraty wartości. Grunty nie podlegają amortyzacji.

Rzeczowe aktywa trwałe obejmują środki trwałe własne, inwestycje w obcych środkach trwałych, środki trwałe w budowie oraz obce środki trwałe przyjęte do używania przez jednostkę (gdy warunki umowy przenoszą zasadniczo całe potencjalne korzyści oraz ryzyko wynikające z ich posiadania na jednostkę) i stanowią środki wykorzystywane przy dostawach towarów lub świadczeniu usług oraz do celów administracyjnych bądź do celów wynajmu na rzecz osób trzecich, a oczekiwany czas ich użytkowania przekracza jeden okres.

Cena nabycia lub koszt wytworzenia obejmuje koszty poniesione na zakup lub wytworzenie rzeczowych aktywów trwałych, w tym skapitalizowane odsetki naliczone do momentu oddania środka trwałego do użytkowania. Nakłady poniesione w terminie późniejszym uwzględnia się w wartości bilansowej, jeżeli jest prawdopodobne, że nastąpi wpływ korzyści ekonomicznych do Grupy. Koszty bieżącego utrzymania rzeczowych aktywów trwałych ujmowane są w rachunku zysków i strat w momencie poniesienia.

Na cenę nabycia lub koszt wytworzenia pozycji rzeczowych aktywów trwałych składa się cena zakupu, łącznie z cłami importowymi i bezzwrotnymi podatkami od zakupu pomniejszona o opusty handlowe i rabaty, wszystkie inne pozwalające się bezpośrednio przyporządkować koszty poniesione w celu dostosowania składnika aktywów do miejsca i stanu niezbędnego do rozpoczęcia jego używania zgodnie z zamierzeniami kierownictwa oraz szacunkowe koszty demontażu i usunięcia składnika aktywów i koszty przeprowadzenia renowacji miejsca, w którym się znajdował, do których jednostka jest zobowiązana.

Rzeczowe aktywa trwałe, za wyjątkiem środków trwałych w budowie oraz gruntów podlegają amortyzacji. Podstawą naliczania amortyzacji jest cena nabycia lub koszty wytworzenia pomniejszone o wartość końcową, na podstawie przyjętego przez jednostkę i okresowo weryfikowanego okresu użytkowania składnika aktywów. Amortyzacja następuje od momentu gdy składnik aktywów dostępny jest do użytkowania i dokonywana jest do wcześniejszej z dat: gdy środek trwały zostaje zaklasyfikowany jako przeznaczony do sprzedaży, zostaje usunięty z bilansu, wartość końcowa składników aktywów przewyższa jego wartość bilansową lub został już całkowicie zamortyzowany. Ustalane odpisy dokonywane są metodą liniową według następujących okresów:

Budynki oraz inwestycje w budynkach obcych	10 – 40 lat
Urządzenia techniczne i maszyny	3-16 lat
Środki transportu	5 -7 lat
Pozostałe środki trwałe	rok – 5 lat

W przypadku stwierdzenia wystąpienia przesłanek wskazujących na możliwość wystąpienia utraty wartości przeprowadzany jest test na utratę wartości. Dla potrzeb testu na utratę wartości aktywa grupuje się na najniższym poziomie, na jakim generują przepływy pieniężne niezależnie od innych aktywów (ośrodki wypracowujące środki pieniężne). Jeżeli przeprowadzony test wykaże, że wartość bilansowa składnika rzeczowych aktywów trwałych jest niższa od jego wartości odzyskiwalnej dokonuje się odpisu aktualizującego z tytułu utraty wartości do wartości równej wartości odzyskiwalnej.

Zyski i straty wynikające z usunięcia składnika rzeczowych aktywów trwałych z bilansu, ustalane są jako różnica między przychodami netto ze zbycia a wartością bilansową i ujmowane jako przychód lub koszt w rachunku zysków i strat.

Wartości niematerialne

Jako wartości niematerialne ujmowane są możliwe do zidentyfikowania niepieniężne składniki aktywów nie posiadające postaci fizycznej o wiarygodnie ustalonej cenie nabycia lub koszcie wytworzenia, z których jednostka prawdopodobnie osiągnie przyszłe korzyści ekonomiczne, przyporządkowywane danemu składnikowi. Składniki wartości niematerialnych o określonym okresie użytkowania podlegają amortyzacji, przez okres ich ekonomicznej użyteczności, od momentu, gdy składnik aktywów jest dostępny do użytkowania. Amortyzacji zaprzestaje się na wcześniejszą z dat: gdy składnik wartości niematerialnych zostaje zaklasyfikowany jako przeznaczony do sprzedaży (lub zawarty w grupie do zbycia, która jest zaklasyfikowana jako przeznaczona do sprzedaży) zgodnie z MSSF 5 „Aktywa trwałe przeznaczone do sprzedaży i działalność zaniechana” lub zostaje usunięty z ewidencji bilansowej lub jest całkowicie

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

umorzony. Podlegającą amortyzacji wartość składnika aktywów niematerialnych ustala się po odjęciu jego wartości końcowej.

Programy komputerowe

Licencje na programy komputerowe są wyceniane w wysokości kosztów poniesionych na ich nabycie oraz doprowadzenie do stanu umożliwiającego ich użytkowania.

Koszty związane z rozwojem i utrzymaniem programów komputerowych są ujmowane w kosztach okresu, w którym są ponoszone. Koszty związane bezpośrednio z wytworzeniem unikalnych programów komputerowych na potrzeby jednostki, które z dużym prawdopodobieństwem przyniosą ekonomiczne korzyści przewyższające koszty w okresie dłuższym niż rok są ujmowane jako składnik wartości niematerialnych i są amortyzowane w okresie ich użytkowania, lecz nie dłużej niż przez okres 3 lat.

Utrata wartości składnika aktywów

Na każdy dzień bilansowy dokonywana jest ocena czy istnieją jakiegokolwiek przesłanki wskazujące na to, że mogła nastąpić utrata wartości któregoś ze składników aktywów podlegających amortyzacji. W razie stwierdzenia, że przesłanki takie zachodzą, dokonywane jest oszacowanie wartości odzyskiwanej składnika aktywów, tj. wartości odpowiadającej wartości godziwej pomniejszonej o koszty sprzedaży lub wartości użytkowej składnika aktywów, zależnie od tego, która z nich jest wyższa.

Instrumenty finansowe

Instrumenty finansowe klasyfikowane są w następujących kategoriach: (a) instrumenty finansowe utrzymywane do terminu wymagalności, (b) pożyczki i należności, (c) aktywa finansowe dostępne do sprzedaży, (d) instrumenty finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy.

Klasyfikacja składników aktywów do powyższych kategorii zależy od celu w jakim instrumenty finansowe zostały nabyte. Na dzień bilansowy dokonywana jest ponowna ocena i ewentualnie reklasyfikacja.

W momencie początkowego ujęcia instrumenty finansowe wycenia się w wartości godziwej, powiększonej, w przypadku inwestycji nie zaklasyfikowanych jako wyceniane w wartości godziwej przez rachunek zysków i strat, o koszty transakcji, które mogą być bezpośrednio przypisane do nabycia lub emisji składnika inwestycji.

Usunięcie instrumentów finansowych z bilansu następuje w sytuacji wygaśnięcia praw do otrzymywania korzyści ekonomicznych i ponoszenia związanych z nimi ryzyk lub ich transferu na rzecz osób trzecich.

Wartość godziwą instrumentów finansowych, które są przedmiotem obrotu na aktywnym rynku ustala się w odniesieniu do ceny zamknięcia notowań z ostatniego dnia notowań przed dniem bilansowym.

Wartość godziwą instrumentów finansowych nie będących przedmiotem obrotu na aktywnym rynku ustala się przy wykorzystaniu technik wyceny, które obejmują porównanie z wartością rynkową innego instrumentu posiadającego zasadniczo takie same cechy, będącego przedmiotem obrotu na aktywnym rynku, w oparciu o prognozowane przepływy pieniężne lub modele wyceny opcji uwzględniających okoliczności specyficzne dla jednostki.

Na dzień bilansowy jednostka dokonuje oceny czy nie zaszły obiektywne przesłanki utraty wartości przez poszczególne aktywa lub grupy aktywów.

(a) instrumenty finansowe utrzymywane do terminu wymagalności

Stanowią aktywa finansowe, inne niż pochodne, o określonych lub możliwych do określenia płatnościach i określonym terminie zapadalności, które jednostka zamierza i ma możliwość utrzymać w posiadaniu do upływu terminu wymagalności, z wyłączeniem aktywów finansowych zaliczonych do kategorii instrumentów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez rachunek zysków i strat, inwestycji dostępnych do sprzedaży oraz pożyczek i należności.

Jako aktywa obrotowe ujmowane są te aktywa, które zostaną zbyte w okresie nie dłuższym niż 12 miesięcy od daty bilansowej.

Inwestycje utrzymywane do terminu wymagalności są wyceniane w wysokości zamortyzowanego kosztu, przy zastosowaniu efektywnej stopy procentowej.

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

(b) pożyczki i należności

Stanowią aktywa finansowe, inne niż pochodne, o określonych lub możliwych do określenia płatnościach, które nie są przedmiotem obrotu na aktywnym rynku, powstałe w wyniku wydania środków pieniężnych, dostarczenia towarów lub realizacji usług na rzecz dłużnika bez intencji zaklasyfikowania tych należności do aktywów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez rachunek zysków i strat. Ujmowane są jako aktywa obrotowe, za wyjątkiem tych dla których termin zapadalności przekracza 12 miesięcy po dniu bilansowym.

Należności z tytułu dostaw towarów i usług oraz pozostałe należności są wyceniane w wysokości amortyzowanego kosztu z zastosowaniem efektywnej stopy procentowej pomniejszonej o odpisy aktualizujące należności wątpliwe, tworzone w oparciu o analizę wiekową należności. Aktualizacja wyceny uwzględnia czas i stopień prawdopodobieństwa ich zapłaty.

(c) aktywa finansowe dostępne do sprzedaży

Stanowią aktywa finansowe, inne niż pochodne, uznane za dostępne do sprzedaży lub inne niż ujęte w kategoriach (a) lub (b). Ujmowane są jako aktywa obrotowe, o ile istnieje intencja ich zbycia w ciągu 12 miesięcy od dnia bilansowego. Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży są wyceniane w wartości godziwej z wyjątkiem inwestycji w instrumenty kapitałowe nie posiadają kwotowań cen rynkowych z aktywnego rynku i których wartość godziwa nie może być wiarygodnie zmierzona.

Zyski lub straty z wyceny aktywów finansowych dostępnych do sprzedaży są ujmowane jako oddzielny składnik kapitałów do momentu ich zbycia lub do czasu, kiedy nastąpi trwała utrata jej wartości, w którym to momencie skumulowany zysk lub strata poprzednio wykazana w kapitale zostaje ujęta w rachunku zysków i strat. Straty z tytułu utraty wartości ujęte w rachunku zysków i strat a dotyczące instrumentów kapitałowych nie podlegają odwróceniu w korespondencji z rachunkiem zysków i strat. Odwrócenie straty z tytułu utraty wartości dłużnych instrumentów finansowych ujmuje się w rachunku zysków i strat, jeżeli w kolejnych okresach, po ujęciu odpisu, wartość godziwa tych instrumentów finansowych wzrosła w wyniku zdarzeń występujących po momencie ujęcia odpisu.

Leasing**a) jednostka jako leasingobiorca**

Środki trwałe, które użytkowane są przez jednostkę na podstawie umów leasingu finansowego, przenoszące na jednostkę zasadniczo całe ryzyko i pożytki wynikające z tytułu ich posiadania, wykazywane są w bilansie według niższej z wartości godziwej tych środków trwałych lub wartości bieżącej minimalnych przyszłych płatności leasingowych. Opłaty leasingowe dzielone są między koszty finansowe i zmniejszenie niespłaconego salda zobowiązań, aby uzyskać stałą okresową stopę procentową w stosunku do niespłaconego salda zobowiązań. Koszty finansowe są ujmowane bezpośrednio w rachunku zysków i strat. W sytuacji braku uzasadnionego prawdopodobieństwa przejęcia własności na koniec okresu leasingowania, środki trwałe używane na podstawie umów leasingu finansowego są amortyzowane przez krótszy z dwóch okresów: okres leasingu lub okres użytkowania. W innych przypadkach środki trwałe są amortyzowane przez okres użytkowania.

Umowy dzierżawy i leasingu, które zasadniczo całe ryzyko i pożytki wynikające z tytułu posiadania aktywów, pozostawiają przy leasingodawcy są wykazywane jako umowy leasingu operacyjnego. Koszty opłat leasingowych są odnoszone liniowo w ciężar rachunku zysków i strat w okresie obowiązywania umowy.

(b) jednostka jako leasingodawca

Przychody z tytułu leasingu operacyjnego są ujmowane w rachunku zysków i strat przy zastosowaniu metody liniowej w okresie wynikającym z umowy. Aktywa będące przedmiotem umowy są ujmowane w bilansie i amortyzowane na zasadach tożsamyh z stosowanymi dla podobnych kategorii aktywów.

Zapasy

Zapasy są wykazywane według wartości niższej z ceny nabycia (kosztów wytworzenia) lub wartości netto możliwej do uzyskania. Koszt zapasów obejmuje wszystkie koszty nabycia, koszty przetworzenia oraz inne koszty poniesione w celu doprowadzenia zapasów do ich obecnego miejsca i stanu.

Cenę nabycia lub koszt wytworzenia zapasów ustala się przyjmując, że składniki, których dotyczy rozchód są tymi, które jednostka nabyła najwcześniej (metoda FIFO).

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

Produkty gotowe i produkcja w toku są wyceniane w oparciu o koszty projektowania, koszty bezpośrednich materiałów i robocizny oraz odpowiedni narzut pośrednich kosztów wytworzenia przy założeniu normalnego wykorzystania mocy produkcyjnych, z wyłączeniem kosztów zaciągniętych pożyczek i kredytów.

Kwoty wynikające z rabatów i upustów oraz innych płatności uzależnionych od wielkości zakupów ujmowane są jako zmniejszenie ceny zakupu niezależnie od daty faktycznego ich przyznania pod warunkiem, że ich otrzymanie jest uprawdopodobnione.

Wartość netto możliwa do uzyskania jest ujmowana w wysokości szacunkowej ceny sprzedaży dokonywanej w toku zwykłej działalności gospodarczej pomniejszonej o szacunkowe koszty wykończenia i koszty niezbędne aby doprowadzić sprzedaż do skutku.

Wartość zapasów pomniejszając odpisy aktualizacyjne tworzone w przypadku, gdy możliwa do uzyskania wartość netto (stanowiąca cenę netto pomniejszoną o upusty, rabaty oraz koszty związane z dokonaniem sprzedaży) jest niższa od ceny nabycia (kosztów wytworzenia), ustalone indywidualnie dla każdego asortymentu zapasów.

Środki pieniężne i ekwiwalenty

Środki pieniężne i ekwiwalenty obejmują środki pieniężne w kasie, na rachunkach bankowych oraz depozyty i krótkoterminowe papiery wartościowe z terminem zapadalności do trzech miesięcy.

Kapitał zakładowy

Kapitał zakładowy wykazywany jest w wysokości określonej w statucie i wpisanej w rejestrze sądowym. Kapitał zakładowy Grupy Kapitałowej stanowi kapitał zakładowy jednostki dominującej tj. Inter Cars.

Premia z tytułu emisji akcji po cenie przewyższającej ich wartość nominalną jest wykazywana jako oddzielna pozycja kapitałów własnych.

Koszty emisji akcji pomniejszają wartość kapitałów.

Kredyty bankowe i pożyczki

Początkowo kredyty bankowe i pożyczki są ujmowane według ceny nabycia odpowiadającej wartości godziwej.

W kolejnych okresach kredyty i pożyczki są wyceniane według zamortyzowanego kosztu, przy zastosowaniu efektywnej stopy procentowej, przy ustalaniu której uwzględniane są koszty związane z uzyskaniem kredytu lub pożyczki oraz dyskonta lub premie uzyskane przy rozliczeniu zobowiązań.

Rezerwy

Rezerwy są tworzone wówczas, gdy na jednostce ciąży obecny obowiązek (prawny lub zwyczajowo oczekiwany) wynikający ze zdarzeń przeszłych, prawdopodobne jest, że wypełnienie obowiązku spowoduje konieczność wypływu środków zawierających w sobie korzyści ekonomiczne oraz można dokonać wiarygodnego szacunku kwoty tego zobowiązania.

Przychody

Przychody uznawane są w wartości godziwej korzyści ekonomicznych otrzymanych bądź należnych, których wysokość można określić w wiarygodny sposób.

a) przychody ze sprzedaży towarów i produktów

Przychody są ujmowane:

- jeżeli znaczące ryzyko i korzyści wynikające z praw własności zostały przekazane nabywcy,
- jednostka przestaje być trwale zaangażowana w zarządzanie sprzedanymi towarami, produktami i usługami w stopniu w jakim zazwyczaj funkcję taką realizuje się wobec towarów, do których ma się prawo własności, ani też nie sprawuje nad nimi efektywnej kontroli,
- kwotę przychodów można wycenić w wiarygodny sposób,
- istnieje prawdopodobieństwo, że jednostka uzyska korzyści ekonomiczne z tytułu transakcji,
- koszty poniesione oraz te, które zostaną poniesione w związku z transakcją, można wycenić w wiarygodny sposób.

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

Przychody wykazuje się w wartości netto, tj. bez uwzględnienia podatku od towarów i usług oraz z uwzględnieniem wszelkich udzielonych rabatów.

Przychody ze sprzedaży krajowej są uznawane w momencie dostarczenia towaru. W przypadku sprzedaży eksportowej przychody są ujmowane w momencie wydania towaru kupującemu.

W przypadku sprzedaży poprzez sieć filiantów, z którymi podpisano umowy o współpracy, przychód ze sprzedaży uznawany jest w momencie sprzedaży towarów przez filianta.

(b) świadczenie usług

Przychody z tytułu świadczenia usług są ujmowane na podstawie stopnia zaawansowania realizacji transakcji na dzień bilansowy. Wynik transakcji oceniany jest jako wiarygodny jeżeli spełnione są wszystkie następujące warunki:

- kwotę przychodów można wycenić w sposób wiarygodny,
- istnieje prawdopodobieństwo, że jednostka uzyska korzyści ekonomiczne z tytułu przeprowadzonej transakcji,
- stopień realizacji transakcji na dzień bilansowy może być określony w wiarygodny sposób,
- koszty poniesione w związku z transakcją oraz koszty zakończenia transakcji mogą być wycenione w wiarygodny sposób.

(c) przychody odsetkowe

Przychody z tytułu odsetek są uznawane w momencie ich naliczenia, przy uwzględnieniu efektywnej stopy procentowej, jeżeli ich otrzymanie jest uprawdopodobnione a ich wysokość może być określona w wiarygodny sposób.

(d) dywidendy

Przychody z tytułu dywidend są uznawane w momencie ustalenia praw do ich uzyskania, jeżeli ich otrzymanie jest uprawdopodobnione.

Koszty operacyjne

Koszty operacyjne są ujmowane w okresie, którego dotyczą, w takiej wysokości, w jakiej prawdopodobne jest, że nastąpi zmniejszenie korzyści ekonomicznych jednostki, które można wiarygodnie wycenić.

Koszty wynikające z obciążeń jednostek Grupy przez filiantów, z tytułu wynagrodzenia za dokonaną w imieniu jednostki sprzedaż towarów, są ujmowane w okresie, którego dotyczą.

Koszty z tytułu wynajmu powierzchni biurowej oraz magazynowej ujmowane są w rachunku zysków i strat w okresie, którego dotyczą. Kwoty refakturowane na filiantów nie są uznawane jako przychód, ale pomniejszają odpowiednie pozycje kosztów jednostek Grupy.

Koszty finansowe

Koszty finansowe są odnoszone w ciężar rachunku zysków i strat w momencie ich poniesienia.

Podatek dochodowy

Kalkulacja podatku dochodowego bieżącego jest oparta na zysku danego okresu ustalonym zgodnie z obowiązującymi przepisami podatkowymi. Łącznie obciążenie podatkowe uwzględnia podatek bieżący i podatek odroczony ustalany metodą bilansową, który występuje w związku z przejściowymi różnicami między wykazywaną w księgach rachunkowych wartością aktywów i pasywów, a ich wartością podatkową.

Podatek odroczony ustala się przy uwzględnieniu stawek podatku dochodowego obowiązujących w roku powstania zobowiązania na podstawie uchwalonych przepisów podatkowych obowiązujących w roku rozliczenia rezerw i aktywów.

Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego ustala się w wysokości kwoty przewidzianej w przyszłości do odliczenia od podatku dochodowego, w związku z ujemnymi różnicami przejściowymi, które spowodują w przyszłości zmniejszenie podstawy obliczenia podatku dochodowego oraz straty podatkowej możliwej do odliczenia, ustalonej przy uwzględnieniu zasady ostrożności.

Rezerwę z tytułu odroczonego podatku dochodowego tworzy się w wysokości kwoty podatku dochodowego, wymagającej w przyszłości zapłaty, w związku z występowaniem dodatnich

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

różnic przejściowych, to jest różnic, które spowodują zwiększenie podstawy obliczenia podatku dochodowego w przyszłości.

Składnik aktywów oraz rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego są kompensowane w bilansie, jeżeli Grupa posiada możliwy do wyegzekwowania tytuł do przeprowadzenia kompensat należności i zobowiązań z tytułu bieżącego podatku dochodowego oraz, gdy aktywa i rezerwy z tytułu podatku odroczonego dotyczą podatku dochodowego nałożonego przez tę samą władzę podatkową na tego samego podatnika.

2. Informacje na temat segmentów działalności

Podstawowym przedmiotem działalności Grupy Kapitałowej Inter Cars jest sprzedaż części i akcesoriów do pojazdów mechanicznych na czterech zasadniczych rynkach: polskim, ukraińskim, czeskim i słowackim.

Podstawowym wzorem sprawozdawczości Grupy Inter Cars stosowanym do segmentów działalności jest segment geograficzny oparty o kryterium lokalizacji sprzedaży. Uzupełniającym wzorem jest segment geograficzny oparty o kryterium lokalizacji klientów.

Sprzedaż na poszczególnych rynkach jest prowadzona przez poszczególne podmioty Grupy Kapitałowej Inter Cars: rynek polski – Inter Cars, rynek ukraiński – Inter Cars Ukraina, rynek czeski – Inter Cars Ceska Republika, rynek słowacki - Inter Cars Slovenska Republika.

Grupa Kapitałowa Inter Cars stosuje jednolite zasady księgowe dla wszystkich segmentów. Transakcje pomiędzy segmentami dokonywane są na warunkach rynkowych. Powyższe transakcje zostały w niniejszym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym wyeliminowane.

Podstawowy podział wg segmentów działalności

(tys. zł)	Polska	Ukraina	Czechy	Słowacja	korekty konsolidacyjne	Razem
Przychody	449 880	20 418	20 291	5 346	(23 954)	471 981
Wartość sprzedanych towarów	342 485	15 515	15 246	3 616	(22 525)	354 337
Wynik finansowy	5 401	185	1 524	296	(146)	7 260
Suma bilansowa	434 056	19 543	25 200	5 282	(52 331)	431 750
Inwestycje	5 690	824	459	120	-	7 093

Uzupełniający podział wg segmentów działalności

(tys. zł)	Polska	zagranica	korekty konsolidacyjne	Razem
Przychody	361 079	134 856	(23 954)	471 981

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

3. Rzeczowe aktywa trwałe

	30.06.2006	31.12.2005	30.06.2005
Grunty	3 043	3 043	3 043
Budynki, lokale i obiekty inżynierii lądowej i wodnej	41 994	41 565	38 797
Urządzenia techniczne i maszyny	8 650	9 162	9 076
Środki transportu	5 845	6 348	6 945
Inne środki trwałe	9 249	8 726	7 564
Inwestycje rozpoczęte	2 239	1 310	2 577
	71 020	70 154	68 002

Wartość bilansowa rzeczowych aktywów trwałych użytkowanych na podstawie umów leasingu finansowego na dzień:

- 30 czerwca 2005 roku - 3.129 tys. zł,
- 30 czerwca 2006 roku – 2.076 tys. zł.

Przyszłe minimalne opłaty leasingowe, do których Grupa jest zobowiązana na dzień 30 czerwca 2006 roku.

	zobowiązania	wartość bieżąca netto
Zobowiązania płatne do 1 roku	1 639	1 386
Zobowiązania płatne powyżej 1 roku i poniżej 5 lat	2 497	2 433
Zobowiązania płatne powyżej 5 lat	-	-
	4 136	3 819

Umowa leasingu finansowego wykazana w bilansie na dzień 30 czerwca 2006 roku dotyczy leasingu sprzętu komputerowego oraz oprogramowania.

W stosunku do żadnego ze składników posiadanych przez Grupę rzeczowych aktywów trwałych nie jest ograniczone prawo do dysponowania.

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

	grunty	budynki, lokale i obiekty inżynierii lądowej i wodnej	urządzenia techniczne i maszyny	środki transportu	inne środki trwałe	inwestycje rozpoczęte	Razem
Wartość brutto rzeczowego majątku trwałego							
Wartość brutto na 31 grudnia 2004 roku	3 043	41 004	14 971	9 236	14 978	2 148	85 380
Zwiększenia:	-	2 265	1 807	1 322	3 087	2 463	10 944
nabycie	-	1 434	1 457	900	3 032	2 463	9 286
zwiększenie wartości	-	562	12	21	4	-	599
przeniesienie	-	269	338	401	51	-	1 059
Zbycie	-	-	327	634	201	2 103	3 265
sprzedaż	-	-	165	601	201	-	967
likwidacja	-	-	34	33	-	5	72
przeniesienie	-	-	128	-	-	2 098	2 226
Różnice kursowe z przeliczenia	-	-	14	251	(19)	69	315
Wartość brutto na 30 czerwca 2005 roku	3 043	43 269	16 465	10 175	17 845	2 577	93 374

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

	grunty	budynki, lokale i obiekty inżynierii lądowej i wodnej	urządzenia techniczne i maszyny	środki transportu	inne środki trwałe	inwestycje rozpoczęte	Razem
Skumulowana amortyzacja i odpisy z tytułu utraty wartości							
Skumulowana amortyzacja i odpisy z tytułu utraty wartości na dzień 31 grudnia 2004 roku	<u>-</u>	<u>3 865</u>	<u>5 946</u>	<u>2 581</u>	<u>8 247</u>	<u>-</u>	<u>20 639</u>
Amortyzacja za okres	-	607	1 531	958	2 339	-	5 435
sprzedaż	-	-	59	225	298	-	582
likwidacja	-	-	23	-	16	-	39
Różnice kursowe z przeliczenia - ujemne, (dodatnie)	-	-	(6)	(84)	9	-	(81)
Skumulowana amortyzacja i odpisy z tytułu utraty wartości na dzień 30 czerwca 2005 roku	<u>-</u>	<u>4 472</u>	<u>7 389</u>	<u>3 230</u>	<u>10 281</u>	<u>-</u>	<u>25 372</u>
Wartość netto							
Na dzień 30 czerwiec 2005 roku	<u>3 043</u>	<u>38 797</u>	<u>9 076</u>	<u>6 945</u>	<u>7 564</u>	<u>2 577</u>	<u>68 002</u>

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

	grunty	budynki, lokale i obiekty inżynierii lądowej i wodnej	urządzenia techniczne i maszyny	środki transportu	inne środki trwałe	inwestycje rozpoczęte	Razem
Wartość brutto rzeczowego majątku trwałego							
Wartość brutto na 1 stycznia 2005 roku	3 043	41 004	14 971	9 236	14 978	2 148	85 380
Zwiększenia:	-	5 700	3 830	2 201	6 766	4 811	23 308
nabycie	-	2 582	3 772	1 947	6 436	4 811	19 548
przeniesienie	-	3 118	58	254	330	-	3 760
Zbycie	-	-	253	1 622	311	5 682	7 868
sprzedaż	-	-	219	1 622	284	1 918	4 043
likwidacja	-	-	34	-	27	5	66
przeniesienie	-	-	-	-	-	3 760	3 760
Różnice kursowe z przeliczenia	-	(22)	26	289	(21)	34	306
Wartość brutto na 31 grudnia 2005 roku	3 043	46 682	18 574	10 104	21 412	1 310	101 125
Zwiększenia:	-	1 100	1 256	702	2 790	1 756	7 604
nabycie	-	1 040	949	528	2 495	1 756	6 768
przeniesienie	-	60	307	174	295	-	836
Zbycie	-	-	20	362	49	822	1 253
sprzedaż	-	-	20	287	49	-	356
likwidacja	-	-	-	74	-	-	74
przeniesienie	-	-	-	2	-	822	824
Różnice kursowe z przeliczenia	-	22	110	(45)	11	(5)	93
Wartość brutto na 30 czerwca 2006 roku	3 043	47 804	19 920	10 399	24 164	2 239	107 569

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

Skumulowana amortyzacja i odpisy z tytułu utraty wartości

Skumulowana amortyzacja i odpisy z tytułu utraty wartości na dzień 1 stycznia 2005 roku

	-	3 865	5 946	2 581	8 247	-	20 639
Amortyzacja za okres	-	1 252	3 580	1 762	4 637	-	11 231
sprzedaż	-	-	91	587	180	-	859
likwidacja	-	-	23	-	18	-	41

Skumulowana amortyzacja i odpisy z tytułu utraty wartości na dzień 31 grudnia 2005 roku

	-	5 117	9 412	3 756	12 686	-	30 971
Amortyzacja za okres	-	693	1 873	922	2 268	-	5 756
sprzedaż	-	-	15	129	38	-	182
likwidacja	-	-	-	-	-	-	0
Różnice kursowe z przeliczenia	-	-	-	5	(1)	-	4

Skumulowana amortyzacja i odpisy z tytułu utraty wartości na dzień 30 czerwca 2006 roku

	-	5 810	11 270	4 554	14 915	-	36 549
--	---	-------	--------	-------	--------	---	--------

Wartość netto

Na dzień 1 stycznia 2005 roku	3 043	37 139	9 025	6 655	6 731	2 148	64 741
Na dzień 31 grudnia 2005 roku	3 043	41 565	9 162	6 348	8 726	1 310	70 154

Na dzień 1 stycznia 2006 roku	3 043	41 565	9 162	6 348	8 726	1 310	70 154
Na dzień 30 czerwca 2006 roku	3 043	41 994	8 650	5 845	9 249	2 239	71 020

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

4. Wartości niematerialne

	30.06.2006	31.12.2005	30.06.2005
Oprogramowanie komputerowe	1 786	2 659	2 527
Inne wartości niematerialne	2	2	3
Zaliczki na wartości niematerialne	2	3	2
	1 790	2 664	2 532

Wartość środków niematerialnych użytkowanych na podstawie umów leasingu finansowego na dzień:

- 30 czerwca 2005 roku: 1.502 tys. zł,
- 30 czerwca 2006 roku: 878 tys. zł.

Przyszłe minimalne opłaty leasingowe, do których Grupa jest zobowiązana na dzień 30 czerwca 2006 roku:

	zobowiązania	wartość bieżąca netto
Zobowiązania płatne do 1 roku	693	587
Zobowiązania płatne powyżej 1 roku i poniżej 5 lat	1 057	1 029
Zobowiązania płatne powyżej 5 lat	-	-
	1 750	1 616

Ekonomiczna użyteczność wartości niematerialnych jest ściśle powiązana z ich okresem amortyzacji.

Odpisy amortyzacyjne wartości niematerialnych wykazywane są w rachunku zysków i strat wyłącznie w pozycji 'amortyzacja'.

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

	koszty zakończonych prac rozwojowych	wartość firmy	oprogramowanie komputerowe	inne wartości niematerialne	zaliczki na wartości niematerialne	Razem
Wartość brutto wartości niematerialnych						
Wartość brutto na 31 grudnia 2004 roku	94	265	10 864	16	2	11 241
Nabycie	-	-	1 456	-	-	1 456
Pozostałe zmniejszenia	94	-	-	-	-	94
Różnice kursowe z przeliczenia	1	(7)	35	-	-	29
Wartość brutto na 30 czerwca 2005 roku	1	258	12 355	16	2	12 632
Skumulowana amortyzacja i odpisy z tytułu utraty wartości						
Skumulowana amortyzacja i odpisy z tytułu utraty wartości na dzień 31 grudnia 2004 roku	-	250	9 016	16	-	9 282
Amortyzacja za okres	-	-	840	-	-	840
Różnice kursowe z przeliczenia - ujemne, (dodatnie)	-	6	(28)	-	-	(22)
Skumulowana amortyzacja i odpisy z tytułu utraty wartości na dzień 30 czerwca 2005 roku	-	256	9 828	16	-	10 100
Wartość netto						
Na dzień 30 czerwca 2005 roku	1	2	2 527	-	2	2 532

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

	koszty zakończonych prac rozwojowych	oprogramowanie komputerowe	inne wartości niematerialne	zaliczki na wartości niematerialne	Razem
Wartość brutto wartości niematerialnych					
Wartość brutto na 1 stycznia 2005 roku	94	10 864	281	2	11 241
Nabycie	-	2 619	3	1	2 623
Różnice kursowe z przeliczenia	-	138	-	-	138
Pozostałe zmniejszenia	94	-	-	-	94
Wartość brutto na 31 grudnia 2005 roku	-	13 621	284	3	13 908
Nabycie	-	240	39	-	279
Wytworzenie we własnym zakresie	-	-	-	-	-
Transfer do aktywów przeznaczonych do sprzedaży	-	-	-	-	-
Pozostałe zmniejszenia	-	-	-	1	1
Różnice kursowe z przeliczenia	-	30	-	-	30
Wartość brutto na 30 czerwca 2006 roku	-	13 891	323	2	14 216
Skumulowana amortyzacja i odpisy z tytułu utraty wartości					
Skumulowana amortyzacja i odpisy z tytułu utraty wartości na dzień 1 stycznia 2005 roku	-	9 016	266	-	9 282
Amortyzacja za okres	-	1 946	16	-	1 962
Skumulowana amortyzacja i odpisy z tytułu utraty wartości na dzień 31 grudnia 2005 roku	-	10 962	282	-	11 244
Amortyzacja za okres	-	1 143	39	-	1 182
Skumulowana amortyzacja i odpisy z tytułu utraty wartości na dzień 30 czerwca 2006 roku	-	12 105	321	-	12 426
Wartość netto					
Na dzień 1 stycznia 2005 roku	94	1 848	15	2	1 959
Na dzień 31 grudnia 2005 roku	-	2 659	2	3	2 664
Na dzień 1 stycznia 2006 roku	-	2 659	2	3	2 664
Na dzień 30 czerwca 2006 roku	-	1 786	2	2	1 790

Informacje dodatkowe stanowią integralną część skonsolidowanego półrocznego sprawozdania finansowego

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

5. Inwestycje dostępne do sprzedaży

	30.06.2006	31.12.2005	30.06.2005
Udziały w ATR International	43	43	43
Koniec okresu	43	43	43

Udziały w ATR nie są przedmiotem obrotu na żadnym rynku.

6. Podatek odroczony

Aktywa z tytułu podatku odroczonego oraz rezerwa na podatek odroczony rozpoznane zostały w odniesieniu do poniższych pozycji:

na dzień 30 czerwca 2006 roku	Aktywa	Rezerwa
Wartości niematerialne	-	167
Rzeczowe aktywa trwałe	-	831
Zapasy	1 527	-
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe	328	218
Środki pieniężne	-	-
Rezerwy na świadczenia emerytalne	175	-
Rezerwy na sprawy sądowe	14	-
Pozostałe rezerwy	442	-
Zobowiązania z tytułu leasingu finansowego	1 033	-
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe	504	1 889
Straty podatkowe	245	-
Aktywa/rezerwa z tytułu podatku odroczonego wykazane w bilansie	4 268	3 105
na dzień 31 grudnia 2005 roku	Aktywa	Rezerwa
Wartości niematerialne i prawne	-	320
Rzeczowe aktywa trwałe	-	899
Zapasy	1 370	-
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe	409	53
Środki pieniężne	-	7
Rezerwy na świadczenia emerytalne	113	-
Rezerwy na sprawy sądowe	19	-
Pozostałe rezerwy	59	-
Zobowiązania z tytułu leasingu finansowego	1 216	-
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe	26	1 903
Straty podatkowe	1 709	1 464
Aktywa/rezerwa z tytułu podatku odroczonego	4 921	4 646
Odpis aktualizujący aktywa	(1 464)	(1 464)
Aktywa/rezerwa z tytułu podatku odroczonego wykazane w bilansie	3 457	3 182

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

na dzień 30 czerwca 2005 roku	Aktywa	Rezerwa
Wartości niematerialne i prawne	-	285
Rzeczowe aktywa trwałe	-	953
Zapasy	1 446	-
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe	132	-
Różnice kursowe	-	194
Rezerwy na świadczenia emerytalne	-	-
Rezerwy na sprawy sądowe	32	-
Pozostałe rezerwy	289	-
Zobowiązania z tytułu leasingu finansowego	1 126	-
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe	-	2 012
Aktywa/rezerwa z tytułu podatku odroczonego wykazane w bilansie	3 025	3 444

Podatek odroczony w prezentowanych okresach został rozpoznany w odniesieniu do wszystkich pozycji bilansu.

Zmiana stanu aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego

	30.06.2006	31.12.2005	30.06.2005
stan na początek okresu	3 457	2 582	2 582
zwiększenie (zmniejszenie)	811	875	443
stan na koniec okresu	4 268	3 457	3 025

Zmiana stanu rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego

	30.06.2006	31.12.2005	30.06.2005
stan na początek okresu	3 182	3 930	3 930
(rozwiązanie) zawiązanie w okresie	(77)	(748)	(486)
stan na koniec okresu	3 105	3 182	3 444

7. Zapasy

	30.06.2006	31.12.2005	30.06.2005
Materiały	7 506	5 521	5 646
Półprodukty i produkty w toku	1 800	2 447	878
Produkty gotowe	1 499	156	478
Towary	243 314	223 760	215 706
Zaliczki na dostawy	5	1 663	3 795
	254 124	233 547	226 503

	30.06.2006	31.12.2005	30.06.2005
Towary	251 065	230 693	223 315
Rabaty odniesione na zapas (1)	(6 999)	(6 646)	(7 287)
Odpisy	(752)	(287)	(322)
	243 314	223 760	215 706

1) – Grupa Inter Cars otrzymuje rabaty od dostawców, które w części odpowiadającej zakupionym i sprzedanym towarom w danym okresie odnoszone są na zmniejszenie wartości sprzedanych towarów. Pozostała część uzyskanych rabatów pomniejsza wartość zapasów do momentu ich sprzedania.

Zapasy w postaci towarów handlowych zlokalizowanych w magazynie centralnym, regionalnych centrach dystrybucji oraz filiach są ubezpieczone od ognia i innych żywiołów

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

oraz od kradzieży z włamaniem i rabunkiem. Przelew praw z polis ubezpieczeniowych stanowi zabezpieczenie kredytów udzielonych Inter Cars S.A.

Na dzień bilansowy dokonana została analiza rotacji wszystkich pozycji zapasów. Zdaniem Zarządu Grupa nie posiada zapasów wolnorotujących lub niechodliwych.

8. Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności

		30.06.2006	31.12.2005	30.06.2005
Z tytułu dostaw i usług	9	77 278	63 219	58 471
Z tytułu podatków, dotacji, ceł, ubezpieczeń społecznych i zdrowotnych oraz innych świadczeń		6 712	5 534	7 007
Pozostałe należności		939	1 198	1 228
Udzielone pożyczki		951	1 331	637
Odpisy aktualizujące należności		1 752	1 120	1 147
Krótkoterminowe należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności, brutto		87 632	72 402	68 490

		30.06.2006	31.12.2005	30.06.2005
Zmiana stanu odpisów aktualizujących krótkoterminowe należności				
Stan na początek okresu		1 120	1 079	1 079
Zwiększenie		632	31	-
Zmniejszenie		-	10	68
Stan na koniec okresu		1 752	1 120	1 147

Zgodnie z warunkami współpracy ustalonymi pomiędzy Inter Cars a podmiotami prowadzącymi filie Inter Cars ryzyko związane z utratą należności spoczywa na filiantach.

		30.06.2006	31.12.2005	30.06.2005
Struktura wymagalności krótkoterminowych należności z tytułu dostaw i usług				
Wymagalne do 12 miesięcy		77 278	63 219	58 471
Wymagalne powyżej 12 miesięcy		-	-	-
		77 278	63 219	58 471

		30.06.2006	31.12.2005	30.06.2005
Struktura walutowa krótkoterminowych należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałych należności (brutto)				
Należności w walucie polskiej		68 217	59 273	57 128
Należności w walutach obcych		19 415	13 129	11 362
		87 632	72 402	68 490

Należności w EUR		12 590	13 093	7 327
Należności w USD		87	36	690
Należności w innych walutach		6 738	-	3 345
		19 415	13 129	11 362

		30.06.2006	31.12.2005	30.06.2005
Udzielone pożyczki				
Pożyczki krótkoterminowe	9	951	1 331	637
Pożyczki długoterminowe		393	234	386
		1 344	1 565	1 023

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

Pożyczki są oprocentowane w oparciu o WIBOR 1M powiększony o marżę w wysokości 5%. Pożyczki nie są zabezpieczone.

Koncentracja ryzyka kredytowego związanego z należnościami z tytułu dostaw i usług jest ograniczona ze względu na dużą ilość klientów Grupy oraz ich rozproszenie, głównie w Polsce.

Grupa Inter Cars nie ma należności z tytułu podatku dochodowego od osób prawnych.

Długoterminowe należności obejmują kwoty wpłaconych przez Grupę kaucji oraz długoterminowe pożyczki.

Ryzyko kredytowe omówione zostało w Nocie 29.

9. Transakcje z jednostkami powiązаныmi

Transakcje z podmiotami powiązаныmi podlegają eliminacji. Nie zostały wyeliminowane jedynie transakcje sprzedaży towarów z Inter Cars do Eltek. Inter Cars sprzedaje do Eltek tzw. "rdzenie" tj. podzespoły które podlegają procesowi regeneracji które następnie są sprzedawane do Inter Cars jako towar przeznaczony do sprzedaży finalnemu odbiorcy. Marża na sprzedaży towarów powstaje w momencie sprzedaży towarów przez Inter Cars poza Grupę. Niezrealizowany zysk na obrocie tymi towarami jest eliminowany ze skonsolidowanego sprawozdania finansowego w odniesieniu do wartości towarów nabytych przez Inter Cars od Eltek i nie sprzedanych na dzień bilansowy.

Wynagrodzenia członków Rady Nadzorczej i Zarządu (w zł)

Inter Cars	1.1.2006 - 30.06.2006	1.1.2005 - 30.06.2005
Andrzej Oliszewski - Przewodniczący Rady Nadzorczej	22 811	23 828
Maciej Oleksowicz - Członek Rady Nadzorczej	19 009	19 024
Michał Marczak - Członek Rady Nadzorczej	19 009	19 024
Wanda Oleksowicz - Członek Rady Nadzorczej	19 009	19 024
Jolanta Oleksowicz-Bugajewska - Członek Rady Nadzorczej	19 009	19 024
Krzysztof Oleksowicz - Prezes Zarządu	397 000	421 800
Robert Kierzek - Wiceprezes Zarządu	234 000	259 000
Radosław Celiński - Członek Zarządu	194 561	191 500
Wojciech Milewski - Członek Zarządu	198 000	241 450
Krzysztof Soszyński - Członek Zarządu	198 000	242 000
	1 320 408	1 455 674

Powyższe kwoty stanowią łączną wartość wynagrodzeń i nagród (w pieniądzu i w naturze), wypłaconych lub należnych z tytułu pełnienia funkcji we władzach Inter Cars.

Członkowie Rady Nadzorczej i Zarządu nie pobierali żadnych wynagrodzeń z tytułu pełnienia funkcji we władzach spółek zależnych. We władzach spółek zależnych zasiadają:

Krzysztof Oleksowicz - Członek Zarządu Q-Service Sp. z o.o.

Robert Kierzek - Członek Zarządu Q-Service Sp. z o.o.

Prokurenci Inter Cars nie mają wpływu na zarządzanie całością Spółki.

Pan Radosław Celiński złożył rezygnację z pełnienia funkcji Członka Zarządu, Dyrektora Finansowego z dniem 30 maja 2006 roku. W okresie od 1 czerwca do 31 lipca funkcję p.o. Dyrektora Finansowego sprawował Pan Marek Młotek-Kucharczyk. Od dnia 1 sierpnia 2006 roku funkcję Dyrektora Finansowego sprawuje Pan Tomasz Zadroga. Zarząd Inter Cars składa się obecnie z 4 osób.

Inter Cars Ukraina (w przeliczeniu na zł)	1.1.2006 - 30.06.2006	1.1.2005 - 30.06.2005
Marcin Pawłowski - Przewodniczący Komisji Rewizyjnej	-	-
Anna Bledziwska - Członek Komisji Rewizyjnej	-	-
Natella Ovsijenko - Członek Komisji Rewizyjnej	-	-

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

Siergiej Ovsijenko - Dyrektor Generalny	91	18
	91	18

Eltek Sp. z o.o. (w zł)	1.1.2006 - 30.06.2006	1.1.2005 - 30.06.2005
Wojciech Kilianek - Prezes Zarządu	75	-
Przemysław Wołosewicz - Członek Zarządu	12	-
Robert Nowak - Prezes Zarządu	11	11
Jacek Łakomski - Członek Zarządu	11	11
	109	22

Od dnia 1 lutego 2006 roku funkcję Prezesa Zarządu Eltek Sp. z o.o. pełni Pan Wojciech Kiljanek. Od dnia 1 czerwca 2006 roku funkcję Członka Zarządu Eltek Sp. z o.o. sprawuje Pan Przemysław Wołosewicz. Pan Jacek Łakomski został odwołany z Zarządu spółki w dniu 29 stycznia 2006 roku. Pan Robert Nowak został odwołany z Zarządu spółki w dniu 31 maja 2006 roku.

W spółce nie została powołana Rada Nadzorcza.

Feber Sp. z o.o. (w zł)	1.1.2006 - 30.06.2006	1.1.2005 - 30.06.2005
Piotr Kraska - Prezes Zarządu	12	12
Paweł Pietrzak - Wiceprezes Zarządu	12	12
	24	24

Pan Paweł Pietrzak jest prokurentem Inter Cars.
W spółce nie została powołana Rada Nadzorcza.

Inter Cars Ceska Republika (w zł)	1.1.2006 - 30.06.2006	1.1.2005 - 30.06.2005
Tomas Kastil - Dyrektor Zarządzający	74	73
Martin Havlik - Dyrektor Sprzedaży	58	57
	132	130

Inter Cars Slovenska Republika (w zł)	1.1.2006 - 30.06.2006	1.1.2005 - 30.06.2005
Bronislav Bucko – Dyrektor Zarządzający	13	-
Tomas Kastil - Członek Zarządu	-	-
Martin Havlik - Członek Zarządu	-	-
	13	-

Q-Service (w zł)	1.1.2006 - 30.06.2006	1.1.2005 - 30.06.2005
Kazimierz Neyman - Prezes Zarządu	-	-
Krzysztof Oleksowicz - Członek Zarządu	-	-
Robert Kierzek - Członek Zarządu	-	-
Marek Młotek-Kucharczyk - Członek Zarządu	-	-
	-	-

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

W spółce nie została powołana Rada Nadzorcza. Pan Krzysztof Oleksowicz i Pan Robert Kierzek zasiadają w zarządzie podmiotu dominującego. Pan Kazimierz Neyman i Pan Marek Młotek-Kucharczyk są pracownikami podmiotu dominującego. Pan Marek Młotek-Kucharczyk został powołany do zarządu w lipcu 2005 roku.

Grupa dokonuje transakcji z podmiotami, które są powiązane z członkami Rady Nadzorczej i Zarządu. Wartość transakcji prezentuje poniższa tabela.

Pozostałe jednostki

	1.1.2006 - 30.06.2006	1.1.2005 - 30.06.2005
<i>przychody ze sprzedaży</i>		
Inter Cars s.j.	7	19
ANPO Andrzej Oliszewski	-	-
BLE Maciej Oleksowicz	19	15
P.H. AUTO CZĘŚCI Krzysztof Pietrzak	130	139
	156	173

<i>zakup towarów i usług</i>		
Inter Cars s.j.	234	248
ANPO Andrzej Oliszewski	86	86
BLE Maciej Oleksowicz	171	163
P.H. AUTO CZĘŚCI Krzysztof Pietrzak	2 081	1 825
	2 572	2 322

<i>należności</i>	30.06.2006	30.06.2005
Inter Cars s.j.	3	-
ANPO Andrzej Oliszewski	-	-
BLE Maciej Oleksowicz	1	1
P.H. AUTO CZĘŚCI Krzysztof Pietrzak	32	13
	36	14

<i>zobowiązania</i>	30.06.2006	30.06.2005
Inter Cars s.j.	-	16
ANPO Andrzej Oliszewski	-	-
BLE Maciej Oleksowicz	-	-
P.H. AUTO CZĘŚCI Krzysztof Pietrzak	311	198
	311	214

Przedmiotem transakcji pomiędzy Grupą a Inter Cars Sp. Jawna (Krzysztof Oleksowicz, Andrzej Oliszewski, Jolanta Oleksowicz-Bugajewska) oraz ANPO Andrzej Oliszewski jest wynajem nieruchomości. Nieruchomości będące przedmiotem umów są następnie wynajmowane podmiotom niepowiązanym (poza umową z Feber) i służą prowadzeniu działalności dystrybucyjnej przez podmioty prowadzące filie. Całość zakupów od Inter Cars Sp. Jawna i ANPO Andrzej Oliszewski (poza kwotą 28 tys. zł w 2005 roku) została refakturowana na podmioty niepowiązane.

Przedmiotem transakcji pomiędzy Grupą a BLE Maciej Oleksowicz jest prowadzenie zespołu rajdowego Castrol Q-SERVICE pod kierownictwem Macieja Oleksowicza i świadczenie usług promocji Spółki podczas rajdów samochodowych oraz świadczenie usług doradczych w zakresie oprogramowania komputerowego.

Przedmiotem transakcji pomiędzy Grupą a P.H. AUTO CZĘŚCI Krzysztof Pietrzak jest rozliczenie z tytułu udziału w marży uzyskiwanej na sprzedaży przez P.H. AUTO CZĘŚCI Krzysztof Pietrzak prowadzącego filie Inter Cars na terenie Warszawy.

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

10. Przedpłaty

	30.06.2006	31.12.2005	30.06.2005
Koszty reklamy	25	-	-
Ubezpieczenia	140	699	111
Licencje	216	-	-
Koszty windykacji	149	120	71
Podatek od nieruchomości	41	-	-
Pozostałe	906	251	509
Łącznie przedpłaty	1 477	1 070	691
(minus) część krótkoterminowa	(1 351)	(944)	(565)
Część długoterminowa	126	126	126

Długoterminowe przedpłaty stanowi wieczysta dzierżawa w Feber.

Rezerwa na urlopy	905	731	716
Bierne rozliczenia kosztów	2 372	1 883	1 733
Przychody przyszłych okresów	793	463	37
	4 070	3 077	2 486
(minus) część krótkoterminowa	(3 617)	(3 077)	(2 486)
Część długoterminowa	453	-	-

11. Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych

	30.06.2006	31.12.2005	30.06.2005
W kasie	3 272	2 111	2 202
Na rachunkach bankowych	7 293	8 742	5 321
W drodze	1 495	1 185	1 116
Na rachunkach ZFŚS	20	49	309
Środki pieniężne	12 080	12 087	8 948
	30.06.2006	31.12.2005	30.06.2005
W walucie polskiej	6 542	7 015	5 551
W walutach obcych	5 538	5 072	3 397
	12 080	12 087	8 948

Poza środkami zgromadzonymi na rachunkach ZFŚS Grupa nie posiada środków pieniężnych, których dysponowanie byłoby ograniczone.

Koncentracja ryzyka kredytowego w odniesieniu do środków pieniężnych jest ograniczona, ponieważ Grupa lokuje środki pieniężne w kilku uznanych instytucjach finansowych.

Zgodnie z polskim prawem spółki zarejestrowane w Polsce administrują ZFŚS w imieniu swoich pracowników. Składki płacone na ZFŚS są deponowane na oddzielnych kontach.

12. Kapitał zakładowy i kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej

Kapitał zakładowy Grupy, na dzień 30 czerwca 2006 roku stanowiło 11.821.100 akcji zwykłych na okaziciela nie ograniczonych w prawach serii od A do E o wartości nominalnej 2 zł każda. Wszystkie akcje są dopuszczone do publicznego obrotu decyzją Komisji Papierów Wartościowych i Giełd z dnia 26 kwietnia 2004 roku oraz wprowadzone do notowań na Giełdzie Papierów Wartościowych i Giełd w Warszawie. Pierwsze notowanie akcji Inter Cars S.A. odbyło się na sesji giełdowej w dniu 26 maja 2004 roku.

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

	Liczba akcji	Data rejestracji	Prawo do dywidendy (od daty)	Wartość nominalna	Cena emisyjna	Agio
akcje serii A	200 000	28.05.1999	28.05.1999	400 000	2	-
akcje serii B	7 695 600	18.08.1999	28.05.1999	15 391 200	2	-
akcje serii C	104 400	28.09.1999	28.05.1999	208 800	2	-
akcje serii D	2 153 850	28.08.2001	01.01.2001	4 307 700	6,8511625	10 448 676
akcje serii E	1 667 250	06.06.2002	01.01.2002	3 334 500	8,5776	10 966 504
	11 821 100			23 642 200		21 415 180

Wartość nominalna 1 akcji: 2 zł

Agio: nadwyżka ceny emisyjnej ponad wartością nominalną.

Na podstawie uchwały Nadzwyczajnego Walnego Zgromadzenia Inter Cars S.A. nr 1 z dnia 17 lutego 2004 roku dokonano podziału akcji w relacji 1:50 (236.422 przed uchwałą x 50 = 11.821.100 akcji po uchwale).

W prezentowanych okresach, poza podjęciem uchwały o warunkowym podwyższeniu kapitału, o którym mowa w Sprawozdaniu Zarządu z działalności, nie było podwyższenia kapitału.

13. Kapitał mniejszości

Stan na 31 grudnia 2004 roku	1 638
Udział udziałowców mniejszościowych w wyniku okresu od 1 stycznia do 30 czerwca 2005 roku	348
Stan na 30 czerwca 2005 roku	1 986

Stan na 31 grudnia 2004 roku	1 638
Udział udziałowców mniejszościowych w wyniku okresu od 1 stycznia do 30 czerwca 2005 roku	542
Stan na 31 grudnia 2005 roku	2 180
Udział udziałowców mniejszościowych w wyniku okresu od 1 stycznia do 30 czerwca 2006 roku	56
Stan na 30 czerwca 2006 roku	2 236

Udziały mniejszości stanowią udziały jakie posiada Pan Siergiej Ovsijenko w kapitale Inter Cars Ukraina (30% udziałów).

14. Kredyty bankowe, pożyczki i zobowiązania z tytułu leasingu finansowego

Długoterminowe	30.06.2006	31.12.2005	30.06.2005
Kredyty bankowe	6 978	7 886	-
Leasing finansowy	3 462	4 429	4 415
	10 440	12 315	4 415
Krótkoterminowe	30.06.2006	31.12.2005	30.06.2005
Kredyty bankowe	171 338	186 345	149 326
Leasing finansowy	1 973	1 973	1 512
	173 311	188 318	150 838

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

Kredyty	kwota według umowy (limit)	wykorzystanie	termin spłaty
<i>Krótkoterminowe</i>			
Bank Pekao S.A.	61 500	61 450	31-12-2006
Bank Pekao S.A.	20 000	20 000	29-05-2007
Bank Handlowy w Warszawie S.A.	40 000	39 929	27-06-2007
Raiffeisen Bank Polska S.A.	50 000	49 959	29-09-2006
<i>Długoterminowe</i>			
Nord /LB Bank Polska Norddeutsche Landesbank S.A.	5 000	3 886	30-11-2007
Nord /LB Bank Polska Norddeutsche Landesbank S.A.	3 000	2 986	30-11-2007
Raiffeisen Bank Ukraina	147	106	20-08-2008
	179 647	178 316	

Kredyty

Kredyty zaciągnięte w Bank Pekao S.A., Raiffeisen Bank Polska S.A., Bank Handlowy w Warszawie S.A. stanowią kredyty zaciągnięte przez podmiot dominujący. Kredyt zaciągnięty w Nord /LB Bank Polska Norddeutsche Landesbank S.A. z kwotą limitu w wysokości 5.000 tys. zł stanowi kredyt zaciągnięty przez Feber Sp. z o.o. Kredyt zaciągnięty w Nord /LB Bank Polska Norddeutsche Landesbank S.A. z kwotą limitu w wysokości 3.000 tys. zł stanowi kredyt zaciągnięty przez Eltek Sp. z o.o.

Zabezpieczeniem kredytu udzielonego przez Raiffeisen Bank Polska S.A. jest sądowy zastaw rejestrowy na zapasach magazynowych wraz z cesją praw z ich polisy ubezpieczeniowej, weksel in blanco z deklaracją, pełnomocnictwo do rachunku bankowego.

Zabezpieczeniem kredytów udzielonych przez Bank Pekao S.A. jest sądowy zastaw rejestrowy na zapasach magazynowych wraz z cesją praw z ich polisy ubezpieczeniowej, weksel in blanco z deklaracją, pełnomocnictwo do rachunku bankowego, oświadczenie o poddaniu się egzekucji świadczenia pieniężnego i egzekucji wydania rzeczy.

Zabezpieczeniem kredytów udzielonych przez Bank Handlowy w Warszawie S.A. jest sądowy zastaw rejestrowy na zapasach magazynowych oraz cesja praw z polisy ubezpieczeniowej.

Kredyty oprocentowane są według zmiennej stopy procentowej opartej na stawce referencyjnej WIBOR 1M, T/N WIBOR, LIBOR 1M powiększonej o marżę banku.

Kredyty zaciągnięte przez podmioty zależne Inter Cars zabezpieczone są poręczeniem Inter Cars.

Wszystkie kredyty krótkoterminowe zaciągnięte przez Grupę denominowe są w PLN.

Kredyt zaciągnięty na kwotę 106 tys. zł stanowi kredyt zaciągnięty przez Inter Cars Ukraina.

Leasing finansowy

	30.06.2006	31.12.2005	30.06.2005
Suma płatności wynikająca z umów leasingu	5 886	7 112	6 751
Koszt finansowy	(451)	(717)	(824)
Wartość bieżąca zobowiązań leasingowych	5 435	6 395	5 927

Suma płatności wynikająca z umów leasingu

	30.06.2006	31.12.2005	30.06.2005
Poniżej 1 roku	2 332	2 355	1 899
Pomiędzy 1 a 5 lat	3 554	4 757	4 852
Więcej niż 5 lat	-	-	-
	5 886	7 112	6 751

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

Wartość bieżąca zobowiązań leasingowych

	30.06.2006	31.12.2005	30.06.2005
Poniżej 1 roku	1 973	1 973	1 512
Pomiędzy 1 a 5 lat	3 462	4 422	4 415
Więcej niż 5 lat	-	-	-
	5 435	6 395	5 927

Umowy leasingu finansowego podpisywane były wyłącznie przez podmiot dominujący.

15. Rezerwy na zobowiązania

	Rezerwa na sprawy sądowe	Ogółem
Stan na 1 stycznia 2005 roku	171	171
Zwiększenie	-	-
Rozwiązanie	(3)	(3)
Stan na 30 czerwca 2005 roku	168	168
Stan na 1 stycznia 2005 roku	171	171
Zwiększenie	-	-
Rozwiązanie	(73)	(73)
Stan na 31 grudnia 2005 roku	98	98
Stan na 1 stycznia 2006 roku	98	98
Zwiększenie	38	38
Rozwiązanie	-	-
Stan na 30 czerwca 2006 roku	136	136
<i>30 czerwca 2005</i>		
(minus) część krótkoterminowa	(168)	(168)
część długoterminowa	-	-
<i>31 grudnia 2005</i>		
(minus) część krótkoterminowa	(98)	(98)
część długoterminowa	-	-
<i>30 czerwca 2006</i>		
(minus) część krótkoterminowa	(136)	(136)
część długoterminowa	-	-

16. Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania

	30.06.2006	31.12.2005	30.06.2005
Z tytułu dostaw i usług	131 180	91 568	116 522
Zaliczki otrzymane na dostawy	73	67	25
Z tytułu podatków, ceł, ubezpieczeń i innych świadczeń	8 326	3 748	5 940
Pozostałe zobowiązania	911	414	224
	140 490	95 797	122 711

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

Zobowiązania z tytułu dostaw i usług przed pomniejszeniem o naliczone rabaty za okres	141 095	99 399	127 111
Pomniejszenie zobowiązań z tytułu rabatów należnych za okres oraz pozostających do rozliczenia w przyszłym okresie	(9 915)	(7 831)	(10 589)
Wartość bilansowa zobowiązań z tytułu dostaw i usług	131 180	91 568	116 522
Struktura wiekowa zobowiązań z tytułu dostaw i usług	30.06.2006	31.12.2005	30.06.2005
Wymagalne do 12 miesięcy	131 180	91 568	116 522
Wymagalne powyżej 12 miesięcy	-	-	-
	131 180	91 568	116 522
Struktura walutowa zobowiązań z tytułu dostaw i usług, z tytułu świadczeń pracowniczych oraz z tytułu podatku dochodowego	30.06.2006	31.12.2005	30.06.2005
Zobowiązania w walucie polskiej	45 278	42 600	54 954
Zobowiązania w walutach obcych	96 461	54 049	69 122
	141 739	96 649	124 076
Zobowiązania w EUR	74 767	50 802	62 682
Zobowiązania w USD	2 412	641	512
Zobowiązania w innych walutach	19 282	2 606	5 928
	96 461	54 049	69 122

17. Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych

	30.06.2006	31.12.2005	30.06.2005
Z tytułu wynagrodzeń	620	196	656
Zakładowy fundusz świadczeń socjalnych	216	215	268
	836	411	924

18. Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów

	1.01.2006 - 30.06.2006	1.01.2005 - 30.06.2005
Przychody ze sprzedaży produktów	29 767	19 689
Przychody ze sprzedaży towarów i materiałów	442 214	322 142
	471 981	341 831

Informacje na temat segmentów działalności zostały zaprezentowane w Nocie 2.

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

19. Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów

	1.01.2006 - 30.06.2006	1.01.2005 - 30.06.2005
Wartość sprzedanych produktów, towarów i materiałów	365 414	263 482
Pomniejszenie wartości sprzedanych produktów, towarów i materiałów o rabaty należne za okres	(12 056)	(4 597)
Zrealizowane (dodatnie)/ ujemne różnice kursowe	979	(2 147)
Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów wykazane w okresie	354 337	256 738
Rabaty należne za okres	11 043	9 969
Odniesione na zapasy (do ujęcia w wyniku przyszłych okresów)	(6 999)	(7 287)
Odniesione na zmniejszenie wartości sprzedanych produktów, towarów i materiałów	4 044	2 682
Rabaty z poprzedniego okresu odniesione na wartość sprzedanych produktów, towarów i materiałów (powiększenie wartości zapasów)	6 618	6 281
Zmiana szacunków dotyczących rabatów poprzedniego okresu	1 394	(3 968)
Korekta wartości zobowiązań	-	(398)
Pomniejszenie wartości sprzedanych produktów, towarów i materiałów o rabaty należne za okres	12 056	4 597
Rabaty naliczone w okresie odniesione za zapas	6 999	7 287
Rabaty pozostałe do rozliczenia	-	620
Rabaty naliczone w okresie do ujęcia w wyniku przyszłych okresów	6 999	7 907

20. Koszty sprzedaży i ogólnego zarządu

	1.01.2006 - 30.06.2006	1.01.2005 - 30.06.2005
Amortyzacja	6 937	6 416
Zużycie materiałów i energii	21 957	9 660
Usługi obce	69 411	46 743
Podatki i opłaty	634	819
Wynagrodzenia	16 603	14 986
Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	3 305	3 088
Pozostałe koszty rodzajowe	4 212	4 271
Koszty według rodzaju, razem	123 059	85 983
(minus) Koszty sprzedanych produktów	(16 863)	(7 881)
(minus) Zmiana stanu produktów gotowych i produkcji w toku	(4 904)	(174)
(minus) Koszty usługi dystrybucyjnej	(44 342)	(29 961)
Koszty sprzedaży i ogólnego zarządu	56 950	47 967

Koszty usługi dystrybucyjnej stanowią składnik kosztów 'usług obcych' w kosztach według rodzaju.

21. Pozostałe przychody operacyjne

	1.01.2006 - 30.06.2006	1.01.2005 - 30.06.2005
Reklamacje uznane przez dostawców	127	373
Zysk na zbyciu niefinansowych aktywów trwałych	61	6
Otrzymane odszkodowania, kary i grzywny	123	146
Dotacje	56	25
Przychody z tytułu obciążenia filii	36	44

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

Upusty marketingowe	6	1 216
Skonto	1 194	987
Odpisanie przedawnionych zobowiązań	215	-
Różnice w dostawach	335	-
Opłaty depozytowe	16	5
Zapłata należności przeterminowanych po spisaniu	123	3
Zwrot opłat sądowych	36	6
Zwrot kosztów związanych z refakturami kosztów transportu i innych kosztów zakładu produkcyjnego	109	-
Przychody z tytułu sprzedaży odpadów poprodukcyjnych	26	-
Pozostałe	387	420
	2 850	3 231

22. Pozostałe koszty operacyjne

	1.01.2006 - 30.06.2006	1.01.2005 - 30.06.2005
Utworzone odpisy aktualizujące wartość należności	689	-
Strata na zbyciu niefinansowych aktywów trwałych	-	43
Niedobory magazynowe	501	311
Uszkodzenia towarów	97	61
Koszty z tytułu reklamacji	206	496
Upusty udzielone	729	606
Odpisanie przedawnionych należności	795	-
Odpisanie wartości zapasów	752	-
Pozostałe	573	457
	4 342	1 974

23. Przychody, koszty finansowe i różnice kursowe

	1.01.2006 - 30.06.2006	1.01.2005 - 30.06.2005
<i>Przychody finansowe</i>		
Odsetki	255	150
Pozostałe przychody finansowe	328	147
	583	297
<i>Koszty finansowe</i>		
Odsetki	4 628	5 179
Pozostałe koszty finansowe	443	430
	5 071	5 609

Pozostałe przychody finansowe stanowią przede wszystkim odsetki od lokat bankowych oraz odsetki z tytułu nieterminowej spłaty należności. Pozostałe koszty finansowe obejmują przede wszystkim opłaty z tytułu prowizji od przyznanych linii kredytowych oraz obowiązkowe opłaty związane z zakupem walut przez Inter Cars Ukraina.

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

Różnice kursowe w okresie od 1.01.2005 do 30.06.2005	Odniesione na wartość sprzedanych produktów, towarów i materiałów	Prezentowane jako 'Różnice kursowe'	Łącznie różnice kursowe
Powstałe w związku ze spłatą zobowiązań i należności z tytułu dostaw towarów i usług	2 147	-	2 147
Zrealizowane różnice kursowe	2 147	-	2 147
Powstałe w związku z wyceną zobowiązań i należności z tytułu dostaw na dzień bilansowy	-	(941)	(941)
Powstałe w związku z wyceną środków pieniężnych	-	32	32
Powstałe w związku ze zmianą polityki rachunkowości w zakresie wyceny wartości udziałów	-	323	323
Niezrealizowane różnice kursowe	-	(586)	(586)
Łącznie różnice kursowe	2 147	(586)	1 561
 Różnice kursowe w okresie od 1.01.2006 do 30.06.2006	 Odniesione na wartość sprzedanych produktów, towarów i materiałów	 Prezentowane jako 'Różnice kursowe'	 Łącznie różnice kursowe
Powstałe w związku ze spłatą zobowiązań i należności z tytułu dostaw towarów i usług	(979)	-	(979)
Zrealizowane różnice kursowe	(979)	-	(979)
Powstałe w związku z wyceną zobowiązań i należności z tytułu dostaw na dzień bilansowy	-	(1 210)	(1 210)
Niezrealizowane różnice kursowe	-	(1 210)	(1 210)
Łącznie różnice kursowe	(979)	(1 210)	(2 189)

24. Podatek dochodowy

	1.01.2006 - 30.06.2006	1.01.2005 - 30.06.2005
Podatek dochodowy bieżący	2 768	2 064
Powstanie/odwrócenie różnic przejściowych	(866)	(928)
Podatek dochodowy wykazany w rachunku zysków i strat	1 902	1 136

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

Uzgodnienie kosztu podatkowego do wartości stanowiącej iloczyn zysku księgowego i odpowiednich stawek podatku przedstawia się następująco:

	1.01.2006 - 30.06.2006	1.01.2005 - 30.06.2005
Efektywna stopa podatkowa		
Zysk brutto	9 163	2 524
Podatek w oparciu o obowiązujące stopy podatkowe (19%/24%/25%)	(1 859)	(480)
przekroczenie limitu reklamy i reprezentacji	-	(162)
odpisanie należności przeterminowanych	(131)	-
PFRON i inne koszty osobowe	(38)	-
składki na rzecz organizacji do których przynależność nie jest obowiązkowa	(32)	-
inne koszty nie stanowiące kosztów uzyskania przychodów	158	(494)
Podatek dochodowy wykazany w rachunku zysków i strat	(1 902)	(1 136)

25. Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego**Struktura wiekowa zobowiązań z podatków**

	30.06.2006	31.12.2005	30.06.2005
Wymagalne do 12 miesięcy	413	441	441
Wymagalne powyżej 12 miesięcy	-	-	-
	413	441	441

Struktura walutowa zobowiązań z tytułu podatków

Zobowiązania w walucie polskiej	413	441	441
Zobowiązania w walutach obcych	-	-	-
	413	441	441

26. Zysk netto na 1 akcję

	1.01.2006 - 30.06.2006	1.01.2005 - 30.06.2005
<i>Podstawowy zysk na 1 akcję</i>		
Zysk netto w okresie przypadający akcjonariuszom podmiotu dominującego	7 204	1 040
Liczba akcji	11 821 100	11 821 100
Zysk netto na 1 akcję	0,61	0,09

W prezentowanych okresach brak instrumentów rozładniających.

27. Dywidenda na 1 akcję

	1.01.2006 - 30.06.2006
Dywidenda za 2005 rok, uchwalona i wypłacona do dnia bilansowego	-
Liczba akcji	11 821 100
Dywidenda na 1 akcję (zł)	-

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

	1.01.2005 - 30.06.2005
Dywidenda za 2004 rok, uchwalona i wypłacona do dnia bilansowego	2 010
Liczba akcji	11 821 100
Dywidenda na 1 akcję (zł)	0,17

28. Zobowiązania warunkowe oraz nieujęte zobowiązania wynikające z zawartych umów**Na dzień 30 czerwca 2006 roku**

Wartość zobowiązań warunkowych i udzielonych poręczeń na dzień 30 czerwca 2006 roku osiągnęła wartość 14.541 tys. zł i składały się na nią poręczenia kredytu obrotowego spółkom zależnym: Feber Sp. z o.o. oraz Eltek Sp. z o.o. o łącznej wartości 8.000 tys. zł oraz poręczenia na rzecz dostawców Feber Sp. z o.o., Inter Cars Ukraina, Inter Cars Ceska Republika o łącznej wartości 6.541 tys. zł.

Na dzień 30 czerwca 2006 roku Spółka posiadała gwarancję celną udzieloną przez TU Allianz Polska S.A. na kwotę 500 tys. zł ważną do dnia 31 stycznia 2007 roku oraz gwarancję ubezpieczeniową kredytową na łączną kwotę 83 tys. zł, udzielone przez Powszechny Zakład Ubezpieczeń S.A. tytułem należytego wykonania umowy i usunięcia wad.

Inter Cars wynajmuje powierzchnię magazynową podmiotom prowadzącym filie, przy czym nie są one własnością Spółki (poza powierzchnią przy magazynie centralnym) lecz są przez Spółkę wynajmowane. Wszelkie koszty wynajmu, pokrywane przez Spółkę, są w całości refakturowane na końcowych użytkowników (podmioty prowadzące filie) przez cały okres wykorzystywania tej powierzchni (łącznie z okresem wypowiedzenia tej umowy). Łączna wartość czynszów z umów na czas nieokreślony przypadających za okresy wypowiedzenia tych umów wynosi 2.030 tys. zł. Łączna wartość czynszów z umów na czas określony – 5.962 tys. zł.

W przypadku spółek zależnych Inter Cars Ceska Republika i Inter Cars Slovenska Republika zasady prowadzenia filii są takie same - koszt wynajmu powierzchni jest w całości refakturowany na końcowych użytkowników. Łączna wartość czynszów z umów na czas nieokreślony przypadających za okresy wypowiedzenia tych umów dla obu podmiotów wynosi 28 tys. zł. Łączna wartość czynszów z umów na czas określony – 3.729 tys. zł.

Na dzień 30 czerwca 2006 roku Inter Cars Ukraina prowadzi działalność w 7 lokalizacjach. Koszt wynajmu powierzchni 4 spośród nich ponoszą końcowi użytkownicy, pozostałe koszty z tytułu najmu ponosi spółka zależna. Łączna wartość czynszów z umów na czas nieokreślony przypadających za okresy wypowiedzenia tych umów dla obu podmiotów wynosi 92 tys. zł.

Na dzień 30 czerwca 2005 roku

Wartość zobowiązań warunkowych i udzielonych poręczeń na dzień 30 czerwca 2005 roku osiągnęła 8.342 tys. zł i składały się na nią udzielone przez podmiot dominujący: poręczenia wewnątrzgrupowe - kredytu obrotowego spółkom zależnym: Feber Sp. z o.o. oraz Eltek Sp. z o.o. o łącznej wartości 5.000 tys. zł; poręczenia na rzecz dostawców Feber Sp. z o.o. oraz Inter Cars Ukraina o łącznej wartości 3.342 tys. zł.

29. Zarządzanie ryzykiem finansowym*Ryzyko kredytowe*

Ryzyko kredytowe dotyczy środków pieniężnych i ich ekwiwalentów oraz należności z tytułu dostaw. Środki pieniężne i ich ekwiwalenty są lokowane w instytucjach finansowych o uznanej reputacji.

Należności z tytułu dostaw towarów i usług oraz pozostałe należności są wyceniane według amortyzowanego kosztu z zastosowaniem metody efektywnej stopy procentowej pomniejszonej o odpisy aktualizujące należności wątpliwe, tworzone w oparciu o analizę wiekową należności. Aktualizacja wyceny uwzględnia czas i stopień prawdopodobieństwa ich zapłaty.

Grupa stosuje politykę kredytową, zgodnie z którą ekspozycja na ryzyko kredytowe jest monitorowana na bieżąco. Ocena wiarygodności kredytowej jest przeprowadzana w stosunku do wszystkich klientów wymagających kredytowania powyżej określonej kwoty. Grupa nie wymaga zabezpieczenia majątkowego od swoich klientów w stosunku do aktywów finansowych.

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

Na dzień bilansowy nie występowała znacząca koncentracja ryzyka kredytowego. Wartość bilansowa każdego aktywa finansowego, również pochodnych instrumentów finansowych, przedstawia maksymalną ekspozycję na ryzyko kredytowe.

Ryzyko stopy procentowej

Wysokość poniesionych kosztów z tytułu odsetek została wskazana w notach do sprawozdań finansowych.

Ryzyko zmian kursów walut

Istotna część zobowiązań z tytułu dostaw wyrażona jest w walutach obcych, w szczególności w EUR. Sprzedaż prowadzona jest przede wszystkim w PLN oraz w UAH, CZK i SKK. Grupa nie zawierała w okresie od 1 stycznia do 30 czerwca 2006 roku transakcji terminowych zakupu lub sprzedaży walut.

Ryzyko płynności

Działalność operacyjna prowadzona jest przy założeniu utrzymywania stałej nadwyżki płynnych środków pieniężnych oraz otwartych linii kredytowych.

Zdaniem Zarządu bilansowa wartość aktywów i zobowiązań finansowych odzwierciedla ich wartość godziwą.

30. Zdarzenia po dacie bilansu

Po dacie bilansu nie miały miejsca zdarzenia o istotnym wpływie na ocenę przedstawionych sprawozdań finansowych oraz pozycję finansową Grupy. We wrześniu 2006 roku Inter Cars dokonał rejestracji Inter Cars Litwa. Spółka nie rozpoczęła jeszcze działalności operacyjnej.

31. Istotne oceny i oszacowania

Istotne oceny i oszacowania mające wpływ na wynik finansowy Grupy dotyczą wartości rabatów. Należne Grupie rabaty ustalane są na koniec okresu obrotowego w relacji do poczynionych w okresie zakupów, przy czym ich weryfikacja oraz ustalenie ostatecznej wartości podlega negocjacom z poszczególnymi dostawcami. W związku z powyższym na koniec okresu obrotowego Grupa dokonuje szacunków będących podstawą do ujęcia rabatów w wyniku przy zachowaniu z jednej strony współmierności kosztów z przychodami, a z drugiej strony uprawdopodobnienia ujętych w wyniku kwot rabatów. Szczegółowe dane zostały zaprezentowane w Komentarzu Zarządu oraz informacji dodatkowej do skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

Na dzień bilansowy dokonana została analiza rotacji wszystkich pozycji zapasów. Zdaniem Zarządu Grupa nie posiada zapasów wolnorotujących lub niechodliwych.

32. Sprawozdanie skonsolidowane

Konsolidacją objęte są sprawozdania Inter Cars oraz podmiotów zależnych. Konsolidacja dokonywana jest metodą pełną.

(a) Konsolidacja za okres od 1 stycznia do 30 czerwca 2005 roku

Konsolidacją zostały objęte sprawozdania finansowe:

- podmiot dominujący: Inter Cars S.A. z siedzibą w Warszawie,

podmioty zależne: Inter Cars Ukraina, podmiot prawa ukraińskiego, z siedzibą w Chmielnicki na Ukrainie (70% udziału Inter Cars S.A. w kapitale spółki), Eltek Sp. z o.o. z siedzibą w Słupsku (100%), Q-Service Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100%), Inter Cars Česká Republika z siedzibą w Pradze (100%), Feber Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100%).

(b) Konsolidacja za okres od 1 stycznia do 30 czerwca 2006 roku

Konsolidacją zostały objęte sprawozdania finansowe:

- podmiot dominujący: Inter Cars S.A. z siedzibą w Warszawie,

podmioty zależne: Inter Cars Ukraina, podmiot prawa ukraińskiego, z siedzibą w Chmielnicki na Ukrainie (70% udziału Inter Cars S.A. w kapitale spółki), Eltek Sp. z o.o. z siedzibą w Słupsku (100%), Q-Service Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100%), Inter Cars Česká

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

Republika z siedzibą w Pradze (100)%, Feber Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100%), Inter Cars Slovenska Republika z siedzibą w Bratysławie (100%).

Krzysztof Oleksowicz

Prezes Zarządu

Robert Kierzek

Wiceprezes Zarządu

Wojciech Milewski

Członek Zarządu

Krzysztof Soszyński

Członek Zarządu

Tomasz Zadroga

Dyrektor Finansowy

Julita Pałyska

Główna Księgową

CZĘŚĆ III

SPRAWOZDANIE Z DZIAŁALNOŚCI

1.	Informacje o podstawowej działalności Grupy Inter Cars	50
1.1	Podsumowanie	50
1.2	Podstawowe towary i rynki zbytu Grupy Inter Cars	51
1.3	Inter Cars – podmiot dominujący	51
1.4	Inter Cars Ukraina	58
1.5.	Inter Cars Ceska Republika	59
1.6	Eltek	60
1.8	Q-Service	61
1.9	Inter Cars Slovenska Republika	62
2.	Umowy znaczące i istotne dla działalności	63
3.	Zmiany w powiązaniach organizacyjnych lub kapitałowych	64
4.	Opis transakcji z podmiotami powiązanymi	64
5.	Zaciągnięte kredyty i pożyczki	65
6.	Udzielone pożyczki, poręczenia i gwarancje	66
7.	Emisja papierów wartościowych	67
8.	Sezonowość lub cykliczność działalności	67
9.	Ocena zarządzania zasobami finansowymi	67
10.	Ocena możliwości realizacji zamierzeń inwestycyjnych	71
11.	Czynniki i nietypowe zdarzenia mające wpływ na wynik	71
12.	Zewnętrzne i wewnętrzne czynniki istotne dla rozwoju Grupy	72
13.	Zmiany w podstawowych zasadach zarządzania Grupą	73
14.	Zmiany w składzie osób zarządzających i nadzorujących spółkę w ciągu ostatniego roku obrotowego, zasady powołania i odwołania osób zarządzających oraz uprawnienia osób zarządzających, w szczególności prawo do podjęcia decyzji o emisji lub wykupie akcji	73
15.	Umowy zawarte pomiędzy spółką a osobami zarządzającymi	74
16.	Wartość wynagrodzeń, nagród lub korzyści, w tym wynikających z programów motywacyjnych lub premiowych opartych na kapitale spółki, odrębnie dla każdej z osób zarządzających i nadzorujących w przedsiębiorstwie, bez względu na to, czy odpowiednio były one zaliczane w koszty, czy też wynikały z podziału zysku	74
17.	Informacje dotyczące akcji i udziałów w podmiocie dominującym i spółkach zależnych oraz praw z nimi związanych	74
18.	System kontrolny programów pracowniczych	75
19.	Podmiot uprawniony do badania sprawozdań	75
20.	Zatrudnienie	75
21.	Polityka ochrony środowiska	75
22.	Czynniki ryzyka i zagrożenia, z określeniem, w jakim stopniu emitent jest na nie narażony ..	76
23.	Wskazanie średnich kursów wymiany walut	80

1. Informacje o podstawowej działalności Grupy Inter Cars**1.1 Podsumowanie**

Grupa Inter Cars jest importerem i dystrybutorem części zamiennych do samochodów osobowych oraz pojazdów użytkowych. Oferta Grupy obejmuje również wyposażenie warsztatowe oraz części do motocykli i tuningu. Grupa Kapitałowa Inter Cars jest największym w Polsce niezależnym dystrybutorem części zamiennych z udziałem w rynku szacowanym na około 16% - 17%. Grupa prowadzi działalność operacyjną w Polsce, na Ukrainie, w Republice Czech i w Republice Słowacji. Obecnie trwają prace związane z uruchomieniem działalności operacyjnej na Litwie.

Łącznie **przychody ze sprzedaży** w pierwszej połowie 2006 roku **wzrosły o przeszło 38%** w porównaniu do pierwszej połowy 2005 roku. Grupa stale poprawia jakość serwisu oferowanego klientom rozwijając elementy oferty, które stanowią o jej przewadze konkurencyjnej, a więc szeroki asortyment dostępny w licznych punktach dystrybucji na terenie całego kraju, wyposażonych w narzędzia informatyczne pozwalające na szybki dostęp do informacji na temat dostępności towarów, ich cen a także technicznych danych związanych z naprawą pojazdów. Dzięki temu możliwe jest stałe podtrzymywanie wysokiej dynamiki wzrostu na rynku charakteryzującym się wysokim stopniem konkurencji.

Przychody ze sprzedaży **podmiotów zależnych** Inter Cars (przed wyłączeniami konsolidacyjnymi) wzrosły w pierwszej połowie 2006 roku do 66.900 tys. zł, tj o około 131% w porównaniu do pierwszej połowy 2005 roku. Zarząd oczekuje iż podmioty zależne będą w najbliższych latach stanowiły istotny czynnik stymulujący dalszy rozwój Grupy. Zaangażowanie Grupy w Czechach, na Słowacji i na Ukrainie będzie dalej rosło głównie poprzez rozwój sieci sprzedaży.

Zysk na działalności operacyjnej był wyższy o około 76% w pierwszej połowie 2006 roku w porównaniu do pierwszej połowy 2005 roku z uwagi na niższy wzrost kosztów rodzajowych w porównaniu do wzrostu wartości osiągniętej marży. **Zysk netto** wzrósł do 7.260 tys. zł.

Grupa **rozbudowuje sieć sprzedaży** – na koniec grudnia 2005 roku liczyła 75 filii. Do dnia 30 czerwca 2006 roku liczna filii wzrosła do 90.

Rynek dystrybucji części zamiennych charakteryzuje się znaczącym potencjałem wzrostowym. Stały wzrost liczby samochodów i korzystna dla Grupy zmiana struktury parku samochodowego skutkować będą wzrostem zapotrzebowania na części zamienne stwarzając Grupie ponadprzeciętne warunki do dalszego rozwoju.

1 stycznia - 30 czerwca (tys. zł)	1P2006	1P2005	1P2006	1P2005	1P2006/1P2005	
	pln	pln	euro	euro	pln	euro
Przychody	471 981	341 831	121 014	83 772	38,1%	44,5%
Zysk (strata) brutto ze sprzedaży	117 644	85 093	30 163	20 854	38,3%	44,6%
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	14 860	8 422	3 810	2 064	76,4%	84,6%
Różnice kursowe	(1 210)	(586)	(310)	(144)	-	-
Koszty odsetkowe, netto	(4 372)	(5 028)	(1 121)	(1 232)	-13,0%	-9,0%
Zysk (strata) netto	7 260	1 388	1 862	340	-	-
30 czerwca						
	2006	2005	2006	2005		
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	12 080	8 948	2 988	2 215	-	-
Suma bilansowa	431 750	377 811	106 779	93 515	14,3%	14,2%
Kredyty, pożyczki, leasing finansowy	183 751	155 253	45 445	38 428	18,4%	18,3%
Zysk na 1 akcję (zł/euro)	0,61	0,12	0,15	0,03	-	-
Kapitał własny przypadający na akcjonariuszy podmiotu dominującego	96 713	90 398	23 919	22 375	7,0%	6,9%
Kapitał mniejszości	2 236	1 986	553	492	-	-

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

1.2 Podstawowe towary i rynki zbytu Grupy Inter Cars

Przychody ze sprzedaży Grupy Kapitałowej Inter Cars w podziale na podstawowe **kategorie towarowe** przedstawia poniższa tabela.

	1 połowa 2006		2005		1 połowa 2005	
	(tys. zł)	%	(tys. zł)	%	(tys. zł)	%
Sprzedaż części zamiennych i wyposażenia warsztatowego	457 461	96,92%	720 180	96,07%	319 000	96,69%
do samochodów osobowych	340 130	72,06%	537 150	71,65%	248 826	75,42%
do samochodów ciężarowych	96 969	20,55%	152 353	20,32%	59 495	18,03%
pozostałe	20 362	4,31%	30 677	4,09%	10 679	3,24%
Pozostałe przychody	14 520	3,08%	29 484	3,93%	10 906	3,31%
Przychody netto ze sprzedaży	471 981	100,00%	749 665	100,00%	329 906	100,00%

W strukturze sprzedaży części zamiennych dominują części zamienne do samochodów osobowych. Struktura sprzedaży w pierwszym półroczu 2006 roku nie uległa istotnym zmianom w porównaniu do 2005 roku.

1.3 Inter Cars – podmiot dominujący**Podstawowe towary**

Inter Cars oferuje największy asortyment części samochodowych w Europie Środkowo-Wschodniej. Spółka posiada w swojej ofercie towar markowy, o jakości identycznej z dostarczonym na pierwszy montaż do produkcji samochodów, jak też znacznie tańszy aczkolwiek dobry jakościowo, pochodzący od producentów dostarczających swoje produkty wyłącznie na potrzeby rynku wtórnego. Łącznie oferta obejmuje części do większości typów samochodów sprzedawanych w Polsce i wytwarzanych w Europie Zachodniej oraz Japonii i Korei Południowej i do wybranych modeli samochodów wytwarzanych w USA.

Spółka systematycznie rozszerza asortyment oferowanych towarów. Odbyna się to w drodze zarówno zwiększania oferty w poszczególnych kategoriach ale również poprzez uzupełnianie oferty o nowe kategorie i poszukiwania nowych rynków zbytu.

Łącznie **przychody ze sprzedaży** w pierwszym półroczu 2006 roku były o 28% wyższe niż w analogicznym okresie 2005 roku. Podstawowa **struktura kanałów dystrybucji** przedstawiona została w poniższej tabeli.

Przychody ze sprzedaży	1 połowa 2006		2005		1 połowa 2005	
	(tys. zł)	(%)	(tys. zł)	(tys. zł)	(tys. zł)	(%)
krajowej	331 651	77,30%	552 266	77,02%	258 190	77,70%
eksportowej, w tym:	97 383	22,70%	164 795	22,98%	74 112	22,30%
<i>Inter Cars Ukraina</i>	4 382	1,02%	13 382	1,87%	8 084	2,43%
<i>Inter Cars Ceska Republika</i>	8 263	1,93%	9 378	1,31%	2 575	0,77%
<i>Inter Cars Slovenska Republika</i>	3 085	0,72%	2 879	0,40%	-	-
Przychody netto ze sprzedaży	429 035	100,00%	717 061	100,00%	332 302	100,00%

Dominującym rynkiem sprzedaży dla Inter Cars jest rynek krajowy. Udział sprzedaży eksportowej w łącznej sprzedaży Spółki pozostał na poziomie zbliżonym do osiągniętego w 2005 roku. Łącznie sprzedaż eksportowa w 1 połowie 2006 roku do spółek zależnych osiągnęła wartość 15.730 tys. zł, tj. o 48% więcej niż w pierwszej połowie 2005 roku. Sprzedaż do Inter Cars Ukraina była niższa z uwagi na wzrost skali bezpośrednich zakupów spółki u dostawców.

Sprzedaż części zamiennych w pierwszej połowie 2006 roku była o 30% wyższa niż w pierwszej połowie 2005 roku. Przychody ze sprzedaży Inter Cars w podziale na podstawowe **kategorie towarowe** przedstawiają poniższe tabele.

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

Sprzedaż	1 połowa 2006		2005		1 połowa 2005	
	(tys. zł)	(%)	(tys. zł)	(tys. zł)	(tys. zł)	(%)
Sprzedaż części zamiennych i wyposażenia warsztatowego	415 601	96,87%	687 629	95,90%	320 377	96,41%
krajowa	320 429	74,69%	526 391	73,41%	247 529	74,49%
eksport	95 172	22,18%	161 238	22,49%	72 848	21,92%
Pozostałe przychody	13 433	3,13%	29 432	4,10%	11 925	3,59%
krajowa	11 222	2,62%	25 875	3,61%	10 661	3,21%
eksport	2 211	0,52%	3 557	0,50%	1 264	0,38%
Przychody netto ze sprzedaży towarów	429 034	100,00%	717 061	100,00%	332 302	100,00%

Sprzedaż pozostała obejmuje przede wszystkim sprzedaż usług oraz towarów nie związanych z podstawową działalnością.

Szczególne **znaczenie dla wyników sprzedaży** w pierwszej połowie 2006 roku miały następujące czynniki: (a) zmiana polityki cenowej premiującej najlepszych klientów warsztatowych oraz podnoszącej atrakcyjność oferty dla klientów detalicznych, (b) dalsza poprawa dostępności szeregu pozycji asortymentowych, (c) prowadzona przez Spółkę sezonowa oferta wybranych pozycji towarowych („Akcja Zima”) w warunkach ostrej i przedłużającej się zimy, (d) rozwój sieci sprzedaży (wzrost liczby filii do 73 na dzień 30.06.2006 roku) oraz (e) prowadzony stale proces doskonalenia i rozwoju służb wspierających sprzedaż (przedstawicieli handlowych).

Prezentowana struktura sprzedaży w 2005 roku i pierwszej połowie 2005 roku została skorygowana w celu zapewnienia pełnej porównywalności z bieżącą strukturą przyporządkowania towarów do poszczególnych rynków zbytu.

Sprzedaż części zamiennych do samochodów i motocykli w podziale na poszczególne typy pojazdów prezentuje poniższa tabela.

	1 połowa 2006		2005		1 połowa 2005	
	(tys. zł)	(%)	(tys. zł)	(%)	(tys. zł)	(%)
części do samochodów osobowych	317 379	76,37%	519 341	75,53%	238 519	74,45%
części do samochodów użytkowych i autobusów	77 734	18,70%	138 287	20,11%	67 672	21,12%
części do motocykli	5 150	1,24%	6 015	0,87%	3 235	1,01%
pozostałe części i wyposażenie warsztatów	15 338	3,69%	23 986	3,49%	10 951	3,42%
Razem	415 601	100,00%	687 629	100,00%	320 377	100,00%

Najwyższą dynamiką wzrostu (około 60%) charakteryzowała się **sprzedaż części do motocykli**. Sprzedaż części motocyklowych stanowi, relatywnie najmłodszy segment aktywności dystrybucyjnej Spółki. Obecnie sprzedaż prowadzona jest poprzez sieć składającą się z czterech filii dedykowanych temu segmentowi części (pod marką *InterMotors*), dziesięciu filii dla których części motocyklowe stanowią rozszerzenie dotychczasowego asortymentu oraz witryny internetowej www.intermotors.pl. W 2005 roku Spółka rozpoczęła sprzedaż motocykli marki *Triumph*.

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

Strukturę sprzedaży części z uwzględnieniem sprzedaży eksportowej prezentuje poniższa tabela.

	1 połowa 2006		2005		1 połowa 2005	
	(tys. zł)	(%)	(tys. zł)	(%)	(tys. zł)	(%)
Sprzedaż krajowa	320 429	77,10%	526 391	76,55%	247 529	77,26%
części do samochodów osobowych	242 168	58,27%	389 902	56,70%	179 105	55,90%
części do samochodów użytkowych i autobusów	59 167	14,24%	107 758	15,67%	54 660	17,06%
pozostałe części i wyposażenie warsztatowe, części do motocykli	19 094	4,59%	28 731	4,18%	13 764	4,30%
Sprzedaż eksportowa	95 172	22,90%	161 238	23,45%	72 848	22,74%
części do samochodów osobowych	75 211	18,10%	129 438	18,82%	59 414	18,55%
części do samochodów użytkowych i autobusów	18 567	4,47%	30 529	4,44%	13 011	4,06%
pozostałe części i wyposażenie warsztatowe, części do motocykli	1 394	0,34%	1 271	0,18%	423	0,13%
Razem	415 601	100,00%	687 629	100,00%	320 377	100,00%

Spółka nie jest uzależniona od żadnego ze swoich odbiorców – żaden odbiorca nie przekracza udziału 10% przychodów ze sprzedaży ogółem.

Otoczenie rynkowe*Wprowadzenie*

Inter Cars działa w segmencie dystrybucji nowych części zamiennych, dostarczanych przede wszystkim niezależnym od producentów samochodów warsztatom, które stanowią około nawet 93% łącznej liczby warsztatów w Polsce (szacunki na podstawie badań GIPA)¹. **Spółka jest największym w Polsce podmiotem w swojej branży.**

Udział

Jak wynika z szacunków Zarządu udział Spółki w niezależnym rynku dystrybucji nowych części zamiennych osiągnął około 6,4% w 2002 roku, około 8,4% w 2003 roku i około 11,4%. W segmencie aut produkcji 'zachodniej' udział Spółki w 2004 roku szacowany jest na około 15%. Szacunki udziału Inter Cars w rynku dystrybucji części zamiennych w 2005 roku wskazują na jego wzrost. **W łącznej wartości rynku udział Spółki wzrósł do przeszło 13%, natomiast w segmencie aut produkcji 'zachodniej' do około 16% - 17%.**

Podstawowe czynniki kształtujące rozwój rynku

Wtórny rynek części samochodowych w naturalny sposób jest pochodną rynku samochodów, bowiem konieczność dokonywania napraw oraz wymiany części eksploatacyjnych ulegających zużyciu skutkuje ciągłym zapotrzebowaniem na części zamienne. Jak wynika z szacunków Moto Focus, wielkość rynku części samochodowych będzie rosła w tempie przewyższającym wzrost liczby samochodów w Polsce.

Głównymi czynnikami kształtującymi **wzrost rynku** są:

- **stały wzrost liczby samochodów** zarejestrowanych w Polsce i poruszających się po drogach,
- **liberalizacja przepisów** otwierająca dostęp niezależnym dystrybutorom części zamiennych do autoryzowanych warsztatów,
- **zniesienie barier w imporcie** samochodów używanych, których właściciele stanowią naturalną bazę klientów Spółki,

¹ Badania GIPA: październik/listopad 2005

(w tys. zł)

- **rosnące skomplikowanie napraw** związane z coraz powszechniejszym wykorzystaniem zaawansowanych technologii do produkcji samochodów,
- **stały wzrost intensywności eksploatacji parku samochodowego** w szczególności wzrost średniego wieku zarejestrowanych samochodów oraz średnich stanów przebiegów.

Dystrybutorzy części zamiennych w Polsce

Rynek dystrybucji części zamiennych w Polsce pozostaje relatywnie rozdrobniony, przy czym zauważalne są tendencje konsolidacyjne. **Pierwsza piątka dystrybutorów (wg. Moto Focus) zanotowała przyrost wartości sprzedaży w 2005 roku w porównaniu do 2004 roku o około 21%** (wobec średniego wzrostu wartości rynku szacowanego na poziomie od 8% do 10%). Druga piątka dystrybutorów zanotowała wzrost sprzedaży na poziomie około 17%, natomiast trzecia piątka – około 14%. Jak wynika z danych Moto Focus najwięksi dystrybutorzy części zamiennych w Polsce to:

1. **Inter Cars**
2. AD Polska
3. Fota
4. JC Auto
5. Groupauto Polska

W segmencie dystrybucji części zamiennych do samochodów ciężarowych pierwsza piątka dystrybutorów to:

1. **Inter Cars**
2. Suder&Suder
3. Autos
4. Opoltrans
5. Moto Hurt Ropczyce

Najważniejsze trendy na niezależnym rynku dystrybucji części zamiennych w 2005 roku (wg. Moto Focus) są następujące:

- **intensywny rozwój sieci sprzedaży** – łącznie największe firmy dystrybucyjne w Polsce otworzyły około 90 nowych punktów sprzedaży (w tym, 18 filii Inter Cars) w Polsce oraz poza granicami kraju (Czechy, Słowacja, Ukraina, Węgry),
- **rozwój asortymentu** – głównie poprzez wzbogacenie oferty o nowe linie towarowe jak: wyposażenie warsztatów i części powypadkowe,
- **rozwój programów wspierających sprzedaż** – jak przede wszystkim rozwój programów flotowych i programów lojalnościowych ('Premium Clubs'),
- **własne linie towarowe** – tj. poszerzanie oferty części sprzedawanych pod własną marką,
- **udoskonalanie systemów komputerowych** – będących warunkiem sprawnego zarządzania logistyką towarową oraz szybkiego generowania niezbędnych dla klienta danych.

Powyższe trendy wyraźnie wskazują na to iż o pozycji konkurencyjnej dystrybutorów decyduje coraz większa ilość czynników. W szczególności, są to tradycyjne czynniki związane z dotarciem do klienta (lokalizacja punktów sprzedaży) i dostępność (czyli w efekcie – czas realizacji zamówienia) ale także czynniki związane z rozwojem cech jakościowych w dotarciu do klienta. W praktyce wzrost jakości obsługi oznacza rozbudowanie oferty towarowej o nowe linie umożliwiając klientowi zakupy „pod jednym dachem” oraz zapewnienie dostępu on-line do wszelkich niezbędnych informacji na temat towarów poczynając od określenia ich dostępności a kończąc na informacjach technicznych dotyczących ich montażu. Dla dystrybutorów oznacza to z jednej strony wzrost lojalności i skali zakupów klientów a z drugiej jest ogromnym wyzwaniem bowiem wymaga rozbudowy zaplecza logistycznego i wejścia na nowe segmenty rynku charakteryzujące się często znacząco odmienną 'filozofią' sprzedaży jak i konkurencją ze strony wyspecjalizowanych podmiotów.

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

Liczba i struktura użytkowanych pojazdów

Liczba samochodów stale rośnie - w Unii Europejskiej w okresie od 1990 do 2002 roku o 53 mln sztuk, tj. o około 33%. W analogicznym okresie w Polsce – o około 6,4 mln sztuk, tj. o około 82%. W okresie od 1990 do 2004 roku liczba samochodów wzrosła w Polsce o 115%.

Dane na temat liczby pojazdów oraz podstawowych parametrów charakteryzujących **rynek samochodowy w Polsce** przedstawia poniższa tabela.

	('000)	1990	2000	2002	2003	2004	2005
pojazdy zarejestrowane		7 755	12 755	14 144	15 899	16 701	b.d.
osobowe		5 261	9 991	11 029	11 244	11 975	12 339
samochody na 1000 ludności		168	309	347	394	416	b.d.
osobowe na 1000 ludności		138	259	288	294	314	323

źródło: szacunki własne na podstawie GUS i IBRM Samar

Liczba samochodów zarejestrowanych w Polsce wzrosła w 2004 roku o 5% w porównaniu do 2003 roku osiągając średnią 416 samochodów na 1000 ludności. Na koniec 2005 roku łączna liczba samochodów osobowych zarejestrowanych w Polsce wzrosła do około 12,4 mln, tj. 323 samochodów na 1000 ludności.

Łącznie **popyt w Polsce na samochody będzie dalej wzrastał** jak szacuje Zarząd. Oczekiwany wzrost będzie wynikał z dwóch podstawowych czynników:

- wzrostu stopnia natężenia samochodów na 1000 mieszkańców do poziomu występującego w Unii Europejskiej;
- wymiany całego parku nieprodukowanych już samochodów, które powstały w krajach byłych krajach bloku wschodniego.

Sprzedaż samochodów w Polsce

Łącznie **sprzedaż nowych samochodów** osobowych i ciężarowych w Polsce w 2005 roku była o około 23% niższa niż w 2004 roku. W 1 półroczu 2006 roku – o około 3% niższa niż w 1 półroczu 2005 roku. Dane dotyczące wielkości sprzedaży nowych samochodów w Polsce w podziale na poszczególne kategorie prezentuje poniższa tabela.

Sprzedaż nowych samochodów ('000)	2002	2003	2004	1P2005	2005	1P2006
osobowe	308	354	318	129	236	120
w tym, produkcji krajowej	25%	15%	15%	11%	11%	10%
ciężarowe	32	39	49	22	47	26

źródło: Instytut Badań Rynku Motoryzacyjnego Samar

Spadkowi sprzedaży nowych **samochodów osobowych** towarzyszyła jednocześnie kontynuacja trendu wzrostu importu samochodów używanych. Poniższa tabela prezentuje szczegółowe dane.

samochody osobowe w Polsce ('000)	2002	2003	2004	1P2005	2005	1P2006
sprzedaż samochodów nowych	308	354	318	129	236	120
import samochodów używanych	179	33	828	442	871	354
Razem	487	387	1 146	571	1 107	474
import używanych/sprzedaż nowych	0,58	0,09	2,60	3,43	3,70	2,95

źródło: Instytut Badań Rynku Motoryzacyjnego Samar

Łącznie podaż samochodów osobowych w 2005 roku była o około 3% niższa niż w 2004 roku. Jednocześnie jednak blisko 79% tej podaży stanowiły samochody używane a więc takie które relatywnie częściej ulegają awariom jak również stanowią tradycyjną grupę docelową klientów Spółki. W 1 połowie 2006 roku sprowadzono do Polski prawie 354 tys. samochodów osobowych, tj. o 20% mniej niż w analogicznym okresie 2005 roku.

W **strukturze samochodów używanych** importowanych do Polski przeważają samochody wyprodukowane w krajach Europy zachodniej. Jak podaje IBRM Samar najchętniej importowane w 2005 roku były samochody marki Volkswagen (około 23% ogółu samochodów sprowadzonych). Na drugim miejscu Opel - około 19%. Na trzecim Ford z udziałem na

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

poziomie około 12%. W 1 połowie 2006 roku struktura importu nie uległa istotnej zmianie. Samochody marki Volkswagen stanowiły 22%, Opel – 17% i Ford – 11%.

Struktura parku samochodowego

Oferta towarowa Spółki jest dostosowana do zapotrzebowania rynku. Szczegółowe dane zaprezentowano poniżej.

(a) struktura sprzedaży samochodów osobowych

W sprzedaży nowych samochodów osobowych w Polsce dominują samochody produkowane poza granicami kraju, głównie w Europie Zachodniej. Strukturę sprzedaży w podziale na poszczególne koncerny samochodowe prezentuje poniższa tabela.

	1P2005	1P2006
Zachodnie	75%	74%
Japońskie i Koreańskie	24%	25%
Pozostałe	1%	1%

zachodnie: Skoda, Volkswagen, Seat, Audi, Fiat, Alfa Romeo, Lancia, Peugeot, Citroen, Renault, Dacia, Opel, Saab, Ford, Volvo, Land Rover, Jaguar, Mercedes, BMW, Porsche, Mini, Smart, Chevrolet;
japońskie i koreańskie: Toyota, Nissan, Honda, Suzuki, Mitsubishi, Mazda, Daewoo, Hyundai, Kia, Subaru, Ssangyoung, Lexus.

źródło: Instytut Badań Rynku Motoryzacyjnego Samar

(b) struktura parku samochodów osobowych

Struktura sprzedaży części zamiennych przez Spółkę odpowiada strukturze zarejestrowanego parku samochodowego. Zestawienie struktury sprzedaży części ze strukturą parku samochodowego zarejestrowanego w Polsce przedstawiono poniżej.

Samochody osobowe - 2005 rok	Struktura sprzedaży części Spółki	Struktura parku samochodów w Polsce
(a) Zachodnioeuropejskie:	59%	65%
(b) Wschodnioeuropejskie	1%	21%
(c) Japońskie i Koreańskie	6%	14%
(d) Pozostałe	34%	-

źródło: Spółka, GIPA

Kategoria 'pozostałe' obejmuje również znaczącą wartościowo i ilościowo grupę części, które mają charakter uniwersalny, tj. wykorzystywane są do różnych typów i marek samochodów, w tym samochodów zachodnioeuropejskich oraz japońskich i koreańskich. W kategorii tej znajdują się np. takie towary jak opony i oleje oraz smary, których udział w sprzedaży Spółki systematycznie rośnie.

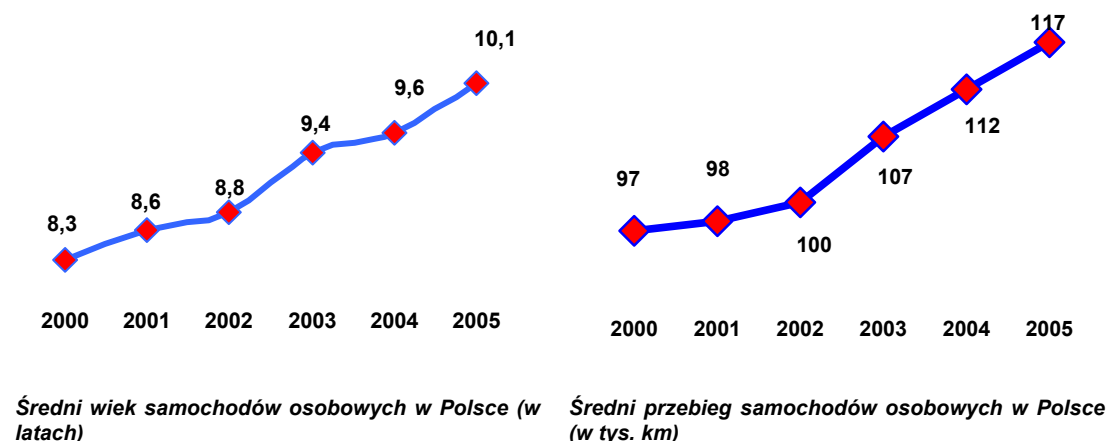
Samochody wyprodukowane w krajach byłego bloku wschodniego, których udział (wg liczby samochodów) w parku samochodowym w Polsce szacowany jest przez GIPA na 21% stanowią segment rynku, który w ocenie Zarządu w najbliższych latach będzie ulegał stopniowemu zmniejszeniu, aż do całkowitej jego marginalizacji w okresie najbliższych kilku lat.

(c) podstawowe cechy parku samochodów osobowych

Jak wynika z danych GIPA obecnie średnio samochód osobowy w Polsce liczy sobie przeszło 10 lat. Średni stan licznika samochodu osobowego w Polsce to obecnie przeszło 119 tys. km. Szczegóły prezentują poniższe wykresy (GIPA).

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)



Według danych z marca i kwietnia 2006 roku średni wiek samochodu wzrósł do 10,14 lat, natomiast średni przebieg do 119 tys. km.

Zgodnie z powyższymi danymi zarówno średni wiek samochodów osobowych w Polsce jak i ich średni przebieg rosną systematycznie.

Jak wynika z danych GIPA przeszło 66% samochodów osobowych w Polsce wyposażonych jest w katalizator. W 2002 roku katalizator posiadało 51% samochodów. Poduszę powietrzną posiada prawie 37% (2002: 21%), ABS – prawie 31% (16%), natomiast klimatyzację – 21% (9%).

Technologie produkcji samochodów

Niezwykle istotny dla dalszego rozwoju rynku jest systematyczny wzrost udziału elektroniki w kosztach produkcji i napraw samochodów. W 2002 roku udział elektroniki w tym rynku szacowany był na 25%, a prognozy przewidują zwiększenie do 35% w 2010 roku. Innowacje techniczne coraz szybciej znajdują powszechne zastosowanie w produkcji masowej. Zauważalna jest również tendencja do montowania dużej liczby urządzeń sterujących pracą poszczególnych podzespołów, które zarządzane są sieciowo. Konsekwencją tych zmian jest odchodzenie od diagnostyki poszczególnych urządzeń na rzecz diagnostyki systemowej całego pojazdu (zintegrowanych systemów). Zakres napraw w przyszłości będzie całkowicie odmienny od obecnych – rynek przechodzi systematycznie z „pracy z częściami” do „pracy z systemami”. Jednocześnie również zwiększa się różnorodność części. Rozwój technologiczny dokonuje się przede wszystkim w ramach następujących systemów: alternatywne napędy, systemy bezpieczeństwa, systemy nawigacji, systemy aktywnego sterowania zawieszeniem, systemy sterowania w nocy, radary odstępu, automatyczne skrzynie biegów, multimedia, systemy bezpośredniego wtrysku paliwa, systemy zmiennego sterowania zaworami, systemy hamowania i kierowania oparte o układy elektryczne.

Otoczenie prawne

W procesie dostosowania i harmonizacji prawa Rzeczypospolitej Polskiej z prawem Unii Europejskiej Rada Ministrów przyjęła w dniu 28 stycznia 2003 roku **Rozporządzenie w sprawie wyłączenia określonych porozumień wertykalnych w sektorze pojazdów samochodowych spod zakazu porozumień ograniczających konkurencję** (Dz.U. Nr 38 poz. 329 ze zm.). Rozporządzenie powyższe wzorowane jest na prawie wspólnotowym. Celem rozporządzenia jest rozwój sprzedaży przez jednego dystrybutora różnych marek pojazdów, rozwój warsztatów świadczących usługi serwisowe dotyczące różnych marek pojazdów samochodowych oraz dostęp warsztatów autoryzowanych do niezależnego kanału dystrybucji części zamiennych. Rozporządzenie weszło w życie z dniem 1 listopada 2004 roku. W ocenie Spółki pełna implementacja opisywanych wyżej regulacji prowadzić winna do zwiększenia poziomu uwolnienia rynku części zamiennych, zwłaszcza w odniesieniu do rynku niezależnych warsztatów samochodowych i tym samym stworzyć **warunki do zwiększenia przychodów realizowanych przez Inter Cars**.

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

Kolejnym niezwykle istotnym czynnikiem otoczenia prawnego dla rozwoju Spółki jest **zniesienie ograniczeń w imporcie samochodów używanych**. Jak pokazała praktyka w Polsce istnieje znaczne zapotrzebowanie na samochody używane i w opinii Zarządu wielkość importu samochodów używanych stanowić będzie istotne źródło podaży samochodów w Polsce. Zniesienie ograniczeń w imporcie aut używanych spowodowało znaczący wzrost jego skali.

Import samochodów używanych ma następujący wpływ na działalność Spółki:

- **wzrost zapotrzebowanie na części zamienne** z racji wyższej awaryjności samochodów używanych w porównaniu do samochodów nowych,
- **wzrost zapotrzebowania na usługi niezależnych warsztatów samochodowych**, stanowiących główną kategorię klientów Spółki,
- **wzrost wartości rynku Spółki** poprzez przyspieszenie eliminacji segmentu rynku części zamiennych do samochodów z byłego bloku wschodniego.

Źródła zaopatrzenia

Oferta Spółki obejmuje towary od kilkuset dostawców. Towary są dostarczane z obszaru całego świata, jednak w większości od dostawców z krajów UE. Wartościowo, dostawy od dostawców zagranicznych stanowiły 58% zakupów w pierwszej połowie 2006 roku. Dominującą kategorią dostawców towarów są międzynarodowe koncerny, dla których Spółka jest jednym z największych i najważniejszych klientów w regionie Europy Środkowo-Wschodniej. Duża dywersyfikacja dostawców powoduje, że działalność spółki nie jest szczególnie uzależniona od jednego lub kilku dostawców. Łącznie pięciu największych dostawców Spółki w 2005 roku miało udział wartościowo około 5,7% w łącznych dostawach.

1.4 Inter Cars Ukraina

www.intercars.com.ua

Spółka została zawiązana w kwietniu 2000 roku – działalność rozpoczęła we wrześniu 2000 roku. Zasady funkcjonowania spółki są takie jak w Inter Cars S.A. Inter Cars Ukraina zajmuje się dystrybucją części i akcesoriów na rynku Ukraińskim. Asortyment towarów nie różni się od oferowanego przez Inter Cars S.A. Spółka posiada w swojej ofercie towar markowy, o jakości identycznej z dostarczaniem na pierwszy montaż do produkcji samochodów, jak też znacznie tańszy aczkolwiek dobry jakościowo, pochodzący od producentów dostarczających swoje produkty wyłącznie na potrzeby rynku wtórnego. Spółka zaopatruje się w Inter Cars oraz bezpośrednio u producentów.

Podstawowe dane finansowe spółki prezentuje poniższa tabela.

	1 połowa	
	2006	2005
(tys. zł)		
Przychody ze sprzedaży	20 418	16 676
Zysk na działalności operacyjnej	754	961
Zysk netto	185	1 157

Przychody ze sprzedaży w 1 półroczu 2006 roku były o 22% wyższe niż w analogicznym okresie 2005 roku. Spółka zakończyła proces przeprowadzki do nowego obiektu (w Kijowie), który pełni funkcję magazynu centralnego.

W ofercie spółki znajdują się części do samochodów osobowych i samochodów użytkowych. Strukturę sprzedaży prezentuje poniższa tabela.

	1 połowa 2006		1 połowa 2005	
	(tys. UAH)	(%)	(tys. UAH)	(%)
części do samochodów osobowych	21 449	65,71%	18 975	70,53%
części do samochodów użytkowych i autobusów	7 218	22,11%	4 982	18,52%
pozostałe	3 973	12,17%	2 946	10,95%
Razem	32 640	100,00%	26 903	100,00%

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

Podstawowym dostawcą spółki jest podmiot dominujący – Inter Cars. W 2005 roku około 41% zakupów Inter Cars Ukraina stanowiły zakupy w Inter Cars. Udział ten zmniejszył się w 1 połowie 2006 roku do około 27%.

Podstawowymi odbiorcami spółki są firmy spedycyjne, warsztaty, sklepy z częściami samochodowymi oraz duże hurtownie motoryzacyjne. Żaden z odbiorców nie przekracza 10% udziału w łącznej sprzedaży spółki. Warunki sprzedaży są ustalane indywidualnie z każdym klientem w zależności od jego potencjału. Stosowane odroczenie terminu płatności dla warsztatów - od 7 do 14 dni, dla sklepów i pozostałych klientów - od 7 do 21 dni.

Zjawisko sezonowości ma umiarkowany wpływ na wartość sprzedaży spółki. Relatywnie niższą sprzedaż spółka odnotowuje w pierwszym kwartale.

Łącznie spółka zatrudniała 143 osoby według stanu na 30 czerwca 2006 roku. Rok wcześniej zatrudnienie kształtowało się na poziomie 118 osób.

Spółka spełnia lokalne wymogi odnośnie ochrony środowiska. Zgodnie z przepisami ukraińskimi wnosi kwartalne opłaty za zanieczyszczanie środowiska powodowane przez flotę samochodową będącą w dyspozycji spółki.

W roku 2006 nie toczyło się i nie toczy się żadne postępowanie sądowe, arbitrażowe ani administracyjne, których stroną byłaby spółka.

W pierwszej połowie 2006 roku Inter Cars Ukraina nie zawierał transakcji wykupu oraz spłaty dłużnych i kapitałowych papierów wartościowych.

1.5. Inter Cars Ceska Republika

www.intercars.cz

Spółka została nabyta w lipcu 2004 roku i rozpoczęła działalność operacyjną w zakresie dystrybucji części zamiennych w listopadzie 2004 roku. Prowadzi dystrybucję części zamiennych na rynku Czeskim za pośrednictwem 8 filii.

Obecnie Inter Cars Ceska Republika jest w trakcie zaawansowanych prac nad uruchomieniem nowej filii – Praga II. Otwarcie jest planowane na początku października 2006 roku. Ponadto, trwają zaawansowane przygotowania dotyczące rozpoczęcia współpracy z warsztatami w ramach programu AutoCrew.

Spółka wdrożyła nowoczesny, zintegrowany system informatyczny działający on-line we wszystkich filiach. Spółka oferuje swoim klientom IC-Katalog w czeskiej wersji językowej. Program ten pozwala na bieżący podgląd dostępności pełnej oferty spółki.

Podstawowe dane finansowe spółki prezentuje poniższa tabela.

	1 połowa	
	2006	2005
(tys. zł)		
Przychody ze sprzedaży	20 291	3 174
Zysk na działalności operacyjnej	1 001	(675)
Zysk netto	1 523	(807)

W ofercie spółki znajdują się części do samochodów osobowych i samochodów użytkowych. Strukturę sprzedaży prezentuje poniższa tabela.

	1 połowa 2006		1 połowa 2005	
	(tys. CZK)	(%)	(tys. CZK)	(%)
części do samochodów osobowych	120 995	86,31	120 995	86,31
części do samochodów użytkowych i autobusów	17 543	12,52	17 543	12,52
pozostałe	1 641	1,17	1 641	1,17
Razem	140 179	100	140 179	100

Największym dostawcą spółki w 2005 roku Inter Cars. Dostawy z Inter Cars stanowiły około 51% łącznych dostaw. Pozostałe zakupy realizowane były bezpośrednio u producentów części, głównie z terenu Unii Europejskiej. Dostawy z Inter Cars realizowane są poprzez magazyn regionalny w Tychach, który jednocześnie służy jako podstawowe zaplecze magazynowe spółki.

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

W strukturze odbiorców spółki przeważają warsztaty. Liczną grupę stanowią także hurtownie części zamiennych.

Zauważalna jest sezonowość sprzedaży oferowanych produktów – na wiosnę oraz podczas okresu zimowego. Wiosną wzrasta sprzedaż części mechanicznych, szczególnie amortyzatorów, hamulców, itp. Podczas okresu zimowego zauważalny jest wzrost sprzedaży następujących pozycji asortymentowych: akumulatory, świece, kable zapłonowe, jak również płyny zimowe do spryskiwaczy.

Spółka nie prowadzi działalności stwarzającej zagrożenie dla środowiska naturalnego. Wszelkie powstające odpady odbierane są przez zewnętrzną firmę wyspecjalizowaną w zagospodarowywaniu odpadów.

Według stanu na 30 czerwca 2006 roku spółka zatrudniała 22 pracowników. Na dzień 30 czerwca 2005 roku – 16 pracowników.

W roku 2006 nie toczyło się i nie toczy się żadne postępowanie sądowe, arbitrażowe ani administracyjne, których stroną byłaby spółka.

W pierwszej połowie 2006 roku Inter Cars Ceska Republika nie zawierał transakcji wykupu oraz spłaty dłużnych i kapitałowych papierów wartościowych.

1.6 Eltek

www.eltek.net.pl

Spółka została nabyta w lipcu 2003 roku. Przedmiotem działalności Eltek jest regeneracja części samochodowych, w tym: alternatorów, rozruszników, przekładni kierowniczych, zacisków hamulcowych oraz turbosprężarek i kompresorów klimatyzacji.

Regeneracja polega na odbudowie zespołów mechanicznych przy zastosowaniu technologicznie zaawansowanych urządzeń tak, aby odbudowany produkt miał takie właściwości użytkowe jak produkt nowy. Regeneracja części pozwala uniknąć kosztownego zakupu nowej części oraz złomowania starej - jakość części regenerowanych nie odbiega od jakości części fabrycznie nowej.

Działalność gospodarcza Spółki prowadzona jest w jednym zakładzie produkcyjnym, zlokalizowanym w Słupskiej Strefie Ekonomicznej i opiera się o wiedzę, doświadczenie oraz wsparcie doradcze pozyskiwane w ramach współpracy z innymi firmami regeneracyjnymi z Europy Zachodniej.

Dla utrzymania mocnej pozycji rynkowej oraz możliwości oferowania produktów z dwu letnim okresem gwarancyjnym, Spółka stosuje zastrzone systemy kontroli jakości zgodne certyfikacją Systemu Zarządzania Jakością ISO 9001:2000.

Podstawowe dane finansowe spółki prezentuje poniższa tabela.

(tys. zł)	1 połowa	
	2006	2005
Przychody ze sprzedaży	1 961	2 422
Zysk na działalności operacyjnej	172	242
Zysk netto	106	134

Podstawowymi produktami Spółki są regenerowane rozruszniki, przekładnie kierownicze ze wspomaganiami i pompy wspomagania. W 1 połowie 2006 roku wg wartości ww. grupy towarowe stanowiły odpowiednio 22,3% i 28,5% oraz 18,2% przychodów ze sprzedaży.

Sezonowość sprzedaży regenerowanych części samochodowych występuje. Największą sprzedaż odnotowuje się w okresie od listopada do marca. Odchylenie wolumenu sprzedaży w poszczególnych miesiącach nie przekracza 10%.

W 1 połowie 2006 roku sprzedaż Spółki dokonywana była zarówno na rynku krajowym, jak i na rynkach zagranicznych. W ww. struktura geograficzna sprzedaży była następująca:

- sprzedaż krajowa – 93%;
- sprzedaż eksportowa – 7%.

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

Wśród odbiorców dominujące znaczenie ma Inter Cars – zakupy podmiotu dominującego stanowiły łącznie około 74% sprzedaży spółki.

Spółka na stałe współpracuje z kilkoma dostawcami. Największym dostawcą jest Inter Cars – łącznie około 28% zakupów spółki.

Spółka działa na rosnącym, perspektywicznym rynku. Tendencje wzrostowe wynikają z trzech podstawowych czynników – znaczącego wzrostu liczby użytkowanych samochodów, optymalizacji kosztów użytkowania pojazdów oraz rosnących wymogów związanych z ochroną środowiska.

Na dzień 30 czerwca 2006 roku Eltek zatrudniał 38 pracowników. Na dzień 30 czerwca 2005 zatrudnionych było 43 pracowników.

W roku 2006 nie toczyło się i nie toczy się żadne postępowanie sądowe, arbitrażowe ani administracyjne, których stroną byłby Eltek.

W pierwszej połowie 2006 roku Eltek nie zawierał transakcji wykupu oraz spłaty dłużnych i kapitałowych papierów wartościowych.

1.7 Feber

Spółka została utworzona we wrześniu 2004 roku. Prowadzi produkcję naczep, przyczep i zabudów na pojazdach ciężarowych.

Podstawowe dane finansowe spółki prezentuje poniższa tabela.

(tys. zł)	1 połowa	
	2006	2005
Przychody ze sprzedaży	17 544	6 384
Zysk na działalności operacyjnej	(965)	(1 123)
Zysk netto	(1 281)	(1 233)

Głównym produktem Spółki jest naczepa samowyladowcza. Oferowana jest w szczególności z zabudową (muldą) aluminiową, a także z muldą stalową. Dostępne są praktycznie we wszystkich rozmiarach przewidzianych w polskich przepisach o ruchu drogowym.

W pierwszym półroczu 2006 roku Spółka posiada w sprzedaży także:

- ✓ zabudowy skrzyniowe stalowe na pojazdach ciężarowych,
- ✓ zabudowy skrzyniowe-plandekowe na pojazdach ciężarowych,
- ✓ „Tandemy” – zestaw zabudowy na pojeździe wraz z przyczepą,
- ✓ „Kłonicowe” – naczepy do przewożenia pni drewna,
- ✓ przyczepy centralnoosiowe,
- ✓ przyczepy z osią skrętną,
- ✓ „Hakowce” – zabudowa z urządzeniem dźwigowym,
- ✓ podwozia pod cysterny,
- ✓ naczepy plandekowe.

Większość sprzedaży ulokowana została na rynku krajowym. Pojazdy wyprodukowane przez Spółkę znalazły także odbiorców na rynkach: rosyjskim, niemieckim, skandynawskim, francuskim, czeskim i słowackim.

Głównymi składnikami wykorzystywanymi w produkowanych pojazdach są osie, aluminium, stal oraz, w przypadku naczep i zabudów samowyladowczych, siłowniki.

Spółka współpracuje z wieloma dostawcami w w/w zakresie. Nie występuje ryzyko uzależnienia od poszczególnych kooperantów, gdyż rynek ten charakteryzuje się dużą konkurencyjnością. Żaden z dostawców nie jest formalnie powiązany bezpośrednio ani pośrednio ze Spółką. Udział zakupów Spółki realizowany ze spółką matką uległ znacznemu zmniejszeniu w stosunku do 2005 roku.

Sezonowość nie miała wpływu na wartość sprzedaży spółki w prezentowanym okresie.

Rok 2006 jest zgodnie z założeniami okresem prowadzenia i optymalizacji wydatków w oparciu o kapitały, poręczenia i pozycję rynkową spółki matki. W pierwszym półroczu przeprowadzono jedno z ostatnich planowanych przedsięwzięć inwestycyjnych które zostały

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

zrealizowane w dużej części przy udziale środków zewnętrznych otrzymanych od lub przy poręczeniu spółki matki. W średnim okresie znacząco wpłynęła na efektywność i rentowność produkcji. Majątek obrotowy nie wymaga większych nakładów. Zebrane doświadczenia oraz podjęte na ich podstawie działania bieżące doprowadzić powinny, w krótkim okresie, do uzyskania dodatniej rentowności netto.

Pomimo działalności produkcyjnej spółka nie wywiera znaczącego wpływu na środowisko. Położona jest na terenie zurbanizowanym, ścieki odprowadzane są do sieci miejskiej, inne odpady i zanieczyszczenia poprodukcyjne odbierane są przez wyspecjalizowane podmioty. Praktycznie nie występują elementy emisji zanieczyszczeń do atmosfery. Podjęte w analizowanym okresie działania zmierzające do optymalizacji procesu produkcji ograniczyły jednocześnie i tak niski stopień oddziaływania na środowisko. Można wymienić tu praktyczne zastąpienie procesu piaskowania półautomatyczną śrutownią, instalację specjalistycznych filtrów w pozostałej części piaskowni, budowa wielokomorowej zamkniętej lakierni z zespołem filtrów.

Na dzień 30 czerwca 2006 roku spółka zatrudniała 128 osób, natomiast na dzień 30 czerwca 2005 roku - 78 osób.

W roku 2006 nie toczyło się i nie toczy się żadne postępowanie sądowe, arbitrażowe ani administracyjne, których stroną byłaby spółka.

W pierwszej połowie 2006 roku Feber nie zawierał transakcji wykupu oraz spłaty dłużnych i kapitałowych papierów wartościowych.

1.8 Q-Service

Główną działalnością Spółki w pierwszym półroczu 2006 było świadczenie usług szkoleniowych i doradczych w zakresie rynku motoryzacyjnego na rzecz Inter Cars S.A. Istotnym elementem były działania związane ze zwiększonym popytem na zezwolenia montażu instalacji gazowych oferowanych przez Inter Cars S.A.

Podstawowe dane finansowe spółki prezentuje poniższa tabela.

(tys. zł)	1 połowa	
	2006	2005
Przychody ze sprzedaży	1 340	264
Zysk na działalności operacyjnej	56	(38)
Zysk netto	47	(26)

Podstawowe towary oferowane przez Spółkę stanowiły narzędzia i przyrządy z grupy wyposażenia warsztatów samochodowych Zakupu towarów dokonywano w Polsce, Holandii i Włoszech. Wyłącznym odbiorcą towarów była firma Inter Cars S.A.

Na dzień 30 czerwca 2006 roku Spółka zatrudniała 1 pracownika

Działalność Spółki nie rodziła żadnych obowiązków związanych z ochroną środowiska.

W roku 2006 nie toczyło się i nie toczy się żadne postępowanie sądowe, arbitrażowe ani administracyjne, których stroną byłaby spółka.

1.9 Inter Cars Slovenska Republika

www.intercars.sk

Spółka rozpoczęła działalność operacyjną w zakresie dystrybucji części zamiennych w lipcu 2005 roku. Przedmiotem działalności Inter Cars Slovenska Republika jest dystrybucja hurtowa oraz detaliczna części zamiennych i akcesoriów do samochodów osobowych, jak również użytkowych. Spółka została utworzona w 2005 roku w czerwcu. Na dzień bilansowy spółka posiadała dwie filie, przy czym spółka prowadzi prace nad uruchomieniem kolejnych czterech. Inter Cars Ceska Republika nabyła prawa do marki „Auto-Crew” na terenie Republiki Słowackiej i obecnie prowadzone są prace zmierzające do utworzenia sieci niezależnych warsztatów działających pod tą marką.

Podstawowe dane finansowe spółki prezentuje poniższa tabela.

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

	1 połowa	
	2006	2005
(tys. zł)		
Przychody ze sprzedaży	5 346	-
Zysk na działalności operacyjnej	220	-
Zysk netto	296	-

W ofercie spółki znajdują się części do samochodów osobowych i samochodów użytkowych. Strukturę sprzedaży prezentuje poniższa tabela.

	1 połowa 2006	
	(tys. SKK)	(%)
części do samochodów osobowych	42 258	81,99%
części do samochodów użytkowych i autobusów	6 792	13,18%
pozostałe części	743	1,44%
pozostałe	1 747	3,39%
Razem	51 539	100,00%

Głównym dostawcą Inter Cars Slovenska Republika jest Inter Cars. Dostawy z Inter Cars stanowiły około 74% łącznych dostaw. Pozostałe zakupy realizowane były bezpośrednio u producentów części, głównie z terenu Unii Europejskiej. Dostawy z Inter Cars realizowane są poprzez magazyn regionalny w Tychach, który jednocześnie służy jako podstawowe zaplecze magazynowe spółki.

W strukturze odbiorców przeważają warsztaty samochodowe. Drugą w kolejności znaczenia grupą są hurtownie części zamiennych.

Zauważalna jest sezonowość sprzedaży oferowanych produktów – na wiosnę oraz podczas okresu zimowego. Podczas wiosny wydaje się iż narasta sprzedaż części mechanicznych, szczególnie amortyzatorów, hamulców, itp. Podczas okresu zimowego zauważalny jest wzrost sprzedaży produktów tj. akumulatory, świece, kable zapłonowe, jak również płyny zimowe do spryskiwaczy.

Na dzień 30 czerwca 2006 roku spółka zatrudniała 1 osobę.

Spółka nie prowadzi działalności stwarzającej zagrożenie dla środowiska naturalnego. Wszelkie powstające odpady odbierane są przez zewnętrzną firmę wyspecjalizowaną w zagospodarowywaniu odpadów.

W roku 2006 nie toczyło się i nie toczy się żadne postępowanie sądowe, arbitrażowe ani administracyjne, których stroną byłaby spółka.

2. Umowy znaczące i istotne dla działalności

Umowy znaczące

Stosunki handlowe z dostawcami Inter Cars uregulowane są w formie umowy pisemnej jedynie w przypadku niektórych dostawców Spółki. W szczególności są to porozumienia określające warunki przyznawania dodatkowych rabatów przez dostawców Spółki. Zawarte umowy z dostawcami nie nakładają na Spółkę obowiązków realizacji określonych wartościowo obrotów.

Umowy istotne

Inter Cars jest stroną umów istotnych dla realizacji strategii rozwoju Spółki. Należą do nich w szczególności umowy z dostawcami części zamiennych określające warunki przyznania rabatów (bez obowiązku realizacji określonych wartościowo obrotów). Najczęściej zawierane są na okres jednego roku. W okresie do dnia bilansowego obowiązywały umowy zawarte z:

Lp.	Data zawarcia umowy	Strona umowy
1	12 stycznia 2006	CONTITECH ANTRIEBSSYSTEME GMBH
2	31 stycznia 2006	DELPHI POLAND S.A. ODDZIAŁ W KRAKOWIE
3	3 lipca 2006	EGON VON RUVILLE KG
4	10 lutego 2006	ELRING KLINGER AG
5	19 kwiecień 2006	FEDERAL MOGUL S.A.
6	1 marzec 2006	KAYABA EUROPE GMBH

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

7	8 stycznia 2006	LESJOFORS SPRINGS GMBH
8	24 marzec 2006	MAHLE AFTERMARKET GMBH
9	21 lutego 2006	ROBERT BOSCH SP. Z O.O.
10	14 lipca 2006	SKF SP. Z O.O.
11	1 stycznia 2006	TRW KFZ AUSRÜSTUNG GMBH
12	6 lutego 2006	VALEO SERVICE EASTERN EUROPE SP. Z.O.O.
13	3 stycznia 2006	WIX-FILTRON Sp. z o.o.
14	1 stycznia 2006	ZF TRADING GMBH
15		LEMFÖRDER INTERNATIONAL AG & CO. KG

3. Zmiany w powiązaniach organizacyjnych lub kapitałowych

W okresie od 1 lipca 2005 roku do 30 czerwca 2006 roku nie miały miejsca żadne istotne zmiany w powiązaniach organizacyjnych lub kapitałowych w Grupie poza podwyższeniem kapitału w Feber o 2.000 tys. zł oraz nabyciem udziałów w Inter Cars Slovakia za kwotę 21 tys. zł.

4. Opis transakcji z podmiotami powiązanymi

Transakcje w ramach podmiotów Grupy (podlegające wyłączeniom konsolidacyjnym) w okresie od 1 stycznia do 30 czerwca 2006 roku prezentuje poniższa tabela (w tys. zł):

Należności wewnątrzgrupowe:	20 385
Inter Cars	19 604
Inter Cars Ukraine	-
Q-Service Sp. z o.o.	38
Eltek Sp. z o.o.	240
Inter Cars Ceska Republika	221
Inter Cars Slovenska Republika	19
Feber Sp. z o.o.	264
Zobowiązania wewnątrzgrupowe:	20 385
Inter Cars	297
Inter Cars Ukraine	2 660
Q-Service Sp. z o.o.	-
Eltek Sp. z o.o.	48
Inter Cars Ceska Republika	11 153
Inter Cars Slovenska Republika	3 696
Feber Sp. z o.o.	2 532
Przychody ze sprzedaży wewnątrzgrupowej:	23 049
Inter Cars	17 820
Inter Cars Ukraine	-
Q-Service Sp. z o.o.	1 340
Eltek Sp. z o.o.	-
Inter Cars Ceska Republika	3 579
Inter Cars Slovenska Republika	5
Feber Sp. z o.o.	305
Koszty sprzedaży wewnątrzgrupowej:	20 158
Inter Cars	15 927
Inter Cars Ukraine	-
Q-Service Sp. z o.o.	856
Eltek Sp. z o.o.	-
Inter Cars Ceska Republika	3 149
Inter Cars Slovenska Republika	4
Feber Sp. z o.o.	222

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

Transakcje z podmiotami, które są powiązane z członkami Rady Nadzorczej lub Zarządu zostały zaprezentowane w Nocie 10.

5. Zaciągnięte kredyty i pożyczki

Poniższa tabela prezentuje informacje na temat linii kredytowych podmiotu dominującego.

Nr Umowy Bank	Data zawarcia	Termin ważności	Kwota limitu/kredytu (PLN)	Zabezpieczenia
1999/20036 Pekao S.A. IV O/Warszawa, ul.Grójecka 1/3; 02- 019 Warszawa	30-09-1999	31-12-2006	27 000 000,00	sądowy zastaw rejestrowy na zapasach magazynowych w kwocie 27 mln PLN wraz z cesją praw z ich polisy ubezpieczeniowej; łącznie cztery weksle in blanco z deklaracją; pełnomocnictwo do rachunku bankowego; oświadczenie o poddaniu się egzekucji świadczenia pieniężnego i egzekucji wydania rzeczy
kredyt obrotowy nr 124010533111001000 318977 Pekao S.A. IV O/Warszawa, ul.Grójecka 1/3; 02- 019 Warszawa	19-01-2004	31-12-2006	14 500 000,00	sądowy zastaw rejestrowy na zapasach magazynowych w kwocie 14,5 mln PLN wraz z cesją praw z ich polisy ubezpieczeniowej; oświadczenie o poddaniu się egzekucji; weksel własny in blanco z deklaracją; pełnomocnictwo do potrącenie kwoty nie spłaconego kredytu bankowego z bankowego r-ku bieżącego
kredyt obrotowy nr 2005/1002273467 Pekao S.A. IV O/Warszawa, ul.Grójecka 1/3; 02- 019 Warszawa	13-01-2005	31-12-2006	10 000 000,00	sądowy zastaw rejestrowy na zapasach magazynowych w kwocie 10 mln PLN wraz z cesją praw z ich polisy ubezpieczeniowej; oświadczenie o poddaniu się egzekucji; weksel własny in blanco z deklaracją; pełnomocnictwo do rachunku bankowego
kredyt obrotowy nr 2005/1002275810 Pekao S.A. IV O/Warszawa, ul.Grójecka 1/3; 02- 019 Warszawa	13-01-2005	31-12-2006	10 000 000,00	sądowy zastaw rejestrowy na zapasach magazynowych w kwocie 10 mln PLN wraz z cesją praw z ich polisy ubezpieczeniowej; oświadczenie o poddaniu się egzekucji; weksel własny in blanco z deklaracją; pełnomocnictwo do rachunku bankowego
kredyt obrotowy nr 2006/007934480 Pekao S.A. IV O/Warszawa, ul.Grójecka 1/3; 02- 019 Warszawa	30-05-2006	29-05-2007	20 000 000,00	sądowy zastaw rejestrowy na zapasach magazynowych w kwocie 20 mln PLN wraz z cesją praw z ich polisy ubezpieczeniowej; oświadczenie o poddaniu się egzekucji; weksel własny in blanco z deklaracją; pełnomocnictwo do rachunku bankowego
CRD/L/12511/03 Raiffeisen Bank Polska S.A., ul. Piękna 20, 00-549 Warszawa	21-01-2003	29-09-2006	50 000 000,00	sądowy zastaw rejestrowy na zapasach w magazynach w kwocie 50 mln PLN wraz z cesją praw z ich polisy ubezpieczeniowej; weksel in blanco wraz z deklaracją; pełnomocnictwo dla Banku
WAW/KB/0122/05 Bank Handlowy w Warszawie S.A., ul. Senatorska 16, 00-923 Warszawa	19-07-2005	27-06-2007	10 000 000,00	sądowy zastaw rejestrowy na zapasach w magazynach w kwocie 10 mln PLN wraz z cesją praw z ich polisy ubezpieczeniowej
WAW/KO/0005/06 Bank Handlowy w Warszawie S.A., ul. Senatorska 16, 00-923 Warszawa	27-06-2006	27-06-2007	30 000 000,00	sądowy zastaw rejestrowy na zapasach w magazynach w kwocie 30 mln PLN wraz z cesją praw z ich polisy ubezpieczeniowej

Szczegółowe dane na temat pozostałych kredytów zostały przedstawione w informacji dodatkowej do sprawozdania finansowego.

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

6. Udzielone pożyczki, poręczenia i gwarancje**Umowy pożyczek***Podmioty powiązane*

Data zawarcia umowy pożyczki	Kwota pożyczki	Istotne warunki umowy
14.06.2004	87.000 EURO	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej INTER CARS Česká Republika Termin spłaty pożyczki – 31.07.2006
14.06.2004	38.000 EURO	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej INTER CARS Česká Republika Termin spłaty pożyczki – 31.07.2006
02.08.2004	23.000 EURO	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej INTER CARS Česká Republika Termin spłaty pożyczki – 31.08.2006
02.09.2004	12.500 EURO	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej INTER CARS Česká Republika Termin spłaty pożyczki – 30.09.2006
04.10.2004	120.000 EURO	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej INTER CARS Česká Republika Termin spłaty pożyczki – 30.09.2006
15.11.2004	300.000 EURO	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej INTER CARS Česká Republika Termin spłaty pożyczki – 31.10.2006
14.11.2005	1.413.495,40 EUR	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej INTER CARS Ukraina Termin spłaty pożyczki – 31.07.2007
08.11.2005	126.051,20 EUR	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej INTER CARS Ceska Republika Termin spłaty pożyczki – 30.11.2006
08.11.2005	796.324,12 EUR	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej INTER CARS Ceska Republika Termin spłaty pożyczki – 30.11.2006
08.11.2005	430.108,18 EUR	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej INTER CARS Slovenska Republika Termin spłaty pożyczki – 31.07.2006
21.12.2005	490.000 EUR	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej INTER CARS Ceska Republika Termin spłaty pożyczki – 31.07.2006
29.12.2006	5.050.000 PLN	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej Feber Sp. z o.o. Termin spłaty pożyczki – 31.12.2006
27.02.2001	310.000 PLN	Umowa pożyczki od Q-Service Sp. z o.o. z przeznaczeniem na prowadzenie bieżącej działalności Inter Cars S.A. Termin spłaty pożyczki – 31.01.2006

Wartość zobowiązań warunkowych i udzielonych poręczeń na dzień 30 czerwca 2006 roku osiągnęła wartość 11.541 tys. zł i składały się na nią poręczenia kredytu obrotowego spółkom zależnym: Feber Sp. z o.o. oraz Eltek Sp. z o.o. o łącznej wartości 5.000 tys. zł oraz poręczenia na rzecz dostawców Feber Sp. z o.o., Inter Cars Ukraina, Inter Cars Ceska Republika o łącznej wartości 6.541 tys. zł.

Podmioty niepowiązane

Łączna wartość pożyczek udzielonych 18 jednostkom niepowiązanym osiągnęła wartość 1.341 tys. zł.

Gwarancje

Na dzień 30 czerwca 2006 roku Inter Cars posiadał gwarancję celną udzieloną przez TU Allianz Polska S.A. na kwotę 500 tys. zł ważną do dnia 31 stycznia 2007 roku oraz gwarancje ubezpieczeniowe kredytowe na łączną kwotę 83 tys. zł, udzielone przez Powszechny Zakład Ubezpieczeń S.A. tytułem należytego wykonania umowy i usunięcia wad.

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

7. Emisja papierów wartościowych

W okresie od 1 stycznia do 30 czerwca 2006 roku Grupa nie emitowała żadnych papierów wartościowych.

8. Sezonowość lub cykliczność działalności

Całkowite przychody Grupy nie są w znaczący sposób podatne na zjawisko sezonowości. W szerokiej ofercie części występują towary, których sprzedaż jest uzależniona od pory roku, zwłaszcza zimy. Należą do nich między innymi opony zimowe, akumulatory, świece żarowe, felgi stalowe, filtry paliwa oraz płyny do chłodziw i spryskiwaczy. Towary najbardziej podatne na sezonową, krótkookresową sprzedaż, takie jak np. opony zimowe są zamawiane u dostawców kilka miesięcy przed planowanym okresem wzmożonej sprzedaży (przy czym wcześniejsze zakupy premiowane są przez dostawców dłuższymi terminami płatności oraz wyższymi rabatami).

Obserwowaną prawidłowością jest to, iż relatywnie najniższa sprzedaż osiągnięta jest w 1 kwartale roku.

9. Ocena zarządzania zasobami finansowymi**Podmiot dominujący**

Podstawowe dane charakteryzujące wyniki osiągnięte przez Spółkę prezentuje poniższa tabela.

	1P2006	1P2005	1P2006	1P2005	1P2006/1P2005	
	pln	pln	euro	euro	pln	euro
(000)						
Przychody	429 035	332 302	110 003	81 437	29,1%	35,1%
Zysk (strata) brutto ze sprzedaży	106 070	80 221	27 196	19 660	32,2%	38,3%
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	14 083	8 679	3 611	2 127	62,3%	69,8%
Różnice kursowe	(1 114)	(1 325)	(286)	(325)		
Koszty odsetkowe, netto	(3 713)	(4 878)	(952)	(1 196)		
Zysk (strata) netto	7 352	1 491	1 885	365		
30 czerwca	2006	2005	2006	2005		
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	7 645	6 924	1 891	1 714	10,4%	10,3%
Suma bilansowa	408 417	367 030	101 008	90 847	11,3%	11,2%
Kredyty, pożyczki, leasing finansowy	177 082	150 856	43 795	37 340	17,4%	17,3%
Zysk na 1 akcję	0,62	0,13	0,16	0,03		
Kapitał własny	101 849	93 675	25 189	23 186	8,7%	8,6%
	1P2006	1P2005				
Marża na sprzedaży ⁽¹⁾	24,7%	24,1%				
Marża EBITDA ⁽²⁾	4,7%	4,4%				

(1) Marża na sprzedaży została zdefiniowana jako iloraz zysku brutto na sprzedaży i przychodów.

(2) EBITDA została zdefiniowana jako zysk (strata) netto przed amortyzacją, przychodami (kosztami) finansowymi netto oraz podatkiem dochodowym;

Łącznie **przychody ze sprzedaży** w pierwszej połowie 2006 roku **wzrosły o 29%** w porównaniu do pierwszej połowy 2005 roku a więc dynamika wzrostu przychodów jest istotnie wyższa niż w poprzednim roku. Przychody ze sprzedaży w pierwszym półroczu 2005 roku były o 16% wyższe niż w pierwszej połowie 2004 roku. Sprzedaż eksportowa stanowiła łącznie około 21% łącznie sprzedaży w pierwszej połowie 2006 roku. Spółka stale poprawia jakość serwisu oferowanego klientom rozwijając te elementy oferty, które stanowią o jej przewadze konkurencyjnej, a więc szeroki asortyment dostępny w licznych punktach dystrybucji na terenie całego kraju, wyposażonych w narzędzia informatyczne pozwalające na szybki dostęp do informacji na temat dostępności towarów, ich cen a także technicznych danych związanych z naprawą pojazdów. Dzięki temu możliwe jest stałe podtrzymywanie wysokiej dynamiki wzrostu na rynku charakteryzującym się wysokim stopniem konkurencji.

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

Zysk brutto ze sprzedaży był o 32% wyższy w 2006 roku niż w porównywalnym okresie 2005 roku. **Marża na sprzedaży** w br. osiągnęła poziom 24,7% czyli wyższy niż w pierwszej połowie 2005 roku. W 2006 roku na koszt własny sprzedaży towarów odniesione zostały zrealizowane ujemne różnice kursowe w wysokości 663 tys. zł. W porównywalnym okresie 2005 roku – dodatnie w wysokości 1.922 tys. zł.

Istotny wpływ na końcową wartość uzyskiwanej marży na sprzedaży mają uzyskiwane przez Spółkę **rabaty** od dostawców. Ich wartościowy wpływ został zaprezentowany w komentarzu do wyników Grupy Inter Cars. W prezentowanym okresie 2006 roku rabaty ujęte w wyniku Grupy stanowią przede wszystkim rabaty otrzymane przez Inter Cars. Rabaty otrzymane przez spółki zależne miały łączny wpływ na koszt własny sprzedaży w wysokości 504 tys. zł.

Strukturę kosztów w **układzie rodzajowym** prezentuje poniższa tabela:

1 połowa	2006	2005
amortyzacja	5 971	5 883
zużycie materiałów i energii	2 067	2 496
usługi obce	62 153	44 761
<i>w tym: usługa dystrybucji</i>	<i>41 419</i>	<i>28 935</i>
podatki i opłaty	508	742
wynagrodzenia	13 213	12 584
ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	2 490	2 556
pozostałe koszty rodzajowe	4 054	3 833
Łącznie koszty w układzie rodzajowym	90 456	72 855

Koszty usługi dystrybucji – udział podmiotu zarządzającego filią w zrealizowanej marży. Marża zrealizowana na sprzedaży przez filię dzielona jest między filiantem i Inter Cars w stosunku 50/50. System filii oparty jest na zasadzie powierzenia zarządzania punktem dystrybucyjnym (filia) zewnętrznym podmiotom. Sprzedaż dokonywana jest w imieniu Inter Cars. Zewnętrzne podmioty (filianci) zatrudniają pracowników i pokrywają bieżące koszty funkcjonowania z przychodów, którymi jest udział w zrealizowanej marży na sprzedaży towarów. Rozliczenie udziału w marży dokonywane jest w okresach miesięcznych. Spółka zapewnia wiedzę organizacyjną i logistyczną, kapitał, dostawców części, pełny asortyment i jego dostępność, znak firmowy. Filiant wnosi w struktury Inter Cars znajomość lokalnego rynku i doświadczonych pracowników. Ryzyko działalności danego podmiotu (filii) ponoszone jest przez przedsiębiorcę, który prowadząc własną działalność gospodarczą optymalizuje zasoby, jakie pozostają w jego dyspozycji.

Łącznie **koszty rodzajowe** w pierwszej połowie 2006 roku wzrosły o około 24% w porównaniu do pierwszej połowy 2005 roku. Największy wpływ na wzrost kosztów miał wzrost kosztów usług obcych - o 39%, w tym przede wszystkim usługi dystrybucji – o około 43%. Po wyłączeniu kosztów dystrybucji koszty rodzajowe w pierwszej połowie 2006 roku **były wyższe o 12%** w porównaniu do analogicznego okresu 2005 roku.

Zysk na działalności operacyjnej był wyższy o około 62% w pierwszej połowie 2006 roku w porównaniu do pierwszej połowy 2005 roku. **Marża EBITDA** w 2006 roku kształtowała się na poziomie wyższym niż w 2005 roku z uwagi na wskazany powyżej niższy wzrost kosztów w porównaniu do wzrostu marży brutto.

Przychody finansowe obejmują przede wszystkim przychody z tytułu odsetek (z tytułu środków na rachunkach bankowych, z tytułu pożyczek oraz przeterminowanych należności).

Koszty finansowe stanowią głównie koszty z tytułu kredytów i pożyczek. W tym, koszty odsetek od kredytów bankowych osiągnęły wartość 4.398 tys. zł w pierwszej połowie 2006 roku i 5.037 tys. zł w pierwszej połowie 2005 roku. Zapotrzebowanie na kapitał obrotowy i inwestycje w majątek rzeczowy finansowane są wyłącznie poprzez zaangażowanie wypracowanego zysku oraz kredyty bankowe. Łącznie **wartość zaciągniętych kredytów oraz leasingu finansowego** na 30 czerwca 2006 roku osiągnęła 177.082 tys. zł, natomiast na 30 czerwca 2005 roku – 150.856 tys. zł.

Poniższa tabela prezentuje podstawowe wskaźniki rotacji składników **kapitału obrotowego**²:

- ² cykl rotacji zapasów - stosunek wartości zapasów na koniec okresu do wartości sprzedanych towarów i materiałów, wyrażony w dniach (liczonych jako połowa okresu 365 dni),

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

(dni)	30.06.2006	31.12.2005	30.06.2005
rotacja zapasów	120	133	148
rotacja należności handlowych	36	34	40
rotacja zobowiązań handlowych	65	52	80
cykl rotacji gotówki	92	114	108

Cykl rotacji gotówki uległ skróceniu w 1 połowie 2006 roku w porównaniu do porównywalnego okresu 2005 roku, dzięki czemu wzrost wartości zaangażowanego kapitału obrotowego był niższy w prezentowanym okresie 2006 roku niż w pierwszej połowie 2005 roku. **Saldo środków pieniężnych z działalności operacyjnej** wykazane w przepływach środków pieniężnych z działalności operacyjnej osiągnęło wartość 21.868 tys. zł w pierwszym półroczu 2006 roku w porównaniu do (4.550) tys. zł w pierwszej połowie 2005 roku. Skrócenie cyklu rotacji gotówki Spółka zawdzięcza przede wszystkim skróceniu średniego okresu rotacji zapasów. Wdrożone systemy kontroli zamówień oraz rotacji towarów w sieci sprzedaży skutkują skróceniem cyklu rotacji wielu kategorii asortymentowych.

Saldo środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej w obu okresach kształtowało się na ujemnym poziomie – odpowiednio: (2.285) tys. zł i (7.327) tys. zł. Podstawowe pozycje w obu okresach stanowiły inwestycje w rzeczowe aktywa trwałe i wartości niematerialne (wyposażenie magazynów, środki transportu, sprzęt komputerowy, oprogramowanie) oraz udzielone pożyczki. Dodatkowo w pierwszej połowie 2006 roku Spółka uzyskała 3.800 tys. zł z tytułu spłaty udzielonych pożyczek. **Saldo środków pieniężnych z działalności finansowej** obejmuje przede wszystkim saldo zmiany stanu zobowiązań z tytułu kredytów bankowych, wydatki z tytułu odsetek od kredytów bankowych i wypłatę dywidendy. Z uwagi na zmniejszenie wartości wykorzystywanych limitów kredytowych o 14.908 tys. zł saldo środków pieniężnych z działalności finansowej w pierwszym półroczu 2006 roku było ujemne.

Istotny wpływ na wynik mają **różnice kursowe**. Łącznie (zrealizowane i niezrealizowane różnice kursowe) na wynik w pierwszej połowie 2006 roku odniesiono 1.772 tys. zł z tytułu ujemnych różnic. W pierwszej połowie 2005 roku – z tytułu dodatnich różnic: 597 tys. zł.

Obciążenia z tytułu podatku dochodowego w pierwszej połowie 2006 roku obejmują naliczony podatek dochodowy w wysokości 2.479 tys. zł oraz zmiany wartości aktywów i rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego, zmniejszającego obciążenia podatkowe w okresie o 670 tys. zł. Zmniejszenie rezerwy z tytułu odroczonego podatku obejmowało przede wszystkim rozwiązanie rezerwy utworzonej w 2005 roku dotyczącej naliczonych rabatów (i ujętych w wyniku 2005 roku), które Spółka otrzymała w 2006 roku.

Grupa Kapitałowa

Podstawowe dane charakteryzujące wyniki osiągnięte przez Grupę prezentuje poniższa tabela.

1 stycznia - 30 czerwca	1P2006	1P2005	1P2006	1P2005	1P2006/1P2005	
('000)	pln	pln	euro	euro	pln	euro
Przychody	471 981	341 831	121 014	83 772	38,1%	44,5%
Zysk (strata) brutto ze sprzedaży	117 644	85 093	30 163	20 854	38,3%	44,6%
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	14 860	8 422	3 810	2 064	76,4%	84,6%
Różnice kursowe	(1 210)	(586)	(310)	(144)	-	-
Koszty odsetkowe, netto	(4 372)	(5 028)	(1 121)	(1 232)	-13,0%	-9,0%
Zysk (strata) netto	7 260	1 388	1 862	340	-	-

- cykl rotacji należności z tytułu dostaw i usług* - stosunek wartości należności z tytułu dostaw i usług na koniec okresu do przychodów ze sprzedaży netto, wyrażony w dniach (liczonych jako połowa okresu 365 dni),
- cykl rotacji zobowiązań z tytułu dostaw i usług* - stosunek wartości zobowiązań z tytułu dostaw i usług na koniec okresu do wartości sprzedanych towarów i materiałów i kosztów usług obcych, wyrażony w dniach (liczonych jako połowa okresu 365 dni),
- cykl konwersji gotówkowej* - różnica pomiędzy cyklem operacyjnym a cyklem rotacji zobowiązań z tytułu dostaw i usług.

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

30 czerwca	2006	2005	2006	2005		
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	12 080	8 948	2 988	2 215	-	-
Suma bilansowa	431 750	377 811	106 779	93 515	14,3%	14,2%
Kredyty, pożyczki, leasing finansowy	183 751	155 253	45 445	38 428	18,4%	18,3%
Zysk na 1 akcję (zł/euro)	0,61	0,12	0,15	0,03	-	-
Kapitał własny przypadający na akcjonariuszy podmiotu dominującego	96 713	90 398	23 919	22 375	7,0%	6,9%
Kapitał mniejszości	2 236	1 986	553	492	-	-

	1P2006	1P2005
Marża na sprzedaży	24,9%	24,9%
Rentowność operacyjna	3,1%	2,5%
Marża EBITDA	4,6%	4,3%

Łącznie **przychody ze sprzedaży** w pierwszej połowie 2006 roku **wzrosły o przeszło 38%** w porównaniu do pierwszej połowy 2005 roku. Przychody ze sprzedaży podmiotu dominującego stanowiły łącznie około 87% przychodów skonsolidowanych Grupy w pierwszym półroczu 2006 roku (przed wyłączeniami konsolidacyjnymi). W porównywalnym okresie 2005 roku udział ten kształtował się na poziomie 92%. Wyższą dynamiką charakteryzowała się **sprzedaż zagraniczna**, która w pierwszej połowie 2006 roku **była wyższa o 44%** niż w pierwszej połowie 2005 roku. Przychody ze sprzedaży podmiotów zależnych Inter Cars (przed wyłączeniami konsolidacyjnymi) wzrosły w pierwszej połowie 2006 roku do 66.900 tys. zł, tj o około 131% w porównaniu do pierwszej połowy 2005 roku.

Zysk brutto ze sprzedaży był o 38% wyższy w 2006 roku niż w porównywalnym okresie 2005 roku. Jednocześnie **marża na sprzedaży** pozostała na poziomie 24,9%. Na wysokość marży na sprzedaży mają wpływ rabaty (wyjaśnienie poniżej) pomniejszające wartość sprzedanych towarów oraz zrealizowane różnice kursowe, które ją odpowiednio korygują. W pierwszej połowie 2006 roku różnice kursowe w wysokości 979 tys. zł powiększyły wartość sprzedanych towarów, a więc pomniejszyły zrealizowaną marżę na sprzedaży. W pierwszej połowie 2005 roku, wartość sprzedanych towarów została pomniejszona o 2.147 tys. zł powiększając tym samym marżę.

Istotny wpływ na końcową wartość uzyskiwanej marży na sprzedaży mają uzyskiwane przez Grupę **rabaty** od dostawców. Należne Grupie rabaty ustalane są na koniec roku obrotowego w relacji do poczynionych w okresie zakupów. W związku z powyższym w trakcie roku obrotowego Grupa dokonuje szacunków będących podstawą do ujęcia rabatów w wyniku śródrocznym przy zachowaniu z jednej strony współmierności kosztów z przychodami, a z drugiej strony uprawdopodobnienia ujętych w wyniku kwot rabatów za okres krótszy niż pełny okres rozliczenia zakupów. W wyniku za pierwsze półrocze 2006 roku Grupa ujęła łącznie 12.056 tys. zł bonusów, w szczególności o kwotę rabatów pomniejszyła wartość sprzedanych towarów. W pierwszym półroczu 2005 roku, z tego tytułu, Grupa ujęła kwotę 4.597 tys. zł. Wartość rabatów ujętych w pierwszej połowie 2005 roku została pomniejszona w związku z korektą szacunku 2004 roku. W sprawozdaniu finansowym za 2004 rok rabaty od dostawców zostały przeszacowane o kwotę 3.968 tys. zł. W wyniku przeszacowania należnych rabatów od dostawców, koszt sprzedanych produktów, towarów i materiałów oraz zobowiązania zostały zaniżone o powyższą kwotę w sprawozdaniu finansowym za 2004 rok. Efekt powyższego przeszacowania został ujęty w sprawozdaniu finansowym za 2005 rok powodując podwyższenie kosztu sprzedanych produktów, towarów i materiałów o 3.968 tys. zł. Dodatkowo, w pierwszym półroczu 2005 roku Grupa dokonała zmiany zasad prezentacji rabatów polegającej na odniesieniu relatywnie wyższej wartości należnych za śródkres rabatów na pomniejszenie zapasów i tym samym relatywnie niższej wartości na pomniejszenie wartości sprzedanych towarów. Skutkiem tej zmiany jest pomniejszenie wyniku pierwszego półrocza o część naliczonych rabatów i ich ujęcie w wyniku drugiego półrocza.

Szczegółowe dane dotyczące wartości rabatów ujętych w prezentowanych okresach oraz alokacji rabatów należnych a nie ujętych w wyniku okresu zaprezentowano w notach do sprawozdania finansowego.

Łącznie **koszty rodzajowe** wzrosły o 30% w porównaniu do pierwszej połowy 2005 roku. Podstawowy wpływ na skonsolidowaną wartość kosztów rodzajowych miały koszty poniesione przez podmiot dominujący, w szczególności wzrost kosztów usług obcych, w tym kosztów dystrybucji. **Zysk na działalności operacyjnej** był wyższy o około 76% w pierwszej połowie 2006 roku w porównaniu do pierwszej połowy 2005 roku z uwagi na niższy wzrost kosztów rodzajowych w porównaniu do wzrostu wartości osiągniętej marży. Wzrost zysku na działalności operacyjnej Grupy był możliwy przede wszystkim dzięki znaczącemu wzrostowi rentowności operacyjnej podmiotu dominującego. Jednocześnie jednak istotną również była poprawa rentowności spółek zależnych. Łącznie zysk na działalności operacyjnej spółek zależnych w pierwszej połowie 2006 roku osiągnął wartość 1.238 tys. zł (przed wyłączeniami konsolidacyjnymi) w porównaniu do straty 633 tys. zł w pierwszej połowie 2005 roku. Szczególnie znaczący był wzrost efektywności operacyjnej Inter Cars Ceska Republika oraz osiągnięcie dodatniego wyniku na działalności operacyjnej przez Inter Cars Slovakia.

Przychody finansowe obejmują przede wszystkim przychody z tytułu odsetek (z tytułu środków na rachunkach bankowych, z tytułu pożyczek oraz przeterminowanych należności).

Koszty finansowe stanowią głównie koszty z tytułu kredytów i pożyczek. W tym, koszty odsetek od kredytów bankowych osiągnęły wartość 4.628 tys. zł w pierwszej połowie 2006 roku i 5.179 tys. zł w pierwszej połowie 2005 roku. Zapotrzebowanie na kapitał obrotowy i inwestycje w majątek rzeczowy finansowane są wyłącznie poprzez zaangażowanie wypracowanego zysku oraz kredyty bankowe i leasing finansowy. Łącznie wartość **zadłużenia z tytułu kredytów bankowych oraz leasingu finansowego** na 30 czerwca 2006 roku osiągnęła 183.751 tys. zł, natomiast na 30 czerwca 2005 roku – 155.253 tys. zł. Zadłużenie odsetkowe Grupy wzrosło więc o 18%.

Saldo środków pieniężnych z działalności operacyjnej w pierwszym półroczu 2006 roku osiągnęło wartość 28.012 tys. zł natomiast w pierwszym półroczu 2005 roku: (4.238) tys. zł. Podstawowe znaczenie dla wartości wypracowanych środków miało niższe tempo wzrostu zaangażowania środków z tytułu zmiany stanu zapasów oraz znacząco wyższy tempo wzrostu zadłużenia z tytułu dostaw towarów i usług. **Saldo środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej** w obu okresach kształtowało się odpowiednio: (6.648) tys. zł i (8.729) tys. zł. Podstawowe pozycje w obu okresach stanowiły inwestycje w rzeczowe aktywa trwałe i wartości niematerialne (wyposażenie magazynów, środki transportu, sprzęt komputerowy, oprogramowanie) oraz udzielone pożyczki. **Saldo środków pieniężnych z działalności finansowej** obejmuje przede wszystkim zmianę stanu zobowiązań z tytułu kredytów oraz wydatki z tytułu odsetek od kredytów bankowych i wypłatę dywidendy. W pierwszej połowie 2006 roku Spółka znacząco zmniejszyła wartość wykorzystywanych linii kredytowych, skutkiem czego saldo środków pieniężnych z działalności finansowej osiągnęło wartość (21.510) tys. zł w porównaniu do 13.480 tys. zł za pierwsze półrocze 2005 roku.

W wyniku drugiego półrocza **Grupa oczekuje ujęcia 6.999 tys. zł** z tytułu rabatów przysługujących od zakupów poczynionych przed dniem bilansowym (jeżeli towar zakupiony w pierwszym półroczu zostanie sprzedany w drugim półroczu). Dodatkowo ujęte zostaną rabaty w odniesieniu do zakupów towarów w okresie lipiec – grudzień, które do dnia 31 grudnia 2006 roku zostaną sprzedanym klientom.

10. Ocena możliwości realizacji zamierzeń inwestycyjnych

Nakłady na zakupy i modernizację rzeczowych aktywów trwałych w pierwszym półroczu 2006 roku osiągnęły wartość 7.093 tys. zł.

Wydatki zostały poniesione na zakup środków trwałych o charakterze odtworzeniowym. Inwestycje Spółki w 2006 roku zostały sfinansowane w całości środkami własnymi.

Plan inwestycyjny na cały rok 2006 rok zakłada nakłady inwestycyjne w rzeczowe aktywa trwałe, takie jak odtworzenie i unowocześnienie środków transportowych oraz modernizację systemu informatycznego wspomagającego zarządzanie.

11. Czynniki i nietypowe zdarzenia mające wpływ na wynik

W pierwszej połowie 2006 roku nie wystąpiły zdarzenia nietypowe mające istotny wpływ na wynik Grupy.

12. Zewnętrzne i wewnętrzne czynniki istotne dla rozwoju Grupy

Wewnętrzne czynniki

Według Zarządu do najważniejszych wewnętrznych czynników wpływających na bieżące oraz przyszłe wyniki finansowe należą:

- (i) *rozwój sieci sprzedaży* – poprzez zwiększenie liczby filii oraz rozwój kontaktów handlowych z finalnymi odbiorcami – warsztatami;
- (ii) *zdolność do wyboru właściwej strategii rozwoju na konkurencyjnym i zmieniającym się rynku* – określająca zdolności rozwoju Grupy w długim okresie na rynku charakteryzującym się wysokim stopniem konkurencji oraz zmianami modelu dystrybucji części zamiennych w konsekwencji wprowadzenia nowych regulacji przez Unię Europejską oraz zmiany strategii działalności koncernów samochodowych oraz producentów części zamiennych;
- (iii) *rozwój programów lojalnościowych* – wprowadzanie nowych i rozwój dotychczasowych, określających zdolność Grupy do zwiększenia lojalności odbiorców i w rezultacie wielkości i wartości sprzedaży Grupy na tych rynkach;
- (iv) *ściśle określona grupa produktów oraz obszar aktywności* – precyzyjnie określona strategia rozwoju wykorzystująca w pełni potencjał Grupy i pozwalająca na pełne jej zaangażowanie w sferach, w których organizacja dysponuje największymi kompetencjami;
- (v) *znajomość rynku* – na którą składa się zdolność skutecznego dotarcia z ofertą do końcowych odbiorców i która dzięki doświadczeniu w tym zakresie oraz nowoczesnym metodom wspierania sprzedaży pozwala Grupie na osiągnięcie znaczącej przewagi konkurencyjnej;
- (vi) *uruchomienie magazynu centralnego na Ukrainie* - w związku z realizowanym wzrostem dostępności oraz poszerzaniem asortymentu pojawiła się potrzeba zapewnienia spółce dodatkowej powierzchni magazynowej. W związku z tym uruchomiony został nowy magazyn centralny (w Kijowie) który pozwoli na istotne zwiększenie skali działalności spółki w najbliższym okresie;
- (vii) *rozwój narzędzi wsparcia sprzedaży* – stałe wprowadzanie narzędzi i rozwiązań podnoszących jakość obsługi klientów, w szczególności wprowadzenie w Czechach i na Słowacji, znanego w Polsce programu, IC-Katalog, w lokalnych wersjach językowych;
- (viii) *wykwalfikowana kadra* – będąca jednym z najważniejszych czynników warunkujących możliwość utrzymania i dalszego wzrostu pozycji konkurencyjnej podmiotów Grupy

Zewnętrzne czynniki

Według Zarządu do najważniejszych zewnętrznych czynników wpływających na bieżące oraz przyszłe wyniki finansowe należą:

- (i) *sytuacja makroekonomiczna* – która poprzez poziom aktywności gospodarczej podmiotów i w efekcie poziom zatrudnienia w gospodarce narodowej, poziom dochodów ludności określa bieżące i przyszłe zdolności potencjalnych klientów do nabywania samochodów oraz ponoszenia kosztów ich eksploatacji i napraw;
- (ii) *wejście Polski do Unii Europejskiej* – oferujące Polsce ponadprzeciętny potencjał rozwoju związany z wolnym przepływem towarów i kapitałów, który poprzez poprawę sytuacji gospodarczej i tym samym bytowej ludności, w efekcie intensyfikacji procesów inwestycyjnych w gospodarce narodowej, wpłynie pozytywnie na poziom popytu na samochody i w rezultacie na wielkość popytu na części zamienne, obejmującą zarówno popyt na części do niezbędnych napraw, jak również popyt na części wynikający ze wzrostu liczby i zakresu napraw prewencyjnych oraz podnoszących komfort użytkowania pojazdów;
- (iii) *sytuacja makroekonomiczna na Ukrainie, w Czechach, na Słowacji i na Litwie* – która poprzez poziom wydatków na samochody, zależnych od wielkości dochodów ludności oraz podmiotów gospodarczych, wpływać będzie na wartość rynku części zamiennych w tych krajach i tym samym wartość sprzedaży Grupy na tych rynkach;

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

- (iv) *zmiany kursów EURO i USD* – wpływające na poziom cen towarów będących w ofercie Grupy oraz pośrednio na jej wyniki finansowe;
- (v) *wzrost lojalności odbiorców* – w rezultacie zmniejszenia stopnia dywersyfikacji źródeł zaopatrzenia przez warsztaty, skutkujący wzrostem liczby i wartości zamówień ze strony poszczególnych odbiorców oraz zmniejszeniem ryzyka gwałtownego spadku sprzedaży;
- (vi) *rozwój niezależnych warsztatów* – stanowiących podstawową grupę odbiorców Grupy, przed którymi stoją istotne wyzwania dotyczące konieczności dostosowania się do rosnących wymogów rynkowych na skutek wzrostu stopnia skomplikowania napraw;
- (vii) *zmiany w strukturze dystrybucji w rezultacie zmian w prawodawstwie Unii Europejskiej* – stawiające przed Grupą istotne wyzwania i szanse w zakresie dostępu do grupy odbiorców będących wyłącznymi klientami producentów samochodów w zakresie zaopatrzenia w części zamienne jak również poprzez dostęp niezależnych warsztatów do informacji technicznych producentów samochodów na równych prawach z warsztatami autoryzowanymi i w rezultacie usunięciem istotnych barier rozwoju niezależnych warsztatów, zwiększających szanse rozwoju sektora niezależnych usług naprawczych – głównego odbiorcy towarów Grupy;
- (viii) *zmiany w strukturze zapotrzebowania na części zamienne wynikające ze zmian w technologiach produkcji samochodów* – skutkujące oczekiwanym wzrostem zapotrzebowania na relatywnie droższe elementy samochodów oraz wzrostem zapotrzebowania na sprzęt służący wyposażeniu warsztatów;
- (ix) *wielkość sprzedaży samochodów* – określająca popyt na części zamienne w średnim i długim okresie, poprzez wpływ na liczbę samochodów użytkowanych w Polsce;
- (x) *wielkość importu samochodów używanych* – który łącznie ze sprzedażą nowych samochodów ma decydujący wpływ na przyrost liczby zarejestrowanych samochodów i w konsekwencji na popyt na usługi naprawcze i części zamienne, przy czym skala importu samochodów używanych, z uwagi na ich wiek i przebieg, szybciej przyczyni się do wzrostu popytu na części lecz wpłynie również na strukturę globalnego popytu poprzez większe zapotrzebowanie na części relatywnie tańsze, oraz w przypadku istotnego zastąpienia samochodów nowych samochodami używanymi z importu w sprzedaży, niższym wzrostem zapotrzebowania warsztatów na sprzęt służący wyposażeniu stanowisk pracy;
- (xi) *konkurencyjność branży* – wymagająca stałego podnoszenia kompetencji organizacji w zakresie organizacji sprzedaży, mechanizmów wspierających sprzedaż, zakresu oferty towarowej i lokalizacji filii;
- (xii) *koniunktura w budownictwie* - najważniejszym czynnikiem rynkowym mającym wpływ na rozwój Feber jest koniunktura na rynku budowlanym, w szczególności w zakresie budownictwa infrastrukturalnego. Zapowiadane od lat wejście w fazę realizacji program budowy autostrad spowoduje znaczący wzrost zapotrzebowania na produkty Grupy.

13. Zmiany w podstawowych zasadach zarządzania Grupą

W okresie od 1 stycznia do 30 czerwca 2006 roku nie miały miejsca żadne istotne zmiany w podstawowych zasadach zarządzania Grupą.

14. Zmiany w składzie osób zarządzających i nadzorujących spółkę w ciągu ostatniego roku obrotowego, zasady powołania i odwołania osób zarządzających oraz uprawnienia osób zarządzających, w szczególności prawo do podjęcia decyzji o emisji lub wykupie akcji

W okresie od 1 stycznia do 30 czerwca miały miejsce trzy zmiany w składzie osób zarządzających i nadzorujących:

- Pan Radosław Celiński złożył rezygnację z pełnienia funkcji Członka Zarządu, Dyrektora Finansowego z dniem 30 maja 2006 roku. W okresie od 1 czerwca do 31 lipca funkcję p.o. Dyrektora Finansowego sprawował Pan Marek Młotek-Kucharczyk. Od dnia 1 sierpnia 2006 roku funkcję Dyrektora Finansowego sprawuje Pan Tomasz Zadroga. Zarząd Inter Cars składa się obecnie z 4 osób;

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

- Od dnia 1 lutego 2006 roku funkcję Prezesa Zarządu Eltek Sp. z o.o. pełni Pan Wojciech Kiljanek. Od dnia 1 czerwca 2006 roku funkcję Członka Zarządu Eltek Sp. z o.o. sprawuje Pan Przemysław Wołosewicz. Pan Jacek Łakomski został odwołany z Zarządu spółki w dniu 29 stycznia 2006 roku. Pan Robert Nowak został odwołany z Zarządu spółki w dniu 31 maja 2006 roku.

15. Umowy zawarte pomiędzy spółką a osobami zarządzającymi

Na dzień 30 czerwca 2006 roku nie obowiązywały żadne umowy pomiędzy emitentem a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub gdy ich odwołanie lub zwolnienie następuje z powodu połączenia emitenta przez przejęcie. Członkom Zarządu Inter Cars przysługuje 6 miesięczny okres wypowiedzenia umów o pracę.

16. Wartość wynagrodzeń, nagród lub korzyści, w tym wynikających z programów motywacyjnych lub premiovych opartych na kapitale spółki, odrębnie dla każdej z osób zarządzających i nadzorujących w przedsiębiorstwie, bez względu na to, czy odpowiednio były one zaliczane w koszty, czy też wynikały z podziału zysku

W Grupie nie zostały wprowadzone żadne programy motywacyjne lub premiovowe oparte na kapitale spółki. W dniu 6 lutego Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Spółki wprowadziło Program Motywacyjny dla członków organów zarządzających, członków kadry kierowniczej oraz pracowników kluczowych dla realizacji strategii Grupy Kapitałowej, o czym mowa poniżej. Do dnia 30 czerwca 2006 roku nie został zatwierdzony regulamin programu.

17. Informacje dotyczące akcji i udziałów w podmiocie dominującym i spółkach zależnych oraz praw z nimi związanych

Wykaz akcjonariuszy posiadających, co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu na dzień 28 września 2006 roku

Akcjonariusz	Liczba akcji	Łączna wartość nominalna (zł)	Udział w kapitale zakładowym (%)	Udział w ogólnej liczbie głosów (%)
Krzysztof Oleksowicz	4 978 271	9 956 542	4 978 271	42,11%
Andrzej Oliszewski	1 605 000	3 210 000	1 605 000	13,58%
Julius Bear International Equity Fund	882 334	1 764 668	882 334	7,46%
Michał Oleksowicz	720 000	1 440 000	720 000	6,09%
Jolanta Oleksowicz-Bugajewska	604 504	1 209 008	604 504	5,11%

Od dnia publikacji ostatniego raportu okresowego nie miały miejsca żadne zmiany w strukturze ogólnej liczby głosów w zakresie akcjonariuszy posiadających co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu Spółki.

Akcje emitenta oraz akcje i udziały w jednostkach powiązanych będących w posiadaniu osób zarządzających i nadzorujących

Łącznie osoby nadzorujące i zarządzające posiadają 7 202 975 akcji, co stanowi 61% głosów na Walnym Zgromadzeniu Inter Cars.

W dniu 6 lutego Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Spółki wprowadziło Program Motywacyjny dla członków organów zarządzających, członków kadry kierowniczej oraz pracowników kluczowych dla realizacji strategii Grupy Kapitałowej. Osoby uczestniczące w Programie będą mogły objąć nie więcej niż 472.000 akcji w okresie począwszy od 1 stycznia 2007 roku do 31 grudnia 2009 roku. Szczegółowe zasady Programu zostały zawarte w uchwale NWZ podanej do publicznej wiadomości w raporcie bieżącym 5/2006 z dnia 7 lutego 2006 roku.

Osoby zarządzające i nadzorujące nie posiadają żadnych akcji ani udziałów w jednostkach zależnych od Inter Cars.

(w tys. zł)

Zmiany w proporcjach posiadanych akcji na mocy znanych emitentowi umów

Spółka nie posiada informacji o umowach zawartych w ciągu ostatniego okresu, w wyniku których mogą w przyszłości nastąpić zmiany w proporcjach posiadanych akcji przez dotychczasowych akcjonariuszy.

Spółce nieznane są umowy zawarte pomiędzy akcjonariuszami mające wpływ na działalność Spółki.

Specjalne uprawnienia kontrolne w stosunku do emitenta

Spółki nie emitowała żadnych papierów wartościowych uprawniających ich posiadaczy do szczególnych uprawnień kontrolnych.

Ograniczenia dotyczące przenoszenia praw własności papierów wartościowych

W stosunku do papierów wartościowych wyemitowanych przez Spółkę (akcje) nie istnieją żadne ograniczenia w ich przenoszeniu. Wszystkie akcje Spółki zostały dopuszczone do publicznego obrotu decyzją Komisji Papierów Wartościowych i Giełd z dnia 26 kwietnia 2004 roku.

Zarząd Krajowego Depozytu Papierów Wartościowych S.A. Uchwałą nr 186/04 w dniu 11 maja 2004 roku postanowił przyznać Inter Cars S.A. status uczestnika Krajowego Depozytu Papierów Wartościowych w typie EMITENT oraz przyjąć do Krajowego Depozytu Papierów Wartościowych 11.821.100 akcji Inter Cars S.A. i oznaczyć je kodem PL INTCS00010.

Wypłata dywidendy

Zgodnie z podjętą przez Walne Zgromadzenie uchwałą wypracowany w 2005 roku zysk netto został przeznaczony w całości na kapitał zapasowy.

18. System kontrolny programów pracowniczych

W dniu 6 lutego Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Spółki wprowadziło Program Motywacyjny dla członków organów zarządzających, członków kadry kierowniczej oraz pracowników kluczowych dla realizacji strategii Grupy Kapitałowej. Do dnia bilansowego Regulamin Programu nie został uchwalony.

19. Podmiot uprawniony do badania sprawozdań

W dniu 29 czerwca 2006 roku Spółka podpisała umowę z KPMG Audyt Sp. z o.o. na dokonanie badania rocznego oraz przeglądu półrocznego sprawozdania finansowego Spółki za 2006 roku. Łączne wynagrodzenie wynikające z umowy wynosi 205 tys. zł. Adekwatnie dla roku poprzedniego wynagrodzenie, jakie otrzymała firma KPMG Audyt Sp. z o.o. wyniosło 130 tys. zł.

Spółka nie posiadała w okresie sprawozdawczym innych tytułów do wypłaty wynagrodzenia podmiotowi badającemu.

20. Zatrudnienie

Na dzień 30 czerwca 2006 roku Inter Cars S.A. zatrudniała 632 osoby, dla porównania na dzień 30 czerwca 2005 roku zatrudniała 547 osób.

Łącznie Grupa zatrudniała 953 osoby na dzień 30 czerwca 2006 roku i 804 osoby na dzień 30 czerwca 2005 roku.

21. Polityka ochrony środowiska

Inter Cars nie prowadzi działalności, której skutki zagrażałyby środowisku naturalnemu. W związku z powyższym na Spółce nie ciążyą żadne zobowiązania dotyczące nakładów na ochronę środowiska naturalnego.

Na dzień 30 czerwca 2006 roku Spółka dysponuje pozwoleniami z zakresu ochrony środowiska – decyzjami administracyjnymi – których opis zamieszczony został w poniższej tabeli:

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

Lp.	Numer i data wydania decyzji	Organ wydający	Obszar obowiązywania	Zakres merytoryczny decyzji
1	Decyzja nr 62 z dnia 27.05.2003 r. (SR-7634/30/1/03)	Starosta Nowodworski	Częstków Mazowiecki ul. Gdańska 15, gm. Czosnów	Pozwolenie na wytwarzanie i magazynowanie odpadów niebezpiecznych takich jak: oleje hydrauliczne, zaolejone czyściwo, filtry olejowe, zużyte źródła światła, akumulatory ołowiowe.
2	Decyzja nr 123/2003 z dnia 10.12.2003 r. (SR-6210/19/2/2003)	Starosta Nowodworski	Częstków Mazowiecki ul. Gdańska 15, gm. Czosnów	Pozwolenie wodnoprawne na pobór wód podziemnych z otworów czwartorzędowych z ujęcia zlokalizowanego na terenie Spółki w Częstoku Mazowieckim do celów bytowo-gospodarczych pracowników z wyłączeniem celów spożywczych oraz do podlewania zieleni i na potrzeby stacji uzdatniania wody.

Podmioty zależne od Inter Cars prowadzą swoją działalność w zgodzie z wymogami dotyczącymi ochrony środowiska. Bliższe informacje na ten temat zostały zawarte w punkcie 1 Sprawozdania z działalności.

22. Czynniki ryzyka i zagrożenia, z określeniem, w jakim stopniu emitent jest na nie narażony

Ryzyko związane ze zmianą polityki rabatów przez producentów części zamiennych

Istotną pozycją w wyniku Grupy są rabaty, których udzielają producenci części zamiennych. Polityka rabatów premiuje odbiorców dokonujących znaczących wartościowo zakupów. Ewentualna zmiana tej polityki, polegająca na obniżeniu wartości rabatów lub nawet rezygnacji z ich stosowania, skutkowałaby znaczącym pogorszeniem wyników Grupy.

Zdaniem Zarządu sytuacja taka jest jednak mało prawdopodobna, a Grupa jako znaczący odbiorca liczyć może na co najmniej równie atrakcyjne warunki w przyszłości. Ewentualna rezygnacja z rabatów oznaczałaby najprawdopodobniej obniżenie cen zakupów i wzrost cen sprzedaży, a więc zachowanie poziomu osiąganego marży z uwagi na siłę zakupową Grupy oraz istotną zastępowalność źródeł zaopatrzenia.

Ryzyko związane z przyjęciem niewłaściwej strategii

Rynek na którym działa Grupa podlega ciągłym zmianom, których kierunek i natężenie zależne jest od szeregu, nierzadko wykluczających się czynników. W tej sytuacji przyszła pozycja Grupy, a więc w efekcie przychody i zyski, zależne są od jej zdolności do wypracowania strategii skutecznej w długim horyzoncie. Ewentualne podjęcie nietrafnych decyzji wynikających z niewłaściwej oceny sytuacji lub niezdolność adaptacji Grupy do dynamicznie zmieniających się warunków rynkowych, oznaczać może istotne negatywne skutki finansowe.

W celu zminimalizowania ryzyka wystąpienia takiego zagrożenia prowadzona jest ciągła bieżąca analiza wszystkich czynników decydujących o wyborze strategii w dwóch perspektywach: krótkoterminowej, obejmującej warunki zaopatrzenia oraz długoterminowej, obejmującej strategię tworzenia i rozwoju sieci sprzedaży, tak aby możliwe było maksymalnie precyzyjne określenie kierunku i charakteru zmian otoczenia rynkowego.

Ryzyko związane ze zmianą struktury popytu

Grupa utrzymuje określone stany magazynowe w szerokim asortymencie towarów. Realizowane przez nią zakupy są funkcją oceny zapotrzebowania rynku na poszczególne grupy asortymentowe i jako takie narażone są na ryzyko błędnej oceny rynku lub zmian struktury popytu. Ewentualne zmiany popytu, w szczególności gwałtowny spadek zapotrzebowania na określone grupy towarowe w przypadku uprzednich znaczących ich zakupów oznaczać będzie poniesienie przez Grupę znaczących strat związanych z

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

zamrożeniem kapitału obrotowego lub koniecznością zastosowania znaczących wartościowo rabatów.

Zdaniem Zarządu wystąpienie tego typu zagrożenia jest mało prawdopodobne z uwagi na dominację liniowych tendencji zmian popytu na oferowane towary. Ponadto, Grupa prowadzi aktywną politykę zarządzania kapitałem obrotowym czego skutkiem jest utrzymywanie niskich wartościowo pozycji magazynowych poszczególnych towarów (organizacja dostaw od producentów zapewniających realizację zamówień w relatywnie krótkim okresie czasu). Dodatkowo, oferta Grupy nie obejmuje części do samochodów produkowanych w krajach byłego bloku wschodniego, wycofanych z produkcji, a więc wyeliminowane zostało ryzyko zaangażowania środków w zapasy części zamiennych do schyłkowego segmentu samochodów.

Ryzyko związane z kredytami bankowymi

Istotne znaczenie dla finansowania działalności Grupy mają kredyty bankowe. Według stanu na dzień 30.06.2006 roku zadłużenie Grupy z tytułu kredytów bankowych i leasingu finansowego równe było 183.752 tys. zł, a łączne koszty finansowe związane z ich obsługą (odsetki) osiągnęły wartość 4.628 tys. zł. Kredyty zaciągnięte przez Grupę oprocentowane są według zmiennej stopy procentowej, tak więc ewentualny znaczący wzrost stóp procentowych i w efekcie stóp bazowych kredytów, poprzez wzrost kosztów finansowych, skutkowałby zmniejszeniem rentowności i obniżeniem zdolności Grupy do wypracowania środków służących finansowaniu dalszego rozwoju, a w skrajnym przypadku, mogłoby stanowić zagrożenie dla zachowania płynności. Innym rodzajem ryzyka związanym z kredytami bankowymi jest ryzyko utraty bądź odmowy przyznania linii kredytowych. Ewentualne zmniejszenie możliwości finansowania działalności za pomocą kredytów bankowych, na skutek wypowiedzenia części umów lub odmowy ich przedłużenia, będzie miało istotny negatywny wpływ na możliwości rozwoju Spółki, jej płynność i wyniki finansowe.

Zarząd podejmuje działania zmierzające do minimalizacji niniejszego czynnika ryzyka dywersyfikując źródła pozyskiwania kredytów. Przy obecnym poziomie zysku na działalności operacyjnej i bieżącym stopniu pokrycia płatności z tytułu odsetek mało prawdopodobne jest zdaniem Zarządu podwyższenie bazowych stóp procentowych do poziomu skutkującego istotnym obniżeniem rentowności i zagrożeniem płynności Grupy.

Ryzyko związane z podjęciem działalności konkurencyjnej wobec Grupy przez podmiot, który prowadził filię

Ewentualne rozpoczęcie działalności konkurencyjnej wobec Grupy przez podmiot, który rozwiązał lub z którym rozwiązano umowę o prowadzenie filii, polegające na przejęciu kontaktów z odbiorcami miałyby poważny negatywny wpływ na wyniki sprzedaży w danym regionie.

W celu minimalizacji tego rodzaju ryzyka w umowach zawieranych z podmiotami prowadzącymi filie przewidziane zostały wysokie kary pieniężne w przypadku rozpoczęcia działalności konkurencyjnej po rozwiązaniu umowy.

Ryzyko związane z systemem informatycznym

Działalność operacyjna oparta jest na sprawnie funkcjonującym systemie informatycznym działający on-line. Ewentualne problemy z jego prawidłowym funkcjonowaniem mogłyby oznaczać zmniejszenie wielkości sprzedaży lub wręcz uniemożliwić jej prowadzenie. W rezultacie miałyby to negatywny wpływ na wyniki finansowe Grupy.

W celu zapobieżenia wystąpienia takiej sytuacji Grupa wprowadziła odpowiednie procedury na wypadek awarii systemu, obejmujące zasady tworzenia zapasowych kopii danych i ich odtwarzania oraz awaryjny serwer (wraz z niezbędnym osprzętem sieciowym) i awaryjne łącza.

Ryzyko związane z niedostosowaniem się niezależnych warsztatów do wymogów rynku

W związku z rosnącym skomplikowaniem poszczególnych podzespołów produkowanych samochodów rosną wymogi w zakresie ich obsługi i napraw, zarówno odnośnie wiedzy i przygotowania mechaników jak i technicznego wyposażenia stanowisk pracy. Niezależne warsztaty zmuszone więc będą do stałego podnoszenia swoich kwalifikacji oraz inwestowania w sprzęt, aby posiadać zdolności obsługi nowych modeli samochodów. Ewentualny

niewystarczający rozwój zdolności niezależnych warsztatów ograniczy rynek zbytu Grupy i będzie miał negatywny wpływ na jej wyniki finansowe.

Zdaniem Zarządu przeciwwagą będzie stale rosnące zaangażowanie dystrybutorów i producentów części zamiennych w wyposażanie i finansowanie wyposażenia niezależnych warsztatów, możliwość bliskiej współpracy warsztatów autoryzowanych i niezależnych oraz prawo dostępu do informacji technicznej u samych producentów przez wszystkie strony na równych prawach (w ramach nowych przepisów), ułatwiające transfer know-how do warsztatów niezależnych. W dłuższej perspektywie można nawet oczekiwać selekcji warsztatów niezależnych, tzn. eliminacji najsłabszych i rozwój dysponujących najlepszym zapleczem, a więc de facto umocnienie się segmentu warsztatów niezależnych, pomimo możliwych, krótkookresowych negatywnych zmian wartości tego segmentu rynku. Dodatkowo, wzrost importu używanych samochodów do Polski po jej wejściu w struktury Unii Europejskiej, zwiększył popyt na usługi tanich, małych warsztatów, umożliwiając im tym samym dalszy wzrost i akumulację niezbędnej wiedzy i kapitału.

Ryzyko związane z wejściem na polski rynek dużych zagranicznych podmiotów specjalizujących się w hurtowym handlu częściami samochodowymi

Rynek polski niezależnej dystrybucji części zamiennych zdominowany jest przez przedsiębiorstwa o polskim kapitale. Wielkość tego rynku i jego dobre perspektywy z pewnością oznaczają rosnące prawdopodobieństwo wejścia na rynek zagranicznych dystrybutorów części, którzy oferując korzystniejsze warunki zakupu części opanować mogą znaczącą część rynku. Ewentualna zwiększona presja konkurencyjna będzie miała niekorzystny wpływ na wyniki Grupy, a w skrajnym przypadku może oznaczać istotne ograniczenie możliwości rozwoju, a nawet spadek wartości przychodów i zysków. Innym rodzajem ryzyka związanym z wejściem na polski rynek dużych zagranicznych dystrybutorów jest ryzyko utraty strategicznych dostawców, dla których wybrani zagraniczni dystrybutorzy są znaczącą większym odbiorcą.

Zdaniem Zarządu takie zagrożenie nie jest znaczące. Ewentualna ekspansja w Polsce odbywać się może przede wszystkim poprzez nabycie istniejących podmiotów, tak więc wzrost presji konkurencyjnej nie będzie najprawdopodobniej znaczący, chociaż oznaczać może obniżenie się średniego poziomu marż.

Wobec powyższego Zarząd będzie dążył do stałego i dynamicznego wzrostu wartości sprzedaży, aby możliwe było co najmniej utrzymanie obecnego poziomu zysków, pomimo ewentualnego obniżenia rentowności. Poza tym, utrata możliwości dokonywania zakupów u poszczególnych strategicznych dostawców na skutek pojawienia się na polskim rynku podmiotów zagranicznych, dystrybutorów tych producentów w innych krajach, jest ograniczona wobec faktu, iż producenci części dążą do dywersyfikacji kanałów sprzedaży.

Ryzyko związane z dywersyfikacją kanałów sprzedaży przez producentów części zamiennych

Istotnym elementem strategii sprzedaży producentów części zamiennych jest dywersyfikacja kanałów sprzedaży hurtowej, skutkiem czego ograniczona jest możliwość wzrostu udziału w rynku przez poszczególnych dystrybutorów, w tym Grupę. W ocenie Zarządu, maksymalnie Grupa może osiągnąć udział w polskim rynku części zamiennych (w segmencie niezależnym) na poziomie 25 – 30%. Osiągnięcia tego poziomu oznacza, iż dalszy wzrost przychodów w Polsce możliwy będzie wyłącznie poprzez wzrost wartości całego rynku, a więc przychody Grupy staną się bardziej wrażliwe na zmiany otoczenia rynkowego bez istotnej możliwości wzrostu poprzez konsolidację rynku.

Zarząd podejmuje więc działania zmierzające do wypracowania modelu działalności pozwalającego na stałe rozszerzanie asortymentu oferty Grupy, w tym rozwój nowych segmentów, jak np. wyposażenie warsztatów, zarządzanie flotami, montaż naczep. Ponadto, przeciwwagą dla oczekiwanych ograniczeń na rynku polskim jest rozszerzanie działalności na kraje sąsiednie, w szczególności Ukrainę, Czechy, Słowację i Litwę.

Ryzyko związane z przejściem produkcji części zamiennych przez producentów samochodów

Jak wynika z dostępnych informacji niektórzy producenci samochodów rozważają możliwość zwiększenia skali produkcji części samochodowych. Obecnie, w krajach Unii Europejskiej około 20% – 23% części zamiennych pochodzi od producentów samochodów. O ile dostęp do części wytwarzanych przez producentów samochodów jest możliwy dla wszystkich

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

potencjalnych nabywców, na mocy nowych regulacji, to warunki ich nabycia, najprawdopodobniej, byłyby mniej korzystne niż warunki nabywania części od wyspecjalizowanych producentów części zamiennych, jak to ma miejsce w obecnym modelu, tj. produkcji części na pierwszy montaż i na rynek wtórny przez tych samych producentów części. Dodatkowo, zmiana obecnego modelu produkcji części zamiennych ograniczyłaby wartość segmentu oryginalnych części zamiennych dostarczanych przez producentów części. Dla Grupy sytuacja taka miałaby znaczący negatywny wpływ na wyniki finansowe.

Jednak z uwagi na daleko zaawansowaną specjalizację w opracowywaniu i produkcji części (implikujące również zdolność do oferowania konkurencyjnych cen), taki scenariusz, zdaniem Zarządu, jest mało prawdopodobny.

Ryzyko związane z przejęciem sieci niezależnej dystrybucji części zamiennych przez producentów części zamiennych

Ewentualne przejęcie niezależnych dystrybutorów części zamiennych przez producentów tych części mogłoby oznaczać istotne zmiany w modelu dystrybucji części dostarczanych przez poszczególne podmioty, polegających na ograniczeniu ich sprzedaży do innych sieci, w tym Grupy. W takiej sytuacji Grupa mogłaby utracić poszczególne źródła zaopatrzenia w części, co ograniczyłoby wielkość oferty i pogorszyłoby pozycję konkurencyjną Grupy.

Z uwagi jednak na dążenie producentów części do dywersyfikacji kanałów sprzedaży oraz duży stopień zastępowalności źródeł zaopatrzenia, zdaniem Zarządu, ten czynnik ryzyka nie powinien stanowić istotnego zagrożenia dla pozycji rynkowej Grupy i osiąganych wyników finansowych.

Ryzyko związane z sytuacją makroekonomiczną

Ostatni okres charakteryzuje się poprawą dynamiki rozwoju polskiej gospodarki, lecz nie ma pewności, że podejmowane przez rząd Rzeczypospolitej Polskiej działania przyniosą stałą poprawę oczekiwań podmiotów gospodarczych w dłuższym okresie. Tendencje rozwojowe zagrożone są przez szereg wewnętrznych i zewnętrznych czynników makroekonomicznych. Ewentualne pogorszenie sytuacji gospodarczej w Polsce mogłoby mieć pośredni, negatywny wpływ na wyniki działalności gospodarczej Grupy.

Podobnie rozwój działalności operacyjnej poza granicami Polski ekspozuje Grupę na ryzyka specyficzne dla nowych rynków zbytu, w szczególności na Ukrainie, w Czechach i na Słowacji. Ewentualne pogorszenie sytuacji gospodarczej w tych krajach mogłoby mieć pośredni, negatywny wpływ na wyniki działalności gospodarczej Grupy.

Ryzyko związane z polityką gospodarczą w Polsce

Polityka gospodarcza, fiskalna i pieniężna w Polsce w istotny sposób determinują tempo wzrostu finalnego popytu krajowego, który w pośredni sposób warunkuje wielkość sprzedaży Grupy i w konsekwencji, jej wyniki finansowe. Zagrożeniem dla wyników Grupy są zmiany, które wpływają na zmniejszenie popytu krajowego, co skutkuje ryzykiem niezrealizowania określonych zamierzeń i wprowadza istotny element niepewności w zakresie długoterminowego planowania rozwoju Grupy na skutek mniejszego możliwego zainteresowania towarami Grupy ze strony potencjalnych nabywców.

Podobnie negatywny wpływ na wyniki Grupy może mieć ryzyko związane z polityką gospodarczą, fiskalną i pieniężną w krajach, w których prowadzona jest działalność operacyjna, tj. na Ukrainie, w Czechach, w Słowacji i na Litwie.

Ryzyko związane ze strukturą odbiorców zagranicznych

Przeważająca część sprzedaży eksportowej dokonywana jest drobnym, zagranicznym odbiorcom, którzy we własnym zakresie organizują transport towaru poza granice Polski. Większość tych odbiorców pochodzi z Ukrainy, skutkiem czego istotna część sprzedaży Grupy narażona jest na ryzyko specyficzne dla kraju odbiorców, jak: zmiany wielkości i struktury rynku części zamiennych, zmiany siły nabywczej ludności, stabilność systemów gospodarczych i politycznych w tych krajach. Ewentualne niekorzystne zmiany w tych krajach, których skutkiem byłoby zmniejszenie lub rezygnacja z zakupów dokonywanych przez te podmioty, miałyby negatywny wpływ na wyniki finansowe Grupy.

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

Ryzyko związane z działalnością w zakresie regeneracji części zamiennych

Ryzyko związane z tą działalnością obejmuje przede wszystkim: ryzyko związane niedoskonałością rozwiązań informatycznych wspomagających kontrolę i zarządzanie, ryzyko związane z koniecznością utrzymania wysokiego stanu materiałów produkcyjnych i tym samym ryzyka związanego z utratą ich wartości w przypadku zmiany preferencji klientów lub wzrostu presji konkurencyjnej ze strony innych podmiotów, ryzyko związane z działalnością opartą na systemie zleceń bez stałych umów z kluczowymi odbiorcami oraz ryzyko związane ze stałym wzrostem presji konkurencyjnej w tym ze strony producentów tanich części (Daleki Wschód).

23. Wskazanie średnich kursów wymiany walut

Wszelkie prezentowane w raporcie dane finansowe w EUR zostały przeliczone przy zastosowaniu następujących kursów:

	2006	2005
kurs na 30 czerwca	4,0434	4,0401
średni kurs w okresie od 1 stycznia do 30 czerwca	3,9002	4,0805

Do przeliczenia danych wykazanych w wybranych danych finansowych w tys. EURO zastosowano niżej podane zasady:

- dla danych wynikających z rachunku zysków i strat – *średni kurs* stanowiący średnią arytmetyczną kursów obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca w danym okresie ogłoszonych przez Prezesa NBP
- dla danych wynikających z bilansu – *kurs na 30.06* stanowiący średni kurs EURO obowiązujący na dzień 30.06 roku ogłoszony przez Prezesa NBP.

Krzysztof Oleksowicz

Prezes Zarządu

Robert Kierzek

Wiceprezes Zarządu

Wojciech Milewski

Członek Zarządu

Krzysztof Soszyński

Członek Zarządu

CZĘŚĆ IV

RAPORT Z PRZEGLĄDU JEDNOSTKOWEGO PÓŁROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO

**RAPORT NIEZALEŻNEGO BIEGŁEGO REWIDENTA
Z PRZEGLĄDU SKRÓCONEGO ŚRÓDROCZNEGO
JEDNOSTKOWEGO
SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO**

**INTER CARS S.A.
OBEJMUJĄCEGO OKRES
OD 1 STYCZNIA 2006 ROKU DO 30 CZERWCA 2006 ROKU**

Dla Akcjonariuszy Inter Cars S.A.

Przeprowadziliśmy przegląd załączonego skróconego śródrocznego jednostkowego sprawozdania finansowego Inter Cars S.A. z siedzibą w Warszawie, ul Powsińska 64, na które składa się: skrócony jednostkowy bilans sporządzony na dzień 30 czerwca 2006 roku, który po stronie aktywów i pasywów wykazuje sumę 408.417 tys. złotych, skrócony jednostkowy rachunek zysków i strat za okres od 1 stycznia 2006 roku do 30 czerwca 2006 roku, wykazujący zysk netto w kwocie 7.352 tys. złotych, skrócone jednostkowe zestawienie zmian w kapitale własnym za okres od 1 stycznia 2006 roku do 30 czerwca 2006 roku wykazujące zwiększenie kapitału własnego o kwotę 7.352 tys. złotych, skrócony jednostkowy rachunek przepływów pieniężnych za okres od 1 stycznia 2006 roku do 30 czerwca 2006 roku, wykazujący zmniejszenie stanu środków pieniężnych netto o kwotę 690 tys. złotych oraz dane objaśniające.

Zarząd Spółki jest odpowiedzialny za sporządzenie powyższego skróconego śródrocznego jednostkowego sprawozdania finansowego, zgodnie z wymogami Międzynarodowego Standardu Sprawozdawczości Finansowej mającego zastosowanie do śródrocznej sprawozdawczości finansowej, który został zatwierdzony przez Unię Europejską, a w zakresie nieuregulowanym w powyższym standardzie, zgodnie z wymogami ustawy z dnia 29 września 1994 roku o rachunkowości (Dz. U. z 2002 roku, nr 76, poz. 694 z późniejszymi zmianami) i wydanych na jej podstawie przepisów wykonawczych jak również wymogami odnoszącymi się do emitentów papierów wartościowych dopuszczonych lub będących przedmiotem ubiegania się o dopuszczenie do obrotu na rynku oficjalnych notowań giełdowych. W oparciu o przeprowadzony przegląd, naszym zadaniem było sporządzenie raportu z przeglądu tego skróconego śródrocznego jednostkowego sprawozdania finansowego.

Przegląd przeprowadziliśmy stosownie do postanowień normy nr 4 wykonywania zawodu biegłego rewidenta *Ogólne zasady dokonywania przeglądu sprawozdań finansowych*, wydanej przez Krajową Radę Biegłych Rewidentów oraz Międzynarodowego Standardu Usług Przeglądu 2410 *Przegląd śródrocznych informacji finansowych przeprowadzany przez niezależnego biegłego rewidenta jednostki*. Przegląd obejmuje wykorzystanie informacji uzyskanych w szczególności od osób odpowiedzialnych za finanse i księgowość jednostki oraz zastosowanie procedur analitycznych i innych procedur przeglądu. Zakres i metoda przeglądu istotnie różni się od zakresu badania i nie pozwala na uzyskanie pewności, że wszystkie istotne zagadnienia mogłyby zostać zidentyfikowane, jak ma to miejsce w przypadku pełnego zakresu badania. Dlatego nie możemy wydać takiej opinii.

Przeprowadzony przez nas przegląd nie wykazał niczego, co pozwalałoby sądzić, iż załączone skrócone śródroczne jednostkowe sprawozdanie finansowe Inter Cars S.A., nie zostało sporządzone we wszystkich istotnych aspektach, zgodnie z Międzynarodowym Standardem Sprawozdawczości Finansowej mającym zastosowanie do śródrocznej sprawozdawczości finansowej, który został zatwierdzony przez Unię Europejską.

.....
Biegły Rewident nr 90061/7541
Marek Gajdziński

.....
Za KPMG Audyt Sp. z o.o.
ul. Chłodna 51, 00-867 Warszawa
Biegły rewident nr 90061/7541
Marek Gajdziński, Członek Zarządu

Warszawa, dnia 28 września 2006 roku

CZĘŚĆ V

PÓŁROCZNE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE FINANSOWE INTER CARS S.A. ZA OKRES od 1 stycznia do 30 czerwca 2006 roku

BILANS	85
RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT	86
ZESTAWIENIE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM	87
RACHUNEK PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH	88
Zasady rachunkowości	89
Nota objaśniająca	89

(w tys. zł)

BILANS

(w tys. zł)

	<i>nie badane</i> 30.06.2006	31.12.2005	<i>nie badane</i> 30.06.2005
AKTYWA			
Aktywa trwałe			
Rzeczowe aktywa trwałe	59 659	60 126	60 351
Wartości niematerialne	975	1 802	1 656
Inwestycje w jednostkach podporządkowanych	11 027	11 027	9 006
Inwestycje dostępne do sprzedaży	43	43	43
Należności	1 068	879	724
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	3 831	3 033	3 025
	76 603	76 910	74 805
Aktywa obrotowe			
Zapasy	213 041	199 521	204 334
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	110 439	90 346	80 418
Przedpłaty	689	819	549
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	7 645	8 335	6 924
	331 814	299 021	292 225
AKTYWA RAZEM	408 417	375 931	367 030
PASYWA			
Kapitał własny			
Kapitał zakładowy	23 642	23 642	23 642
Kapitał zapasowy z emisji akcji powyżej wartości nominalnej	21 415	21 415	21 415
Kapitał zapasowy	49 117	46 803	47 127
Niepodzielony wynik lat ubiegłych i roku bieżącego	7 675	2 637	1 491
	101 849	94 497	93 675
Zobowiązania długoterminowe			
Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek oraz leasingu finansowego	3 462	4 429	4 415
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	2 978	2 850	3 444
	6 440	7 279	7 859
Zobowiązania krótkoterminowe			
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	121 464	82 446	115 194
Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek oraz leasingu finansowego	173 620	188 528	146 441
Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych	595	215	804
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego	413	150	441
Rezerwy	76	98	169
Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	3 960	2 718	2 447
	300 128	274 155	265 496
PASYWA RAZEM	408 417	375 931	367 030

(w tys. zł)

RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT

(w tys. zł)

	<i>nie badane</i> 1.01.2006 - 30.06.2006	<i>nie badane</i> 1.01.2005 - 30.06.2005
Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	429 035	332 302
Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów	(322 965)	(252 081)
Zysk brutto ze sprzedaży	106 070	80 221
Pozostałe przychody operacyjne	2 554	3 077
Koszty sprzedaży i ogólnego zarządu	(49 037)	(43 919)
Koszty usługi dystrybucyjnej	(41 419)	(28 935)
Pozostałe koszty operacyjne	(4 086)	(1 765)
Zysk z działalności operacyjnej	14 083	8 679
Przychody finansowe	685	159
Różnice kursowe	(1 114)	(1 325)
Koszty finansowe	(4 493)	(5 161)
Zysk przed opodatkowaniem	9 161	2 352
Podatek dochodowy	(1 808)	(861)
Zysk netto	7 352	1 491
Zysk na jedną akcję (zł)		
- podstawowy	0,62	0,13
- rozwodniony	0,62	0,13

(w tys. zł)

ZESTAWIENIE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM

(w tys. zł)

	Kapitał zakładowy	Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej wartości nominalnej	Kapitał zapasowy	Niepodzielony wynik lat ubiegłych i roku bieżącego	Razem
Kapitał własny na dzień 1 stycznia 2005 roku	23 642	21 415	28 291	20 845	94 193
Zysk w okresie	-	-	-	1 491	1 491
Podział zysku - dywidenda	-	-	-	(2 010)	(2 010)
Podział zysku - przeniesienie na kapitał zapasowy	-	-	18 512	(18 512)	-
Zmiana zasad rachunkowości - odwrócenie wyceny udziałów 2004 w wyniku 2005	-	-	324	(324)	-
Na 30 czerwca 2005 roku (nie badane)	23 642	21 415	47 127	1 491	93 675

(w tys. zł)

	Kapitał zakładowy	Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej wartości nominalnej	Kapitał zapasowy	Niepodzielony wynik lat ubiegłych i roku bieżącego	Razem
Kapitał własny na dzień 1 stycznia 2005 roku	23 642	21 415	28 291	20 845	94 193
Zysk w okresie	-	-	-	2 314	2 314
Podział zysku - dywidenda	-	-	-	(2 010)	(2 010)
Podział zysku - przeniesienie na kapitał zapasowy	-	-	18 512	(18 512)	-
Kapitał własny na dzień 31 grudnia 2005 roku	23 642	21 415	46 803	2 637	94 497
Zysk w okresie	-	-	-	7 352	7 352
Podział zysku - przeniesienie na kapitał zapasowy	-	-	2 314	(2 314)	-
Na 30 czerwca 2006 roku (nie badane)	23 642	21 415	49 117	7 675	101 849

(w tys. zł)

RACHUNEK PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH

(w tys. zł)

	<i>nie badane</i> 1.01.2006 - 30.06.2006	<i>nie badane</i> 1.01.2005 - 30.06.2005
Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej		
Zysk (strata) przed opodatkowaniem	9 161	2 352
Korekty o pozycje:		
Amortyzacja	5 971	5 883
(Zysk)/strata z tytułu różnic kursowych	(517)	23
(Zysk)/strata na sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych	53	21
Odsetki, netto	3 713	4 878
Pozostałe pozycje netto	-	-
Zysk operacyjny przed zmianami w kapitale obrotowym	18 381	13 157
Zmiana stanu zapasów	(13 520)	(19 750)
Zmiana stanu należności	(21 524)	(21 529)
Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych	38 969	24 533
Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	1 371	474
Środki pieniężne wygenerowane w toku działalności operacyjnej	23 676	(3 116)
Podatek dochodowy zapłacony	(1 808)	(1 434)
Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej	21 868	(4 550)
Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej		
Wpływy ze sprzedaży aktywów trwałych i wartości niematerialnych	225	592
Nabycie rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych	(4 955)	(6 368)
Nabycie udziałów w jednostkach podporządkowanych	-	(1 500)
Splata pożyczek udzielonych	3 800	1 781
Pożyczki udzielone	(2 040)	(1 831)
Odsetki otrzymane	685	-
Środki pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	(2 285)	(7 327)

Sprawozdanie finansowe Inter Cars S.A. za okres od 1 stycznia do 30 czerwca 2006 roku
Półroczne jednostkowe sprawozdanie finansowe Inter Cars – Rachunek przepływów pieniężnych

(w tys. zł)

(w tys. zł)	1.01.2006 - 30.06.2006	1.01.2005 - 30.06.2005
Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej		
Wpływy z tytułu emisji akcji	-	19 788
Wpływy z tytułu kredytów i pożyczek	(14 908)	-
Spląty kredytów i pożyczek	(4 398)	(4 762)
Zapłacone odsetki	-	(2 010)
Wyplacona dywidenda	(968)	(941)
Pozostałe pozycje netto		
Środki pieniężne netto z działalności finansowej	(20 274)	12 075
Zmiana stanu środków pieniężnych i ekwiwalentów środków pieniężnych netto	(690)	199
Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych na początek okresu	8 335	6 725
Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych na koniec okresu	7 645	6 924

Zasady rachunkowości

Zasady rachunkowości stosowane przez Inter Cars są takie same jak stosowane przez Grupę (które zostały opisane w punkcie 1 informacji dodatkowej do skonsolidowanego półrocznego sprawozdania finansowego Grupy) za wyjątkiem udziałów w jednostkach zależnych, które wyceniane są po koszcie historycznym pomniejszonym o odpisy aktualizujące.

Nota objaśniająca

Inter Cars w informacji dodatkowej do skonsolidowanego półrocznego sprawozdania finansowego Grupy zawarł, zdaniem Zarządu, wszystkie istotne informacje potrzebne dla właściwej oceny sytuacji majątkowej i finansowej Spółki oraz wyniku za okres od 1 stycznia 2006 roku do 30 czerwca 2006 roku wobec czego jednostkowe sprawozdanie finansowe Inter Cars winno być czytane łącznie ze skonsolidowanym półrocznym sprawozdaniem finansowym Grupy.

Krzysztof Oleksowicz

Prezes Zarządu

Robert Kierzek

Wiceprezes Zarządu

Wojciech Milewski

Członek Zarządu

Krzysztof Soszyński

Członek Zarządu

Tomasz Zadroga

Dyrektor Finansowy

Julita Pałyska

Główna Księgowa